

# اقتصاد و بیمه

برترین‌ترین نشریه اقتصادی کشور | رتبه دوم نشریات بیمه ای کشور بر اساس ارزیابی معاونت مطبوعاتی وزارت ارشاد

EGHTESAD-O-BIMEHMONTHLYMAGAZINE | ماهنامه اقتصاد و بیمه | شماره ۱۶۳ تیر ۱۴۰۳ | قیمت ۱۵۰۰ تومان



نماد خودباوری و پیشرفت

پیشقر اولی پتروشیمی تندگویان با مهندس سید رضا قاسمی شهری در ارزش آفرینی



# یزدباف YAZDBAF



یزدباف تجلی هنر و صنعت ایرانی

[Yazdbafshop.ir](http://Yazdbafshop.ir)



## بیمه درمان تکمیلی خانواده



عدم خسارت

۱۵٪

بیمه‌نامه‌های درمان خانواده فاقد خسارت در زمان تمدید شامل ۱۵٪ تخفیف به عنوان «تخفیف عدم خسارت» می‌گردند.

تعداد بیمه شده

۵٪

بیمه‌نامه‌های درمان خانواده با تعداد ۲ نفر بیمه شده، مشمول ۵٪ تخفیف تعداد می‌شوند.

# با مخابرات

صاحب امتیاز و مدیرمسئول: آناهیتا امیرحسینی  
سردبیر: خسرو امیرحسینی  
مدیر بازرگانی و دبیرمجامع: صدیقه سرخوش لُر  
دبیر تحریریه: مهدی خلیج  
مدیر اجرائی: مهران امیرحسینی  
صفحه آرای میلااد شهباز  
وبسایت: مسعود کفائی  
ویراستار: توماج راد  
ناظر چاپ: مهدی خلیج  
چاپ: چاپ یزدا | توزیع: نوآوران پارسیان

## دسترسی اختصاصی به فایل نشریه در بانک نشریات کشور

Magiran.com

همکاران این شماره: امیر سرتیپ عباس شریعت، دکتدر داوود، قاسمی، مهران امیرحسینی، صدیقه سرخوش لُر، انیتا کرباسی، آزیسا امیرحسینی و مهدی خلیج

آدرس نشریه: خیابان جمهوری - جنب کافه نادری - کوی جمالی - پلاک ۹

آدرس تحریریه: میدان بهارستان - کوچه اصناف - پلاک ۲  
کد پستی: ۱۱۴۹۹۱۵۹۱۴

تلفن: ۶۶۷۰۴۳۸۷ - ۳۶۴۱۶۱۰۲ - ۸۸۹۲۶۳۱۱

تلفکس: ۳۶۴۱۶۱۰۸

Berand3090@yahoo.com : ایمیل سردبیر

Website : Www.Eghtesadobimeh.ir

Email : Eghtesadobimeh@yahoo.com



ماهنامه اقتصاد و بیمه  
شماره ۱۶۳ - تیر ۱۴۰۳

## کلام رهبری



تولید بالای نفت در فرهنگ نفت و فروش نفت و بازار نفت یک چیز مثبتی است. تولید را بالا ببریم، صادرات نفت را هم افزایش بدیم، چیز خوبی است، کشور هم به آن احتیاج دارد؛ در این شکی نیست، منتها بهتر از آن، این است که ما نفت را دارای ارزش افزوده بکنیم. این نفتی که ما از چاه در میآوریم، می فرستیم بیرون، پولش را می گیریم، هیچ ارزش افزوده‌ای ندارد؛ روزبه‌روز هم نفت کم می شود. اگر بتوانیم ما این نفت را یا آن گاز را تبدیل کنیم به کالایی که دارای ارزش افزوده باشد برای کشور، این خوب است، سیاست را این قرار بدهید - به موازات کارهایی که برای تولید نفت و فروش نفت و کار آمد شدن چاههای نفت و امثال اینها انجام میگرد - که ما بتوانیم فرآورده تولید کنیم، صنایع پایین دستی پتروشیمی را فعال کنیم؛ خوب، قسمتهای بالادستیاش خوشبختانه خوب است، کارهای خوبی انجام گرفته است اما قسمتهای پایین دستی را فعال کنیم؛ اشتغال به وجود بیاید، کار به وجود بیاید. در این جهش تولید، برخی از بخش ها، بخش های پیشرو هستند که این چیز بسیار با مسئله مهمی است. بخصوص در شرایط کنونی کشور و نیازی که به ارز وجود دارد، این طبعاً ارزشی خواهد بود صنعت پتروشیمی پیشرفت چشمگیری داشته، همین بایستی ادامه پیدا کند، این حرکت تولیدی در کشور بایستی ادامه پیدا کند و موانع تولید از سر راه تولید برداشته بشود.

## شیر مردان تلاش



در روزهای پرتراфик مجامع سالانه شرکتهای بورسی که سال مالی آنها در ۲۹ اسفند ۱۴۰۲ به پایان میرسد و مبنایست تا ۳۱ تیرماه مجامع سالانه خود را برگزار میکنند و تا ۳۷ مجمع سالانه را در تهران شاهد بودیم شاید به جرات ادعا کرد که خیل عظیمی از این مجامع در سالن های مجموعه ورزشی فرهنگی تلاش (( متعلق به وزارت کار - رفاه و تامین اجتماعی )) تشکیل میگردد. مردان و زنانی بی ادعا - تلاشگر و دلسوز در این مجموعه بیشترین هادینگری و مساعدت را چه با مدیران و معاونین شرکتهای و هلدینگ ها و چه با اصحاب رسانه و خبرنگاران داشتند تا مجامع به بهترین شکل و با نظم مثال زدنی برگزار گردد.

در سازماندهی، خدمات رسانی، حراست، حفاظت، اتاق فرمان، مدیریت و ... این پرسنل سختکوش به شهادت همه منصفان و ذینفعان بازار سرمایه برای برگزاری هرچه باشکوه تر و منظم تر شدن مجامع سنگ تمام گذاشتند که به همت و همیت این عزیزان خالصانه و خاضعانه خادقوت و دست مریزاد میگوئیم.

## جناب دکتر صالحی نژاد

انتخاب ارزنده و شایسته جنابعالی به عنوان مدیرعامل بیمه سینا را صمیمانه تبریک عرض می نمایم. مطمئناً مدیریت اثربخش و توانمند جنابعالی، موجبات ارتقاء آن مجموعه را فراهم خواهد نمود. از درگاه حضرت سبحان، تداوم تعالی و توفیق؛ سعادت و سیادت جناب عالی را مستلث دارم

امیرحسینی  
مدیرمسئول و سردبیر نشریه اقتصاد و بیمه

## شرح عکس جلد

### «سیدرضا قاسمی شهری» مدیرعامل پتروشیمی شهید تندگویان

مهندس «سیدرضا قاسمی شهری» که پیشتر به دلیل ایرانی سازی پیچیده ترین کاتالیست صنعت پتروشیمی یعنی «پالادیوم» به عنوان مرد سال ایرانی ساز صنعت پتروشیمی در سال ۱۴۰۱ انتخاب شده بود موفق شد در سال ۱۴۰۲ نیز با اجرای ده ها طرح رفع موانع و گلوگاه های تولید ضمن ارتقای شاخص نسبت تولید به ظرفیت این پتروشیمی به مرز ۸۰ درصد، محصول بیشتری تولید و روانه بازار کند از سوی دیگر سرمایه گذاری های هوشمندانه و جسورانه این مدیریت در خرید پتروشیمی صدف و هزینه کرد در سایر زمینه های تامین قطعات - تجهیزات نشان از یک اجرای الگوی مدیریتی موفق و پیشرو میباشد که توانسته برای ذینفعان شگوايا ضمن سودآوری و ارزش آفرینی بیش از پیش برای سایر هموطنان نیز فخر و مباهات اعتماد به توان متخصصان داخلی و خودباوری را تجلی سازد. استمرار روند صعودی پتروشیمی تندگویان با میانداری مهندس قاسمی شهری شورای سیاستگذاری قدیمی ترین نشریه خصوصی بازار سرمایه را برآن داشت تا جلد داغ نشریه تیرماه ۱۴۰۳ خود را زینت بخش این مدیر متعهد و متخصص قرار دهد. مهندس سید رضا قاسمی شهری از جمله مدیران توانمند صنعت پتروشیمی است که در میان خبرگان این صنعت به عنوان مدیری، شهیر و مشهور می باشد که به واسطه بیش از سه دهه حضورش در سطوح اول مدیریتی در صنعت پتروشیمی به خوبی با نقاط ضعف و قوت این صنعت آشنا بوده و می تواند با اتخاذ برنامه های مدبرانه و عملیاتی ساختن راهبردهایی از جنس موفقیت، سوق دهنده مجموعه تحت مدیریتش به سوی تعالی و توسعه گردد.

توسعه همه جانبه و بهبود مستمر فرآیندها در کنار تلاش در جهت استفاده از دانش روز و ارتقا روحیه کار و تلاش بین پرسنل خردم مجموعه که به واقع مهندس شهری را در حکم پدری دلسوز در کنار خود می بینند باعث شده که در پتروشیمی تندگویان طی این چند سال اخیر هم شاهد رکورد شکنی های متعدد در حوزه های تولید - فروش باشیم و هم شاهد افزایش بهره وری در راستای اهداف اقتصاد مقاومتی در مجموعه آن هم در دوران سخت تحریم ایران عزیزمان و هم از سوی دیگر شاهد آنکه جمله سهامدار و ذینفع بخاطر ارتقای چشمگیر سودآوری شرکت و رشد بازدهی مجموعه دعاگوی این مدیر توانمند و برجسته باشند.

این مدیر طراز اول کشورمان که دارای سوابق عملی پربرابر و رزومه علمی درخشان در حوزه نفت، گاز و پتروشیمی هست به واقع عنینت بخش حضور مدیری آبدیده و با تجربه در راس امور می باشد که باعث ارتقای عملکرد «شگوايا» در همه شاخص های کاری گردیده است.

مهندس قاسمی در کارنامه پر بار کاری خود سوابق ممتاز فعالیت به عنوان رئیس مجتمع پتروشیمی خراسان؛ مدیرعامل پتروشیمی گلستان؛ رئیس مجتمع پتروشیمی جم؛ مدیرعامل شرکت توسعه پلیمر کنگان و مدیر اچ اس ای پتروشیمی های منطقه پارس عسلویه را دارا می باشد.

اعمال سیاست های خالقانه از سوی مشارالیه در عرصه میدان فعالیت و در حوزه دیپلماسی کاری طی چند سال اخیر توانسته است پتروشیمی تندگویان را به عنوان پرچمدار صنعت پتروشیمی در کشور مطرح سازد که بر این گفتار دوست و دشمن شهادت می دهند. مدت و روش مدیریتی مهندس قاسمی شهری چه در خود هلدینگ خلیج فارس و چه در هلدینگ های دیگر اکنون به عنوان اسلوبی جامع برای نیل به موفقیت و دستیابی به قله های بالای سودآوری و ارزش آفرینی مورد استفاده طیف وسیعی از مدیران ارشد کشور عزیزمان می باشد.

## جناب آقای مجید مولایی زاده

انتصاب شایسته حضرت تعالی به سمت سرپرست مدیریت روابط عمومی و امور بین المللی بیمه دی را تبریک عرض می نمایم. بی شک حضور مدیر با تجربه و خوشنامی همچون جنابعالی مایه تعالی بیش از پیش جایگاه بیمه دی در پیش مردم عزیزمان خواهد بود. رجاء وائق دارم که در این عرصه جدید نیز هم چون عرصه های دیگر خدمتگزاری به نظام مقدس جمهوری اسلامی ایران کماکان موفق و پیروز باشید.

امیرحسینی  
مدیرمسئول و سردبیر نشریه اقتصاد و بیمه



# آنچه بود آنچه باید دید

به دلیل افزایش ریسک های ژئوپلیتیک نرخ دلار در بازار آزاد رشد کرد. علی رغم رشد دلار بازار آزاد نرخ دلار نیما می سرکوب شد. تنش های ژئوپلیتیک و هم چنین انتخابات آمریکا در سال جاری می تواند بر بازار نفت و مقاصد صادراتی ایران تأثیر گذاشته و با کاهش درآمدهای نفتی موجب ایجاد نوسان های احتمالی در نرخ ارز شود. نمودار ۱۰ روند نرخ دلار نیما می و آزاد را از سال ۱۳۹۹ نشان می دهد. همانطور که از نمودار مشخص است نرخ دلار نیما می در یک محدوده با ثبات در سال گذشته قرار داشته است اما نرخ دلار بازار آزاد علی رغم رشد درآمدهای نفتی، کنترل رشد نقدینگی و افزایش نرخ بهره با رشد همراه بوده است.

اختلاف نرخ دلار نیما و آزاد در آخرین روز معاملاتی سال ۱۴۰۲ برابر با ۱۹۹.۴۷۳ ریال (۰.۴۹) بوده است. این در حالی است که باید فاصله معقول بین نرخ دلار بازار آزاد و دلار نیما می در محدوده ۱۰ تا ۱۵ درصد باشد. اما در سالی که گذشت این فاصله به بالای ۳۰ درصد و در روزهای پایانی سال به نزدیک ۵۰ درصد رسید. این امر باعث تحمیل عدم النفع به صادرکنندگان و منتفع شدن دریافت کنندگان دلار نیما می شد. نمودار ۱۱ روند اختلاف نرخ دلار نیما و آزاد را نشان می دهد.

شاید از معدود خبر های خوب آمار اقتصادی در سال گذشته ۱۴۰۲ این بود که روند کاهش نرخ رشد نقدینگی که از ابتدای سال ۱۴۰۱ آغاز شده بود، در اسفندماه سال ۱۴۰۲ نیز ادامه یافت. مطابق آمار منتشره، رشد نقدینگی منتهی به اسفند ۱۴۰۲، نسبت به مدت مشابه سال گذشته از ۳۱/۱ درصد به ۲۴/۳ درصد رسیده است. رشد نقدینگی منتهی به بهمن ۱۴۰۲، نسبت به مدت مشابه سال گذشته از ۳۲ درصد به ۲۷/۵ درصد کاهش داشته است. مطابق با آخرین اطلاعات منتشر شده از سوی بانک مرکزی در خصوص پایه پولی منتهی به بهمن ماه سال ۱۴۰۲، پایه پولی نیز با روند کاهش نسبت به مدت مشابه سال گذشته، از ۳۹/۲ به ۲۹/۶ درصد در بهمن ماه رسیده است. رشد پایه پولی در سال جاری رکورد زده و به بالای ۴۰ درصد رسیده بود اما کنترل آن از ابتدای فصل پاییز شروع شد و تا بهمن ماه ادامه داشته است. بنابراین این متغیر طی یک روند نزولی از ۴۵ درصد در ابتدای سال جاری به ۲۹/۶ درصد رسیده است. آمار مربوط به مقادیر پول و شبه پول تا پایان بهمن ماه منتشر شده است. در پایان بهمن ماه ۱۴۰۲، ۲۴/۸ درصد از نقدینگی مربوط به پول و ۱۵/۲ درصد متعلق به شبه پول بوده است.

سیهم پول نقدینگی در انتهای بهمن ماه ۱۴۰۱ حدود ۷۵/۳ بوده است. روند کاهش نرخ رشد نقدینگی و پایه پولی خبر خوبی برای مهار تورم خواهد بود. با این حال باید دید این کنترل با توجه به کسری بودجه دولت در سال جاری به چه میزان می تواند ادامه داشته باشد.

اثر شاخص های اقتصادی مهم دیگر بین اقتصاددانان میزبان نرخ بهره در بازار رسمی و غیر رسمی است که این آمار برای فعالین صنفی و حتی مردم عادی بسیار مورد توجه قرار می گیرد.

نرخ بهره بدون ریسک در پایان اسفندماه سال ۱۴۰۲ به رقم ۳۰/۷ درصد رسید که بالاترین نرخ نرخ بهره تاریخ اقتصاد ایران محسوب می شود. بالاترین رقم نرخ بهره در سال گذشته برابر ۳۳/۶ درصد بوده است. این میزان نرخ بهره بالاترین نرخ بهره بدون ریسک از سال ۱۳۹۹ نیز محسوب می شود. روند رویه رشد نرخ بهره بدون ریسک در دو ماه پایان سال ۱۴۰۲ شروع شد. به طور معمول در ماه های پایانی سال افزایش عرضه اوراق در بازار برای تأمین نقدینگی جهت پوشش کسری بودجه دولت و نیاز صنایع و بخش خصوصی رخ داده که این امر باعث رشد نرخ بهره بدون ریسک می شود. با این حال انتشار اوراق گواهی سپرده خاص با نرخ سود منفی ۳۰ درصد توسط بانک ها نیز باعث شد نرخ دیگر اوراق بدهی در بازار رشد کرده و به میانگین بالای ۲۰ درصد برسد. نمودار ۱۳ روند نرخ بهره بدون ریسک از سال ۱۳۹۹ را نشان می دهد. همان طور که از نمودار قابل مشاهده است نرخ بهره بدون ریسک در ماه های ابتدایی سال روند رو به کاهش داشت اما در ماه های پایانی سال به روند افزایشی تغییر مسیر داد. اما در پایان، با وجود تلاش های بانک مرکزی و اتخاذ سیاست های انقباضی در سال ۱۴۰۲ و به دلیل عدم کاهش قابل توجه نرخ تورم، به نظر می رسد سیاست های انقباضی برای سال ۱۴۰۳ نیز ادامه داشته باشد. اجرای سیاست های انقباضی با کنترل رشد حجم نقدینگی، رشد پایه پولی و کنترل ترازنامه بانک ها و رشد نرخ بهره در راستای کنترل نرخ تورم به اجرا درمی آید. با این حال در اجرای این مسیر تهدیدهایی نیز وجود دارد. ایجاد رکود از جمله این تهدیدهاست. از آن جایی که یکی از مشکلات اصلی اقتصاد ایران چالش های طرف عرضه اقتصاد است و هموار شدن نرخ ارز و به تبع آن ایجاد تورم در خرید مواد اولیه و ارداتی موجب افزایش بهای تمام شده تولید شده، سیاست های فوق الذکر صرفاً پتانسیل کنترل طرف تقاضای اقتصاد را خواهد داشت و به نظر می رسد تصمیم گیری و سیاست گذاری ایجاد توازن در سمت عرضه اقتصاد باید بیش از پیش مورد توجه قرار گیرد. بنابراین وجود تورم در سطوح فعلی همان چمن دور از ذهن نخواهد بود. نرخ بهره بالا نیز به رکود دامن خواهد زد. به علاوه ریسک های سیاسی و ژئوپلیتیک نیز می تواند تلاش های بانک مرکزی برای ثبات بازار ارز را با چالش همراه کند.

همچنین یکی از اقدامات متناسب و لازم برای تقویت شفافیت و کاهش عدم النفع به صادرکنندگان رشد نرخ دلار نیما می خواهد بود. در نتیجه می توان گفت وضعیت اقتصاد ایران در سال جاری بیش از پیش متأثر از ریسک های ژئوپلیتیک و سیاسی خواهد بود. در صورتی که ریسک های سیاسی کاهش یابد، با ثبات و رشد درآمدهای نفتی می توان به ثبات بازار ارز و کاهش نرخ تورم امیدوار بود و در صورتی که این امر محقق نشود، اقتصاد ایران با تلاطم بیشتری رو به رو خواهد بود.

سال ۱۴۰۲ برای اقتصاد ایران سال پر فراز و نشیبی بود. مهمترین تلاش دولت در سال ۱۴۰۲ معطوف به کنترل تورم و سطح عمومی قیمت ها به وسیله اجرای سیاست های انقباضی بود. به گونه ای که به نظر می رسد بانک مرکزی به بهای احتمال ایجاد رکود، در صدد کنترل نرخ تورم برآمده است. تلاش دولت و بانک مرکزی اجرای سیاست های انقباضی از طریق سیاست کنترل مقداری ترازنامه بانک ها و افزایش نرخ بهره با انتشار گواهی سپرده خاص ۳۰ درصدی بود. با این حال با تلاش های صورت گرفته باز هم نرخ تورم در سال گذشته هم چنان بالای ۴۰ درصد ماند. البته تلاش دولت و بانک مرکزی در کنترل نرخ دلار بازار آزاد تا انتهای فصل پاییز موفقیت آمیز بود. اما با توجه به تنش های منطقه و درگیری نرخ دلار بازار آزاد در فصل زمستان شروع به رشد کرد و در نتیجه نرخ دلار بازار آزاد ۴۸ هزار تومان در ابتدای سال به حدود ۶۰ هزار تومان در انتهای سال رسید. علی رغم رشد نرخ دلار بازار آزاد نرخ دلار نیما می با سرکوب مواجه شد. این امر موجب افزایش فاصله نرخ دلار نیما می با نرخ دلار بازار آزاد و تحمیل عدم النفع به صادرکنندگان و منتفع شدن دریافت کنندگان دلار نیما می شد. در سالی که گذشت رشد اقتصادی در نه ماهه پیش از شش درصد اعلام شد و پیش بینی ها از نرخ رشد اقتصادی بالاتر از پنج درصد برای ۱۲ ماهه ۱۴۰۲ است. این رشد اقتصادی به مدد رشد تولید و صادرات نفت ایجاد شد که توانست به ثبات بازار ارز تا انتهای پاییز سال پیش کمک کرده و کسری تراز تجاری را پوشش دهد.

یافته های آمار و نظر متخصصان نشان گر این است که دولت جدید باید برای فایق آمدن بر مشکلات و چالش های متعدد در جهت حل مشکلات سیاسی - اجتماعی و اقتصادی راه دشواری پیش رو دارد. براساس آمار منتشر شده از سوی گمرک جمهوری اسلامی ایران، تراز تجاری کشور در سال ۱۴۰۲ بالغ بر ۱۶/۸ میلیارد دلار منفی بوده است. این در حالی است که کسری تراز تجاری در سال ۱۴۰۱ نزدیک به ۶/۴ میلیارد دلار بوده است. در سال ۱۴۰۲، بالغ بر ۴۹/۲ میلیارد دلار صادرات و بالغ بر ۶۶/۲ میلیارد دلار واردات صورت گرفته است. آمار منتشر شده نشان می دهد در سال گذشته صادرات در مقایسه با مدت مشابه پارسال به میزان ۷ درصد کاهش داشته است. این در حالی است که واردات در این بازه زمانی نسبت به مدت مشابه سال گذشته، ۱ درصد افزایش داشته است. بنابراین افزایش کسری تراز تجاری به علت کاهش صادرات و رشد واردات اتفاق افتاده است.

تراز تجاری کشور در سال گذشته تنها در فروردین ماه مثبت بوده و در بقیه ماه ها همواره منفی بوده است. بیشترین میزان صادرات به مقصد کشورهای چین، عراق، امارات متحده عربی و ترکیه بوده است. بیشترین واردات نیز از کشورهای امارات متحده عربی، چین، ترکیه و آلمان بوده است.

در سال ۱۳۹۹ به دلیل شیوع پاندمی کرونا میزان حجم تجارت خارجی افت کرد اما پس از آن شرایط رو به بهبودی رفت. در سال ۱۴۰۲ به دلیل رشد درآمدهای نفتی بیشترین میزان واردات از سال ۱۳۹۸ رخ داد که در نتیجه بیشترین کسری تراز تجاری را شکل داد.

در همسویی با تراز تجاری منفی قابل برصدی تحلیلگران موضوع تورم نیز در سال گذشته بر اساس آمار رسمی بانک مرکزی، تورم نیز یکی از بزرگترین تهدیدهای اقتصادی بوده است.

در اسفندماه ۱۴۰۲ شاخص قیمت مصرف کننده خانوارهای کشور به عدد ۲۳۰/۲ رسیده است که نسبت به ماه قبل، ۲ درصد افزایش، نسبت به ماه مشابه سال قبل ۲۲/۲ درصد افزایش و در دوازده ماهه منتهی به ماه جاری نسبت به دوره مشابه سال قبل، ۴۰/۷ درصد افزایش داشته است. منظور از تورم نقطه به نقطه، درصد تغییر عدد شاخص قیمت نسبت به ماه مشابه سال قبل است. در اسفندماه ۱۴۰۲ تورم نقطه به نقطه خانوارهای کشور، ۲۲/۲ درصد بوده است؛ یعنی خانوارهای کشور به طور میانگین، ۲۲/۲ درصد بیشتر از اسفندماه ۱۴۰۱ برای خرید یک «مجموعه کالاها و خدمات یکسان» هزینه کرده اند. تورم نقطه به نقطه اسفندماه ۱۴۰۲ در مقایسه با ماه قبل، ۳/۵ واحد درصد کاهش داشته است.

منظور از تورم ماهانه، درصد تغییر عدد شاخص قیمت، نسبت به ماه قبل است. در اسفندماه ۱۴۰۲ تورم ماهانه خانوارهای کشور برابر با ۲ درصد بوده است. منظور از نرخ تورم سالانه، درصد تغییر میانگین اعداد شاخص قیمت در یک سال منتهی به ماه جاری، نسبت به دوره مشابه قبل از آن است.

در اسفندماه ۱۴۰۲ نرخ تورم سالانه برای خانوارهای کشور به ۴۰/۷ درصد رسیده که نسبت به همین اطلاع در ماه قبل، ۸ واحد درصد کاهش یافته است. نرخ تورم سالانه در طی سه سال اخیر همواره بالاتر از ۴۰ درصد بوده است.

به نظر می رسد تورم بلند مدت ایران در حال تغییر به کاتال ۳۰ درصد به صورت سالانه است. در پنج سال اخیر تورم بین ۳۰ تا ۵۰ درصد بوده است. بنابراین هر چند تورم در سال جاری کاهش داشته اما به هسته سخت خود رسیده است و احتمالاً مهار تورم و رسیدن به سطوح پایین تر برای سیاست گذاران دشوار باشد. ریشه های تورم بلندمدت ایران در کسری بودجه دولت و ناترازی نظام بانکی از طریق رشد پایه پولی و نقدینگی نهفته است. با توجه به تلاش دولت برای افزایش سهم مالیات ها در بودجه سال آینده و انقباض در هزینه ها، بازهم سیگنال ها از کسری بودجه سال آینده مثبت نیست و بنابراین کاهش نرخ تورم با چالش خواهد بود.

از سوی دیگر میزان تورم، نرخ بهره، نسبت ارزش اقلام صادراتی به وارداتی، کسری بودجه، عملکرد اقتصاد و رشد اقتصادی، وجوه استقراضی دولت و رویدادهای ژئوپلیتیک از مهم ترین عوامل تأثیر گذار بر نرخ ارز می باشد. رشد درآمدهای نفتی در سال گذشته باعث ثبات بازار ارز تا انتهای پاییز شد اما



# ((شگویا)) تجلی جدی خودکفایی

## مدیریت شایسته مهندس سیدرضا قاسمی شهری در پتروشیمی تندگویان



پتروشیمی تندگویان به دلیل عدم وجود کاتالیست پالادیوم در دوره‌های گذشته با داخلی‌سازی آن برای همیشه صفر شد تاکید کرد: این مهم با توان متخصصان داخلی و کارشناسان نخبه کشوری صورت پذیرفت تا با خودکفایی در تولید این کاتالیست بتوانیم تجلی شعار ما می توانیم گردیم و اطمینان خاطر برای ذینفعان و هموطنان باشیم که فعالیت تولیدی شرکت با تداوم تحریم ها و عدم فروش قطعات دچار مشکلی نخواهد شد.

مهندس قاسمی شهری در بخش دیگری از گزارش خود با اشاره به اینکه براساس خروجی جلسات موانع تولید برگزار شده در سال ۱۴۰۲، کلیه موانع و گلوگاه‌های تولید شناسایی و تعمیرات اساسی فاز ۲ از ابتدای اردیبهشت ماه شروع شده است افزود: با صرف بالغ بر ۲۶۰ هزار نفر ساعت مستقیم، اقدامات بسیار مهمی در راستای پایدارسازی تولید و دستیابی به ظرفیت اسمی و برنامه تولید صورت گرفته است. به گفته این مدیر با تجربه و خوشفکر پتروشیمی، تعمیر اساسی کمپرسورهای هوای میتسیوبیشی ۱۷ مگاواتی و الکتروموتورهای ۷.۸ مگاواتی قلب واحد ۲ CTA، ساخت کاتالیست پالادیوم توسط شرکت‌های دانش بنیان و شارژ آن در راکتورهای واحد PTA ۲ برای نخستین بار در صنایع پتروشیمی ایران و جلوگیری از توقف تولید و خروج ارز از کشور از مهم‌ترین اقدامات و تعمیرات اساسی انجام شده بوده است.

سکاندار تندگویان همچنین خاطرنشان کرد که تعمیر اساسی برج جداسازی اسید استیک در واحد CTA۲ جهت افزایش راندمان و کیفیت محصولات تولیدی و تعمیر اساسی درایر شامل تعویض یکپارچه بدنه اصلی درایر و تعمیر و بازسازی ۱۱۸ عدد ولو و کالیبراسیون از دیگر تعمیرات اساسی این شرکت بوده است.

مهندس شهری در فرازی دیگر از گزارش خود ضمن اعلام اینکه تعمیرات اساسی واحدهای شیمیایی فاز ۱ و ۲ جهت رفع تنگنای تولید و مشکلات عملیاتی و دستیابی به ظرفیت اسمی و تولید پایدار، توسعه زنجیره ارزش از طریق امکان‌سنجی و سرمایه‌گذاری در طرح خط سوم PTA که در مرحله اخذ مجوز از هلدینگ است، بخشی از برنامه‌های شرکت در سال مالی آینده خواهد بود افزود: با توجه به اورهالی که امسال انجام دادیم، قطعا سال مالی ۱۴۰۳ برای شرکت پتروشیمی تندگویان بسیار بهتر از گذشته خواهد بود.

سیدرضا قاسمی شهری با بیان اینکه BASF آلمان با هدف توقف در تولید «شهید تندگویان» از فروش کاتالیست پالادیوم به این پتروشیمی خودداری کرد، از بارگذاری محموله ۱۴ تنی کاتالیست ساخت ایران در این زنجیره پلی‌اتیلن ترفتالات خبر داد و گفت: هم اکنون ریسک توقف تولید این پتروشیمی به دلیل ساخت داخلی کاتالیست پالادیوم به صفر رسیده است.

وی در بخش پایانی گزارش خود تاکید کرد که مشکل تأمین خوراک پارازیلین علیرغم ازسرگیری تولید در پتروشیمی بوعلی همچنان به قوت خود باقی است و کماکان بخش‌های قابل توجهی از نیاز مجموعه از پتروشیمی نوری تأمین می‌شود که نتیجه آن افزایش بهای تمام شده است که برای آن هم از راهکارهای متعدد را در سال سخت اقتصادی بررسی کردیم تا بهترین آن

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت پتروشیمی تندگویان (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳،۰۳،۲۶ مرکز همایش‌های بین‌المللی پژوهشگاه صنعت نفت تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۹۳،۱۷ درصد از سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای محمدحسن فامیلی بود، که جنابان مرتضی رحیمیان سرای و علیرضا بنی اسدی در مقام نظار اول و دوم و آقای سیدرضا قاسمی شه‌ریبه عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲،۱۲،۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱،۹۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

**آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:**

صنایع پتروشیمی خلیج فارس	سیدرضا قاسمی شهری	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی	محمد یونس	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
فجر انرژی خلیج فارس	فریدون افشاری	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
پتروشیمی بندرامام	سعید مسعودی زاده	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه نفت و گاز سبا کارون	ابراهیم افشنگ	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس سیدرضا قاسمی شهری در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: پتروشیمی شهید تندگویان بزرگ ترین تولیدکننده محصولات مهم و استراتژیک پلی اتیلن ترفتالات (PET) و اسید ترفتالیک خالص (PTA) در کشور است.

به گفته وی مشکل در تأمین نیازمندی‌های قطعات یدکی انحصاری، مشکل در تأمین مواد شیمیایی مورد نیاز از سازندگان اصلی خارجی و مشکل در فرایند تأمین و انتقال ارز به شرکت‌های خارجی نیز از چالش‌های اصلی این مجموعه به شمار می‌رود.

همچنین افزایش قابل توجه نرخ‌های یوتیلیتی و صدور مجوز واردات POY توسط وزارت صمت علیرغم تولید داخلی به میزان کافی و واردات تکلیفی پت و قیمت‌گذاری تلفیقی و مشکلات ناشی از عدم رفع تعهدات ارزی از دیگر چالش‌های عمده این مجموعه به شمار می‌رود.

مدیرعامل پتروشیمی شهید تندگویان در ادامه به ارائه برخی فعالیت‌ها و دستاوردهای این شرکت در سال گذشته پرداخت و اضافه کرد: در سال مالی منتهی به اسفند ۱۴۰۲ حدود ۴۵ درصد از تولیدات شرکت اسید ترفتالیک

بوده که ۲۱ درصد پلی‌اتیلن ترفتالات گرید بطری و ۳۱ درصد پلی‌اتیلن ترفتالات گرید لیاف تولید شده است و همچنین، بیشترین فروش شرکت از نظر وزنی نیز مربوط به پلی‌اتیلن ترفتالات گرید لیاف است.

مدیرعامل پتروشیمی شهید تندگویان همچنین ضمن تبیین اینکه ریسک شرکت



مهندس قاسمی شهری استحصالی فلز پالادیوم از کاتالیست‌های مستعمل، ساخت کاتالیست پالادیوم با مشارکت شرکت‌های دانش بنیان، همکاری با شرکت‌های دانش بنیان داخلی جهت داخلی‌سازی مواد شیمیایی و اقلام یدکی و تجهیزات را از اقدامات شاخص صورت گرفته در جهت پشتیبانی و رفع موانع تولید در ((شگویا)) نام برد.

به گفته وی افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۲۱۷،۶۵۹،۲۹۰ میلیارد در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۱ به مبلغ ۲۸۳،۶۸۶،۰۶۷ میلیارد ریال در پایان اسفندماه ۱۴۰۲ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۳۱،۷۵۴،۰۶۱ میلیارد ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۵۱،۸۳۹،۸۸۷ میلیارد ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت در کنار بازدهی مناسب با کسب مبلغ ۴۶،۷۷۸،۶۶۹ میلیارد سود خالص، عملکردی درخشان در سودآوری در سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.



در حالی که قیمت خوراک مصرفی براساس نرخ ارز ۴۰ هزار تومانی محاسبه می‌شود.

- سود شرکت ۶۶۰۰ میلیارد بوده که ۲۰۰۰ میلیارد تومان آن عدم‌النفع از محل نرخ یوتیلیتی بوده است. سود شرکت ۴۶۰۰ میلیارد تومان در سال مالی ۱۴۰۲ بود.

- پترول در نظر دارد ۳۰ درصد از سهام شرکت پتروشیمی صدف را در آینده‌ای نزدیک در بازار سرمایه عرضه کند و در مرحله انجام کارهای کارشناسی است.

- شرکت پتروشیمی صدف یوتیلیتی مورد نیاز خود را از شرکتهای مبین و دماوند تامین می‌کند.

- این شرکت از محل تصفیه پسابهای خود ۵/۲ میلیون دلار صرفه‌جویی خواهد کرد.

- بدهی ارزی پتروشیمی صدف ۶۵ میلیون یورو با بهره ۵ درصد است که باید به صندوق توسعه ملی طی پنج سال طبق نرخ سامانه سنا بازگردد.

- ارزش گذاری پتروشیمی صدف توسط نهادهای مالی مورد تایید سازمان بورس انجام شده است.

- وضعیت پتروشیمی صدف چیزی نیست که در فضای مجازی مطرح شده است. برخی مافیای نمی‌خواهند این پروژه به پایان برسد. قول می‌دهیم این شرکت هیچ مشکلی نخواهد داشت.

- تا دو هفته دیگر یوتیلیتی را از مبین دریافت می‌کنیم؛ در حالی که کار بسیار مشکلی بود. نرخ یوتیلیتی مبین بسیار پایین‌تر از دماوند است.

- در صدف یک بدهی جاری داریم که بین اجتماعی است.

- در خصوص مالیات گفته شد: سال گذشته به ازای هر ۱۰ درصد فروش، یک واحد از مالیات کاهش می‌یافت. برگه تشخیص را بعد از گزارش ۹ ماهه دریافت کردیم که کسری ذخیره داشتیم و آن را لحاظ کردیم.

- تمام تغییرات نرخ‌های یوتیلیتی دو سال اخیر در سه ماهه ۱۴۰۳ لحاظ شده است.

**برگزاری مجمع در پژوهشکده صنعت نفت و حضور پر تعداد اصحاب رسانه، استقبال پر شور سهامداران و میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از دینفعان، گزارش مبسوط و جامع دکتر قاسمی شهری «مدیرعامل صاحب‌نام مجموعه» پیرامون اهم دستاوردها در حوزه‌های تولید-فروش-سودآوری، ارائه توضیحات پیرامون راهبردهای اتخاذ شده جهت توسعه مجموعه و برنامه‌های مدون پیش رو برای تعالی شگوبیا، تشویق مجمع نشینان پس از قرائت گزارش عملکرد ۱۴۰۲ شرکت پتروشیمی تندگویان توسط مدیر صاحب‌نام صنعت پتروشیمی کشور، توضیحات تکمیلی تیم مدیریت مجموعه و پنل هیات رئیسه پیرامون خرید سهام باشگاه استقلال و پتروشیمی صدف، تاکید بر اینکه پتروشیمی صدف تا سه ماه آینده در مدار تولید قرار گرفته و بررسی شدن آن از برنامه‌های آینده پتروشیمی شهید تندگویان است، توضیحات مدیرعامل پتروشیمی صدف در وضعیت پیشرفت این پروژه و همچنین تامین خوراک و یوتیلیتی آن، اعلام اینکه کارخانه «پنبه مصنوعی» آماده بهره‌برداری باشد، پاسخگویی به تمام سوالات سهامداران با سه صدر و دقت تمام توسط دکتر قاسم شهری «مدیرعامل مدبر»-محمدشادگان «معاون مالی» و البته جناب فامیلی «ریاست مجمع»، تایید حسابه‌های شفاف و کلین جناب محمد شادگان «معاون مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرس توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، نهایت همکاری و تعامل صمیمانه استاد مرتضی آتش زمزم «مدیر فرهیخته روابط عمومی» و سرکار خانم جعفری کارشناس پرتلاش آن واحد با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود که حیفمان آمد دست به قلم نشویم.**

را به عنوان جایگزین استفاده کنیم.

محمد شایگان، مدیر مالی پتروشیمی شهید تندگویان نیز در ادامه صحبت‌های مدیرعامل که با تشویق سهامداران روبرو گردیده بود در خصوص ساخت داخل و قطعاتی که تندگویان وابستگی به کشورهای دیگر داشت، تاکید کرد: بازسازی کامل درایورهای واحد شیمیایی و نقشه‌برداری از قطعات یدکی تحریمی به‌منظور ساخت در داخل کشور نیز از دیگر اقدامات مهم صورت گرفته در جهت رفع موانع تولید بوده است تا با مهندسی معکوس و بهره بردن از توان پتانسیل شرکت‌های دانش بنیان بتوانیم در تولید کاتالیست‌ها و قطعات خودکفا شویم.

وی در ادامه با اشاره به تعمیر اساسی کمپرسورهای هوای میتسوئیبی ۱۷ مگاواتی و الکتروموتورهای ۷.۸ مگاواتی قلب واحد CTAY، ساخت کاتالیست پالادیوم توسط شرکتهای دانش بنیان و شارژ آن در رآکتورهای واحد ۲PTA برای نخستین بار در صنایع پتروشیمی ایران اظهار داشت: اردیبهشت‌ماه، تولید شرکت تقریباً نصف شد. زیرا بزرگ‌ترین تعمیرات اساسی از ابتدای تأسیس تا به امروز در این ماه انجام شده که مهم‌ترین اقدام در خصوص جلوگیری از توقف تولید و خروج ارز از کشور بوده است.

مرد شماره یک مالی شرکت همچنین خاطرنشان کرد که مشکل در تأمین نیازمندی‌های قطعات یدکی انحصاری، مشکل در تأمین مواد شیمیایی مورد نیاز از سازندگان اصلی خارجی و مشکل در فرایند تأمین و انتقال ارز به شرکتهای خارجی از چالش‌های اصلی این مجموعه به شمار می‌رود.

مدیرعامل پتروشیمی «شهید تندگویان» در بخش پایانی گزارش خود از انجام بزرگ‌ترین اورهال تاریخ تأسیس این پتروشیمی با ۳۲۰ هزار نفر ساعت پروژه تعمیراتی خبر داد و تصریح کرد: اجرای دو طرح جدید توسعه آر-پت و خط سوم «پی.تی.آی» به زودی آغاز می‌شود. به گفته وی همچنین کارخانه پنبه مصنوعی نیز به زودی راه‌اندازی می‌شود.

**مهم‌ترین نکات مطرح شده**

- در سال مالی ۱۴۰۲، حدود ۴۵ درصد از تولیدات شرکت اسید ترفتالیک بوده است. در این سال ۲۱ درصد پلی اتیلن ترفتالات گرید بطری و ۳۱ درصد پلی اتیلن ترفتالات گرید لیاف تولید شده است.

- بیشترین فروش شرکت از نظر وزنی نیز مربوط به پلی اتیلن ترفتالات گرید لیاف است.

- استحصالی فلز پالادیوم از کاتالیست‌های مستعمل، ساخت کاتالیست پالادیوم با مشارکت شرکتهای دانش بنیان، راه‌اندازی انبار اتوماتیک واحد نساجی، همکاری با شرکتهای دانش بنیان داخلی جهت داخلی‌سازی مواد شیمیایی و اقلام یدکی و تجهیزات از اقدامات شاخص صورت گرفته در جهت پشتیبانی و رفع موانع تولید است.

- ریسک شرکت پتروشیمی تندگویان به دلیل عدم وجود کاتالیست پالادیوم در دوره‌های گذشته با داخلی‌سازی آن برای همیشه صفر شد.

- بازسازی کامل درایورهای واحد شیمیایی و نقشه برداری از قطعات یدکی تحریمی به‌منظور ساخت در داخل کشور نیز از دیگر اقدامات مهم صورت گرفته در جهت رفع موانع تولید بوده است.

- اردیبهشت ماه، تولید شرکت تقریباً نصف شد. زیرا بزرگ‌ترین تعمیرات اساسی از ابتدای تأسیس تا به امروز در این ماه انجام شده است.

- اختلاف معنادار نرخ ارز در قیمت‌گذاری خوراک و محصول از چالش‌های عمده بخش تولید و بازرگانی است.

- قیمت گروه محصولات پلی اتیلن ترفتالات براساس نرخ ارز ۲۸۵۰۰ تومانی تعیین می‌شود.





# سرمایه گذاری های هوشمند

## تداوم روند صعودی شرکت سرمایه گذاری بوعلی با تیم مدیریتی کاردان



داشتیم مفتخرم اعلام دارم که پس از ۲۰ سال شرکت روغن نباتی غنچه که در آن سرمایه گذاری خیلی خوبی کردیم به سوددهی نشست و بنا به رصد بازار و تحلیل کارشناسی، ما در آن جا افزون بر ۲۰ میلیارد سود شناسایی خواهیم کرد. دکتر باقرزاده اظهار داشت با منابعی که در اختیار سیدگردان بود و هیچ عایدی برای ما نداشت، اقدام به خرید یک واحد ملک مسکونی کردیم که طی ۳ ماه اخیر بیش از ۲۰ درصد این دارائی افزوده شده است. مدیرعامل «بوعلی» پیرامون سرمایه گذاری صندوق طلای کیان «گوهر» هم خاطرنشان کرد که در این صندوق نیز با یک سرمایه گذاری هدفمند موفق شدیم با شناسایی سودی شیرین در نهایت تصمیمی اخذ شود که بر سودآوری مجموعه تاثیر خوبی داشته باشد.

مدیر خوشفکر بازار سرمایه که به دیسپلین و برنامه محوری معروف می باشد در فرازی دیگر از گزارش خود به ارائه تحلیلی ناب از مهم ترین مولفه های اقتصادی جهان منجمله نرخ تورم، رشد تولید ناخالص داخل کشورها، تشدید سیاستهای پولی بانک های مرکزی بزرگ در اروپا و کاهش نرخ تورم منطقه یک و از ۹،۲ درصد در دسامبر ۲۰۲۲ به ۲،۹ درصد در ۲۰۲۳ و رشد اقتصادی کشورها پرداخت و تصریح کرد: کاهش قیمت کامودیتی ها، افزایش نرخ جهانی طلا در بین خریداران کشورهای بزرگ برای ذخیره، بسته شدن قیمت نفت اوپک دلار با حدود ۸۱ دلار در اسفند ماه ۱۴۰۲، کاهش شاخص فلزات به منفی ۸،۹۳ و کاهش شاخص ارزی تا حدود ۶ درصد از نقاط قابل توجه در شرایط بین المللی اقتصادی می باشند.

دکتر باقرزاده همچنین پیرامون روند بازارهای مالی جهانی و آمریکا - آلمان - ژاپن و ... به ارائه توضیحاتی پرداخت و در مورد شرایط اقتصادی کشورمان تاکید کرد در سال سوم دولت سیزدهم شاهد بودیم که رشد ۴،۵ درصد تولید ناخالص داخلی اتفاق افتاد.

بنا به اعلام مدیر شایسته بازار سرمایه ، نوسانات نرخ دلار در سال ۱۴۰۲ نیز یکی از شاخص های اصلی در رونق یا کساد بوری کشورمان بود که در کنار آن شاهد بودیم که روزهای پرنوسان بازار سرمایه، در پی نوسانات نرخ بهره بانکی در سال ۱۴۰۲ بود باعث شد بورس از رونق بیفتد.

عضو هیات مدیره شرکت در قسمت دیگری از گزارش خود از تهیه و تنظیم برنامه بودجه شرکت در ابتدای هر سال خبر داد و تاکید کرد با رصد دقیق بازار سرمایه توسط متخصصان و کارشناسان خبره خود براساس اصول مدیریتی به دنبال افزایش پرتفوی خود در صنایع با بازدهی بالا و کاهش پرتفوی خود از صنایع با حاشیه سود پایین بوده و هستیم.

به گفته دکتر باقرزاده کاهش مالیات تشخیص عملکرد سال ۹۶ و ۹۷ و تسویه قطعی آنها، افزایش ۵۰ درصدی سرمایه شرکت که در کمتر از ۳ ماهه اجرایی شد، پرداخت سود سهام سال ۱۴۰۱ سهامداران از طریق سجام، بکارگیری اعتبار جهت خرید و فروش سهام از دو کارگزاری بانک دی و کشاورزی جهت افزایش بازدهی سرمایه گذاری های شرکت با استفاده از اهرم، دریافت اسناد مالکیت تک

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سرمایه گذاری بوعلی (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۰۳/۲۱ در محل سالن همایش های مجتمع آموزشی نیکوکاری رعد تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۲،۱ درصد از سهامداران حقیقی و حقوقی ، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای علیرضا محمدی بود، که آقای مهدی عسکری و آقای محمد ابراهیم سماوی در مقام نظار اول و دوم و آقای سعید باقرزاده چچکلوی منصور به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۱/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۲۳۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

**بر اساس تصمیمات مجمع اعضای هیئت مدیره جدید به شرح زیر به مدت ۲ سال انتخاب گردیدند.**

بانک دی	حبیب اله فدائی مولودی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه دینار ایرانیان	سعید باقرزاده چچکلوی منصور	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
تجارت الکترونیک دی	حسین ظریفی خامنه	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
خدمات مالی حسابداری دی ایرانیان	امیرمحمد یابانی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
گروه مالی و اقتصادی دی	امیرعلی حقی نژاد	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر سعید باقرزاده در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران



دکتر سعید باقرزاده در بخشی از گزارش مبسوط خود: تغییر نرخ گاز صنایع، افزایش نرخ بهره فدرال رزو تا ۵،۵ واحد، افزایش نرخ بهره بانک های مرکزی منطقه یورو، تجدید ارزیابی دارایی های شرکت های بوری، درگیری میان اسرائیل و حماس و تنش در منطقه، تغییرات مقطعی نرخ دلار در طی سال را مهمترین عوامل تاثیرگذار در بازار سهام در سال ۱۴۰۲ برشمرد و تصریح کرد که پس از اردیبهشت سال ۱۴۰۲ که رقم ۱۴۱،۲۴۳ میلیارد ارزش معاملات بورس روندی درخشان داشت در سایر ماه های این عدد به کمترین رقم رسید و این باعث شد که خیلی از حقوقی ها با تیر خلاصی که در پی تصمیم اشتباه افزایش نرخ بهره بانکی اتفاق افتاد شروع به خروج پول خود از بورس کنند. مدیرعامل مجموعه همچنین پیرامون ساختار سرمایه گذاری های (بوعلی) به ارائه توضیحاتی پرداخت و اعلام داشت که ما از بین ۲۸ صنعت فعال شناخته شده در ۱۲ صنعت سرمایه گذاری کرده ایم و این ۱۲ صنعت پرتفوی ما را تشکیل می دهند که این صنایع از دید کارشناسان و تحلیلگران ما دارای بیشترین بازدهی و سودآوری می باشند.

«بوعلی» افزود: شرکت سرمایه گذاری بوعلی در حوزه های ارائه خدمات تخصصی مدیریت سرمایه گذاری در حوزه بازار سرمایه (بازارهای بورس و اوراق بهادار تهران و فرابورس ایران)، بررسی و ارزیابی گزارشات امکان سنجی فنی، مالی و اقتصادی سرمایه گذاری در صنایع مختلف ارزش گذاری سهام شرکتها فعال بوده و توانسته طی سالها در روندی صعودی و با بازدهی فراتر از شاخص کل، بر ثروت و عایدی سهامداران و دارایی شرکت بیافزاید.

مدیرعامل مجموعه همچنین پیرامون ساختار سرمایه گذاری های شرکت به ارائه توضیحاتی پرداخت و اضافه کرد: ما از بین ۲۸ صنعت فعال شناخته شده در ۱۲ صنعت سرمایه گذاری کرده ایم و این ۱۲ صنعت پرتفوی ما را تشکیل می دهند که این صنایع از دید کارشناسان و تحلیلگران ما دارای بیشترین بازدهی و سودآوری می باشند.

مدیرعامل و نایب رئیس هیات مدیره در ادامه خروج از فعالیت های کمکی به تعاملات مالی واسط را جزو صنایع برشمرد که «بوعلی» از آنها خارج شده است و اضافه کرد: با مدیریت صحیح منابع و نظارت دقیق بر عملکرد شرکت هایی که سرمایه گذاری هوشمند روی آنها





گروه مالی دی بعنوان نماینده مجموعه گسترده‌ای از خانواده‌های معظم و معزز شهدا و ایثارگران در این مجموعه به امانت سپرده شده است. بی‌شک، عمده‌ترین اهداف این شرکت، توسعه و رشد اقتصادی میهن عزیزمان ایران بطور اعم و ثروت‌آفرینی و خلق ارزش برای سهامداران بطور اخص می‌باشد.

بانک دی بعنوان سهامدار عمده شرکت سرمایه‌گذاری بوعلی با مدیریت صحیح و یکپارچه خود، موفقیت‌ها و افتخارات گسترده‌ای را نصیب خانواده بانک دی و سهامداران محترم خود نموده است. شرکت سرمایه‌گذاری بوعلی نیز بعنوان عضوی از این خانواده بزرگ با برنامه‌ریزی مداوم، بکارگیری استراتژی‌ها و دانش نوین مالی، تشخیص صحیح و بهنگام دوره‌های رونق و رکود بازار و یافتن گزینه‌های مناسب سرمایه‌گذاری در کنار استفاده بهینه از منابع در اختیار، همواره سعی در کسب بازدهی متناسب با ریسک‌های مربوطه داشته است. همچنین این شرکت تنها بر ورود و سرمایه‌گذاری در بازار بورس اوراق بهادار بسنده نکرده و در حوزه‌های مختلف از جمله مشارکت در طرح‌های تولیدی و صنعتی و بازرگانی نیز فعال می‌باشد که نشان از منظور نمودن همه‌جانبه فرصت‌های سرمایه‌گذاری موجود می‌باشد. امید است در سال‌های آتی نیز با مشارکت هر چه بیشتر سهامداران محترم، در افزایش منابع در دسترس جهت ورود به پروژه‌های بزرگتر و سودآور، بازدهی بیشتری عاید سهامداران شده و به غایت «افزایش ثروت سهامداران» جامه عمل پوشد.

مدیریت و پرسنل شرکت سرمایه‌گذاری بوعلی، طی نمودن مسیر پرفراز و نشیب پیشرو و عملکرد درخشان به جا مانده از خود در این مسیر را همواره مرهون لطف و مرحمت بی‌پایان حضرت حق می‌دانند که در نبود آن، دستیابی به ذره‌ای از این افتخارات، محال ممکن بود. همچنین شایستگی‌ها و کمک‌های بی‌شائبه سهامدار عمده شرکت، بانک دی، که ارزش‌آفرینی و تحول را هیچ‌گاه از نظر دور نداشته را پاس می‌دارد. افزون بر آن، حمایت‌های گسترده سهامداران که پشتوانه همیشگی حرکت این مجموعه بوده را متذکر و خواستار ادامه این حمایت‌ها در آینده می‌باشد. امید است؛ به وقت جشن ملی رشد و شکوفایی اقتصادی کشور، شرکت سرمایه‌گذاری بوعلی نیز به همراه سایرین با شریک بودن در گذار از بحران‌های پیش‌روی، بر خود

ببالد.

دکتر سعید باقرزاده

مدیرعامل و عضو هیأت مدیره

#### برنامه‌های شرکت در سال مالی ۱۴۰۳

- تداوم حضور فعال در بازار سرمایه با هدف کسب بازده بالاتر و ریسک کمتر از متوسط بازار در نهایت افزایش پایدار منافع ذینفعان؛
- برنامه ریزی و تلاش برای حضور محدود در حوزه قراردادهای اختیار معامله
- تداوم استفاده از اهرم جهت افزایش بازدهی پرتفوی شرکت با اخذ اعتبار از کارگزاریها
- برنامه ریزی جهت پرداخت سود سهام کلیه سهامداران حقیقی و حقوقی در یک تاریخ واحد از طریق سجام؛
- برنامه ریزی جهت افزایش سرمایه شرکت در سال مالی جاری با توجه به منابع اندوخته شده در حساب سود انباشته پس از تصمیم مجمع عمومی صاحبان سهام درخصوص تقسیم سود عملکرد سال مالی ۱۴۰۲؛
- برنامه ریزی جهت واگذاری املاک شرکت واقع در منطقه نیواران تهران و استفاده از منابع حاصله در سرمایه‌گذاری های مولد و پربازده جایگزین؛
- تداوم اجرای برنامه توانمندسازی نیروهای انسانی شرکت از طریق حضور در دوره های آموزشی تخصصی و استخدام پرسنل کارآزموده و متخصص؛
- برنامه ریزی و تلاش جهت تعیین تکلیف وضعیت شرکت آذرخاک با همکاری و مشارکت سایر سهامداران عمده آن شرکت؛
- تلاش در جهت حفظ جایگاه سهام شرکت در بورس اوراق بهادار از طریق اطلاع رسانی بموقع و مناسب برنامه ها و نتایج عملکرد شرکت به صاحبان محترم سهام و فعالان بازار سرمایه.

برگی شش قطعه زمین متعلق به شرکت واقع در عباس آباد استان مازندران و بهبود سیستم وصول مطالبات سود سهام از جمله اهم فعالیت ها و اقدامات هیات مدیره در سال سخت اقتصادی گذشته جهت ارتقای دارائی و افزایش ثروت ذینفعان بوده است که این توفیقات در سایه حمایت همه جانبه سهامداران عمده، همدلی هیات مدیره و مجاهدت کلیه پرسنل متعدد و متخصص محقق گردید.

ریاست مجمع نیز در این باره توضیح داد که درایت و تدبیر دکتر باقرزاده باعث شده که این شرکت همواره به عنوان شرکتی با آینده ای روشن که از دل تحلیل های قوی نشات می گیرد شناخته شود و سهامداران عمده باور راسخ دارند که بازاری شناسی و فهم اقتصادی کلان دکتر باقرزاده در رشد و شکوفایی این مجموعه باید الگوبرداری شود.

دکتر باقرزاده در بخش پایانی گزارش خود با تاکید بر اینکه منابع انسانی مجموعه ارزشمندترین دارائی آن سازمان هستند از اجرای برنامه توانمندسازی و به روز رسانی دانش نیروی انسانی شرکت از طریق برگزاری دوره آموزشی خبر داد و اضافه کرد مطمئنا با حمایت سهامداران عمده و باور به خرد جمعی و نظرات کارشناسان در سال پیش رو خواهیم توانست عملکرد موفق تر را با توجه به بهبود شرایط اقتصادی و سرمایه گذاری کوتاه مدت و میان مدتی که داشتیم حاصل سازیم.

#### نکات مطرح شده در این جلسه به شرح زیر بود:

- شرکت از محل واگذاری ۳۰۹ درصد سهام، موفق به خرید یک واحد آپارتمان در نیواران به مبلغ ۸۲ میلیارد تومان شد که این موضوع باعث افزایش ۶ درصدی سرمایه‌گذاری‌های بوعلی در حوزه املاک شده است.
- در سال مالی مورد گزارش، کلیه مالیات‌های سال‌های ۹۶ و ۹۷ تسویه شد.
- همچنین ۱۱ میلیارد تومان بخشودگی مالیاتی گرفته شد و کل سال‌های مالیاتی تسویه شد و همه فعالیت‌های بوعلی در ادامه معاف از مالیات است.
- حضور مدیران برجسته و متخصصان شناخته شده بازار سرمایه در مجمع، گزارش مسبوط و تحلیل های ناب دکتر باقرزاده پیرامون اقتصاد جهانی و داخلی، تاکید بر اینکه در سال ۱۴۰۲ بیش از ۴۰ درصد درآمد شرکت از محل درآمد حاصل از سرمایه گذاری ها و ۶۰ درصد از محل تقسیم سود شرکت های سرمایه پذیر بوده است، افزایش ۱۴ درصدی درآمدهای عملیاتی و ارتقای ۱۳ درصدی سود خالص، تبیین این نکته مهم که در جهت کسب سود با کیفیت در سال های بعدی و ارتقای دارائی های «شرکت سرمایه گذاری بوعلی» نیازمند افزایش سرمایه می باشد چرا که از لحاظ سرمایه این شرکت جزو شرکت هایی کوچک بازار سرمایه می باشد، تایید حسابهای شفاف و کلین معاونت مجرب مالی و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرسی قانونی، ارائه توضیحات تکمیلی مدیریت ارشد پیرامون بندهای حسابرسی، پاسخگویی مستند و دقیق به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، نهایت همکاری و تعامل ستودنی جناب سوری(معاون اداری) با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری و تقدیر ویژه علیرضا محمدی «رئیس مجمع» و ناظران مجمع از کارنامه موفق مدیریت شایسته شرکت در سرمایه گذاری های صورت پذیرفته و داشتن نقشه راه روشن می باشد از نکات خواندنی این مجمع بود.

#### پیام مدیر عامل

در محیط پویا و رو به رشد کنونی، نقش سرمایه‌گذاری در توسعه اقتصادی کشورها امری اجتناب‌ناپذیر بوده و بازار سرمایه نیز بعنوان آینه تمام نمای اقتصاد کشورها، با استفاده از هدایت و جوجه حاصل از پس‌اندازها و سرمایه‌گذاری افراد به بخش‌های موردنیاز کشور، می‌تواند زمینه افزایش تولید، بهره‌وری، رشد و توسعه اقتصادی و در نهایت افزایش رفاه حال عمومی را فراهم آورد. شرکت سرمایه‌گذاری بوعلی (سهامی‌عام) که از آذرماه سال ۱۳۹۰ تحت تملک و مدیریت بانک دی (بانک ارزش‌آفرین) درآمد است، حاصل سرمایه‌های کوچک، اما ارزشمند ده‌ها هزار سهامداری است که بخشی از این سرمایه‌ها بطور مستقیم و بخشی دیگر نیز از طریق



# افزایش ۱۳۱ درصدی فروش ریالی سبحان انکولوژی؛ پیشرفته ترین شرکت تولید داروهای سرطانی



این مجموعه موفق شده اشاعه دهنده سلامت و ارزش آفرینی باشیم. سکندار دسانکو در فراز دیگری از گزارش خود به اخذ گواهی GMP کشور کنیا با رایزنی و مذاکره مستمر جهت ثبت محصولات و متعاقبا صادرات به این کشور برنده شدن در مناقصه کشورهای عراق و سوریه، ارسال محموله دارویی به کشور ونزوئلا و ارسال محموله صادراتی برای اولین بار به کشور فیلیپین را از اهم فعالیت های توسعه بازار صادراتی شرکت شمرد. دکتر محمدپور همچنین پیرامون فعالیتهای انجام شده در حوزه بازاریابی و فروش اظهار داشت که: حفظ و افزایش سهم در بازار انکولوژی و محصولات هازاد (گروه دارویی) کشور، افزایش فروش داروهای شرکت در نمایشگاههای داخلی و خارجی راهاندازی نرم افزار BI جهت کنترل فروش توسط متخصصین شرکت تلاش در جهت همکاری با شرکتهای پخش جدید بمنظور افزایش فروش از مهمترین توفیقات مجموعه بوده است. مدیرعامل و عضو هیات مدیره شرکت در فرازی دیگر از گزارش خود دریافت نمونههای مختلف منابع داخلی و ثبت یک منبع داخلی مواری با منابع خارجی، خرید اعتباری از منابع داخلی و خارجی، کاهش هزینههای حمل و نقل و انتقال حواله را از جمله راهبردها و برنامه های اولویت دار شرکت اعلام کرد

وی در ادامه افزایش بازار از طریق ورود به بازارهای جدید دارویی، کاهش هزینههای عملیات از طریق بهینه کردن سبد محصولات، افزایش همکاریهای بین المللی از طریق قراردادهای انتقال تکنولوژی به جهت تثبیت بازارهای صادراتی افزایش خطوط تولید جهت توسعه اشکال جدید دارویی را جزو برنامه های بازرگانی شرکت سبحان انکولوژی بر شمرده و تصریح کرد ورود به بازارهای صادراتی CIFS و شانگهای، آمریکای لاتین (بولیوی و نیکاراگوئه)، آفریقا (کنیا، الجزایر و اوگاندا) و اروپا (ایتالیا) از جمله برنامه های دیگری می باشد که با جدیت آن را پیگیری می کنیم. گنتی است دکتر محمد پور در انتهای گزارش، اهم برنامه های این شرکت را در سه بخش کوتاه مدت، میان مدت و بلند مدت تشریح کرد.

بنا به اعلام این مدیر برجسته صنعت دارویی کشورمان داروهایی که در حال حاضر در پایپ لاین شرکت داروسازی سبحان انکولوژی قرار گرفته اند داروهایی هستند که هم واجد جذابیت لازم در درمان از نظر متخصصین می باشند و هم حائز پارامترهای جذابیت بازار از جمله اثرات درمانی بالا، ارزش بازار و رشد بازار می باشند. این داروها طبق گزارش مراکز بین المللی ارزیابی کننده بازار، آینده بسیار خوبی را خواهند داشت و با توجه به عقد قراردادهای انتقال دانش فنی با شرکت های اروپایی و آسیایی معتبر و هم چنین مراکز دانشگاهی متخصصین این شرکت، تولید و عرضه خواهند شد پخش یک کلیپ زیبا از توانمندی و پتانسیل بالای شرکت سبحان انکولوژی که به سمع و نظر سهامداران رسید، رای گیری کلیه فرآیندها و مصوبات در مجمع بصورت الکترونیک، برگزاری مجمع عمومی فوق العاده، میزبانی شایسته از کلیه ذینفعان و برگزاری مجمع در نهایت نظم، تشکیل مجمع در دانشکده داروسازی دانشگاه تهران، حضور مدیران ارشد هلدینگ برکت- سرمایه گذاری البرزو گروه دارویی سبحان در مجمع که نشان دهنده جایگاه ویژه «دسانکو» و مدیریت جوان و نخبه آن بود، گزارش جامع دکتر حامد محمدی

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت داروسازی سبحان انکولوژی (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۰۳/۳۰ در محل ساختمان جدید دانشکده داروسازی، سالن رازی تشکیل گردید. در این مجمع که با حضور ۶۸،۲۵ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار و حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع بر عهده آقای فرسید مرادی بود، که جنابان علی فلاح پور و علی محبعلی در مقام نظار اول و دوم و آقای سید هادی خواجه کرام الدین به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۰۹/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۲۵ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند. همچنین موسسه حسابرسی مفید راهبر به عنوان حسابرس و بازرس قانونی شرکت و همچنین بزرس علی البدل انتخاب شد.

## آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

ایران دارو	پیام آزاده	عضو هیئت مدیره	غیر موظف-اصلی
گروه سرمایه گذاری البرز	علیرضا خوز	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف-اصلی
گروه دارویی سبحان	سید هادی خواجه کرام الدین	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف-اصلی
سرمایه گذاری اعتلا البرز	حامد محمدپور	عضو هیئت مدیره	موظف-اصلی
داروسازی تولید دارو	قاسم جان بابائی ملا	عضو هیئت مدیره	غیر موظف-اصلی

دکتر حامد محمدپور در ابتدای گزارش جامع خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: شرکت داروسازی سبحان انکولوژی (سهامی عام) به عنوان اولین شرکت تولیدکننده داروهای ضد سرطان در خاورمیانه و یکی از مدرن ترین و پیشرفته ترین شرکت های تولید داروهای ضد سرطان در خاورمیانه با استفاده از دانش علمی و فنی متخصصان ایرانی یکی از پیشگامان این عرصه می باشد. مدیرعامل همچنین گزارشی در خصوص عملکرد شرکت برای سال مالی منتهی به تاریخ ۳۰ آذر ماه ۱۴۰۲ به تفکیک بخش ها ارائه نمود و از تعداد پروانه های فعال و پروانه های در جریان دکتر محمد پور در ادامه پیرامون چالش های حاکم بر صنعت دارو خاطرنشان کرد: افزایش هزینههای تأمین مالی تنظیم بازار و سرکوب قیمت های تولید داخل وضعیت تخصیص ارز و تأمین نقدینگی، افزایش قیمت تمام شده کالا به دلیل انواع عوارض و مالیات ها افزایش نرخ مواد اولیه به دلیل تحریم های بین المللی افزایش دوره وصول مطالبات در کنار قیمت گذاری دستوری مهمترین تهدیدهای مرتبط با صنعت دارو می باشند.



افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۴،۵۲۶،۱۴۲ میلیارد در سال مالی منتهی به پایان آذر ماه ۱۴۰۱ به مبلغ ۵،۸۹۵،۲۹۶ میلیارد در پایان آذر ماه ۱۴۰۲ و کسب سود عملیاتی ۱،۲۵۵،۱۷۹ میلیاردی در سال مالی مورد گزارش باعث شد سبحان انکولوژی در سال سخت اقتصادی و چالش های حاکم بر صنعت دارو (از جمله نوسانات نرخ ارز، مشکل در تأمین مواد اولیه، عدم تأمین ارز با نرخ متناسب برای واردات مواد اولیه، تداوم تحریم های بین المللی و ...) با کسب مبلغ ۴۹،۵۷۲ میلیارد سود خالص، سال مالی خود را به پایان برساند.

دکتر حامد محمدپور که تنها چند روز مانده به پایان آذرماه ۱۴۰۳ سکندار (( دسانکو )) شده خاطرنشان کرد که تنوع محصولات تولیدی و تولید محصولات جدید، بهبود و تداوم کیفیت به عنوان شاخصه اصلی محصولات انکولوژی، افزایش کیفیت فروش و بازاریابی موثر، استمرار افزایش صادرات به خصوص در بازارهای جدید صادراتی و توجه خاص به سرمایه های انسانی شرکت از اهم برنامه های مدیریت جدید در شرکت سبحان انکولوژی می باشد. این مدیر جوان و خوشفکر صنعت دارو همچنین تأکید کرد که شرکت داروسازی سبحان انکولوژی، به عنوان پیشگام و نوآور در صنعت داروسازی ایران، قول داده که نیازهای بیماران را برآورده کند و از امید آن ها برای بهبود سلامت شان مراقبت کند، از زندگی آنها حفاظت کرده و راه حل های نوآورانه ارائه دهد.

مدیر جوان و خوشفکر صنعت دارو در بخش دیگری از گزارش خود ضمن اعلام اینکه با تولید داروهای خاص و تنوع بخش به آن ها، سبحان انکولوژی نقشی بی بدیل در اشاعه سلامت و تأمین بهداشت کشورمان دارد افزود: علیرغم فضای کاری سخت ناشی از عدم تناسب بین قیمت تولیدی محصول ((بهای تمام شده)) و نرخ رسمی فروش که شرکت را دچار زیان می سازد با همت و همت پرسنل متعهد و متخصص و در لیست مدیران در سال سخت اقتصادی ۱۴۰۲





### وضعیت رقابت در بازار تامین مواد اولیه

امروزه رقابت بر تمامی فرآیندها تولید و عرضه محصولات تاثیر گذار است به طوری که تقریباً اکثر تولیدکننده ها و تامین کنندگان مواد اگر به فکر افزایش کیفیت و کاهش قیمت نباشند نمی توانند در بازار سهمی برای خود داشته باشند. توسعه کمی و کیفی تامین کننده بر ایجاد رضایت خریدار استمرار رابطه

تجاری و افزایش کیفیت بهره وری تاثیر معناداری را دارا میباشد شایان ذکر است شناسایی و ارتباط صحیح با تامین کننده مواد اولیه یکی از اصل های مهم در زمینه تجارت می باشد از مهمترین مراحل انتخاب محصول یا کالا پیدا کردن یک تامین کننده خوب و معتبر و همچنین ارتباط صحیح با تامین کننده

کالاست تا تامین کننده بتواند با در نظر گرفتن حاشیه سود شما مورد نیاز را به شما ارائه دهد. به این منظور مجموعه باید بتواند اعتبار و حرفه ای بودن خود را به آنها ثابت کند که این امر در گفتار و نحوه مذاکره با آنها نمایان خواهد شد. افزایش رقابت در عرصه تجارت باعث شده تامین مشتریان و

تولید کنندگان شرایط جدیدی فراهم شود تا در راستای کم کردن هزینه ها انعطاف پذیری بالا و همچنین توسعه و گسترش سازمان با یکدیگر روابطی پایدار و مدیریت شده داشته باشند. از جمله اقدامات صورت پذیرفته در این خصوص تامین اقلام مورد نیاز خصوصاً مواد اولیه با دریافت حداقل سه استعلام،

و ایجاد شرایط رقابتی جهت خرید میباشد. نکته بسیار حائز اهمیت اینکه شرکت های مذکور

پیرامون اهم دستاوردهای شرکت در زمینه های تولید- فروش و سودآوری، تبیین برنامه های مدیرعامل خوشفکر شرکت برای تولید داروهای یا حاشیه سود بالا در کنار تامین حداکثری نیاز دارویی خاص کشور، تشریح برنامه های مدیریت ارشد برای تعالی عملکرد سبحان انکولوژی در همه بخش ها، تایید حسابهای شفاف جناب سیدهادی خواجه کرم الدین «معاونت مالی مجرب مجموعه» توسط حسابرس و بازرس قانونی، پاسخگویی دقیق و مستند به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط و نهایت تعامل و همکاری کلیه ارکان مجموعه با اصحاب رسانه و خبرنگاران برای پوشش خبری مجمع از نکات خواندنی این مجمع بود که حیفمان آمد به اسب قلم سپرده نشود.

### نقاط ضعف و قوت داخلی شرکت

حرکت به سوی آینده روشن یکی از استراتژیهای عمده در دستور کار شرکت برای آتی است.

الف - کاهش قیمت تمام شده محصولات تولیدی با افزایش کارایی جهت سودآوری بیشتر شرکت

ب - برنامه ریزی و انجام عملیات لازم برای ارتقا حجم و مبلغ فروش جهت افزایش اثر بخشی فعالیت های عملیاتی

پ - تحقیق و توسعه برای اجرای طرحهای جدید جهت افزایش کمی و کیفی تولیدات



از طریق شرکت در نمایشگاه ها، اخذ رزومه، برگزاری جلسات حضور شناسایی و متعاقباً بررسی عملکرد ایشان از طریق سایر شرکتهای همکار مورد ارزیابی و نهایتاً تایید قرار می گیرند مدیریت ارتباط صحیح با تامین کننده کالا هزینه های مجموعه را در زمینه های عملیاتی و استراتژیک کاهش میدهد و هنگام مذاکره دوباره با تامین کننده کالا، با توجه به شناختی که از یکدیگر به دست آورده ایم میتواند شرایط بهتری را برای طرفین ایجاد نموده و مشکلات احتمالی را برطرف نماید. در نتیجه

هزینه عملیاتی بسیار کمتری را پرداخت می گردد.

با ایجاد ارتباط اصولی با دو یا چند تامین کننده دیگر و انجام خریدهای مورد نیاز از آنها جلوی زیاده خواهی تامین کنندگان گرفته خواهد شد. این مورد در برنامه های استراتژیک واحد بازرگانی نقش بسیار مهمی دارد، همچنین متغیرهای متفاوتی بروی قیمت و تامین مواد اولیه تاثیر گذار هستند برای مثال:

۱- جدید بودن محصول و کم بودن تعداد تولید کنندگان.

۲- تقاضای زیاد و تولید کنندگان محدود.

۳- شرایط فورس و با مواردی مثل پاندومی که دوسال قبل اتفاق افتاد.

۴- نبود تولید کننده داخلی و اجبار به خرید خارجی و اعمال تحریم ها که دسترسی را به فروشنده محدود می نماید.

۵- کیفیت پایین و داشتن عوارض بسیار مواد تولید داخل و الزام و تمایل جهت خرید خارجی

ت- اتخاذ و اجرای سیاستهای توسعه بازار با انجام فعالیتهای لازم اجرای سیاستهای تشویقی برای عاملین فروش و شرکت در نمایشگاه ها افزایش فعالیت های تبلیغاتی.

ج- توانمند سازی منابع انسانی

چ- ارتقاء و بهبود خدمات اینترنتی به مشتریان

ح- اجرای اندازه گیری رضایت مشتریان

### اهداف بلند مدت کلان سازمان در حوزه HSE

- کاهش گازهای گلخانه ای

- کاهش استفاده از منابع

- ارتقا دانش در حوزه زیست محیطی و آگاهی جامعه

- کاهش اتلاف و بهینه سازی مصرف انرژی

- تضمین دسترسی به آب سالم و مدیریت پایدار آب برای جامعه

- تضمین آموزش با کیفیت، برابر و فراگیر و ترویج فرصتهای یادگیری مادام العمر برای جامعه

- تضمین یک زندگی توأم با سلامت و ترویج رفاه برای همه و در تمامی سنین؛

- افزایش عملکرد و میزان بهره وری کارکنان

- ایجاد یک محیط سالم و ایمن از نظر فیزیکی و روانی

- کاهش میزان خسارات و صدمات وارده به تاسیسات و کارکنان

- پیشگیری از وقوع حوادث و رویدادهای مضر در صنعت



# سیدکو؛ تحول، توسعه و شکوفایی

## رشد خیره کننده در فروش، سودآوری و کنترل بهای تمام شده



دکتر فرمانی همچنین ضمن اشاره به اینکه شرکت سرمایه‌گذاری و توسعه صنایع سیمان به عنوان یکی از برترین شرکت‌های سرمایه‌گذاری فعال در بازار سرمایه در حوزه سیمان، تلاش کرد در سال مالی گذشته به وظیفه اصلی خود که حفظ و ارتقای ارزش دارایی سهام‌داران است عمل کند پیرامون فعالیت های یک سال گذشته سیدکو افزود: بهینه و متوازن سازی پرتفوی با هدف کیفی سازی سود، شناسایی فرصت‌های مناسب سرمایه‌گذاری با هدف کسب بیشترین بازدهی و شناسایی و کاهش ریسک‌ها از جمله این اقدامات بوده است.

به گفته مدیرعامل سیدکو افزایش ۶۹ درصدی درآمدهای عملیاتی تلفیقی گروه نسبت به دوره مشابه سال قبل و به تبع آن افزایش سود ناخالص و سود عملیاتی به ترتیب به میزان ۹۹ درصد و ۹۸ درصد نتیجه زحمات کلیه کارکنان مجموعه شرکت‌های سیدکو و همچنین اقدامات انجام شده از سوی این هلدینگ مبنی بر هدف گذاری مناسب در بخش تولید و فروش و پایش عملکرد شرکت‌های زیر مجموعه ها و سایر فعالیت ها بود است که نتایج این اقدامات منجر به افزایش سود هر سهم (EPS) تلفیقی شرکت سیدکو از مبلغ ۱,۸۹۳ ریال به ۵,۵۷۳ ریال شده است.

به گفته دکتر فرمانی، تعامل و نظارت- کنترل بودجه و عملکرد در جهت ارتقای شفافیت- داشتن منابع انسانی متعهد در کادر خود و به کارگیری الگوهای نوین مدیریتی، باعث گردیده که این هلدینگ در سال سخت ۱۴۰۲ آماری شفاف تر و البته موفق تر از دیگر هلدینگ های سیمانی در رشد شاخص ها را حاصل سازد.

به گفته مدیرعامل مدیر مجموعه از جمله نقاط قوت این هلدینگ پراکندگی جغرافیای مناسب و دسترسی به شبکه اصلی، مزیت صادراتی با توجه به حضور در مرزهای کشور بالاترین کیفیت و تنوع فراوان محصولات و البته برند مورد اقبال مشتریان در کنار اهتمام به محیط زیست و صیانت از منابع طبیعی باعث شده بود که هلدینگ سیدکو و شرکت تابعه های آن الگویی از موفقیت برای دیگر مجموعه ها می باشد.

دکتر فرمانی با تصریح اینکه کمیته حقوقی و وصول مطالبات نوآوری ریسک و ... توانسته این مجموعه را در توسعه و شکوفایی سرآمد هلدینگ سیمانی قرار دهد افزود: ارتقای کیفیت و کاهش هزینه تولید باعث شده در سودآوری و ارزش آفرینی مسیری صعودی داشته باشیم.

مدیر عامل سیدکو در بخش پایانی گزارش خود اعلام کرد: طی ۲ سال اخیر با سرمایه گذاری و زیرساخت های صورت پذیرفته تجلی واقعی رشد تولید و مشارکت مردمی در کنار مهار تورم و افزایش اشتغالزایی بوده ایم تاکید کرد، درآمدهای عملیاتی هلدینگ در شرکت اصلی نسبت به سال مالی گذشته رشد ۱۵۸ درصدی داشته است.

### مهم ترین نکات مطرح شده

- سیدکو با هدف خروج از بنگاه‌داری، ((سقای)) را دو مرتبه آگهی کرده که مشتری نداشته است و همچنین ((سغوب)) هم آگهی شده ولی مشتری اعلام آمادگی نکرده که پیرو این موضوع هر دو شرکت

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع سیمان (سهامی عام) در تاریخ ۱۴۰۳/۰۳/۰۹ در محل مجموعه فرهنگی و ورزشی تلاش تشکیل شد در این مجمع که با حضور ۹۰,۹۴ درصد از سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابر و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای علی شیدایی نریمی بود، که جنابان محمد غلامی و محسن البیاسی در مقام نظار اول و دوم و آقای حمید فرمانی باروق به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابر و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ و با تقسیم سود ۱,۸۵۰ ریالی به کار خود پایان دادند.

### آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه‌گذاری گروه توسعه ملی	مهدی تابش	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه‌گذاری مدیریت سرمایه‌مدار	حسین کاظمی کلمتری	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه‌گذاری توسعه ملی	حمید فرمانی باروق	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
توسعه بین‌الملل تجارت ملی	حمیدرضا طیبی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه کشت و صنعت ملی	سیامک محمدظاهری	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر حمید فرمانی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: این هلدینگ بزرگ کشوری در حوزه صنعت با داشتن شرکت های سیمان مازندران- ساروج بوشهر- سیمان شمال و سیمان کرمان در مقام شرکت های تابعه و سهام داری در شرکت های سیمان قانن- ممتازان کرمان-قم و فیروزکوه توانسته است با تولید افزون بر ۷ میلیون و ۵۰۰ هزار تن کلینکر و تولید ۷ میلیون و ۶۰۰ هزار تن سیمان، سهم ۹ درصدی از کل سهم بازار کلینکر و سهم ۴ درصدی از صنعت سیمان را به خود اختصاص دهد.

به گفته وی با مجموع ۷ کارخانه تولید سیمان سفید و خاکستری در مجموع با ۶,۵۷۲,۸۶۹ تن تحویل سیمان و کلینکر سهم ۸ درصدی از کل تحویل سیمان و کلینکر کشور را به خود اختصاص داده ایم و همچنین شرکت ۸ درصد از کل سهم صادرات کشور را در سیمان و کلینکر با تحویل ۱,۲۷۵,۵۵۱ تن به خود تخصیص داده است.

مدیر طراز اول کشوری در ادامه به ارائه تحلیلی جامع پیرامون صنعت سیمان در سطوح داخلی و بین المللی پرداخت و تصریح کرد که صنعت سیمان به عنوان یکی از شاگرد اول های اقتصاد مقاومتی در راستای فرمایشات مقام معظم رهبری توانسته است در سال مالی گذشته که محدودیت بسیاری متوجه این صنعت بود موفق

گردید با رشد تولید، افزایش تحویل و ارتقای سودآوری عملکرد شایسته را کسب کند که در این میان نقش سیدکو نقشی بی بدیل و اثر گذار بود.



دکتر حمید فرمانی ضمن تصریح اینکه با پیاده سازی برنامه های راهبردی و ایجاد هم افزایی و انسجام بخشی بین شرکت های تابعه با افزایش ۵۴ درصدی درآمدهای عملیاتی توانستیم از مبلغ ۴۴/۸۷۷/۶۴۲ میلیارد فروش سال مالی منتهی به پایان اسفند ۱۴۰۱ به مبلغ ۷۶/۰۱۵/۶۶۰ میلیارد فروش در سال مالی منتهی به پایان اسفند ۱۴۰۲ دست یابیم افزود: کسب سود عملیاتی تلفیقی از ۴۱/۴۲۲/۶۱۸ میلیاردی در سال ۱۴۰۲ که نسبت کسب سود عملیاتی تلفیقی ۲۰/۹۰۷/۱۵۷ میلیاردی سال ۱۴۰۱ و کسب سود خالص تلفیقی ۴۵/۴۹۸/۰۰۸ میلیاردی در سال ۱۴۰۲ که بیش از دو برابر سود خالص تلفیقی سال ۱۴۰۱ بوده است بیانگر تلاشی خالصانه کلیه پرسنل متعهد و مدیران متخصص می باشد.

به گفته مدیر صاحبان صنعت کانی کشورمان افزایش دو برابری سود در کنار رشد تولید در شرکت های تابعه و کسب سهم بیشتر از بازار های داخلی و خارجی از نتایج عملیاتی شدن راهبردهایی بود که در این هلدینگ با حمایت سهام داران عمده کسب کردیم و مطمئن هستیم با تداوم و استمرار در اجرای برنامه های خود در سال ۱۴۰۳ شاهد سودآوری با کیفیت تر و اثر گذاری بیشتر ((سیدکو)) در صنعت سیمان خواهیم بود.





طبیعی که با تشویق ممتد سهامداران روبرو گردید، تبیین افزایش چشمگیر آمار در حوزه های درآمد عملیاتی - سود عملیاتی و سود خالص طی ۲ سال گذشته که همگی رشدی شاخص داشته اند، اعلام اینکه مجموعه سیدکو و شرکت های تابعه با بیشترین ظرفیت و بالاترین بازدهی حائز رتبه ممتاز حوزه صنعت در بین دیگر هلدینگ های تخصصی سیمان در کشور بوده اند، اعلام افزایش ۸ درصدی تولید علیرغم تمام معضلات حاکم بر در سال سخت اقتصادی ۱۴۰۲، ارائه توضیحات تکمیلی جناب دکتر حمید فرمانی ((مدیرعامل)) و محسن شیخ محمدی ((مرد شماره یک مالی)) پیرامون بندهای حسابرسی، تایید حسابهای شفاف و کلین معاون مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، پاسخگویی مستند و دقیق به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط توسط سکندار شرکت، نهایت تعامل و همکاری جناب مهرداد (مدیر فرهیخته روابط عمومی) شرکت با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

#### دستاوردها و اهم اقدامات انجام شده در سال ۱۴۰۲

- تحقق سود حاصل از خرید و فروش سرمایه گذاری ها در شرکت اصلی به مبلغ ۱۲,۴۵۷,۰۵۳ میلیون ریال - افزایش سود عملیاتی در شرکت اصلی و تلفیقی نسبت به سال مالی گذشته به ترتیب معادل ۱۶۰ و ۹۸ درصد ناشی از نظارت و پایش



مستمر عملکرد ماهیانه .  
 - افزایش سود خالص در شرکت اصلی و تلفیقی نسبت به سال مالی گذشته به ترتیب معادل ۱۶۰ و ۱۰۷ درصد ناشی از نظارت و پایش مستمر عملکرد ماهیانه .  
 - برگزاری جلسات مستمر کمیته های ارزیابی عملکرد به طور منظم و ماهیانه در مقایسه با بودجه و اتخاذ تدابیر لازم در جهت جلوگیری از بروز انحرافات نامساعد  
 - برگزاری جلسات مستمر کمیته وصول مطالبات جهت تعیین تکلیف مطالبات سنواتی و راکد  
 - برگزاری جلسات مستمر کمیته سرمایه گذاری در راستای کسب بازدهی حداکثری از پرتفوی سهام شرکت  
 - برگزاری جلسات کمیته تجمیع خرید در جهت صرفه و صلاح و هم افزایی  
 - برگزاری جلسات کمیته فنی با حضور بالاترین نماینده فنی شرکتهای تابعه به منظور شناسایی نقاط بحرانی فنی و هم اندیشی مابین سرمایه های انسانی شرکتهای، هماهنگی و استفاده از ظرفیت های انبار ها و قطعات موجود تحت عنوان انبار یکپارچه هلدینگ سیدکو  
 - برگزاری جلسات کمیته حقوقی جهت پیگیری پرونده های سنواتی شرکتهای فرعی با هماهنگی گروه توسعه ملی  
 - حمایت و حرکت به سمت بومی سازی قطعات

- احتمالاً از تیر ماه سیمان فله با اصلاح نرخ ۲۵درصدی همراه خواهد شد.  
 - درخواست هلدینگ افزایش نرخ ۵۵درصدی بوده، اما با توجه به اثری که در بازار مسکن خواهد داشت، وزارت صمت با رشد ۲۵درصدی موافقت کرده است.  
 پخش یک کلیپ زیبا و جامع که به همت روابط عمومی کاربلد شرکت تهیه و در ان بخوبی پتانسیل و توانمندی شرکت به سمع و نظر سهامداران رسید، استقبال خوب سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته از کلیه ذینفعان، حضور مدیران ارشد سرمایه گذاری ملی و مدیران عامل شرکت های تابعه و کارشناسان و متخصصان شناخته شده صنعت سیمان و بازار سرمایه که نشان دهنده جایگاه خاص سیدکو و مدیریت صاحبان آن بود، تحلیل ناب دکتر حمید فرمانی پیرامون صنعت سیمان در خارج و داخل کشور و تهدیدها و فرصت هایی که بر این صنعت مربوط است، تاکید مدیرعامل مبنی بر اینکه صنعت سیمان یکی از برترین صنایع کشور در راستای عملیاتی ساختن فرمایشات رهبری در حوزه های اقتصاد مقاومتی- اشتغالزایی- ارزش افزایی و ارزآوری برای میهن اسلامی بوده است، گزارش جامع و مبسوط دکتر فرمانی پیرامون اهم دستاوردهای مجموعه در حوزه های تولید- تحویل- فروش- صادرات و ایفای کامل تعهدات ارزی مجموعه و اهتمام به مقوله های محیط زیست و حفظ منابع



# رشد ۴۱ درصدی سود خالص «کلوند»

## رسیدن به بالاترین میزان تولید و بالاترین میزان استفاده از ظرفیت واقعی تولید



شاخص های فروش، سودآوری و صادرات شرکت کلوند به خوبی قابل رصد است چراکه در کارخانه ۲ نیز تمرکز جدی خود را برای تولید محصولات با حاشیه سود بالا معطوف کردیم.

مدیرعامل شرکت کاشی الوند در ادامه ضمن بیان عملکرد و دستاوردهای شرکت در سال ۱۴۰۲ و ارائه برنامه ها و شاخص های عملکردی شرکت عنوان کرد، شاخص سود عملیاتی ۵۴ درصد و شاخص سود خالص ۴۱ درصد در سال ۱۴۰۲ نسبت به سال ۱۴۰۱ افزایش داشته است.

وی افزود: شاخص سود ناخالص با رشد ۷۵ درصدی و شاخص رشد فروش ۵۱ درصد نسبت به دوره سال گذشته را افزایش یافته است. به گفته این مدیر با دیسپلین تقویت برند، تولید باکیفیت و درجه یک، توسعه رفتار حرفه‌ای در فروش و بازاریابی از برنامه‌های مهم ما هستند.

دکتر دریس همچنین اظهار داشت که برنامه‌هایی هم برای توسعه صادرات داریم که افزایش تعداد نمایندگی‌های خارجی، ایجاد بازارهای جدید و حفظ بازارهای فعلی از جمله برنامه‌ها در راستای تقویت صادرات هستند. مرتضی دریس مالک «مدیرعامل شرکت کاشی الوند» درباره دستاوردهای سال گذشته شرکت اظهار داشت: شاخص سود عملیاتی ۵۴ درصد و شاخص سود خالص ۴۱ درصد در سال ۱۴۰۲ نسبت به سال ۱۴۰۱ افزایش داشته است.

دکتر هادی نیا عضو موظف هیات مدیره هلدینگ صدرتامین و رئیس مجمع نیز در پایان مجمع ضمن ابراز رضایت از عملکرد مثبت کاشی الوند در سال ۱۴۰۲ و تشکر از زحمات هیات مدیره و کلیه کارکنان بیان داشت: در مجمع کاشی الوند اخلاقی و فرهنگ برگزاری مجمع به خوبی انجام شد و این مجمع بدون هیچ بندی به صورت قاطع به تصویب رسید و این شرکت با طرح های توسعه و دانش بنیانی که در دستور کار دارد به عنوان یک شرکت ارزش آفرین در صنعت کشور در حال پیشرفت و تعالی می باشد.

دکتر مرتضی دریس در بخش پایانی گزارش خود ضمن تشریح برنامه‌های سال ۱۴۰۳ و بررسی چشم انداز طرح توسعه، در پایان جلسه به سوالات مطرح شده از سوی سهام داران و نمایندگان پاسخ داد.



افزایش درآمدهای عملیاتی از مبلغ ۸/۶۷۸/۵۷۴ میلیارد در پایان اسفند ماه ۱۴۰۱ به مبلغ ۱۳/۱۳۰/۲۸۰ میلیارد در پایان اسفند ماه ۱۴۰۲ ((رشد ۵۱ درصدی)) و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۲/۲۳۸/۴۲۶ میلیارد در سال مالی گذشته به مبلغ ۳/۴۴۹/۶۹۷ میلیارد ((رشد ۵۴ درصدی)) در سال مالی مورد گزارش باعث شد که «کلوند» با تدبیر مدیریت شایسته خود در کنار یک جهش درخشان در فروش و سود عملیاتی با کسب مبلغ ۲/۸۴۱/۲۰۴ میلیارد سود خالص که یک افزایش ۴۱ درصدی را به نسبت سال گذشته نشان میدهد، عملکردی درخشان در تمام شاخص‌ها را برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

دکتر مرتضی دریس ((مدیرعامل خوشنام و خوشفکر مجموعه)) ضمن تصریح اینکه اهتمام ویژه مدیریت به امر تولید محصولات جدید و تولید محصولات با حاشیه سود بالا که تقصین کننده کسب سود با کیفیت و افزایش سهم بازار در داخل و خارج کشور می باشد اضافه کرد: با مجاهدت کلیه پرسنل خدمت در عملیاتی ساختن برنامه ها و سیاست های مدیریت مطمئن هستیم در سال ۱۴۰۲ اخباری بسیار خوب و شیرین از این مجموعه، کام سهامداران را شیرین خواهد کرد.

به گفته وی، مجموعه کاشی سرامیک الوند با اجرای طرح های توسعه و دانش بنیان که در دستور کار خود قرار داده است به عنوان یک شرکت ارزش آفرین و پیشرو در صنعت کشور در حال پیشرفت و تعالی می باشد.

مجمع عمومی عادی سالانه شرکت کاشی و سرامیک الوند (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳،۰۳،۲۶ در محل سالن شهید آوینی مجموعه فرهنگی ورزشی تلاش تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۳،۴۶ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای صالح هادی نیا بود، که جنابان مسعود شیوایی و سعید ملکی در مقام نظار اول و دوم و آقای رضی دریس ملاکه به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲،۱۲،۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۶۸۲ ریال به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

دکتر مرتضی دریس در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: شرکت کاشی الوند و سرامیک الوند به عنوان یکی از شرکت های برتر پیش رو در صنعت کاشی کشور با طیف متعددی از محصولات با کیفیت، دارای نقش و سهمی خوب از سهم بازار کشور و صادرکننده برتر محصولات به کشورهای هدف صادراتی می باشد.

مدیر عامل کاربلد و کاردان شرکت با تصریح اینکه کارخانه شماره ۲ الوند ما که محصولات با حاشیه سود پایین تولید می کرد را در کنار کارخانه شماره ۱ او بر اساس سیاست ها و راهبردهای مد نظر به امر تولید محصولات با حاشیه سود بالا «مثل کاشی پرسلانی» سوق دادیم اضافه کرد: با همین رویکرد بود که میزان فروش داخلی و خارجی طی دو سال اخیر با بهره بردن از توان متخصصان داخلی و دانش فنی روز باعث شد که فروش و سود ما به طور محسوسی ارتقاء یابد. به گفته وی با توجه به کیفیت بالا و برند شناخته شده شرکت و تولید محصولات متنوع این مجموعه توانسته است هم در داخل کشور به عنوان یکی از شرکت های برتر تولید کاشی معرفی گردد و هم در بازارهای هدف خارجی به عنوان یک برند معتبر دارای مشتریان وفاداری باشد که مطمئن هستیم این روند رو به رشد ارزش آفرینی باعث تولید یک سود با کیفیت صعودی طی سال های آتی خواهد گردید.

دکتر مرتضی دریس با بیان اینکه تبدیل بخش اعظمی از تولیدات کارخانه ۲ از سرامیک «کاشی کف» به کاشی پرسلانی به عنوانی یکی از پروژه های راهبردی پهبود که با حدود ۱ میلیارد تومان صورت پذیرفته و این از افتخارات مهندسیان جوان ما محقق می باشد که این مهم را رقم زدند افزود: نتایج این عملکرد در

### نکات مطرح شده در مجمع

- ظرفیت اسمی ۸.۹۰۰ میلیون مربع، ظرفیت عملی ۸.۱۰۰ میلیون و مقدار تولید در سال ۱۴۰۲ بیش از ۷.۷۰۰ میلیون تن بوده که نسبت به سال قبل رشد داشته است.

- نسبت به سال قبل، تولید پرسلان ارزش افزوده بالاتری نسبت به کف داشته و تا ۴۵ درصد تولیدات افزایش یافته است.

- فروش به ۷.۸۷۵.۲۰۰ مترمربع رسیده که نسبت به سال قبل ۴ درصد رشد داشته





و تیم مالی با تجربه شرکت توسط حسابرسان و بازرسان قانونی، نهایت همکاری کلیه ارکان شرکت با اصحاب رسانه، اعلام مدیرعامل مبنی بر اینکه با حمایت ویژه دکتر نادری «مدیرعامل صدرتامین» و دیگر مدیران ارشد سهامداران عمده موفق به پیشبرد طرح های توسعه ای و بهبود شده ایم که کمال تقدیر را از این بزرگواران دارم، مساعدت و تعامل صمیمانه جناب نژاد (ریاست دفتر مدیرعامل) و همکاری همه جانبه جناب سرباز «مدیر کوشای روابط عمومی» و سرکار خانم حسینی کارشناس آن واحد در تعامل با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری، اختصاص مبلغ ۳ میلیارد و ۸۰۰ میلیون (معادل یک درصد سود شرکت) جهت ابفای مسئولیت اجتماعی و اعلام همکاری کلوند با شرکت های دانش بنیان ها و نوآور در جهت بهبود کلیه فرآیندها از نکات خواندنی این مجمع بود.

#### اهداف مهم شرکت در سال ۱۴۰۲ که با تلاش و همکاری کلیه کارکنان امید تحقق آن را دارد:

الف) گام برداشتن در جهت راهبرد افزایش حداکثری ظرفیت تولید محصولات  
ب) افزایش مبلغ فروش و حفظ و ارتقاء روند سودآوری شرکت حتی الامکان متناسب با افزایش هزینه ها و کسش بازار  
ج) تولید محصولات کیفی و متمایز جدید و مورد انتظار بازار

است. ۲۰ درصد از فروش صادراتی بوده و ۳۸ درصد از صادرات هم مربوط به پسران بوده است.

- ۵۹ درصد از تولیدات پسران، ۲۷ درصد دیوار و ۱۴ درصد کف است. ۶۰ درصد از صادرات به عراق و الباقی به روسیه، افغانستان، امارات، ازبکستان، ترکمنستان، یمن، پاکستان، کنیا و گرجستان بوده است.

- بهای تمام شده نسبت به فروش به ۶۹ درصد رسیده که نسبت به دوره قبل کاهش داشته است.

- به گفته این مدیر با دیسیپلین تقویت برند، تولید باکیفیت و درجه یک، توسعه رفتار حرفه ای در فروش و بازاریابی از برنامه های مهم ما هستند. برنامه هایی هم برای توسعه صادرات داریم؛ افزایش تعداد نمایندگی های خارجی، ایجاد بازارهای جدید و حفظ بازارهای فعلی از جمله برنامه ها در راستای تقویت صادرات هستند.

- تعمیرات اساسی، افزایش راندمان تولید به ۹۷ درصد، ذخیره سازی سوخت، بهبود ظرفیت تولید، تولید محصولات با ارزش افزوده بالاتر و... از دیگر طرح ها و برنامه های شرکت هستند.

- امسال به صورت ویژه کاهش بهای تمام شده را پیگیری خواهیم کرد.  
پخش یک کلیپ کوتاه و زیبا از معرفی شرکت صنایع کاشی و سرامیک الوند، خیرمقدم جناب ابراهیم اکبری «مدیر مالی مجرب مجموعه» به حضار و اعلام



د) توسعه بازارهای داخلی با عرضه محصولات جدید و ایجاد سبد متنوع  
ه) توسعه بازارهای صادراتی با افزایش کیفی محصولات و بازاریابی مناسب  
و) حضور در بازارهای جدید بین المللی از طریق شرکت در نمایشگاه های بین المللی  
**پسران، تکنولوژی بینهایت در صنعت کاشی و سرامیک**  
پسران محصولی یکنواخت با رنگ بعد از پخت بدنه تقریباً سفید و متراکم می باشد که از مواد موجود در طبیعت ( ترکیب خاک رس ، فلداسپات یا گرانیت و...) که تحت فرآیندی خاص با اعمال فشار بسیار زیاد توسط پرس های با توان بالا شکل گرفته و با پخت در درجه حرارت بالا تولید می شود. اهمیت سرامیک پسرانی که با عنوان کاشی پسرانی هم شناخته می شود دقیقاً از همان جایی شروع شد که اهمیت مقاومت در محصول و نیاز به استفاده از کاشی و سرامیک در فضای خارج از ساختمان پدیدار شد. پسران بسیار سخت تر از کاشی و سرامیک های سنتی و معمولی است و معمولاً علیرغم قیمت بالاتر، به دلیل مقاوم و نفوذناپذیر بودن انتخاب می شود. در حال حاضر کاشی های پسرانی جزئی از جدیدترین تکنولوژی های صنعت سرامیک می باشد

رسمیت جلسه، حضور مدیران ارشد شرکت های سرمایه گذاری صدرتامین - املاح ایرانی و خاک چینی و جمعی از صاحب نظران و کارشناسان صنعت کاشی و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه والای این مجموعه و مدیریت بازرشناس آن را نشان می داد، اعلام ارتقای ۵۴ درصدی سود عملیاتی و رشد ۴۱ درصدی سود خالص در کنار، افزایش ۵۱ درصدی فروش و رشد ۷۵ درصدی سود ناخالص، اعلام اینکه ۸۰ درصد فروش داخلی و ۲۰ درصد فروش صادراتی بوده است، افزایش ۱۴۳ درصدی مالیات بخاطر برداشته شدن بخشی از معافیت های مالیاتی، ارتقای حاشیه سود ناخالص به ۳۱ درصد، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از عملکرد جهادی مدیرعامل، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، پاسخگویی دقیق و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط توسط مدیران شرکت، تاکید دکتر مرتضی دریس مبنی بر اینکه با بهره بردن از توان متخصصان داخلی طی ۲ سال اخیر به امر تولید محصولات با حاشیه سود بالا پرداخته ایم، تایید حسابهای شفاف و کلین معاونت



# عبور سود عملیاتی ۹ ماهه از سود سالانه گذشته

## سرمایه گذاری شفا دارو؛ سهم ۸ درصدی از بازار دارویی کشور با سبد محصولات پر فروش



طرح و توسعه آینده پویا، مدیرعامل محترم شرکت سرمایه گذاری تامین اجتماعی، هیات همراه و همچنین جمع کثیری از مسئولین استانی رسماً به دست وزیر محترم امور اقتصاد و دارایی افتتاح گردید که با افتتاح این خط بیش از ۵۰ درصد سرم مورد نیاز کشور در شهر تبریز در شرکت داروسازی دانا تولید خواهد شد.

مدیرعامل شفا دارو در توضیحات تکمیلی پیرامون اهمیت این پروژه اضافه کرد: ارزش اقتصادی روز پروژه ۷۰۰ میلیارد تومان بوده و برای ۱۰۰ نفر به صورت مستقیم و ۵۰۰ نفر غیر مستقیم اشتغالزایی ایجاد می کند. به گفته وی ظرفیت اسمی تولید سالانه ۴۰ میلیون عدد می باشد و با بهره برداری کامل از آن سالانه از خروج ۱۶ میلیون دلار ارز از کشور جلوگیری خواهد شد.

عضو هیات مدیره شرکت در بخش پایانی گزارش خود ضمن تصریح اینکه عملیات این پروژه از سه سال گذشته آغاز شده اما به دلیل تحریم ها روند آن کند بوده و بیش از ۵۰٪ عملیات عمرانی و جاگذاری دستگاه ها بصورت شبانه روزی در ۶ ماه گذشته صورت گرفته است تاکید کرد: سرم های تولید این شرکت به لحاظ استفاده از طرح های دانش بنیان بسیار با کیفیت بوده و از مزیت های این طرح سیستم آبسازی پیشرفته و استفاده از مواد اولیه پروپیلن است.

قرائت فاتحه در ابتدای مجمع به احترام شهدای والای خدمت و عرض تسلیت مدیرعامل گروه شفا دارو و رئیس مجمع به عموم هموطنان بابت درگذشت شهداد گونه رئیس جمهور و تیم همراه، پخش یک کلیپ زیبا از توانمندی گروه و شرکت های تابعه که به همت روابط عمومی کوشای شرکت تهیه و در آن پتانسیل بالای مجموعه به سمع و نظر سهامداران رسید، استقبال خوب سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان، حضور مدیران ارشد بانک ملی - گروه توسعه ملی - آینده پویا و مدیران عامل شرکت های تابعه و طیف عظیمی از کارشناسان و صاحب نظران صنعت دارو و بازار سرمایه در مجمع که نشان از جایگاه ویژه شفا دارو و تفکرات مدیریت مدبر آن داشت، گزارش جامع و کامل دکتر کاظم پور «مدیرعامل برنامه محور شفا دارو» پیرامون اهم دستاوردهای شرکت های گروه در حوزه تولید-فروش و سودآوری و عملکرد گروه در ایجاد هم افزایی بین شرکتهای، تبیین چالش های متعدد حاکم بر صنعت دارو مانند: نوسانات

نرخ ارز - کمبود مواد اولیه - تداوم تحریم های بین المللی - نرخ گذاری دستری، عدم تخصیص ارز متناسب با نوع فعالیت شرکت ها و ... در سال مالی مورد گزارش، تاکید بر اینکه این سال مالی شرکت ۹ ماه می باشد، تاکید بر اینکه علیرغم تمام چالش ها گروه شفا دارو سهم ۸ درصدی از سهم بازار خود را حفظ کرده است، تبیین اینکه برای تسریع در اجرای پروژه ها با تقسیم حدود ۵۰ درصد سود حاصله شرکت ها موافقت گردید که این میزان شناسایی سود در سود شفا دارو بسیار دخیل بود، پاسخگویی دقیق به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط توسط پنل هیات رئیسه و مدیرعامل شفا دارو، تایید حسابهای شفاف و

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سرمایه گذاری شفا دارو (سهامی عام) در تاریخ ۱۴۰۳/۰۳/۰۶ در محل سازمان مدیریت صنعتی، طبقه منفی یک، سالن دکتر عادل آذر (امفی تئاتر) تشکیل شد.

در این مجمع که با حضور ۸۹،۹۳ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضای هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای حمید آرام بن یار بود، که جنابان علی اصغری و محمد غلامی در مقام نظار اول و دوم و آقای ارسلان کاظم پور به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱،۰۵۰ ریال به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

### بر اساس تصمیمات مجمع اعضای هیئت مدیره جدید به شرح زیر به مدت ۲ سال انتخاب گردیدند.

مدیریت طرح و توسعه آینده پویا	ارسلان کاظم پور هم راهلو	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری گروه توسعه ملی	جمشید تقی زاده	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
ملی مسکن و صنایع ساختمانی	محسن امیری	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
گروه صنعتی پلا	سید حسین میر صالح آبادی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سهامی تکاچوب	مهدی مهدوی زاهد	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی

دکتر ارسلان کاظم پور در ابتدای گزارش جامع خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: مجموعه شرکت های هلدینگ شفا دارو منجمه شرکت های: کیمیدارو، جابرا این جیان، دانا، اسوه، راموفارمین، پخش رازی و ... از جمله شرکت های مجموعه می باشند که با تهیه، تولید، توزیع انواع اقلام دارویی و پخش آن در سراسر کشور عزیزمان نقشی بی بدیل در اشاعه سلامت و بهداشت جامعه دارند. مدیرعامل صاحبان صنعت و بازار سرمایه کشورمان در ادامه خاطر نشان ساخت: سهم ریالی گروه شفا دارو از لحاظ ارزش تامین حدود ۸ درصد بازار دارویی ایران بوده و سومین هلدینگ دارویی کشور از منظر فروش ریالی بحساب می آید و همچنین ۱۳ ملکول از ۲۰ ملکول پر فروش ریالی کشور در سبد شفا دارو قرار دارد.

وی پیرامون خلاصه وضعیت IRC شرکت های گروه شفا دارو تصریح کرد کل مجموعه ۵۸ پروانه اخذ شده در سال ۱۴۰۲ در شرکت های دانا، کیمیدارو، جابرا این حسان، راموفارمین و اسوه کسب شده که این نشان از توجه ویژه ما به تولید داروهای جدید و با کیفیت دارد تا بتوانیم سهمی بیشتر از تامین اقلام دارویی در کشور عزیزمان و منطقه را داشته باشیم.

دکتر کاظم پور در بخش دیگری از گزارش خود خاطر نشان کرد که در آذرماه ۱۴۰۲ خط تولید سرم شرکت داروسازی دانا با حضور وزیر محترم امور اقتصاد و دارایی، مدیرعامل محترم بانک ملی ایران، مدیرعامل محترم شرکت سرمایه گذاری



دکتر ارسلان کاظم پور با اعلام اینکه پیرو اتخاذ سیاست ها و راهبردهای خلاقانه و ایجاد هم افزایی و انسجام خوب بین شرکت های تابعه شفا دارو با این اولویت که ما متعهد به افزایش سلامت جامعه هستیم با مجاهدت کلیه ارکان مجموعه از مدیران متخصص تا منابع انسانی متعهد، در سال سخت اقتصادی که بیشترین معضلات و چالش های آن بر صنعت دارو حاکم بود درآمد عملیاتی تلفیقی خود را از مبلغ ۱۱۱،۵۳۳،۴۹۳ میلیاردی سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۰۳/۳۱ به مبلغ ۱۲۱،۹۲۲،۹۸۶ میلیارد در سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ ارتقاء دادیم افزود نکته مهم این موضوع می باشد که این عملکرد ۹ ماهه می باشد در مقابل قیاس یکساله عملکرد سال گذشته چرا که ما پیشتر با برگزاری مجمع و رای سهامداران سال مالی خود را برای پایان اسفند قرار دادیم تا مدیریت بهتری بر بازار و شرکت ها داشته باشیم. مدیر طراز اول کشورمان با اشاره به اینکه سود عملیاتی شرکت نیز از مبلغ ۲۶،۲۶۳،۵۴۵ میلیارد سال ۱۴۰۱ به مبلغ ۲۷،۹۱۹،۲۸۳ میلیارد در سال ۱۴۰۲ رشد یافته تصریح کرد: کسب سود خالص ۱۵،۶۶۵،۰۲۳ میلیاردی در سال ۱۴۰۲ با توجه به شرایط دشوار حاکم بر صنعت دارو که واقعا برای آن باید چاره سازی کرد، یک سود معقول محسوب می شود.





وری بیشتر با استقرار کمیته های تخصصی از جمله کمیته صادرات و بازرگانی و ...  
- تعامل با وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی در خصوص اخذ پروانه ساخت اقلام دارویی سود ده و مورد نیاز جامعه و جایگزینی و تکمیل ظرفیت های موجود در شرکت های گروه .

- ادامه روند پیگیری نظارتی و کنترلی موثر بر فعالیت و عملکرد شرکتهای گروه توسط واحد حسابرسی داخلی با برنامه ریزی های انجام شده توسط کمیته حسابرسی

- برنامه ریزی در جهت افزایش سهم صادرات گروه

- فراهم نمودن زمینه لازم برای شرکت های گروه جهت تولید محصولات دارویی تحت لیسانس به صورت مشارکتی

- برنامه ریزی جهت بهبود استانداردهای GMP و GDP دارویی در شرکت های گروه به منظور مشارکت با شرکت های خارجی در تولید محصولات دارویی تحت لیسانس

- بررسی و ارزیابی منظم پایپ لاین شرکت های گروه به منظور تولید محصولات جدید و تقویت سبد محصولات گروه.

- تشکیل کمیته زنجیره ارزش جهت رفع مشکلات فی مابین شرکت های گروه در

راستای هدف گذاری فروش و توسعه بازارهای هدف

- راه اندازی سیستم BI (هوش تجاری) و داشبورد مدیریت جهت نظارت بر شرکت

کلین معاون مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازررس قانونی، نهایت همکاری خانم نوروزی در روابط عمومی و جناب کمالی «ریاست دفتر مدیرعامل» با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری، اختصاص مبلغ ۵ میلیارد ریال جهت ایفای مسئولیت اجتماعی و تقسیم ۷۰ درصد سود حاصله بین سهامداران از نکات خواندنی این مجمع بود.

#### اهم فعالیت های اتی

- اصلاح ساختار مالی شرکت های تابعه از طریق افزایش سرمایه  
- اقدامات لازم جهت پذیرش و عرضه اولیه سهام شرکت داروسازی راموفارمین در بازار فرابورس

- واگذاری شرکت های غیربورسی (داروسازی راموفارمین، فرآیند شیمی حکیم و صندوق پژوهش و فناوری غیردولت سلامت تهران)

- تکمیل و راه اندازی پروژه های در دست اجرای شرکت های تابعه

#### برنامه های توسعه کسب و کار شرکت

- سخت تر شدن تامین مالی از نظام بانکی کشور

- سخت تر شدن مشکلات بانکی خرج از کشور ناشی از تحریم ها

- افزایش قیمت تمام شده تولید ناشی از افزایش نرخ بهره ارز و تورم



های زیرمجموعه  
- افزایش بهره وری شرکت های گروه

- ورود به مباحث دانش بنیان به منظور توسعه محصولات دانش بنیان در شرکت های گروه

- انجام مطالعات اقتصادی به منظور هم افزایی و بهره وری بیشتر با استقرار کمیته های تخصصی

- مدیریت منابع مالی و بهره گیری از فرصت های جذب منابع از بازار پول و سرمایه

- برنامه ریزی در جهت افزایش سهم صادرات شرکت های گروه

- اهداف بلندمدت شرکت های گروه

- مدیریت و ارتقاء ظرفیت، کیفیت و تنوع محصول با توجه به مزیت هیای رقابتی موجود

- ایجاد و گسترش ظرفیت های تکنولوژیکی، علمی و مدیریتی

- افزایش سهم صادرات

- مدیریت منابع مالی با استفاده از ابزارها و استراتژی های نوین مالی

- بهره گیری از فرصت های جذب منابع از بازار پول و سرمایه

- اهداف کوتاه مدت شرکت های گروه

- افزایش درآمد و سودآوری

- تاکید بر نخبه گرایی، اشتغال بهره ور و مشارکت جویی عزم آفرین

- عدم رغبت مردم به خرید تولیدات غیر ضروری درمانی (مکمل ها و اقلام رژیمی و تغذیه ای)

- ادامه روند تاخیر در پرداخت مطالبات از مشتریان بخش های دولتی و خصوصی در شرکت های پخش سراسری

#### تشریح برنامه های راهبردی

- افزایش درآمد و نتیجه ایجاد سودآوری به منظور ایجاد ارزش افزوده در دارایی ها و سرمایه های در جریان، متعلق به سهامداران

- مدیریت و ارتقا شاخص های بهره وری، قابلیت های سازمانی و توسعه کمی و کیفی منابع انسانی

- ایجاد و گسترش ظرفیت های تکنولوژیکی، علمی و مدیریتی شرکت های گروه

- تاکید بر نخبه گرایی، اشتغال بهره ور و مشارکت جویی عزم آفرین

- برنامه ریزی به منظور رقابت پذیری شرکت های گروه با سایر شرکت های حاضر در

صنعت دارو با توجه به برنامه ریزی جهت تولید جدید

- حضور موثر در بورس اوراق بهادار و تاثیر گذاری در پرتفوی سهام شرکت های سرمایه

پذیر

- انجام مطالعات اقتصادی و ایجاد هماهنگی های لازم بین شرکت های گروه در زمینه

تامین مواد اولیه، ادغام و استفاده بهینه از ظرفیت های وجود به منظور هم افزایی و بهره



# کارنامه ای پربار و شایسته

## از رکوردشکنی در تولید تا افزایش ۱۵۰ درصدی سود عملیاتی در سیمان بهبهان



صادراتی می باشد که بواسطه کیفیت و تنوع دارای مشتریان وفاداری بین پیمانکاران داخلی و خارجی هست اعلام داشت که با توجه آمارهای ارائه شده از سایر شرکت های هلدینگ و مقایسه آماری، شرکت سیمان بهبهان یکی از شاخص ترین و ممتازترین نتایج را در فروش و تحویل محصولات داشته است.

به گفته وی حضور شرکت سیمان بهبهان به عنوان برند برتر صادراتی در مرزهای دریایی و زمینی استان و همچنین برند تجاری پرتقاضا در منطقه تحت شعاع نفوذ شرکت با کنترل های استاندارد داخلی و بین المللی از حیث کیفیت برتر از جمله نقاط قوت و مزیت های طلایی این مجموعه برای تداوم روند صعودی خود می باشد که باید از این موفقیت ها بهترین استفاده را برد.

مهندس هادی عبدالهی زاده که بیش از سه دهه مدیریت ارشد در شرکت های مختلف سیمانی داشته و از مدیران کارآمد صنایع کانی کشورمان می باشد در بخش دیگری از گزارش خود تعویض بخش بزرگی از بدنه کوره به عنوان بزرگترین پروژه بروز رسانی از تاریخ تاسیس تاکنون را که با آینده نگری جهت تولید محصول با کیفیت تر، ارتقای فروش و افزایش سودآوری با توان متخصصان داخلی را از مهمترین توفیقات مجموعه «سپهان» در سال ۱۴۰۲ برشمرد و تاکید کرد بالا رفتن عمر غلتک، بالا رفتن عمر زیگمنت خروجی، بالا رفتن آستر نسوز، بالا رفتن عمر یاتاقان متعدد مجموعه و همچنین بالا رفتن راندمان کوره در کنار کاهش هزینه های نسوز و عدم توقف کمتر کار کوره از موهبتات انجام این پروژه با توان متخصصان داخلی و کارشناسان شرکت بوده است.

به گفته وی این دستاوردها، نتیجه عملیاتی و پیاده سازی برنامه های مدون کوتاه مدت- میان مدت و بلندمدت مدیریتی بوده و با توجه به اورهال انجام شده و زیرساخت هایی که به همت والای کارکنان و توجه مدیران در مجموعه سیمان بهبهان ایجاد شده است، مطمئن هستیم که این مسیر ریل گذاری شده به سوی موفقیت و روند صعودی شرکت در تولید- فروش - صادرات و سودآوری برای سال ۱۴۰۳ نیز استمرار خواهد یافت.

مدیرعامل مدیر شرکت در بخش پایانی گزارش خود تمديد گواهینامه ایزو ۹۰۰۱ - ایزو ۱۴۰۰۱ و ایزو ۴۵۰۱ و ایزو ۵۰۰۱، تمديد گواهینامه نشان CE، تندیس ایفای شایسته مسئولیت های اجتماعی، تندیس سیمین مدیریت منابع انسانی و کسب لوح واحد صنعت سبز کشور را بخشی از جوایز و افتخارات کسب شده مجموعه در سال مالی مورد گزارش اعلام کرد.

داوود امینی «دبیر مجمع و معاون مالی مجرب شرکت» نیز در حاشیه مجمع با تصریح اینکه مجموعه صادرات در سال گذشته مبلغ ۵,۳۸۱,۴۸۲ میلیارد بوده است تاکید کرد کسب سود ناخالص ۴,۶۹۳,۵۲۹ میلیاردی در کنار رشد تولید آماري نتیجه اعمال راهبردهای درخشان برای این مجموعه بوده است و باعث شده با ۵ درصد افزایش، درصد سود ناخالص به درآمد عملیاتی به رقم ۱۴۶ درصد در سال مالی منتهی به ۱۴۰۲,۱۲,۲۹ ارتقاء یابد که این آمار نتیجه عملیاتی شدن سیاستها و برنامه های موفق و کاربردی در سیمان بهبهان بوده است.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سیمان بهبهان (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳,۰۳,۰۸ در محل سالن اجتماعات شرکت بین المللی بازرسی کالای تجاری (IGI) تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۵,۶۵ درصد از سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای علیرضا قادری بود، که خانم ملیحه غنی و آقای یوسف خیرابادی در مقام نظار اول و دوم و آقای داود امینی قنوتی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲,۱۲,۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱۴,۸۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

### آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سیمان فارس و خوزستان	هادی عبدالهی زاده	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سیمان فارس نو	علیرضا قادری	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری سیمان تأمین	علی اکبر الوندیان	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
گروه توسعه مالی مهر آوندگان	محسن نوحه خوان	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سیمان قان	امیر علی بنائی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی

مهندس هادی عبدالهی زاده در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: با توجه به موقعیت جغرافیای استان خوزستان و حضور ۱۹ شرکت سیمان در بازار استان و رقابت شدید در این منطقه، بحمداله، سیمان بهبهان در سال ۱۴۰۲ موفق شد با تنوع تولید و ارتقاء کیفی محصولات موفق به کسب یک کارنامه درخشان در تولید و توزیع سیمان داخلی و صادرات کلینکر و سیمان دست یابد تا به عنوان یک برند خوشنام در کنار تأمین نیاز پیمانکاران داخلی با صادرات محصولات خود سهم فروش خوبی را از بازارهای خارجی کسب کند.

مدیرعامل خوشفکر شرکت ضمن تبیین اینکه در سال مالی منتهی به ۱۴۰۲,۱۲,۲۹ علیرغم چالش های متعدد و فراوان منجمله قطعی برق و گاز، فزونی عرضه به نسبت تقاضا، کاهش ساخت و ساز و کاهش پروژه های عمرانی، دامپینگ رقباء، مشکلات صادرات، عدم تناسب بین بهای تمام شده با قیمت تعیین شده در بورس کالا برای سیمان، افزایش تمام نهاده های تولید منجمله حقوق و مزایا- حامل های انرژی و ... در سیمان بهبهان موفق شدیم با رکورد شکنی در مجموعه تولید محصولات خود یک جهش تولید را رقم بزینم اضافه کرد: همچنین با فروش ۱۰,۱۲۳,۹۶۰ میلیاردی یک

رکورد عالی را در درآمد عملیاتی برای ذینفعان حاصل ساختیم. نایب رئیس هیات مدیره شرکت در ادامه با اشاره به اینکه محصولات شرکت شامل سیمان پاکتی تیپ ۲، سیمان فله تیپ ۵، سیمان پاکتی تیپ ۵ و کلینکر تیپ ۵



مدیرعامل برجسته مجموعه در گزارش خود رشد حدود ۹۰ درصدی فروش، افزایش حدود ۱۵۰ درصدی سود عملیاتی و کسب مبلغ ۳,۴۸۴,۰۲۹ میلیارد سود خالص که حاکی از ارتقای حدود ۱۳۰ درصدی سود خالص در سال ۱۴۰۲ به نسبت سال ۱۴۰۱ می باشد را از توفیقات و دستاوردهایی برشمرد که در سایه تمهیدات ویژه مدیریتی، حمایت همه جانبه سهامداران عمده، همدلی و همکاری هیات مدیره همراه و مجاهدت پرسنل متعهد و متخصص مجموعه حاصل شده است.

به گفته مهندس هادی عبدالهی زاده این دستاوردها، نتیجه عملیاتی و پیاده سازی برنامه های مدون کوتاه مدت- میان مدت و بلندمدت مدیریتی بوده و با توجه به اورهال انجام شده و زیرساخت هایی که به همت والای کارکنان و توجه مدیران در مجموعه سیمان بهبهان ایجاد شده است، مطمئن هستیم که این مسیر ریل گذاری شده به سوی موفقیت و روند صعودی شرکت در تولید- فروش - صادرات و سودآوری برای سال ۱۴۰۳ نیز استمرار خواهد یافت.





### نکات مهم مطرح شده در مجمع

- افزایش سرمایه شرکت از محل تجدید ارزیابی دارایی‌ها از ۲۰ میلیارد تومان به ۷۴۰ میلیارد تومان در مرحله صدور مجوز سازمان بورس و اوراق بهادار است و طبق آخرین پیگیری‌ها، احتمالاً در روزهای آتی در کدال اطلاع‌رسانی شود.

- در سال مالی مورد گزارش، کل توقفات اضطراری سیستم پخت ۲۶ روز بوده که نسبت به ادوار گذشته کم‌ترین دوره توقف بوده است.

- در راستای مولدسازی دارایی‌ها، سپهان اقدام به تعریف پروژه نوسازی ملک دفتر تهران کرده و پروژه به مدت سه سال طول می‌کشد.

- در سال مالی مورد گزارش، دو بخش مهم از بدنه کوره در تعمیرات اساسی تعویض و خط تولید نوسازی شد.

- سود حاصل خرید برق از طریق قرارداد دو جانبه حدود ۷۲ میلیارد ریال بوده است

- کاهش تعداد و زمان توقفات ناشی از سیکلون‌های پیشگرمکن از ۱۸ مورد (۲۳۶ ساعت) در سال ۱۴۰۱ به ۲ مورد (۸ ساعت) در سال ۱۴۰۲ از اقدامات انجام شده در سپهان است.

- تا آبان ماه ۱۴۰۲ شرکت ۳۲ دلار و ۵ سنت فروش داشت، اما از آغاز سال ۲۰۲۴ رکود بر بازار عراق حاکم و قیمت فروش کلینگر کاهش یافته شد.

### جایگاه شرکت در صنعت

- ارائه گزارش در خصوص تعداد مشتریان، میزان اهمیت محصول تولیدی (کشش محصول)، کالاهای جایگزین، اندازه بازار و روندهای آن، تخمین سهم بازار و فروش، ارزیابی آینده بازار، رقابت و خطرناک

- با توجه به ارائه سیمان در بورس کالا و مدیریت بازارهای منطقه ای توسط این شرکت از طریق فروش های جزئی و خرد به عاملین و همچنین همجواری با استان های بوشهر و کهگیلویه و بویر احمد و ایجاد روند پایداری کیفیت جهت با اهمیت جلوه دادن محصول تولیدی و همچنین تولید سیمان از تپ های های مختلف از جمله تپ ۲ منطبق با درخواست مشتری به عنوان کالای جایگزین توانسته سهم قابل توجهی از بازار مصرفی این استان ها را به خود اختصاص تا جایی که میزان تقاضا نسبت به عرضه رقابت پذیر بوده و پیش بینی می گردد با مدیریت صحیح این روند خطر و یا ریسک قابل توجهی در خصوص وفاداری این مشتریان به سیمان بهیمان وجود نداشته باشد و همچنان روند رقابت پذیری آن ادامه دار باشد

- قیمت فروش داخلی محصولات سیمان توسط بورس کالای ایران تعیین میشود که آخرین قیمت های پایه در پایان سال مالی ۱۴۰۲ برای هر (تن) محصولات به



ترتیب سیمان فله تپ ۲ به مبلغ ۹,۴۰۶,۰۰۰ ریال، سیمان فله ای تپ ۱-۵۲۵ به مبلغ ۹,۳۶۲,۰۰۰ ریال، سیمان کیسه ای تپ ۲ به مبلغ ۱۰,۴۸۳,۰۰۰ ریال و سیمان کیسه ای تپ ۱-۵۲۵ به مبلغ ۱۰,۷۳۶,۰۰۰ ریال میباشد.

### برنامه های توسعه کسب و کار شرکت:

امروزه چالش های بازار و شرایط رقابتی در کسب و کار و رشد اقتصادیکم ابتدای قرن ۲۱، طیف وسیعی از صنایع و اقتصادهای جدید و قدیم را درگیر و متوجه خود ساخته است. تدوین و اجرای استراتژی های موثر و راهگشا در این محیط رقابت و متلاطم امروز یکی از الزامات کلیدی موفقیت و بقاء سازمان در محیط کسب و کار بوده و شرکت های مشتری گرا و بازار محور، در تکاپوی پاسخ به تغییرات محیط و تاثیرگذار بر سازمان خود برآمده و با اغییر مدل های کسب و کار و اهداف خود، درصددند که با توسعه و تقویت مزیت های رقابتی، خود را با این تغییرات همگام نمایند. از این رو شرکت سیمان بهیمان، خلق ارزش برتر و متمایز برای مشتریان را شعار خود دانسته و سعی می نماید از شعار مشتری مداری در جهت پیشبرد اهداف خود استفاده کند.

شرکت سیمان بهیمان بر این باور است که مشتری مداری و بازار محوری، هم یک فرهنگ است و هم یک فرآیند و به کارگیری این عناوین در سازمان ها مشتری مداری ایجاد نکرده و به سازمان لقب مشتری مدار نمی دهند. واحد بازاریابی و فروش شرکت سیمان بهیمان بر ایجاد رویکرد، استقرار، ارزیابی و بازنگری برنامه های ذیل در چارچوب مدل ها و سیستم های شناخته شده ی مدیریتی مصمم می باشد.

- برای افزایش قیمت سیمان جلساتی برگزار کردیم و نتیجه آن در ماه جاری مشخص می‌شود.

سال گذشته ۶۵ هزار تن کلینگر به العماره تحویل دادیم.

استقبال خوب سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم، پخش یک کلیپ زیبا از توانمندی عظیم شرکت که به همت روابط عمومی پر تلاش مجموعه تهیه و پتانسیل بالای مجموعه به سمع و نظر سهامداران رسید، گزارش مبسوط و جامع مهندس هادی عبدالهی زاده مدیر موفق و توانمند شرکت از دستاوردهای حاصله در سال مالی مورد گزارش، تبیین برنامه های مدون مدیریت جهت رشد سودآوری و ارتقاء سهم بازار، تقدیر رئیس مجمع از عملکرد شایسته و بایسته تیم مدیریت جهادی شرکت و پرسنل متعدد و متخصص مجموعه در کسب توفیقات متعدد در سال ۱۴۰۲، تایید حسابهای شفاف و کلیه معاون مالی مجرب مجموعه توسط بازرس قانونی، ارائه توضیحات تکمیلی جناب داود امینی پیرامون بندهای حسابرسی، اعلام فروش خارجی چشمگیر شرکت در سال ۱۴۰۲، برگزاری انتخابات هیات مدیره و ابقای اعضای حقوقی برای ۲ سال آتی، برگزاری مجمع فوق العاده جهت انطباق اساسنامه شرکت با اساسنامه مورد تایید بورس، تاکید مدیریت ارشد مبنی بر تصمیم جدی شرکت برای افزایش سرمایه، نهایت لطف کلیه ارکان شرکت نسبت به اصحاب رسانه و تعامل آقای درودگر ((مدیر کوشای سهام)) و جناب شیخی ((مدیر کاردان روابط عمومی)) با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.



# ره آورد مدیریت کاردان در فولاد شاهرود

## از جهش در تولید میلگرد و شمش تا رشد ۱۶۰ درصدی سود خالص



۱۵-۲۰٪ سرمایه و خاک ضایعاتی کوره تولید می شود که قسمت عمده آن سرمایه است که شرکت با گرفتن پیمانکار و نصب ماشین آلات جدید نسبت به تفکیک آن اقدام نموده است و قراضه و آهن اسفنجی همراه سرمایه را پس از فرآوری مجدد بازیافت و به چرخه ی تولید شمش به عنوان ماده ی اولیه باز می گرداند و بخشی از آن را که بصورت سرمایه ی خالص نوع یک و نوع دو به متقاضیان از قبیل شرکت سیمان شاهرود می فروشد تا بعنوان ماده اولیه (کلینکر) در تولید سیمان مصرف شود که با این اقدام علاوه بر ایجاد یک منبع درآمد جدید برای شرکت، نسبت به رفع معضل زیست محیطی انباشت پسماند حاصل از فرآیند ذوب اقدام بسیار ارزنده ای صورت پذیرفته است.

مدیرعامل و عضو هیات مدیره شرکت در فرایز دیگر از گزارش مبسوط خود در مورد موضوع اجرای طرح تولید کلاف شرکت فولاد شاهرود به منظور ارتقای بازدهی اقتصادی و تثبیت موقعیت شرکت در بازار میلگردهای ساختمانی اظهار داشت که فولاد شاهرود در نظر دارد خط نورد موجود را به تجهیزات تولید کلاف مجهز نماید که بدین منظور با اخذ پیشنهاد فنی از چندین منبع و ارزیابی های بعمل آمده در مورد جانمایی تجهیزات مورد نظر، ظرفیت کنونی ۲۰۰ هزار تن در سال تولید میلگرد شاخه به تولید میلگرد کلاف و شاخه براساس تقاضای بازار و مزیت اقتصادی اختصاص خواهد یافت. به گفته وی نیاز ارزی شرکت برای اجرای پروژه ها با ارز نیمایی تامین گشته و خوشبختانه بخش اعظمی از خرید ماشین آلات و تجهیزات با دقت کامل خریداری و تامین شده است.

مهندس سید محمد میرحسینی در بخش یابانی گزارش خود تامین سرمایه و منابع مورد نیاز جهت هر چه زودتر به بهره برداری رسیدن این پروژه را حیاتی و جزو اولویت های مدیریت «فرو» برشمرد و تاکید کرد: محل تامین منابع مالی و ارز مورد نیاز پروژه خط کلاف مطابق با مصوبه مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۰۷/۲۰/۱۴۰۲ از طریق افزایش سرمایه به محل آورده نقدی سهامداران با سلب حق تقدم از سهامداران قبلی بوده است که مبلغ ۶,۳۵۴,۷۰۰ یورو از ارز نیمایی معادل (۱,۷۴۱,۰۹۸,۷۹۶,۰۰۰ ریال) با ۱۴۰۲ میلنگین نرخ ارز ۴۳۱,۳۵۰ ریال طی سال ۱۴۰۲ خریداری گردید. وی اظهار امیدواری کرد که مطابق با پیش بینی های صورت پذیرفته، پروژه کلاف تا پایان سال ۱۴۰۴ به بهره برداری برسد.

حضور مدیران ارشد شرکت چادرملو و بسیاری از صاحبان نظران و کارشناسان برتر صنعت و بازار سرمایه کشورمان در مجمع که نشان از جایگاه خاص فولاد شاهرود و مدیریت کاربلد آن داشت، پخش یک تیزر زبیا از مراحل کلنگ زنی تا بهره برداری فاز دوم فولاد سازی، تاکید جدی مدیرعامل مبنی بر تولید محصولات با حاشیه سود بالا، اهتمام جدی تیم مدیریت بر مقوله های محیط زیستی و حفظ منابع طبیعی، پاسخگویی دکتر مجید رنجبر «مرد شماره یک مالی» پیرامون بندهای حساسرسی، تأیید حسابهای شفاف و کلین معاونت و تیم مالی مجرب شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، پاسخگویی کامل و دقیق به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط توسط مدیران ارشد مجموعه، تقدیر و تشکر جناب غلامی ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از عملکرد

جهدی و درایت و تدبیر هیات مدیره و تیم مدیریت متعهد و متخصص در کنار مجاهدت پرسنل توانمند بابت کارنامه درخشان حاصله، و نهایت همکاری کلیه ارکان شرکت منجمده تعامل صمیمی مهندس علی صدیقی «مدیر بازرگانی شرکت» با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت فولاد شاهرود (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۳/۱۲ در محل هتل ارم سالن سپهر تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۵,۰۴ درصد از سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای امیر غلامی بود، که جنابان سعید اردلانی و حبیب الله قزوینی در مقام ناظر اول و دوم و آقای سیدمحمد میرحسینی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۵۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

**آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:**

آهن و فولاد غدیر ایرانیان	عبدالوحد افسری	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
معدنی و صنعتی چادرملو	اردشیر آرش	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
صنایع معدنی نوظهور شاهرود	سیدمحمد میرحسینی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
صنایع معدنی عصر نوین بهاباد	جاویدان حاجی آقامحسینی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
فرهنگی و عمرانی شاهرود	محمدابراهیم رویانی نژاد	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس سیدمحمد میرحسینی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت فولاد شاهرود افزود: محصولات تولیدی این مجموعه شامل میلگرد و شمش می باشد که در سال ۱۴۰۲ با تولید ۱۲۸,۷۴۵ تن میلگرد و ۷۸,۳۰۴ تن شمش فولادی توانستیم علیرغم تمام چالش ها و معضلات حاکم بر صنعت کشورمان برای هموطنان عزیزمان فراهم می سازد در میلگرد که حاشیه سود بالایی دارد به ۹ درصد افزایش تولید عملکرد خوبی را کسب کنیم.

سکاندار مجموعه همچنین ضمن تبیین اینکه شرکت فولاد شاهرود در دهه سوم فعالیت خود، نقش مهمی در تامین محصولات فولادی اعم از شمش و میلگرد دارداضافه کرد: میلگرد تولیدی در این شرکت از کیفیت مطلوبی برخوردار بوده و به طور کلی شامل میلگرد آجدار و ساده، با استاندارد A۳ و A۴ می باشد که در صنایع مختلف از جمله ساخت و ساز، اتومبیل سازی، تاسیسات و ... کاربرد فراوانی دارد.

مهندس میرحسینی در ادامه با اشاره به اینکه در سال ۱۴۰۲ چالش های متعددی بر صنعت فولاد و شرکت فولاد شاهرود تحمیل گردید اضافه کرد: علیرغم تمام دشواری ها با مجاهدت پرسنل، همدلی هیات مدیره و حمایت سهامداران عمده توانستیم عملکردی موفق را برای ذینفعان کسب کنیم. به گفته وی وجود بازار پرتقاضا میلگرد در استان های همجوار، استفاده از ظرفیت تولید مواد اولیه سهامداران عمده شرکت از جمله شرکت چادرملو و شرکت غدیر ایرانیان، دسترسی آسان به سیستم حمل و نقل ریلی، حمایت سهامداران در تامین سرمایه مورد نیاز جزو مهمترین فرصت های پیش روی شرکت بوده است که با تدوین و عملیاتی ساختن راهبردها و سیاستهای مدون مدیریتی موفق شدیم در سال سخت اقتصادی ۱۴۰۲ به کارنامه ای درخشان دست یابیم.

مهندس سید محمد میرحسینی همچنین تأکید کرد که عملکرد مالی درخشان شرکت اعم از درآمدها و سود عملیاتی نسبت به دوره مشابه سال قبل، عمدتاً به دلیل افزایش ۱۴ درصدی تناژ فروش سال مالی ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ تا ماهه منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ نسبت به سال مالی قبل و اخذ مجوز جهت افزایش نرخ فروش میلگرد می باشد.

مدیر صاحبان و شناخته شده صنعت فولاد کشورمان همچنین پیرامون سیاست های محیط زیستی مجموعه خاطر نشان کرد که هر ساله در فرآیند تولید شمش در حدود



# راهبردهای مدیریت برای تداوم نهضت تولید

## عملکرد شرکت ملی سرب و روی ایران در یکی از سخت ترین سالهای اقتصادی



### - مهمترین چالشهای شرکت در سال ۱۴۰۲:

- ۱- حذف سهمیه خاک توسط شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران و خرید از بورس کالا بصورت مزایده ای
  - ۲- استقبال کم از خرید شمش روی در داخل کشور با وجود عرضه بالای این محصول در بورس کالا
  - ۳- وجود رقبای دیگر در بازار شمش روی
  - ۴- عدم ثبات در بازار ارز و نرخ LME
- اهم اقدامات انجام شده در سال ۱۴۰۲:**
- ۱- اقدامات توسعه ای تعمیراتی و اصلاحی در واحد های روی، سرب و امور فنی
  - ۲- ارتقاء و بهبود وضعیت شاخص های کلیدی عملکرد در حوزه محیط زیست و ایمنی و بهداشت
  - ۳- ارتقاء میزان تولید روزانه شمش روی

- ۴- کنترل مضاعف فرآیندها جهت کنترل و کاهش مصرف مواد افزودنی اصلی
- ۵- برگزاری مستمر و فعال کمیته های تولید و کیفیت جهت کنترل فرایندها
- ۶- استفاده از خاک وارداتی در خط تولید روی (افزایش میزان تولید) و ارتقاء دانش فنی فرآیند تولید

- ۷- حفظ و صیانت از محیط زیست و نیروی انسانی
- خیرمقدم جناب دکتر فرشاد صبری  
«مدیر عامل کاسیمین و ریاست مجمع»

به حضار و اعلام رسمیت جلسه، حضور مدیران ارشد شرکت های معدنی و جمعی از صاحب نظران و کارشناسان صنعت کانی و بازار سرمایه، اعلام تعطیلی کارخانه سرب به بهانه آلودگی که سبب کاهش ۷۱ درصد تولید سرب در سال گذشته شده و حکم به تعطیل بودن کارخانه داده شده است، تاکید سکاندار مجموعه مبنی بر اینکه سیاست شرکت بعد از تعطیلی ((واحد سرب)) افزایش کیفیت محصولات و کاهش هزینه های تولید بوده و گرید شمش روی افزایش یافته است، تبیین اینکه به علت تعطیلی کارخانه سرب درآمد عملیاتی شرکت نسبت به سال گذشته ۴۰ درصد کاهش یافته و همچنین تولیدات شمش روی و نقره هم نسبت به سال گذشته کاهش یافته است، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از عملکرد جهادی مدیرعامل و تلاش مجاهدگونه کلیه پرسنل که علیرغم تمام چالش ها و معضلات حاکم بر شرکت توانسته اند مانع توقف چرخه تولید در شرکت گردند، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرس توسط مدیرعامل، پاسخگویی صادقانه به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط توسط مدیران شرکت، تأیید حسابهای شفاف و کلین سرکار خانم حسینی ((معاون مالی با تجربه شرکت)) و نهایت لطف و تعامل جناب مهندس فتوحی با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالانه شرکت ملی سرب و روی ایران (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۰۳/۳۰ در محل همایش های سازمان مدیریت صنعتی (سالن پویش) تشکیل گردید. در این مجمع که با حضور ۶۹۶۹ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای فرشاد صبری بود، که جنابان رامتین قسمتی و نوروز لقمانی شهمیری در مقام نظار اول و دوم و آقای یاسر دهقان به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ به کار خود پایان دادند.

مهندس یاسر دهقان در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: کارخانه استحصال سرب شرکت ملی سرب و روی ایران با ظرفیت اسمی سالانه ۴۰۰۰ تن در سال ۱۳۷۱ با بهره گیری از فرآیند پیرو متالوژی و بر اساس دانش فنی شرکت Boliden سوئد و ماشین آلات DEMAG آلمان به بهره برداری رسید که به جهت اهمیت موضوعات محیط زیستی در طراحی این مجموعه ۳۰ درصد از هزینه های اجرایی صرف مسائل زیست محیطی و تصفیه کامل آب مصرفی پروسه و گازهای فرآیندی گردیده است.



مهندس یاسر دهقان با تصریح اینکه در کارخانه روی، با توجه به بازسازی و راه اندازی مجدد خط دوم الکترولیز، ظرفیت تولید ورق روی و متعاقب آن، تولید شمش روی در سال ۱۴۰۲ به میزان ۴.۳۲۵ تن محقق گردید افزود: در همین راستا این شرکت از محل انعقاد قرارداد خرید ۶.۵۰۰ تن مواد اولیه روی از کشور ترکیه واردات انجام داده است.

به گفته مدیرعامل جوان و جهادی مجموعه با عنایت به مذاکرات و توافقات انجام شده با فروشنده، اقدامات خرید و حمل ماده معدنی از محل قرارداد فوق الذکر (ترکیه) به طور مستمر در حال اجرایی باشد.

مهندس دهقان همچنین خاطر نشان کرد: شرکت ملی سرب و روی ایران جهت تکمیل سبد محصولات خود و استفاده از ظرفیت های خالی در دسترس تجهیزات، در صدد انجام مطالعات فنی و اقتصادی متعددی در سطح کارخانجات خود بوده که از مهمترین آنها می توان به تولید شمش روی از محل خوراک فلونوردار که یکی از اقدامات مهم و موفقیت آمیز تولید دانش فنی توسط کارشناسان این شرکت می باشد، آماده سازی کامل هر دوروت کارخانه روی، اجرای اقدامات زیست محیطی در گستره وسیع در راستای مسئولیت های اجتماعی سازمان، استقرار - حفظ و نگهداری سیستم های مدیریت یکپارچه در گستره کل کارخانجات، اجرای پروژه S5 و نظام مدیریت جامع تعمیرات و نگهداری و اجرای نظام تالی سازمانی اشاره کرد.

مدیرعامل شرکت در ادامه ضمن تبیین اینکه با یک بد اخلاقی روی داده توسط اداره بهداشت و تعطیلی کارخانه سرب در سال گذشته و پیش در آمد تعدیل ۵۰ نفر از پرسنل مجموعه بالطبع در تولید شمش روی، با کاهش محسوسی روبرو بودیم اضافه کرد: براین اساس میزان شمش تولیدی سال مالی مورد گزارش با کاهش ۳۴ درصدی به نسبت سال گذشته مواجه گردید.

وی همچنین با اعلام اینکه در کارخانه سرب با یک درصد کاهش و در کارخانه روی با کاهش کمتر از ۱۲ درصدی تولید روبرو بوده ایم تاکید کرد: با توجه به تمام این معضلات و چالش ها به دنبال ارتقای کیفیت محصولات رفتیم بطوری که در گریدهای مختلف شمش ما توانستیم بیشترین حجم تولید را در گریدهای با کیفیت و عیار بالا داشته باشیم. مهندس دهقان در مورد کاهش هزینه های تولید نیز خاطر نشان کرد با رویکرد جدی که به امر بهره بردن از باطله و ضایعات داشتیم توانستیم ضمن تولید محصولات با کیفیت در امر بهای تمام شده نیز کارنامه ای خوب حاصل سازیم.

مدیرمدیر صنعت کانی کشورمان همچنین تصریح کرد که خرید مواد اولیه مرغوب از منابع مختلف، مالچ پاشی کیک های دپوشده، رایزنی های گسترده جهت رفع توقیف تولید در کارخانه سرب، ترمیم تیرها و ستونهای روت A، بهسازی و بتن سازی بسیاری از محیط های کاری مورد نیاز از جمله دستاوردهایی بوده که در سال مالی گذشته بدان دست یازیدیم تاکید کرد: با رفع منع تولید در مجموعه و با توجه به زیرساخت ها مطمئن هستیم در سال ۱۴۰۳ از عملکرد شرکت ملی سرب و روی ایران در تولید شمش و ورق سرب، روی و نقره بیشتر و بیشتر خواهیم شنید.



# عینیت جهش تولید با مشارکت مردم

## بازدهی ۸۰ درصدی از مجمع تا مجمع برای سهامداران « تجلی »



۸۰ درصد بوده است.

مدیر عامل تجلی توسعه معادن و فلزات با اشاره به اهم اقدامات انجام شده در سال ۱۴۰۲ گفت: بررسی ۴۰۰۰ محدوده معدنی در کمیته فنی و معدنی و تملک محدوده های برتر، بررسی بیش از ۲۰ مورد گزارشهای اقتصادی و مالی تحقیق و تهیه گزارش سرمایه گذاری در معادن کارخانه‌ها و واحدهای تولیدی معدنی، بررسی بیش از ۱۰ مورد پیشنهادهای ارائه شده جهت سرمایه گذاری از طرف سازمان‌ها و ارگان‌های دیگر و سایر اشخاص حقیقی و حقوقی، بررسی و مشارکت در افزایش سرمایه شرکت های سرمایه پذیر، مشارکت و سرمایه گذاری در معادن جدید، کنترل کمی فعالیتهای ۱۱ پروژه مطابق با فرآیند اجرا و برنامه، گسترش تعداد ناظر عالی برای محدوده های معدنی، بیش از ۲۰ مورد بازدیدهای مستمر کارگاهی به صورت ماهیانه ارزیابی عملکرد ۱۲ شرکت و تدوین شاخص های ارزیابی و تهیه به موقع گزارش‌های مالی و انجام اطلاع رسانی در سامانه کدال در مقاطع ۳، ۶، ۹ و ۱۲ ماهه اقدامات مهمی بود که در سال گذشته انجام شد.

از پروژه «جانجا» چه خبر؟

علی اکبری با بیان اینکه پروژه های شرکت در شرایط مناسبی ریل گذاری شده به پروژه بزرگ جانجا اشاره کرد و گفت: شرکت مس جانجا یکی از زیرمجموعه‌های شرکت تجلی توسعه معادن و فلزات است که در حال حاضر در حال احداث و توسعه معدن مس و طلای جانجا در استان سیستان و بلوچستان است. این معدن با ذخیره قابل برداشت ۳۱۲ میلیون تن سنگ مس و طلا، یکی از بزرگترین معادن مس و طلای کشور به شمار می‌رود.

به گفته وی، تاکنون اقدامات زیادی در این پروژه انجام شده است که از جمله آنها می‌توان به اخذ گواهی کشف و پروانه بهره‌برداری، انجام عملیات حفاری اکتشافی به میزان ۲۷ هزار متر، ورود ماشین‌آلات جدید به معدن، و اخذ جواز تاسیس و تولید مدارک مهندسی پایه در بخش احداث کارخانه تغلیظ اشاره کرد. همچنین در بخش لیچینگ، پیمانکار بخش بستر سازی انتخاب و مشغول به کار بوده و اسناد مناقصه جهت انتخاب پیمانکار برای احداث کارخانه لیچینگ نیز در دست اقدام است. طبق برنامه‌ریزی انجام شده، عملیات معدنی در این پروژه از سال آینده آغاز خواهد شد و تولید کنسانتره مس با عیار ۲۶ درصد از سال ۱۴۰۶ آغاز خواهد شد. همچنین ظرفیت کارخانه فلوتاسیون این پروژه ۱۳۰ هزار تن در سال و ظرفیت کارخانه لیچینگ آن ۳۰۰۰ تن در سال خواهد بود.

وی در خصوص پروژه فولاد سرمد ابرکوه گفت: فولاد سرمد یکی از زیرمجموعه‌های

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت تجلی توسعه معادن و فلزات منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۲ با حضور ۹۴.۱۴ درصد سهامداران روز یکشنبه ۲۷ خرداد ۱۴۰۳ در تهران برگزار شد.

در این مجمع که با حضور ۹۴/۱۴ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای محمود حسین قائمی راد بود، که جنابان امیر غلامی و و سید محسن نبوی در مقام نظار اول و دوم و آقای حسن وفائی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۱،۱۲،۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ و با تقسیم سود ۸۰ ریال به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

همچنین در پایان مجمع شرکت معدنی و صنعتی گل گهر، سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات، صنعتی و معدنی چادر ملو، سرمایه گذاری پرتو تابان معادن و فلزات و توسعه معدنی و صنعتی صابونر به عنوان اعضای اصلی هیات مدیره انتخاب شدند.

مرتضی علی اکبری مدیر عامل شرکت تجلی توسعه معادن و فلزات با ارائه گزارشی از فعالیت ها و دستاوردهای این شرکت در سال گذشته و اقدامات و برنامه های شرکت برای سال مالی جاری گفت: از اهداف مهم تجلی است که، با مشارکت و جمع آوری نقدینگی آحاد جامعه یکی از برترین، بزرگترین، ارزش آفرین ترین و نوآورترین سرمایه گذار در حوزه معادن، فلزات، عناصر کمیاب و حیاتی باشیم.

وی با اشاره به چشم انداز خوب اجرای پروژه های شرکت گفت: ما امیدواریم با مسیری که در پیش گرفته ایم بزرگترین سرمایه گذار، ارزش آفرین، تولید کننده و صادر کننده در زنجیره فلزات آهنی و غیر آهنی، عناصر نادر خاکی و سایر عناصر ارزشمند در بین ۳ شرکت اصلی و برتر ایران شویم.

علی اکبری با اشاره به اینکه شرکت تجلی پس از توسعه معادن و فلزات بیشترین تعداد سهام معامله شده بین شرکت‌های همگروه را در سال ۱۴۰۲ به خود اختصاص داده در خصوص بازدهی سهم نیز بیان داشت: شرکت تجلی در سال ۱۴۰۲ با ۵۶.۶ درصد بازدهی، عملکردی بسیار بهتر از شاخص کل، شاخص شرکت‌های سرمایه‌گذاری و شاخص صنعت داشته است. همچنین بازدهی سهم از ابتدای ۱۴۰۲ تا زمان برگزاری مجمع



مدیر عامل مدیر و صاحبانم تجلی توسعه معادن و فلزات با اشاره به اهم اقدامات انجام شده در سال ۱۴۰۲ گفت: بررسی ۴۰۰۰ محدوده معدنی در کمیته فنی و معدنی و تملک محدوده های برتر، بررسی بیش از ۲۰ مورد گزارشهای اقتصادی و مالی تحقیق و تهیه گزارش سرمایه گذاری در معادن کارخانه‌ها و واحدهای تولیدی معدنی، بررسی بیش از ۱۰ مورد پیشنهادهای ارائه شده جهت سرمایه گذاری از طرف سازمان‌ها و ارگان‌های دیگر و سایر اشخاص حقیقی و حقوقی، بررسی و مشارکت در افزایش سرمایه شرکت های سرمایه پذیر، مشارکت و سرمایه گذاری در معادن جدید، کنترل کمی فعالیتهای ۱۱ پروژه مطابق با فرآیند اجرا و برنامه، گسترش تعداد ناظر عالی برای محدوده های معدنی، بیش از ۲۰ مورد بازدیدهای مستمر کارگاهی به صورت ماهیانه ارزیابی عملکرد ۱۲ شرکت و تدوین شاخص های ارزیابی و تهیه به موقع گزارش‌های مالی و انجام اطلاع رسانی در سامانه کدال در مقاطع ۳، ۶، ۹ و ۱۲ ماهه اقدامات مهمی بود که در سال گذشته انجام شد. مهندس علی اکبری همچنین با اشاره به سایر پروژه های مهم شرکت در کردستان، خراسان و... خاطر نشان کرد: پروژه ۱.۶ میلیون تنی آهن اسفنجی شرکت صنایع فولاد کردستان، در سال ۱۴۰۱ آغاز شده و تا پایان ۱۴۰۴ به بهره برداری می‌رسد و پیشرفت فیزیکی ۴۱ درصدی دارد. همچنین شرکت شرق فولاد خراسان با تولید ۲.۵ میلیون تن کنسانتره سنگ آهن در حال حاضر ۲۸ درصد پیشرفت فیزیکی دارد و سال ۱۴۰۴ به بهره برداری می‌رسد. به گفته مهندس مرتضی علی اکبری، پروژه ۹۲۰ هزار تنی گندله سنگ آهن شرکت صبا امید غرب خاورمیانه در سال ۱۴۰۴ به بهره برداری می‌رسد این پروژه هم اکنون ۵۰ درصد پیشرفت فیزیکی دارد. پروژه ۱.۷۲ تنی آهن اسفنجی ستاره سیمین هرمز که سال ۱۴۰۱ آغاز شد در سال ۱۴۰۴ به بهره‌برداری می‌رسد. این پروژه در حال حاضر ۲۸ درصد پیشرفت فیزیکی دارد.

در سال ۱۴۰۲ با ۵۶.۶ درصد بازدهی، عملکردی بسیار بهتر از شاخص کل، شاخص شرکت‌های سرمایه‌گذاری و شاخص صنعت داشته است. همچنین بازدهی سهم از ابتدای ۱۴۰۲ تا زمان برگزاری مجمع





همچنین عنوان کرد: طبق اساسنامه شرکت‌های هلدینگ و سرمایه‌گذاری و نهادهای مالی، سود حاصل از خرید و فروش سهم تا رسیدن به ۵۰ درصد از سرمایه، قابل تقسیم نیست و پس از رسیدن به این میزان تبدیل به سرمایه می‌شود. میزان سود سال جاری ۶۷۱ میلیارد تومان بود که بیش از ۲۴۰ میلیارد تومان آن از محل خرید و فروش سهام به‌دست آمده و به حساب ذخیره منقل شد و ۹۲ میلیارد تومان باقیمانده سود برای ذخیره کاهش ارزش در نظر گرفته شد.

علی‌اکبری در ادامه توضیح داد: میزان سود ناشی از خرید و فروش سهام ما در ۶ ماه اخیر با توجه به نوسانات بورس از ۱۴۰ مثبت تا ۹۲ میلیارد تومان منفی متغیر بوده است. در شرایط تورم بالای ۴۰ درصدی کشور، نمی‌توان یک هفته ذخیره بگیریم و هفته بعد آن را به درآمد تبدیل کنیم. ما تابع استانداردهای حسابداری هستیم، اما در شرایط تورمی کشور این مشکلات وجود دارد؛ بنابراین بر اساس گفته نماینده بورس، ۹۲ میلیارد تومان را ذخیره و مابقی آن را تقسیم کردیم. نظر به اینکه افزایش سرمایه در اواخر سال انجام خواهد شد طبق مقررات ما ملزم به پرداخت ۴ ماهه سود به اشخاص حقیقی هستیم.

وی در ادامه با اشاره به این موضوع که سال ۱۴۰۳ یکی از بهترین سال‌های کاری ما با بهره‌برداری از پروژه کلاف سرد خواهد بود، گفت: با تأمین به‌موقع نقدینگی دو پروژه فولاد سرد و پروژه کنسانتره فولاد شرق خراسان تا پایان سال جاری این پروژه‌ها به بهره‌برداری خواهند رسید. بهترین پروژه‌های فولاد سرد در اواخر سال ۱۴۰۳ و اوایل سال ۱۴۰۴ به بهره‌برداری می‌رسند که از این بابت سود قابل ملاحظه‌ای برای شرکت «تجلی» به همراه خواهد داشت.

مدیرعامل شرکت تجلی توسعه معادن و فلزات در پایان ضمن تشکر از شرکت‌های سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات (ومعدان)، معدنی و صنعتی چادرملو (کچاد) و معدنی و صنعتی گل‌گهر (گلگ)، خاطر نشان کرد: این شرکت‌ها در افزایش سرمایه و در برخی امور کمک‌های مشاوره‌ای به ما داده‌اند و اطمینان داریم این حمایت‌ها از سوی آنها ادامه‌دار خواهد بود.

بخش یک کلیپ زیبا از پتانسیل‌های بالای شرکت تجلی توسعه معادن فلزات که به همت روابط عمومی کوشا شرکت تهیه و در آن پروژه‌ها و توانمندی‌های مجموعه به‌سمع و نظر سهامداران رسید، استقبال بی‌نظیر سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم، حضور بسیاری از مدیران ارشد معدنی - فلزی و سرمایه‌گذاری و بسیاری از صاحب‌نظران و کارشناسان برجسته صنعت و بازار سرمایه کشورمان که نشان از جایگاه ویژه شرکت تجلی و مدیران کاربلد آن داشت، میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان، گزارش مبسوط و جامع مهندس مرتضی علی‌اکبری به مجمع نشینان پیرامون اهم پروژه‌ها - پیشرفت‌های حاصل شده و دستاورد‌ها، تشویق سهامداران بعد از پایان قرانت گزارش هیات مدیره، تقدیر ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از عملکرد شایسته مرتضی علی‌اکبری مدیرعامل - تیم مدیریت متعهد و متخصص و مجاهدت مثال‌زدنی کلیه پرسنل در کسب توفیقات متعدد در سال ۱۴۰۲، تأیید حساب‌های معاونت مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، پاسخگویی صادقانه و مستند به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، نهایت همکاری کلیه ارکان مجموعه علی‌الخصوص تعامل مدیریت فرهیخته روابط عمومی و همکاری صمیمانه سرکار خانم ابراهیمی ((کارشناس ارشد روابط عمومی)) با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری، تقسیم صد درصدی سود حاصله بین سهام داران، تصویب اختصاص مبلغ ۲ میلیارد ریال جهت هزینه ایفای مسئولیت‌های اجتماعی و برگزاری انتخاب هیات مدیره از نکات خواندنی این مجمع بود.

شرکت با تولید ۶۰۰ هزار تن فولاد در استان یزد است. این پروژه یکی از بزرگترین پروژه‌های فولادی کشور به‌شمار می‌رود و با تکمیل آن، ظرفیت تولید فولاد کشور به‌طور قابل توجهی افزایش خواهد یافت. این پروژه با پیشرفت ۶۱ درصد تا پایان ۱۴۰۴ به بهره‌برداری می‌رسد.

به‌گفته‌وی، پروژه ۱.۲ میلیون تنی آهن اسفنجی شرکت فولاد سرد که از سال ۱۴۰۱ آغاز شده در سال ۱۴۰۴ به بهره‌برداری می‌رسد که در حال حاضر پیشرفت فیزیکی طرح ۴۲ درصد است.

### پروژه‌های «تجلی» در مسیر پیشرفت

علی‌اکبری با اشاره به سایر پروژه‌های مهم شرکت در کردستان، خراسان و [خاطر نشان کرد: پروژه ۱.۶ میلیون تنی آهن اسفنجی شرکت صنایع فولاد کردستان، در سال ۱۴۰۱ آغاز شده و تا پایان ۱۴۰۴ به بهره‌برداری می‌رسد و پیشرفت فیزیکی ۴۱ درصدی دارد. همچنین شرکت شرق فولاد خراسان با تولید ۲.۵ میلیون تن کنسانتره سنگ آهن در حال حاضر ۳۸ درصد پیشرفت فیزیکی دارد و سال ۱۴۰۴ به بهره‌برداری می‌رسد.

به‌گفته‌علی‌اکبری، پروژه ۹۲۰ هزار تنی گندله سنگ آهن شرکت صبا امید غرب خاورمیانه در سال ۱۴۰۴ به بهره‌برداری می‌رسد این پروژه هم اکنون ۵۰ درصد پیشرفت فیزیکی دارد. پروژه ۱.۷۲ تنی آهن اسفنجی ستاره سیمین هرمز که سال ۱۴۰۱ آغاز شد در سال ۱۴۰۴ به بهره‌برداری می‌رسد. این پروژه در حال حاضر ۳۸ درصد پیشرفت فیزیکی دارد.

### کارخانه پالوت به منظور فرآوری عناصر نادر خاکی در حال احداث

مدیرعامل تجلی با بیان اینکه پرتفوی محدوده‌های معدنی شرکت شامل عناصر نادر خاکی، عناصر استراتژیک و پلی‌متال و فلزات رنگین است، از اقدامات در بخش عناصر نادر خاکی گفت: در حوزه عناصر نادر خاکی ۵ معدن به مساحت کل ۶۸۰ کیلومتر مربع کشف و ۲ فقره پروانه بهره‌برداری در محدوده مونازیت با ذخیره کل ۳۲.۸ میلیون تن داده شده و در حال حاضر کارخانه پالوت به منظور فرآوری عناصر نادر خاکی در حال احداث است. در حال حاضر در مرحله استعلام از ارگان‌های ذیربط برای اخذ پروانه اکتشاف برای ۳ محدوده هستیم. کاربردهای عمده این عناصر در کاتالیست فلزی خاص شیشه و سرامیک، آهن ربا‌های قوی و لوازم الکترونیکی ترانزیستورها تراشه‌ها و هوا و فضا است.

وی با اشاره به اهم فعالیت‌ها در حوزه عناصر استراتژیک گفت: ۸محدوده با پتانسیل لیتیم وجود دارد که ۵ فقره پروانه اکتشاف اخذ و اخذ ۳ پروانه اکتشاف در شرف است. هم اکنون گردآوری مطالعات صورت گرفته در حوزه فرآوری، تدوین طرح اکتشاف مقدماتی و تفصیلی، اتمام عملیات اکتشاف سیستماتیک مرحله شناسایی و پی‌جویی، بررسی فرآیند استحصال و مرحله دوم تست آزمایشگاهی نیز انجام شده است.

### اهم برنامه‌های سال ۱۴۰۳

وی در خصوص برنامه‌های مدیره برای سال ۱۴۰۳ توضیح داد: افزایش میزان مشارکت در حوزه اکتشاف و بهره‌برداری از معدن و محدوده‌های معدنی پر پتانسیل، افزایش سرمایه‌گذاری در حوزه عناصر غیر فلزی، افزایش سرمایه‌گذاری در حوزه عناصر نادر خاکی، افزایش سرمایه‌گذاری و تحقیق و توسعه در حوزه عناصر استراتژیک، مشارکت با دانشگاه‌های معتبر و شرکت‌های دانش‌بنیان فعال در حوزه صنایع معدنی و فلزی، پیشنهادهای افزایش سرمایه جدید، افزایش سرمایه‌گذاری در مناطق آزاد تجاری و مناطق ویژه اقتصادی مهمترین برنامه‌های سال جاری شرکت است.

مهندس «مرتضی علی‌اکبری» مدیرعامل شرکت «تجلی توسعه معادن و فلزات»



# افزایش ۲۱۴ درصدی سود خالص «زملارد»

## از رشد تمام شاخص های آماری مثبت تا اهتمام جدی برای اجرای طرح های توسعه ای



سرمایه از محل تجدید ارزیابی ها استهلاک پذیر به مبلغ ۱,۴۰۰ میلیارد تومان در جریان است. مدیرعامل مدیر و کاربلد همچنین پیرامون آخرین وضعیت پرونده های قضایی مجموعه اظهار داشت که دو پرونده قضایی شرکت شفافانه و باغ خزانه مختومه شده اند. پرونده قضایی با شرکت پویا دانش آبریک که ۴۰ میلیون مطالبه شده و همچنین پرونده حقوقی شرکت تندیس سازان نصر به مبلغ ۴۵ میلیونی هر دو این پرونده ها در جریان است.

وی در ادامه به طرح های در دست اجرای شرکت اشاره کرد و اضافه کرد: طرح هوشمندسازی در دست اجرا است و همچنین طرح تأمین فن آوری محور علوفه از طریق کشت قراردادی و طرح مطالعاتی پروژه فرآوری کود دامی و تولید بایو گاز شروع شده است.

استقبال خوب سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم، پخش یک کلیپ کوتاه و زیبا از پتانسیل و توانمندی بالای شرکت ملارد شیر که به سمع و نظر سهامداران رسید، گزارش جامع مهندس میثم امیرحسینی پیرامون شاخص های تولید - فروش و سودآوری شرکت که حاکی از یک روند صعودی و رو به رشد در سال ۱۴۰۲ به نسبت سال ۱۴۰۱ بوده است، تبیین فرصت ها و چالش های مرتبط با شرکت توسط مدیرعامل چهامی که نشان از اشراف کامل مشاوران به نقاط قوت و ضعف مجموعه داشت، اعلام رشد ۵۷ درصدی فروش به نسبت سال گذشته و افزایش ۱۰۱ درصدی سود ناخالص، ارتقاء ۱۱۳ درصدی سود عملیاتی و افزایش ۲۱۴ درصدی سود خالص، رسیدن جمع دارائی ها به مبلغ ۷,۳۳۰,۸۳۴ میلیارد که رشدی ۸۴ درصدی را نشان می دهد، اجرای طرح های توسعه ای برای افزایش عملکردها با تمهیدات اندیشیده شده، رشد سودی تمام شاخص ها منجمده در بازده دارائی ها و بازده حقوق صاحبان سهام، تأیید حسابهایی شفاف معاونت مالی مجرب توسط حسابرس و بازرس قانونی، ارائه توضیحات تکمیلی مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت پیرامون بندهای حسابرسی، نهایت همکاری و تعامل جناب سید روح اله حسینی مدیر روابط عمومی فرهیخته شرکت با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری، تقسیم ۶۱ درصد سود حاصله بین سهامداران، تأکید مدیرعامل مبنی بر اینکه با توجه به پروژه های شرکت نیازمند یک افزایش سرمایه با حمایت همه جانبه هیات مدیره هستیم و اختصاص مبلغ ۱ درصد سود خالص شرکت به عنوان مبلغ مصوب شده جهت ایفای مسئولیت اجتماعی از نکات خواندنی این مجمع بود.

### مهم ترین دستاوردهای شرکت در سال ۱۴۰۲

- رشد بیش از ۴۰ درصدی ارزش بازار زملارد
- رشد ۵۷ درصدی فروش شرکت
- افزایش ۱۱ درصدی نرخ بازدهی سرمایه
- کسب رتبه اول با رشد ۲۱۴ درصدی سود خالص در میان شرکت های بورسی
- کسب رتبه دوم رشد درآمد عملیاتی در میان شرکت های بورسی
- رشد ۱۰۱ درصدی سود ناخالص
- رشد ۱۱۳ درصدی سود عملیاتی
- رشد ۱۸۴ درصدی سود انباشته
- کسب رتبه پنجم در بین ۱۰۰ شرکت برتر کشور در صنعت دامپروری

### برنامه های آینده ملارد شیر

- بهره برداری از کارخانه خوراک سازی تمام مکانیزه
- نوسازی ماشین آلات و ادوات شرکت
- حذف واسطه ها در تأمین نهاده ها
- آغاز تحقیقات در زمینه استفاده از تکنولوژی های نوآورانه و دانش بنیان (تحقیقات در زمینه هوشمند سازی دامداری، تحقیقات در زمینه فرآوری کودهای حیوانی، تحقیقات در زمینه تولید بایوگاز از کود دامی، تأمین علوفه از محل کشت قراردادی)
- ساخت استخر ذخیره آب با ظرفیت ۹۰ هزار متر مکعب
- ادامه عملیات اجرایی پروژه ملارد تا تکمیل فاز ۱ و انتقال دام به پروژه تا اوایل مهر ماه سال ۱۴۰۳
- ایجاد راه دسترسی چهار کیلومتری
- اجرای ۹ کیلومتر عملیات آبرسانی داخلی پروژه ملارد
- اجرای عملیات انتقال برق یک مگاواتی پروژه ملارد به طول ۷ کیلومتر در خارج و ۱۱ کیلومتر در داخل پروژه



مدیرعامل جوان و کاربلد «زملارد» با تأکید بر اینکه از منظر شاخص های سودآوری، زملارد در بین شرکت های گروه رتبه اول را به دست آورده است، افزود: سود خالص بیش از ۸۲۱ میلیارد ریال بوده که نسبت به دوره قبل ۲۱۴ درصد افزایش و سود عملیاتی با رشد ۱۱۳ درصدی به ۵۵۰ میلیارد ریال رشد داشته است. مهندس میثم امیرحسینی با بیان اینکه سود واقعی هر سهم در سال ۱۴۰۲ به ۱۰۲۶ ریال رسیده است ادامه داد: همچنین سود ناخالص شرکت به ۸۸۵ میلیارد ریال رسید که رشد ۱۰۱ درصدی را نشان میدهد و همچنین جمع دارایی ها شرکت به مبلغ ۷۳۲۰ میلیارد ریال گردیده است که رشد ۷۴ درصدی نشان میدهد. به گفته مهندس میثم امیرحسینی برنامه شرکت «زملارد» بر آن است که به حداکثر تولید از ۱۱۰ تن به ۳۰۰ تن (روزانه) دست یابد.

مجمع عمومی عادی سالانه صاحبان سهام شرکت کشاورزی و دامپروری ملارد شیر (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۰۳/۱۲ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی تلاش تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور بیش از ۸۰ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع بر عهده آقای محمد جواد شکوری بود، که جنابان حامد شاه پوری آرائی و سامان راجی در مقام نظار اول و دوم و آقای میثم امیرحسینی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با فرانت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۲۰۲۹/۱۲/۳۱ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان باطنین صلوات خود ضمن تصویب صورت های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۶۱۷ ریالی به ازای هر سهم به کل خود پایان دادند.

### آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری صنایع عمومی تأمین	محمد جواد شکوری	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
کشت و دامداری فکا	هادی خان محمدی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری هامون شمال	حسین نعمتی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
کشت و دام گلدفش نمونه اصفهان	میثم امیرحسینی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
کارگزاری بیمه تأمین آینده	امیرعلی حقی نژاد	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مدیرعامل و نایب رئیس هیئت مدیره شرکت در این مجمع پس از تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت گزارشی از عملکرد و دستاوردهای ملارد شیر در سال گذشته ارائه کرد و افزود: پیشرفت های خوبی در پروژه های مختلف شرکت از جمله پروژه دامداری ۶۰۰۰ راسی ملارد، پروژه کارخانه خوراک سازی ۱۵ تن در ساعت، سالن فری استال ۳۰۰ راسی و استخر ذخیره آب ۹۰ هزار متر مکعبی اتفاق افتاده است.

به گفته مهندس میثم امیرحسینی؛ پروژه خوراک سازی، سالن فری استال و استخر ذخیره آب در مراحل نهایی تکمیل قرار دارند و به زودی به بهره برداری خواهند رسید و همچنین، پروژه ملارد از ابتدای سال ۱۴۰۲ تاکنون ۴۰ درصد پیشرفت داشته و فاز اول آن در سال جاری به بهره برداری خواهد رسید که با بهره برداری از این پروژه های بزرگ شاهد کسب سودآوری با کیفیت و صعودی در سال های آتی خواهیم بود.

مدیرعامل شرکت در ادامه خاطر نشان کرد که موفقیت های ملارد شیر در سایه تدبیر، همدلی، کار جهادی و تلاش مستمر مجموعه مدیران و پرسنل این شرکت حاصل شده است و این مجموعه با اتکا به دانش و تخصص روز، همواره به دنبال ارتقای کیفیت محصولات و خدمت خود و افزایش رضایت ذی نفعان خود است.

مهندس میثم امیرحسینی در بخش دیگری از گزارش خود به برنامه شرکت برای کاهش قیمت تمام شده اشاره کرد و افزود: بهره برداری از کارخانه خوراک سازی مکانیزه (۹۰ درصد پیشرفت)، نوسازی ادوات و ماشین آلات تولید و توزیع خوراک تأمین به موقع و با کیفیت نهاده ها، تأمین نهاده ها از تولید کننده دسته اول و حذف واسطه ها از مهم ترین سیاست های تیم مدیریت «ملارد» برای کاهش قیمت تمام شده است.

به گفته وی در سال مالی سال گذشته در زملارد، ۱۷,۳۳۲ تن شیر خام تولید شده است و با توجه به بحران آب، تولید محصولات کشاورزی از ۳۵۵ تن به ۲۳۸ تن رسیده است.

مدیر عامل شرکت کشاورزی و دامپروری ملارد شیر همچنین تصریح کرد که چهار هکتار سوله در پروژه ملارد (حدود ۵۰ درصد پیشرفت) بنا شده و کارخانه خوراک سازی در مراحل انتهایی است و سوله ۳۰۰ راسی گاو شیری ۹۰ درصد پیشرفت داشته و استخر ذخیره آب در دست اجرا است.

حامد شاه پوری معاونت مالی شرکت «زملارد» نیز در مجمع، با بیان اینکه حاشیه سود شرکت از ۶ درصد به ۱۲ درصد رشد داشته است، گفت: سهامدارانی که موفق به دریافت سود سهام خود به دلالی از سوی سجام نشدند می توانند با مراجعه به بانک رفاه سود سهام سال گذشته خود را دریافت کنند.

مرد شماره یک مالی شرکت همچنین در خصوص افزایش سرمایه (زملارد) گفت: افزایش



# شاهکار مدیریت جهادی

## رکوردشکنی نفت پارس در میزان دریافت خوراک و فروش



در بخش روغن‌های صنعتی، نوسانات نرخ ارز و به تبع آن نرخ خوراک و عدم تناسب سهمیه‌های ملزومات تولید در بورس کالا با میزان مصرف بخشی را از مسائل و مشکلاتی نام برد که شرکت در سال مالی جدید با آن دست و پنجه نرم خواهد کرد.

مهندس پرتوی همچنین خاطر نشان کرد که محدودیت‌های ایجاد شده در نتیجه تحریم‌ها و دشواری تأمین مواد اولیه وارداتی و لوازم و تجهیزات فنی، اجرای پروژه‌های جاری و قوانین محدودکننده صادرات و اجرای سلیقه‌های سیاست‌ها و رویه‌های مالیاتی از مهم‌ترین چالش‌های شرکت در سال مالی جدید خواهد بود.

سکاندار «شنفت» در بخش پایانی گزارش خود ادامه مسیر نوآوری و ارتقای عملکرد شرکت علی‌الخصوص در کسب سهم بیشتر از بازار و افزایش سودآوری با کیفیت را مهمترین اولویت‌های مدیریتی برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۳، ۱۲، ۲۹ برشمرد و تأکید کرد ادامه اجرای پروژه‌های توسعه‌ای داخلی شرکت با توجه به برنامه ۵ ساله، چشم‌انداز و نگاه ویژه به بحث کاهش مصرف انرژی و محدودیت‌های منابع آب برق و گاز، توسعه محصول و مقاصد بازارهای صادراتی برای محصولات نهایی و افزایش تولید محصولات با ارزش افزوده متناسب با نیاز مصرف‌کننده نهایی، بخشی از برنامه‌های آتی شرکت در سال مالی جدید است.

افزایش تولید محصولات با ارزش افزوده بالاتر متناسب با نیاز مصرف‌کننده نهایی و اصلاح پروانه بهره‌برداری شرکت متناسب با افزایش ظرفیت تولید نیز از دیگر برنامه‌های شرکت در سال ۱۴۰۳ اعلام گردید.

پیگیری و پیشرفت مناسب درخصوص اتصال شرکت نفت پارس به شبکه ریلی کشور، تولیدات محصولات جدید و ورود به بازارهای جدید با نگاه پیشرو در صنعت، توسعه سفارشی‌سازی محصولات به‌منظور مدیریت مالی و سودآوری و ایجاد ارزش برای مشتری، برنامه‌ریزی درخصوص دریافت حداکثر میزان مواد اولیه قابل تأمین با توجه به حداکثر ظرفیت‌های تعریف شده جهت مصرف واحدهای فرایندی و سرمایه‌گذاری شرکت در پروژه‌های توسعه با هدف کاهش ریسک کسب و کار از دیگر برنامه‌های آتی شرکت خواهند بود.

استقبال خوب سهامداران، برگزاری مجمع در نهایت نظم و میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان مجموعه، حضور مدیران ارشد ستاد اجرایی فرمان امام - سرمایه‌گذاری ملی - هلدینگ کوثر و بسیاری از صاحب‌نظران و کارشناسان برتر صنعت و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ویژه شرکت نفت پارس و تیم مدیریت آگاه آن را نشان می‌داد، گزارش مبسوط پیرامون اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی گذشته، تقدیر ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از عملکرد جهادی و شایسته تیم مدیریت آگاه و پرسنل متعهد و متخصص شرکت نفت پارس، کسب توفیقات متعدد منجمله رکوردشکنی در تولید، توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابری توسط مهندس پرتوی «مدیرعامل» و مدبر و جناب کارگر «مدیر مالی مجرب»، پاسخگویی دقیق و مستند به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، تأیید حسابهای شفاف و کلین معاونت و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابر و بازرسان قانونی، اعلام دریافت کسب تندیس نقره ای تک ستاره جایزه ملی مدیریت انرژی برگزیده نشان زرین هفتمین همایش ملی کیفیت ۱۴۰۲، کسب سیمین بلورین و رتبه برتر کشور در امر صادرات، تعامل شایسته جناب مهندس بیژن حسینی با اصحاب رسانه و همکاری صمیمانه آقای عبدالرضا احمدی «مدیریت فرهیخته روابط عمومی» و کارشناسان پر تلاش آن واحد با خبرنگاران جهت پوشش خبری و تقسیم سود به مبلغ ۱۹۰،۰۰۰،۰۰۰ میلیون ریال معادل ۸۷ درصد سود قابل تقسیم عملکرد شرکت در سال ۱۴۰۲ از نکات خواندنی این مجمع بود.

جلسه مجمع عمومی عادی سالانه شرکت نفت پارس (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳، ۰۳، ۲۹ در مجتمع آموزشی لاله صدر واقع در فرمانیه تشکیل شد.

در این مجمع که با حضور ۸۸،۴۷ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضای هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار و حسابر و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع بر عهده آقای مجید باجلان بود که جنابان بهزاد نجارنژاد اصل و مجید آتشگر در مقام نظار اول و دوم و آقای رامین پرتوی شال به‌عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲، ۱۲، ۲۹ و پس از استماع گزارش حسابر و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ و با تقسیم سود ۸۳۰ ریال به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

مهندس رامین پرتوی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران نفت پارس افزود: این شرکت با تولید انواع روانکارهای موتور، دنده خودرو، صنعتی، دریایی، گریس و ضدیخ و برخورداری از ماشین آلات و تکنولوژی های روز دنیا یکی از پرندهای شناخته شده در صنعت روانکاری ایران است که همواره محصولات خود را با بالاترین کیفیت و مطابق با استانداردهای روز جهان تولید می‌کند.

به گفته وی این پالایشگاه، با سابقه ترین پالایشگاه تولید روغن موتور و روانساز، در ایران و خاورمیانه است که هم اکنون با تولید ۲۸۰ محصول ماهنامه، بیشترین سهم بازار داخل را پوشش داده و همچنین به واسطه کیفیت مثال زدنی، تنوع محصول و برند خوشنام خود در کشورها و برندهای جهانی سهمی در خور از بازارهای منطقه ای و کشورهای هدف صادراتی را به خود اختصاص داده است.

به گفته وی تغییر نرخ ارز در محاسبه قیمت لوپکات دریافتی از شهریور ماه ۱۴۰۲، الزام به تولید و عرضه کالاهایی که مشمول قیمت گذاری دستوری می باشند، رقابت شدید شرکت های اصلی فعال در این صنعت در حوزه دریافت خوراک، افزایش قابل توجه هزینه ها و در نتیجه افزایش بهای تمام شده محصولات، رشد چشمگیر نرخ حامل های انرژی از اهم چالش های شرکت در سال ۱۴۰۲ بوده است که تیم مدیریت نفت پارس و پرسنل متعهد و متخصص آن با تمهیدات مدیریتی و سیاستهای راهبردی توانسته اند بر بخش اعظمی از آنها فائق آیند.

مهندس رامین پرتوی در قسمت دیگری از گزارش خود پیرامون برخی از اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش خاطر نشان کرد که دستیابی به رکورد بیشترین میزان دریافت و مصرف خوراک از ابتدای تاسیس شرکت، دستیابی به رکورد بیشترین میزان فروش ریالی و مقداری از ابتدای تاسیس شرکت، تدوین سیاستهای بهینه عملیاتی تامین-تولید-فروش محصولات متناسب با شرایط متلاطم بازار، تأمین ملزومات تولیدی به گونه ای که واحدهای عملیاتی در حداکثر ظرفیت عمل نمایند، بهره برداری پروژه های توسعه ای جدید، افزایش سرمایه شرکت از محل سود انباشته، تعریف پروژه های توسعه ای جدید از اهم توفیقات و دستاوردهای نفت پارس در سال ۱۴۰۲ بوده است.

به گفته این مدیر برجسته صنعت کشورمان، نفت پارس در سال مالی ۱۴۰۲، رکورد درآمد عملیاتی با مبلغ ۱۲۰،۳۱۹،۷۹۶ میلیون ریال را ثبت نمود که افزایش حدود ۳۰ درصدی نسبت به سال مالی ۱۴۰۱ داشت و همچنین رکورد سودآوری خالص با ۲۲،۳۰۸،۸۳۶ میلیون ریال تحقق یافت که افزایش ۶ درصدی نسبت به سال مالی ۱۴۰۱ را نشان می دهد مدیرعامل شرکت در ادامه عدم تناسب قیمت مواد اولیه و محصولات به دلیل تعرفه‌گذاری دستوری نهادهای تولیدی و بخشی از محصولات (تاخیر در صدور مجوز افزایش قیمت محصولات موتوری دیزلی و بنزینی)، محدودیت در دسترسی به حامل‌های انرژی و قوانین وضع شده در این خصوص، رقابت شدید در بازار داخلی و صادراتی صنعت روانکارها خصوصا



مهندس رامین پرتوی با اعلام اینکه این پالایشگاه، با سابقه ترین پالایشگاه تولید روغن موتور و روانساز، در ایران و خاورمیانه است که هم اکنون با تولید ۲۸۰ محصول ماهنامه، بیشترین سهم بازار داخل را پوشش داده و همچنین به واسطه کیفیت مثال زدنی، تنوع محصول و برند خوشنام خود سهمی در خور از بازارهای منطقه ای و کشورهای هدف صادراتی را به خود اختصاص داده است.

مدیرعامل مجموعه در قسمت دیگری از گزارش خود پیرامون برخی از اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش خاطر نشان کرد که دستیابی به رکورد بیشترین میزان دریافت و مصرف خوراک از ابتدای تاسیس شرکت، دستیابی به رکورد بیشترین میزان فروش ریالی و مقداری از ابتدای تاسیس شرکت، تدوین سیاستهای بهینه عملیاتی تامین-تولید-فروش محصولات متناسب با شرایط متلاطم بازار، تأمین ملزومات تولیدی به گونه ای که واحدهای عملیاتی در حداکثر ظرفیت عمل نمایند، بهره برداری پروژه های توسعه ای جدید، افزایش سرمایه شرکت از محل سود انباشته، تعریف پروژه های توسعه ای جدید از اهم توفیقات و دستاوردهای نفت پارس در سال ۱۴۰۲ بوده است.

# ایران یاسا تایرورابر؛ همراهی مطمئن

## اولین تولیدکننده انواع تایر و تیوپ موتورسیکلت در کشور با نیم قرن سابقه



عملیاتی ۵۰۴ میلیارد تومانی و سود خالص ۳۷۰ میلیارد تومانی مهمترین آمارهای عملکردی شرکت برای سال مالی منتهی به پایان اسفند ۱۴۰۲ بوده است.

۲- شرکت در سال ۱۴۰۲ حدود ۴ درصد افزایش تولید و ۱۱ درصد رشد فروش مقداری داشته که مبلغ ۲۴۶۷ میلیارد تومان فروش مقداری بوده است. ارزش حاصل از صادرات شرکت در سال مالی مورد گزارش به ۹ میلیون دلار رسیده است.

۳- مجموعه در سه گروه توانسته است محصولات را دانش‌بنیان کند. ساخت داخل و بومی‌سازی خط اکسترودر ۸ اینچ، اخذ گواهینامه استاندارد فرآورده‌های تئوپ تایر اتومبیل سواری و بارکش و یدک‌کش برای اولین بار، اخذ پروانه کاربری علامت استاندارد برای تولید تیوپ‌های کشاورزی برای اولین بار و اخذ مجوز AEQ از گمرک کشور، از مهم‌ترین اقدامات انجام شده در این سال مالی بودند.

۴- افزایش ظرفیت تولید تایرهای تیوبلس در سه مرحله، تولید ۱۲۵۰ تن در سال ۱۴۰۰ و ایجاد ظرفیت تولید تا ۲۵۰۰ تن برای سال ۱۴۰۱، تولید ۲۴۰۰ تن در سال ۱۴۰۱، ایجاد ظرفیت ۵ هزار تن برای سال ۱۴۰۲، تولید ۵ هزار تن در سال ۱۴۰۲ و ایجاد ظرفیت ۶ هزار تنی برای سال ۱۴۰۳ برنامه‌ریزی شده است.

۵- تا دو ماه آینده دستگاه‌های تریپلکس وارد و خط راه‌اندازی می‌شود. خرید و نصب بنبوری ۲۷۰ تنی برنامه دیگر شرکت است که تا پایان اسفندماه وارد شرکت می‌شود.

۶- برای تایر موتورسیکلت ارزش دولتی تخصیص داده نمی‌شود. پیگیری هم از طرف شرکت و هلدینگ برای تخصیص ارزش داشتیم، اما ارزی از سوی وزارت صمت تخصیص داده نشد.

۷- با برنامه‌ریزی در پایان سال ۱۴۰۲، ۱۸۲۵۰ هزار تن تولید بودجه به ۲۴ هزار تن ارتقا یافته و سود پیش‌بینی شده در سال جاری ۵۸۰ میلیارد تومان است.

۸- افزایش نیروی کار در راستای راه‌اندازی خطوط جدید انجام شده است. بخشی از افزایش نیرو به دلیل تغییر سیاست تولید براساس فروش بوده است. ۵۵ درصد افزایش تولید و ۴۳ درصد افزایش سود داشتیم.

۹- ۲۰ درصد فروش تیوبلس و ۸۰ درصد تیوپ‌دار است که با توجه به تعداد دستگاه‌ها و نیاز بازار، امکان افزایش تیوبلس به ۲۵ درصد وجود دارد.

۱۰- صادرات براساس عرضه و تقاضا و ککش بازارهای هدف است. عمده فروش به عراق و افغانستان است لکن سه رقیب اصلی از سوی پاکستان داریم که با کاهش قیمت، رقابت می‌کنند. مبنای قیمت‌گذاری شرکت در بازار، نرخ‌های فروش رقبا است.

۱۱- بودجه ۱۴۰۳، ۱۸۲۵۰ هزار تن بود که براساس تکلیف صندوق بازنشستگی برای افزایش ۳۰ درصدی تولید به ۲۴ هزار تن افزایش پیدا کرد. در راستای افزایش تولید باید صادرات افزایش یابد و بازارهای جدید شناسایی گردد و یا بازارهای فعلی توسعه یابد.

مجمع عمومی عادی سالانه شرکت ایران یاسا تایر و رابر (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۰۳/۰۶ در محل سالن خلیج فارس شرکت سرمایه گذاری صندوق بازنشستگی کشوری تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۵۵۹ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابر و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای مهربان برزویی بود، که جنابان احد میرزایی تبار و امیرعلی حقی نژاد در مقام نظار اول و دوم و آقای علی عشاقی آغبلاغ به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابر و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ و با تقسیم سود ۲،۸۰۰ ریال به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

مدیرعامل شرکت در ابتدای گزارش خود به تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت پرداخت و افزود: شرکت ایران یاسا تایر و رابر (سهامی عام) افتخار می‌کند به پشتوانه نیم قرن تجربه در صنعت تایر، به عنوان اولین تولیدکننده انواع تایر و تیوپ موتورسیکلت، دوچرخه ای، اسکوتری، کشاورزی و انواع شیلنگ آب و گاز همواره به دنبال ارتقاء کیفیت و تولید محصولات متنوع و متناسب با نیاز بازار و مشتریان بوده است به گفته وی شرکت ایران یاسا تایر رابر با تولید بهترین محصولات از لحاظ کیفیت و تنوع در کنار ارتقای ارزش افزوده به دنبال ارتقای سهم خود از بازارهای منطقه ای می‌باشد و با توجه به صادرات به کشورهای افغانستان، پاکستان، افغانستان، یمن، کشورهای CIS که منتج به بازگشت مبلغ قابل توجهی ارز به داخل کشور شده است توانسته است در زمینه فروش خارجی و آرزو برای کشور عزیزمان یکی از شرکت‌های موفق باشد که می‌تواند برای رشد صادرات و افزایش عملکرد در این حوزه برنامه‌های توسعه ای و مدون جدیدی در نظر گرفته شود. شایان ذکر است: کسب گواهینامه‌های متعدد و تنوع گروه محصولات تولیدی که از لاستیک‌های اسکوبورد و دوچرخه تا تراکتور و وسایل کشاورزی و حتی شلنگ را شامل می‌شود باعث شده ایران یاسا یکی از شرکت‌های بی‌رقیب در بخش تولید حلقه‌های لاستیکی باشد بطوری که این مجموعه بزرگ تولیدی از نظر تولید حلقه‌ای، رتبه اول را دارد و ۶۶ درصد سهم تایرهای کوچک مقیاسی و ۴۰ درصد سهم بازار تیوپ این بخش را در اختیار خود دارد.

### مهمترین نکات مطرح شده در مجمع

۱- سود ناخالص ۶۰۰ میلیارد تومانی، درآمد عملیاتی ۲۴۶۷ میلیارد تومانی، سود



انتصاب مبارک مدیری جوان و جهادی که به برنامه محوری و تحول خواهی در سمت‌های پیشین خود معروف و معروف می‌باشد در مقام‌های «پاسا» بدون شک ایران یاسا را در روندی صعودی و رو به رشد در عملکرد رهنمون خواهد ساخت. انتخاب دکتر سعید طیبی میگوئی توسط دکتر علیرضا زمانی پور (مدیرعامل صاحب‌نام سرمایه‌گذاری صندوق بازنشستگی) که پیشتر مدیر عامل و نایب رئیس هیئت مدیره شرکت تخصصی مادر پرشین گلف، عضو هیئت مدیره شرکت هواپیمایی آسمان، مدیر عامل و رئیس هیئت مدیره شرکت آهن و فولاد پروردگار و قائم مقام مدیر عامل هلدینگ تدبیرگران اطلس بوده است در مقام‌های شرکت ایران یاسا تایر و رابر با نیم‌قرن تجربه در صنعت تایر، به عنوان اولین تولیدکننده انواع تایر و تیوپ موتورسیکلت، دوچرخه‌ای، اسکوتری، کشاورزی و انواع شیلنگ آب و گاز که صادرکننده ممتاز کشوری طی ۲ سال متمادی بوده و اکنون محصولات خود را به کشورهای ترکیه، نیجریه، آذربایجان، ارمنستان، پاکستان، افغانستان، ترکمنستان، گرجستان، عراق، سوریه، روسیه و لبنان صادر می‌کند بدون شک در سال ۱۴۰۲ باعث خواهد شد که این شرکت با سرعت بخشیدن به پروژه‌های توسعه ای خود و اتخاذ راهبرهای موفق در افزایش تولید-فروش - صادرات و سودآوری، نوید بخش تحولی شیرین در این مجموعه بزرگ تولیدی کشور در ارزش آفرینی و سودآوری بیش از پیش برای سهامداران و ذینفعان باشد.





- اخذ گواهینامه رتبه بندی اعتباری برای اولین بار با گرید A در راستای شناسایی روش های نوین تامین منابع مالی  
 - ساخت داخل و بومی سازی خط اکسترودر ۸ اینچ در راستای تولید تایرهای ATV و تایرهای کشاورزی  
 - اخذ گواهینامه استاندارد فرآورده های تویی تایر اتومبیل های سواری، بارکش و پدک کش برای اولین بار  
 - اخذ گواهینامه انطباق معیار مصرف انرژی از سازمان ملی استاندارد  
 - اخذ پروانه کاربردی علامت استاندارد برای تولید تیوب های کشاورزی برای اولین بار  
 - اخذ مجوز بین المللی AEO از گمرک جمهوری اسلامی ایران  
**افزایش ظرفیت تولید تایرهای تیوبلس**  
 - تولید ۱۲۵۰ تن در سال ۱۴۰۰ و ایجاد ظرفیت تولید تا ۲۵۰۰ تن برای سال ۱۴۰۱  
 - تولید ۲۵۰۰ تن در سال ۱۴۰۱ و ایجاد ظرفیت تا ۵۰۰۰ تن برای سال ۱۴۰۲  
 - تولید ۵۰۰۰ تن در سال ۱۴۰۲ و ایجاد ظرفیت تا ۶۰۰۰ تن برای سال ۱۴۰۳  
**تشریح برنامه های راهبردی**  
 ۱- تدوین سند راهبردی شرکت .  
 ۲- تدوین سند راهبرد و مولد سازی دارایی ها

هرچیز سال گذشته اقدامات و جلسات خوبی با معاون امور املاک بنیاد انجام شده است و دستور ویژه در این خصوص صادر شده و پیگیریها صورت گرفته است، اما با تغییر مدیریت بنیاد دوباره این موضوع به نقطه صفر بازگشت.  
 ۱۲- بازار آفریقا بزرگترین مصرف کننده موتورسیکلت است و همچنین این منطقه کانوجو را صادر می کند که در راستای کنترل هزینه ها در حال بررسی معاملات تهرتری در این بخش هستیم.  
 خیر مقدم محمد طاهر ((مدیر روابط عمومی و بین المللی شرکت)) به حضار و تقاضای سکوت و قیام یک دقیقه ای به احترام شهدای والا مقام خدمت، پخش یک کلیپ زیبا از توانمندی های بالای این مجموعه که در آن بخوبی پتانسیل بالای مجموعه «پاسا» به سمع و نظر سهامداران رسید، حضور مدیران ارشد شرکت سرمایه گذاری صندوق بازنشستگی - تاپیکو- هلدینگ صبا انرژی و سازمان بازرسی کل کشور در مجمع که بخوبی جایگاه خاص این شرکت را نشان می دهد، گزارش مدیریت پیرامون اهم دستاوردهای شرکت در حوزه های: تولید- فروش- صادرات و سودآوری، تداوم روند رو به رشد دارائی و ارزش شرکت طی ۵ سال اخیر، تاکید تیم مدیریت برای بهره بردن هر چه سریعتر از پروژه های توسعه ای و بهبود شرکت در حداقل زمان جهت ارتقای فرآیندها، تاکید ریاست مجمع مبنی



۳-انتقال سند زمین بنیاد به نام شرکت ایران پاسا  
 ۴-مولد سازی زمینها و املاک شرکت از طریق تشکیل صندوق سرمایه گذاری املاک و مستغلات  
 ۵-تشکیل صندوق پژوهش و فناوری پلیمر و لاستیک و مرکز نوآوری  
 ۶-نصب و راه اندازی و بهره برداری از سیستم های اعلام و اطفای حریق مخصوص انبارهای  
 ۷-ادامه طرح ها و پروژه های متعدد نوسازی و بازسازی ماشین آلات و خطوط تولیدی.  
 ۸-اجرای زیر ساخت های اولیه طرح تصفیه آب صنعتی به روش اسمز معکوس(RO) به منظور افزایش کیفیت آب مصرفی و همچنین کاهش مصرف آب در شرکت  
 ۹-بررسی طرح های توسعه ای و پروژه های شرکت به همراه گزارشهای امکان سنجی مالی آنها.  
 ۱۰-گزارش فنی روندهای تغییرات فن آوری و راهبردهای شرکت در حوزه فن آوری تولید.  
 ۱۱-پیش بینی صورتهای مالی اساسی شرکت برای سه سال آینده .  
 ۱۲-تحلیل نسبتهای مالی و شاخصهای کلیدی عملکرد و ریسک.  
 ۱۳ -پیش بینی برنامه زمانبندی تأمین مالی و سرمایه گذاری

بر توجه ویژه به امر افزایش بهره وری در مجموعه ، تأیید حسابهای کلین و شفاف مدیر مالی مجرب مجموعه و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، توضیحات تکمیلی جناب محمدی «معمار مالیه شرکت» و جناب عزتی «رئیس امور حقوقی» پیرامون بندهای حسابرسی، پاسخگویی کامل و میسوط به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط ، نهایت همکاری صمیمانه جناب طاهری مدیریت فرهیخته و جناب آقای رضایی کارشناس کاربلد روابط عمومی شرکت با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.  
**اهم دستاوردهای شرکت**  
 - دریافت تاییدیه دانش بنیان برای ۳ محصول از گروه محصولات تایرهای تیوبلس موتور، دوچرخه ای Skin-wall و شیلنگ نوع ۳ گاز  
 - دریافت لوح و تندیس از سیزدهمین دوره جشنواره ملی بهره وری برای ۳ پروژه بهره ور با موضوعات تولید تایرهای تیوبلس، تولید شیلنگ نوع ۳ گاز  
 - اخذ گواهینامه رتبه بندی تحقیق و توسعه با رتبه ۲ پیشرفته در حوزه توانمندی فناوریانه تحقیق و توسعه  
 - اخذ گواهینامه تحقیق و توسعه نمونه در پانزدهمین همایش تحقیق و توسعه و نوآوری صنایع و معادن ایران



# افزایش ۵۲ درصدی سود خالص

## سیمان شاهرود؛ رشد فروش؛ ارتقای سودآوری در کنار کسب سهم شایسته از صادرات



کل کارخانجات هلدینگ فارس و خوزستان ۸۹ می باشد اضافه کرد: درصد تحویل به ظرفیت اسمی سیمان شاهرود در سال ۱۴۰۲ مقدار ۹۵ بوده است. به گفته وی سهم سیمان شاهرود از بازار مصرف داخل در استان مقیم خود حدوداً ۵۲ بوده و مابقی به خارج استان حمل می گردد. مهندس بازوی همچنین خاطرنشان کرد که شرکت در سال ۱۴۰۲ ضمن تعامل عالی صورت گرفته، با هیچگونه اعتصاب رانندگان مواجه نبوده و لیکن نرخ کرایه حمل ۳۰٪ افزایش داشته است که این امر در میزان سودآوری شرکت دخیل بوده است. به گفته وی همچنین سیاست شرکت در بخش داخل افزایش نرخ فروش بوده است بطوریکه میانگین نرخ از ۵,۹۰۵,۰۰۰ ریال به ۸,۲۸۶,۰۰۰ ریال معادل ۴۰ درصد داشته است

مهندس بازوی در فرازی دیگر از گزارش خود تداوم عرضه در بورس کالا، فروش ۱,۱۰۰,۰۰۰ تن سیمان در داخل کشور معادل ۶۰ درصد ظرفیت اسمی، افزایش کیفیت و نرخ فروش، حفظ بازار موجود و ورود به بازارهای جدید را جزو مهمترین اولویت های شاهرود در بخش فروش برشمرد و پیرامون سیاست های شرکت در بخش صادرات اضافه کرد: افزایش نرخ فروش با هماهنگی سایر شرکت ها، تقویت ناوگان حمل و نقل ریلی برای افزایش فروش صادراتی، صادرات سیمان به میزان ۳۶۰ هزار تن صادرات کلینکر به میزان ۱۳۶ هزار تن، حفظ بازار موجود و ورود به بازارهای جدید از مرزهای جنوب کشور جزو اهم برنامه های ما می باشد

مدیرعامل و نایب رئیس هیات مدیره شرکت در قسمت دیگری از گزارش خود، مدیریت اقام موجودی محصول (کلینکر و سیمان)، خرید به موقع اقام یدکی و قطعات و پاکت بسته بندی، مدیریت مصرف انرژی خصوصاً برق از طریق خرید از بورس انرژی، بهبود کارایی پرسنلی و افزایش بهره وری آنها، مدیریت تعمیرات به کمک PM و برنامه IMS را جزو سیاست ها و برنامه های شرکت در حوزه بهای تمام شده می باشد و پیرامون راهبردهای شرکت در بخش صادرات اظهار داشت که استفاده صحیح از اموال شرکت و تغییرات مستمر آنها، کنترل هزینه حمل صادراتی با ورود شرکت های رقیب، جلوگیری از خریدهای غیر ضروری اثاثه و تجهیزات، کنترل مستمر هزینه های پرسنلی شامل ایاب و ذهاب و غذا ... جزو مهمترین راهبردها و راهکارهای اتخاذی مدیریت در بخش فروش خارجی می باشد.

مدیر برجسته صنعت سیمان کشورمان در بخش دیگری از گزارش خود پیرامون اقدامات شرکت در حوزه فعالیت های نوآورانه و دانش بنیان اظهار داشت: تولید سیمان و کلینکر تپ ۵ صادراتی و عقد قرارداد با جهاد دانشگاهی جهت بهینه سازی الکتروفیلترها و کاهش آلودگی هوا و افزایش راندمان خط تولید از مهمترین راهبردهای ما در این بخش می باشد. همچنین به گفته وی،

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سیمان شاهرود (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳،۰۳،۱۹ در محل شرکت بین المللی بازرسی کالای تجاری (IGI) تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور بیش از ۶۰،۱ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای وسف رحمتی پور بود، که خانم زیلا سماواتی و آقای علیرضا قادری در مقام نظار اول و دوم و آقای محمدرضا عبدلی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲،۱۲،۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۵,۶۵۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند

### بر اساس تصمیمات مجمع اعضای هیئت مدیره جدید به شرح زیر به مدت ۲ سال انتخاب گردیدند

سیمان قائن	علی رضوانی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری سیمان تأمین	محمدرضا بازوی پیدستانی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
کارخانجات سیمان صوفیان	رنوف حمیدزاده مقدم	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سیمان فارس و خوزستان	فرزین رضانی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سیمان ارومیه	هدایت مصطفائی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس محمدرضا بازوی در ادامه گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «شاهرود» افزود: سیمان شاهرود به عنوان یکی از صنایع مهم در منطقه شمال شرق کشور و از تولید کنندگان بنام سیمان در کشور محسوب می گردد. به گفته وی، وجود مواد مرغوب در جوار کارخانه و آزمایشگاههای مجهز و بهره مندی از نیروهای متخصص و با تجربه، کیفیت تولیدات شرکت سیمان شاهرود را تضمین کرده است. مدیرعامل مجموعه همچنین اظهار داشت شرکت سیمان شاهرود که تولید کلینکر و انواع سیمان پرتلند خاکستری را به صورت فله ای و پاکتی به عنوان رسالت سازمان برگزیده است، مصمم است با یاری خداوند منعال و با تکیه بر تلاش، همت و مشارکت کلیه کارکنان و با اجرا و برقراری سیستم های مدیریت کیفیت ISO ۹۰۰۱:۲۰۱۵ زیست محیطی ISO ۱۴۰۰۱:۲۰۱۵ و ایمنی و بهداشت حرفه ای ISO ۴۵۰۰۱:۲۰۱۸ عملکرد خود را در مسیر توسعه پایدار و در کلیه زمینه های کاری بصورت مستمر بهبود بخشد

مدیرعامل «شاهرود» در ادامه، ضمن تصریح اینکه در حالی که درصد تحویل به ظرفیت اسمی سیمان سیاه پرتلند



افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۱/۸۲۹/۱۰۶ میلیارد در سال مالی منتهی به پایان اسفندماه ۱۴۰۱ به مبلغ ۱۷/۵۱۲/۹۲۴ میلیارد در پایان اسفندماه ۱۴۰۲ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۴/۰۹۵/۰۳۵ میلیارد در سال مالی گذشته به مبلغ ۶/۹۱۵/۸۹۹ میلیارد در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت در کنار عملکردی موفق با کسب مبلغ ۶/۰۹۲/۴۸۰ میلیارد سود خالص عملکردی درخشان در سودآوری در سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

مهندس محمدرضا بازوی «مدیر شناخته شده و برجسته صنعت سیمان کشورمان» ضمن تصریح اینکه با تولید ۱/۵۵۲/۶۳۵ تن سیمان و تولید ۱/۵۸۶/۱۸۳ تن کلینکر در سیمان شاهرود که بالاتر از ظرفیت اسمی و عملی کارخانه است، توانسته ایم روند صعودی خود را طی دو سال اخیر استمرار ببخشیم، اضافه کرد: شرکت در دوره مالی مورد گزارش در بین شرکتهای فعال در این صنعت و همچنین در بین شرکتهای بورسی این صنعت به ترتیب با حجم فروش ۱/۷۲۹/۵۸۲ تن معادل مبلغ ۱۷/۵۱۳ میلیارد سهم ۲۰,۲٪ در کل کشور از لحاظ تناژ فروش را به خود اختصاص دهد.





۱- پیگیری تکمیل پروژه سیمان سفید بیارجمند که جزئی از زنجیره ارزش شرکت می باشد  
 ۲- بهینه سازی خط تولید و مصرف انرژی با اجرای پروژه های بهینه سازی در خصوص مصرف گاز و مازوت  
 ۳- افزایش راندمان خطوط تولید در سطح ظرفیت اسمی مخصوصا خط ۱ تولید که قدیمی تر است  
 ۴- اجرای برنامه های زیست محیطی به منظور جلوگیری از جریمه های آلاینده های محیط زیست  
 ۵- حفظ بازارهای فروش محصولات در استان های تهران و گلستان و سمنان و ورود بیشتر به بازارهای صادراتی در کشورهای روسیه ، قزاقستان و ترکمنستان و کلینکر در کشور عراق و حاشیه خلیج فارس  
 ۶- تولید و افزایش فروش محصولات بتنی و پیش ساخته و احداث کارخانه گچ برای تکمیل زنجیره ارزش تولیدات

**بازار فروش شرکت و جایگاه شرکت در صنعت:**  
 صنعت سیمان ایران سال ۱۴۰۲ را با ۷۷,۱۱۰,۵۳۲ تن فروش سیمان و کلینکر با افزایش ۵ درصدی نسبت به سال ۱۴۰۱ به پایان رساند

شرکت مجوز تاسیس کارگاه محصولات بتنی و نیز کارخانه گچ را اخذ نموده است. کارگاه محصولات بتنی در حال تولید آزمایشی است و کارخانه گچ در حال احداث می باشد، چراکه محصول گچ دانش بنیان بوده و نوع خاصی دارد و به قصد صادرات تولید خواهد شد و بدین ترتیب پروانه شرکت شامل تولید کلینکر، سیمان و محصولات بتنی می باشد که تاریخ اعتبار آن ۱۴۰۵ می باشد.

مهندس بازاری در بخش پایانی گزارش خود، رشد تولید طی ۲ سال اخیر در سیمان و کلینکر با تولید ۱,۵۵۲,۶۳۵ تن سیمان و ۱,۵۸۶,۱۸۳ تن کلینکر را که بالاتر از ظرفیت اسمی و عملی کارخانه بوده است و افزایش تحویل و ارتقاء فروش در کنار جهش سودآوری را از مهمترین دستاوردهای شرکت در سال مالی منتهی به ۱۴۰۲,۱۲,۲۹ اعلام کرده و افزود: در سایه حمایت همه جانبه سهامداران عمده از برنامه های مدیریت ارشد و همدلی هیات مدیره و مجاهدت پرسنل مطمئن هستیم که در سال ۱۴۰۳ علیرغم تمام چالش ها و تهدیدهای مرتبط با صنعت سیمان، شاهد عملکردی درخشان تر از این مجموعه بزرگ تولیدی خواهیم بود.



از ۱۲,۸۰۷,۵۷۱ تن صادرات انواع سیمان و کلینکر به خارج کشور ، ۴۰۴,۶۸۱ تن سیمان و ۱۶۶,۴۱۰ تن کلینکر توسط این شرکت به کشورهای روسیه، ترکمنستان ، قزاقستان و عراق صادر گردید که نشان میدهد حدود ۴/۵ درصد کل صادرات کشور توسط این شرکت انجام شده است . همچنین در سال ۱۴۰۱ میزان عرضه داخلی توسط شرکت های سیمانی به ۶۴,۳۰۲,۹۶۱ تن رسید که میزان ۱,۱۵۲,۱۷۶ تن از آن سهم فروش داخلی شرکت سیمان شاهرود بود ۱/۸ درصد از آن را تشکیل می دهد

شرکت در دوره مالی مورد گزارش در بین شرکتهای فعال در این صنعت و همچنین در بین شرکتهای بورسی این صنعت به ترتیب با حجم فروش ۱,۷۲۹,۵۸۲ تن معادل مبلغ ۱۷,۵۱۳ میلیارد ریال سهم ۲,۲ در کل کشور از لحاظ تناژ فروش را به خود اختصاص داده است.

در حال حاضر شرکت سیمان شاهرود سهم ۲/۲ درصدی از ظرفیت صنعت سیمان را داراست که علیرغم محدودیت های به وجود آمده برای تامین برق و گاز و تحویل مازوت و همچنین موانع صادرات حمل به کشورهای ترکمنستان و روسیه، فروش صادراتی سیمان و کلینکر نسبت به سال گذشته با افزایش مواجه شده است. این شرکت توانسته با تقویت بازارهای سنتی صادراتی مخصوصا کلینکر خود و مدیریت مناسب در حوزه داخلی سهم فروش خود در کل فروش کشور را حفظ نماید

بخش یک کلیپ کوتاه و زیبا از پتانسیل و توانمندی های سیمان شاهرود که با همت روابط عمومی کوشای شرکت تهیه و در آن پتانسیل بالای شرکت به سمع و نظر سهامداران رسید، حضور مدیران ارشد هلدینگ های سیمان تامین - فارس و خوزستان و جمعی از کارشناسان و صاحب نظران برجسته صنعت سیمان در مجمع که نشان دهنده جایگاه ویژه «شاهرود» و مدیریت شایسته آن بود، افزایش نرخ بازده حقوق صاحبان سهام به ۸۲ درصد، کاهش بهای تمام شده به فروش از ۴۷ درصد سال ۱۴۰۱ به ۴۲ درصد در سال ۱۴۰۲، رشد حاشیه سود عملیاتی به ۳۹ درصد، تأیید حسابهای شفاف دکتر محمدرضا عبدلی «معاونت مالی مجرب» توسط حسابرس و بازرس قانونی، ارائه توضیحات تکمیلی «مدیرعامل» و «مرد شماره یک مالی» پیرامون بندهای حسابرسی، نهایت همکاری و تعامل جناب خرقانی مدیر روابط عمومی فرهیخته و کاربلد شرکت با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود

**برنامه های توسعه کسب و کار شرکت:**  
 اهم برنامه های سال آتی شرکت با توجه به بودجه مصوب سال ۱۴۰۳ و استراتژی شرکت به شرح ذیل میباشد



# ره آورد مدیریت جهادی در پتروشیمی قائد بصیر

## از جهش در صادرات تا رکورد زنی در کسب بالاترین مقدار فروش و تولید



دکتر جهانگیری که از مدیران نخبه و جوان صنعت کشور مان می باشد در بخش پایانی گزارش خود از تولید محصولات با حاشیه سود بالا و دارای سهم بازار متناسب به عنوان سیاست راهبردی مدیریت نام برد و افزود به عنوان مثال براساس بازاریابی انجام شده طی سال های گذشته سهم گرید رنگی از ۲۳ درصد در سال ۱۳۹۹ به ۵۳ درصد در سال ۱۴۰۲ افزایش یافته است و این با توجه به سهمی که از بازار بر خود تعلق دادیم و حاشیه سود بالایی که دارد باعث می شود سود خوبی هم از این نوع سیاستها برای سال ۱۴۰۳ شناسایی کنیم.

### مهم ترین نکات مطرح شده

قرار بر این است سبد محصولات گرید رنگی نیز در سال مالی جدید توسعه یابد. زیرا حاشیه سود این محصول قابل توجه است. حاشیه سود محصول ABS به دلیل واردات آن کاهش یافته است. ۳۶۰۰ میلیارد تومان مبلغ فروش این مجموعه در سال مالی گذشته بوده است. از بهمن ماه سال ۱۴۰۲ از شرکت بصورت نیمایی تخصیص یافت. شرکت پتروشیمی قائد بصیر مصرف ارزی بالایی دارد و فروش ارز تخصیصی برای آن صرفه اقتصادی و سودآوری ندارد. شرکت در نظر دارد از رقم باقیمانده سود، افزایش سرمایه از محل سود انباشته را در برنامه خود قرار دهد.

بخش یک کلیپ زیبا که بخوبی توانمندی و پتانسیل بالای این مجموعه عظیم و افتخار آفرین را به سمع و نظر سهامداران رساند، حضور مدیران ارشد صنعت پتروشیمی و متخصصان برجسته بازار سرمایه و صنعت نفت در مجمع که نشان از جایگاه ویژه «شبصیر» و مدیریت کاربلد آن داشت، گزارش جامع دکتر جهانگیری پیرامون اهم دستاوردهای شرکت در حوزه های تولید- فروش و سودآوری، تاکید سکاندار «شبصیر» مبنی بر اینکه علیرغم تمام چالش ها و مضللات حاکم بر صنعت این مجموعه موفق به رکورد شکنی در فروش و سودآوری خود از ابتدای تاسیس تاکنون گردیده است، توضیحات تکمیلی مهندس سیف زاده «هرد شماره یک مالی شرکت» پیرامون بندهای حساسی، پاسخگویی صادقانه و دقیق به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط توسط تیم مدیریت بازاریابان پتروشیمی قائد بصیر، تایید حسابهای شفاف و کلین معاون مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابر و بازرسان قانونی و همکاری و تعامل صمیمانه سرکار خانم ایلخانی با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت تولیدات پتروشیمی قائد بصیر (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۰۳/۲۱ در محل مجموعه لاله صدر، طبقه دوم، سالن اجتماعات برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۷۶،۸۳ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابر و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای محمد علی یزدان جو بود، که جنابان جهانگیر داستانی و روح اله نوروزی لهدارینی در مقام نظار اول و دوم و آقای فرهاد جهانگیری به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه با قرارت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابر و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ و با تقسیم سود ۲۰۱۱۰ ریال به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

### بر اساس تصمیمات مجمع اعضای هیئت مدیره جدید به شرح زیر به مدت ۲ سال انتخاب گردیدند.

گروه توسعه انرژی تدبیر	فرهاد جهانگیری	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
توسعه صنعت نفت و گاز پارس	حسین ابوالهمی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه حفاری تدبیر	سیدعلیرضا سیف زاده عمرانی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
بنیاد پازنده خرداد	محمد مهدی مظاهری نهرانی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
گروه سرمایه گذاری تدبیر	احسان نظری ناغانی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر فرهاد جهانگیری در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: شرکت پتروشیمی قائد بصیر به عنوان اولین و تنها تولیدکننده ABS در بخش خصوصی ایران در سال ۱۳۷۶ تاسیس گردید و در سال ۱۳۸۱ واحدهای SAN و ABS راه اندازی و یک سال بعد تولید تجاری با ظرفیت سالانه ۲۲۰۰۰ تن SAN و ۲۵۰۰۰ تن ABS آغاز شد و هم اکنون پس از ۲۷ سال با نیروهای با تجربه و جوانان تحصیلکرده یکی از شرکت های پتروشیمی پیشرو و موفق در سطح جهانی می باشد.

مدیرعامل ارژشی و برجسته شرکت در ادامه پیرامون مهمترین چالش ها و مضللات شرکت خاطر نشان کرد: در صنعت لوازم خانگی به عنوان صنعت پیشران در مصرف ABS، کاهش قیمت جهانی ABS و افت شدید حاشیه سود این محصول به تبعیت از افزایش جهانی مواد اولیه، افزایش هزینه های مالی جهت تامین مالی مربوط به سرمایه در گردش، ادامه مناقشات منطقه ای (جنگ روسیه و اوکراین) و تاثیر آن بر بازارهای منطقه، فضای موجود مرتبط با تحریم های ظالمانه، تامین منابع انرژی و چالش مربوط به تامین مواد اولیه وارداتی، افزایش

هزینه های حمل و نقل جزو اهم چالش های شرکت در سال ۱۴۰۲ بوده است. مدیرعامل و نایب رئیس هیات مدیره «شبصیر» در بخش دیگری از گزارش خود با تصریح اینکه علیرغم تمام چالش ها و تهدیدهای مرتبط با شرکت توانستیم عملکردی موفق را کسب کنیم اضافه کرد: افزایش تولید گریدورق متناسب با نیاز بازار، تشکیل میز خودکفایی در راستای بومی سازی قطعات و کاهش ارز مورد نیاز، تغییر سبد محصولاتی صادراتی و افزایش ABS رنگی در صادرات، ایجاد سامانه داشبورد مدیریتی (تولید، منابع انسانی و شرکت های حمل و نقل)، برنامه ریزی جهت تامین مواد اولیه و جلوگیری از قانون تولید، استقرار و پیاده سازی سیستم مدیریت انرژی و نصب و راه اندازی نرم افزار مدیریت انرژی و استقرار ISO ۵۰۰۰۱ از جمله توفیقات مجموعه بوده است. به گفته وی این دستاوردها و توفیقات بدون حمایت تمام قد سهامداران عمده، همدلی هیات مدیره و مجاهدت پرسنل متعهد و متخصص مجموعه در پیاده سازی و عملیاتی کردن برنامه های مدون مدیریت حاصل نمی گردید.

### برنامه های آتی شرکت

- تشکیل کار گروه توسعه محصول و بازار جدید
- افزایش ظرفیت تولید محصول نهایی با بکارگیری دو دستگاه اکسترودر در واحد ۳۱۰ (نیمه دوم سال جاری)
- ساخت راکتور ۳۶ تنی واحد PBL با هدف افزایش ظرفیت تولید پودر واحد ۲۰۰
- شروع مذاکرات فنی با پتروشیمی شانژ با هدف تامین بوتادین با بهای تمام شده پایین تر
- بهره گیری از حداکثر ظرفیت تولید، جهت تولید سبد محصولات مورد نیاز بازار
- توسعه بازارهای صادراتی به کشورهای هدف (عراق، آفریقا و قزاقستان)
- مدیریت مصرف انرژی و استفاده از انرژی های تجدیدپذیر
- مدیریت پروژه های در دست اجرا سازمان (افزایش تولید، افزایش ایمنی و توسعه محصول و...)
- بهبود شرایط زیست محیطی



# توسعه پایدار، سوق و تعالی و ارتقای فرآیندها البرز دارو؛ افتخار آفرین و ارمغان بخش برای سلامت



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت البرز دارو (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۰۳/۱۲ محل دانشگاه تهران - ساختمان جدید دانشکده داروسازی - سالن رازی برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۶۳۸ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای فرشید مرادی بود، که جنابان سید مهدی ناصری و علی محبعلی در مقام نظار اول و دوم و آقای سید جلال موسوی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ و با تقسیم سود ۵۰۰ ریال به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند. دکتر الیاس کهزادی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «دالبر» افزود: پس از ۴۰ سال از تاریخ تاسیس شرکت مخترع اعلام دارم که، بخش اعظمی از خطوط «دالبر» منطبق با یک برنامه مدون و تحت تایید استانداردهای GMP، نوسازی و بهسازی گردیده است بطوری که اکنون یکی از ده شرکت برتر صنعت دارویی کشورمان می باشیم. به گفته وی در راستای توسعه فعالیت های شرکت، کم اثر کردن تحریم های بین المللی و ... البرز دارو در کنار اقدام به احداث یک انبار بزرگ ۴۰۰ متری در ارتفاع ۳۰ متر که یکی از بزرگترین انبارهای دارویی کشور است با حمایت سهامداران خود اقدام به نوسازی و تجهیز خط تولید آمپول نموده و بهره برداری از خط مایعات را آغاز کرد.

به گفته مدیرعامل «دالبر» محصولات تولیدی شرکت شامل جامدات با ظرفیت اسمی ۲۱۴۲ تن که تولید سال ۱۴۰۲ بالغ بر ۲،۱۶۲ تن بوده است، مایعات با ظرفیت عملی ۲۸ تن که تولید سال ۱۴۰۲ بیش از ۵۲ تن و تزریقی با ظرفیت اسمی تولید سال ۱۴۰۲ بالغ بر ۱۳۰ تن بوده است. دکتر الیاس کهزادی همچنین با تصریح اینکه ما در سال گذشته بخاطر سیاستهای وزارت بهداشت مبنی بر الزام و اولویت برای تامین ارز دچار سختی های فراوانی شدیم افزود: محصولات تولید دارویی البرز دارو توسط پیشرفته ترین ماشین آلات و تجهیزات و در فضای تولید با رعایت استانداردهای بین المللی و الزامات GMP سازمان غذا و دارو و در بالاترین کیفیت انجام می شود و عمده ماشین آلات و تجهیزات تولیدی ساخت شرکت های Korsch، Rieckerman، Marchesini، Uhlman از کشورهای ایتالیا و آلمان با تکنولوژی پیشرفته و روز دنیا می باشند.

مدیر با سابقه و خوشفکر صنعت داروسازی کشورمان در فرازی دیگر از گزارش خود تکمیل پروژه سفالوسپورین ها، اصلاحات انبار قدیم، خرید ماشین شربت پرکنی، خرید ماشین آلات و تجهیزات را جزو طرح های توسعه ای سال ۱۴۰۲ برشمرد و تاکید کرد که این پروژه جهت بهره برداری کامل با حداکثر ظرفیت در سال ۱۴۰۳ با جدیت پیگیری خواهد شد.

وی همچنین کسب گواهینامه سیستم مدیریت کیفیت مطابق با استاندارد ISO ۹۰۰۱:۲۰۱۸، گواهینامه سیستم مدیریت زیست محیطی مطابق با استاندارد

ISO ۱۴۰۰۱:۲۰۱۸، گواهینامه سیستم مدیریت ایمنی و بهداشت حرفه ای مطابق با استاندارد ISO ۴۵۰۰۱:۲۰۱۸، کسب سیستم مدیریت رسیدگی به شکایات مشتریان مطابق با استاندارد ISO ۱۰۰۰۲:۲۰۱۸ را جزو گواهینامه های تمدید شده برشمرد.

شایان ذکر است فضاهای تولید، ماشین آلات، تجهیزات و تاسیسات صنعتی این شرکت کاملا به روز و منطبق با آخرین ضوابط تولید خوب دارو است. این شرایط در کنار سرمایه گذاری مستمر، موجب شده است اطمینان مقولوی از وجود شرایط خوب تولید در بلندمدت «دالبر» وجود داشته باشد. به گفته وی داشتن فرآیند و نیروی انسانی مجرب و حرفه ای در زمینه های مارکتینگ و فروش، تضمین می کند که می توان حتی بهتر از گذشته برندسازی کرد و سهم مناسبی از تقاضای بازار برای

محصولات شرکت را کسب نمود. جلال موسوی نیز در حاشیه مجمع با تصریح اینکه این شرکت بیش از ۲۰۰ پروانه دارویی دارد که حدودا ۱۲۰ پروانه آن فعال است اضافه کرد: نتیجه تولید و فروش این محصولات باعث شده که شرکت همواره جایگاه خوبی را در بین شرکت های بزرگ دارو سازی کشور داشته باشد. دکتر کهزادی در بخش پایانی گزارش خود ضمن اعلام اینکه شرکت البرز دارو در حال حاضر براساس آخرین گزارشات ارائه شده در سامانه کدال بامبلغ ۳۱،۴۵۳،۱۳۰ میلیون ریال از جایگاه هفتم در سال ۱۴۰۱ به جایگاه پنجم ارتقاء یافته است افزود: کل فروش شرکت مبلغ ۳۱،۴۵۳،۱۳۰ بوده که نسبت به سال گذشته رشد داشته و فروش صادراتی بطور مستقیم (به مبلغ ۴۲۲،۱۰۷ میلیون ریال) یا از طریق شرکت های واسطه (به مبلغ ۸۶،۲۰۵ میلیون ریال) صورت گرفته و عمدتا به کشورهای عراق و افغانستان صادر شده است.

بخش یک کلیپ زیبا که در آن تاریخچه و پتانسیل بالای شرکت به سمع و نظر سهامداران رسید، حضور مدیران ارشد هلدینگ برکت و گروه سرمایه گذاری البرز در مجمع پسان سال های پیش که نشان از جایگاه ویژه شرکت البرز دارو و مدیریت صاحبان آن داشت، گزارش مسووت دکتر کهزادی پیرامون وضعیت صنعت دارو و تحلیل وضعیت صنعت دارو، گزارش مدیرعامل «دالبر» پیرامون حوزه های تولید - فروش و سودآوری شرکت، اعلام حضور فعالانه بخش تحقیق و توسعه البرز دارو که سالانه یک محصول پایدار به اقلام تولیدی اضافه میکند. اصلاح خطوط تولید. بهره برداری از خطوط جدید همراه تمام تاسیسات و تکنولوژی روز، دریافت تندیس ملی تعالی، اعلام کسب ۳۰۰،۱۴۵ میلیارد درآمد عملیاتی و کسب سود

۱،۲۰۳ میلیاردی که حاکی از رشد بیش از ۴۰ درصدی فروش می باشد، اعلام اختصاص یک مالیات ۷ درصدی برای عملکرد سال ۱۴۰۱ که در سال ۱۴۰۲ این مالیات لحاظ گردیده، تبیین صادرات افزون بر ۱ میلیون دلار، تایید حسابهای شفاف و کلین آقای جلال موسوی «معاون مالی مجرب شرکت» توسط حسابرس و بازرس قانونی، برگزاری انتخابات هیات مدیره و ابقای اعضای حقوقی برای ۲ سال آتی و همکاری صمیمانه مدیریت روابط عمومی کوشا و امور سهام پاسنگو با اصحاب رسانه جهت بازنشر اخبار از نکات خواندنی این مجمع بود.

## اهم برنامه های سال ۱۴۰۳

- خرید لوازم و تجهیزات آزمایشگاهی
- تکمیل و بهره برداری از پروژه سفالوسپورین ها
- احداث و تجهیز توربین مرکزی
- تاسیسات صنعتی
- احداث خط تولید محصولات هازارد
- افزایش ظرفیت تولید فرآورده های تزریقی

## اهداف و برنامه های شرکت:

- ادامه روند اصلاح و تغییرات ساختاری خطوط تولید جهت تطابق با استانداردهای کیفی و مطابق با اصول GMP
- انبارش میزان بهینه ای از موجودی مواد اولیه و کالای ساخته شده همچون سنوات گذشته به منظور تامین تقاضای بازار و عدم ایجاد وقفه در برنامه های تولیدی شرکت.
- ادامه روند بهبود فرمولاسیون برخی محصولات و نیز تولید و اضافه نمودن محصولات جدید بر مبنای نیازسنجی انجام شده در جامعه در حوزه های مختلف درمانی.
- نظارت بر نحوه توزیع محصولات تولیدی شرکتهای بخش جهت حصول اطمینان از افزایش سطح دسترسی به محصولات شرکت در سراسر کشور.
- کاهش دوره وصول مطالبات جهت نقدینگی و تامین سرمایه در گردش مورد نیاز.
- توسعه و بهسازی و راه اندازی خطوط تولیدی جدید به منظور ارتقاء کیفیت و افزایش ظرفیت تولید.



دکتر الیاس کهزادی با تصریح اینکه در شرکت البرز دارو ۱۲۲ قلم دارویی تولیدی داریم که در حوزه های گوارش و متابولیک، دارویی و محصولات دارویی تولیدی و خدماتی شرکت در اشکال جامدات (قرص و کپسول)، مایعات (شریت و سوسپانسیون) و فرآورده های تزریقی (پوکه و سرنگ) تولید می شود افزود: داشتن فرآیند و نیروی انسانی مجرب و حرفه ای در زمینه های مارکتینگ و فروش، تضمین می کند که می توان حتی بهتر از گذشته برندسازی کرد و سهم مناسبی از تقاضای بازار برای محصولات شرکت را کسب نمود.

مدیر با سابقه و خوشفکر صنعت داروسازی کشورمان در فرازی دیگر از گزارش خود تکمیل پروژه سفالوسپورین ها، اصلاحات انبار قدیم، خرید ماشین شربت پرکنی، خرید ماشین آلات و تجهیزات را جزو طرح های توسعه ای سال ۱۴۰۲ برشمرد و تاکید کرد که این پروژه جهت بهره برداری کامل با حداکثر ظرفیت در سال ۱۴۰۳ با جدیت پیگیری خواهد شد.

# شکستن رکوردهای تولید و فروش

## آهن و فولاد ارفع با مدیریت شایسته خود مرزهای پیش بینی را درنوردید



ناترازی حامل های انرژی این شرکت توانست به رکوردهای متعددی در زمینه تولید دست یابد به گونه ای که دستیابی به بالاترین میانگین نرخ فروش در بین رقبای داخل کشور، جهش ۷ پله ای در رتبه بندی ۵۰۰ شرکت برتر کشور و کسب رتبه ۷۳ بر اساس IMI\_۱۰۰ و آغاز و پیشبرد طرحهای توسعه ای و زیر ساختی از این جمله هستند.

سکاندار شرکت در فرازی دیگر از گزارش خود اظهار داشت که در سال ۱۴۰۲ قطعی برق در این شرکت منجر به توقف ۱۰۷۴ ساعت تولید و کاهش ۱۳۵ هزار تن تولید شمش فولادی در این شرکت شد. و با توقف طولانی مدت در فصل تابستان، خسارت ۹ هزار و ۸۰۰ میلیارد ریالی به این شرکت وارد آمد. همچنین محدودیت های مصرف گاز در فصل زمستان در مجموع منجر به ۱۴۰۰ ساعت توقف تولید آهن اسفنجی شد که در نتیجه آن تولید آهن اسفنجی ۲۰۱ هزار تن آهن افت داشت و خسارت ۱۲ هزار و ۱۴۱ میلیارد ریالی به شرکت وارد شد مهندس جهرمی در بخش پایانی گزارش خود ضمن اعلام اینکه همچنین روند رشد تولید محصولات میانی و نهایی در شرکت آهن و فولاد ارفع در سال ۱۴۰۳ منجر به ثبت رکوردهای جدید تولید شد که از جمله آن ها می توان به رکوردشکنی تولید ماهانه در واحد احیای مستقیم و ثبت رکورد تولید ۱۱۰ هزار و ۱۱ تن آهن اسفنجی در اردیبهشت ماه سال جاری اشاره کرد افزود: از جمله دستاوردهای آهن و فولاد ارفع می توان به تولید ۹۲ هزار و ۲۴۴ تن شمش در واحد تولید فولادسازی در فروردین ماه و ۹۳ هزار و ۷۶۵ تن در اردیبهشت سال ۱۴۰۳ اشاره کرد که این میزان به ترتیب ۱۱ و ۱۲/۵ درصد بیشتر از ظرفیت اسمی ماهانه این کارخانه بوده است و همان طور که اشاره شد این عدد حدود ۱۱ درصد نسبت به ظرفیت ماهانه تولید این کارخانه بیشتر بوده است.

### اهم اقدامات فولاد ارفع

از جمله پروژه های توسعه ای شرکت آهن و فولاد می توان به طراحی و احداث خطوط راه آهن صنایع فولادی اردکان، تولید و ذخیره سازی گاز مایع (LNG)، نورد (SBQ)، مشارکت در احداث واحد آهن اسفنجی صنایع فولاد رهام پارس و احداث نیروگاه تجدیدپذیر خورشیدی ۱۰ مگاوات اشاره کرد.

سایر پروژه های توسعه ای شرکت آهن و فولاد ارفع شامل برش مکانیزه خرسک، انباشت و برداشت مکانیزه گندله، توسعه مخازن ذخیره سازی واحد اکسیژن و انبار مواد اولیه به مساحت پنج هزار متر مربع است.

اهم اقدامات حوزه اکتشاف و امور معادن ارفع شامل اکتشاف پهنه هرمزگان (سنگ آهن هماتیته)، مشارکت در اکتشاف پهنه ۱۲۱ کیلومتر مربعی در دره نانچیر، مطالعات پرعبارسازی و استفاده از سنگ آهن هماتیته و کم عیار (معادن چاهباشه یک و ۲ اردکان) و تامین دولومیت و آهک مصرفی اشاره کرد.

### مهم ترین نکات مطرح شده

- جمع دارایی های شرکت در سال گذشته با رشد ۴۷ درصدی، به ۱۶۳ هزار و ۳۰۴ میلیارد

مجموع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت آهن و فولاد ارفع (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۲/۰۳/۱۲ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی وزارت کار و امور اجتماعی، سالن تلاش تشکیل گردید.

در این مجمع که بیش از ۹۴۰۴ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای امیر غلامی بود، که جنابان کیارش مهرانی و ابوالفضل قدیری در مقام نظار اول و دوم و آقای مجتبی مهری نژاد به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ و با تقسیم سود ۳،۹۲۰ ریالی به کار خود پایان دادند.

**بر اساس تصمیمات مجمع اعضای هیئت مدیره جدید به شرح زیر به مدت ۲ سال انتخاب گردیدند.**

سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات	مجتبی مهری نژاد	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
معدنی و صنعتی چادرملو	مهدی حسین پور	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
کارخانجات نورد لوله باران	سیدعلی محمد ابونبی مهریزی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه معدنی و صنعتی صباپور	مصطفی چمران	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
گروه مدیریت سرمایه گذاری امید	سیدعلیرضا هاشمی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی



ارتقاء درآمدهای عملیاتی ارفع از مبلغ ۱۳۵،۶۴۵،۸۱۱ میلیارد در سال مالی منتهی به ۱۴۰۱/۱۲/۲۹ به مبلغ ۱۸۲،۴۵۵،۰۲۶ میلیارد در سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹، رشد سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۳۹،۶۱۷،۷۷۵ میلیارد سال مالی گذشته به مبلغ ۵۶،۶۰۴،۱۴۴ میلیارد در سال مالی مورد گزارش که رشد بیش از ۴۳ درصدی را نشان می دهد و البته کسب سود خالص ۵۵،۲۹۰،۰۲۰ میلیاردی در سال ۱۴۰۲ که نسبت به سود ۳۷،۴۰۱،۵۸۱ میلیاردی در سال ۱۴۰۱ یک افزایش ۴۸ درصدی را نشان می دهد از جمله دستاوردهای شرکت آهن و فولاد ارفع با مدیریت مهندس مجتبی مهری نژاد و مجاهدت کلیه پرسنل متعهد و متخصص شرکت در سال ۱۴۰۲ بوده است.

مدیرعامل مجمع مجموعه ضمن تصریح اینکه فولاد ارفع در سال ۱۴۰۲ موفق شد که بیش از ۸۶۵ هزار تن شمش فولاد تولید کند که نسبت به مدت مشابه سال قبل از آن ۹ درصد افزایش داشت افزود: تولید آهن اسفنجی نیز به عنوان محصول میانی، در بازه زمانی یادشده با رشد ۷ درصدی نسبت به سال قبل از آن به یک میلیون و ۴۱۰ هزار تن رسید.

ریال رسید.

مهندس مجتبی مهری نژاد در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: با تکیه بر رویکرد رشد تولید و توسعه پایدار شرکت آهن و فولاد ارفع، موفق به تولید ۸۵۴،۰۶۸ تن شمش فولاد در ۱۲ ماهه سال ۱۴۰۲ شد که معادل سهمی ۲/۸ درصدی تولید فولاد خام کل کشور بوده است. به گفته وی همچنین شرکت آهن و فولاد ارفع ضمن موفقیت در بازار و بالا بردن سطح توانایی در جذب مشتریان توانست با توجه به بهینه سازی قدرت تولید و کیفیت محصولات نسبت به فروش صادراتی محصولات

به میزان ۲۹۷،۲۴۸ تن که معادل سهم ۳/۸ درصدی فروش صادراتی فولاد خام کل کشور می باشد، مبادرت نماید که این دستاورد نشان از رشد پویا و توسعه ای است که شرکت در عرصه صنعت فولاد به دنبال آن بوده است. مدیرعامل مدیر شرکت در ادامه اضافه کرد: دستیابی به تولید و فروش بهینه محصولات نه تنها منجر به تحقق اهداف مالی شده بلکه نقش مهمی در تعزیز اقتصاد و صنعت کشور ایفا کرده است که این موفقیت ها نتیجه تلاش ها و تعهدات کارکنان و مدیران این مجموعه به شمار می آید که با دقت و همت به افزایش تولید و فروش محصولات خود پرداخته اند.

مهندس مهری نژاد در بخش دیگری از گزارش خود خاطر نشان کرد که در سال گذشته برغم بحران هایی نظیر تورم، اختلال در زنجیره تامین و افزایش قیمت و





- اجرای ۱۸۰ هزار تن قرارداد فروش تهارتی شمش صادراتی به بالاترین قیمت بهینه‌سازی سید محصولات با هدف حداکثرسازی سود متناسب با نیاز بازار  
- ورود پر قدرت به بخش معدن و سرمایه‌گذاری در محدوده معدنی درانجیر  
- افزایش سطح موجودی انبارها با توجه به خرید مواد اولیه با قیمت‌های مناسب  
- اجرای پروژه‌های توسعه‌ای بهینه‌سازی و زیست محیطی  
- بازنگری در سیستم مدیریت ایمنی و بهداشت حرفه‌ای و توسعه شبکه پایش مداوم زیست محیطی  
- ثبت ۲۷ رکورد تولید روزانه و ماهیانه و رکوردشکنی مجموع نفر ساعت آموزشی در سال ۱۴۰۲ به میزان ۶۱۰۰۲۰ نفر ساعت  
- اجرای طرح طبقه‌بندی مشاغل  
بخش یک کلیپ زیبا از پتانسیل‌های ارفع به همت روابط عمومی کاربرد شرکت که در آن توانمندی‌های مجموعه به سمع و نظر سهامداران رسید، استقبال بی نظیر سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم، حضور بسیاری از مدیران ارشد شرکت‌های معدنی سرمایه‌گذاری و بسیاری از صاحب‌نظران و کارشناسان برجسته صنعت و بازار سرمایه کشورمان که نشان از جایگاه ویژه شرکت آهن و فولاد ارفع و مدیران

- ثبت ۲۷ رکورد تولید روزانه و ماهیانه در سال ۱۴۰۲ و ورود به صنایع بالادستی و آغاز عملیات اجرایی در پهنه اکتشافی دره‌انجیر، از دیگر دستاوردهای ارفع در سال گذشته بوده است.  
- طراحی، تهیه اسناد، برگزاری مناقصه، انتخاب پیمانکار و شروع عملیات اجرایی پروژه انباشت و برداشت گندله با پیشرفت بیش از ۶۰ درصد، از اقدامات شرکت در سال گذشته بود.  
- دستیابی به بالاترین میانگین نرخ فروش در بین رقبای داخل کشور و بالاترین میانگین نرخ فروش در بورس کالا به مدت ۳۰ هفته از مجموع ۵۱ هفته کاری بورس کالا و همچنین فروش ۱۸۰ هزار تن شمش صادراتی به بالاترین قیمت به روش تهارتی از مهم‌ترین دستاوردهای شرکت ارفع در سال گذشته بود.  
- آهن و فولاد ارفع علاوه بر احداث نیروگاه خورشیدی ۱۰ مگاواتی، احداث خطوط ریلی راه آهن را در دستور کار خود دارد که این طرح برای افزایش و ارتقای کیفیت حمل و نقل است.  
- بهینه‌سازی سید محصولات با هدف حداکثرسازی سود متناسب با نیاز بازار، اجرای پروژه‌های توسعه‌ای و زیرساختی، ورود به صنایع بالادستی و آغاز عملیاتی اجرایی در پهنه اکتشافی در انجیل از مهم‌ترین دستاوردهای این شرکت است.



جهادی آن داشت، میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان، گزارش مبسوط و جامع هیات مدیره به مجمع نشینان پیرامون حوزه‌های تولید- فروش- سودآوری و صادرات- تشویق سهامداران بعد از استماع گزارش هیات مدیره، تبیین رکورد شکنی‌های پیاپی این مجموعه ارزش آفرین در رشد تولید و ارتقاء فروش، تقدیر ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از عملکرد جهادی مهندس مجتبی مهری نژاد مدیرعامل - تیم مدیریت متعهد و متخصص و مجاهدت مثال زدنی کلیه پرسنل در کسب توفیقات متعدد در سال ۱۴۰۲، ارائه توضیحات تکمیلی آقای خسرو جردی مرد شماره یک مالی شرکت پیرامون بندهای حسابرسی، تایید حسابهای معاونت مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازرسی قانونی، پاسخگویی صادقانه و مستند به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، و نهایت همکاری کلیه ارکان مجموعه علی‌الخصوص مدیریت و کارشناسان ارشد روابط عمومی منجمله سرکار خانم نجفی و جناب آقای ورمزباری با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

- در سال گذشته به سمت محصولات فولاد آلیاژی حرکت کردیم. وقتی محصول آلیاژی می‌شود، باید یک سری فروها به آن اضافه شود. از همین رو حدود ۳۸ درصد محصول آلیاژی تولید کردیم که دلیل رشد قیمت شرکت هم همین بود.  
- روش احداث مخازن Mini LNG را برای رفع بحران گاز انتخاب کردیم. با این روش می‌توانیم روزانه ۵۰ هزار مترکعب گاز را ذخیره کنیم که برای ۴۰ روز قابل استفاده است.

#### مهم‌ترین دستاوردهای شرکت آهن و فولاد ارفع در سال ۱۴۰۲

- تولید ۸۵۴،۰۶۸ تن شمش فولادی با رشد ۲/۹ درصدی نسبت به سال ۱۴۰۱  
- تولید ۱۰،۴۱،۶۲۲ تن آهن اسفنجی با رشد ۲/۶ درصدی نسبت به سال ۱۴۰۱  
- فروش ۸۵۲،۹۶۵ تن محصول نهایی در بازارهای داخلی و صادراتی  
- صادرات محصولات نهایی بالغ بر ۲۹۷،۲۴۸ تن  
- دستیابی به بالاترین میانگین نرخ فروش در بین رقبای داخل کشور  
- رشد ۴۸ درصدی سود خالص شرکت و رسیدن سود خالص به بیش از ۵۵۲۹ میلیارد تومان  
- بالاترین میانگین نرخ فروش در بورس کالا بمدت ۳۰ هفته از مجموع ۵۱ هفته کاری بورس کالا



# شرکت توسعه معادن فلزات برای توسعه و تعالی میهن اسلامی

## سود ۴۳۰ میلیون دلاری «ومعادن» در سال ۱۴۰۲



صدیقه سرخوش

و صنایع مس جانجا، احداث کارخانه الکتروگرافیتی با ظرفیت تولید سالیانه ۳۰ هزار تن در شرکت صنعت گستر سورنا، احداث کارخانه فروآلیژ شبروان با ظرفیت تولید سالیانه ۴۰ هزار تن، احداث کارخانه تسمه نوار نقاله استیل کورد با ظرفیت تولید سالیانه ۱۵ هزار تن در شرکت کانیار ساعی و احداث کارخانه تایر با ظرفیت تولید سالیانه ۲۷ هزار تن در شرکت آریا تایر هامون اشاره کرد.

وی در خصوص پروژه جانجا، ادامه داد: در این پروژه، موفق به اجرای بیش از ۲۷ هزار متر حفاری اکتشافی شدیم و در ادامه طراحی معدن را انجام دادیم. در حال حاضر ۱۵ دستگاه ۱۰۰ تنی جدید را خریداری کرده‌ایم. با انجام مناقصه و انتخاب پیمانکار EPC، احداث کارخانه تولید کنسانتره مس و تجهیز کارگاه آغاز شده است؛ ضمن اینکه کلیه اقدامات لازم جهت تامین یوتیلیتی‌های مورد نیاز را انجام داده‌ایم و امیدواریم طی ۳ سال آینده، این پروژه عظیم که قابلیت صادراتی و ارزآوری خوبی را به همراه دارد، به بهره‌برداری برسانیم. مدیرعامل «ومعادن» ضمن تشریح اقدامات اکتشافی «ومعادن» و اهمیت بالای آن برای مجموعه، ادامه داد: حفاری‌ها و عملیات اکتشافی در شرکت صبانور تا پایان سال ۱۴۰۲ مقدار ۱۸۶ میلیون تن به ذخایر قطعی شرکت اضافه کرده و طی دوسال گذشته ذخایر قطعی صبانور از ۴۴ میلیون تن به ۲۶۴ میلیون تن رسیده است که ارزش برجای این ذخایر، حدود ۷۵۰ میلیون دلار است.

در ادامه، گزارش حسابرِس و بازرِس قانونی شرکت ارائه و صورت‌های مالی مربوط به دوره مالی منتهی ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ مورد تصویب مجمع قرار گرفت؛ روزنامه کثیرالانتشار «دنیای اقتصاد» به عنوان روزنامه رسمی شرکت انتخاب گردیده و تقسیم ۳۶ تومان سود به ازای هر سهم، مورد موافقت مجمع عمومی عادی سالیانه قرار گرفت.

استقبال پرشور و پرشمار سهام داران، حضور مدیران ارشد شرکت‌های گلگهر - چادرمو - صبانور - گروه توسعه ملی - فولاد مبارکه - شهید قندی یزدی - تجلی توسعه معادن و... و بسیاری از کارشناسان و متخصصان و صاحبانظران صنعت و بازار سرمایه کشورمان در مجمع که نشان دهنده جایگاه ویژه (ومعادن) و تیم مدیریت کاردان و کاربلد آن داشت، گزارش جامع و کامل دکتر سعدمحمدی مدیر صاحب نام کشورمان پیرامون اهم دستاوردهای مجموعه «ومعادن» در طی سال مالی مورد گزارش، پاسخگویی صادقانه به تمام سؤالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، اعالم رشد درآمدهای عملیاتی و افزایش ۵۸ درصدی سود تجمیعی، تشریح سرمایه‌گذاری‌های صورت پذیرفته طی سال مورد گزارش در شرکت‌های متعدد تولیدی در جهت توسعه و پیشرفت کشور و افزایش عایدی سهام داران، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بند های حسابرِس توسط مدیر عامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تأیید حساب های شفاف و کلین معاون مالی مجرب شرکت و تیم پاکدست شرکت توسط بازرِس و حسابرِس قانونی، توضیحات مبسوط دکتر اردشیر سرمحمدی پیرامون پروژه های جدید و سرمایه گذاری های صورت پذیرفته و درصد پیشرفت آن ها، تبیین هزینه کرد مبلغ ۵ میلیارد جهت ایفای مسئولیت اجتماعی در سال گذشته که بخش عمده آن به موزاعات آب رسانی و کمک به سیل زدگان سیستان و بلوچستان تعلق گرفته، تقدیر دکتر جوانی (رئیس مجمع) و نمایندگان سهامداران عمده از عملکرد جهادی و شایسته تیم مدیریت «ومعادن» که با ارزش آوری و سودآوری برای سهام داران و حمایت از پروژه های بزرگ در جهت پیشرفت و توسعه میهن عزیزمان نقشی بی بدیل داشته اند، تشویق ممتد و چند باره سهام داران و بعد از قرائت گزارش مدیر عامل خوشنام مجموعه و بعد تر تبیین دستاوردها و توفیقات حاصله مجموعه در طی سال مالی مورد گزارش، نهایتاً تعامل و لطف استاد مقیسه (مدیر پیشکسوت و صاحب نظر روابط عمومی کشورمان) و همکاری صمیمانه بچه های خوب روابط عمومی و امور سهام با صاحب رسانه و خبرنگار جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات (ومعادن) روز شنبه ۱۹ تیر ۱۴۰۲ و در ساعت ۱۵، با حضور ۸۴۵ درصدی سهامداران، اعضای هیئت‌مدیره، حسابرِس و بازرِس قانونی شرکت، در محل مجموعه فرهنگی ورزشی وزارت کار (سالن تلاش) تهران برگزار شده و تخصیص ۳۶ تومان سود به ازای هر سهم شرکت «ومعادن» مورد موافقت مجمع عمومی عادی سالیانه قرار گرفت.

اردشیر سعدمحمدی، مدیرعامل شرکت توسعه معادن و فلزات در این مجمع، عنوان کرد: ترکیب سهامداران «ومعادن» در تاریخ ۱۸ تیر ماه ۱۴۰۲ را گروه فولاد مبارکه (۵۰.۴۵ درصد)، صندوق بیمه روستائیان و عشایر (۱۹.۳۷ درصد)، شرکت سرمایه‌گذاری صدر تامین (۷.۷۵ درصد) و سایر سهامداران به میزان (۲۲.۴۳ درصد) تشکیل می‌دهد. مدیرعامل «ومعادن» بیان کرد: سود شرکت در سال ۱۴۰۲ برابر با ۴۳۰ میلیون دلار بوده است. بر اساس برنامه‌ریزی‌های صورت‌گرفته، سود ۱.۱ میلیارد دلاری در اقی ۱۴۰۶ برای «ومعادن» در نظر گرفته شده است.

وی افزود: در این بین سهم شرکت گهرزمین ۲۳۱، گل‌گهر ۲۲۸، چادرمو ۱۸۲، ملی صنایع مس ایران ۱۶۸، توسعه آهن و فولاد گل‌گهر ۹۲، صبانور ۸۸، فولاد اقلید پارس ۳۴، تجلی توسعه معادن و فلزات ۲۸، آرتاویل ۲۷ و سایر شرکت‌ها ۱۰۸ میلیون دلار خواهد بود. سعدمحمدی ضمن تشریح اقدامات و عملکرد شرکت طی ماه‌های گذشته و نیز وضعیت پروژه‌های در دست اقدام آن، مطرح کرد: در حال حاضر شرکت‌های گروه «ومعادن» در ۹۹ پروژه در حال اجرا و برنامه‌ریزی به ارزش ۱۳۸۴ میلیارد یورو سرمایه‌گذاری کرده‌اند که سهم «ومعادن» از این میزان ۳۵ میلیارد یورو، معادل ۱۵۰ هزار میلیارد تومان، می‌باشد و افزود: سود خالص شرکت «ومعادن» از ۱۳۸ همت در سال ۱۴۰۱ به ۱۷۲.۴۶ همت در سال ۱۴۰۲ رسیده که رشد ۲۷ درصدی داشته است. همچنین سود خالص گروه (تلفیقی) از ۱۶۸ همت در سال ۱۴۰۱ به ۲۶۲ همت در سال ۱۴۰۲ ارتقا یافته و با ۵۶ درصد رشد همراه بوده است.

وی در خصوص چالش‌های این صنعت گفت: چالش‌ها همیشه وجود دارد و طبیعی است. مهم این است که نگاه مدیریتی بتواند در تلاطم‌هایی که پیش می‌آید، کلید، برنامه‌ریزی، ایده‌پردازی و خلاقیت عبور از این چالش را تعریف کند. صبوری کند و از آن عبور کند. این مدیریتی است که مدنظر ماست. مدیریت روز نیز همین است. یعنی اینکه شما بتوانید تکنیک‌های عبور از چالش‌ها را در کمترین بعد زمانی تعریف کنید. استفاده از نیروهای جوان و تحصیل‌کرده و با انگیزه نیز می‌تواند کمک کند.

مدیرعامل «ومعادن» با اشاره به انتظارات این از سهامداران گفت: من به عنوان یک امانتدار در گذری از زمان در «ومعادن» هستم. وظیفه دارم نقطه نظرات تجربی بعد از گذر از فعالیت طولانی در این حوزه را به سمع و نظر سهامداران برسانم. سهامداران تصمیم‌گیرنده و من مجری هستم. اما وظیفه اخلاقی، حرفه‌ای، شرعی و کارشناسی ایجاب می‌کند که راه صحیح را برای آینده بهتر و سوددهی بیشتر ایجاد کنیم.

سعدمحمدی در خصوص پروژه‌های پیشران در حال اجرای شرکت، اظهار داشت: احداث کارخانه تولید آهن اسفنجی ۱۶ میلیون تنی و ذوب و فولادسازی ۱ میلیون تنی در شرکت صنایع فولاد کردستان، احداث کارخانه تولید کنسانتره سنگ آهن با ظرفیت ۲.۵ میلیون تن در شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور، احداث کارخانه گندله‌سازی صبا امید غرب خاورمیانه با ظرفیت ۱ میلیون تن، بلوک دوم گازی سمنان با ظرفیت ۳۶۶ مگاوات و احداث کارخانه تولید آهن اسفنجی در شرکت‌های صنایع آهن و فولاد آرتاویل با ظرفیت ۱.۱ میلیون تن و فولاد اقلید پارس با ظرفیت ۱.۲ میلیون تن، اهم پروژه‌های «ومعادن» را تشکیل می‌دهند.

به گفته وی، پروژه بلوک دوم نیروگاه سیکل ترکیبی شهید باکری سمنان به عنوان نخستین طرح پیشران اقتصادی ظرف ۱۱ ماه در فروردین ماه سال جاری به بهره‌برداری رسیده است و هم‌اکنون طرح جدید ۳۶۰ مگاواتی بخار در این نیروگاه با هدف افزایش راندمان از ۳۵ درصد به ۵۴ درصد، رشد سوددهی و فروش برق تعریف شده است.

سعدمحمدی در خصوص سایر پروژه‌های «ومعادن» گفت: علاوه بر پروژه‌های پیشران، هم‌زمان راهبری و اجرای پروژه‌های دیگری را هم در برنامه داریم که از جمله می‌توان به احداث کارخانه کنسانتره مس با ظرفیت تولید سالیانه ۱۳۰ هزار تن در شرکت توسعه معادن



## «بموتو» بی رقیب

# افزایش سرمایه ۲۹ درصدی موتوژن مصوب مجمع گرفت



رئیس مجمع از عملکرد درخشان تیم مدیریت موتوژن و پرسنل متعهد و متخصص این شرکت در کسب توفیقات و دستاوردهای متعدد در زمینه تولید محصولات جدید-بهبود میزان فروش و تداوم روند سودآوری در «بموتو»، پاسخگویی مستند و دقیق به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، نهایت لطف و تعامل دکتر شریفی «سعود مالی مجرب» نسبت به اصحاب رسانه، همکاری کلیه ارکان شرکت منجمله مدیریت فریخته روابط عمومی با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع فوق العاده جهت انطباق اساسنامه شرکت با اساسنامه مورد تایید سازمان بورس و اوراق بهادار و برگزاری مجمع در نهایت نظم و البته با میزبانی شایسته از ذینفعان از نکات خواندنی این مجمع بود.

### در اجرای مفاد تبصره ۲ ماده ۱۶۱ اصلاحیه قانون تجارت مصوب سال ۱۳۴۷

۱- گزارش توجیهی مورخ ۹ اسفند ۱۴۰۲ هیات مدیره شرکت موتوژن (سهامی عام) درخصوص افزایش سرمایه آن شرکت از مبلغ ۲۰,۱۴۶,۴۴۴ ریال به مبلغ ۵,۸۵۸,۴۴۴ ریال، مشتمل بر صورت سود و زیان پیش بینی شده، صورت وضعیت مالی پیش بینی شده، صورت تغییرات در حقوق مالکانه پیش بینی شده و جریان های نقدی پیش بینی شده و یادداشت های همراه که پیوست می باشد، طبق استاندارد حسابرسی «رسیدگی به اطلاعات مالی آتی» مورد رسیدگی این موسسه قرار گرفته است. مسئولیت گزارش توجیهی مذکور و مفروضات مبنای تهیه آن با هیات مدیره شرکت است.

۲- گزارش مزبور در اجرای تبصره ۲ ماده ۱۶۱ اصلاحیه قانون تجارت و با هدف توجیه افزایش سرمایه شرکت از محل مطالبات حال شده و آورده نقدی سهامداران، به مبلغ ۵,۸۵۸,۴۴۴ ریال و از طریق صدور سهام جدید تهیه شده است. این گزارش توجیهی براساس مفروضاتی مشتمل بر مفروضات ذهنی درباره رویدادهای آتی و اقدامات مدیریت تهیه شده است که انتظار نمی رود لزوماً به وقوع بپیوندد. در نتیجه به استفاده کنندگان توجه داده می شود که این گزارش توجیهی ممکن است برای هدف هایی جز هدف توصیف شده در بالا مناسب نباشد.

۳- براساس رسیدگی به شواهد پشتوانه مفروضات و با فرض تحقق مفروضات مندرج در گزارش توجیهی افزایش سرمایه، این موسسه به مواردی برخورد نکرده است که متقاعد شود مفروضات مزبور، مبنایی معقول برای تهیه گزارش توجیهی فراهم نمی کند. به علاوه به نظر این موسسه، گزارش توجیهی یاد شده، براساس مفروضات به گونه ای مناسب تهیه و طبق استانداردهای حسابداری ارائه شده است.

۴- افزایش سرمایه پیشنهادی به منظور بهبود ساختار مالی و جلوگیری از خروج وجه نقد به منظور حفظ و تقویت سرمایه در گردش تهیه شده است. با توجه به پیش بینی های انجام شده افزایش سرمایه مورد نظر دارای نرخ بازده داخلی حدود ۳۳ درصد بوده و دوره بازگشت سرمایه آن با نرخ تنزیل ۳۰ درصد حدود ۴ سال و ۴ ماه برآورده شده است.

۵- حتی اگر رویدادهای پیش بینی شده طبق مفروضات ذهنی توصیف دسه در بالا رخ دهد، نتایج واقعی احتمالاً متفاوت از پیش بینی ها خواهد بود، زیرا رویدادهای پیش بینی شده اغلب به گونه ای مورد انتظار رخ نمی دهد و تفاوت های حاصل می تواند با اهمیت باشد.

۶- افزایش سرمایه شرکت می بایست با رعایت مبنای پیش بینی شده در اصلاحیه قانون تجارت، اساسنامه شرکت و الزامات سازمان بورس و اوراق بهادار صورت پذیرد.

### هدف از انجام افزایش سرمایه

اصلاح ساختار مالی و حقوق مالکانه و جلوگیری از خروج وجه نقد به منظور حفظ و تقویت سرمایه در گردش مورد نیاز.

### مبلغ افزایش سرمایه پیشنهادی و محل تأمین آن

با توجه به برنامه ارائه شده، شرکت موتوژن (سهامی عام) در نظر دارد سرمایه خود را از مبلغ ۲۰,۱۴۶,۴۴۴ ریال به مبلغ ۲۶,۰۰۴,۸۸۸ ریال، از محل مطالبات حال شده و آورده نقدی سهامداران به شرح زیر افزایش دهد.  
-۵,۸۵۸,۴۴۴ ریال (معادل ۲۹ درصد) از محل مطالبات حال شده و آورده نقدی سهامداران

مجمع عمومی فوق العاده صاحبان سهام شرکت موتوژن (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۰۳/۲۲ در محل هتل سیمرخ بر گزار گردید.

در این مجمع که با حضور بیش از ۵۹,۵۳ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سعید داراب ملک آبادی بود، که جنابان مرتضی صمصامیه و بهزاد عباسی مولان در مقام ناظر اول و دوم و آقای هادی عبادی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه و با قرائت گزارش توجیهی هیات مدیره مبنی بر لزوم افزایش سرمایه توسط مدیر عامل محترم و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب افزایش سرمایه شرکت به تغییر بند اساسنامه مربوطه رای مثبت دادند.

### آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

صنعتی و بازرگانی غدیر	غفور خرامهر	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف-اصلی
سرمایه گذاری آذر <td>هادی عبادی <td>عضو هیئت مدیره <td>موظف-اصلی</td> </td></td>	هادی عبادی <td>عضو هیئت مدیره <td>موظف-اصلی</td> </td>	عضو هیئت مدیره <td>موظف-اصلی</td>	موظف-اصلی
سرمایه گذاری غدیر <td>احمد شریفی راد <td>عضو هیئت مدیره <td>موظف-اصلی</td> </td></td>	احمد شریفی راد <td>عضو هیئت مدیره <td>موظف-اصلی</td> </td>	عضو هیئت مدیره <td>موظف-اصلی</td>	موظف-اصلی
بین المللی توسعه صنایع و معادن غدیر <td>طاہر رحیمی <td>رئیس هیئت مدیره <td>غیر موظف-اصلی</td> </td></td>	طاہر رحیمی <td>رئیس هیئت مدیره <td>غیر موظف-اصلی</td> </td>	رئیس هیئت مدیره <td>غیر موظف-اصلی</td>	غیر موظف-اصلی
اکتشاف معادن و صنایع غدیر <td>سیدحسن موسوی <td>عضو هیئت مدیره <td>غیر موظف-اصلی</td> </td></td>	سیدحسن موسوی <td>عضو هیئت مدیره <td>غیر موظف-اصلی</td> </td>	عضو هیئت مدیره <td>غیر موظف-اصلی</td>	غیر موظف-اصلی

مهندس هادی عبادی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: موتوژن با اتکا به نین قرن تجربه، تکنولوژی مدرن، پرسنل مجرب و توانمندی های تولیدی خود قادر است که طیف وسیعی از انواع الکتروموتورهای سه فاز، تک فاز و اکثر موتورها خاص را بنا به درخواست مشتری طراحی و تولید کند.

مدیرعامل دبیر شرکت در ادامه پیرامون آخرین افزایش سرمایه خاطر نشان کرد: افزایش سرمایه قبلی شرکت از مبلغ ۱۴,۲۸۸,۴۰۰ میلیون ریال به مبلغ ۲۰,۱۴۶,۴۴۴ میلیون ریال و از محل مطالبات حال شده آورده نقدی سهامداران، سود انباشته و مازاد تجدید ارزیابی دارای ها بوده که به منظور اصلاح ساختار سرمایه و جلوگیری از خروج وجه نقد جهت حفظ و تقویت سرمایه در گردش صورت گرفته است. به گفته وی نتایج حاصل از افزایش سرمایه مزبور که طی تیمیات مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۴۰۲/۰۵/۰۸ تصویب شده و در تاریخ ۱۴۰۲/۱۱/۲۵ نزد مرجع ثبت شرکت ها به ثبت رسیده است.

مهندس عبادی در بخش دیگری از گزارش خود با تصریح اینکه افزایش سرمایه کنونی از محل مطالبات و آورده نقدی معادل ۲۹ درصد بوده که مصارف آن اصلاح ساختار مالی و جلوگیری از خروج وجه نقد از شرکت است اضافه کرد: مبلغ سرمایه شرکت موتوژن بعد از این افزایش سرمایه معادل ۲۶۰۰ میلیارد تومان خواهد بود.

بنا به اعلام سکندار «بموتو» این افزایش سرمایه تا پیش از مجمع سالانه شرکت به ثبت نمی رسد و به حق تقدم آن نیز سودی تعلق نخواهد گرفت. چون فرایند ثبت آن زمانبر است.

وی همچنین تصریح کرد که تلاش می کنیم هر چه سریع تر حق تقدمها تبدیل به سهم شود.

دکتر شریفی «مرد شماره یک مالی شرکت» نیز در این مجمع ضمن تصریح اینکه خالص ارزش فعلی ۴۰۷,۹۱۰ میلیون ریال و دوره بازگشت سرمایه تنزیل شده ۴ سال و ۴ ماه پیش بینی شده است افزود: نرخ بازده داخلی منطبق با نظر کارشناسان ۳۳ درصد نرخ تنزیل «بازده مورد نیاز» ۳۰ درصد خواهد بود.

بخش یک کلیپ زیبا از محصولات متنوع و توانمندی های شرکت موتوژن که به سمع و نظر سهامداران رسید، گزارش جامع مهندس عبادی سکندار موتوژن پیرامون افزایش سرمایه، تبیین کسب سود ۵۲۰ میلیاردی در ۹ ماهه سال مالی جاری شرکت که ۹۳ درصد بودجه پیش بینی شده را پوشش داده است، اعلام تولید الکتروموتورهای جدید و تنوع بخشیدن به سبد محصولات شرکت طبق آنچه در مجمع عمومی سالانه از طرف مدیر عامل خدمت مجموعه به ذینفعان اعلام گردیده بود، تقدیر ویژه مهندس ابرو تراب فاضل مدیرعامل «غدیر» و

# رکوردشکنی در تولید و جهش در سودآوری

## سیمان آبیگ؛ کارنامه ای درخشان از بزرگترین تولیدکننده سیمان



ظالمانه، نوسانات ارزی و افزایش قیمت در تامین کالا و خدمات و مواد اولیه چالش های پیش روی صنعت سیمان می باشد. ابراز امیدواری کرد در سال جاری با بهبود شرایط اقتصادی کشور و بهبود شرایط کاری در کنار پیاده سازی راهبردها و راهکارهای مدنظر مدیریت که با حمایت همه جانبه سهامداران عمده و همدلی هیات مدیره و کارگروه ها در بازارهای مشترک، مجموعه «سایبک» همراه خواهد بود. شاهد استمرار روند صعودی شرکت در امر ارزش آفرینی و سودآوری باشیم. دکتر نیکنام در همین بخش اضافه کرد رشد ۲۱ درصدی تولید سیمان به نسبت سال قبل با رسیدن به تولید ۳,۱۴۴,۳۴۴ تن و ارتقای ۲۸ درصدی تولید کلینکر در سال ۱۴۰۲ به نسبت سال ۱۴۰۱ با تولید ۳,۰۵۹,۳۷۰ تن که هر دو میزان تولید بیشتر از ظرفیت عملی کارخانه می باشد خود بهترین گواه بر عملکرد درخشان ما در حوزه تولید طی سال ۱۴۰۲ می باشد.

مدیر قدیمی و با دیسپلین صنعت کانی کشورمان در فرازی دیگر از گزارش خود افزایش فروش و تحویل سیمان و کلینکر داخلی و صادراتی، افزایش فروش داخلی کلینکر به شرکت های گروه، ایجاد هماهنگی بیشتر بین شرکتهای هلدینگ و کارگروه ها در بازارهای مشترک، تقویت حمل ریلی در حمل داخلی و استفاده از ظرفیت های راه آهن جهت حمل داخلی، بهبود کیفیت فروش و افزایش تعامل با بورس کالا و افزایش خرده فروشی از طریق سپرده کالایی در بورس را جزو سیاستهای شرکت در بخش فروش برشمرد و پیرامون برنامه های شرکت در بخش صادرات گفت: افزایش صادرات کلینکر از حوزه جنوب کشور، ایجاد هماهنگی با صادرکنندگان جهت بهبود شرایط فروش، ایجاد تنوع در بسته بندی های صادراتی با توجه به امکانات کارخانه و نیاز مشتریان از مهمترین راهبردهای مادر بخش فروش خارجی می باشد.

**حسن قادری «معاون مالی شرکت»** نیز در حاشیه مجمع، بهسازی سیستم های تاسیساتی مرتبط با آب های شرب شهرک مسکونی و آتش نشانی کارخانه، بازسازی گیربکس های فابریک، نصب و راه اندازی (فاز اول) سیستم دوربین مدار بسته، تهیه طرح توجیهی فنی و اقتصادی احداث آسیاب مواد غلتکی، بازسازی اساسی گیربکس آتوکس (با برآورد هزینه معادل ارزی و ریالی)، تهیه طرح توجیهی فنی و اقتصادی احداث نیروگاه برق از منابع تجدیدپذیر و با از نوع مازولار از مهمترین پروژه های شرکت اعلام کرد و تاکید نمود: اتمام بخش های باقیمانده از پروژه های سال ۱۴۰۲، تسریع در انجام پروژه های سال ۱۴۰۳، مدیریت هزینه های مرتبط با پروژه ها و اجرای پروژه ها با استفاده از منابع مالی داخل سازمان، استفاده حداکثری از توان داخلی در اجرای پروژه ها، بهره گیری از توان شرکت های زیرمجموعه شستا در تامین و اجرای پروژه ها از جمله مهمترین سیاستها و برنامه های شرکت در بخش مدیریت پروژه ها می باشد.

**مهمترین نکات مطرح شده**  
- کارخانه به دلیل محدودیتهایی که با آن مواجه است، نمی تواند روزانه بیش از ۱۰ هزار تن تحویل دهد.  
- سال گذشته، کارخانه به لحاظ مقدار تولید در اوج خود نسبت به ۱۰ سال گذشته بوده است.  
- شرکت سیمان آبیگ در سال گذشته ۳ میلیون و ۱۴۴ هزار تن سیمان و ۳ میلیون و ۶۰ هزار تن کلینکر تولید کرد.

- ناوگان حمل و نقل قوی شامل ۳۳ شرکت حمل و نقل فعال، ۱۵۰۰ ناوگان حمل سنگین و فعال از جمله تریلر و کامیون های ۱۰ تن، ۱۵ تن و ۲۴ تن یکی از عوامل کلیدی سیمان آبیگ

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سیمان آبیگ (سهامی عام) در تاریخ ۱۴۰۳/۰۳/۱۳ محل سالن اجتماعات شرکت بازرسی کلای تجاری (IGI) تشکیل شد. در این مجمع که با حضور ۸۴,۱۵ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای یوسف رحمتی پور بود، که خانم ژیلا سماواتی و آقای یوسف خیرآبادی در مقام نظار اول و دوم و آقای حسن قادری به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲,۱۲,۲۹ پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۴,۰۷۰ ریال به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

### بر اساس تصمیمات مجمع اعضای هیئت مدیره جدید به شرح زیر به مدت ۲ سال انتخاب گردیدند.

سیمان فارس و خوزستان	عبدالمجید نیک نام چهرمی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سیمان بهبهان	محمد فتوگرافی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سیمان فارس نو	غلامرضا گرمی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سیمان خوزستان	رضا نیکنام	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری سیمان تأمین	اسمعیل نژادی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

مهندس عبدالمجید نیکنام در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: شرکت سیمان آبیگ، در مقام بزرگترین تولیدکننده سیمان کشور و منطقه در تولید سیمان های متنوع، خط مشی مدیریت خود را در سیستم مدیریت یکپارچه (کیفیت، محیط زیست، ایمنی و بهداشت حرفه ای)، سیستم مدیریت انرژی، ارتباط با مشتریان و

مدیریت ریسک، براساس استانداردهای ۲۰۱۵: ISO ۹۰۰۱، ۲۰۱۸-۴: ISO ۱۴۰۰۱، ۳۱۰۰۰، ۴۵۰۰۱، ۵۰۰۰۱ ISO پیاده سازی نموده است. به گفته وی مدیریت سیمان آبیگ با تکیه بر ارزش های انسانی و با اعتقاد بر ثبات و بهبود مستمر کیفیت محصول، حفاظت از محیط زیست، تامین ایمنی و بهداشت کارکنان، همچنین کنترل بهینه و کاهش مصرف انرژی و حمایت از منافع مشتریان و سایر ذینفعان در جایگاه رهبری صنعت سیمان کشور با شعار: «تولید سبز، محصول برتر و محیط زیست سالم» در تمامی فرآیندهای تحت کنترل خود، از طریق برنامه های راهبردی بر بهبود مستمر سیستم های مدیریتی با تفکر مبتنی بر مدیریت ریسک و براساس استانداردهای معتبر جهانی و ملی و انطباق با الزامات قانونی، تاکید دارد.

عضو هیات مدیره شرکت در ادامه ضمن تبیین اینکه شرکت آبیگ بزرگترین تولید کننده سیمان کشور، تامین کننده حدود ۵ درصد از عرضه سیمان در بورس کالا می باشد اضافه کرد: کیفیت کالا، برند معتبر باعث شده که پیمانکاران و مشتریان وفاداری داشته باشیم که استفاده از محصولات ما را در پروژه های خودشان اولویت می دانند. وی همچنین تصریح کرد که در سال ۱۴۰۲ با تحویل ۳,۱۶۶,۳۷۴ تن انواع محصول سهم ۴,۴۳ درصدی نسبت به تحویل کل کشور را به خود اختصاص دادیم.

سکندار «سایبک» در قسمت دیگری از گزارش خود با اشاره به اینکه کاهش سطح سفره های آب زیرزمینی و تامین آب مورد نیاز جهت فرآیند تولید، محدودیت های اعمال شده در مصرف برق و گاز، محدودیت در بروز رسانی تکنولوژی های مرتبط با فرآیند تولید به علت تحریم های





توانست فراتر از پیش بینی بودجه خود سیمان و کلینکر تولید کند، تبیین اینکه براساس امار رسمی منتشر شده سیمان آبیگ با توجه به میزان ظرفیت - تعداد منابع انسانی و میزان تولید یکی از برترین های صنعت بوده است، اهتمام ویژه مدیریت برای رشد و بهره وری و بهینه سازی، تصریح مهندس نیکنام مبنی بر حمایت همه جانبه هیات مدیره و سهامداران عمده برای توسعه همه جانبه «سایبک»، اعلام رشد ۶۵ درصدی درآمد عملیاتی و ۶۴ درصدی سود عملیاتی و افزایش ۷۱ درصدی سود خالص، تقسیم ۹۰ درصد سود حاصله بین سهامداران، اختصاص مبلغ ۷۰ میلیارد معادل ۱ درصد سود حاصله جهت ایفای مسئولیت اجتماعی با رای اکثریت سهامداران، برگزاری انتخابات هیات مدیره و ابفای اعضای حقوقی برای ۲ سال آتی، نهایت تعامل و همکاری مدیر فرهیخته روابط عمومی + مدیر توانمند حقوقی با اصحاب رسانه جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

#### دستاوردهای شرکت:

- تعمیرات اساسی گیربکس آسیاب آتوکس
- بازنگری در چارت سازمانی با هدف چابک سازی
- بکسان نمودن تعهدات بیمه درمان تکمیلی جهت شاغلین در شرکت های پیمانکاری حجمی
- تولید محصول جدید سیمان مرکب
- کاهش ۳۵٪ توقفات کوره واحد اول
- کاهش ۳۳٪ توقفات کوره واحد دوم
- افزایش تولید ۲۷٪ کلینکر نسبت به سال ۱۴۰۱



- مدیریت مواد اولیه مصرفی در معدن با برنامه مصرف بهینه از دپوهای مارل و آهک
- کاهش و مصرف بهینه آب در برج های خنک کننده واحد اول و دوم
- برنامه های اقدام شرکت در سال آتی:
- ۱- مطالعه جهت خرید و احداث یک دستگاه آسیاب سیمان به ظرفیت ۲۵۰ تن بر ساعت
- ۲- حفاظت پیرامونی شرکت با نصب دوربین مدار بسته و کنترل هوشمند
- ۳- بهینه سازی سیستم های تاسیساتی مصرف آب در مصارف شرب، کشاورزی و صنعتی
- ۴- تنوع در تولید محصول و کاهش کلینکر فاکتور (سیمان مرکب)
- ۵- کاهش توقفات موردی
- ۶- تعمیرات اساسی الکتروفیلتر کولر واحد دوم
- ۷- بهبود و کاهش شاخص های انرژی خصوصاً کالری بر تن با رفع نشتی ها و هوای کاذب در فرآیند تولید
- ۸- برنامه ریزی جهت افزایش تولید بر اساس ظرفیت اسمی
- ۹- بازسازی رینگ کوره واحد اول
- ۱۰- تامین قطعات استراتژیک در واحد دوم

جایگاه خاص سیمان آبیگ و اعتبار ویژه مدیریت عامل «سایبک» در بین ذینفعان داشت، تحلیل مدیر موسسید و کاربلد صنعت سیمان پیرامون اهم دستاوردها و توفیقات سیمان آبیگ در سال مالی مورد گزارش در حوزه های تولید - فروش و سودآوری، توضیحات تکمیلی جناب قادری «مرد شماره یک مالی شرکت» پیرامون بندهای حسابرسی، پاسخگویی مستند و دقیق به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از برنامه محوری مهندس نیکنام و تیم مدیریت متعهد و متخصص مجموعه و مجاهدت پرسنل در کسب عملکرد موفق طی سال ۱۴۰۲ علیرغم تمام معضلات حاکم، تاکید مدیر عامل مبنی بر پیگیری مجدانه تمام پرونده های حقوقی مجموعه با رایزنی ها و مذاکرات فشرده منجمله اخذ سند تک برگ برای زمین های مجموعه، اظهار امیدواری مدیر عامل مبنی بر تحقق بودجه پیش بینی شده با تولید افزون بر ۳ و نیم میلیون تن تولید سیمان در «سایبک» طی سال ۱۴۰۳، تاکید بر این مطلب که در صورت عدم شرایط تحمیلی خارج از شرکت و عدم قطعی برق و گاز این مجموعه خواهد



## کویرتایر؛ در سالیان پیاپی رتبه اول رضایتمندی مشتریان را کسب کرده است



مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر گفت: کویرتایر همواره با تکیه بر سیاست های نوآوری و رصد بازار مصرف، در سالیان پیاپی توانسته است رتبه اول رضایت مندی مشتریان را به خود اختصاص دهد.

مهندس سیدمحمدحسین زینلی ظهر پنجشنبه (۱۴ تیرماه) در مراسم اختتامیه رویداد کوآپ اظهار داشت: خراسان جنوبی در زمینه استعدادهای خدادادی به ویژه نیروی انسانی کم نظیر است و در طول دهه های گذشته نخبگان زیادی به ویژه در حوزه فرهنگ، آموزش و پرورش به نقاط مختلف کشور صادر کرده است.

وی با ارائه وضعیت موجود شرکت دانش بنیان کویرتایر افزود: این شرکت در سالهای اخیر با تکیه بر دانش متخصصان بومی خود که بعضاً فارغ التحصیل دانشگاه های بیرجند هستند توانسته است در حوزه فنی و تکنولوژی اعجاز آفرین باشد که یک نمونه آن ساخت ماشین تایرسازی تک مرحله ای است که به دستان مبارک رئیس جمهور شهید افتتاح شد و ایران را به هشتمین کشور سازنده آن در جهان تبدیل کرد.

مهندس سیدمحمدحسین زینلی با اشاره به ۱۲ رکورد منحصر به فرد شرکت دانش بنیان کویرتایر در کشور گفت: به جرات می توان گفت که کویرتایر در همه حوزه ها به خصوص در بحث دانش بنیان، نوآوری، رضایت مصرف کنندگان، محیط زیست و برخی عناوین دیگر رتبه یک کشوری را به خود اختصاص داده است.

مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر در خصوص طرح های در دست اقدام این شرکت و سرمایه گذاری جدید ۲۲۰ میلیون دلاری در این شرکت افزود: عملیات اجرایی طرح ۵۰ هزار تنی این کارخانه که به نام رئیس جمهور شهید آیت الله دکتر رئیسی نامگذاری شده است در حال اجرا است.

مهندس زینلی در پایان سخنان خود ضمن دعوت همه آحاد جامعه به خصوص صنعت گران در انتخابات ریاست جمهوری تاکید کرد: پایداری کشور ما بعد از جنگ مرهون نوآوری ها است، و ما در اوج نداری توانستیم و امروز جوانان تحصیل کرده ایران اسلامی اگر انگیزه داشته باشند حتماً می توانند کار آفرین و تولیدکننده باشند و البته این رسالت ماست که در مقابل سیاه نمایی های دشمن این را به جوانان خود لقا کنیم.

## مشارکت کویرتایر در رویداد کوآپ تجارت

کویرتایر در بزرگترین رویداد کوآپ تجارت که با حضور ۳ هلدینگ سرمایه گذاری و ۴ نشست تخصصی صادراتی برگزار شد حضور یافت.

بزرگترین رویداد کوآپ تجارت با هدف شناساندن ظرفیت های خراسان جنوبی، بوت کمپ توسعه بازار رویکرد صادراتی و انتقال فناوری همراه با نمایشگاه محصولات فناورانه و دانش بنیان به مدت دو روز برگزار شد.

رویداد کوآپ تجارت کارگاه فناوری هوش و سلامت با رویکرد صادرات برای نخبگان این حوزه برپا شد.

این کارگاه آموزشی در پنج بخش شامل بررسی ظرفیت های صادراتی و اصول مارکتینگ در عمان و آفریقا، بررسی ظرفیت ها و راهکارهای صادراتی به چین، نحوه و راهکارهای تامین مالی پروژه برگزار شد.

همچنین ثبت شرکت انتقال فناوری و ساخت فناوری در کشور عمان، نقش فناوری در توسعه صادرات به بازارهای حوزه خلیج فارس به فعالان حوزه فناوری و هوش مصنوعی و سلامت استان آموزش داده شد.

این رویداد بزرگ با حضور ۳ هلدینگ سرمایه گذاری، ۱۶۰ شرکت فناور و دانش بنیان و با اجرای ۴ نشست تخصصی صادراتی با همکاری و حمایت سازمان بسیج علمی، پژوهشی و فناوری سپاه انصارالرضا(ع)، پیشگامان بسیج، اداره کل میراث فرهنگی و گردشگری استان، سازمان بسیج دانشجویی برگزار گردید.

جمعی از مدیران و کارشناسان کویرتایر مرتبط با حوزه های فروش، تحقیقات، تکنولوژی، ساخت و نصب نیز با حضور در نشست های تخصصی ضمن بحث و تبادل نظر، با آخرین دستاوردهای حوزه های یاد شده آشنا شدند.

همچنین کویرتایر با حضور در نمایشگاه جانبی این رویداد آخرین دستاوردهای تولیدی خود از جمله تایر خودروهای برقی، تایر پنچر رو و آفرود را به معرض دید علاقمندان بازدیدکنندگان گذاشت.

رویداد کوآپ تجارت ۱۳ و ۱۴ تیر در دهکده گردشگری بادامشک بیرجند برگزار شد و اساتید با تجربه در حوزه صادرات بازاریابی، مارکتینگ و... تجربیات خود با صنعتگران و هنرمندان استان به اشتراک گذاشتند و به سئوالات آنها پاسخ لازم ارائه شد.





## حضور شرکت دانش بنیان کوپرتایر در پنجمین جشنواره رویش و حرکت دانشگاه صنعتی بیرجند



این جشنواره به عنوان پنجمین جشنواره رویش و حرکت با شعار «ارزش آفرینی و جامعه محوری» به مدت ۳ روز در دانشگاه صنعتی بیرجند برگزار گردید. در مراسم آغازین این جشنواره، که با حضور معاون فرهنگی و اجتماعی وزارت علوم، تحقیقات و فناوری، مدیران و روسای دانشگاه صنعتی همراه بود، انجمن‌های علمی و کانون‌های فرهنگی، هنری، اجتماعی و مذهبی و شرکت‌های دانش بنیان نیز حضور داشتند که آخرین آثار و دستاوردهای خود را در معرض دید عموم گذاشتند. شرکت دانش بنیان کوپرتایر نیز با حضور در این جشنواره یکی از ۲۳ غرفه‌های این نمایشگاه را به خود اختصاص داد و آخرین دستاوردها و محصولات دانش بنیان خود را در معرض نمایش بازدیدکنندگان قرار داد. گفتنی است، غرفه کوپرتایر در این نمایشگاه مورد اقبال دانشجویان و بازدید کنندگان قرار گرفت.

## حضور شرکت دانش بنیان کوپرتایر در پنجمین جشنواره رویش و حرکت دانشگاه صنعتی بیرجند



استانی و شهرستانی همراه بود، اقشار مختلف مردمی نیز حضور داشتند که جلوه‌ای خاص به این مراسم بخشیده بود.

تلاوت قرآن کریم، عرض خیرمقدم توسط چهره ملی و ماندگار صنعت کشور آقای مهندس زینلی و سخنرانی محوری خطیب توانا حجت الاسلام و المسلمین دکتر عالی بعنوان میهمان ویژه مراسم و نیز در پایان مداحی و روضه خوانی در رثای شهدای خدمت از دیگر برنامه‌های این مراسم بود.

محل بزرگداشت شهدای خدمات با مشارکت منطقه ویژه اقتصادی بیرجند، اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی و شرکت دانش بنیان کوپرتایر در محل حسینیه هیئت حسینی بیرجند برگزار گردید.

در این مراسم که با حضور دکتر جعفری معاون امور هماهنگی اقتصادی استانداری خراسان جنوبی، حجت الاسلام و المسلمین نسائی دادستان عمومی، امام جمعه موقت، فرماندار شهرستان بیرجند، مدیران کل، روسای ادارات و دستگاه‌های اجرایی

# رشد ۳۳ درصدی درآمد عملکرد پنج ماهه پاکسان بررسی شد



شرکت پاکسان در خردادماه مجموع تولید محصولات خود را به عدد ۱۰۰۳۲ تن رساند که نسبت به اردیبهشت ماه سال جاری ۱۷ درصد رشد و نسبت به متوسط ماه های گذشته سال مالی ۲۱ درصد رشد را به ثبت رساند. شایان ذکر است مقدار فروش محصولات این شرکت نیز در خرداد ماه ۹۶۱۶ تن گزارش شده است که نسبت به اردیبهشت ماه و میانگین ماه های گذشته به ترتیب ۱۱ و ۱۷ درصد رشد را نشان می دهد. همچنین مجموع درآمد شش ماهه شرکت به عدد ۱۶۴۶ میلیارد تومان رسید که در مقایسه با دوره مشابه سال مالی گذشته ۳۳ درصد افزایش را نشان می دهد.

## شپاکسا به مجمع فوق العاده نشست

در پی انتشار آگهی دعوت به مجمع عمومی عادی به طور فوق العاده شرکت پاکسان، این مجمع در تاریخ ۲۷ خردادماه سال جاری با حضور بیش از ۷۱ درصد سهامداران و با ریاست حمید مظفری معاون امور شرکت ها و مجامع شرکت مدیریت صنعت شوینده در سالن اجتماعات شرکت پاکسان برگزار شد. در این مجمع، بر اساس دستور جلسه، معاملات موضوع ماده ۱۲۹ اصلاحیه قانون تجارت در دوره مالی منتهی به ۳۰ آذر ۱۴۰۳، که شامل فروش علامت های تجاری (برند) ”گلی“ و ”شینم“ به شرکت های هم گروه ساینو و گلناتش بود، به اتفاق آراء حضاران تصویب و تأیید شد.



## ایفای شایسته عمل به مسئولیت های اجتماعی



شرکت پاکسان، این بازدید با هدف عمل به مسئولیت های اجتماعی و ایجاد زمینه های همکاری میان این مجموعه و آسایشگاه کهریزک در جهت تأمین نیازهای کودکان اوتیسم، معلولان و سالمندان این مجموعه و ارتقای سطح زندگی آنها عنوان شد. شهریار محمدی راد در حاشیه این بازدید با اشاره به اهتمام شرکت پاکسان به مقوله مسئولیت های اجتماعی پیوسته در قبال اقشار آسیب پذیر جامعه، از جمله معلولین و کودکان اوتیسم گفت: با مذاکرات انجام شده با مسئولین آسایشگاه کهریزک البرز تلاش خواهیم کرد تا در قالب اقداماتی مانند کمک های مالی، اهدای محصولات، ارائه خدمات آموزشی و اشتغال زایی و ... گامی اثربخش در این حوزه برداشته و نقش خود را در قبال جامعه و تعهد به ساختن دنیایی عادلانه تر و فراگیرتر برای همه افراد به درستی ایفا نماییم. صداقت و کرامت انسانی، مشتری مداری و تعهد اجتماعی، مشارکت و مسئولیت پذیری، عملکرد بهرور و نتیجه گرایی از ارزش های والای سازمانی این شرکت قدیمی و خوشنام است که به آن افتخار نموده و می کوشد آن را به تمامی در این مجموعه اجرا نماید از این رو توجه به مسئولیت های اجتماعی در قبال معلولین و کودکان اوتیسم نیز، یک وظیفه اخلاقی است که مجموعه پاکسان معتقد است با همکاری و همدلی همه بخش های جامعه، می توانیم دنیایی بسازیم که در آن همه افراد، فارغ از هرگونه معلولیت یا اختلالی، از فرصت های برابر برای رشد و شکوفایی برخوردار باشند.

## پیام تسلیت مهندس شهریار محمدی راد به مناسبت فرارسیدن ایام تاسوعا و عاشورای حسینی

شهریار محمدی راد مدیرعامل شرکت پاکسان در پیامی فرا رسیدن ایام تاسوعا و عاشورای حسینی را به دستداران حضرتش در جهان به ویژه کارکنان این مجموعه تسلیت گفت. ”کل یوم عاشورا و کل ارض کربلا“ همه ساله با فرا رسیدن ماه محرم، ماه پیروزی خون بر شمشیر، جوششی تازه در رگ های تاریخ ایجاد می شود و عاشقان و دلباختگان سید و سالار شهیدان و حق طلبان عالم را بیش از پیش شیفته و تشنه محبت اهل بیت (ع) می نماید. عاشورا کامل ترین و جامع ترین صحنه مقابله کفر با ایمان و مبارزه حق علیه باطل است که اثرات این تقابل در همه ابعاد تاریخ و شئون زندگی شیعیان و آزادگان جهان ریشه دوانیده است. اینجانب فرا رسیدن ایام عزاداری سالار شهیدان و تاسوعا و عاشورای حسینی را به عموم دستداران و ارادتمندان خاندان عصمت و طهارت به ویژه کارکنان شهیم شرکت پاکسان تسلیت و تعزیت عرض می نمایم. امیدوارم به تاسی از مکتب حسینی، در راه اعتلای این مکتب قدم برداریم و همگی جزو رهروان آن حضرت و شیعیان راستین باشیم.





# نگاه به آینده

## برنامه های مهندس مسلم چراغی برای اوج گیری «فروری»



که شرکت [ خاک مورد نیاز خود را با قیمت دلار آزاد خریداری می کند اما با نرخ دلار نیمایی ۳۷ و ۴۰ هزار تومانی به فروش می رساند که این امر برای شرکتی مانند ما که بیشتر فروش آن صادراتی است زبان قابل توجهی به همراه داشته است.

به گفته وی با توجه به محاسبات صورت گرفته تفاوت نرخ دلار آزاد و نیمایی باعث کاهش میزان سود ۲۰۰ میلیارد تومان در سال گذشته شده است.

مهندس چراغی در ادامه مجمع از موضوعات دیگری که باعث زیان شرکت شده راقطعی برق و گاز نام برد و افزود: طی نامه ای که به شرکت ارسال شده است، در تابستان احتمال قطعی برق داریم که این موضوع ما را ملزم به خرید برق از بورس انرژی می کند که به طور یقین همین موضوع هم هزینه مضاعفی بر شرکت تحمیل خواهد کرد.

این مدیر برنامه محور در فرآزی دیگر از گزارش خود خاطرنشان کرد که شرکت «فروری» به منظور افزایش راندمان تولید و کاهش هزینهها به خصوص هزینههای انرژی، اقدام به بررسی جدیدترین متد و دستگاههای دنیا کرده است و با رانندازی طرحهای توسعه از جمله توسعه کیکشویی، ساخت پالپر و کوره خشککن و همچنین طرح کاهش مصرف ذغال سنگ موجب افزایش تولید و کاهش هزینههای آن شده است.

وی اضافه کرد: به ازای تولید هر کیلوگرم اکسید روی در سال ۱۴۰۲، مصرف ذغال به ۱.۹ کیلوگرم رسیده که نسبت به دو سال گذشته که ۲.۸ کیلوگرم بود، کاهش یافته و بالغ بر ۱۰۰ میلیون تومان از هزینه مصرف ذغال سنگ کاسته شده است.

سکاندار فروری در بخش پایانی گزارش خود با تاکید بر اینکه به اندازه شش ماه اکسید روی داریم، گفت: از برنامه های شرکت برای امسال فروش محصولات در داخل است و به طور یقین با عرضه محصولات در بورس کالا شرایط شرکت روند رو به بهبود را در پیش خواهد گرفت و در کنار آن به فروش محصولات به گروههای میانی نیز فکر می کنیم.

استقبال خوب سهامداران، برگزاری مجمع در نهایت نظم و میزبانی شایسته از ذینفعان، حضور مدیران ارشد شرکت های باما و گروه صنعتی امیر در مجمع، گزارش جامع و مبسوط مهندس مسلم چراغی مدیرعامل مجموعه پیرامون برنامه های مدنظر مدیریت برای تعالی جایگاه شرکت و افزایش سودآوری مجموعه، اعلام اینکه توقف تولید ورق و شمش باعث شد تا زیان شرکت کاهش پیدا کند، تبیین مشکلات ناشی از کاهش نرخ فروش خارجی، تاکید سکاندار شرکت بر امر بهره وری و بهینه سازی و تسریع در اجرای پروژه های بهبود و توسعه شرکت، تایید حسابهایی شفاف و کلین جناب احمد احمدی «مرد شماره یک مالی شرکت» و تیم مالی شرکت توسط حسابرس و بازرسی قانونی، پاسخگویی دقیق به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، ارائه توضیحات تکمیلی مدیران ارشد شرکت پیرامون بندهای حسابرسی، انتخاب موسسه حسابرسی به عنوان حسابرسی اصلی و بازرسی قانونی شرکت برای سال مالی ۱۴۰۳،

نهایت تعامل و لطف جناب یحیی آبادی که از قدیمی ترین و خوشنام ترین مدیران حاضر در بازار سرمایه و صنعت می باشد نسبت به اصحاب رسانه و همکاری صمیمانه کلیه ارکان شرکت با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود که حیفمان آمد به اسب قلم سپرده نشود.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت ذوب روی اصفهان (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳،۰۳،۳۰ در محل مرکز همایشهای سازمان مدیریت صنعتی برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۵۹،۹۲ درصد از سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرسی قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای رضا طاهرخانی بود، که جنابان مصطفی خرم نژاد و محمدرضا یحیی آبادی در مقام نظار اول و دوم و آقای مسلم چراغی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲،۱۲،۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرسی قانونی، مجمع تشبیهان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ به کل خود پایان دادند.

### در ادامه مجمع عمومی عادی سالانه شرکت ذوب روی اصفهان هیات مدیره جدید شرکت انتخاب شدند.

بلا	محمدرضا یحیی آبادی	رئیس هیات مدیره	غیر موظف - اصلی
گروه صنعتی و معدنی امیر	مصطفی خرم نژاد	نایب رئیس هیات مدیره	غیر موظف - اصلی
تولیدی و صنعتی شاهین روی سپاهان	همت سلامی	عضو هیات مدیره	غیر موظف - اصلی
مبین متین آسیا		عضو هیات مدیره	موظف - اصلی
ژوبین یریمی		عضو هیات مدیره	غیر موظف - اصلی

مسلم چراغی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: در این شرکت کنسلانته روی با روش هیدرومتالورژی ابتدا به ورق و سپس به شمش روی تبدیل شده و عمدتاً به خارج از کشور صادر میگردد. بنا به اعلام مدیرعامل، ظرفیت تولید این شرکت پس از اجرای طرح توسعه ۱۵۰۰۰ تن در سال میباشد و در حال حاضر حدود ۱۵۰ نفر در این کارخانه مشغول بکار میباشند. به گفته وی همچنین مصرف عمده شمش روی در گالوانیزاسیون فلزات، آلیاژها، پلاستیک سازی و باتری سازی میباشد.

مهندس چراغی در تبیین عملکرد شرکت در سال ۱۴۰۲ نیز اظهار داشت: میزان تولید در سال گذشته برای شمش روی ۴۳۶۹ تن و سرباره روی ۵۳۵ تن و کیک روی ۷۹۶۷ تن، کربنات سرب ۱۳۱۹ تن و اکسید روی ۱۷۰۶۹ تن بوده که نسبت به سال ۱۴۰۱ کاهشی بوده است.

مدیرعامل شرکت ذوب روی اصفهان در ادامه به قیمت جهانی روی اشاره کرد و گفت: قیمت روی در سال گذشته روند نزولی داشته و با توجه به اینکه فروش عمده محصولات شرکت صادراتی بوده، این امر خیلی بر درآمد شرکت اثر گذار بود.

وی همچنین در خصوص توقف تولید ورق و شمش عنوان داشت: به دلیل اینکه قیمت جهانی روی در سال گذشته در محدوده ۲۲۰۰ و ۲۱۰۰ در نوسان بود و تولید شمش نیز برای شرکت سر به سر و حتی زیان ده شده بود، پس از بررسی های صورت گرفته تصمیم بر آن شد با توجه به اینکه تولید اکسید روی برای شرکت سودده خواهد بود، برای اینکه زیان شرکت کاهش پیدا کند، تولید ورق و شمش متوقف شود.

احمد احمدی «هماون مالی با تجربه شرکت» نیز در همین بخش تصریح کرد که فاصله نرخ نیما و نرخ دلار آزاد نیز به شرکت زیان قابل توجهی وارد کرده است چرا



مهندس مسلم چراغی ضمن تصریح اینکه سال مالی ۱۴۰۲ با مدیریت و کنترل چالش ها و تهدیدهای مرتبط با صنعت و شرکت توانستیم تولید ۴۳۶۹ تن شمش روی، ۵۳۵ تن سرباره روی، ۷۹۶۷ تن کیک روی، ۱۳۱۹ تن کربنات سرب و ۱۷۰۶۹ تن اکسید روی را با تلاش پرسنل محقق سازیم تاکید کرد: برای افزایش راندمان تولید و کاهش هزینه ها به خصوص هزینه های انرژی اقدامات خوبی را از لحاظ سیاستگذاری کاربردی مدنظر داریم تا با راه اندازی طرح های توسعه از جمله توسعه کیک شوی، ساخت پالپر، کوره خشک کن و همچنین طرح کاهش مصرف ذغال سنگ موجب افزایش تولید در کنار کاهش هزینه های آن باشیم.

مدیر توانمند و برجسته صنعت کانی کشورمان میزان فروش شرکت را برای سال مالی منتهی به ۱۴۰۲،۱۲،۲۹ مبلغ ۵۵۵۴،۲۱۳ میلیارد اعلام کرد و خاطر نشان کرد: قیمت روی در سال گذشته روند نزولی داشته و با توجه به اینکه فروش عمده محصولات شرکت صادراتی بوده، این امر خیلی بر درآمد شرکت اثر گذار بود.

نهایت تعامل و لطف جناب یحیی آبادی که از قدیمی ترین و خوشنام ترین مدیران حاضر در بازار سرمایه و صنعت می باشد نسبت به اصحاب رسانه و همکاری صمیمانه کلیه ارکان شرکت با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود که حیفمان آمد به اسب قلم سپرده نشود.



# (سخوز) اولین در صادرات سیمان

## سیمان خوزستان، واحد برتر کیفیت، صادرکننده نمونه ملی و صنعت سبز در کشور



سکاندار شرکت همچنین چالش های شرکت را روند افزایشی قیمت حامل های انرژی، محدودیت مستمر جریان برق خطوط تولید، محدودیت های روزرسانی خطوط تولید بلاخص خط ۱ (۳۰۰۰ تنی)، تقاضای بالای اشتغال در منطقه جغرافیایی با توجه به محرومیت و کمتر توسعه یافتگی شهرستانهای همجوار، افزایش بی ملاحظه نرخ کرایه حمل در سال های گذشته و روند افزایشی تاثیر این مهم بر قیمت تمام شده محصولات تولیدی و قابل در بازار مصرف کنندگان برشمرد.

به گفته وی معتبر بودن برند شرکت سیمان خوزستان، ناوگان حمل و نقل سریع و یکپارچه، بالاترین توان تولید و تحویل محصولات نسبت به کارخانجات رقیب در استانهای هم جوار، وجود مواد اولیه مناسب به لحاظ کیفیت جزو نقاط قوت و مزیت «سخوز» می باشد که در این راستا (سخوز) توانسته با عرضه ۱,۵۳۴,۰۰۰ تن محصول و تحویل ۱,۵۰۷,۴۱۰ تن سیمان یکی از برترین ها در بورس کالا باشد.

مدیر شناخته شده ومدبر صنعت کانی در ادامه با تصریح اینکه در سال گذشته یک اتفاق تلخ برای مجموعه رقم خورد و آن هم خراب شدن گیربکس آسیاب مواد خام بود که این خرابی باعث شد تولید در آن خط مختل شود. به گفته وی ولی در مجموع با تحویل ۲,۲۷۶,۰۰۰ تن محصول در سال ۱۴۰۲ و تولید ۱,۷۷۳,۷۲۳ تن سیمان علیرغم مشکلات متعدد موفق شدیم که با مجاهدت پرسنل متعهد خود و درایت و اعتمادی که تیم مدیریت به توان متخصصان داخلی داشت تنها با یک توقف ۶۰ روزه، تولید به مدار باز گردد و این مهم درحالی اتفاق افتاد که این توقف در شرکت های دیگر از چهارماه تا یکسال طول کشیده است.

مدیرعامل در این قسمت گزارش خود افزود: پیرو تمهیدات اندیشیده شده با تامین و خرید تجهیزاتاتی که نیاز به تعویض داشتند توانستیم این گیربکس را فعال کرده و در دوره اورهال که احتمالاً در زمان قطعی برق کارخانه خواهد بود آن را بازسازی کامل می کنیم.

دکتر خادمی در ادامه ضمن اعلام اینکه در فروش خالص و سود عملیاتی توانستیم آماری خوب را کسب کنیم پیرامون سیاستهای شرکت در بخش فروش گفت: تنوع محصولات همراه با کاهش کلینکر فکتور، تولید سیمان با حرارت هیدراتاسیون کم، ارتقاء کیفیت محصولات و صادرات به مشتریان، عرضه کامل فروش محصولات در بورس کالا، کاهش مدت زمان انتظار مشتریان جهت دریافت محصولات خریداری شده با استقرار سامانه جدید فروش جزو مهمترین برنامه های ما در حوزه فروش می باشد.

مدیرعامل و نائب رییس هیات مدیره شرکت سیمان خوزستان در ادامه؛ کاهش ریسکهای تاثیرگذار بر قیمت فروش محصولات صادراتی شرکت، مذاکره و ایجاد هم افزایی بین شرکت های صادرکننده درخصوص تعیین نرخ های فروش منطقی در حوزه صادرات، افزایش کیفیت نرخ محصولات صادراتی، حفظ بازارهای موجود و ورود به بازارهای جدید از مرزهای جنوب کشور، رصد مستمر بازارهای هدف به منظور ایجاد بستر مناسب در فرآیند فروش و بهینه و ارتقاء حاشیه

سود شرکت، شناسایی فرآیندهای هزینه بر در چرخه فروش محصولات صادراتی و برنامه ریزی جهت کنترل و مدیریت آنها را جزو سیاستهای «سخوز» در بخش صادراتی برشمرد و افزایش ظرفیت عملی دیپارتمانها، افزایش انتیپوها در بخش تولید سیمان، بهینه سازی موجودیهای قطعات و مواد اولیه، افزایش بهره گیری از ظرفیت خالی بمنظور پوشش بیشتر

مجموع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سیمان خوزستان (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۰۳/۱۳ در محل سالن اجتماعات شرکت بازرسی کالای تجاری (IGI) تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۸,۴۸ درصد از سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای یوسف رحمتی پور بود، که جنابان علیرضا قادری و جواد کرامانی در مقام نظار اول و دوم و آقای احمد زمانپور به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش توسط دکتر منصور جلاپه به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۶,۷۰۰ ریال به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

### آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سیمان فارس	مجدالدین خادمی	نائب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سیمان فارس و خوزستان	امید حاجی زاده	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سیمان ایبک	حسن قادری	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری ملی ایران	مهدی رادان	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری سیمان تأمین	فرشید آرزوبن	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر مجدالدین خادمی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: سیمان خوزستان بزرگترین کارخانه تولیدکننده سیمان در جنوب کشور می باشد که ۴۰ درصد سیمان استان را تامین می کند و علاوه بر آن با تولید سیمان چاه نفت عمده صادرات این سیمان را به کشورهای حوزه خلیج فارس عرضه می کند. به گفته وی سیمان خوزستان در سال مالی گذشته علاوه بر صادرات قابل توجه کلینکر به عراق - صادرات سیمان به کویت - فروش محصولات به دیگر کشورهای حاشیه خلیج همیشه فارس حتی به کشورهای دیگرهدف صادراتی منجمله هند هم فروش خارجی خوبی داشته است.

دکتر خادمی در بخش دیگری از گزارش خود به ارائه تحلیلی ناب از وضعیت صنعت سیمان در داخل و جهان پرداخت و اضافه کرد: استان خوزستان به دلیل برخورداری از موقعیت جغرافیایی و زیرساخت های مناسب توسعه ای در بخش های پروژه های عمرانی و توسعه صنایع پائین دستی نفت و گاز یکی از بازارهای مهم عرضه سیمان توسط کارخانه های خارج از استان می باشد که در این راستا شرکت های رقیب اقدام به ارائه محصولات خود به این استان می نمایند.

وی خاطرنشان کرد با توسعه محصول (استمرار و بهبود و ارتقاء کیفیت محصولات موجود و تولید محصول جدید مطابق نیاز مشتریان و مصرف

کنندگان)، توسعه و رسوخ در بازار (ارائه و عرضه محصولات به مناطق جغرافیایی جدید)، کنترل قیمت تمام شده جهت رقبا با سایر رقبا توانسته ایم سهم خود را در بازارهای منطقه ای با وجود تمام معضلات و تهدیدات حفظ کرده و حتی در کشورهای هدف سهم بازار خود را افزایش داده ایم.



افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۹,۹۷۷,۷۵۹ میلیارد در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۱ به مبلغ ۲۴,۸۲۲,۳۷۷ میلیارد در پایان اسفند ماه ۱۴۰۲ و کسب ارتقای سود عملیاتی ۹,۴۲۵,۱۷۹ میلیاردی در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت علیرغم کسب خرابی گیربکس آسیاب مواد خام و تعطیلی خط تولید که با همت و همیت کارشناسان در کوتاه ترین زمان ممکن این مشکل برطرف شد و خط به مدار تولید برگشت. مبلغ ۹,۳۵۵,۶۸۶ میلیارد سود خالص در سال ۱۴۰۲، در کنار یک بازدهی افزون بر ۱۷ درصدی برای سهامداران و ذینفعان خود سودآفرینی بیافریند. به گفته دکتر مجدالدین خادمی ((مدیرعامل مدبر صنعت کانی)) معتبر بودن برند شرکت سیمان خوزستان، ناوگان حمل و نقل سریع و یکپارچه، بالاترین توان تولید و تحویل محصولات نسبت به کارخانجات رقیب در استانهای هم جوار، وجود مواد اولیه مناسب به لحاظ کیفیت جزو نقاط قوت و مزیت «سخوز» می باشد که در این راستا (سخوز) توانسته با عرضه ۱,۵۳۴,۰۰۰ تن محصول و تحویل ۱,۵۰۷,۴۱۰ تن سیمان یکی از برترین ها در بورس کالا باشد.





بازده سهم حدود ۱۷٫۸ درصد بوده است. استقبال خوب سهامداران و میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان، حضور مددبران ارشد هلدینگ سیمان فارس و خوزستان - سیمان تامین - سرمایه گذاری ملی ایران - کارشناسان و صاحبان صنعت سیمان و بازار سرمایه در مجمع که نشان از جایگاه ویژه «سخوز» و تیم مدیریت کارداران آن داشت، تحلیل جامع دکتر خادمی پیرامون وضعیت صنعت سیمان در منطقه و رایزنی های صورت گرفته جهت رفع مشکلات صادراتی و عدم نرخ شکنی توسط رقبا با نظارت سندیکا، توجه ویژه به امر فروش خارجی به کشورهای حوزه خلیج فارس علی الخصوص عراق و کویت، تبیین وضعیت سیمان العماره به عنوان سرمایه گذاری بین المللی مجموعه که در کنار یک تجربه گرانبهائی در صنعت سیمان کشورمان یک سودآوری خوبی هم برای «سخوز» داشته است، تاکید مدیرعامل مبنی بر اینکه بخاطر خرابی گیربکس شاهد توقف فعالیت در خط مربوطه شرکت بودیم که این بر میزان تولید محصولات اثرگذار بود و باهمت و همیت کارشناسان و متخصصان داخلی این مشکل بزرگ که در سایر شرکت های تا یکسال توقف فعالیت را مسبب می شد این موضوع در ظرف ۶۰ روز رفع مشکل گردید، اعلام افزایش میزان دیوی مواد اولیه، اعلام کسب مقام های متعدد قهرمانی در رشته های مختلف مسابقات کارگری، اهتمام ویژه مدیریت فهیم مجموعه به اقدامات نوآورانه و دانش بنیان، ارائه توضیحات تکمیلی مهندس زمان پور «معاون مالی» مجرب شرکت پیرامون بدهای حسابرسی، تایید حسابهای شفاف و کلین تیم مالی پاکدست شرکت

هزینه های ثابت، کنترل هزینه ها بویژه در بخشهای تامین مواد اولیه و قطعات مصرفی و نسوز را نیز به عنوان اهم راهبردهای مدیریت ارشد برای کاهش و کنترل بهای تمام شده عنوان کرد.

دکتر خادمی در بخش پایانی گزارش مسبوت و جامع خود پیرامون اهم همکاری های بین المللی سیمان خوزستان اظهار داشت که «سخوز» به عنوان دومین شرکت بزرگ تابعه هلدینگ شرکت سیمان تامین و فارس و خوزستان با مشارکت در ساخت کارخانه سیمان العماره در کشور عراق (تابعه هلدینگ سیمان فارس و خوزستان) به عنوان اولین تجربه بین المللی با رویکرد موثر حضور داشته و آن شرکت در حال حاضر با تامین کلینکر مورد نیاز از شرکت های تابعه هلدینگ، سهم خوبی در تامین نیازهای ارزی شرکت های همگروه و کشور را ایفا می نماید.

به گفته وی با توجه به تدوین برنامه های منسجم و راهبردی در سال پیش رو از عملکرد سیمان خوزستان در حوزه های تولید - فروش - تحویل - صادرات و سودآوری اخبار بسیار خوبی برای ذینفعان مخابره خواهد شد.

مهندس زمان پور (معاون مالی شرکت) نیز در حاشیه مجمع: رفع کامل تعهدات ارزی (سخوز) نزد بانک مرکزی و اخذ تاییدیه خوش حساسی از سامانه جامع تجارت (NISW)، اخذ معافیت مالیات ماده ۱۳۲ خط دوم به مدت ۱۰ سال و تمدید ۱۰ ساله تا سال ۱۴۰۸ را جزو مهمترین دستاوردهای شرکت در حوزه مالی طی سال مالی مورد گزارش مطرح کرد.

به گفته مرد شماره یک ملی شرکت؛ مولدسازی دارائی ها، تبیین و تدوین برنامه ریزی مدون جهت تعالی مجموعه، آموزش پرسنل، اهتمام به مقوله محیط زیست



توسط حسابررس و بازررس قانونی، نهایت لطف اعضای هیات مدیره و رئیس مجامع شرکت های سیمان فارس و خوزستان نسبت به اصحاب رسانه؛ اعلام افزایش ۲۴ درصدی درآمدهای عملیاتی، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۱۸،۲۳۰۲۸۱ میلیارد، تقدیر و تشکر ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از برنامه های مدون کوتاه مدت - میان مدت و بلندمدتی که سکاندار جدید «سخوز» برای توسعه فرآیندها در همه زمینه های تولید - فروش - صادرات و سودآوری در نظر گرفته است، اختصاص ۹۰ درصد سود سهام بین سهامداران، پاسخگویی مستند و دقیق به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، نهایت تعامل و همکاری صمیمانه و تعامل جناب میرزائی «مدیر فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

#### استراتژی های شرکت:

- رهبری هزینه
- به روز رسانی زیرساختهای ارتباطی و اطلاعاتی
- ارتقاء سطح تخصص منابع انسانی
- مدیریت موثر ذینفعان
- مدیریت تامین منابع مالی
- بازاریابی و فروش موثر

و جهش در تولید و رشد سودآوری جزو اهم اولویت های مدیریتی تیم مدیریت ارشد مجموعه سیمان خوزستان می باشد که مطمئنا با حمایت سهامداران و تلاش پرسنل خدوم خود در پیاده سازی راهبردهای مدیریت اطمینان داریم به دستاوردها و توفیقات خوبی در سال ۱۴۰۳ دست خواهیم یافت.

#### نکات مطرح شده در مجمع

- سیمان خوزستان توانست در ۱۲ ماهه ۱۴۰۲ بالغ بر ۹۳۴ میلیارد تومان سود خالص را محقق سازد
- درآمد عملیاتی سخوز طی این دوره به حدود ۲،۴ همت رسیده که این رقم ۲۵٪ بیشتر از مدت مشابه سال گذشته است.
- درآمد سخوز در زمستان حدود ۵۹۴ میلیارد تومان می باشد که این رقم ۳۱٪ افت را نسبت به فصل پاییز را نشان می دهد و به همین ترتیب حاشیه سود ناخالص از ۵۸٪ به ۲۷٪ افت داشته که این افت عمدتاً ناشی از افزایش هزینه انرژی (سوخت مازوت) و تعدیل موجودی در جریان ساخت است.
- بنا بر صورت مالی شرکت بین المللی ارجان صنعت فارس خوزستان، این شرکت در سال ۱۴۰۲ سودی تقسیم نخواهد کرد؛ به همین دلیل سخوز از این محل درآمد سرمایه گذاری گزارش نکرده است.

- سود هر سهم در چهار فصل اخیر به ترتیب ۱،۱۸۲، ۱،۶۵۷، ۳،۰۲۲، ۸۱۹ ریال بوده است - آخرین قیمت سهم در دهه اول خردادماه ۵،۰۰۰ تومان بوده است و در یک سال اخیر



# زنجیره کامل ارزش

## تلاش پولادمردان شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان برای حصول افتخار ملی



دکتر صادقیان هدف از ساخت این کارخانه را علاوه بر اشتغال‌زایی در منطقه یزد در تأمین خوراک اصلی تولید فولاد کشور عنوان کرد و افزود: پیشرفت پروژه گندله‌سازی بهایاد به بیش از ۹۷ درصد رسیده است. این پیشرفت شامل بخش‌های مهندسی، تدارکات و اجرا است که در بخش مهندسی حدود ۹۹.۱۶ درصد، در بخش تدارکات نزدیک به ۹۹.۶۴ درصد و در بخش اجرا نزدیک ۹۳.۵ درصد پیشرفت داشته است.

مدیر توانمند و طراز اول صنعت فولاد کشورمان با بیان اینکه این واحد به زودی شروع تولید تجاری خود را جشن خواهد گرفت، تصریح کرد: پروژه افزایش ظرفیت واحد تولید آهن اسفنجی در اسفند ماه سال ۱۴۰۲ با موفقیت به اتمام رسیده و این واحد صنعتی نیز در کوتاه‌ترین زمان ممکن با ظرفیت حداکثری به چرخه تولید بازگشته است.

مطابق گزارش ارائه شده انحراف ۲ درصدی از بودجه تولید در واحد احیا مستقیم این شرکت عمدتاً به دلیل محدودیت‌های تأمین برق و نقص فنی تیوب باندل گاز فید و تعویض تجهیزات مورد نظر بوده همچنین توقف در فصل زمستان به دلیل محدودیت مصرف گاز عنوان شد که البته از این فرصت برای اجرای طرح افزایش ظرفیت استفاده شده و در حال حاضر در حال تولید با ظرفیت ۱۵۰ تن در ساعت می باشد و پیش بینی می‌گردد که تولید تجاری گندله‌سازی بهایاد ظرف یک ماه و نیم آینده آغاز خواهد شد به گفته دکتر صادقیان مذاکرات و توافق‌نامه‌هایی با مجموعه نوظهور کوبیر بافق، عصر نوین بهایاد و شرکت چادرملو برای تأمین کنسانتره انجام شده است و خط ریلی مجموعه بهایاد نیز آماده بهره‌برداری خواهد بود.

مدیرعامل شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان همچنین اعلام کرد که با اتمام پروژه افزایش ظرفیت و تولید ۱۵۰ تن در ساعت رکورد جدید تولید روزانه آهن اسفنجی این شرکت به میزان ۳۵۸۹ تن در خرداد ۱۴۰۳ به ثبت رسیده است.

احمد صادقیان در خصوص معدن C۵ نیز اعلام کرد: این معدن خریداری شده و عملیات اکتشاف با سرعت در حال انجام است و امیدواریم تا شهریور ماه وارد فرآیند استخراج و بهره‌برداری از معدن شویم.

وی در همین بخش از گزارش خود خاطرنشان کرد: این دستاوردها با تدبیر هیئت مدیره، مدیران و تلاش کارکنان توانمند فولاد غدیر ایرانیان و تکیه بر دانش بومی همراه با برنامه‌ریزی و عزم راسخ مدیران متعهد و متخصص این شرکت حاصل شده است.

دکتر صادقیان در بخش دیگری از گزارش خود اظهار داشت که شرکت آهن و فولاد

غدیر ایرانیان در سال ۱۳۸۴ با سرمایه اولیه ۱۰۰ میلیون تومان راه‌اندازی شده است. سپس در سال ۱۳۹۹ با افزایش ۵۰ درصدی نسبت به سرمایه سال قبل، ۱۲۰۰ میلیارد تومان افزایش سرمایه داده است. در سال ۱۴۰۲ با افزایش سرمایه ۲۵۰ درصدی در دو مرحله، سرمایه شرکت از ۱۲۰۰ میلیارد تومان به ۳۵۰۰ میلیارد تومان و از ۳۵۰۰ میلیارد تومان به ۴۲۰۰ میلیارد تومان رسیده است.

نایب رئیس هیات مدیره شرکت نیز در این مجمع با اشاره به عملکرد تولید شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان خاطرنشان کرد: تولید آهن اسفنجی شرکت در ۱۲ ماهه سال ۱۴۰۲ به میزان ۷۸۱ هزار تن بوده که با

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳، ۰۳، ۲۳ در محل هتل ارم تهران، سالن سپهر تشکیل گردید. در این مجمع که با حضور ۹۵،۶ درصد از سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سعید داراب ملک آبادی بود، که جنابان امیر غلامی و مجید خادم صفرخانی در مقام نظار اول و دوم و آقای احمد صادقیان به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲، ۱۲، ۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱،۰۶۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

شرکت فولاد و آهن غدیر ایرانیان با سرمایه ثبت شده: ۳۵،۰۰۰،۰۰۰ میلیون ریال در مجمع عمومی سالیانه خود، سود خالص ۴۰،۶۲۰،۹۱۵ میلیون ریال را اعلام کرد و با کسب سهم سود خالص ۱،۱۸۱ ریال به ازای هر سهم در نتیجه سود نقدی ۱،۰۶۰ ریال به ازای هر سهم را مصوب کرد.

### بر اساس تصمیمات مجمع اعضای هیئت مدیره جدید به شرح زیر برای باقیمانده مدت تصدی قانونی انتخاب گردید

سرمایه گذاری غدیر	سیدمرتضی مرتضائی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
بین المللی توسعه صنایع و معادن غدیر	علی قیامیون	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
معدنی و صنعتی چادر ملو	احمد صادقیان	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
فولاد آبیاری ایران	سیدابوتراب فاضل	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
بین المللی معدنی و صنعتی سی سی بی جی پارس	سیدمحمود سیدی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر احمد صادقیان در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: محصول اصلی شرکت آهن

اسفنجی می‌باشد که شرکت با اجرای موفق فاز یک افزایش ظرفیت تولید کارخانه احیای مستقیم آهن اسفنجی را در سال ۱۳۹۹ به یک میلیون تن افزایش داد. در این راستا اجرای فاز دوم پروژه نیز با ظرفیت تولید تا ۱.۲ میلیون تن اقدام شد که در پایان سال ۱۴۰۲ به بهره‌برداری رسید. همچنین شرکت با هدف تأمین بخشی از مواد اولیه مورد نیاز، برای احداث یک مجتمع گندله‌سازی با ظرفیت ۴ میلیون تن (قابل توسعه به ۵ میلیون تن)

در شهرستان بهایاد استان یزد اقدام کرده است. مدیرعامل شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در ادامه جلسه مجمع عمومی سالانه فغدیر با اشاره به چالش‌های ناشی از تحریم‌ها و مشکلات مربوط به انتقال ارز و ارسال کالاهای خارجی به داخل کشور، اعلام کرد: «با افتخار می‌توانیم خبر موفقیت پولادمردان غدیر ایرانیان در تولید اولین گندله سبز در این واحد را اعلام کنیم».

وی تصریح کرد: به عنوان یکی از مهم ترین پروژه های این شرکت در حال توسعه مداوم می توان به کارخانه گندله‌سازی بهایاد با ظرفیت ۴ میلیون تن گندله که در زمینی به مساحت ۱۵۰ هکتار در شهرستان بهایاد استان یزد طراحی و اجرا شده است اشاره کرد.



مدیرعامل شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان، در مجمع عمومی سالیانه این شرکت اعلام کرد که مجتمع عظیم گندله‌سازی بهایاد مرحله تولید آزمایشی گندله سبز را با موفقیت پشت سر گذاشته است. وی این دستاورد را گامی اساسی در راستای تحقق شعار سال «جهش تولید با مشارکت مردم دانست».

به گفته دکتر احمد صادقیان افزایش ظرفیت تولید از ۸۰۰ هزار تن در سال به ۱.۲ میلیون تن در سال، کمک شایانی به تأمین بار فلزی و مواد اولیه شرکت‌های فولادی کشور در راستای تحقق شعار سال «جهش تولید با مشارکت مردم» نموده است.

میر کاردان و کاربلد صنعت کشورمان همچنین خاطرنشان کرد که برنامه های توسعه ای شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر با جدیت تمام در حال پیگیری هستند و در آینده نزدیک واحد جدید این شرکت وارد مدار تولید میگردد. به گفته وی داشتن زنجیره کامل ارزش در این مجموعه و نگاه کلان مدیریتی حاکم بر آتمسفر شرکت باعث شده «فغدیر» پویا و رو به تعالی در حال طی مسیر باشد.





و انجام اکتشافات تکمیلی در معدن آنومالی شمالی به منظور بر روزرسانی برنامه معدن انجام شده است.

- همچنین افزایش بهره‌وری و تولید در کارخانه پرعیارسازی کاریز ۲ و اعطای برنامه تولید به پیمانکار با توجه به ظرفیت ۴ میلیون تن خوراک ورودی جهت پرعیارسازی از دیگر اقدامات انجام شده در این شرکت است.

- انتخاب سرمایه‌گذار و عقد قرارداد BOT به منظور خردایش و پرعیارسازی بار میانی کارخانه کاریز ۲ با اهداف افزایش تولید محصول اقتصادی و استحصال بالغ بر ۹۰۰ هزار تن سنگ آهن با عیار میانگین ۳۲ تا ۳۵ درصد با نسبت باطله‌برداری ۸ از معدن میشدوان نیز از اقدامات انجام شده است.

- افزایش سرمایه مرحله دوم فغدیر در حال انجام است و احتمالاً تا ۶ ماه آینده به ثبت می‌رسد.

- مدیرعامل عصر نوین بهاباد: در کنار عصر نوین بهاباد، سه معدن مطمئن برای تأمین سنگ برای تولید یک میلیون تن داریم. ۵۰۰ هزار تن سنگ را از معدن چاه گز خریداری کردیم. مالکیت ۷۵ درصد از معدنی در ساغند را در اختیار داریم. فعالیت بهره‌برداری را نیز آغاز کرده‌ایم.

- عیار معدن C۵ بیش از ۴۰ درصد و ۲۰ میلیون تن هم ذخیره آن است.

- به ازای هر کیلو وات ساعت برق، ۱۳۶۰ تومان نرخ آخرین قبض برق شرکت است. در فولادسازی توسعه و آهن گل گهر امکان گرفتن اولین ذوب فراهم است و به نظر می‌رسد تا پایان امسال وارد مرحله تولید اولیه شوند. اما برای رسیدن به این هدف و با توجه به بالا بودن نرخ بهره، تقسیم سود این شرکت کاهش یافته است.

- قرار است امسال شرکت توسعه و آهن گل گهر در بورس عرضه شود و در مرحله امیدنامه است. امیدواریم همزمان با بهره‌برداری رسیدن واحد فولادسازی انجام شود.

استقبال خوب سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم، پخش یک کلیپ زیبا از پتانسیل و توانمندی عظیم شرکت که به همت روابط عمومی تهیه

و به سمع و نظر سهامداران رسید، گزارش مسیوط دکتر احمد صادقیان مدیرعامل مجموعه پیرامون عملکرد موفق شرکت طی بازه زمانی گذشته

در سال جاری نسبت به بازه زمانی سال قبل گزارش که توام با افزایش تولید و سودآوری بوده است، تحلیل ناب مدیرعامل از وضعیت صنعت

فولاد در ایران و جهان و تصریح اینکه نرخ رشد تولیدات فولاد در ایران

بیش از فولاد جهانی بوده است به طوری که از ۲۴،۵ میلیون تن تولید در سال ۲۰۱۸ به ۳۱،۱ میلیون تن در سال ۲۰۲۳ رسیده است و تصریح اینکه

مقدار کل تولید آهن اسفنجی در سال ۱۴۰۲ نسبت به سال ۱۴۰۱ به اندازه ۵،۴ درصد افزایش داشته است، اعلام کسب رتبه اول از نظر بهره‌وری

کل عوامل بین شرکت های گروه فلزات اساسی، در سال مالی ۱۴۰۲ میزان

تأمین مالی از طریق بدهی از ۳۳ درصد در سال ۱۴۰۱ به ۳۷ درصد در سال مورد گزارش افزایش داشته است، جمع مقدار فروش شرکت در سال

۱۴۰۲ معادل ۷۹۷،۷۷۷ تن محصول بوده که رشد ۲ درصدی به نسبت سال گذشته داشته است، تایید حسابهای شفاف و کلین معاون مالی مجرب

شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، ارائه توضیحات تکمیلی مدیران

ارشد شرکت پیرامون بندهای حسابرسی، تشویق ممتد سهامداران بعد از

قرائت گزارش هیات مدیره و تایید حسابهای مالی، اختصاص حداکثر مبلغ

۱۲ میلیارد جهت ایفای مسئولیت اجتماعی، پاسخگویی دقیق و مستند

به سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، انطباق

اساسنامه شرکت با اساسنامه مورد تایید سازمان بورس و اوراق بهادار

و نهایت تعامل و همکاری استاد بابایی «مدیر فرهیخته روابط عمومی» و

کارشناسان پرتلاش آن واحد با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات

خواندنی این مجمع بود.

کاهش ۲۰۲ درصدی نسبت به سال قبل همراه شده است. به گفته وی میزان کاهش تولید مربوط به مردادماه بوده که به دلیل محدودیت‌های برق و نقص فنی و توقف ناشی از تعویض تجهیزات رخ داده است و همچنین در ماه‌های سرد به ویژه دی‌ماه نیز کاهش تولید به دلیل محدودیت تأمین گاز طبیعی بوده است آن هم بدین ترتیب که زمان‌های توقف ناشی از محدودیت‌های برق و گاز در تابستان و زمستان ۱۴۰۲ نسبت به سال قبل آن به ترتیب با افزایش ۱۰ روز و ۱۵ روز همراه بودند. به گفته مهندس مرتضایی البته برنامه‌ریزی در جهت هم‌زمانی توقفات ناشی از افزایش تکمیل فاز دوم افزایش ظرفیت با توقفات محدودیت‌های ناشی از تأمین انرژی با هدف پیشگیری از افت تولید انجام گرفته است.

نایب رئیس هیات مدیره شرکت در ادامه با مروری کلی بر عملکرد شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان عنوان کرد: تولید ۷۸۱ هزار تن آهن اسفنجی، اجرای طرح افزایش ظرفیت از یک میلیون تن به ۱۰۲ میلیون تن، موفقیت در تأمین و ترخیص تمامی تجهیزات خارجی و داخلی پروژه گندله‌سازی و تأمین پرداخت هزینه‌های پروژه توسط شرکت، موفقیت در احداث تولید کارخانه کنسانتره، بهره‌برداری از مگامدول و پیشرفت قابل تحسین در فولادسازی و نورد پیوسته در سیرجان، مشارکت در افزایش سرمایه معدنی نوظهور شاهرود و مشارکت فعال در تأمین مالی تمامی پروژه‌های شرکت در اردکان، بهاباد و سیرجان، مشارکت در سرمایه‌گذاری در اکتشاف و استخراج معدن C۵ جزو مهم‌ترین عملکردهای شرکت محسوب می‌شود.

مهندس سامان براتی زاده معاون مالی شرکت نیز در حاشیه این مجمع با تصریح اینکه در سال گذشته شاهد افزایش ۴۴ درصدی درآمد عملیاتی شرکت بودیم که این میزان درآمد از ۶ هزار و ۷۱۶ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۱ به ۹ هزار و ۴۲۰ میلیارد تومان افزایش پیدا کرده است تاکید کرد: همچنین سود عملیاتی شرکت با افزایش ۳۸ درصدی مواجه بوده و از ۲ هزار و ۲۱۶ میلیارد تومان به ۳ هزار و ۵۲۳ میلیارد تومان رسیده است. به گفته مرد شماره یک مالی شرکت سود خالص شرکت نیز با افزایش ۶۱ درصدی همراه بوده و از ۲ هزار و ۵۲۲ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۱ به ۴ هزار و ۶۲۰ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۲ افزایش یافته است.

#### مهم‌ترین نکات مطرح شده

- شرکت به تولید ۱۵۰ تن در ساعت کنسانتره دست یافته است.

- علت اصلی کاهش تولید در مردادماه سال ۱۴۰۲، محدودیت‌های تأمین برق و نقص فنی تیوب باندل گاز و توقف ناشی از تعویض تجهیزات بوده که موجب افزایش مصرف گاز شرکت هم شده است.

- محدودیت‌های حاصل از گاز و برق در فصل گرما و سرما به ترتیب ۱۰ و ۱۵ روز بیشتر از سال ۱۴۰۱ بود.

- از مهم‌ترین شاخص‌های کیفی آهن اسفنجی، متالیزاسیون و آهن کل و آهن فلزی آن است که که همه این شاخص‌ها در تولیدات شرکت افزایش داشته است.

- اعمال برخی تغییرات فنی در کارخانه موجب افزایش مصرف برق در سال مالی مذکور بوده است.

- درصد پیشرفت کل پروژه گندله‌سازی بهاباد تا فروردین ماه سال جاری بیش از ۹۷ درصد بوده است.

- سیستم انتقال برق مجتمع بهاباد و سیستم تقلیل فشار گاز این مجتمع و همچنین جاده دسترسی آن اتمام یافته است.

- قبل از باز شدن نماد فغدیر، شفاف‌سازی در خصوص بهره‌برداری گندله‌سازی بهاباد انجام خواهد شد. پیش‌بینی می‌شود سال آینده این واحد را به ظرفیت برسانیم.

- برنامه‌های آتی شرکت فولاد شاهرود: استحصال بالغ بر ۲،۵ میلیون تن ماده معدنی با عیار ۲۶ تا ۲۸ درصد از معدن آنومالی شمالی با نسبت باطله‌برداری حدود ۴ تا ۵



# تولید فراتر از ظرفیت

## پتروشیمی خارک؛ بی بدیل و غرور آفرین

### رشد ۵ درصدی تولید در کنار افزایش ۲۶ درصدی درآمدهای عملیاتی



افزود: طرح تولید اتانول سنتزی در راستای تکمیل زنجیره ارزش متانول، نصب و راه اندازی بوستر کمپرسور جدید گاز خوراک فشار پایین کارخانه، نصب بویلر ۵۰ تنی با فشار ۱۰۰ بار واحد متانول و ... بهینه سازی مصرف انرژی از برنامه های آتی این شرکت می باشد.

**معاون مالی پتروشیمی خارک نیز در این مجمع از پروژه اتانول سنتزی به عنوان جایگزین پروژه متانول ۲ این شرکت نام برد که بر اساس نرخ بازگشت سرما به ۲۱ درصدی در میان زنجیره های ارزش متانول به عنوان اولویت اول انتخاب شد که برای این مهم هم اکنون در حال دریافت لایسنس از شرکت دالیان چین و موافقت اصولی از شرکت ملی صنایع پتروشیمی هستیم.**

مرد شماره یک مالی شرکت همچنین اظهار داشت که «خارک» برنامه های احداث مخازن جدید روزانه گسولین و بازسازی مخزن ذخیره و بارگیری محصول پروپان و بهینه سازی مصرف انرژی را در دستور کار دارد و نصب و راه اندازی بوستر کمپرسور جدید گاز خوراک فشار پایین کارخانه در دستور کار شرکت است.

مهندس کریمی همچنین با اشاره به رشد تولید ۳ درصدی و رشد فروش ۵ درصدی در سال ۱۴۰۲ افزود: پتروشیمی خارک در سال ۱۴۰۲ توانست یک میلیون و ۱۳۰ هزار تن از محصولات خود را به فروش برساند که به صورت ۱۰۰ درصد صادر شده است که متانول در میان محصولات این شرکت به عنوان بیشترین محصول صادراتی بود که درآمد ۶۷۰۰ میلیارد تومانی را نصیب شرکت کرد. همچنین ۵۲ درصد متانول خارک به صورت Cff و ۴۸ درصد به صورت fob به چین صادر شده است. شایان ذکر است عمده بازارهای فروش خارجی

شرکت هند و چین می باشد. عباس کریمی، مدیرعامل پتروشیمی خارک در ادامه گزارش خود به هیات مدیره و سهامداران اظهار داشت: درآمد عملیاتی پتروشیمی خارک در سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ بالغ بر ۱۴ هزار میلیارد تومان شد که نسبت به سال مالی قبل به میزان ۳۷ درصد رشد داشت.

در بخش پایانی مجمع، پیشنهاد مدیر عامل مبنی بر تایید پوشش هزینه باقی مانده پروژه ساخت مدرسه شهدای خارک از طریق اختصاص مبلغ ایفای مسئولیت اجتماعی با رای سهامداران مورد تایید قرار گرفت.

**بخش یک کلیف زیبا از جزیره زیبای خارک و پتانسیل بالای پتروشیمی خارک که به همت روابط عمومی کوشای شرکت به سمع و نظر سهامداران رسید، حضور پرشور و پرشمار سهامداران در مجمع، نهایت میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از دینفعان و برگزاری مجمع در نهایت نظم، حضور مدیران ارشد شستا- تاپیکو - صندوق بازنشستگی کارکنان و صاحب نظران و شناخته شده ترین کارشناسان صنعت پتروشیمی در مجمع، قرائت گزارش هیات**

مدیره به مجمع توسط مدیرعامل و معاون مالی شرکت، تشریح پروژه تبدیل متانول به اتانول با ظرفیت ۳۰۰ هزار تن، اعلام اشتغال ۱۴۱۹ نفر در مجموعه پتروشیمی خارک بطور مستقیم، رسیدن به درآمد بیش از ۱۴ هزار میلیارد تومانی، اعلام اینکه بهای تمام شده حدود ۶۰ درصد می باشد، اعلام رشد ۵ درصدی تولیدی و رشد ۳ درصدی فروش، از تقای ۲۶ درصدی درآمدهای عملیاتی، عنایت ویژه دکتر عابدزاده ریاست مجمع و نمایندگان تاپیکو و دیگر اعضای هیات مدیره به اصحاب رسانه، یادکردن از شهدای خدمت در پتروشیمی خارک در سال ۸۹ و ۹۲ که با تشویق حضار روبرو گردید، تایید حسابهای شفاف و کلین جناب صامتی «معاون کاربند مالی» و ارائه توضیحات تکمیلی مشارالیه پیرامون بندهای حساسرس، پاسخگویی دقیق و صادفانه به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط نهایت لطف جنابان استاد طاهری «مدیر فریخته روابط عمومی» و جناب مهندس آشوری که از مدیران شناخته شده حوزه مالی و حسابداری کشور می باشند با خبرنگاران و اصحاب رسانه جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عدلی سالانه شرکت پتروشیمی خارک (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۰۳/۲۳ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی تلاش، سالن شهید آوینی تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۹،۹۲ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازررس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سید قاسم عابدزاده شوکی بود، که جنابان محمد صلح جوی ابراهیم آباد و فاضل تامرادی در مقام نظار اول و دوم و آقای عباس کریمی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۲/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازررس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۶،۱۰۰ ریال به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

مهندس عباس کریمی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «شخارک» افزود: شرکت پتروشیمی خارک کیک از با سابقه ترین پتروشیمی های کشور و از تولیدکنندگان محصولاتی مانند: اتانول، آل پی جی، گوگرد و پنتان پلاس محسوب می گردد.

مدیرعامل روزمه دار شرکت ضمن تبیین اینکه ما در مقام یکی از قدیمی ترین پتروشیمی های کشور ۴ نوع محصول اصلی تولیدی داریم که عمده آن فروش خارجی می گردد اضافه کرد: اجرای پروژه های تبدیل متانول به اتانول با ظرفیت ۳۰۰ هزار تن مهمترین پروژه های ما می باشد که برای هر چه زودتر به پایان رسیدن این پروژه عظیم و دیگر پروژه های شرکت که عموماً پروژه های توسعه ای بهبود می باشند تمام تلاش من و همکاران

به آن معطوف گردیده که این پروژه ها سریعتر به بهره برداری برسند تا نمرات آن در تولید، فروش و سودآوری برای کلیه دینفعان ارمغانی شیرین باشد.

به گفته وی میزان محصولات تولیدی مجتمع پتروشیمی خارک پروپان (۱۱۵،۰۰۰ متر یک تن در سال)، بوتان (۱۲۰،۰۰۰ متر یک تن در سال)، C5+ (۷۰،۰۰۰ متر یک تن در سال)، گوگرد (۱۷۰،۰۰۰ متر یک تن در سال)، متانول (۶۶۰،۰۰۰ متر یک تن در سال) را شامل می شود که با پروژه های بهبود و توسعه ای به دنبال افزایش تولید محصولات و تنوع بخشی به آنها هستیم.

در ادامه مجمع جناب صامتی ضمن قرائت پیام هیات مدیره به تبیین میزان سرمایه، معرفی هیات مدیره و وضعیت نیروی انسانی شرکت پرداخت و اضافه کرد: تولید شرکت در سال ۱۴۰۲ معادل ۱،۱۳۳،۵۹۹ تن بوده که معادل ظرفیت عملی و بالاتر از ظرفیت اسمی بوده است.

به گفته وی شکستن رکورد تولید با افزایش ۵ درصدی که ۶۰ درصد آن متانول بوده است که در کنار رشد ۲۶ درصدی درآمدهای عملیاتی و رسیدن به مبلغ ۱۴۰،۴۹۵،۲۵۳ میلیارد فروش و محصل رسیدن به سود خالص ۳۰،۹۵۷،۸۰۵ میلیاردی از جمله توفیقات مجموعه در سال سخت مالی مورد گزارش بوده است.

مهندس عباس کریمی در ادامه به تشریح عملکرد شرکت پرداخته و اظهار داشت: عملکرد پنج سال اخیر روندی مطلوب را نشان میدهد. وی همچنین فعالیت های شرکت را در حوزه های تولید، فروش و سودآوری موفق دانست و تاکید کرد که تمامی این توفیقات با همت، تلاش و همکاری همه همکاران و همراهی هیات مدیره شرکت صورت پذیرفته است.

این مدیر کارخان و کاربند صنعت پتروشیمی کشورمان در بخش دیگری از گزارش خود قیمت خوراک سوخت و بوتیلیتی، فرسوده بودن تجهیزات و کاهش قیمت محصولات تولیدی این شرکت را از دیگر چالشهای این شرکت برشمرد و پیرامون نقاط قوت مجموعه افزود: دسترسی به آبهای آزاد بین المللی، بر خورداری از اسکله اختصاصی برای بارگیری محصولات، تأمین خوراک پایدار (عدم وابستگی به خط لوله سراسری گاز)، تأمین بوتیلیتی توسط شرکت، نیروی انسانی ماهر، کیفیت بالای محصول نسبت به رقبا و خورداری از واحد تصفیه سیب صنعتی از مزیت های رقابتی شرکت پتروشیمی خارک است که آن را از دیگر رقبا متمایز می نماید.

مدیر عامل شرکت پتروشیمی خارک در ادامه به چشم انداز و برنامه های آتی این شرکت اشاره کرد



پودر لباسشویی



**PRIME WASH**

کنسانتره



کنسانتره



پودر ماشین لباسشویی

**PRIME WASH**

- لکه‌بری و تمیزی با مصرف پودر کمتر
- جلوگیری از کدر شدن البسه
- حاوی آنزیم • درخشان‌کنندگی ارتقا یافته
- قدرت پاک‌کنندگی بالا حتی در دمای کم

۶۰۰ گرم



# ادعا نیست !!!

ما بی رقیب هستیم

تولید تیر شاسی بلندها از رینگ ۱۶ تا ۲۰

کویر تایر

