

اقتصاد و بیمه

پرتیراژترین نشریه اقتصادی کشور | رتبه دوم نشریات بیمه ای کشور بر اساس ارزیابی معاونت مطبوعاتی وزارت ارشاد

ماهنامه اقتصاد و بیمه | شماره ۱۷۱ اسفند ۱۴۰۳ | قیمت ۱۵۰۰ تومان | EGHTEsad-O-BIMEHMONTHLYMAGAZINE



شاهکار مهندس نجفی در سیمان هرمزگان

رشد تولید، افزایش چشمگیر سود خالص و جهش خیره کننده در صادرات

نوروز مبارک

گزارش مجامع منتخب بورسی

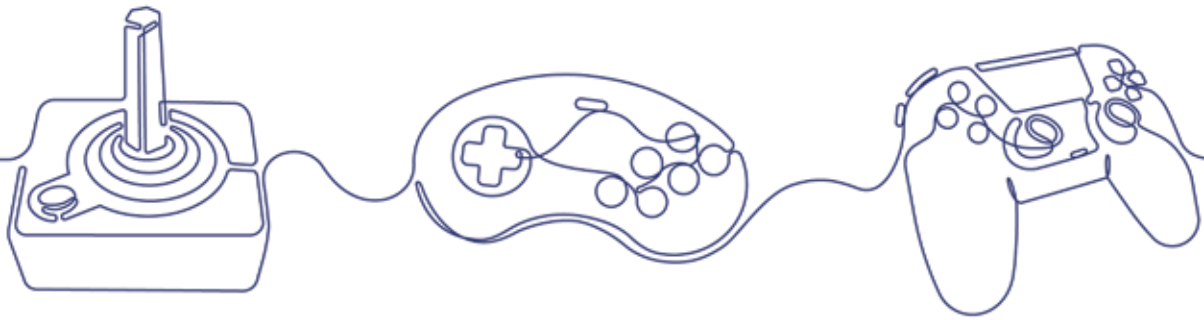
برگزیدگان ۲۲مین جشنواره تولید ملی، افتخار ملی

یزدباف YAZDBAF



یزدباف تجلی هنر و صنعت ایرانی

Yazdbafshop.ir



پایان یک زندگی، آغاز نسل بعدی

بیمه **عُمَر** سامان؛ چون زندگی ادامه دارد...



ادعا نیست !!!

ما بی رقیب هستیم

تولید تایر شاسی بلندها از رینگ ۱۶ تا ۲۰

کویر تایر



با هم خا کوکت

صاحب امتیاز و مدیرمسئول: **آناهیتا امیرحسینی**
سر دبیر: **خسرو امیرحسینی**
مدیر بازرگانی و دبیرمجامع: **صدیقه سرخوش لُر**
دبیر تحریریه: **مهدی خلیج**
مدیر اجرائی: **مهران امیرحسینی**
صفحه آرای: **میلااد شهباز**
وبسایت: **مسعود کفائی**
ویراستار: **توماج راد**
ناظر چاپ: **مهدی خلیج**
چاپ: **چاپ یزدا | توزیع: نوآوران پارسیان**

دسترسی اختصاصی به فایل نشریه در بانک نشریات کشور

Magiran.com

همکاران این شماره: **امیر سرتیپ عباس شریعت، دکتر داوود، قاسمی، مهران امیرحسینی، صدیقه سرخوش لُر، آیتسا کرباسی، آریتا امیرحسینی، آوات کسکه و مهدی خلیج**

آدرس نشریه: **خیابان جمهوری - جنب کافه نادری - کوی جمالی - پلاک ۹**

آدرس تحریریه: **میدان بهارستان - کوچه اصناف - پلاک ۲**
کد پستی: **۱۱۴۹۹۱۵۹۱۴**

تلفن: **۶۶۷۰۴۳۸۷ - ۳۶۴۱۶۱۰۲ - ۸۸۹۲۶۳۱۱**

تلفکس: **۳۶۴۱۶۱۰۸**

Berand3090@yahoo.com: **ایمیل سر دبیر**

Website: **Www.Eghtesadobimeh.ir**

Email: **Eghtesadobimeh@yahoo.com**



ماهنامه اقتصاد و بیمه
شماره (۱۷۱) - اسفند ۱۴۰۳

کلام رهبری



یک مسئله‌ی دیگر، مسئله‌ی تولید است، بنده هم سالها است اشاره می‌کنم. عمده‌ترین سرفصل اقتصادی ما برای پیشرفت اقتصاد مسئله‌ی تولید است. یعنی حقیقتاً بهبود معیشت مردم، مسئله‌ی اشتغال، مسئله‌ی قدرت خرید، مسائل گوناگون دیگر اقتصادی، وابسته‌ی به تولید داخلی است که باید به آن خیلی اهمیت داد. واقعاً با هر چیزی که تولید را تضعیف میکند باید مقابله کنید. با هر چیزی که تولید داخلی را به زانو درمی‌آورد و شکست میدهد، باید با جدیت مقابله کرد؛ قاطعانه بایستی مبارزه کنید؛ چه در صنعت، چه در کشاورزی

جناب آقای دکتر امیر حسین نادری

انتخاب ارزنده و شایسته جنابعالی به عنوان مدیرعامل گروه صنعتی سدید را صمیمانه تبریک عرض می‌نمایم. مطمئناً مدیریت اثر بخش و توانمند توأم با تجارب برجسته و گرانقدر جنابعالی؛ موجبات ارتقاء آن مجموعه را فراهم خواهد نمود. از درگاه حضرت سبحان؛ تداوم تعالی و توفیق؛ سعادت و سیادت جناب عالی را مسالت دارم.

امیرحسینی
مدیرمسئول و سر دبیر نشریه اقتصاد و بیمه

جناب آقای دکتر محمدرضا محمدی

انتصاب شایسته حضرت تعالی به سمت مدیرعامل سیمان تأمین را تبریک عرض می‌نمایم. رجاء واثق دارد حضور شما در این مسئولیت بعنوان مدیری کاردان و محقق نویدبخش تداوم افتخار آفرینی بیشتر با تحول بخشی بر عملکرد آن مجموعه خواهد بود.

امیرحسینی
مدیرمسئول و سر دبیر نشریه اقتصاد و بیمه

جناب آقای مهندس حمیدرضا خلیلی

انتصاب شایسته حضرت تعالی به سمت مدیرعامل گروه سرمایه گذاری و توسعه صنایع تکمیلی پتروشیمی خلیج فارس را تبریک عرض نموده و از درگاه خداوند متعالی برای شما مدیر کاردان و کاربلد سربلندی و توفیق روزافزون شما را آرزو مندیم.

امیرحسینی
مدیرمسئول و سر دبیر نشریه اقتصاد و بیمه

شرح عکس جلد

مهندس منصور نجفی: مدیر عامل سیمان هرزگان

مهندس «منصور نجفی» با بیش از دو دهه رزومه درخشان دارای سوابق زیادی در صنعت کانی و علی الخصوص صنعت سیمان و صنایع وابسته می باشد. وی دارای مدرک کارشناسی ارشد شیمی از دانشگاه علم و صنعت و گواهی نامه‌های مختلف فنی بوده و یکی از معدود مدیران موفق اجرایی کشور می باشد که به عنوان یک مولف و اندیشمند، دارای تالیفات مختلفی در این حوزه است که از جمله می‌توان به تالیفات در مورد تولید سیمان‌های کامپوزیتی و آمیخته هیدرولیکی، اصول بهره‌برداری از خط تولید سیمان و امکان‌پذیری تولید سیمان‌های آمیخته با استفاده از سرباره ذوب آهن اشاره کرد.

مشاریه از آن دسته مدیرانی است که چون مدارج کاری خود را به ترتیب و متوالی طی کرده و پست‌های متعدد و متنوعی بویژه در صنایع سیمان داشته، دارای تجربیات با ارزش و فراوانی در این صنعت می باشد و بقول معروف به بهترین نحو با فراز و فرودهای صنعت و نقاط ضعف و قدرت آن آشنا می باشد.

از جمله سوابق وی می‌توان به مدیرعاملی و نایب رئیس هیات مدیره سیمان دورود، مدیرعاملی و عضویت در هیات مدیره سیمان صوفیان و خزر، معاون فنی هلدینگ سیمان غدیر، قائم مقام مدیرعامل در سیمان سپاهان، عضو هیئت مدیره فراورده‌های بتنی سیمان سپاهان، رئیس کارخانه در سیمان کردستان، مدیر تولید سیمان کردستان و رئیس تولید شرکت ملی سرب و روی ایران اشاره کرد.

بواقع ایشان در طول دو دهه حضور افتخار آفرین در صنعت سیمان و در سمت‌های مختلف از مدیر تولید تا مدیرعاملی در شرکت‌های بزرگ کانی کشورمان آنچنان پرصلابت و اثرگذار سکننداری کرده که هنوز برکات وجودی‌اش در آن شرکت‌های تحت حضورش، قابل رصد می باشد.

مهندس منصور نجفی به‌عنوان مدیر تحول‌خواه با گام گذاشتن در مسیر فزونی تولید، تنوع محصول، رشد صادرات، افزایش فروش و ارتقای سودآوری و با حمایتی که از سوی هلدینگ سرمایه‌گذاری امید صورت پذیرفت توانسته است با توجه به عملکرد خیره‌کننده «سهرمز» در تولید-فروش-سودآوری، کاهش هزینه‌ها و البته جهش صادرات یک‌الگو و نمونه‌ی خوب برای دیگر مدیران ارشد باشد تا با توجه به توان و پتانسیل مجموعه و مزیت‌های رقابتی برای رشد همه جانبه مجموعه خود کارسازی کنند.

از سوی دیگر حضور مدیرانی بازاری شناس و محقق که با توجه به قابلیت و پتانسیل‌های مجموعه‌های تحت امرشان به تولید محصولات با کیفیت، نوآور و دانش بنیان که در صنایع مختلف دیگر مورد نیاز کشور بوده و تاکنون یا در کشور تولید نشده و یا به اندازه کافی تولید نمی‌شد می‌پردازند می‌تواند همان حلقه گمشده و مفقود مدیریت تحول‌گرا باشد که در این روزهای سخت برای پیشرفت به آن سخت نیازمندیم.

اهتمام ویژه به امر صادرات و باورمداری وی به توان پتانسیل بالای متخصصان داخلی از دیگر شاخص‌های مدیریتی مهندس منصور نجفی می باشد.

جناب آقای دکتر سعید زرندی

انتصاب شایسته حضرت تعالی به سمت مدیر عامل شرکت فولاد مبارکه اصفهان را تبریک عرض می‌نمایم. بی‌شک حضور مدیر با تجربه و خوشنامی همچون جنابعالی در مسند یکی از بزرگترین شرکت‌های کشور مایه خیر و برکت برای کشور عزیزمان خواهد بود.

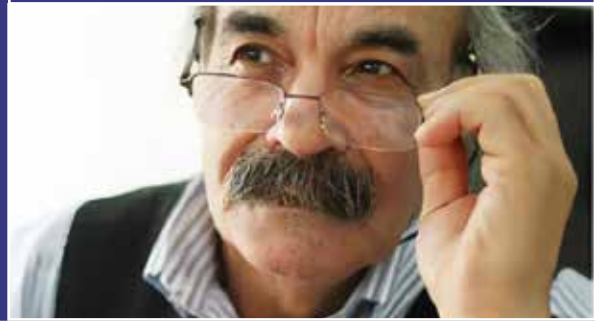
امیرحسینی
مدیرمسئول و سر دبیر نشریه اقتصاد و بیمه

جناب آقای مهندس عبدالرحیم قنبریان

انتخاب ارزنده و شایسته جنابعالی به عنوان مدیرعامل و پتروشیمی پردیس را صمیمانه تبریک عرض می‌نمایم. از خداوند منان برای حضرت تعالی به عنوان مدیری متخصص و ارزشمند در صنعت پتروشیمی سربلندی و توفیق روزافزون خواستاریم.

امیرحسینی
مدیرمسئول و سر دبیر نشریه اقتصاد و بیمه

گزارش کامل مجامع به همراه آلبوم تصاویر در وب سایت نشریه به آدرس www.eghtesadobimeh.ir بارگذاری شده است.



بی‌ارزشی ریال و آقایی همت

سرعت تغییرات اجتماعی و شتاب آسیب‌های اقتصادی فرصت‌های ما را یکی پس از دیگری آتش زد و دود کرد. زندگی برای ما هر روز رنگی رو کرد و رنجی فراهم ساخت. ماهنوز با رنگارنگی‌های روزگار مانوس نشده بودیم که نیرنگ دیگری بریمان در عصر حاضر اقامه شده نرخ ارز و شیب تورم شد نقل مجالس ما.

نرخ تورم بسیار بالا، افزایش سرسام‌آور نرخ ارز، کاهش قدرت خرید مردم و کاهش سرمایه‌گذاری، از نشانه‌های بارز این عصر درون هستند که سخت با آن درگیر هستیم.

رکود تورمی که طی چند دهه هم تجربه شده بود، این بار با شدتی بیشتر و در ابعاد وسیع‌تر در حال شکل‌گیری است و دیگر دلار در آستانه ۱۰۰ هزار تومان و سکه ۸۰ میلیونی آنچنان باعث تکدر خاطرمان نمی‌شود!!!

به جرات می‌توان ادعا کرد که مهم‌ترین متغیری که سرنوشت بازی اقتصادی را تعیین می‌کند، «تاب‌آوری» در برابر این شرایط خواهد بود.

تاب‌آوری کشور و فعالان اقتصادی، هر چند قابل مدیریت است، اما نامحدود نیست چرا که شوک‌های بیپایه اقتصادی، توان تحمل خانوارها، کسب‌وکارها و دولت را تحلیل می‌بندد.

درحالی‌که برخی از بنگاه‌های اقتصادی با طراحی سناریوهای مختلف و ایجاد کمیته‌های ریسک تلاش کرده و می‌کنند تا خود را برای این وضعیت آماده کنند، اما بسیاری دیگر به دلیل نبود ابزارهای مالی مناسب، ضعف در مدیریت ریسک، و محدودیت‌های محیطی، تاب‌آوری محدودی خواهند داشت.

عدم سرمایه‌گذاری در زیرساخت‌ها، درست بهره‌نبردن از منابع، قاچاق و مدیریت فشل در جاهای شاخص باعث شده که بسیاری از کارگاه‌ها، کارخانه‌ها و حتی شهرک‌های صنعتی با قطعی متوالی برق و گاز در تمام طول سال روبرو باشند.

باین حال و روز بود که در بزرگترین همایش تولید ملی اذعان گردید که بسیاری از تحقیقات و تحلیل‌های اقتصادی نشان می‌دهند که بیش از نیمی از واحدهای اقتصادی کشور قادر به تاب‌آوری بیش از یک سال در این شرایط نخواهند بود.

این تورم کشنده هم از سوی دیگر قدرت خرید مردم را به شدت کاهش داده و با بی‌ارزش شدن پول برای آن طیف بزرگی که در آمد ثابت دارند و آن قشری که تا دیروز طبقه متوسط شناخته می‌شوند، دیگر طبقه متوسط اثری وجودی ندارد چرا که باید از سبد خرید خود هر ماه و هر روزه بکاهند و در پیامد این اتفاق در یک جامعه مصرف‌گرا توسعه‌نیافته با کاهش تقاضای داخلی؛ جهش هزینه‌های تولید، کاهش دسترسی به مواد اولیه، و افزایش هزینه‌های مالی بسیاری از بنگاه‌ها را به سمت تعطیلی یا کوچک‌سازی سوق خواهد داد.

ما در عصری هستیم که عدم تعامل با کشورهای دیگر، بی‌عملی بریکس و کم‌کاری پیمان‌شکنی‌ها در برابر ترامپ آمریکا هم بیشتر، بیشتر ما را به سمت انجماد عصر حاضر سوق می‌دهد دلار در آستانه ۱۰۰ هزار تومان برای سال پیش رو بخوبی نشان می‌دهد که از لحاظ ارزش ریالی هزینه‌های واردات کالاهای اساسی و مواد اولیه تولید افزایش می‌یابد که این موضوع مستقیماً به تورم دامن می‌زند و از سوی دیگر، نیز بی‌ثباتی در بازار ارز، تصمیم‌گیری‌های اقتصادی را دشوار کرده و چشم‌انداز سرمایه‌گذاری و کنترل تورم را تیره و تیره می‌کند.

این وضعیت، حتی کسب‌وکارهای صادرات‌محور را نیز تحت فشار قرار می‌دهد و هزینه‌های جانبی و بی‌ثباتی اقتصادی، مزایای افزایش نرخ ارز برای صادرات را تا حد زیادی خنثی می‌سازد و این شرکت‌های صادرات‌محور که در چنگال تحریم‌های مستقیم و غیرمستقیم در فروش و مبادلات بانکی دچار معضل گردیده‌اند را بیشتر در یکجاذدن مشغول می‌سازد.

از نگاه خوشبینانه اما می‌توان گفت هر چند در کوتاه‌مدت، با توجه به فقدان اصلاحات ساختاری و محدودیت‌های سیاست‌گذاری، چشم‌انداز مثبتی برای اقتصاد ایران متصور نیست و اگر سیاست‌های پولی و مالی متناسقی اتخاذ نشود، رکود عمیق‌تر شده و بیکاری افزایش خواهد یافت و بازارهای مالی، از جمله بورس، و تحت تأثیر تورم و بی‌ثباتی نرخ ارز، نوسانات شدیدی را تجربه خواهند کرد و کاهش ارزش ریال، باعث افزایش تقاضا برای دارایی‌های امن مانند طلا و ارز خواهد شد و این چرخه معیوب، فشار بیشتری به اقتصاد وارد خواهد کرد اما می‌توان در همین مقطع نیز با یک رویکرد شیردل گونه از تهدید برای خود فرصت ساخت و با تعامل با کشورهای اروپایی و آسیایی که در حال زاویه گرفتن از آمریکای ترامپ هستند به فردایی لطیف‌تر نظر داشت.

«دامه دارد»

صنار، شاه‌ی، ده‌شاهی، سی‌شاهی، دوزار، یک‌ریالی، دو‌ریالی، پنج‌ریالی، یک‌تومان، ده‌تومان، صدتومان، هزارتومان ما و... که به ما آموخته بودند بیکان، دهگان، صدگان، هزارگان و میلیون به اعتبار پشت هم در آیند.

جعفر همدانی مغازه‌دار رو به محله جری‌ن مله با می‌شد و تنها دکانداری بود که چرتکه می‌داشت و سایر مغازه‌داران در روستای ۱۱۰۰ نفری ما فاقد آن بودند و مشتری‌ها که اغلب نسیه سر خرمن بودند با «چوب خط» حساب کتابشان مشخص می‌شد و مرحوم ملا روستا هم با حروف ابجد، اعداد را استخراج می‌کرد «ابجد هوز...» و به ما اینگونه اعداد را می‌آموخت.

تقریباً به قول دکتر وثوق از مشاهیر اقتصاد جهانی، در آن دوره اقتصاد تهاتری جنس بوده و جنس بستان بسیار باب بود و مشتریان با دکان‌داران که از آنها خرید می‌کردند در موعد سر خرمن قرار تسویه می‌گذاشتند. نقل از قرن‌ها پیش نیست بلکه تا ۷۰، ۸۰ سال پیش در همین شهرستان‌های نزدیک تهران هم این حساب و کتاب براساس چوب خط و تهاتری حساب کردن بسیار باب بود.

این خاطرات را در ذهن مرور می‌کردم تا اینکه در میانه زمستان در جلسه‌ای که رفته بودم - بخوانید مجمع شرکت کارت اعتباری کیش - که برگزار کنندگان آن در تسهیل خدمات پرداخت و سهولت دسترسی معاملات رتبه در سطح جهانی دارند یک لحظه دوباره به فکر چوب خط و اقتصاد تهاتری و بی‌ارزشی پول غرق تفکر گردیدم. در آن جلسه یک جوان دیدم آراسته به فعل خواستن و مسلط بر علم نوین پرداخت الکترونیک که با زبانی فصیح برای مجمع نشینان تشریح می‌کرد عملکرد شرکت و برنامه‌های آتی مجموعه خود را که برای کهنسالی چون کاتبین صدور که چوب خط چرتکه را دیده و دفتر دستک را در بانک مشاهده کرده و یاد دارد که تنها یک ماشین حساب در وزارت مالیه آن زمان یا وزارت اقتصاد دارایی اکنون برای پرداخت حقوق از ما بهتران وجود داشت و افتخار به صفحه خبر کشاندن تمین کارت به عنوان اولین کارت اعتباری در ایران زمین رابه نام خود در رزومه دارم این تسهیل پرداخت و اعداد مطرح شده در سطح میلیارد چون سکانس‌هایی از یک فیلم درام در مقابل چشمانم رژه می‌رفت که اعداد چه زود بی‌اعتباری می‌یابند نه در گذر زمان که بیشتر در بی‌ارزش شدن مبنای پولی ذهن فعال دوباره به مجمع برگشت و جوانی رعنا را مشاهده کرد که راه فرودگاه و خروج نخبگان از ایران را بر روی خود بسته و راه خدمت به ملت را روی خود گشوده است. نامش دکتر بابایی بود و از نوابغ دانشگاه و ممتازترین‌ها در علم آی تی که چون او کم داریم که وعده وعیدهای ینگه دنیا را نپذیرفته و جانانه همت برای اعتلای ایران گشوده است. این مقال بماند که میلیارد، میلیارد شینیدن مرا به عصری پسین تر بود.

بله، ما عصری را پشت سر گذاشتیم که می‌شنیدیم بزرگترها با حیرت و حسرت می‌گفتند فلان کس میلیون استازمانه‌ای را تجربه کردیم که میلیون عدد بسیار بزرگی بود. زمانه‌ای که بودند؛ هنوز حیرت بزرگی میلیون نوی صورت‌مان بود که تازه به دوران رسیده‌های روزگار ارزش پول کشور را به‌اضمحلال کشیدند به بزرگی میلیون و به یک میلیون گفتند یه تومن!

حالا مدت هاست نسل یک تومن و ده تومن منقرض شده است. هزار تومن چنان بی‌قرب و قدرت شده است که اگر از جیبمان روی زمین بیفتد صرف نمی‌کند خم شویم و بژش داریم! چنان قرب و قشنگی از یک میلیون رفته است که دخترکان بسته‌های ده و بیست تایی اش را می‌دهند و یک تار مویشان را زرد و نارنجی می‌کنند! حرمت میلیون چه زود شکست!

هنوز عزادار خفت و خواری مهتری میلیون بودیم که مصیبت دیگری رخ نمود و میلیارد افتاد زیر دست و پای نوکیسه‌ها و کسانی شدند صاحب و صلاح‌دار میلیارد که یک بار هم نتوانستند درست و درمان میلیارد را بنویسند.

حالا برای ما که ده ریالی را تومن می‌گفته ایم سخت و سنگین است که می‌شنویم واحد دیگری روی زبان رسانه‌ها و رادیو و تلویزیون افتاده است. یک همتا یعنی هزار میلیارد تومن! عددی ناشناخته اما آشنا به سیاهچاله‌ای می‌ماند که هست اما به قدر اندازه و ارزشش نیست. بر این رنج‌های روزگار نمی‌دانم باید خندید یا گریست! ما در معرض فرسایش اعداد و ارزش‌ها هستیم. روز به روز عددها بزرگتر و ارزش‌ها و اعتبارها کمتر می‌شود! شتاب تغییرات همانند گرما و سرما ما را از درون پوک و پوسیده کرده و چون مردمان موربانه زده‌ای که به زور بر عصای حشمت سلیمانی تکیه زده ایم و یکی یکی سقوط می‌کنیم، در بالا و پایین شدن عددها و ارزش‌ها متلاشی می‌شویم و مثل سنگ که تبدیل به خاک می‌شود فرو می‌کاهیم.

برگزیده بیست و دومین جشنواره تولید ملی، افتخار ملی

انتخاب گروه تولیدی و صنعتی مشهد دوام به عنوان واحد برتر گروه لوازم خانگی سال ۱۴۰۳



مهران امیر حسینی

آخر ماه ۱۳۷۸ به عنوان مدیر عامل شرکت گمارده شد. هم‌اکنون این مجموعه انواع کولر های آبی، آبگرمکن های برقی با ظرفیت های گوناگون و همچنین هیتر های صنعتی را نیز تولید می کند.

افتخارات

- واحد نمونه ی کیفی در سطح ملی - سال ۱۳۸۳
- واحد نمونه اداره استاندارد و تحقیقات صنعتی - ۱۳۸۴
- واحد نمونه صنعتی استان - ۱۳۸۶
- کار آفرین برگزیده قهرمانان صنعت - ۱۳۸۶
- واحد نمونه اداره استاندارد و تحقیقات صنعتی - ۱۳۸۶
- تندیس واحد نمونه اداره استاندارد و تحقیقات صنعتی - ۱۳۸۶
- سومین جشنواره قهرمانان صنعت - ۱۳۸۶
- واحد منتخب برند های صنعت - ۱۳۸۹
- تندیس واحد منتخب برند های صنعت - ۱۳۸۹
- واحد نمونه اداره استاندارد و تحقیقات صنعتی - ۱۳۸۹
- واحد نمونه کیفیت اداره استاندارد و تحقیقات صنعتی - ۱۳۸۹
- واحد نمونه کیفی استاندارد - ۱۳۹۰
- واحد نمونه اداره استاندارد و تحقیقات صنعتی - ۱۳۹۰
- همایش بزرگان انرژی و فناوری هزاره - ۱۳۹۰
- گواهینامه رعایت حقوق مصرف کنندگان - ۱۳۹۱
- گواهینامه رعایت حقوق مصرف کنندگان - ۱۳۹۲
- صادر کننده نمونه خراسان رضوی - ۱۳۹۳
- واحد نمونه کیفیت اداره استاندارد و تحقیقات صنعتی - ۱۳۹۴
- واحد نمونه صنعتی - ۱۳۹۵
- گواهینامه حمایت از حقوق مصرف کنندگان - ۱۳۹۵
- گواهینامه حمایت از حقوق مصرف کنندگان - ۱۳۹۶
- تندیس نقره ای حمایت از حقوق مصرف کنندگان - ۱۳۹۷
- گواهینامه حمایت از حقوق مصرف کنندگان - ۱۳۹۸
- واحد نمونه صنعتی - ۱۴۰۰
- صادر کننده نمونه خراسان رضوی - ۱۴۰۱
- واحد نمونه صنعتی - ۱۴۰۱
- تندیس ملی، افتخار ملی (خانه صنعت، معدن و تجارت ایران) - ۱۴۰۱
- واحد نمونه صنعتی - ۱۴۰۲
- واحد نمونه جشنواره امتنان - ۱۴۰۲

۲۲ مین رویداد بزرگ «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می شود، با شعار «جهش تولید، با مشارکت مردم» با حضور تولید کنندگان بزرگ کشور برگزار شد و از ۵۰ شرکت تولیدی و صنعتی برتر تجلیل به عمل آمد. در بیست و دومین جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می شود و هر ساله با هدف شناسایی و تقدیر از برترین های این حوزه، تقویت تعاملات بین بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد بستر مناسب جهت ارتقای تولید ملی برگزار می گردد از مهندس **حبیب قهرمان نقندر** و مدیر عاملی شرکت گروه تولیدی و صنعتی مشهد دوام به عنوان واحد برتر صنعتی در گروه **لوازم خانگی** تقدیر به عمل آمد و تندیس ارزشمند این رویداد به ایشان اهدا گردید.

این جشنواره با شکوه، شامگاه دوشنبه ۲۹ بهمن، با حضور مقامات ارشد دولتی، فعالان صنعتی و اقتصادی کشور در اتاق بازرگانی، صنایع، معدن و کشاورزی ایران برگزار شد که از جمله میهمانان این رویداد می توان به حضور حجت السلام و المسلمین محمد جعفر منتظری (رئیس دیوان عالی کشور)، محمد صادق مفتاح (قائم مقام وزارت صمت)، مهدی هادی (رئیس پژوهشگاه قوه قضاییه)، صمد حسن زاده (رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معدن و کشاورزی ایران)، سید عبدالوهاب سهل آبادی (رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران)، شهرام دبیری (مشاور رییس جمهوری)، معاونین وزارت صمت، فعالین بخش خصوصی، تولید کنندگان و اصحاب رسانه اشاره کرد.

این جشنواره نه تنها یک فرصت برای تجلیل از تلاش های برتر است، بلکه حرکتی در مسیر اعتلای اقتصادی و توسعه صنایع کشور به شمار می رود.

اهداف اصلی این جشنواره شامل شناسایی برترین ها، تقویت تعاملات میان بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد فضای برای ارتقای تولید ملی بوده و در این جشنواره از واحد هایی که توانسته اند با نوآوری، ارتقای کیفیت، رعایت استاندارد های بین المللی و مسئولیت اجتماعی، جایگاه ویژه ای در بازار های داخلی و خارجی کسب کنند، تقدیر می کند.

گفتنی است، جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» به عنوان معتبرترین و قدیمی ترین رویداد بخش خصوصی کشور، فرصتی برای معرفی دستاوردهای صنعتگران و تولید کنندگان است.

درباره شرکت

گروه تولیدی صنعتی مشهد دوام در سال ۱۳۶۹ در زمینی به وسعت ۴۰۰۰ متر مربع و با ۱۶۸۰ متر مربع سالن با مدیریت حاج جعفر قهرمان و ۴۵ نفر نیروی متخصص بنیان گذاری گردید. وی با بهره گیری از فکر خلاق و کار آفرین خود تولید انواع آبگرمکن ایستاده و سپس آبگرمکن دیواری، بخاری و شومینه را به بهره برداری رسانید و در سال ۱۳۷۸ به دلیل درگذشت نابهنگام آن بزرگ مرد که ضایعه بزرگی به صنعت استان به ویژه مجموعه مشهد دوام وارد گردید، آقای حبیب قهرمان در تاریخ ۱۵



سیمان هرمزگان؛ نماد دوام و استحکام

شاهکار مهندس منصور نجفی در سال سخت اقتصادی

ارتقای ۱۶ درصدی تولید؛ افزایش ۸۷ درصدی سود خالص و رشد بیش از ۷۰۰ درصدی صادرات



تولید سیمان در آسیاب سیمان ۰۱، افزایش ۳۴ درصدی تولید سیمان در آسیاب سیمان و رشد افزایش ۲۴ درصدی تولید سیمان در آسیاب سیمان ۴ نسبت به سال قبل باعث شد که رکوردهای تولید در مجموعه شکسته شود.

به گفته وی همچنین افزایش ظرفیت کوره خط یک از ۳ هزار تن به ۳ هزار و ۵۰۰ تن دارای پیشرفت فیزیکی ۶۵ درصدی می باشد.

مهندس نجفی همچنین اظهار داشت که: فروش سیمان داخلی نسبت به سال قبل ۱۳ درصد و در مقایسه با سال ۱۴۰۳ معادل ۱۵ درصد افزایش داشته و همزمان فروش سیمان صادراتی به طرز چشمگیری افزوده شده به طوری که شاهد رشد ۷۰۰ درصدی در قیاس با سال قبل و ۲۱۱ درصدی در مقایسه با سال ۱۴۰۱ هستیم.

مدیرعامل و عضو هیات مدیره سیمان هرمزگان در بخش دیگری از گزارش خود با تبیین اینکه در «سهرمز» اقدامات فنی مختلفی نظیر تعمیرات پیشگیرانه، مانیتورینگ، آموزش کارکنان، ایجاد کمیته بهبود، بومی سازی قطعات و تعمیر و بهسازی سازها به انجام رسیده است اضافه کرد: در سال مالی مورد گزارش این شرکت استفاده جدی از اسکله بندر خمیر را آغاز کرده و از بارگیرخانه خط چهارم با ظرفیت ۱۰۰ تن در ساعت و آب شیرین کن با ظرفیت مخازن ۷۰۰۰ مترمکعب و ۱۴۰۰۰ مترمکعب بهره برداری کرده است.

مهندس نجفی که طی سه دهه سکنداری و مدیریت ارشد در صنعت کانی با فراز و فرودهای اقتصادی و چالش ها و فرصت های صنعت بخوبی آشنا می باشد در فرازی دیگر از گزارش خود بهره برداری از آزمایشگاه جدید و مرکز تحقیقات این شرکت نیز با هدف حفظ و تقویت کیفیت سیمان تولیدی و دستیابی به راهکارهای بهینه در حوزه های مختلف تولید در سال ۱۴۰۳ خبر داد و افزود: برای مدیریت ناترازی انرژی طرح های در دست بررسی و اقدام در حوزه انرژی شامل: استفاده از گاز کپشمار خط قشم، ذخیره سازی سوخت مایع با احداث دو مخزن ۵۵ میلیون لیتری و احداث نیروگاه خورشیدی ۶ مگاواتی با پیشرفت فیزیکی ۲۰ درصد مدنظر مجموعه است که انتظار می رود همه این موارد تا پایان سال مالی آتی آماده بهره برداری باشد.

مدیرعامل توانمند و برجسته صنعت کانی کشورمان ضمن تاکید بر اینکه هم اکنون ظرفیت کارخانه به بیش از ۲ میلیون و ۱۷۰ هزار تن بالغ گردیده است از بازسازی و نوسازی ساختمان ها، تاسیسات، راه اندازی سیستم های رصد روزانه، پیاده سازی راهبردی نوین، بهبود در تامین موجودی اولیه قطعات و بومی سازی قطعات خبر داد و اضافه کرد: با رشد ۱۶ درصدی تولیدی موفق شدیم که به نسبت سال گذشته ۱۲ درصد رشد فروش و افزایش ۲۱ درصدی فروش خارجی و صادرات معادل ۵۰ درصد کلینکرسنواتی، بهره برداری از خط ۴ و راه اندازی واحد حمل و نقل با ۸ دستگاه خودرو را به عنوان دستاوردهای درخشان در کارنامه کاری شرکت ثبت کنیم.

به گفته وی همچنین فروش بیش از یک میلیون و ۹۸۰ هزار تنی سیمان از جمله توفیقات این سال با حمایت همه جانبه سهامداران عمده، همدلی هیئت مدیره و مجاهدت پرسنل بوده است.

سکندار «سهرمز» در ادامه گزارش خود تحقق ۱۲ هزار ساعت دوره آموزشی، کاهش نیروی انسانی با هدف چابک سازی و افزایش بهره وری و سراسر که باعث شد سود شرکت به مبلغ ۱۳۶۵۵،۱۲۰ میلیارد برسد که رشد ۴۵۰ درصدی سود خالص به نسبت سال ۱۴۰۱ و رشد حدود ۸۰ درصدی به نسبت سال ۱۴۰۲ را محقق سازد از برکات مجاهدت پرسنل و تدبیر مدیریت دانست و اعلام کرد این سود چشمگیر

هرمزگانی که در اشغال پر مغالی ها بود با برآمدن شاه عباس صفوی آزاد گشت و این از برکات آزادبست که پس از چند سده، سیمان هرمزگان نمادی از استحکام و خودباوری، محصولات با کیفیت خود را به بر و بحر عالم صادر می کند و پیمانکاران سلاطین سال های استعمار در صف مشتریان آن قرار می گیرند، دست مر بزراد و خدا قوت بر شیر مردان و زنان این دیار ارزشمند.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سیمان هرمزگان (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۱۱/۱۳ در محل مجموعه فرهنگی تلاش (سالن آوینی) تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۳۶ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع بر عهده آقای وحید خاشعی و رنامخواستی بود، که آقای مهدی شاملی حاجی آبادی و خانم عدرا بیانی در مقام نظار اول و دوم و آقای منصور نجفی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳/۰۸/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورت های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۷۶۵۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

گروه مدیریت سرمایه گذاری امید	سیدعلی حسینی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری سپه	زاید ملائی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
چاپ و نشر سپه	سید محمود فاطمی عقدا	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری توسعه گوهران امید	منصور نجفی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
بازرگانی و تولیدی مرجانکار	محمد فیروزی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس منصور نجفی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «سهرمز» افزود: سیمان هرمزگان با تولید محصولات متنوع و با کیفیت دارای جایگاهی ویژه در میان شرکت های سیمان منطقه می باشد که پیمانکاران بزرگ و مشتریان وفاداری در داخل و خارج کشور دارد. مدیرعامل سیمان هرمزگان با اعلام اینکه این شرکت موفق شد در سال مالی گذشته به سود خالص ۶۵۵/۱۳ میلیارد ریالی دست یابد که این رقم در مقایسه با سال گذشته ۸۷ درصد و در قیاس با سال ۱۴۰۱ معادل ۴۵۰ درصد رشد داشته است افزود: هرچند ظرفیت اسمی تولید این شرکت ۱،۸ میلیون تن است ولی با همت و اهمیت کلیه ارکان مجموعه در پیاده سازی سیاست های راهبردی مدیریتی و علیرغم تمام چالش ها بخصوص ناترازی در حوزه انرژی، این شرکت به رکورد جدید بیش از ۲ میلیون و ۱۰۰ هزار تن دست یافت.

به گفته مهندس نجفی تصمیم استراتژیک سازمان، تنوع در محصول و تولید سیمان پوزلانی و تپ ۱ می باشد و استراتژی جایگزین، تمرکز بر بازار داخلی و افزایش میزان تولید سیمان بوده است و لذا در ابتدا هدف گذاری تولید سیمان به میزان ۱/۸۰۰/۰۰۰ تن با توجه به فروش شرکت و کشش بازار در دستور کار قرار گرفت که با تلاش وافر واحدهای مختلف شرکت سیمان هرمزگان این تولید حتی با افزایش ۶،۳ درصدی نسبت به پیش بینی تولید سیمان مواجه شده که رکورد جدیدی در تولید سیمان در سالیان گذشته بوده است بطوریکه با ارتقای ۷۰ درصدی



مهندس منصور نجفی ضمن تصریح اینکه افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۷۸۵۶،۹۱۲ میلیارد در سال مالی منتهی به پایان آبان ماه ۱۴۰۲ به مبلغ ۲۶،۶۱۴،۳۳۵ میلیارد در پایان آبان ماه ۱۴۰۳ و رسیدن به مبلغ ۱۳۸۵۶،۵۷۳ میلیارد سود عملیاتی در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۱۲۰،۶۵۵،۱۳۰ میلیارد سود خالص، عملکردی درخشان در سود آوری را در سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد تاکید کرد که در سال سخت اقتصادی با تمهیدات اندیشیده، افزایش تولید را هم رقم بزین مدیرعامل رزومه دار و کاربلد صنعت کانی کشورمان که در سیمان های صوفیان، درورد، خزر، سپهان، کردستان و سیمان غدیر کارنامه ای درخشان از مدیریت ارزنده و موفق را تجلی بخشیده است همچنین در مورد عملکرد سیمان هرمزگان در سال مالی مورد گزارش خاطر نشان کرد که رشد تولید علیرغم ناترازی ها، افزایش سهم بازار در داخل و خارج کشور بطوری که صادرات سیمان هرمزگان تا ۷۰۰ درصد ارتقاء یافته نمره مجاهدت کلیه پرسنل، همدلی هیئت مدیره و حمایت تمام قد سهامداران عمده از رئیس برنامه های کوتاه مدت - میان مدت و بلند مدت مدیریت بوده است و مطمئن هستیم که این روند مستمر پیشرفت با اکتال به خداوند و تلاش دو چندان کلیه ارکان مجموعه استمرار خواهد داشت.



کشنده، بهره برداری از خط چهارم بارگیر خانه پاکتی، بهره برداری از اسکله صادراتی بندر خمیر در راستای کاهش هزینه های حمل و نقل و راه اندازی سیستم حمل و نقل داخلی با ۸ دستگاه کامیون کشنده، بهره برداری از پروژه آپشیرین کن، افزایش مهارت کارکنان از ۱۰۰ نفر ساعت به ۱۵۰ نفر ساعت آموزش از اهم موارد محقق شده در سایه تمهیدات مدیریتی طی سال منتهی به ۳۰ آبان ۱۴۰۳ بوده است.

کلام آخر مدیر عامل که با تشویق شدید حضار روبرو شد، اعلام هدف گذاری شرکت سیمان هرمزگان برای صادرات ۲ میلیون تن محصول در یک بازه زمانی تعریف شده بود که به گفته مهندس منصور نجفی زیر ساخت های اصلی آن انجام شده و با توجه به برند خوشنام مجموعه، کیفیت و تنوع محصول و بازاریابی صورت گرفته این امر می تواند چشم رادر عملکرد و سودآوری شرکت طی سال های آتی ایجاد کند و نویدبخش سودآوری پایدار و با کیفیت برای سهامداران در سال های بعدی باشد.

نکات مهم مطرح شده

- بهره برداری از اسکله صادراتی بندر خمیر در راستای کاهش هزینه های حمل و نقل و راه اندازی سیستم حمل و نقل داخلی با ۸ دستگاه کامیون کشنده در سال مالی مورد گزارش انجام شده است - فعال سازی اسکله خمیر تأثیر به سزایی بر هزینه های بندری و حمل داشت. در سال مالی مورد گزارش، ۱۱۰ هزار تن از صادرات از اسکله خمیر رقم خورد. در نظر داریم این عدد را در سال مالی آتی به ۲۰۰ هزار تن برسانیم و ۲۰۰ هزار تن صادرات هم از اسکله شهید رجایی در نظر داریم.

- پروژه آب شیرین کن به بهره برداری رسیده و در حال حاضر آب کارخانه از این محل تأمین می شود.

- افزایش ظرفیت ذخیره سازی مازوت از ۱۱ میلیون لیتر به ۲۲ میلیون لیتر از طریق احداث دو عدد مخزن سوخت مایع در دستور کار سپهرم است.

- در نظر داریم سیمان هرمزگان تا دو سه سال آینده به صادرات دو میلیون تنی برسد که در این راستا احداث خط تولید دو میلیون تنی در دستور کار شرکت است.

- احداث نیروگاه ۶ مگاواتی خورشیدی در مرحله انتخاب پیمانکار است تا در بازه زمانی ۷ ماهه به بهره برداری برسد.

- افزایش ظرفیت خط یک کارخانه به میزان ۵۰۰ تن در روز در دست اجرا بوده و تاکنون ۶۰ درصد پیشرفت فیزیکی داشته است.

- طرح خط سوم کارخانه در مرحله مطالعاتی قرار دارد.

- ادامه روش احتلال شرکت سیمان هرمز الانوار در و امید در دست بررسی و تصمیم گیری است.

- بخشی از اسکله بندر خمیر در اختیار سپهرم بوده و توسعه اسکله برای دپوسازی و تسریع در امر صادرات در دستور کار است.

- نیروگاه ۶ مگاواتی خورشیدی قابل توسعه تا ۱۰ مگاوات است و یک پنجم دیماندر مصرفی خط تولید را تأمین می کند.

- تولید برق مستقیم توسط دیزل ژنراتور و سیکل ترکیبی در دستور کار است. به طور کلی شرکت در تلاش است وابستگی خود به شبکه برای حامل های انرژی را به حداقل برساند.

- افزایش ظرفیت خط یک تا چهار پنج ماه آینده به مدار تولید می رسد و ظرفیت آن ۳۵۰۰ تن خواهد شد.

- در نظر داریم تولید سیمان پوزولانی را در همین محدوده ۲۰۰ هزار تن نگه داریم. چرا که معادن پوزولان دور بوده و هزینه حمل بالایی دارد. در تلاش هستیم سرباره را جایگزین آن کنیم که با این کار، تولید سیمان های آمیخته را به ۳۰۰ هزار تن می برسانیم.

- هزینه حمل تا عمان و به طور کلی کشورهای حوزه خلیج فارس بین ۹ تا ۱۲ دلار و به هند و آفریقا بین ۲۵ تا ۳۰ دلار به ازای هر تن است.

- در حال حاضر ظرفیت مخازن مازوت ۱۱ میلیون لیتر بوده و همانطور که اشاره شد، برنامه داریم این عدد را به ۲۲ میلیون لیتر برسانیم که جوابگوی دو ماه مصرفی خط است.

- مازوت را از پالایشگاه بندرعباس دریافت می کنیم و هزینه حمل بین ۵۰۰ تا ۶۰۰ تومان متغیر است.

- محصولات صادراتی را به صورت FOB می فروشیم؛ آخرین نرخ صادراتی کلینکر بین ۲۱/۵ تا ۲۲/۲ دلار و سیمان ۴۰ دلار بوده است.

و خالص از نتایج افزایش ۳۴۵ درصدی سود عملیاتی به نسبت سال ۱۴۰۱ و ارتقای بیش از ۶۳ درصدی به نسبت سال ۱۴۰۲ بوده است.

مدیر برگزیده صنعت سیمان کشور در بخش دیگری از گزارش خود خاطر نشان کرد که ناترازی های تأمین برق و گاز، تداوم تحریم های بین المللی، معضلات مربوط به صادرات، تأمین قطعات و تبادلات بانکی از یک سو و ریسک های رشد قیمت نهادهای تولید، ریسک ناشی از نوسانات فروش فصلی، ریسک وصول مطالبات محصولات صادراتی، ریسک ناشی از عدم پایداری شرایط صادرات، ریسک ناشی از محدودیت در حمل محصولات صادراتی، ریسک ناترازی حامل های انرژی، ریسک دستورات العمل های خلق الساعه حاکمیتی، کاهش مصرف در بازار به دلیل افت برنامه های عمرانی دولت، افزایش تولید سیمان در کشور و نیز منطقه و مزاد بودن تولید بر مصرف، نوسانات نرخ ارز که ثبات در تصمیم گیری را به مخاطره می اندازد از مهم ترین معضلات و چالش های بزرگ حاکم بر صنعت کانی و سیمان کشور می باشد.

وی همچنین در قسمتی از گزارش خود نقاط قوت «سپهرم» را تولید مازاد بر ظرفیت اسمی در کارخانه، مشابه بودن خطوط تولید که موجب کاهش هزینه های تأمین قطعات می گردد، داشتن برند خوب در بازار مصرف به ویژه برای تپ ۲، عدم استفاده از تسهیلات بانکی و درجه اهرم مالی صفر، ظرفیت آزاد آسیاب های سیمان، استقرار زیر ساخت های مورد نیاز سیستم های مدیریت اطلاعات در حوزه IT، وجود نیروهای مجرب و کار آموزه در بخش های مختلف شرکت، وجود برنامه استراتژیک مدون در شرکت و موقعیت صادراتی کارخانه برشمرد.

مهندس منصور نجفی در فرازی دیگر از گزارش خود تداوم توسعه پایدار و سودآوری از طریق بازنگری فرآیند مدیریت هزینه ها، ایجاد تنوع در مقاصد صادراتی با افزایش سطح حضور در بازارهای بین المللی، افزایش تولید و تنوع محصولات با رویکرد سیمان های آمیخته هیدرولیکی و خاص، رشد و توسعه منابع انسانی از طریق افزایش دانش و مهارت های کارکنان، اعتدالی حقوق شهروندان و ذینفعان منطقه با برآورد نمودن انتظارات، در راستای عمل به مسئولیتهای اجتماعی، مطالعه و بررسی چگونگی تأمین انرژی الکترونیکی و فسیلی با توجه به محدودیت ها را اهم استراتژی های شرکت سیمان هرمزگان در برنامه ۵ سال آتی اعلام نمود.

به گفته وی با مساعدت سهامداران عمده، علی الخصوص حمایت هم جانبه سرمایه گذاری امید و اتخاذ راهبردهای نوین و خلاقانه به دنبال دست یابی به اهداف پیش بینی شده و تحقق آمارهای تولید- تحویل- فروش داخلی و خارجی بوده ایم که خوشبختانه در بازه زمانی گذشته «سپهرم» موفق شده است در این آیتمها جلوتر از پیش بینی ها رکورد بزند.

مهندس منصور نجفی که از خوشفکرترین و توانمندترین مدیران صنعت کشور بوده و از مدیران تراز اول کشوری و مورد اعتماد هلدینگ های امید، تأمین، غدیر، فارس و خوزستان در دولت های مختلف بوده است در بخش دیگری از گزارش خود اظهار داشت که احداث دو عدد مخزن سوخت مایع به ظرفیت ۱۱ میلیون لیتر، توسعه پایدار آب شیرین کن، سرمایه گذاری در طرح های تولیدی انرژی پاک (برق خورشیدی)، افزایش ظرفیت خط یک کارخانه به میزان ۵۰۰ تن در روز، ارتقای راندمان فیلتراسیون خطوط تولید در قالب مسئولیت های اجتماعی و زیست محیطی از جمله اهداف سال مالی آتی می باشد.

مدیرعامل شرکت در قسمت دیگری از گزارش خود، رسیدن به سود ۲ همتی پیرو افزایش تولید و تنوع محصولات با رویکرد افزایش تولید و تنوع در تولید سیمان های آمیخته «هیدرولیکی»، تداوم توسعه و سودآوری از طریق بازنگری در فرآیند مدیریت هزینه ها، احداث خط تولید دو میلیون تنی (مختص صادرات)، اعتدالی حقوق شهروندان و ذی نفعان منطقه با برآورده نمودن انتظارات جهت عمل به مسئولیت های اجتماعی، ایجاد تنوع در مقاصد صادراتی با افزایش سطح حضور در بازارهای بین المللی، رشد و توسعه اعتدالی منابع انسانی از طریق افزایش دانش و مهارت های کارکنان را جزو اهداف آتی شرکت طی بازه زمانی ۵ سال آتی برشمرد.

مدیرعامل شرکت در بخش جمع بندی گزارش خود پیرامون استراتژی های محقق شده شرکت سیمان هرمزگان در برنامه سال مالی خاطر نشان کرد: کاهش بهای تمام شده (فنی و تولید) تا میزان ۱۵ درصد نسبت به سال ۱۴۰۲-۱۴۰۳، ساماندهی پرونده های حقوقی و به نتیجه رسیدن بخشی از آن، تولید و عرضه سیمان های آمیخته (هیدرولیکی) به میزان ۲۰۰،۰۰۰ تن، ساخت و تکمیل ساختمان آزمایشگاه و مرکز تحقیقات، راه اندازی سامانه های تعمیرات پیشگیرانه و مانیتورینگ در راستای کاهش تعمیرات ناخواسته، راه اندازی ناوگان حمل و نقل با خرید ۸ دستگاه کامیون و



مهندس منصور نجفی در تشریح عملکرد این شرکت در سال مالی منتهی به ۳۰ آبان ۱۴۰۳ گفت: این شرکت موفق شد در سال مالی گذشته به سود خالص ۶۵۵/۱۳ میلیارد ریالی دست یابد که این رقم در مقایسه با سال گذشته ۸۷ درصد و در قیاس با سال ۱۴۰۱ معادل ۴۵۰ درصد رشد داشته است. وی افزود: ظرفیت اسمی تولید این شرکت ۱،۸ میلیون تن است با وجود کمبودها بخصوص در حوزه انرژی، با همت و تلاش کارکنان و مدیران این شرکت رکورد جدید بیش از ۲ میلیون و ۱۰۰ هزار تن در تولید سیمان حاصل شده است. مدیرعامل موفق سیمان هرمزگان خاطر نشان کرد: فروش سیمان داخلی نسبت به سال قبل ۱۳ درصد و در مقایسه با سال ۱۴۰۲ معادل ۱۵ درصد افزایش داشته است. همزمان فروش سیمان صادراتی به طرز چشمگیری افزوده شده به طوری که شاهد رشد ۷۰۰ درصدی در قیاس با سال قبل و ۲۱۱ درصدی در مقایسه با سال ۱۴۰۱ هستیم



شده است و برای سال مالی جدید این رقم تا ۲۰۰ هزار تن پیش بینی شده است. کسب جایگاه اول کسب درآمد عملیاتی به ازای ظرفیت اسمی توسط سیمان هرمزگان در بین شرکت های سیمانی کشور، ارتقای بازده مجموع دارائی ها به ۱۱ درصد با رشد ۵ درصدی به نسبت سال گذشته، تشویق های چند باره مدیرعامل توسط سهامداران و ذینفعان پس از قرائت گزارش مدیریت که حاکی از جاری بودن یک روند صعودی عملکردی و رشد مستمر برای «سهرمز» بود، توضیحات تکمیلی امیر مسعود ارجمندی «مرد شماره یک مالی شرکت» پیرامون بندهای حسابرسی، تایید حسابهای شفاف و کلین معاون مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت «سهرمز» توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از عملکرد قابل تقدیر تیم مدیریت کاردان و کاربلد و پرسنل سخت کوش مجموعه «سهرمز» که توانسته اند در شاخص های متعدد حائز رتبه ممتاز شرکت سیمانی برتر کشور طی سال مالی گذشته گردند، همکاری صمیمانه جناب حسین تشکر «مدیر فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، انتخاب موسسه حسابرسی بهراد مشار به عنوان حسابرس اصلی و موسسه حسابرس رازدار به عنوان حسابرس و بازرس علی البدل برای سال آتی، پاسخگویی کامل و دقیق به تمامی سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، تقسیم ۹۰ درصدی سود حاصله بین ذینفعان و برگزاری انتخابات هیئت مدیره از نکات خواندنی این مجمع بود.

حضور مدیران ارشد گروه سرمایه گذاری امید - بانک سپه - بانک مسکن و... و جمعی از کارشناسان شناخته شده صنعت سیمان و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه بی بدلیل مجموعه سیمان هرمزگان و مدیریت مدیر آن را نشان می داد، استقبال خوب سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم، میزبانی عالی کلیه ارکان از ذینفعان و تعامل شایسته با اصحاب رسانه، خیر مقدم جناب بنیادی از قدیمی ترین مدیران روابط عمومی کشورمان و تبریک مبعث رسول اکرم و اعیاد شعبانیه، پخش یک کلیپ زیبا از معرفی و پتانسیل عظیم شرکت سیمان هرمزگان در مجمع که به همت روابط عمومی کوشای شرکت تهیه و مجاهدت پرسنل در عرصه تولید - تحویل و... به سمع و نظر سهامداران رسید، گزارش جامع و کامل مهندس منصور نجفی پیرامون اهم توفیقات شرکت در سال سخت اقتصادی گذشته، تبیین رشد ۴۹ درصدی درآمدهای عملیاتی و رشد ۵۶ درصدی سود ناخالص، ارتقای ۶۳ درصدی سود عملیاتی و رشد ۸۷ درصدی سود خالص، اعلام بهره برداری کامل از بارگیرخانه فاز خط ۴، بهره برداری از بندر خمیر جهت تسهیل در امر فروش خارجی، تشریح پروژه افزایش ظرفیت کوره ۱ با پیشرفت ۶۰ درصدی، استفاده از گاز کم فشار قشم تا هر میزان مورد نیاز و افزایش ذخیره سازی سوخت مایع در راستای مدیریت ناترازی ها، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۲۸ / ۶۹۹ / ۷۷۰ میلیارد، افزایش درصد حاشیه سود خالص از ۴۲ درصد به ۵۱ درصد، رکورد شکنی در تولید سیمان و فروش صادراتی، اعلام اینکه ۱۱۰ هزار تن از بندر خمیر صادرات امکان پذیر

افتتاح پروژه های توسعه ای در شرکت سیمان هرمزگان؛ گامی مهم در مسیر تولید پایدار و صادرات محور

صنعت سیمان کشور خواهد داشت. افزایش ظرفیت تولید و توسعه صادراتی سیمان هرمزگان تأکید کرد که این شرکت در مسیر افزایش ظرفیت تولید و توسعه صادرات قرار دارد و اظهار داشت: «تمام تلاش ما این است که تا دهه فجر سال آینده، یک ظرفیت جدید با محوریت صادرات ارائه کنیم. این پروژه افزایش ظرفیت فوق ذکر اقتصاد استان را از منظر ارز آوری تحت تأثیر قرار خواهد داد. همچنین افزود: «در سال جاری، ما توانستیم بیش از دو میلیون تن سیمان تولید کنیم که علاوه بر تأمین نیاز داخلی، به کشورهای حوزه خلیج فارس، آفریقا و هند صادر شده است. این صادرات بیش از ۱۰ میلیون دلار ارزآوری برای کشور به همراه داشته است. افتتاح و اجرای پروژه های زیرساختی این مراسم، دو پروژه مهم شامل توسعه آبشیرین کن و آزمایشگاه تحقیق و توسعه به بهره برداری رسید. جمع بندی و آینده سیمان هرمزگان با اجرای این پروژه ها، سیمان هرمزگان نهمین ظرفیت تولید خود را افزایش می دهد، بلکه با تمرکز بر صادرات، به یکی از مهم ترین بازیگران صنعت سیمان کشور تبدیل خواهد شد. مهندس نجفی در پایان مراسم افتتاحیه پروژه های بزرگ «سهرمز» تأکید کرد: «ما متعهد هستیم که علاوه بر توسعه اقتصادی و افزایش بهره وری، مسئولیت های اجتماعی خود را نیز در زمینه های زیست محیطی و اشتغال زایی ایفا کنیم. امید داریم با اجرای این طرح ها، نقش پررنگ تری در رشد صنعتی و اقتصادی استان هرمزگان ایفا کنیم.»

افتتاح پروژه های توسعه ای در شرکت سیمان هرمزگان؛ گامی مهم در مسیر تولید پایدار و صادرات محور شرکت سیمان هرمزگان در راستای توسعه زیرساخت های صنعتی و افزایش بهره وری، آیین طرح توسعه آبشیرین کن و ساختمان آزمایشگاه تحقیق و توسعه را با حضور مسئولان استانی برگزار کرد. این اقدام، در کنار حرکت به سوی تولید سیمان سبز، تأکیدی بر تعهد این شرکت به حفظ محیط زیست، بهینه سازی مصرف منابع و تقویت جایگاه صادراتی است. در این مراسم که با حضور مشاور عالی مدیرعامل شرکت سرمایه گذاری امید، معاونت عمرانی استاندار، مدیرکل اداره استاندارد هرمزگان، معاونت سازمان صمت استان، اعضای هیئت مدیره شرکت سیمان هرمزگان، اعضای شورای تأمین، شورای شهر خمیر، فرماندار خمیر و شهردار خمیر و جمعی از مدیران استانی و شهرستانی برگزار شد، مهندس منصور نجفی (مدیرعامل شرکت سیمان هرمزگان) ضمن ارائه گزارشی از عملکرد این مجموعه، چشم انداز توسعه ای و پروژه های در دست اجرا را تشریح کرد. حرکت به سوی تولید پایدار با سیمان سبز مهندس نجفی با اشاره به اهمیت توسعه پایدار و رعایت استانداردهای زیست محیطی، از آغاز فرآیند تولید سیمان سبز در این شرکت خبر داد و گفت: «سیمان سبز، آینده صنعت سیمان است. ما در سیمان هرمزگان با استفاده از فناوری های نوین و مواد اولیه بهینه، گامی مهم در کاهش آلاینده ها و افزایش بهره وری برداشتیم. این اقدام، در کنار سایر پروژه های توسعه ای، نقش مهمی در ارتقای استانداردهای



برگزیده بیست و دومین جشنواره تولید ملی، افتخار ملی

انتخاب شرکت صنایع روشنایی بوتیا نور به عنوان واحد برتر گروه ماشین آلات و دستگاه های برقی سال ۱۴۰۳



کنند، تقدیر می‌کند. گفتنی است، جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» به عنوان معتبرترین و قدیمی‌ترین رویداد بخش خصوصی کشور، فرصتی برای معرفی دستاوردهای صنعتگران و تولیدکنندگان است.

درباره شرکت

شرکت صنایع روشنایی بوتیا نور آریا (نام قدیم صنایع سبز بوتیا) به عنوان تولیدکننده انواع محصولات روشنایی ال ای دی، انواع سازه های فلزی، پایه چراغ های روشنایی، طراحی، نظارت و اجرای پروژه های روشنایی با بیش از ۱۷ سال سابقه درخشان، با هدف گسترش و بومی سازی انرژی های نو و تجدید پذیر و تولید محصولات زیبا، با کیفیت و اقتصادی، بر اساس استانداردهای ملی ایجاد گردید. این شرکت با بهره گیری از تخصص و توان کارشناسان متعهد خود و در راستای بهبود مستمر همواره تلاش دارد محصولاتی متناسب با نیاز مشتریان گرمای و بر اساس اصل نوآوری و مشتری مداری تولید و روانه بازار نماید.

این محصولات شامل انواع پایه چراغ های پارکی و خیابانی، مبلمان شهری، وسایل تندرستی، برج نور، برج پرچم، روشنایی اداری، صنعتی، دکوراتیو و چراغ های فضای آزاد می باشد. این شرکت با بهره گیری از نرم افزار های طراحی روشنایی DIALUX و پلاگین های چراغ های بوتیا نور به عنوان مشاور و بصورت کاملا رایگان اقدام به طراحی روشنایی محل مورد درخواست مشتریان محترم می نماید تا پیش از اعمال هر گونه هزینه، خواسته ها و نیازهای طراحان و مشتریان گرمای انجام شود و بهترین گزینه با کمترین ارزش انتخاب گردد.

صنایع روشنایی بوتیا نور آریا کسب و کار رو به رشدی است و می خواهیم برای مدتی بسیار طولانی در این حرفه حضور داشته باشیم. اگر می خواهید بدانید راستگو هستیم یا نه، باید مفید، بادوام و زیبا بودن البته نه آن زیبایی بر اساس مد روز را و همچنین کیفیت و خدمات محصولاتمان را در نظر بگیرید. هنوز کامل به هدف نرسیده ایم.

۲۲ مین رویداد بزرگ «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می‌شود، با شعار «جهش تولید، با مشارکت مردم» با حضور تولیدکنندگان بزرگ کشور برگزار شد و از ۵۰ شرکت تولیدی و صنعتی برتر تجلیل به عمل آمد.

در بیست و دومین جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می‌شود و هر ساله با هدف شناسایی و تقدیر از برترین‌های این حوزه، تقویت تعاملات بین‌بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد بستر مناسب جهت ارتقای تولید ملی برگزار می‌گردد از مهندس **امیر زنگی آبادی** با مدیر عاملی شرکت **صنایع روشنایی بوتیا نور** به عنوان واحد برتر صنعتی در **گروه ماشین آلات و دستگاه های برقی** تقدیر به عمل آمد و تندیس ارزشمند این رویداد به ایشان اهدا گردید.

این جشنواره با شکوه، شامگاه دوشنبه ۲۹ بهمن، با حضور مقامات ارشد دولتی، فعالان صنعتی و اقتصادی کشور در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران برگزار شد که از جمله میهمانان این رویداد می‌توان به حضور حجت السلام و المسلمین محمد جعفر منتظری ((رئیس دیوان عالی کشور))، محمد صادق مفتاح ((قائم مقام وزارت صمت))، مهدی هادی ((رئیس پژوهشگاه قوه قضاییه))، صمد حسن زاده ((رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران))، سیدعبدلوهاب سهل‌آبادی ((رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران))، شهرام دبیری ((مشاور رئیس جمهوری))، معاونین وزارت صمت، فعالین بخش خصوصی، تولیدکنندگان و اصحاب رسانه اشاره کرد.

این جشنواره نه تنها یک فرصت برای تجلیل از تلاش های برتر است، بلکه حرکتی در مسیر اعتلای اقتصادی و توسعه صنایع کشور به شمار می‌رود.

اهداف اصلی این جشنواره شامل شناسایی برترین ها، تقویت تعاملات میان بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد فضایی برای ارتقای تولید ملی بوده و در این جشنواره از واحد هایی که توانسته اند با نوآوری، ارتقای کیفیت، رعایت استاندارد های بین المللی و مسئولیت اجتماعی، جایگاه ویژه ای در بازار های داخلی و خارجی کسب



افزایش سرمایه ۲۱۴ درصدی «دسانکو»

داروسازی سبحان انکولوژی؛ شرکتی پیشرو و شاخص در صنعت داروسازی کشور



فرایند، از خرید مواد اولیه تا انبارداری محصول نهایی به اجرا درمی آورد و از طریق همکاری با شرکت های معتبر دارویی جهان همچون: سانوفی فرانسه، روش و استراژن سوئیس و سایر شرکت های مطرح دارویی جهان توانسته است داروهای تحت لیسانس با استانداردهای جهانی و قیمت مناسب را وارد بازار دارویی کشور کند.

بنا به اعلام دکتر حامد محمد پور، این شرکت با سال ها تجربه در زمینه تولید فرآورده های دارویی ضدسرطان موفق شده است گواهینامه های متعددی را دریافت نماید و از لحاظ کیفیت و تنوع جزو شرکت های شاخص تولید کننده دارو در سطح منطقه می باشد.

مدیرعامل و عضو هیات مدیره «دسانکو» همچنین ضمن اشاره به اینکه این شرکت به عنوان پیشگام و نوآور در صنعت داروسازی ایران با ارائه راه حل های نوآورانه می کوشد تا نیازهای بیماران را برآورده نموده و از امید آن ها برای بهبود سلامت شان مراقبت کند اضافه کرد: شرکت داروسازی سبحان انکولوژی با افزایش رو به رشد نمونه کارها و تقویت حضور بین المللی، اطمینان حاصل خواهد کرد که بیماران دسترسی بیشتری به طیف گسترده ای از داروهای حیاتی با قیمت مناسب داشته باشند.

به گفته وی شرکت سبحان انکولوژی دارای ۱۲۴ پروانه فعال تولید دارو بوده و ۱۰ پروانه نیز در حال دریافت آخرین مجوزات جهت اضافه شدن به سید محصولات شرکت می باشند و از این لحاظ «دسانکو» جز شرکت های برتر دارویی کشور می باشد.

مدیرعامل مجموعه در ادامه با تبیین اینکه تا پایان بهمن ماه ۱۶ پروانه جدید به محصولات شرکت اضافه خواهند شد افزود: فروش محصولات جدید در سال ۱۴۰۳ حدود ۱.۴۸۳ میلیارد به درآمد مجموعه اضافه کرده است، در حالی که این رقم در سال مالی گذشته ۴۷۱ میلیارد بوده است.

دکتر حامد محمد پور که از مدیران محقق و خوشفکر صنعت داروسازی کشورمان بوده و در سمت های قبلی مدیریتی نشان داده که به برنامه محوری و نوآندیشی اعتقادی راسخ دارد در ادامه پیرامون آخرین افزایش سرمایه شرکت خاطر نشان کرد: افزایش سرمایه قبلی شرکت از مبلغ ۱.۶۱۱.۰۰۰ میلیون ریال به ۱.۹۱۱.۰۰۰ میلیون ریال از محل مطالبات حال شده سهامداران و آورده نقدی بوده که بمنظور تامین سرمایه در گردش صورت گرفته است و نتایج حاصل از افزایش سرمایه مزبور که طی تصمیمات مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۴۰۲،۱۰،۱۷ تصویب شده، در تاریخ ۱۴۰۳،۰۷،۰۳ نزد مرجع ثبت شرکتها به ثبت رسیده است.

مدیرعامل و عضو هیئت مدیره شرکت همچنین در بخش پایانی گزارش خود در مورد افزایش سرمایه ۲۱۴ درصدی کنونی نیز اظهار داشت که براساس این افزایش سرمایه، سرمایه شرکت از مبلغ ۱.۹۱۱ میلیارد به مبلغ ۶۰۰۰۰ میلیارد از محل مطالبات حال شده و آورده نقدی افزایش پیدا خواهد کرد شد که

مجمع عمومی فوق العاده صاحبان سهام شرکت داروسازی سبحان انکولوژی (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳،۱۱،۱۷ در محل ساختمان جدید دانشکده داروسازی، سالن همایش رازی تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۵،۳۷ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای فرشید مرادی بود، که جنابان علی فلاح پور و وحید مالکی در مقام نظار اول و دوم و سید هادی خواجه کرام الدین به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه و با قرائت گزارش توجیهی هیات مدیره مبنی بر لزوم افزایش سرمایه توسط مدیرعامل محترم و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب افزایش سرمایه شرکت به تغییر بند اساسنامه مربوطه رای مثبت دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

ایران دارو	پیام آزاده	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
گروه سرمایه گذاری البرز	اسمعیل جمشیدی دوست نوشری	نایب رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
گروه دارویی سبحان	سید هادی خواجه کرام الدین	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری اعتلا البرز	حامد محمد پور	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
داروسازی تولید دارو	سکینه ابراهیمی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی

دکتر حامد محمد پور در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «دسانکو» افزود: داروسازی سبحان انکولوژی یکی از مدرن ترین و پیشرفته ترین مجموعه تولیدی داروهای ضد سرطان در خاورمیانه است که در سال ۱۳۸۱ بنا شده است.

به گفته وی این شرکت با استفاده از دانش علمی و فنی متخصصان ایرانی و با بهره گیری از فناوری های روز جهان، با نظارت شرکت LSMW آلمان که یکی از پیشگامان این عرصه است، تاسیس شد و تمامی خطوط تولید و فرآیند های حاکم در این سایت دارویی با رعایت کامل استانداردهای روز دنیا و با استفاده از آخرین فناوری های موجود از نظر طراحی و ماشین آلات به کار گرفته شده است.

مدیر عامل موفق مجموعه ضمن اعلام اینکه شرکت سبحان انکولوژی در صنعت داروسازی ایران تلاش کرده است که با تولید داروهای با کیفیت و برای بیماریهای خاص نیازهای بیماران را برآورده نموده و با ارائه راه حل های نوآورانه و تقویت حضور بین المللی، اطمینان می دهد که بیماران دسترسی بیشتری به طیف گسترده ای از داروهای حیاتی با قیمت مناسب داشته باشند اضافه کرد: نیروی انسانی دانش آموخته و کارآزموده سبحان انکولوژی، با بهره گرفتن از دانش های پیشرفته و تلفیق آن با توانمندی های مدیریتی و اجرایی و به کار بستن آخرین دستورالعمل های کیفی FDA و PIC/S استانداردهای بین المللی را در ارزیابی محصولات ساخته شده و همچنین در کنترل



مدیر خوشفکر «دسانکو» با اعلام اینکه افزایش سرمایه ۴۰۸۹ میلیاردی کنونی که از محل مطالبات حال شده و آورده نقدی سهامداران تامین خواهد شد در پیشبرد طرح های مدنظر توسعه ای مجموعه بسیار حیاتی خواهد بود اضافه کرد: اصلاح ساختار مالی، ترمیم سرمایه در گردش، تامین نقدینگی مورد نیاز جهت تنوع بخشی به محصولات و تسریع در اجرای طرح ها و پروژه ها از مهمترین مواهب این افزایش سرمایه خواهد بود.

دکتر حامد محمد پور همچنین ضمن تصریح اینکه بلندگویی و پویایی یک سازمان مرسوم پرسنل و میزان تعهد و تجربه آن ها در کار می باشد افزود: در شرکت سبحان انکولوژی که با عنوان اولین سایت تخصصی تولید داروهای انکولوژی و پر خطر در خاورمیانه مطرح است، به لطف همکاری توانمند، تولید تحت لیسانس با برندهای معتبر جهانی تمایز آشکاری را در خصوص کیفیت محصولات این شرکت در بازار دارویی کشور و منطقه ایجاد کرده است.

به گفته این مدیر جوان و محقق صنعت داروسازی کشورمان، شرکت داروسازی سبحان انکولوژی با تکیه بر چنین توانایی، صادرات به کشورهای مختلف، همکاری با کمپانی های معتبر دارویی دنیا در زمینه تولید انواع داروهای جدید با بهترین کیفیت را سرلوحه کار خود قرار داده تا بتواند گام اساسی در کاهش آلام بیماران عزیز بردارد.



نکات خواندنی این مجمع بود .

به مجمع عمومی فوق العاده صاحبان سهام شرکت داروسازی سبحان انکولوژی (سهامی عام)

در اجرای مفاد تبصره ۲ ماده ۱۶۱ اصلاحیه قانون تجارت مصوب سال ۱۳۴۷

۱- گزارش توجیهی مورخ ۹ مهر ۱۴۰۳ هیئت مدیره شرکت داروسازی سبحان انکولوژی (سهامی عام) درخصوص افزایش سرمایه آن شرکت از مبلغ ۱,۹۱۱ میلیارد ریال به مبلغ ۶,۰۰۰ میلیارد ریال ، مشتمل بر اطلاعات مالی فرضی که پیوست می باشد ، طبق استاندارد حسابرسی «رسیدگی به اطلاعات مالی آتی» مورد رسیدگی این موسسه قرار گرفته است . مسئولیت گزارش توجیهی مذکور و مفروضات مبنای تهیه آن با هیئت مدیره شرکت است.

۲- گزارش مزبور در اجرای تبصره ۲ ماده ۱۶۱ اصلاحیه قانون تجارت و با هدف توجیه افزایش سرمایه شرکت از محل مطالبات حال شده و آورده نقدی سهامداران تهیه شده است . این گزارش توجیهی براساس مفروضاتی مشتمل بر مفروضات ذهنی درباره رویدادهای آتی و اقدامات مدیریت تهیه شده است که انتظار نمی رود لزوماً به وقوع بپیوندد . در نتیجه به استفاده کنندگان توجه داده می شود که این گزارش توجیهی ممکن است برای هدف هایی جز هدف توصیف شده در بالا مناسب نباشد .

۳- براساس رسیدگی به شواهد پشتوانه مفروضات و با فرض تحقق مفروضات مندرج در گزارش توجیهی مذکور، این موسسه به مواردی برخورد نکرده است که متقاعد شود مفروضات مزبور، مبنایی معقول برای تهیه گزارش توجیهی فراهم نمی کند . به علاوه به نظر این موسسه ، گزارش توجیهی یاد شده ، براساس مفروضات به گونه ای مناسب تهیه و طبق استانداردهای حسابداری ارائه شده است .

هدف از انجام افزایش سرمایه

الف (تامین سرمایه در گردش

شرکت در راستای دستیابی به رشد و برنامه های توسعه ای خود اقدام به تولید محصولات جدید می نماید از جمله محصولات جدید که طبق برنامه باید تولید شود عبارت است از اولاپاربی ۱۵۰ و ۱۰۰ میلی گرم که نیاز به مبلغ ۱۴۱.۵۹۷ میلیون سرمایه در گردش می باشد . برای تولید این محصول نیاز به دستگاه های جدید نبوده و صرفاً با تامین سرمایه در گردش مورد نیاز می توان اقدام نمود و درآمد عملیاتی شرکت افزایش می یابد .

ب) اصلاح ساختار

شرکت به دلیل حجم بالای بدهی های خود به سختی و با هزینه تامین مالی بسیار بالا امکان انتشار اوراق و اخذ تسهیلات و استقراض دارد . صرفاً و بدون در نظر گرفتن سایر بدهی ها ، تسهیلات شرکت مطابق یادداشت ۲۶ صورتهای مای میان دوره ای ۱۴۰۳.۰۳.۳۱ مبلغ ۱۴۲.۳۳۱ . ۹۴۲ . ۵ میلیون ریال است که پارمالی زیادی برای شرکت دارد و شرکت قصد اصلاح ساختار به میزان ۲۰۳ . ۹۴۷ . ۴۰۳ میلیون ریال از محل مطالبات حال شده سهامداران و آورده نقدی دارد تا بدهی های خود را کاهش دهد . هزینه تامین مالی و بهره پرداختی شرکت ، بخش قابل توجهی از زبان شرکت را شامل می شود و بنابراین شرکت قصد دارد با تسویه بخشی از تسهیلات خود هزینه مالی را کاهش داده و ساختار مالی را اصلاح نماید .

مبلغ افزایش سرمایه پیشنهادی

کل میزان افزایش سرمایه پیشنهادی به مبلغ ۴,۰۸۹,۰۰۰ میلیون ریال می باشد که از محل مطالبات حال شده و آورده نقدی سهامداران از طریق افزایش در تعداد سهام صورت می گیرد .

این افزایش سرمایه در جهت اصلاح ساختار مالی و ترمیم سرمایه در گردش ، تامین نقدینگی مورد نیاز جهت تنوع بخشی به محصولات شرکت و تسریع در طرح ها و پروژه ها مد نظر بسیار راهبردی خواهد بود .

در حاشیه مجمع نیز جناب سید هادی خواجه کرام الدین خاطر نشان کرد که با توجه به نتایج شاخص های محاسبه شده برای حالت افزایش سرمایه ، نرخ بازده داخلی ناشی از طرح به میزان ۲۷ درصد، ارزش فعلی خالص آن به مبلغ ۱۷۸.۲۸۱ میلیارد و دوره بازگشت سرمایه نیز ظرف ۲ سال ۶ ماه خواهد بود و بنابراین افزایش سرمایه از توجیه پذیری مالی قابل قبولی برخوردار است .

وی همچنین تاکید کرد که یکی از علت های اصلی افزایش سرمایه این موضوع است که محصولاتی که خاص و لیدر بازار بوده و فروش خوبی دارند را تامین کنیم چرا که حاشیه سود این محصولات به صورت ناخالص ۶۰ درصد است.

مهمترین نکات مطرح شده

- تغییرات نرخ ارز و نرخ گذاری دستوری وزارت بهداشت گریبان شرکت را در حوزه داروهای خاص گرفته است .

- علی رغم اینکه محصولات خوبی داریم ، لکن نرخ گذاری دستوری محصولات تولیدی شرکت را تا مرز زیان دمی در آن محصول می کشاند .

- اگر به تناسب سایر شرکت ها افزایش نرخ دریافت می کردیم ، جایگاه « دسانکو» در بین سایر شرکت های همگروه بسیار متفاوت تر بود .

- این شرکت با وام و تسهیلات ایجاد شده است ؛ به همین دلیل از نظر هزینه های مالی و حاشیه سود با مشکل مواجه است .

- قابلیت تولید انبوه سبحان انکولوژی نسبت به رقبا در بازار از مزیت های شرکت است

- علیرغم تمام معطلات حاکم بر صنعت دارو نباید سهم بازار را از دست بدهیم .

- قصد افزایش فروش محصولات شرکت را داریم و این افزایش سرمایه به همین منظور است .

- میزان افزایش نرخ داروهای دسانکو قابل مقایسه با افزایش نرخ سایر داروها نیست .

- برگزاری مجمع در نهایت نظم و رای گیری کلیه فرآیندها بصورت الکترونیک ، حضور مدیران ارشد گروه دارویی برکت و هلدینگ سرمایه گذاری البرز

و جمعی از کارشناسان برجسته صنعت دارو و بازار سرمایه که جایگاه ارزنده « دسانکو» و مدیریت خوشفکر آن را نشان می داد ، استقبال خوب

سهامداران و میزبانی شایسته از ذینفعان ، گزارش جامع مدیرعامل پیرامون دستاوردهای شرکت طی سال جاری ، تشریح اهم دلایل افزایش سرمایه ،

اعلام اینکه نیاز است تا حاشیه سود خالص مجموعه در پیامد حاشیه سود ناخالص خوب خود به درصدی مطلوب برسد ، تاکید بر اینکه « دسانکو»

نیازمند تزریق نقدینگی می باشد تا با پرداخت و کم کردن تعهدات مالی این مجموعه بتواند سود آوری مطلوب تری برای سهامداران خود داشته باشد،

نهایت لطف و عنایت ویژه جنابان دکتر مرادی - مهندس فلاح پور - دکتر محمد پور و اعضای شاخص هیئت مدیره شرکت نسبت به اصحاب رسانه ،

قرائت مجوز سازمان بورس پیرامون بلامانع بودن افزایش سرمایه ، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از عملکرد شایسته و

بایسته تیم مدیریت ارشد شرکت در استمرار روند صعودی و رو بر رشد شرکت سبحان انکولوژی ، توضیحات تکمیلی سید هادی خواجه کرام الدین «معاون مالی مجرب شرکت» پیرامون نرخ بازده و دوره بازگشت سرمایه و

همکاری صمیمانه کلیه ارکان شرکت با خبرنگاران جهت پوشش خبری از



افزایش ۶۶ درصدی سود خالص تلفیقی و ارتقای ۱۲۵ درصدی سود خالص شرکت اصلی

سیاستهای مدیرانه دکتر احمد جاوید احمد آبادی جهت رشد درآمدها و ارتقای سود آوری «وساخت»



حضور موثر و مستمر در بازارهای داخلی و خارجی انجام می شود. مدیر سرد و گرم چشیده بازار سرمایه و صاحبان صنعت ساخت و ساز در ادامه گزارش خود خاطر نشان کرد که در سال مالی مورد گزارش، اقداماتی جهت بهینه سازی پرتفوی سرمایه گذاری، و خروج از شرکتهای کم بازده و پایش شرکت های موجود در جهت افزایش کارایی و تعریف پروژه های ساختمانی مرتبط با فعالیت اصلی و آنها و اتمام فعالیت های، پروژه های ناتمام از لحاظ انتقال مالکیت و تکمیل مستندات و همچنین پیگیری موارد مورد اختلاف، با برخی از سازمان ها و ارگانهای دولتی با توجه به روند کند حاکم بر این مجموعه ها در نتیجه گیری و همچنین افزایش کمی و کیفی حجم سرمایه گذاری ها در حوزه های دارای بازدهی مناسب، بهره گیری از موقعیت های بازار سرمایه، افزایش سطح کمی و کیفی سرمایه گذاری ها و خدمات در کشور، صورت پذیرفته و مدیریت ارشد مجموعه همواره امانت دار خوبی برای سرمایه گذاری های سهامداران خود بوده و منبسط هم با اتکال بر خداوند به همین مسیر ادامه خواهد داد.

وی همچنین ضمن تصریح اینکه؛ عمده شرکتهای عمران و مسکن سازان که در آن ها سهامدار هستیم، فعال نیستند و فقط مسکن سازان شرق، اصفهان و سمنان تا حدودی فعال هستند و بدهی دارند و در جلسات متعدد از سهامداران عمده درخواست کردیم که سهام وساخت را در این شرکتهای کم ارزش چندانی هم ندارند، و اگر کنار کنیم افزود: با سیاستگذاری و برنامه هایی که در این مجموعه در سه بازه؛ کوتاه مدت، میان مدت، و بلند مدت مد نظرمان می باشد با جدیت و کوشش فراوان کلیه همکاران متعهد و متخصص و مدیران عامل کاربلد شرکت های تابعه به دنبال آن هستیم با یک رویکرد جدی و تمهیدات نوین، ضمن توسعه فعالیت سود آور و ارزش آفرین به دنبال ارتقای ثروت تمام ذینفعان باشیم.

دکتر احمد جاوید احمد آبادی در فرازی دیگر از گزارش خود؛ پرونده های حقوقی متعدد و سنواتی شرکت و گروه باقی مانده از سالهای قبل با توجه به تعهدات و بار سنگین بجا مانده، شروع عملیات تکمیل، پروژه های سنواتی گروه، افزایش بی رویه قیمت های خدمات و مصالح ساختمانی در صورت عدم مهار نرخ ارز و سایر تهدیدهای متداول در محیط کسب و کار را جزو اهم چالش ها و تهدیدهای پیش روی شرکت برشمرد و اضافه کرد: با توجه به حداکثر توان به کار برده شده برای ایفای تعهدات سنواتی شرکت اصلی و گروه طی این چند سال اخیر و توجه به ریسک های بازار سرمایه با افاق استفاده از ظرفیت های سود آوری بازار سرمایه و کاهش سرمایه گذاری های بدون بازده یا کم بازده، تامین منابع ناشی از فروش سرمایه گذاری های بلند مدت برای تکمیل پروژه های نیمه تمام در جهت منافع و کسب سود های آتی و حداکثر سه ساله برای فروش پروژه های تکمیل شده و تلاش دوچندان جهت هم افزایی درون گروهی را به عنوان نقاط

مجمع عمومی عادی به طور فوق العاده صاحبان سهام شرکت سرمایه گذاری ساختمان ایران (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۱۱/۱۴ در محل مرکز همایش های بین المللی دانشگاه شهید بهشتی - تالار ابوریحان بیرونی تشکیل گردید. در این مجمع که با حضور بیش از ۷۳۸۳ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای مهدی قربانی قلیچلو بود، که آقای روح الله عیسی نیا و خانم ملیحه غنی در مقام نظار اول و دوم و آقای احمد جاوید احمد آبادی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳/۰۶/۳۱ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۳۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری صنایع پتروشیمی	محمد بهرامی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری هامون کیش	مهدی قربانی قلیچلو	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
خدمات صبا تجارت یاس	بهمن معین پور	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
صنایع لاستیکی سهوند	احمد جاوید احمد آبادی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
گروه توسعه مالی مهر آیندگان	احسان شایانی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی



مدیر با دسیپلین و صاحبان صنعت و اقتصاد کشورمان خاطر نشان ساخت که افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت اصلی از مبلغ ۲۱۰۴۴۶۷۱ میلیارد در سال مالی منتهی به پایان شهریورماه ۱۴۰۲ به مبلغ ۴۱۷۰۷۹۶ میلیارد در پایان شهریورماه ۱۴۰۳ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۷۱۲۴۱۳ میلیارد در سال مالی گذشته به مبلغ ۳۱۲۱۳۰۲ میلیارد در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت در کنار کسب کارنامه ای موفق در عملکرد، با کسب مبلغ ۳۱۲۲۲/۹۲۲ میلیارد سود خالص که بیش از ۱۲۵ درصد به نسبت سال قبل رشد داشته است، سودآوری درخشان در سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد. به گفته دکتر احمد جاوید احمد آبادی، ارتقای ۶۵ درصدی درآمدهای عملیاتی و رشد ۶۶ درصدی سود عملیاتی و رسیدن به مبلغ ۱۶۰۹۶۵۳۹ سود خالص که حاکی از افزایش حدود ۶۰ درصدی سود خالص به نسبت سال مالی گذشته در حسابهای تلفیقی می باشد نیز خود گواهی بر این موضوع می باشد که با یک انسجام بخشی، هم افزایی و تعیین برنامه های راهبردی میتوان با یک برنامه ریزی صحیح مدیریتی و رصد دقیق بازار در جهت افزایش بازدهی شرکت های تابعه و هم عملکرد کلی گروه، بهترین تصمیم ها را بطوری اخذ کرد که مجموعه ها بیشترین عایدی و سود را برای ذینفعان حاصل سازند. همچنین به گفته اسکندارمجموعه به طور کلی افزایش سرمایه برای شرکت اصلی و شرکتهای فرعی از محل آورده نقدی، مطالبات حال شده سهامداران و بعضاً مازاد تجدید ارزیابی دارایی ها از برنامه های آتی وساخت است.

دکتر احمد جاوید احمد آبادی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «وساخت» افزود: شرکت سرمایه گذاری ساختمان ایران در بازار سرمایه در گروه انبوه سازی، املاک و مستغلات می باشد که براساس قیمت های پایانی منتهی به ۱۴۰۳/۰۶/۳۱ ارزش بازار شرکت به مبلغ ۴۱۸۲۲۰۷۳۶ میلیون ریال است که در بین ۳۳ شرکت فعال در گروه مزبور، جایگاه پنجم را از نظر ارزش بازار در تاریخ فوق به خود اختصاص داده است.

اسکندار «وساخت» ضمن تبیین اینکه شرکت سرمایه گذاری ساختمان ایران (سهامی عام) در راستای منویات مقام معظم رهبری در بیانیه گام دوم انقلاب و تحقق اهداف اسناد بالادستی همچون سیاست و راهبردهای شرکت سرمایه گذاری و تامین اجتماعی (شستا) و سیاستهای اقتصاد مقاومتی، به عنوان یک هلدینگ تخصصی در حوزه سرمایه گذاری در بازار سرمایه و حوزه ساختمانی در سطح ملی مأموریت خود را ارزش آفرینی و رضایت مندی برای کلیه ذینفعان و حفظ و ارتقای ارزش بلندمدت دارایی سهامداران قرار داده است اضافه کرد: این کار در دو حوزه تخصصی در صنعت ساختمان و سرمایه گذاری از طریق ایجاد، مالک شدن و اداره شرکت های دارای پتانسیل مطلوب در خلق ارزش در حوزه های ساختمانی، بورسی، سرمایه گذاری و ... از کلیه امکانات و توانمندیهای داخلی کشور، استفاده از ظرفیت های موجود در حوزه های تخصصی، افزایش سطح ارتقاء، سرمایگی شرکت های تابعه و



قوت و فرصتهای پیش روی این مجموعه نام برد.

مدیریت ارشد مجموعه در بخش دیگری از گزارش مبسوط خود اظهار داشت که شرکت سرمایه گذاری ساختمان ایران و شرکت های گروه مالک ۱۵ درصد سهام بانک اقتصاد نوین می باشند و بخش قابل توجهی از دارایی ها و پرتفوی گروه مربوط به ارزش سهام بانک اقتصاد نوین است که با توجه به پیگیری های مستمر و متعدد مدیریت شرکت، از بانک مرکزی جهت اخذ مجوز و همچنین پیگیری مستمر جهت رفع موانع مربوط به اخذ مجوز این مهم در تاریخ ۱۴۰۲/۰۴/۱۱ هیات عامل بانک مرکزی با تملک حداکثر تا ۲۰ درصد از سهام بانک اقتصاد نوین توسط شرکت های گروه ساختمان ایران و گروه مالی توسعه مهر آینده گان به عنوان مالک واحد موافقت نمود.

دکتر جاوید که بیش از سه دهه در اقتصاد کشور به عنوان مدیری یا دبیرپلیسین و تراز اول و راسخ در اجرای برنامه های مدون همواره مورد وثوق در دولتها و طیف های مختلف سیاسی بوده است و با قبول سکانداری و سرپرستی شرکت سرمایه گذاری ایران در پاییز امسال توانست با اتخاذ راهبردهای و برنامه های مدون، مسیر شرکت را در روی ریل رو به تعالی قرار دهد در قسمت پایانی گزارش خود با تصریح اینکه عمده فعالیت شرکت سرمایه گذاری ساختمان ایران مدیریت، خرید و فروش سهام شرکتهای سرمایه پذیر عمدتاً با فعالیت های ساختمانی و بانکداری در سازمان بورس و اوراق بهادار ایران می باشد افزود لذا متغیرهای تأثیرگذار بر بازار سرمایه و بورس ایران همانند نرخ ارز، نوسانات قیمتهای جهانی نفت و فراوردههای نفتی، محصولات پتروشیمی و فلزات اساسی، نوسانات قیمت جهانی طلا، عملکرد بازارهای مازای بر فعالیت بورس و نهایتاً شرکت موثر خواهد بود.

به گفته وی، از سوی دیگر تحولات اقتصادی و سیاسی شرکای تجاری نزدیک که بر جریان درآمدی شرکتهای دولتی (نظیر شرکت ملی نفت) و شرکتهای بورسی که با این کشورها روابط تجاری بالایی دارند، موثر است و نیز تحریم های اقتصادی با ایجاد بی ثباتی در متغیرهای اقتصاد کلان و افزایش هزینه تجارت خارجی، نقل و انتقال پول و کاهش حجم مبادلات تجاری، اثرات مخربی بر بازار سرمایه ایران دارنده متعاقباً بر فعالیت، میزان درآمد شرکت سرمایه گذاری ساختمان ایران تأثیر گذار می باشد.

مهم ترین نکات مطرح شده.

- جایگاه شرکت در بازار سرمایه در گروه انبوه سازی، املاک و مستغلات در بین ۳۳ شرکت فعال در این گروه ۵ می باشد.

- درآمدهای عملیاتی با مبلغ ۴۱۷۰۷۹۶ میلیون ریال، ۱۰۳ درصد افزایش و سود خالص با مبلغ ۳۸۳۲۹۲۲ میلیون ریال، ۱۲۵ درصد افزایش و سود خالص تلفیقی ۵۹ درصد رشد یافت.

- بانک مرکزی در تاریخ ۱۱ تیر ماه ۱۴۰۳ با تملک حداکثر ۲۰ درصد از سهام بانک اقتصاد نوین توسط شرکت های گروه ساختمان ایران و گروه مالی توسعه مهر آینده گان به عنوان مالک واحد موافقت نمود.

- در شرکت های اصلی و شرکت های فرعی و وابسته ۴۴ پرونده حقوقی وجود دارد که اهم آن بین شرکت وساخت و خانه سازی ایرانیان با مطالبه ی مبلغ ۱۳۱۷۷۰۹۲ یورو می باشد.

- بهای تمام شده ی ساختمان های شرکت اصلی ۶۲۰۰۴۵ میلیون ریال می باشد و بازده حقوق صاحبان سهام ۹۹۴ درصد است.

- شرکت از معافیت های مالیاتی ماده ۱۰۵ تبصره ۴ و نیز ماده ۱۴۳ قانون مالیات های

مستقیم برخوردار است.

- افزایش سرمایه از محل اندوخته در دست بررسی شرکت است.

- شرکت در حال برنامه ریزی برای تشکیل صندوق سرمایه گذاری املاک و مستغلات است.

- مدیرعامل ثنوسا؛ درخصوص پروژه ظفر توضیح داد که کار شروع شده و در بخش های مختلف کار اجرایی در حال انجام است و فقط کارهای تمدید پروانه از سوی شهرداری به کندی پیش می رود، برآورد اولیه اتمام و تحویل پروژه ظفر، ۱۸ ماهه دیده شده است - درخصوص زمین های کیش توضیح داده شد که قرار گردیده است یک تیم کارشناسی اقداماتی که در این مدت ثنوسا در آن زمین ها انجام داده را بررسی کند و همچنین قرار شده با نرخ سال ۹۴ به ما زمینی اختصاص دهند و اگر کارهای کارشناسی تمام شود، سریعاً به نتیجه می رسیم.

- قرار شده است از طریق تهاوت یکی از پروژه های « ثنوسا » با سازمان ملی مسکن تسویه شود که احتمالاً تا یک ماه آینده پرونده این موضوع بسته شود.

بخش یک کلیپ زیبا از تحلیل وضعیت صنعت و فراز و فرودهای اقتصاد کشور در سال مالی مورد گزارش و معرفی پتانسیل و توانمندی های مجموعه که به سمع و نظر سهامداران رسید، استقبال خوب سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم، حضور مدیران ارشد شرکت های سرمایه گذاری صنایع پتروشیمی - گروه توسعه مالی مهرآیندگان - سرمایه گذاری هامون کیش و... بسیاری از کارشناسان برجسته حوزه سرمایه گذاری و صنعت ساختمان در مجمع که جایگاه برجسته « وساخت » در صنعت و اعتبار ویژه دکتر احمد جاوید احمد آبادی را در سپهر اقتصادی کشور نشان می داد، گزارش جامع و کامل مدیر تراز اول کشوری « دکتر جاوید احمد آبادی » پیرامون دستاوردهای مجموعه در سال مالی مورد گزارش، تبیین برنامه های نوین و سیاستهای جدید تیم مدیریت جدید ارشد برای تعالی و توسعه عملکرد کلی شرکت و شرکت های تابعه، اعلام افزایش ۶۵ درصدی جمع درآمدهای عملیاتی و رشد ۶۶ درصدی سود خالص در حسابهای تلفیقی، ارائه توضیحات کامل پیرامون عملکرد شرکت های تابعه در زمینه های مختلف، افزایش ۶۵ درصدی درآمدهای عملیاتی و رشد ۶۶ درصدی سود خالص در حسابهای تلفیقی، ارتقای ۱۰۳ درصدی درآمدهای عملیاتی و افزایش ۱۲۵ درصدی سود خالص در حسابهای شرکت اصلی، تشریح راهبردهای در نظر گرفته شده برای افزایش عایدی سهامداران، ارائه توضیحات تکمیلی جناب هوشمند « مدیر مالی » پیرامون بندهای حسابرسی، پاسخگویی مستند و دقیق به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، توضیحات مدیران عامل شرکت های تابعه در مورد آخرین وضعیت پروژه های شرکت های زیر مجموعه گروه، تایید حسابهای شفاف و کلین مدیریت و تیم مالی پاکدست « وساخت » توسط حسابرس و بازرس قانونی، نهایت تعامل جناب قلجلو، جاوید و اعضای شاخص هیئت مدیره نسبت به اصحاب رسانه، همکاری صمیمانه کلیه ارکان شرکت با خبرنگاران جهت پوشش خبری، رسیدن جمع دارائی ها به مبلغ ۴۶،۷۰۶،۰۷۶ در حسابهای تلفیقی، انتخاب موسسه حسابرسی رازدار به عنوان حسابرس اصلی و موسسه حسابرسی اصول نگر آریا به عنوان حسابرس علی البدل برای سال مالی آتی از نکات خواندنی این مجمع بود.



افزایش چشمگیر درآمدها و رشد ۴۱ درصدی سود خالص شاهکار مدیریتی مهندس هوشنگ خلفوندی در ارتقای تولید سیمان مازندران



ای کاهش می داد، فراتر از پیش بینی ها تا ۲۰ درصد افزایش تولید را نسبت به پیش بینی ها کسب کنیم.

مدیر عامل «سیمان» در ادامه اظهار داشت که علیرغم استفاده بردن از مازوت با راهبردهایی که مدنظر قرار دادیم مقرریم اعلام داریم که هیچ آلایندگی در منطقه نداشتیم و با صیانت دقیق از محیط زیست و منابع طبیعی از برترین ها در این شاخص بوده ایم.

به گفته نایب رئیس هیئت مدیره شرکت، همچنین براساس برنامه ریزی و سیاستگذاری دقیق در سال مالی مورد گزارش تولید سیمان آمیخته از آجرهای شکسته را کلید زدیم که هم نوعی ایجاب ارزش افزوده کردن می باشد و هم باعث کاهش ضایعات گردید که بخاطر همین دستاورد در ۹۱مین سالروز صنعت سیمان کشور از این نوآوری و دستاورد شرکت تجلیل به عمل آمد.

مهندس خلفوندی در ادامه گزارش مسبوط خود با اشاره به اینکه شرکت در دوره مالی مورد گزارش توانست بین شرکت های فعال در این صنعت و همچنین در بین شرکتهای بورسی این صنعت به ترتیب با حجم فروش ۲۰۹۹.۷۰۰ تن در رده چهارم و مبلغ ۴۲۵.۰۳۰.۷۷۲.۲۵ (هزار ریال) از لحاظ مبلغ فروش در رده پنجم قرار دارد افزود: افزایش سهم بازار، حفظ و بهبود کیفیت محصولات، تولید محصولات متنوع متناسب با نیاز مشتریان، اصلاح ساختار شبکه حمل و نقل با حفظ موقعیت جغرافیایی، قیمت گذاری مطلوب محصولات متناسب با وضعیت بازار و ارائه خدمات جامع در راستای حفظ وفاداری مشتری از مهمترین دستاوردها و توفیقات مجموعه «سیمان» در سال ۱۴۰۳ بوده است.

مدیر با تجربه صنعت کشور که در یکی دو جین شرکت سیمانی و کانی از خوزستان تا فارس و از ایلام تا مازندران در تمام پهنا جغرافیایی کشور از شمال تا جنوب و از شرق تا غرب سبقه درخشان و ماندگار مدیریتی داشته است همچنین خاطر نشان کرد که مقایسه روند تولید و فروش سود آوری و در شرکت سیمان مازندران به نسبت شرکت های دیگر سیمانی نشان دهنده آن است که در تمام این شاخص ها علیرغم تمام چالش هایی که «سیمان» با آن روبرو بود، موفق گردیده حائز رتبه ی ممتاز گردد.

مهندس هوشنگ خلفوندی در فرازی دیگر از گزارش جامع خود پیرامون اهم چالش های مرتبط با شرکت سیمان مازندران اظهار داشت: تلاطم تحریم های بین المللی، رکورد در بازار بدلیل شرایط اقتصادی، کاهش بودجه های عمرانی دولت و کاهش ساخت و ساز در کل کشور، افزایش تعداد رقبای تولید کننده محصول، قوانین زیست محیطی، قوانین صادراتی و تجارت داخلی، قیمت گذاری دستوری، ناترازی انرژی ها، دامپینگ و نرخ شکنی، نوسانات نرخ ارز، ریسک تامین مواد اولیه، تامین نقدینگی، ریسک های سیاسی و ساز اهم معضلاتی بود که در سال مالی مورد گزارش «سیمان» با آن مواجه بود.

مدیرعامل و عضو هیئت مدیره شرکت در قسمت دیگری از گزارش خود از کوشش گرانقدر تیم مهندسی داخلی جهت ساخت بیشتر قطعات مورد نیاز مجموعه در راستای خود کفایی خبر داد و اضافه کرد: با بهره بردن از یافته های آزمایشگاه در مجموعه خود توانستیم انواع سیمان های باکیفیت و متنوع را تولید کنیم که این تنوع و کیفیت محصولات ما در کنار بهره بردن از توان شرکت حمل و نقل جاده ای «مازند ترابری» توانست

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سیمان مازندران (سهامی عام) مورخ ۲۳ ۱۱/۰۳/۱۴۰۳ در محل سالن همایش گروه توسعه ملی تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۶،۹۹ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازررس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای عزت الله زنگنه بود، که جنابان مهدی جهان بین و محمد حسین زارعی در مقام نظار اول و دوم و آقای سید هوشنگ خلفوندی دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳/۰۹/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازررس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۵۰۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری و توسعه صنایع سیمان	سید هوشنگ خلفوندی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سیمان شمال	وحید آزما	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سیمان فارس و خوزستان	موسی شوشتری	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
گروه صنایع سیمان کرمان	رضا شفاعی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
بین الملل ساختمان و صنعت ملی	امیرچگینی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس هوشنگ خلفوندی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «سیمان» افزود: در سیمان مازندران با افتتاح دو پروژه طرح توسعه و طرح افزایش ظرفیت در سال های اخیر ظرفیت تولید سیمان به ۷۳۰۰ تن در روز یا ۲/۴ میلیون تن در سال افزایش یافته و محصولات شرکت سیمان مازندران در بازارهای داخلی (استان مازندران و استان های همجوار) و بازارهای خارجی (کشورهای حاشیه دریای خزر) توزیع میشود.

به گفته وی همچنین عمده محصولات تولیدی شرکت شامل: تیپ ۱ (۴۲،۵-۵۲،۵) - پرتلند آهکی و پوزلانی (در صورت نیاز مشتری) - تیپ ۳ و مرکب و سیمان بنایی بوده و محصولات صادراتی شرکت شامل تیپ ۱-۴۲،۵، ۱-۵۲،۵، ۱-۳۲،۵، ۱-۶۰ m و کلینکر می باشد که بیش از یک دهه است به کشورهای حوزه دریای خزر CIS صادر شده می گردد.

بنا به اعلام مهندس خلفوندی، سیمان مازندران از نظر حجم فروش در بورس کالا در رتبه چهارم کشور و از لحاظ ارزش ریالی در رتبه پنجم و از منظر تولید هم در رده چهارم کشور قرار داشته و اهم گستره فعالیت شرکت طی سنوات اخیر در خارج از کشور؛ صادرات به کشورهای قزاقستان، ترکمنستان، روسیه بوده است. مدیر عامل رزومه دار و توانمند شرکت با اعلام اینکه ناترازی های برق و گاز که باعث شد بیش از دو ماه قطعی برق طی تابستان در دو کوره داشته باشیم و از اواسط مهرماه نیز گاز مجموعه قطع گردید مشکلات متعددی را برای «سیمان» رقم زد افزود: بحمدالله با سیاست و تمهیدات اندیشیده شده توانستیم از این بازه های زمانی قطع انرژی در اورهال و بازسازی خطوط بهره ببریم.

وی همچنین تاکید کرد که با تهیه و خرید مازوت موفق شدیم علیرغم تمام معضلات که توان تولیدی و ظرفیت را در کارخانه بطور قابل ملاحظه



مهندس هوشنگ خلفوندی ضمن تصریح اینکه منطبق با صورتهای مالی تلفیقی درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۹،۵۰۶،۶۵۹ میلیارد در سال مالی منتهی به پایان آذر ماه ۱۴۰۲ به مبلغ ۲۷،۶۳۸،۱۶۳ میلیارد در پایان آذر ماه ۱۴۰۳ ارتقاء پیدا کرده است افزود: رسیدن به مبلغ ۱۴،۰۸۸،۶۲۱ میلیارد سود عملیاتی طی سال مالی مورد گزارش که نسبت به سود عملیاتی ۹،۲۹۵،۷۱۹ میلیارد سال مالی گذشته بیش از ۵۰ درصد رشد داشته است باعث شد که این شرکت در کنار عملکردی شایسته در ارتقای تولید و بهره وری با کسب مبلغ ۱۳،۷۱۹،۶۹۸ میلیارد سود خالص، کارنامه ای درخشان را در سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

مدیر مجرب و توانمند صنعت کانی کشورمان همچنین خاطرنشان کرد که با مجاهدت پرسنل متعهد، متخصص و باور راسخی که تیم مدیریت به توان متخصصان داخلی دارد در سال مالی مورد گزارش ۸۶۴۰۳۳ قطعه مورد نیاز در کارخانه را با تلاش بسیار توانستیم در مجموعه تامین کرده و به چرخه تولید اضافه کنیم تا ظرفیت تولید بیشتر از بودجه پیش بینی را حاصل سازیم.



مالیات - سازمان تامین اجتماعی و ... ساماندهی دریافت ۱۵۰ میلیارد تسهیلات با بهره کم، ساماندهی منابع انسانی در راستای توسعه فعالیت ها و چابکسازی در سیمان مازندران، استخدام ۶۱ نفر از نیروهای متخصص و متعهد با برگزاری آزمون استخدامی و انتخاب ۱۰۰ نفر براساس آئین نامه های دقیق داخلی با این رویکرد که منابع انسانی بزرگترین دارائی های هر سازمان ها هستند، تاکید مدیرعامل مبنی بر عملکرد بهتر شرکت در قسمت تولید و فروش سیمان فله، اعلام بهسازی و نوسازی ساختمان های داخل مجموعه، بزرگواری و لطف دکتر رضا شفاعی - موسی شوشتری - مهندس هوشنگ خلفوندی و جناب زنگنه نسبت به اصحاب رسانه، تاکید ریاست مجمع مبنی بر اینکه سیمان مازندران به عنوان یک شرکت پیشرو و ممتاز با درایت مهندس خلفوندی «مدیرسرد و گرم چشیده صنعت کانی» توانست در مباحث تولید سیمان و کلینکر علیرغم ناترازی های موجود با رشد تولید جزو شرکت های شاخص و برتر باشد، همکاری کلیه ارکان شرکت با اهالی خبر و تعامل صمیمانه جناب سیدعلی هاشم زاده «مدیر فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، پاسخگویی مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط توسط مدیران شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی جناب مهندس خلفوندی «مدیرعامل» و حسین عابدی «معمار مالیه شرکت» پیرامون بندهای حسابرسی، تایید حسابهای شفاف و کلین معاون مالی و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تاکید بر اینکه با برنامه ریزی دقیق و سیاستگذاری مدیرانه حتی یک روز توقف تولید را در سیمان مازندران طی سال ۱۴۰۳ شاهد نبودیم، انتخاب سازمان حسابرسی به عنوان حسابرس اصلی و علی البدل شرکت برای سال مالی آتی، تبیین اینکه با یک عملکرد مدیرانه علیرغم تمام معضلات شرکت توانسته است فراتر از پیش بینی و بودجه سیمان تولید کند، تشویق سهامداران حین و بعد از اتمام گزارش مدیرعامل که نشان دهنده رضایت کامل سهامداران و ذینفعان از کارنامه کاری درخشان تیم مدیریت مازندران در سال سخت اقتصادی گذشته بود، اختصاص مبلغ یک میلیارد و ۷۰۰ میلیون تومان جهت ایفای مسئولیت اجتماعی، تقسیم ۹۰ درصد سود سال کسب شده بین سهامداران و تاکید رئیس مجمع مبنی بر اینکه به محض تصویب پروژه نیروگاه خورشیدی مطمئناً سهامداران عمده از این طرح حمایت خواهند کرد از نکات خواندنی این مجمع بود.

«برنامه های توسعه کسب و کار شرکت»

- حفظ سهم بازار داخلی و توسعه صادرات با بررسی و مطالعه پیوسته بازار و رفتار رقبا با ارائه راهکارهای متنوع و مناسب به منظور کسب سود پایدار.
- برنامه ریزی جهت افزایش کیفیت محصولات با استفاده از روش های بهینه تولید و مواد مصرفی با کیفیت.
- برنامه ریزی و کنترل در جهت کاهش بهای تمام شده محصولات از طریق تولید سیمان های آمیخته افزایش بهره وری کارکنان و کنترل هزینه ها به منظور انعطاف پذیری در تعیین نرخ های فروش.
- تلاش و برنامه ریزی جهت ارتقاء سطح تخصصی و مهارت منابع انسانی از طریق برگزاری دوره های آموزش علمی و کاربردی.
- برنامه ریزی جهت حفظ، نگهداشت و ارتقاء استانداردهای مرتبط با صنعت، بهداشت، ایمنی و محیط زیست.
- انجام پروژه های بهسازی، نگهداری و تعمیر ماشین آلات و تجهیزات به منظور افزایش اثربخشی و اجرای برنامه های تولید.
- رشد و توسعه سیستم اطلاعات مدیریت، مکانیزه نمودن فرآیندهای سازمانی و بهره مندی از طرح هوش تجاری و توسعه زیر ساخت های سخت افزاری فناوری اطلاعات.
- تقویت سیستم کنترل های داخلی و شناسایی ریسک های شرکت.

رضایتمندی حداکثری و مشتریان وفادار را برای مجموعه «سمازن» ارمغان بیاورد. مهندس خلفوندی در بخش دیگری از گزارش خود ضمن تصریح اینکه همانگونه که در گزارش تفسیری ۱۲ ماهه منتهی به ۱۴۰۳.۰۹.۳۰ منعکس گردیده است، سود خالص ۴۱ درصد نسبت به دوره مشابه قبل افزایش داشته که ناشی از افزایش بهره وری، کاهش توقفات، خرید قطعات استراتژیک برای جلوگیری از توقفات پیش بینی نشده می باشد تاکید کرد: در کل هدف شرکت استفاده بهینه از خطوط تولید، مدیریت در هزینه ها و راهکارهای کاهش هزینه های بهای تمام شده و همبطور افزایش ۳۸ درصدی در نرخ فروش براساس مدیریت در عرضه با توجه به تقاضای بازار بوده است.

سکاندار «سمازن» همچنین در مورد مبحث جانشین پروری در مجموعه اظهار داشت که ضمن برگزاری دوره ای آموزشی متعدد، جهت شایسته سالاری نیز بسیار اقدامات خوبی صورت گرفته و مدیریت امیدوار است با حفظ روند تولید، فروش و کنترل هزینه های خود روند سودآوری با کیفیت شرکت را برای سال های آتی بهبود و حفظ نماید.

مدیر عامل و نایب رئیس هیئت مدیره شرکت سیمان مازندران که از شاخص ترین مدیران ارشد صنعت کانی کشورمان می باشد در بخش انتهایی گزارش خود اعلام کرد که «سمازن» در راستای توسعه پایدار، حفظ محیط زیست و کاهش مصرف انرژی و ارزش افزوده بالا و نیاز بازار به انواع محصولات سیمانی، در مرحله اخذ پروانه استاندارد برای دو محصول سیمان بنایی و سیمان پرتلند آمیخته بوده و برای بازار صادرات نیز در مرحله اخذ دو گواهینامه برای محصولات جدید از نوع سیمانهای آمیخته می باشیم.

به گفته وی برای تولید این محصولات از افزودنیهای معدنی (پوزولان و رس کلسینه و سنگ آهک خالص) با نسبت های متفاوت استفاده شده و از ویژگیهای کیفی این دو محصول، قابلیت کار پذیری بهتر نسبت به دیگر سیمانها و بهبود دوام بتن می باشد.

مهمترین نکات مطرح شده

- در ۲۳ بهمن کوره یک را به واسطه انجام تعمیرات اساسی متوقف کردیم
- در زمستان محدودیت برق داشتیم، اما با قطعی برق مواجه نشدیم
- در خرید برق دو جانبه بالغ بر ۲۲ میلیارد تومان کاهش هزینه داشتیم
- احداث نیروگاه خود تامین از برنامه های در دستور کار شرکت است
- در تابستان ۲۵۰ هزار تن از تولید را به دلیل ناترازی انرژی از دست دادیم
- بهسازی جاده اصلی از کمربندی به کارخانه از برنامه های آتی سازمان است
- در واحد معدن و آمادسازی مواد، نمونه برداری در محدوده ای به مساحت ۱۰ هکتار از زمین کشاورزی روستای زندین با حفر چاهک اکتشافی به وسیله بیل مکانیکی و مطلوب بودن آنالیز مواد جهت سیمان سازی انجام شده است
- همچنین در این حوزه، مقدمات لازم برای انجام عملیات اکتشافی معدن و مطالعات زمین شناسی منطقه و هیدرولوژی کف پیت معدن فراهم شده است.
- درخواست خرید زمین ۶ هکتاری در مجاورت معدن توسط هیأت مدیره تأیید و به هلدینگ ارجاع دادیم.

پروانه GOST روسیه برای محصول صادراتی سیمان اخذ شده است.

حضور مدیران ارشد گروه توسعه ملی - سیدکو و ... جمعی از کارشناسان و صاحب نظران صنعت و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده سیمان مازندران و تیم مدیریت کاربرد آن را نشان می داد، تقدیر ویژه مهندس خلفوندی از حمایت همه جانبه سهامداران عمده - همدلی هیئت مدیره و مجاهدت پرسنل که توانسته اند کارنامه ای درخشان از عملکرد در حوزه های مختلف تولید - فروش - تحویل و سود آوری را برای ذینفعان در سال سخت اقتصادی مورد گزارش به ارمغان بیاورند، اعلام قطعی ۶۲ روز برق دو کوره مجموعه در تابستان و قطعی گاز از اواسط مهرماه، افزایش ۴۱ درصدی سود و رشد صادرات فراتر از پیش بینی ها، بخشودگی ۳۰ میلیارد جرائم شرکت و تسویه بدهی ها با اداره امور



کسب تقدیرنامه ۳ ستاره در دومین سال حضور « فجهان » در جایزه ملی تعالی سازمانی



شرکت جهان فولاد سیرجان در دومین حضور موفق خود در بیست و دومین دوره جایزه ملی تعالی سازمانی، افتخار کسب تقدیرنامه ۳ ستاره تعالی سازمانی را به دست آورد. این موفقیت برجسته، حاصل تلاش‌های مستمر، برنامه‌ریزی منسجم و تعهد تمامی کارکنان و مدیران این مجموعه در مسیر رشد، ارتقای کیفیت و بهبود مستمر است.

در این خصوص، مدیر مهندسی صنایع و سیستم‌های شرکت جهان فولاد سیرجان با اشاره به اهمیت این دستاورد بیان کرد:

«کسب این تقدیرنامه نشان‌دهنده بلوغ سازمانی و توانمندی‌های مجموعه در استقرار رویکردهای نوین مدیریتی است. این موفقیت ما را برای حرکت به سوی سطوح بالاتر تعالی مصمم‌تر می‌کند و نویدبخش آینده‌ای روشن برای شرکت و تمامی ذی‌نفعان آن خواهد بود.»

این افتخار نه تنها بیانگر تعهد جهان فولاد به تعالی و نوآوری است، بلکه انگیزه‌ای برای دستیابی به اهداف بزرگ‌تر در مسیر توسعه و رقابت‌پذیری به شمار می‌رود.

دستاوردهای بزرگ جهان فولاد سیرجان در حوزه جهش تولید، حجم فروش و درآمد فروش در ۱۱ ماهه نخست سال جاری

شرکت جهان فولاد سیرجان در ۱۱ ماهه نخست سال جاری با ثبت عملکردی درخشان در حوزه تولید و فروش محصولات فولادی، بار دیگر توانایی خود را در بازار رقابتی به اثبات رساند. این شرکت با وجود بحران انرژی در کشور و اعمال محدودیت‌های شدید بر مصرف انرژی صنایع، موفق به تحقق جهش تولید و افزایش سهم خود از بازار فولاد شده است.

- در دوره ۱۱ ماهه نخست سال ۱۴۰۳، شرکت جهان فولاد سیرجان موفق شد حجم کل تولیدات خود را به ۲,۳۹۰,۷۳۱ تن برساند. این رقم در مقایسه با ۱,۹۵۹,۵۵۴ تن تولید در مدت مشابه سال قبل، رشد ۲۲ درصدی را نشان می‌دهد.

- در کنار افزایش تولید، فروش این شرکت نیز با جهشی چشمگیر همراه بود. در ۱۱ ماهه نخست سال جاری، حجم کل فروش محصولات جهان فولاد سیرجان به ۱,۰۸۰,۲۸۷ تن رسید که نسبت به ۷۶۶,۷۲۸ تن در مدت مشابه سال ۱۴۰۲، افزایشی ۴۱ درصدی را تجربه کرد - این رشد در حجم فروش محصولات، درآمد فروش جهان فولاد سیرجان را نیز تحت تأثیر قرار داد و با جهش ۴۲ درصدی، از ۱۵,۶۵۸ میلیارد تومان در ۱۱ ماهه نخست سال گذشته به ۲۲,۲۷۵ میلیارد تومان در ۱۱ ماهه نخست سال ۱۴۰۳ رسید.



آهن اسفنجی: قرار گرفتن در سبد فروش با اتکاء به اجرای طرح‌های توسعه

یکی از نقاط قوت عملکرد شرکت جهان فولاد سیرجان در سال جاری، ورود موفق به بازار فروش آهن اسفنجی بود. تولید آهن اسفنجی این شرکت با رشدی قابل توجه ۴۱ درصدی به ۱,۱۷۰,۱۱۰ تن افزایش یافت. برخلاف سال گذشته که هیچ فروشی برای این محصول ثبت نشده بود، این شرکت در ۱۱ ماهه نخست سال جاری توانست ۲۹۴,۵۱۶ تن آهن اسفنجی را به فروش برساند که شامل ۲۳۸,۱۲۰ تن فروش داخلی و ۵۶,۳۹۶ تن فروش صادراتی بود. این موفقیت، درآمدی ۳,۶۳۸ میلیارد تومانی را برای شرکت به ارمغان آورده است. موفقیت این شرکت در این حوزه، مدیون فعالیت‌های توسعه‌ای این شرکت و بهره‌برداری از واحد جدید احیاء مستقیم بوده است.

میلگرد: ستاره درخشان جهان فولاد سیرجان در بخش فروش

رشد تولید و فروش میلگرد به‌عنوان یکی از محصولات اصلی شرکت جهان فولاد سیرجان، در ۱۱ ماهه نخست سال جاری خیره‌کننده بوده است. تولید این محصول با رشد ۲۵ درصدی به ۴۱۶,۲۱۳ تن رسید و حجم فروش آن با افزایش ۳۴ درصدی به ۴۲۸,۹۹۸ تن (تماماً در بازار داخلی) ارتقا یافت. این افزایش تولید و فروش موفق، درآمد فروش میلگرد را با جهشی ۵۱ درصدی به ۱۰,۸۳۵ میلیارد تومان رساند.

- در بخش تولید شمش فولادی نیز شرکت جهان فولاد سیرجان ۷۵۷,۳۱۳ تن تولید داشت که تغییر چندانی را نسبت به مدت مشابه سال قبل نشان نمی‌دهد. - باید تأکید کرد که این دستاوردها در حوزه جهش تولید و فروش در حالی رقم خورده‌اند که شرکت جهان فولاد سیرجان با چالش محدودیت‌های شدید انرژی مواجه بوده است، امری که ارزش این موفقیت را دوچندان می‌کند.

- با توجه به روند رو به رشد این شرکت، می‌توان انتظار داشت که شرکت جهان فولاد سیرجان در ماه‌ها و سال‌های آتی نیز به تقویت جایگاه خود در بازار فولاد کشور ادامه دهد. افزایش تولید، تنوع‌بخشی به سبد فروش و بهره‌گیری از فرصت‌های بازار داخلی و صادراتی، این مجموعه را به یکی از بازیگران کلیدی صنعت فولاد ایران تبدیل کرده است.





برگزیده بیست و دومین جشنواره تولید ملی، افتخار ملی انتخاب شرکت دانش بنیان ماریپچ باختر به عنوان واحد برتر گروه وسایل نقلیه موتوری سال ۱۴۰۳



۲۲ مین رویداد بزرگ «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می‌شود، با شعار «جهش تولید، با مشارکت مردم» با حضور تولید کنندگان بزرگ کشور برگزار شد و از ۵۰ شرکت تولیدی و صنعتی برتر تجلیل به عمل آمد.

افتخارات

انتخاب جناب آقای مراد مومی وند (بنیان گذار شرکت ماریپچ باختر) به عنوان یکی از چهره های ماندگار صنعت و تجارت کشور در سال ۱۳۹۶
انتخاب جناب آقای مراد مومی وند به عنوان پیشکسوت نمونه ی صنعتی کرمانشاه در سال ۱۳۹۹

واحد نمونه صنعتی کشور در سال ۱۳۹۸ و ۱۴۰۰
دریافت گواهی دانش بنیان از کارگروه ارزیابی و تشخیص صلاحیت شرکت ها و موسسات دانش بنیان معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری در سال ۱۴۰۱.

دریافت گواهینامه استاندارد بین المللی ISO/IEC ۱۷۰۲۵ به عنوان آزمایشگاه مرجع و اکرودیته از سازمان ملی استاندارد و مرکز ملی صلاحیت ایران در سال ۱۴۰۱.
کار آفرین برتر در سال های ۹۰، ۹۳ و ۹۸

واحد تولیدی برتر از طرف وزارت تعاون کار و رفاه اجتماعی در سال ۹۸، ۹۷، ۹۶ و ۱۴۰۱
واحد تولیدی برتر حوزه کار آفرینی از طرف سازمان تامین اجتماعی در سال ۱۴۰۰
واحد صنعتی نمونه در سال های ۸۶، ۸۸، ۸۹، ۹۰، ۹۲، ۹۷، ۹۸، ۹۹، ۱۴۰۰ و ۱۴۰۳

واحد تحقیق و توسعه نمونه در سال های ۸۸، ۸۹، ۹۰، ۹۳، ۹۵، ۹۷، ۹۸، ۹۹، ۱۴۰۰، ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲

واحد صنعتی نمونه سازمان ملی استاندارد ایران در سال های ۸۹، ۹۱، ۹۴، ۹۸، ۹۹ و ۱۴۰۰

واحد صنعتی برتر در جشنواره تولید ملی، افتخار ملی در سال ۱۴۰۰
پژوهشگر برتر کشور در سال ۱۳۹۸

دریافت تندیس واحد نمونه مشتری مداری در سال ۱۳۹۶
دریافت برند شایسته ملی در میان یکصد برند برتر کشور در سال ۱۳۸۹

دریافت تندیس تامین کنندگان برتر سایپا یکدک در سال ۱۳۹۳ و ۱۴۰۰
دریافت گواهینامه تایید صلاحیت آزمایشگاه همکار اداره استاندارد جهت انجام انواع تست های جعبه فرمان و سبک خودرو در سال ۱۳۹۶

تدوین استاندارد ملی ISIRI ۱۶۵۹۱ با عنوان «خودرو - جعبه فرمان مکانیکی - ویژگی ها و روش های آزمون» در سال ۱۳۹۲

دریافت استانداردهای ملی ISIRI ۱۶۵۹۰، ISIRI ۳۳۹۱، ISIRI ۳۳۹۰ از سازمان ملی استاندارد در سال ۱۳۹۲

دریافت گرید A از شرکت سازه گستر سایپا در سال ۱۴۰۱
کارفرمای سلامت محور در سال ۱۴۰۰

۳۵ سال تولید و ارائه قطعات و مجموعه های با کیفیت همراه با خدمات پس از فروش به مشتریان و همراهان همیشگی MBC

۲۵ سال حفظ و استمرار سیستم مدیریت کیفیت همراه با اخذ استانداردهای ISO 9001، ISO/TS 16949، JATF 16949، ISO 14001، OHSAS 18001

۹۰۰۲

این جشنواره با شکوه، شامگاه دوشنبه ۲۹ بهمن، با حضور مقامات ارشد دولتی، فعالان صنعتی و اقتصادی کشور در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران برگزار شد که از جمله میهمانان این رویداد می توان به حضور حجت السلام و المسلمین محمد جعفر منتظری ((رئیس دیوان عالی کشور))، محمد صادق مفتاح ((قائم مقام وزارت صمت))، مهدی هادی ((رئیس پژوهشگاه قوه قضاییه))، صمد حسن زاده ((رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران))، سیدعبدالوهاب سهل آبادی ((رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران))، شهرام دبیری ((مشاور رییس جمهوری))، معاونین وزارت صمت، فعالین بخش خصوصی، تولیدکنندگان و اصحاب رسانه اشاره کرد.

این جشنواره نه تنها یک فرصت برای تجلیل از تلاش های برتر است، بلکه حرکتی در مسیر اعتلای اقتصادی و توسعه صنایع کشور به شمار می‌رود.

اهداف اصلی این جشنواره شامل شناسایی برترین ها، تقویت تعاملات میان بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد فضای برای ارتقای تولید ملی بوده و در این جشنواره از واحد هایی که توانسته اند با نوآوری، ارتقای کیفیت، رعایت استاندارد های بین المللی و مسئولیت اجتماعی، جایگاه ویژه ای در بازار های داخلی و خارجی کسب کنند، تقدیر می‌کند.

گفتنی است، جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» به عنوان معتبرترین و قدیمی ترین رویداد بخش خصوصی کشور، فرصتی برای معرفی دستاوردهای صنعتگران و تولید کنندگان است.

این جشنواره شامل شناسایی برترین ها، تقویت تعاملات میان بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد فضای برای ارتقای تولید ملی بوده و در این جشنواره از واحد هایی که توانسته اند با نوآوری، ارتقای کیفیت، رعایت استاندارد های بین المللی و مسئولیت اجتماعی، جایگاه ویژه ای در بازار های داخلی و خارجی کسب کنند، تقدیر می‌کند.

گفتنی است، جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» به عنوان معتبرترین و قدیمی ترین رویداد بخش خصوصی کشور، فرصتی برای معرفی دستاوردهای صنعتگران و تولید کنندگان است.

درباره شرکت

شرکت ماریپچ باختر با هدف تولید انواع ماریپچ های فرمان و قطعات و مجموعه های خودرویی در سال ۱۳۶۸ تاسیس گردید. این شرکت هم اکنون با بهره گیری از دانش و تکنولوژی و استفاده از انواع ماشین آلات تولیدی و تجهیزات مدرن آزمایشگاهی ابزارهای اندازه گیری و کنترل دقیق با فناوری روز در تولید انواع مجموعه جعبه فرمان هیدرولیک و مکانیک، انواع اجزاء سیستم تعلیق و جلوبندی، انواع چرخ دنده ها، اجزاء محوری و ماریپچ های بال اسکر و فرمان خودرو فعالیت دارد.

تولیدات شرکت ماریپچ باختر با برند MBC بدلیل استفاده از مواد نخستین با کیفیت تهیه شده از معتبرترین تامین کننده های داخلی و خارجی دارای کیفیت و دوام ویژه ای می باشد.

از جمله مشتریان این شرکت می توان به شرکت های زیر مجموعه گروه خودروسازی سایپا OEM شامل شرکت سازه گستر سایپا، سایپا کاشان، مگا موتور، سایپا یکدک



شرکت بازرگانی و تولیدی مرجان کار؛ بی بدیل در صنعت ساختمان و تولید آجر سفال



مدیریت

شرکتها در سطح منطقه می باشد و در واقع یکی از رهبران بازار آجر در منطقه است افزوده: هر چند به طور کلی به دلیل شرایط حاکم بر بازار حتی کارخانجات مهم در بازار هدف هم نمی توانند با ظرفیت کامل تولید داشته باشند اما «کمرجان» در حال حاضر در سطح منطقه از معدود کارخانجاتی است که با حداکثر ظرفیت خود در سه شیفت کاری فعالیت دارد و توانسته است با وجود فعالیت بیش از ۳۰ واحد تولیدی در منطقه (شمال کشور)، سهم مناسبی از بازار هدف را در اختیار خود داشته باشد. دکتر حمیدرضا آزادی که از مدیران موفق و خوشنام صنعت کشورمان می باشد در قسمت دیگری از گزارش خود با اعلام اینکه ناترازی های انرژی علی الخصوص قطعی و محدودیت های اعمال شده در گاز و برق صنایع، شرایط سخت و دشواری را بر شرکت های تولیدی حاکم کرده است افزود: سال مالی گذشته یکی از سخت ترین سالهای حیات کاری مجموعه «کمرجان» بوده است.

وی همچنین تصریح کرد که در سال های اخیر محصولاتی نظیر محصولات فرآوری شده از ماده معدنی لیکه، بتون های سبک اتوکالوی یا بتون های سبک گازی CCA، دیوار های پیش ساخته تری دی پنل (۳D panel) تا حدودی جایگزین سفال های دیواری و یونولیت سفالی، پنل های فومی نیز جایگزین بلوکهای سقفی گردیده است که یکی از تهدیدهای صنعت سفال می باشند.

مدیر شایسته و مورد وثوق هلدینگ امید که به دیسپلین و برنامه محوری معروف و معروف می باشد در بخش دیگری از گزارش خود از اضافه شدن ۲۴۰ درصدی قیمت گاز و ۳۶۰ درصدی قیمت برق طی سال مالی مورد گزارش خبر داد و از فرسودگی کوره تونلی (لزام اورهال کوره قدیمی و ساخت کوره تونلی جدید)، فقدان منابع انسانی متبحر (نبودن نیروی کار و حقوق پایین) و مشکلات تامین سوخت و انرژی (قطعی های گاز و برق به دلیل ناترازی های انرژی) به عنوان اهم معضلات شرکت نام برد.

مدیرعامل شرکت بازرگانی و تولیدی مرجان کار و رئیس انجمن صنعتی صنعت آجر استان مازندران با ذکر این نکته که در اولین نشستی که با استاندار داشتیم از موضوع قطعی مکرر گاز به عنوان ابر چالش تمام صنایع در سال ۱۴۰۳ نام بردم از مسئولین و دست اندرکاران درخواست کرد با چاره جویی منطقی به دنبال رفع این معضل باشد تا این قطعی های مکرر باعث خلل در زنجیره تولید نگردد.

دکتر حمیدرضا آزادی در بخش دیگری از گزارش خود یکی از مهمترین دستاوردهای «کمرجان» را در سال مالی منتهی به پایان آذرماه ۱۴۰۳، تامین قطعات حیاتی برای تداوم نهضت تولید در مجموعه برشمرد و اضافه کرد: اکثریت به قریب، قطعات مورد نیاز خط آلمانی خود را با همت و همبست متخصصان داخلی و کارشناسان مجموعه به خاطر شرایط تحریمی با خودباوری در خود شرکت، تعمیر ساخت و تجهیز کردیم تا این خط با تمام توان به تولید خود ادامه دهد آن هم در حالی که قیمت قطعات ساخته شده یک دهم قیمت مشابه خارجی بوده است.

به گفته وی برای استمرار فعالیت این خط با توان

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت بازرگانی و تولیدی مرجان کار (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۱۱/۲۷ در محل سالن اجتماعات الغدیر دانشکده مدیریت دانشگاه تهران تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۵۱،۵۵۵ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضای هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرسان و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سید محمدجواد فرهانیان بود، که خانم عدرا بیانی و مهدی شاملی حاجی آبادی در مقام نظار اول و دوم و آقای حمیدرضا آزادی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳/۰۹/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرسان و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۲۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

بر اساس تصمیمات مجمع اعضای هیئت مدیره جدید به شرح زیر به مدت ۲ سال انتخاب گردیدند.

گروه مدیریت سرمایه گذاری امید	حمیدرضا آزادی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری سپه	کریم جعفرنژاد	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری ساختمانی سپه	محمدامین کیان ارثی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری توسعه گوهان امید	فرشید مشایخ	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
پنرو امید آسیا	فریبرز مسعودی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر حمیدرضا آزادی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «کمرجان» افزود: شرکت بازرگانی و تولیدی مرجان کار در صنعت ساخت سایر محصولات کانی غیر فلزی (بلوک تیغه دیواری و بلوک سقفی) فعالیت می کند و بدلیل برتری در استفاده از تکنولوژی روز دنیا در تولید مصالح ساختمانی و بازیافت انرژی، تولید محصولات با کوره تونلی و بکارگیری نیروی انسانی کمتر در شمال کشور بی نظیر است.

به گفته وی محصولات تولیدی شامل تیغه های دیواری سفالی در پنج سایز و بلوک های سقفی سفالی در دو سایز که جزء مصالح اصلی ساخت و ساز ساختمان جهت دیوار و سقف هستند، می باشد.

مدیرعامل و عضو هیات مدیره شرکت همچنین با تبیین اینکه مشتریان شرکت را به ترتیب اولویت و سهم فروش می توان به سه دسته: یک: نمایندگان فروش که شامل شرکت های توزیع کننده می باشند، دو: عاملین و مصالح فروشان و سه: مصرف کنندگان نهایی تقسیم نمود اضافه کرد: شبکه توزیع محصولات شرکت در سه استان گلستان ۷۰ درصد، مازندران حدود ۲۷ درصد و خراسان حدود ۳ درصد می باشد دکتر آزادی در بخشی دیگر از گزارش خود خاطر نشان کرد که در میان واحدهای صنعتی تولید آجر در استان گلستان، شرکت بازرگانی و تولیدی مرجان کار یکی از توانمندترین و بزرگترین شرکتها می باشد که توانسته است سهم عمده و مؤثری از بازار منطقه را در اختیار بگیرد.

مدیرعامل مدیر مجموعه با اعلام اینکه این شرکت به لحاظ داشتن سابقه طولانی حضور در بازار آجر منطقه و داشتن تکنولوژی بالا و تولید محصولات با کیفیت، یکی از شناخته شده ترین



مدیرعامل مدیر و شایسته شرکت ضمن اعلام اینکه خطوط تولید شرکت طی سه دهه گذشته تعمیرات اساسی نشده اند و این فرآیند در سال جاری اجرا خواهد شد تا با ارتقای بهره وری و بهبود فرآیندها بتوانیم در میزان تولید- فروش و سودآوری مجموعه شاهد رکورد شکنی های درخشان باشیم اضافه کرد: در سال مالی مورد گزارش با افزایش ۵ میلیارد تومانی فروش نسبت به بودجه پیش بینی شده، عملکرد قابل توجهی کسب کردیم.

به گفته وی، با رایزنی های صورت گرفته، برنامه ریزی برای افزایش نرخ فروش در اولین جلسه انجمن از ابتدای سال آ آینده در دستور کار قرار دارد تا با توجه به افزایش قیمت تمام نهاده های تولید و بالا رفتن بهای تمام شده بتوانیم بین قیمت تمام شده و قیمت فروش محصولات، تناسبی منطقی ایجاد کنیم.

مدیرعامل «کمرجان» در بخش دیگری از گزارش خود از مساعدت و حمایت مدیریت جدید هلدینگ امید از نوس برنامه های مدون مدیریت «کمرجان» تقدیر کرد و اعلام داشت در سایه این حمایت توانستیم در موضوعات مولدسازی و خرید تجهیزات نو، فصلی جدید را در حیات مجموعه رقم بزنیم و با همراهی که استاندار- سهامداران عمده و... داشتند توانستیم این دستور را بگیریم که گاز مجموعه به هیچ عنوان قطع نشود و حتی فراتر از آن به دنبال تامین سوخت جایگزین برای مجموعه رفتیم تا ریسک توقف را در کارخانه به صفر بسپاریم.



مشکلات ناشی از قطعی برق در تابستان ابراز نگرانی کرد و تأکید کرد که این مسئله فشار زیادی را به واحدهای تولیدی، به خصوص صنعت آجریزی، وارد کرده است.

- یکی از موضوعات مطرح شده، تأخیر در تأمین قطعات یدکی خط ترک بود که باعث غیرفعال ماندن آن شده است.

- شرکت طی سه سال گذشته برای انجام تعمیرات اساسی درخواست دریافت وام از بانک سپه داده، اما تاکنون هیچ مبلغی پرداخت نشده و این در حالی است که شرکت ملزم به حفظ منابع مالی خود در همین بانک است.

- در بخش زیرساختی، دفتر تهران شرکت در حال بازسازی است.

- احداث یک نیروگاه جدید در برنامه‌های سال آینده گنجانده شده است که می‌تواند نقش مهمی در بهبود بهره‌وری و کاهش وابستگی به شبکه برق سراسری ایفا کند.

بخش یک تله فیلم زیبا از معرفی پتانسیل و توانمندی های شرکت عظیم تولیدی مرجان کار که وسعت فعالیت و چرخه کاری پرسنل شریف این مجموعه را به سمع و نظر سهامداران رساند، استقبال خوب سهامداران در یک روز سرد زمستانی، میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان و برگزاری مجمع در نهایت نظم، تشریح جزء به جزء مسائل و مشکلات تحمیلی بر شرکت توسط مدیرعامل مدبر مجموعه، تصریح این مهم که با برنامه ریزی و سیاستگذاری دقیق اکنون مرجان کار با رفع گلوگاه های تولید و خرید تجهیزات توانسته هم اکنون با بیشترین ظرفیت ادامه کار دهد، تبیین کمک های اجتماعی شرکت مرجان کار به نهادهای مردمی-

بالا، قطعات مورد نیاز را از یک شرکت ترک که این تجهیزات را در اختیار داشت خرید کردیم که این موضوع بخاطر تداوم تحریم های بین المللی باعث تحمیل هزینه های دوچندان بر مجموعه گردید.

دکتر آزادی در ادامه گزارش جامع و مبسوط خود تصریح کرده در زمانی که با نماینده ای از هلدینگ امید در ترکیه برای تأمین قطعات حضور داشتیم با درایت و خلاقیت مدیریت کارخانه و کارشناسان شرکت موفق گردیدند که با طراحی، ساخت، مونتاژ و راه اندازی رول والس مشترک هر دو خط تولید در بهره بردن از قطعات ترکی حاضر در خط تولید آلمانی یک کار ناممکن را ممکن سازند که جادار از تمام پرسنل خدوم، متخصصان دلسوز و مدیران ارشد که با حمایت و همراهی همه جانبه هیئت مدیره توانستند این مهم را رقم بزنند، تشکر و قدردانی ویژه داشته باشیم.

مدیرعامل «کمرجان» در بخش دیگری از گزارش خود از مساعدت و حمایت مدیریت جدید هلدینگ امید از رؤس برنامه های مدون مدیریت «کمرجان» تقدیر کرد و اعلام داشت در سایه این حمایت توانستیم در موضوعات مولدسازی و خرید تجهیزات نو، فصلی جدید را در حیات مجموعه رقم بزنیم و با همراهی که استاندار- مقامات انتظامی - سهامداران عمده و ... داشتند توانستیم این دستور را بگیریم که گاز مجموعه به هیچ عنوان قطع نشود و حتی فراتر از آن به دنبال تأمین سوخت جایگزین برای مجموعه رفتیم تا ریسک توقف را در کارخانه به صفر بیاوریم.

دکتر حمیدرضا آزادی در فرازی دیگر از گزارش خود دریافت نشان درجه یک استانی اقتصاد مقاومتی و دریافت نشان چهره ی منتخب حوزه ی کارفرمایی و



اقتدار کم برخوردار و معرفی شده توسط سازمانها و یا شناسایی شده توسط خود شرکت به جهت ایفای شایسته مسئولیت های اجتماعی، اعلام اینکه اورهال اساسی مدنظر مجموعه «کمرجان» طبق نظر کارشناسان طی یک سال با افزایش بهره وری - هزینه های انجام شده را جبران خواهد کرد، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حساسرسی توسط مدیرعامل و مدیر مالی شرکت، پاسخگویی دقیق و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، تأکید مکرر دکتر آزادی مبنی بر اینکه عدم انجام اورهال و قیمت گذاری دستوری مثل دو لبه قیچی در حال قطع رگ های حیاتی کارخانه های آجر می باشند، تأیید حسابهای شفاف و کلین تیم مدیریت و تیم مالی مجرب شرکت توسط حسابر و بازرس قانونی، برگزاری انتخابات هیات مدیره و ابقای اعضای حقوقی برای ۲ سال آتی، تأکید مدیرعامل مبنی بر این که در سال مالی جاری «کمرجان» با تمام توان به تولید خواهد پرداخت، تبیین اینکه شرکت ۵ میلیارد بیشتر از پیش بینی های ابتدای سال فروش داشته است، اعلام کسب سود خالص ۳۰۰ میلیاردی، تقسیم ۷۳ درصدی سود خالص بین سهامداران و همکاری صمیمانه کلیه ارکان شرکت با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

کارآفرینی استان گلستان را از دیگر توفیقات حاصله «کمرجان» برشمرد و از پیاده سازی سیاستهای شرکت مبنی بر کنترل و کاهش هزینه ها و بالا رفتن بهره وری خبر داد و از راه اندازی نمایشگاه عکس در قمیرهای کوره هوفمان و راه اندازی باشگاه ورزشی در بخش دیگری از قمیرهای کوره هوفمان، تمدید ایزوهای متعدد شرکت، کسب نشان درجه یک اقتصاد مقاومتی، توجه و اهتمام اساسی به مسئله معیشت پرسنل (که بحمداله در افزایش سطح رفاه، کاهش آسیب های جدی اجتماعی و میزان علاقمندی پرسنل در انجام شایسته خدمت نقش به سزایی داشته است)) به عنوان دیگر توفیقات مجموعه «کمرجان» در سال مالی مورد گزارش یاد کرد.

مدیرعامل موسپید و روسفید صنعت بازار سرمایه کشورمان که به حق و انصاف از خوشفکرترین و آزاده ترین مدیران تراز اول کشور به انتخاب دولت ها و سلايق گوناگون مدیریتی ارشد کشور بوده است در بخش پایانی گزارش خود از طراحی محصولات جدید آجر قزاقی با قفل کن، طراحی قالب های مختلف تیغه و بلوک سقفی، طرح جداول کنار خیابانی، باغی و محیط های سنتی به عنوان اهم برنامه های آتی شرکت بازرگانی و تولیدی مرجان کار برای سال مالی آتی نام برد.

نکات مهم مطرح شده:

- مدیریت با اشاره به شرایط دشوار صنعت، به ویژه در حوزه صنایع پایین دستی، از



ساینا در مسیر تحول

خلق فرصت های جدید با افتتاح خطوط تولید محصولات پرترفدار



مدیر عامل

سکاندار «ساینا» در بخش دیگری از گزارش خود از تولید بطری های مورد نیاز برای محصولات تولیدی در داخل کارخانه خبر داد و تاکید کرد که با یک برنامه یزری راهبردی به دنبال رسیدن به هدف گذاری فروش ۳۰۰۰ تن محصول با حاشیه سود مناسب برای سال مالی جدید هستیم.

مدیر عامل و نایب رئیس هیئت مدیره ساینا در فرازی دیگری از گزارش خود؛ سابقه فعالیت طولانی شرکت و تجربه در زمینه های تخصصی مرتبط، ارائه محصولات در سگمنت های مختلف، کیفیت بالا و تنوع در محصولات با نام تجاری پریمکس و حضور شرکت به پخش به عنوان توزیع کننده محصولات شوینده با توجه به قدمت و تعداد شعب در سراسر کشور را به عنوان نقاط قوت مجموعه برشمرد و از افزایش سرمایه ۷۰۰ درصدی در سال مالی مورد گزارش و فرآیند موفق خرید برند گلی از مجموعه پاکسان به عنوان یک دستاورد بزرگ یاد کرد و تاکید نمود تحقق این آرزوی چند ساله برای مجموعه ساینا با حمایت سهامداران عمده و هیات مدیره حاصل شده است.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت صنایع بهداشتی ساینا (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۱۱/۲۸ در محل سالن کانسین پژوهشگاه صنعت نفت تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور اکثریت سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای دکتر علی اصغری بود، که جنابان دکتر حمید رضا حقی و حمید مظفری در مقام نظار اول و دوم و آقای بهنام عزت نژاد به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳/۰۹/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشیمن با طین صلوات خود ضمن تصویب صورت های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۳۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

مدیریت صنعت شوینده توسعه صنایع بهداشتی	محمد مهدی خدائی مهر	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
مدیریت صنعت قند توسعه صنایع بهداشتی	محمد یاراحمدی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
صنعتی بهپاک	پژمان میرهادی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری گروه صنایع بهداشتی ایران	بهنام عزت نژاد	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری صنایع شیمیائی ایران	سید مهدی مجیدی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر بهنام عزت نژاد همچنین پیرامون برنامه های توسعه کسب و کار شرکت، به توسعه محصولات برند گلی مثل برند پریمکس خبر داد و تصریح کرد که با تنوع و کیفیت بخشیدن محصولات به دنبال کسب سهم بیشتر از بازار و بالطبع ارتقای سودآوری مجموعه برای سال های آتی می باشیم.

به گفته وی؛ در راستای توسعه و ارتقای برند، تغییرات اساسی در محصولات «گلی» صورت خواهد گرفت که در مرحله نخست، عرضه محصولات جدید این برند به صورت پایلوت در چند استان انجام خواهد شد و در ادامه، تغییرات کلی در سطح گسترده اجرایی می شود و همچنین، مایع لباسشویی، نرم کننده و سایر محصولات جدید به سید برند گلی اضافه خواهد شد.

مدیر عامل و نایب رئیس هیئت مدیره شرکت همچنین تاکید کرد؛ برای برند پریمکس که طی دو سال گذشته با تعریف ۵۴ SKU وارد بازار شده و تاکنون ۷,۱۰۰ تن محصول از آن به فروش رسیده، شرکت ساینا برای پنج سال آینده، فروش ۲۰,۰۰۰ تن از محصولات این برند را هدف گذاری کرده است.

وی در ادامه از خلق یک برند جدید با افتتاح خط تولید مایع ظرفشویی هوم لایف خبر داد و تصریح کرد که امیدوارم که با کوشش دوچندان کلیه پرسنل در این مسیر پر افتخار تعالی روزافزون و کسب سود با کیفیت برای ذینفعان خود با همدلی هیات مدیره و حمایت سهامداران عمده، گام های استوار و رو به جلوی مجموعه را استمرار ببخشیم.

دکتر بهنام عزت نژاد در بخش پایانی گزارش خود از تأمین مالی نقدینگی مورد نیاز از طریق دریافت تسهیلات با بهره مناسب، خرید به موقع مواد اولیه، افزایش سبد محصولات و رشد سهم بازار در محصولات جدید و قدیمی، ارتقای سودآوری با کیفیت و البته توجه ویژه تر برای فروش خارجی «صادرات» به عنوان اولویت های مدیریتی برای سال مالی آتی خبر داد و اضافه کرد: در سال گذشته، برند پرف توانسته سهم قابل توجهی در بازار اوراسیا کسب کند و همچنین، صادرات محصولاتی همچون ژل ظرفشویی، مایع ظرفشویی، مایع دستشویی، مایع لباسشویی و نرم کننده با برند پریمکس به بازارهای جدید انجام شده است.

به گفته وی، برنامه های آینده شرکت شامل توسعه برند هوم لایف با تمرکز بر مایع ظرفشویی، پاک کننده شیرالات، مایع لباسشویی و نرم کننده، گسترش صادرات متناسب با نیاز بازارهای هدف، ورود به بازارهای جدید صادراتی با اولویت کشورهای عمان، ترکمنستان، عراق و افغانستان و توسعه فروش سازمانی خواهد بود.

دکتر بهنام عزت نژاد در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: چشم انداز تبدیل برند و محصولات ساینا به نماد بهداشت محیط زندگی، سلامت و تندرستی خانواده با تکیه بر تنوع محصولات ارتقائ سطح بهره وری خلاقیت و نوآوری و ارائه محصولات و خدمات متمایز با کیفیت بالا و قیمت مناسب است. به گفته وی در بین برند های فعلی مجموعه ساینا سه برند: پریمکس، گلی و سپید بالاترین سهم تولید و عرضه را در کارخانه ساینا به خود اختصاص داده اند.

مدیر عامل جوان و خوشفکر شرکت در ادامه ضمن تبیین اینکه سال مالی مورد گزارش یکی از سخت ترین سالهای حیات این مجموعه بوده است و بخاطر چالش های متعدد حاکم بر صنعت منجمله؛ نوسانات قیمت ارز، تداوم تحریم های بین المللی، افزایش سرسام آور مواد اولیه، دامپینگ رقیب داخلی و حضور محصولات بهداشتی قاچاق در کشور، افزایش قیمت تمام نهاده های تولید، قیمت گذاری دستوری و... شرایط کاری برای شرکت های تولیدی صنعت شوینده بسیار سخت بود اظهار داشت: مفتخریم که با همت و اهمیت کلیه کارکنان توانستیم کارنامه ای در خشان را در این برهه برای سهامداران خود به ارمغان بیاوریم.

دکتر بهنام عزت نژاد در ادامه حجم تولید محل محصولات ساینا را ۳۶,۱۶۷ تن طی سال مالی مورد گزارش اعم از مایعات ظرفشویی، مایعات لباسشویی و نرم کننده، لکه برها و پاک کننده ها و محصولات صنعتی اعلام کرد و از تولید ۷۰۰۰ تن محصولات جدید در سال منتهی به پایان آذرماه ۱۴۰۳ خبر داد و تاکید کرد که ۲۵ درصد از سود شناسایی شده ما از فروش همین ۷۰۰۰ تن محصولات پریمکس بوده است که برای آن تبلیغات آن چندانی هم صورت نگرفته بود و این خود گواهی بر عملکرد جهادی تمام پرسنل مجموعه از مدیریت تا بخش تولید و بازاریابی... بوده است.



دکتر بهنام عزت نژاد ضمن تصریح اینکه شرکت ساینا با بیش از چند دهه سابقه تولید در سایه همت و تلاش همه مدیران و کارکنان متعهد توانسته هم اکنون در کنار سایر رقیب، با عرضه برندهای خوشنامی بنام گلی، گلی پلاس، پریمکس، سپید، برف، رخشا و ارکید در گروه محصولات صنایع بهداشتی و شوینده کشور بدرخشد افزود: اکنون آینده برای آغاز گامی نو و ایجاد یک حماسه دیگر در عرصه خدمات بهتر به مردم عزیز کشور فراروی ماست که خلق این حماسه با تلاش، کوشش، انسجام و بطور قطع در سایه هوشیاری، سرمایه انسانی آینده نگر و کارآمد و مدیریت حرفه ای رقم خواهد خورد.

مدیر عامل موفق و توانمند صنعت شوینده کشورمان همچنین با اعلام اینکه سرمایه گذاری پایدار، رفتار حرفه ای، تولید دانش محور، کارآیی، اثر بخشی، تعامل با رقیب، ارائه خدمات برتر، شایسته سالاری و هم افزایی و مشارکت با کلیه ذینفعان در جهت دستیابی به اهداف متعالی شرکت از جمله چشم اندازهای پیش روی ماست که با استعانت از خداوند بزرگ و با تلاش جمعی بدان دست خواهیم یافت؛ اضافه کرد: بدون تردید تلاش خانواده بزرگ ساینا برای تحقق اهداف والای این شرکت، بخش مهمی از موفقیت های گروه مدیریت صنعت شوینده، هلدینگ توسعه صنایع بهداشتی و گروه معظم توسعه ملی محسوب می شود و نهایتاً موجبات سرفرازی و سربلندی میهن عزیزمان ایران را به دنبال دارد.

بازارهای جدید صادراتی با اولویت کشورهای عمان، ترکمنستان، عراق و افغانستان و توسعه فروش سازمانی خواهد بود.



برگزیده بیست و دومین جشنواره تولید ملی، افتخار ملی

انتخاب شرکت آرتاپان به عنوان واحد برتر گروه چوب و محصولات چوبی به غیرمیل سال ۱۴۰۳



معاونین وزارت صمت، فعالین بخش خصوصی، تولیدکنندگان و اصحاب رسانه اشاره کرد.

این جشنواره نه تنها یک فرصت برای تجلیل از تلاش های برتر است، بلکه حرکتی در مسیر اعتلای اقتصادی و توسعه صنایع کشور به شمار می رود.

اهداف اصلی این جشنواره شامل شناسایی برترین ها، تقویت تعاملات میان بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد فضایی برای ارتقای تولید ملی بوده و در این جشنواره از واحد هایی که توانسته اند با نوآوری، ارتقای کیفیت، رعایت استاندارد های بین المللی و مسئولیت اجتماعی، جایگاه ویژه ای در بازار های داخلی و خارجی کسب کنند، تقدیر می کنند.

گفتنی است، جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» به عنوان معتبرترین و قدیمی ترین رویداد بخش خصوصی کشور، فرصتی برای معرفی دستاوردهای صنعتگران و تولید کنندگان است.

درباره شرکت

شرکت آرتاپان در راستای مسئولیت اجتماعی و در جهت تکمیل زنجیره ارزش تولیدات خود شامل MDF و HDF و نئوپان، از سال ۱۳۹۸ با احداث جنگل و کشت درختان جنگلی سریع الرشد زراعت چوب را به صنایع خود افزوده است. این مهم با هدف افزایش سرانه جنگل، بهبود اقلیم و همچنین حفظ خاک و جلوگیری از فرسایش و هجوم ریزگردها تأثیر بسزایی در حفظ محیط زیست دارد.

۲۲ مین رویداد بزرگ «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می شود، با شعار «جهش تولید، با مشارکت مردم» با حضور تولید کنندگان بزرگ کشور برگزار شد و از ۵۰ شرکت تولیدی و صنعتی برتر تجلیل به عمل آمد.

در بیست و دومین جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می شود و هر ساله با هدف شناسایی و تقدیر از برترین های این حوزه، تقویت تعاملات بین بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد بستر مناسب جهت ارتقای تولید ملی برگزار می گردد از **مهندس کمال فتحی بیطرف، مؤسس گروه صنعتی آرتا و مدیرعامل شرکت آرتاپان** به عنوان واحد برتر صنعتی در گروه چوب و محصولات چوبی به غیرمیل تقدیر به عمل آمد و تندیس ارزشمند این رویداد به ایشان اهدا گردید.

این جشنواره با شکوه، شامگاه دوشنبه ۲۹ بهمن، با حضور مقامات ارشد دولتی، فعالان صنعتی و اقتصادی کشور در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران برگزار شد که از جمله میهمانان این رویداد می توان به حضور حجت السلام و المسلمین محمد جعفر منتظری ((رئیس دیوان عالی کشور))، محمد صادق مفتاح ((قائم مقام وزارت صمت))، مهدی هادی ((رئیس پژوهشگاه قوه قضاییه))، صمد حسن زاده ((رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران))، سیدعبدالوهاب سهل آبادی ((رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران))، شهرام دبیری ((مشاور رییس جمهوری))،



استقبال هیات های تجاری از غرفه شرکت نفت ایرانول در دومین روز برگزاری سومین نمایشگاه اختصاصی تجارت با اوراسیا



روز گذشته با حضور رئیس جمهور و وزیر صمت و وزیر صنعت روسیه، نمایشگاه اختصاصی تجارت با اوراسیا افتتاح شد. این رویداد که با حضور بیش از ۱۰۰ شرکت ایرانی و هیاتهای تجاری از کشورهای روسیه، ارمنستان، قزاقستان، قرقیزستان و بلاروس برگزار شد. گفتنی است، شرکت نفت ایرانول به عنوان یکی از بزرگترین شرکت های تولید کننده روانکار، در سالن ۳۸ با حضور مدیران و کارشناسان آماده پاسخگویی به هیات های تجاری و مراجعین به غرفه خواهد بود.

پسرو امیر حسینی

استقبال پر شور بازدید کنندگان از غرفه شرکت نفت ایرانول در سومین نمایشگاه اختصاصی تجارت با اوراسیا/توسعه صادرات پایدار اولویت اساسی ایرانول

بازدید گسترده هیاتهای تجاری منطقه اوراسیا و فعالان عرصه صنعت نفت، گاز و پتروشیمی از غرفه شرکت نفت ایرانول در نمایشگاه اختصاصی تجارت با اوراسیا صورت گرفت. در طی برگزاری سومین نمایشگاه بین المللی اوراسیا، غرفه ایرانول میزبان هیاتهای تجاری از کشورهای حوزه اوراسیا، فعالان عرصه نفت، گاز و پتروشیمی و کارشناسان و مدیران ارشد سازمانها و شرکتهای مختلف بود. براساس این خبر، شرکت نفت ایرانول با هدف شناسایی بازارهای جدید، توسعه صادرات پایدار و ارز آوری، ایجاد همکاریهای استراتژیک با شرکتهای خارجی حوزه اوراسیا در این رویداد بین المللی حضور پر قدرتی داشت. گفتنی است، شرکت نفت ایرانول یکی از بزرگترین صادر کنندگان انواع روانکار و محصولات جانبی است، که در سال جاری عملکرد چشمگیری را در حوزه صادرات به ثبت رسانده است.



ایرانول محصولات با ظروف جدید خود را در نمایشگاه اوراسیا معرفی می کند



امروز جمعه سوم اسفند ماه نمایشگاه اختصاصی تجارت با اوراسیا تا دوشنبه ۶ اسفند در محل دائمی نمایشگاههای بین المللی برگزار و ایرانول محصولات با ظروف جدید خود را به بازدید کنندگان و تجار معرفی می کند. این رویداد بین المللی با حضور مقامات و هیاتهای تجاری از کشورهای عضو اتحادیه اقتصادی اوراسیا و شرکتهای داخلی، به مدت چهار روز با هدف معرفی و صادرات محصولات داخلی به کشورهای اوراسیا برپا گردید. بر اساس این خبر، شرکت نفت ایرانول به منظور ارائه آخرین دستاوردها و معرفی محصولات جدید خود در راستای تقویت صادرات پایدار در حوزه کشورهای اوراسیا، در سالن ۳۸ و غرفه ۱۲۶ این نمایشگاه حضور دارد. شایان ذکر است، در طی برگزاری این نمایشگاه، مدیران و کارشناسان شرکت نفت ایرانول ضمن معرفی خدمات و محصولات خود نسبت به مذاکره با شرکت ها و هیاتهای خارجی و سایر متقاضیان محصولات این شرکت اقدام خواهند نمود. گفتنی است نمایشگاه «اوراسیاکسپو ۲۰۲۵»، زمینه ای را برای نمایش محصولات مبتنی بر فناوریهای پیشرفته و به روز شرکت نفت ایرانول به کشورهای حوزه اوراسیا فراهم خواهد کرد. شایان ذکر است ایرانول محصولات جدید بنزینی خود را که در تولید ظروف آن نیز خودکفا شده از ماه گذشته به بازار عرضه کرده است.

حضور پر رنگ شرکت نفت ایرانول در ششمین نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت نفت / ارائه آخرین دستاوردهای نوآورانه در صنعت روانکار

بازدید گسترده کارشناسان و فعالان عرصه صنعت نفت، گاز و پتروشیمی از غرفه شرکت نفت ایرانول در ششمین نمایشگاه حمایت از ساخت داخل در صنعت نفت رقم خورد. در ششمین نمایشگاه و همایش تخصصی نفت، گاز، پتروشیمی و پالایش با رویکرد حمایت از ساخت داخل، غرفه این شرکت میزبان بازدید کنندگان از این نمایشگاه بود. براساس این خبر، در این نمایشگاه آقایان هاشمی مدیر عامل هدینگ نفت و گاز پارسیان، پورضیایی مدیر عامل پتروشیمی خارک، چراغی مدیر عامل پالایشگاه سازند، رفیق دوست مدیر عامل پتروشیمی فناوران، کریمی مدیر عامل پتروشیمی سازند، کاظمی مدیر عامل نفت بهران و حسینی مدیر عامل پتروشیمی خراسان در غرفه شرکت نفت ایرانول حضور پیدا کردند و از نزدیک با عیسی اسحاقی مدیر عامل ایرانول به گفتگو و تبادل نظر پرداختند. گفتنی است، در طی برگزاری این نمایشگاه، مدیر عامل، معاونین، مدیران و کارشناسان ایرانول ضمن معرفی آخرین دستاوردها و محصولات جدید که مبتنی بر تکنولوژی روز و نیاز بازار طراحی و تولید شده اند، به گرمی میزبان و پذیرای فعالان صنعت نفت بودند.



برگزیده بیست و دومین جشنواره تولید ملی، افتخار ملی انتخاب شرکت رزیتان به عنوان برتر گروه پیشکسوت نمونه صنعتی سال ۱۴۰۳



بخش خصوصی کشور، فرصتی برای معرفی دستاوردهای صنعتگران و تولید کنندگان است.

درباره شرکت

شرکت رزیتان در سال ۱۳۶۰ به همت چند تن از خدمت گزاران به صنعت کشور که پایه گذار کارخانجاتی از قبیل پارس متال، شوفاژ کار و فروسیلیس ایران بوده اند، تاسیس گردیده و مفتخر است که با تولید بیش از ۱۳۰ نوع انواع گوناگون رزین های صنعتی از جمله رزین های فنولیک، آلکید، اپوکسی و پلی استر غیر اشباع، در خدمت صنایع و کارخانجات گوناگون از جمله صنایع ریخته گری و قالب سازی، رنگ و پوشش های صنعتی، کامپوزیت، سنگ مصنوعی، چوب و ... باشد.

شرکت رزیتان با دارا بودن واحد R&D مجهز به بروز ترین دستگاه ها و تکنولوژی روز دنیا و نیز با به کارگیری از متخصصین و کارشناسان خبره، گامی بزرگ در جهت رفع نیاز کارخانجات و صنایع گوناگون بر اساس تازه ترین فرمولاسیون و استانداردهای روز دنیا برداشته است.

اهتمام به کیفیت، افزایش رضایت مندی مشتریان و رعایت حقوق مصرف کنندگان و استانداردهای ملی در تولیدات از دیدگاه های اصلی شرکت رزیتان است.

شرکت رزیتان با تولید رزین های با کیفیت بالا و تداوم و استمرار در زمینه حفظ کیفیت برتر تولیدات خود، جزء نخستین واحد های تولید کننده رزین در ایران می باشد که موفق در دریافت گواهینامه استاندارد مدیریت کیفیت ISO ۹۰۰۱:۲۰۱۵ گردیده است.

سه دهه اعتماد به نیروی متخصص داخلی موجب گردیده است که شرکت رزیتان در تولید رزین های مورد نیاز صنعت، علاوه بر تامین نیاز صنعت داخلی، بازارهای جهانی از جمله حوزه شاخاب فارس، کشورهای آسیای میانه و کشورهای آفریقائی را نیز هدف قرار داده و برای چند سال به عنوان واحد نمونه صادرات رزین در ایران معرفی شود. ثبات کیفیت، وجود تنوع بالای محصولات، ارائه خدمات پس از فروش از راه پشتیبانی مناسب و مستمر از مشتریان، نوآوری، توسعه و تولیدات تازه از ویژگی های بارز رزیتان نسبت به سایر واحد های تولید کننده رزین است.

۲۲ مین رویداد بزرگ «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می شود، با شعار «جهش تولید، با مشارکت مردم» با حضور تولید کنندگان بزرگ کشور برگزار شد و از ۵۰ شرکت تولیدی و صنعتی برتر تجلیل به عمل آمد. در بیست و دومین جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می شود و هر ساله با هدف شناسایی و تقدیر از برترین های این حوزه، تقویت تعاملات بین بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد بستر مناسب جهت ارتقای تولید ملی برگزار می گردد از جناب آقای محسن حاجی بابا، رئیس هیئت مدیره شرکت رزیتان به عنوان «پیشکسوت برگزیده ملی» تقدیر و تشکر به عمل آمد و جناب آقای مهندس محمد رسول بختیاری (معاونت واحد تحقیق و توسعه شرکت رزیتان) به نیابت از ایشان لوح و تندیس مراسم را دریافت نمودند.

این جشنواره با شکوه، شامگاه دوشنبه ۲۹ بهمن، با حضور مقامات ارشد دولتی، فعالان صنعتی و اقتصادی کشور در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران برگزار شد که از جمله میهمانان این رویداد می توان به حضور حجت السلام و المسلمین محمد جعفر منتظری ((رئیس دیوان عالی کشور))، محمد صادق مفتاح ((قائم مقام وزارت صمت))، مهدی هادی ((رئیس پژوهشگاه قوه قضاییه))، صمد حسن زاده ((رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران))، سیدعبدالوهاب سهل آبادی ((رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران))، شهرام دبیری ((مشاور رئیس جمهوری))، معاونین وزارت صمت، فعالین بخش خصوصی، تولید کنندگان و اصحاب رسانه اشاره کرد.

این جشنواره نه تنها یک فرصت برای تجلیل از تلاش های برتر است، بلکه حرکتی در مسیر اعتلای اقتصادی و توسعه صنایع کشور به شمار می رود.

اهداف اصلی این جشنواره شامل شناسایی برترین ها، تقویت تعاملات میان بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد فضای برای ارتقای تولید ملی بوده و در این جشنواره از واحد هایی که توانسته اند با نوآوری، ارتقای کیفیت، رعایت استانداردهای بین المللی و مسئولیت اجتماعی، جایگاه ویژه ای در بازار های داخلی و خارجی کسب کنند، تقدیر می کند.

گفتنی است، جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» به عنوان معتبرترین و قدیمی ترین رویداد

آقای علی اصغر حاجی بابا به عنوان یکی از بازرگانان مهم آهن، در سال ۱۳۴۲ شرکت پارس متال را به این امید که وطن به سوی صنعتی شدن گام بردارد، تاسیس نمودند و سپس در سال ۱۳۴۸ به تاسیس شرکت شوفاژ کار تولیدکننده دیگ های چدنی حرارت مرکزی همت گماشتند. ایشان با توجه به سابقه کارآفرینی و علاقه به تاسیس صنایع و همچنین مهارت بسیاری که در این رشته بدست آورده بودند، در اسفند ماه سال ۱۳۵۷، اندکی پس از پیروزی انقلاب، به سمت عضویت در هیئت مدیره کمپانی ایران ناسیونال گمارده شدند. ایشان از بیانگذاران صنعت ریخته گری و فروآلیاژ در ایران بوده و به عنوان چهره ماندگار صنعت، معدن و تجارت ایران گمارده شده اند آقای حاجی بابا با هدف پیشرفت اقتصاد وطن و ارتقا سطح صنعت، در سال ۱۳۶۱ شرکت های فروسیلیس ایران، قالب و ماشین سازی ایران مدل، و رزیتان، تولید کننده انواع رزین های صنعتی را پایه گذاری کردند و در سال ۱۳۸۴ نیز فاز طرح توسعه را در شرکت رزیتان با هدف توسعه و تولید تولیدات تازه و مورد نیاز صنایع گوناگون کشور راه اندازی نمودند.



ققنوسی که دوباره بال خواهد گشود

داروسازی جابر این حیان؛ پیشرو در صنعت دارویی کشور

برنامه های مدیریت جوان و نخبه برای پیشرفت و تعالی «دجابر»



مدیریت جوان

که ۲ تا ماه آتی گواهینامه را اخذ کنیم اضافه کرد: همچنین اقدامات نهایی برای دریافت گواهینامه GMP برای خط پنی سیلین خوراکی و جامدات انجام شده و بر آورد ما این است که در ۶ ماه آتی گواهینامه را اخذ کنیم.

به گفته وی مطالعه هم ارزی زیستی برای ۱۳ محصول انجام و تأییدیه دریافت شده و همچنین در دی ماه فروش محصول آموکسی کلاو را شروع کردیم.

مدیر ارشد مجموعه در فرازی دیگر از گزارش خود پیرامون برنامه های فروش خارجی «دجابر» اظهار داشت: در حوزه صادرات، احیای بازارهای صادراتی عمده قبلی از جمله عراق و افغانستان در دستور کار بوده و در مرحله عقد قرارداد است و پیرو آن در دو هفته گذشته، تیم عراقی از خطوط تولیدی شرکت بازدید کرده است اما مصمم هستیم که به عنوان برنامه های آتی به بازارهای جدید در منطقه CIS و قاره آفریقا ورود کنیم.

مهندس علامیر در قسمتی دیگر از گزارش خود در مورد هزینه های صورت گرفته برای خرید مواد اولیه، قطعات و زیرساخت ها اعلام داشت که در حال حاضر ۵/۴ میلیون یورو خرید خارجی انجام شده است و برای سال ۱۴۰۴ باید ۱۵ میلیون یورو خرید خارجی انجام دهیم و همچنین ۶۵ درصد بودجه سال ۱۴۰۴ به ویال ها اختصاص دارد.

در ادامه وی تأکید کرد در نظر داریم که تا پایان سال، سه میلیون یورو خرید انجام دهیم.

مهندس علامیر در بخش پایانی گزارش خود که نشان از اشراف وی به فرصت های موجود برای برند «دجابر» بود گفت تولید محصولات جدید و تنوع بخشی به سبد محصولات و گسترش بازار محصولات از طریق افزایش صادرات از برنامه های آتی داروسازی جابر این حیان می باشد.

به گفته وی «دجابر» برای تکمیل پروژه های جاری و اصلاح GMP خطوط تولیدی، برنامه افزایش سرمایه را در دستور کار دارد و افزایش منابع مواد اولیه، برنامه ریزی برای اصلاح خطوط تولید و اخذ GMP و مذاکره با بخش های معتبر و با وضعیت مالی مناسب برای عقد قرارداد از دیگر برنامه های آتی این مجموعه می باشد.

میزبانی شایسته از کلیه ذینفعان و برگزاری مجمع در نهایت نظم، حضور مدیران ارشد هلدینگ شفا دارو- صندوق بازنشستگی وظیفه و پس انداز کارکنان بانک های مالی و ادغام شده- بخش رازی- داروسازی اسوه و ... و جمعی از بهترین کارشناسان صنعت دارو و بازار سرمایه در مجمع که نشان از اعتبار ویژه «دجابر» و مدیریت مدبر آن، عنایت ویژه و لطف جنابان دکتر آرام، مهندس علامیر، نبوی و اعضای شاخص هیات مدیره، اعلام کاهش ۲۴ درصدی توقفات خط تولید با تمهیدات اخذ شده مدیریتی، اهتمام برای دریافت گواهینامه های GMP برای کلیه خطوط جدید- توجه ویژه برای تولید محصولات جدید، تشریح برنامه های آتی مدیریت فرهیخته جهت تداوم توسعه همه جانبه «دجابر»، تأیید حسابهای شفاف مدیر مالی و تیم مالی پاکدست

شرکت توسط حسابرسان و بازرسان قانونی، توضیحات تکمیلی جناب بهزاد حسن وند «مدیر مالی مجرب» پیرامون بندهای حسابرسانی، پاسخگویی دقیق و مستند مهندس امیر علامیر به کلیه سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، نهایت همکاری و تعامل جناب ابراهیم وراثتی «مدیر فرهیخته روابط عمومی» و کلیه ارکان مجموعه با خبرنگاران و اصحاب رسانه جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود که حیفمان آمد به اسب قلم سپرده نشود.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت داروسازی جابر این حیان (سهامی عام) مورخ در ۱۴۰۳.۱۱.۳۰ محل شرکت واقع در کیلومتر ۵ جاده مخصوص کرج تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۸۶۵ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرسان و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای حمید آرام بن یار بود، که جنابان غلامرضا علیزاد پروین و بختیار رازانی در مقام نظار اول و دوم و آقای امیر علامیر حور به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳.۰۹.۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرسان و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفيذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱۵۵۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری شفا دارو	امیر علامیر حور	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
صنعتی کمیدارو	حسین زارع شعار	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
داروسازی اسوه	مسعود امانلو	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
بخش رازی	سید علی نبوی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
صندوق بازنشستگی وظیفه از کار افتادگی و پس انداز کارکنان بانکهای ملی و ادغام شده	سید حسین سادات مدرسی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس امیر علامیر حور در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «دجابر» افزود: در حال حاضر شرکت داروسازی جابر این حیان یکی از بزرگترین تولید کنندگان آنتی بیوتیک های تزریقی و غیر تزریقی و افشانه های تنفسی در ایران بوده که با استفاده از دانش کارشناسان با تجربه و دستگاههای پیشرفته در جهت تولید محصولات فوق، پیش قدم صنعت دارویی کشورمان می باشد. مدیرعامل جوان و نخبه داروسازی جابر این حیان که بخوبی با نقاط قوت و ضعف شرکت آشنا بوده و به خرد جمعی باوری راستین دارد در ادامه خاطر نشان کرد مدیریت شرکت داروسازی جابر این حیان با یاری پروردگار یکتا و قدر دانی از سهامداران و مشتریان گرامی و همه ذینفعان شرکت امیدوار است با برنامه ریزی ها و تعیین استراتژیهای نوین در شروع قرن جدید و اعمال تغییرات سازمانی لازم در راستای بهبود عملکرد شرکت گام برداشته و مسیر دستیابی به چشم انداز و اهداف کلان شرکت را هموار سازد.

عضو هیات مدیره شرکت همچنین با تصریح اینکه جمله تمهیدات و برنامه های مدون و عملیاتی شده در سه بازه زمانی کوتاه مدت- میان مدت و بلندمدت باعث شده که در کوتاه مدت شاهد کاهش ۲۴ درصدی توقفات خطوط تولید نسبت به سال گذشته باشیم و با اخذ مجوز برای افزایش قیمت ۱۲۵ محصول از سازمان غذا و دارو با جدیت به دنبال آن باشیم که مسیر عملکردی شرکت را بطور قابل

ملاحظه ای اصلاح کنیم و برای بهبود فرآیندها، بهترین تصمیم ها را اخذ کنیم افزود: در قالب برنامه های بلندمدت نیز به دنبال افزایش سبد محصولات، ارتقای کیفیت و بازاریابی بهتر برای محصولات خود در داخل و خارج کشور هستیم.

مهندس امیر علامیر که در چندین شرکت دارویی معتبر کشور در سمت های مختلف و در خود مجموعه هم شناخت کافی به فراز و فرودهای «دجابر» دارد در بخش دیگر از صحبت های خود ضمن تبیین اینکه اقدامات نهایی برای دریافت گواهینامه GMP برای خط کاربایتم انجام شده و بر آورد ما این است



مهندس امیر علامیر ضمن تصریح اینکه طی برنامه ریزی های انجام شده با مشارکت مدیران و مشاورین محترم، با تدوین چارتر سازمانی جدید، تمامی بخش های سازمانی قادر به انجام امور گردیده و لذا اهداف مندرج در استراتژی کلان شرکت بر اساس ضوابط و قوانین هلدینگ شفا دارو با محوریت تولید بهینه و ابداع فرمولاسیون داروهای جدید در بازار، با طی جلسات مختلف بررسی و باز بینی خواهد شد اضافه کرد: مطمئن هستیم که با برنامه ریزی ها و تعیین استراتژیهای نوین در شروع قرن جدید و اعمال تغییرات سازمانی لازم در راستای بهبود عملکرد شرکت گام برداشته و مسیر دستیابی به چشم انداز و اهداف کلان شرکت را هموارتر خواهیم ساخت.

سکاتلند «دجابر» همچنین خاطر نشان کرد: مشتری مداری، تعالی سازمانی، توسعه و پیشرفت، از اهداف اصلی شرکت بوده که همواره مد نظر مدیران، رؤسا و کارشناسان شرکت قرار داشته و در عملیاتی سازی این اهداف از هیچ کوششی دریغ نورزیده و با همدلی و تمامی توان، در جهت استراتژیک شرکت گام خواهیم برداشت.

به گفته این مدیر کاربلد و کاردان؛ از دیگر اهداف مهم در راستای استراتژی نوین مبحث بازاریابی، علاوه بر موفقیت در بازار داخلی، شناخت بازارهای خارجی جهت دستیابی به مشتریان صارتاتی با دیدگاه استراتژی نفوذ و توسعه و دریافت سهم از بازارهای بین المللی می باشد که در این جهت مدیریت مجموعه از هیچ تلاشی دریغ نخواهد کرد.

عضو هیات مدیره شرکت همچنین اظهار امیدواری کرد که در سایه توجهات خداوند متعال و همراهی تمامی پرسنل مجموعه «دجابر»، در تمامی فعالیت های خدماتی، درمانی و اقتصادی کشور توفیق روزافزون حاصل شود.

برگزیده بیست و دومین جشنواره تولید ملی، افتخار ملی

انتخاب شرکت پاکستان به عنوان واحد برتر گروه محصولات دارویی، بهداشتی و آرایشی سال ۱۴۰۳



پاکستان همواره تلاش کرده با استفاده از نیروهای مجرب، دستگاه‌های به روز و کنترل کیفیت در بالاترین سطح بهترین و مرغوبترین محصول را به بازار عرضه کند. محصولی که شایسته نام پر آوازه پاکستان و مردم شریف ایران باشد.

مواد شوینده یکی از پر مخاطب ترین محصولات مصرفی به شمار می‌روند و چون با سلامت جامعه در ارتباط هستند بدون تردید در تولید و عرضه آن نیز دقت بسیاری وجود دارد.

شرکت پاکستان با پشتوانه حدود شش دهه تجربه و تخصص به عنوان یک تولید کننده، عظیم ترین واحد تولیدی محسوب می شود و از اولین تولید کنندگان مواد شوینده، بهداشتی و صنعتی در ایران است که سال‌ها و نسل‌های متماد بیست با عرضه محصولات مرغوب در ایران و سایر کشورها در خدمت سلامتی خانواده‌ها بوده و هست و همواره تلاش نموده به عنوان یک شرکت بزرگ و نام آور از پیشینه، قدمت و نام و نشان خود صیانت نماید.

پاکستان علاوه بر دارا بودن سهم عمده‌ای از بازار داخلی، توانسته است در زمینه صادرات در بازارهای خارجی آنگونه که شایسته نامش هست بدرخشد.

افتخارات

- تندیس برترین شرکت های ایران سال ۱۳۹۱
- تندیس صادر کننده نمونه سال ۱۳۹۵
- تندیس صادر کننده ممتاز سال ۱۳۹۶
- تندیس حمایت از مصرف کننده سال ۱۳۹۷
- لوح همایش ملی کیفیت سال ۱۳۹۷
- سیمیرغ اجلاس انتخاب ملی سال ۱۳۹۷
- تندیس حمایت از مصرف کننده سال ۱۳۹۸
- تندیس سیمین صنعت سلامت سال ۱۳۹۸
- تندیس زرین برند محبوب ایرانی سال ۱۳۹۸
- تندیس تولید ملی افتخار ملی سال ۱۳۹۹
- تندیس صادر کننده ممتاز سال ۱۳۹۹
- جایزه صنعت روابط عمومی ایران در تبلیغات و امور رسانهای سال ۱۳۹۹
- تندیس تولید ملی افتخار ملی سال ۱۳۹۹
- لوح تاب آوری و مسئولیت پذیری اجتماعی سازمان در برابر همه گیری کوید ۱۹ سال ۱۳۹۹
- تندیس زرین صنعت سلامت سال ۱۳۹۹
- جایزه ملی مدیریت مالی سال ۱۴۰۰
- لوح زرین مدیران ارزش آفرین در تحول و توسعه کسب و کارهای ایران سال ۱۴۰۰
- مدال افتخار صادرات سال ۱۴۰۰

۲۲ مین رویداد بزرگ «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می‌شود، با شعار «جهش تولید، با مشارکت مردم» با حضور تولید کنندگان بزرگ کشور برگزار شد و از ۵۰ شرکت تولیدی و صنعتی برتر تجلیل به عمل آمد.

شرکت پاکستان با مدیر عاملی مهندس شهریار محمدی راد در بیست و دومین جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» به عنوان واحد برتر صنعتی در گروه محصولات دارویی، بهداشتی و آرایشی معرفی شد و تندیس ارزشمند این رویداد را دریافت کرد.

این جشنواره با شکوه، شامگاه دوشنبه ۲۹ بهمن، با حضور مقامات ارشد دولتی، فعالان صنعتی و اقتصادی کشور در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران برگزار شد که از جمله مهمانان این رویداد می توان به حضور حجت السلام و المسلمین محمد جعفر منتظری ((رئیس دیوان عالی کشور))، محمد صادق مفتاح ((قائم مقام وزارت صمت))، مهدی هادی ((رئیس پژوهشگاه قوه قضاییه))، صمد حسن زاده ((رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران))، سید عبدالوهاب سهل آبادی ((رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران))، شهرام رییس جمهوری))، معاونین وزارت صمت، فعالین بخش خصوصی، تولید کنندگان و اصحاب رسانه اشاره کرد. این جشنواره نه تنها یک فرصت برای تجلیل از تلاش های برتر است، بلکه حرکتی در مسیر اعتدالی اقتصادی و توسعه صنایع کشور به شمار می‌رود. اهداف اصلی این جشنواره شامل شناسایی برترین ها، تقویت تعاملات میان بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد فضایی برای ارتقای تولید ملی بوده و در این جشنواره از واحد هایی که توانسته اند با نوآوری، ارتقای کیفیت، رعایت استاندارد های بین المللی و مسئولیت اجتماعی، جایگاه ویژه‌ای در بازار های داخلی و خارجی کسب کنند، تقدیر می‌کند. گفتنی است، جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» به عنوان معتبرترین و قدیمی ترین رویداد بخش خصوصی کشور، فرصتی برای معرفی دستاوردهای صنعتگران و تولید کنندگان است.

درباره شرکت

شرکت پاکستان تولید کننده مواد شوینده بهداشتی و صنعتی در ایران است که با بهره‌گیری از فناوری روز دنیا و با بکارگیری متخصصین و مهندسیین مجرب، هم اکنون به عنوان یکی از موفق ترین شرکت های پیشناز در صنعت مواد شوینده و بهداشتی، کاملترین سبد کالایی را داراست و از دیرباز در این زمینه فعالیت می‌کند.

از شرکت پاکستان می توان به عنوان یکی از قدیمی ترین، بزرگ ترین و معتبرترین شرکت های تولید کننده مواد شوینده بهداشتی و صنعتی در کشور نام برد.

مخاطبین محصولات پاکستان در کشورهای منطقه نیز برندهای سپید، رخشا، پوش، ارکید، پرف، کیمیا، سیو، گلنار و عروس و... را میشناسند و به آن اعتماد دارند.

این مجموعه در سال ۱۳۴۱ با عنوان شرکت تولیدی پاک کن با مسئولیت محدود به همت آقای لاجوردی آغاز به کار کرد و در مدت کوتاهی توانست به عنوان یکی از معتبرترین شرکت های تولید کننده مواد شوینده و بهداشتی خود را به مخاطبین ایرانی معرفی کند و در اندک مدتی راهی بازار های جهانی شد. نام این مجموعه در ۳۰ مهر سال ۱۳۴۹ به پاکستان تغییر یافت.



افزایش سهم صادرات پاکستان با رویکردی نوین در سال مالی ۱۴۰۴

مدیرعامل موفق و توانمند شرکت پاکستان با تأکید بر اهمیت مدیریت زمان و بهره‌برداری از فرصت‌های موجود، از برنامه‌های متنوع این شرکت برای عبور از چالش‌های صادراتی و گسترش بازارهای هدف خبر داد.

مهندس شهریار محمدی راد ضمن تصریح اینکه صنعت شوینده همواره مورد تأثیر عوامل گوناگونی از جمله نوسانات نرخ ارز، محدودیت‌های نقل و انتقال مالی، تغییرات تعرفه‌ای و شرایط تکنولوژیک بوده است، اضافه کرد: با این حال، شرکت پاکستان در سال مالی تازه با در دست گرفتن استراتژی‌های هوشمندانه و تمرکز بر بازارهای هدف مسیر تازه‌ای را برای افزایش سهم خود در صادرات در پیش گرفته است.

مدیرعامل شرکت پاکستان همچنین با اشاره به تغییرات گوناگون در سیاست‌ها، وضع قوانین و صنعت، نقش مدیریت زمان را در حوزه صادرات حیاتی دانست و گفت: در شرایط پویای اقتصادی، ما با بهره‌گیری از فرصت‌های تازه و راهکارهای نوآورانه، به دنبال توسعه پایدار صادرات و افزایش سهم بازار خود هستیم.

وی با تأکید بر اهمیت بازار سازی و جذب مشتریان تازه افزود: تنوع بخشی به شبکه نمایندگان فروش، حضور مؤثر در نمایشگاه‌ها و رویداد های جهانی، تبلیغات هدفمند و بهره‌گیری از ظرفیت‌های ارتباطی پیمان‌ها و اتحادیه‌ها، از جمله برنامه‌های کلیدی ما در این مسیر است.

مهندس محمدی راد همچنین از تمرکز بیشتر بر صادرات تولیدات صنعتی خبر داد و بیان داشت: با شناخت دقیق نیازهای بازارهای جهانی و ایجاد ارزش افزوده، بنا داریم موقعیت خود را در حوزه صادرات تولیدات صنعتی تقویت کنیم و با توسعه همکاری‌های جهانی، جایگاه برند پاکستان را در سطح منطقه و فراتر از آن تثبیت کنیم.

مدیرعامل پاکستان در پایان با ابراز امیدواری نسبت به آینده صادرات این شرکت خاطر نشان کرد: با تکیه بر تجربه، دانش تخصصی و رویکردی انعطاف پذیر، سال مالی ۱۴۰۴ را به فرصتی برای رشد پایدار و گسترش بازارهای صادراتی خود تبدیل خواهیم کرد.

ریل گذاری مدیریت مدبر « ثمسکن » برای رشد چشمگیر عملکرد برنامه ریزی استراتژیک و مدون جهت سوق دادن گروه به توسعه روزافزون



و پس از آن، شرکت های غرب و جنوب بیشترین پروژه های در دست ساخت را دارند.

دکتر محسن علیزاده که سالها در مجلس شورای اسلامی، مجمع تشخیص مصلحت نظام، وزارتخانه و سازمان های دولتی و بخش های خصوصی دارای یک رزومه قوی و تجارب ارزشمند می باشد همچنین در فرازی دیگر از گزارش خود با اشاره به عملکرد فروش شرکت های تابعه اظهار داشت: « در سال مالی ۱۴۰۳، گروه موفق به فروش بیش از ۶۰۰،۴۴۱ مترمربع از پروژه های خود شد که شامل ۵۲۳ واحد مسکونی، تجاری و اداری بوده که مجموع ارزش این واگذاری ها ۲۷،۲۶۲ میلیارد ریال برآورد شده است».

مدیرعامل و نائب رئیس هیات مدیره شرکت همچنین تأکید کرد: «با اجرای پروژه های زیرساختی جدید، افزایش کیفیت ساخت، و توسعه روش های تأمین مالی، تلاش می کنیم تا سهم بیشتری در بازار مسکن داشته باشیم و ارزش افزوده بیشتری برای سهامداران ایجاد کنیم».

وی با اشاره به اینکه «شرکت هم اکنون در ۲۸ استان و ۳۶ شهر کشور فعالیت دارد و از طریق ۱۷ شرکت تابعه، پروژه های گوناگونی را در بخش های مسکونی، تجاری، اداری و عمرانی اجرا می کند گفت: همچنین، با افزایش سرمایه شرکت به ۱۵،۸۰۰ میلیارد ریال، گروه سرمایه گذاری مسکن توانسته است توان مالی خود را تقویت کرده و شرایط را برای اجرای پروژه های بزرگ تر فراهم سازد».

بنا به اعلام سکندار « ثمسکن » برای افزایش سود سهام و حفظ ارزش سهام سهامداران ضرورت می باشد اقدامات انجام دهیم که یکی از این اقدامات شناسایی شرکت های تابعه گروه سرمایه گذاری مسکن است که شرایط پذیرش در بازار سرمایه دارا هستند.

به گفته دکتر علیزاده مهمترین این شرکت ها؛ شرکت سرمایه گذاری مسکن شمال، شرکت سرمایه گذاری مسکن گیلان و شرکت سرمایه گذاری مسکن نوین پایدار می باشد و امیدوار هستیم که این شرکت ها در سال آینده عرضه اولیه شده و به بازار بورس راه پیدا کنند.

مدیرعامل در همین بخش گزارش خود تأکید کرد که موضوع مهم دیگر که مورد توجه سهامداران، هیات مدیره در مجمع بود، موضوع افزایش سرمایه از محل تجدید ارزیابی دارایی ها بود که به نظر می آید افزایش سرمایه از محل تجدید ارزیابی های ثابت زودتر انجام شود اما ممکن است افزایش سرمایه از محل دارایی های تجدید پذیر بلند مدت کمی به زمان نیاز داشته باشد که امیدوار هستیم که در پایان سال مالی آینده حداقل افزایش سرمایه از محل دارایی های ثابت را به سرانجام برسانیم.

مدیرعامل همچنین اعلام داشت: در پایان سال مالی گذشته افزایش سرمایه از محل اندوخته های قانونی و مطالبات تا سقف ۱۵۸۰ میلیارد تومان در « ثمسکن » انجام شد و امیدوار هستیم در سال آینده افزایش سرمایه از محل دارایی های ثابت را داشته باشیم تا بخشی از انتظارات سهامداران انجام شده باشد

دکتر محسن علیزاده در ادامه ضمن

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت گروه سرمایه گذاری مسکن (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۱۱/۲۴ در محل کتابخانه ملی ایران تالار قلم تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۶٫۶ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای علی عسکری بود، که جنابان حبیب رضا حدادی سیاهکلی و علی عبادی در مقام نظار اول و دوم و آقای محمد جوهری به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳/۰۹/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۵۰ ریالی به ازای هرسهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

بانک مسکن	محسن علیزاده	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
گروه مالی بانک مسکن	خیراله خادمی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
عمرانی مسکن گستر	محمدحسن پیشرو	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری گروه مالی سپهر صادرات	محمد رضا جعفرآقایی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
واسپاری آباد مسکن	محمد مهدی حیدری	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی



دکتر محسن علیزاده ضمن تصریح اینکه رشد سودآوری، گسترش پروژه های مسکونی و زیرساختی در کنار افزایش سطح عملکرد از دستاوردهای کلیدی سال مالی گذشته می باشد اضافه کرد: در پایان سال مالی ۱۴۰۳، گروه سرمایه گذاری مسکن موفق شد با شروع بیش از ۷۶،۱۹۲ واحد مسکونی و اجرای پروژه هایی به وسعت بیش از ۱۰۸۵ میلیون مترمربع، نقش مهمی در توسعه مسکن و زیرساخت های عمرانی کشور ایفا کند.

به گفته مدیرعامل توانمند و برجسته مجموعه، علاوه بر این، ارزش کل واگذاری های شرکت در سال مالی گذشته به ۲۷،۳۶۲ میلیارد ریال رسید که نشان دهنده رشد قابل توجه در مقایسه با سال های گذشته است.

مدیرعامل « ثمسکن » همچنین با تصریح اینکه افزایش درآمدهای عملیاتی تلفیقی شرکت از مبلغ ۲۰۸۶۴،۵۸۸ میلیارد در سال مالی منتهی به پایان آذر ماه ۱۴۰۲ به مبلغ ۲۴،۹۷۳،۶۲۵ میلیارد ریال در پایان آذر ماه ۱۴۰۳ و کسب سود عملیاتی ۳۸۴۲،۵۲۸ میلیاردی در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۴۰،۴۱۳،۳۹۸ میلیارد سود خالص، در کنار برنامه ریزی اصولی برای توسعه فعالیت های خود عملکردی شایسته در سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد افزود: با توجه به رؤس برنامه های معین شده و راهبردهای ترسیمی و سیاست های مدونی که تیم مدیریت جدید دارند، بطور یقین در سال پیش رو اخبار بسیار خوبی از این مجموعه بزرگ سرمایه گذاری در حوزه ساخت و ساز و بهره برداری از پروژه ها مخابره خواهد گردید.

دکتر محسن علیزاده در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران « ثمسکن » افزود: با گذشت بیش از سه دهه از زمان تاسیس گروه سرمایه گذاری مسکن، با پشتکار همکاران خود و اعتماد شما مشتریان و شرکای تجاری عزیز توانسته ایم کیفیت و جایگاه مجموعه را به عنوان بزرگترین انبوه ساز در بازار صنعت ساختمان ایران تثبیت کنیم.

به گفته این مدیر تراز اول کشورمان در این مجموعه با نگرش و دیدگاهی جدید به عنوان یک نگاه اقتصادی به دنبال کسب سود پایدار برای سهامداران و تولید مسکن با کیفیت برای تمام اقشار جامعه هستیم و مفتخریم که مجموعه تاکنون با ساخت دو میلیون متر مربع پروژه عمرانی در سراسر ایران، در این مسیر گام برداشته است و برنامه ریزی های مدون در سه حوزه کوتاه مدت - میان مدت و بلند مدت تدوین و تبیین شده تا این روند خدمت رسانی شتاب گیرد.

مدیرعامل « ثمسکن » در ادامه ضمن تصریح اینکه تعداد شرکت های زیرمجموعه سرمایه گذاری مسکن ۱۷ شرکت می باشد که از این تعداد ۷ شرکت آن در بازار بورس پذیرفته شده اند اضافه کرد: در سال ۱۴۰۳، بیشترین میزان تولید نسبت به سال های گذشته ثبت شده که بیشترین سهم آن متعلق به تتران است



- تمرکز بر نهضت تکمیل و بهره‌برداری از پروژه‌های در دست ساخت .
 - در حوزه فناوری و مدیریت ساخت ، برنامه‌های زیر در دستور کار قرار دارد :
 - ایجاد سامانه‌های یکپارچه تأمین مصالح و فروش پروژه‌ها از طریق راه‌اندازی بازارگاه مسکن .
 - افزایش بهره‌گیری از فناوری‌های نوین ساخت و ساز صنعتی .
 - به‌کارگیری سیستم‌های هوشمند مدیریت ساختمان و مدیریت مصرف انرژی در پروژه‌های جدید.
 - همچنین اعلام شد که برنامه تجدید ارزیابی دارایی‌های شرکت در دستور کار قرار دارد و این فرآیند تا پایان سال مالی آینده انجام خواهد شد .
 - به دنبال تغییر روش‌های تأمین مالی هستیم .
 - تجدید ارزیابی دارایی‌ها در همه طبقات را انجام می‌دهیم که شاید قدری زمان‌بر باشد ، اما این اطمینان را می‌دهیم که حتما طبق وعده‌ای هم که قبلا داده شده است این فرآیند را آغاز کنیم . ما انشالله بلافاصله بعد از برگزاری مجمع‌مان کمیته کارشناسی برای تجدید ارزیابی دارایی‌های مان را برگزار می‌کنیم .
حضور مدیران ارشد گروه مالی بانک مسکن - گروه سرمایه‌گذاری توسعه ملی - آتیه مسکن و... جمعی از کارشناسان شناخته شده صنعت ساخت و ساز و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه بی‌بدلیل مجموعه «مسکن» و مدیریت صاحب‌نام آن را نشان می‌داد ، استقبال خوب سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم ، میزبانی عالی کلیه ارکان از ذینفعان و تعامل شایسته با اصحاب رسانه ، بخش یک کلیپ زیبا از معرفی و پتانسیل عظیم شرکت در مجمع که به همت روابط عمومی کوشای شرکت تهیه شده و به سمع نظر سهامداران رسید ، گزارش جامع و کامل دکتر محسن علیزاده پیرامون اهم توفیقات شرکت در سال مالی گذشته ، تبیین رشد ۴۱ درصدی درآمدهای عملیاتی و رشد ۳۲ درصدی سود خالص و ارتقای ۲۹ درصدی سود عملیاتی رسیدن جمع دارایی‌ها به مبلغ ۲۱،۹۱۴،۸۶۷ میلیارد ، کاهش چشمگیر هزینه‌ها با توجه به رویکردهای جدی مدیریت جدید برای افزایش بهره‌وری و ارتقای راندمان کلیه فرآیندها ، حضور چشمگیر اصحاب رسانه و لطف کریمانه دکتر علیزاده و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اهالی خبر ، تبیین برنامه‌های آتی مدیریت برای تعالی روز افزون عملکرد شرکت های تابعه و خود گروه ، تعامل شایسته حاج آقا الفت و همکاری صمیمانه جناب احمدی «مدیر فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری ، تشویق های چند باره مدیرعامل توسط سهامداران و ذینفعان پس از قرائت گزارش مدیریت که حاکی از جاری گشتن یک روند پرشتاب صعودی و رشد مستمر برای «مسکن» طی سه ماه اخیر بود ، توضیحات تکمیلی جناب آقای عسگری «مرد شماره یک مالی شرکت» پیرامون بندهای حسابرسی ، تایید حسابهای شفاف و کلین معاون مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرسی قانونی ، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از عملکرد قابل تقدیر تیم مدیریت کاردان و کاربلد و پرسنل سخت کوش مجموعه ، پاسخگویی کامل و دقیق به تمامی سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط از نکات خواندنی این مجمع بود که حیفمان آمد به اسب قلم سپرده نشود.

تصریح اینکه عملکرد ، رشد سودآوری ، گسترش پروژه‌های مسکونی و زیرساختی در کنار افزایش سطح عملکرد از به‌عنوان دستاوردهای کلیدی سال مالی گذشته می‌باشد اضافه کرد : در پایان سال مالی ۱۴۰۳ ، گروه سرمایه‌گذاری مسکن موفق شد با شروع بیش از ۷۶،۱۹۲ واحد مسکونی و اجرای پروژه‌هایی به وسعت بیش از ۱۰،۸۵ میلیون مترمربع ، نقش مهمی در توسعه مسکن و زیرساخت‌های عمرانی کشور ایفا کند . به گفته مدیرعامل توانمند و برجسته مجموعه ، علاوه بر این ، ارزش کل واگذاری‌های شرکت در سال مالی گذشته به ۲۷،۳۶۲ میلیارد ریال رسید که نشان دهنده رشد قابل توجه در مقایسه با سال‌های گذشته است .

وی با تصریح اینکه «رشد فروش در سال‌های اخیر نشان دهنده افزایش تقاضا و اعتماد سرمایه‌گذاران به پروژه‌های شرکت است افزود : ما همچنان بر توسعه پروژه‌های جدید و متنوع سازی محصولات خود تمرکز خواهیم داشت.»
 دکتر علیزاده در بخش دیگری از سخنان خود ، به روند سودآوری و عملکرد مالی شرکت اشاره کرد و گفت: «سود تلفیقی شرکت در سال مالی گذشته به ۴۰۴۱ میلیارد ریال رسید که نسبت به سال‌های قبل ، رشد قابل توجهی داشته و سود شرکت اصلی نیز در سال مالی جاری ۳۱۶۱ میلیارد ریال ثبت شد که نشان دهنده عملکرد مثبت شرکت در بازار سرمایه است.»

نایب رئیس هیات مدیره شرکت در بخش دیگر از گزارش خود با اشاره به نوسانات بازار و اصلاحات مالی انجام‌شده اظهار داشت: «با اجرای برنامه‌های ساختاری و افزایش سرمایه ، ارزش سهام شرکت طی سال گذشته به ثبات بیشتری رسیده است و رویکرد ما بر حفظ ارزش دارایی‌های سهامداران و تقویت سودآوری پایدار است.»
 دکتر محسن علیزاده در بخش پایانی گزارش خود ، پیرامون برنامه‌های آتی شرکت اظهار داشت : تمرکز ما در سال آینده بر توسعه کسب و کار ، افزایش بهره‌وری در فرآیندهای ساخت ، بهینه‌سازی روش‌های تأمین مالی و ارتقای فناوری‌های نوین در حوزه ساخت و ساز خواهد بود و در همین راستا ، برنامه‌ریزی برای اجرای پروژه‌های جدید و ورود به بازارهای جدید در دستور کار قرار دارد.»

نکات مهم مطرح شده

- ایجاد شهرهای ساحلی در دستور کار شرکت سرمایه‌گذاری مسکن قرار دارد . همچنین قرارداد ساخت ۴۰ هزار واحد مسکونی منعقد شده است .
 - در راستای اصلاح ساختار مالی گروه و شرکت‌های تابعه ، اقدامات زیر انجام شده است :
 - افزایش سرمایه گروه از محل سود انباشته و اندوخته‌های سرمایه‌ای به ارزش ۹،۵۰۰ میلیارد تومان .
 - افزایش سرمایه شرکت‌های تابعه از محل مطالبات ، آورده نقدی و اندوخته‌های قانونی به ارزش ۱،۲۴۷ میلیارد تومان .
 - افزایش سرمایه شرکت‌های تابعه از محل سود انباشته به ارزش ۶۵۰ میلیارد ریال .
- از برنامه‌های آتی شرکت می‌توان به موارد زیر اشاره کرد**
- ارتقای برند گروه سرمایه‌گذاری مسکن .
 - استفاده از روش‌های نوین فروش مسکن از جمله فروش متری و توکنایز .



«ولصنم» پیشرو در صنعت لیزینگ ایران

لیزینگ صنعت و معدن؛ از افزایش حدود ۹۰ درصدی درآمدهای عملیاتی تا رشد ۴۱ درصدی سود خالص



مهدی خواجه

دکتر احمدوند در ادامه گزارش خود از وجود کمیته های بالا دستی ((کمیته ریسک ، کمیته حسابرسی ، کمیته انصافات)) و کمیته های تخصصی داخلی ((کمیته اعتبارات ، کمیته وصول مطالبات ، کمیته املاک تملیکی ، کمیته تشخیص مطالبات غیر قابل وصول ، کمیته معاملات ، کمیته منابع انسانی ، کمیته مبارزه با پولشویی)) در مجموعه خبر داد که با ارائه نظرات کارشناسانه دقیق ، تیم مدیریت را در اخذ تصمیمات صحیح و کارآمد یاری می‌رساند.

مدیرعامل و عضو هیئت مدیره (ولصنم) در بخش پایانی گزارش خود از افزایش سرمایه از محل سود انباشته شرکت و نگهداری وجه نقد بابت افزایش سطح فعالیت شرکت ، تنوع بخشی به پور تفوی شرکت و استفاده از ظرفیت و پتانسیل موجود در بازارهای خودرو ، افزایش ۲۰ درصدی سالیانه در سطح عملیات در سال های آتی ، منطبق نمودن مدت تسهیلات اعطایی با دوره بازپرداخت اعتبارات در یافتی با هدف پوشش هزینه های تامین مالی ، بهره گیری از لیزینگ الکترونیک در ارائه تسهیلات جهت توسعه فعالیت ها و تسریع در فرایندهای عملیاتی شرکت به عنوان طرح های توسعه شرکت و برنامه های پیش بینی شده برای ۳ سال آینده خبر داد.

اهم اقدامات انجام شده در خصوص تکالیف مجمع

— وصول مطالبات جاری و غیر جاری در جلسات کمیته وصول به صورت ماهانه برگزار و در هیات مدیره مطرح و مورد بررسی قرار گرفت.

— در خصوص پرونده ضمانتنامه بانکی سپه رای قطعی به نفع شرکت صادر و وصول مبلغ جرایم تاخیر تادیه دین در حال انجام می باشد.

— صورت تطبیق حساب ها با بانک صنعت و معدن هر ۶ ماه یکبار تنظیم و به تایید طرفین رسیده است.

— مالیات بر درآمد شرکت برای کلیه سال های قبل از ۱۴۰۱ قطعی و تسویه شده و بابت مالیات عملکرد سال مالی ۱۴۰۲ برگ تشخیص به مبلغ ۱۹۰ میلیارد ریال صادر که نسبت به آن اعتراض گردیده است.

— بودجه سال مالی ۱۴۰۴ ظرف مهلت مقرر تهیه و به سهامدار عمده ارسال گردیده است.

پخش یک کلیپ از معرفی صنعت لیزینگ و پتانسیل بالای «ولصنم» به عنوان یک شرکت پیشروی لیزینگی در کشور ، حضور مدیران ارشد بانک صنعت و معدن - شرکت سرمایه گذاری آتیه دماوند - سرمایه گذاری صنایع شیمیایی و ...

و جمعی از بزرگان و صاحب نظران صنعت و بازار سرمایه که نشان از جایگاه ویژه این مجموعه و مدیریت کاربلد آن داشت ، میزبانی شایسته از کلیه ذینفعان و برگزار مجمع در نهایت نظم ، لطف و عنایت ویژه مدیرعامل و اعضای شاخص هیئت مدیره نسبت به اصحاب رسانه ، گزارش جامع و کامل دکتر رحیم احمدوند پیرامون اهم فعالیت ها و دستاوردهای شرکت طی سال مالی مورد گزارش ، تبیین اینکه شرکت لیزینگ صنعت و معدن در ۱۱ حوزه فعالیت با همکاری ۱۴ شرکت معتبر داخلی و خارجی به ارائه خدمات لیزینگ به مشتریان خود می پردازد ، اعلام افزایش ۷۸ درصدی درآمدهای عملیاتی و ارتقای ۹۲ درصدی سود عملیاتی همراه با رشد ۴۱ درصدی سود خالص در سال مالی مورد گزارش ، اعلام تحقق پوشش ۱۰۰ درصدی تسهیلات

پیش بینی شده اعطایی ، انتخاب سازمان حسابرسی به عنوان حسابرس و بازرسی قانونی برای سال مالی آتی و همکاری صمیمانه کلیه ارکان شرکت با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت لیزینگ صنعت و معدن (سهامی عام) مورخ ۱۳۳۰/۱۴۰۳ در محل مجموعه فرهنگی و آموزشی بانک صنعت و معدن تشکیل گردید . در این مجمع که با حضور بیش از ۶۱.۷۹ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی ، اعضای هیات مدیره ، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار ، حسابرس و بازرسی قانونی برگزار گردید ، ریاست مجمع برعهده آقای مهدی سرابندی مطلق بود که سرکار خانم الهام اخلاقی مطلق و جناب آقای مهدی دستوری در مقام نظار اول و دوم و آقای محمد رحیم احمدوند به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند .

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳/۰۹/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرسی قانونی ، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفيذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱۹۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند .

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش بشرح ذیل بوده است :

بانک صنعت و معدن	محمد رحیم احمدوند	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
گروه سرمایه گذاری آتیه دماوند	هادی فرج اله اصفهانی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری صنایع شیمیایی ایران	علیرضا اسدپورکاش	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
رفاه اندیش سرمایه انسانی صنعت و معدن	علی زاغی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه صنعت و معدن نو اندیشان	محمد زمان محمدی شیرکلاهی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی



دکتر محمد رحیم احمدوند ضمن تصریح اینکه افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۶۳۶۰۰۰ میلیارد در سال مالی منتهی به آذرماه ۱۴۰۲ به مبلغ ۲۰۹۱۴۰۰۰ میلیارد در آذرماه ۱۴۰۳ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۸۹۳۰۰۰ میلیارد در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۰۲۱۱ میلیارد در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۲۰۵۵۰۰۰ میلیارد سود خالص ، در کنار عملکردی شایسته و رو به رشد ، افزایش ۴۱ درصدی سود خالص را در سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد افزود: شرکت در نظر دارد در سال های آینده به طور متوسط سالانه حداقل ۲۰ درصد به سطح عملیات خود اضافه کند.

مدیرعامل با تجربه و صاحب نام «ولصنم» همچنین خاطرنشان کرد که با پیاده سازی پلتفرم لیزینگ الکترونیکی با امنیت بالا ، شرکت لیزینگ صنعت و معدن فرایند پذیرش اعتبارسنجی و عقد قرارداد را به صورت غیر حضوری و با سرعت بالا فراهم کرده است . وی همچنین اعلام داشت که با توجه به تقاضای موجود از سوی شرکت های خودروساز و ظرفیت های در اختیار ، شرکت قصد دارد با تنوع بخشی به پور تفوی تسهیلات پرداختی در سال منتهی به آذر ماه ۱۴۰۴ ، علاوه بر استفاده از منابع داخلی ، با تبدیل درصدی از سهام به تامین مالی از بازار پول و سرمایه ، منابع مورد نیاز متناسب با اقتضای بازار را تامین کند.

دکتر رحیم احمدوند در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «ولصنم» افزود : شرکت لیزینگ صنعت و معدن وابسته با بانک صنعت و معدن با مجوز بانک مرکزی ج .ا .ا . در زمره خوشنام ترین شرکت های لیزینگ کشور و تنها نماینده ایران در انجمن بین المللی لیزینگ و مالی (IFLA) بوده و با امکانات سخت افزاری و نرم افزاری مناسب ، کادر با تجربه و پوشش شعب مستقل در مراکز ۱۵ استان به منظور رشد انباشت سرمایه و تولید ناخالص داخلی در زمینه پرداخت تسهیلات در قالب دو عقد اجاره به شرط تملیک و فروش اقساطی در گستره وسیعی از بخش های مختلف اقتصادی فعالیت دارد .

مدیرعامل رزومه دار شرکت که سبقه مدیریت درخشان و اثرگذاری در شرکت های متعدد داشته است در ادامه مهمترین حوزه های فعالیت شرکت را ارایه تسهیلات لیزینگی خودرو کار (صفر کیلومتر و کارکرده) ، خودرو سواری (صفر کیلومتر و کارکرده) ، املاک و مستغلات اداری ، ماشین آلات راهسازی ، لوازم خانگی و دیجیتال اعلام نمود و اضافه کرد : اعطای تسهیلات به میزان ۴.۵۰۵ میلیارد که پیش از ۴۹ درصد نسبت به سال مالی گذشته افزایش یافته و از پیش بینی های اولیه نیز فراتر بوده شامل ارایه تسهیلات به ترتیب برای خودرو کار ۴.۴۳۶ میلیارد ، خودرو سواری ۱ میلیارد و لیزینگ عمومی یک میلیارد بوده است .

نایب رییس هیات مدیره شرکت همچنین با اعلام اینکه منابع حاصل از افزایش سرمایه در سال مالی ۱۴۰۲ صرف توسعه فعالیت های عملیاتی از جمله پرداخت تسهیلات شد که تسهیلات پرداختی به میزان ۴۹ درصد از تسهیلات سال

مالی قبل بوده و رشد ۹۲ درصدی درآمدهای عملیاتی شرکت عمدتاً ناشی از صرف منابع در اختیار در فعالیت های عملیاتی بوده است اضافه کرد : در نظر است که در آینده نزدیک ، شرکت مجدداً افزایش سرمایه ای داشته باشد .



برگزیده بیست و دومین جشنواره تولید ملی، افتخار ملی انتخاب شرکت پیشگامان پلاستیک خراسان به عنوان واحد برتر گروه لاستیک و پلاستیک سال ۱۴۰۳



بهترین تولید کنندگان، دارای متنوع ترین و با کیفیت ترین تولیدات پلاستیکی در ایران همیشه سر بلند می باشد.

این شرکت همواره تلاش نموده است که تولیدات خود را با استفاده از مواد نخستین با ارزش غذایی و نیز با رعایت اصول بهداشتی تولید و به شما مصرف کننده گرامی عرضه نماید، تا بدین گونه وظیفه خود را در این عرصه انجام و پاسدار سلامت و بهداشت جامعه باشد.

اکنون محصولات تولیدی این شرکت در زمینه بسته بندی فرآورده های شیری صنعتی، آرایش مرغ و گوشت، خشکبار و نیز در دانشگاه ها، بیمارستان ها، رستوران ها، آشپزخانه ها و ... مورد استفاده قرار می گیرد.

افتخارات

- صادر کننده نمونه استانی در سال ۱۳۹۲

- واحد نمونه صنعتی در سال ۱۳۹۲

- تقدیر نامه و تندیس واحد برتر ایمنی و بهداشت حرفه ای از دانشکده پزشکی (معاونت بهداشت) و اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان خراسان رضوی

در سال ۱۳۹۲

- تقدیر نامه و تندیس واحد برتر ایمنی و بهداشت حرفه ای از دانشکده پزشکی (معاونت بهداشت) و اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان خراسان رضوی

در سال ۱۳۹۳

- تقدیر نامه و تندیس واحد برتر ایمنی و بهداشت حرفه ای از دانشکده پزشکی (معاونت بهداشت) و اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان خراسان رضوی

در سال ۱۳۹۴

- واحد نمونه صنعتی در سال ۱۳۹۶

- تقدیر نامه و تندیس واحد برتر ایمنی و بهداشت حرفه ای از دانشکده پزشکی (معاونت بهداشت) و اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان خراسان رضوی

در سال ۱۳۹۶

- صادر کننده نمونه استانی در سال ۱۳۹۸

- رونمایی از تمبر اختصاصی چاپ شده ی مهندس علیرضا تیموری مدیریت محترم عامل شرکت پیشگامان پلاستیک خراسان در مراسم بزرگداشت روز ملی صنعت و

معدن در روز بیستم شهریور ماه ۱۳۹۹

- واحد نمونه صنعتی در سال ۱۳۹۹

۲۲ مین رویداد بزرگ «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می شود، با شعار «جهش تولید، با مشارکت مردم» با حضور تولید کنندگان بزرگ کشور برگزار شد و از ۵۰ شرکت تولیدی و صنعتی برتر تجلیل به عمل آمد.

در بیست و دومین جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می شود و هر ساله با هدف شناسایی و تقدیر از برترین های این حوزه، تقویت تعاملات بین بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد بستری مناسب جهت ارتقای تولید ملی برگزار می گردد از مهندس علیرضا تیموری با مدیرعاملی شرکت **پیشگامان پلاستیک خراسان** به عنوان واحد برتر صنعتی در **گروه لاستیک و پلاستیک** تقدیر به عمل آمد و نماینده شایسته ایشان تندیس ارزشمند این رویداد را دریافت کردند.

این جشنواره با شکوه، شامگاه دوشنبه ۲۹ بهمن، با حضور مقامات ارشد دولتی، فعالان صنعتی و اقتصادی کشور در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران برگزار شد که از جمله میهمانان این رویداد می توان به حضور حجت السلام و المسلمین محمد جعفر منتظری ((رئیس دیوان عالی کشور))، محمد صادق مفتاح ((قائم مقام وزارت صمت))، مهدی هادی ((رئیس پژوهشگاه قوه قضاییه))، صمد حسن زاده ((رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران))، سید عبدالوهاب سهل آبادی ((رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران))، شهرام دبیری ((مشاور رییس جمهوری))، معاونین وزارت صمت، فعالین بخش خصوصی، تولید کنندگان و اصحاب رسانه اشاره کرد.

این جشنواره نه تنها یک فرصت برای تجلیل از تلاش های برتر است، بلکه حرکتی در مسیر اعتلای اقتصادی و توسعه صنایع کشور به شمار می رود.

اهداف اصلی این جشنواره شامل شناسایی برترین ها، تقویت تعاملات میان بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد فضایی برای ارتقای تولید ملی بوده و در این جشنواره از واحدهایی که توانسته اند با نوآوری، ارتقای کیفیت، رعایت استانداردهای بین المللی و مسئولیت اجتماعی، جایگاه ویژه ای در بازارهای داخلی و خارجی کسب کنند، تقدیر می کند.

گفتنی است، جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» به عنوان معتبرترین و قدیمی ترین رویداد بخش خصوصی کشور، فرصتی برای معرفی دستاوردهای صنعتگران و تولید کنندگان است

دریاباره شرکت

شرکت پیشگامان پلاستیک خراسان با حدود دو دهه تلاش مستمر به عنوان یکی از فعال ترین واحدهای تولیدی ظروف بهداشتی یکبار مصرف در شمال شرق کشور بوده که با تولید بیش از یکصد نوع تولید و تکمیل سبدهای حدود ۲۵۰۰ تولیدی از



تصویب افزایش سرمایه ۴۸ درصدی «ومعدان»

شرکت سرمایه گذاری توسعه معدان فلزات؛ بر مدار توسعه روزافزون



توسعه اکتشافات در محدوده‌های جانجا و صنایع متمرکز کرده‌ایم. لازم به ذکر است که حفاری‌های اکتشافی «ومعدان» در سال ۱۴۰۱، برابر با ۶۵ هزار و ۲۴۷ متر بوده که این میزان در سال ۱۴۰۲، به ۱۱۱ هزار و ۸۸۸ متر و در ۹ ماهه سال ۱۴۰۳، به ۹۵ هزار و ۷۷ متر رسیده است و مطمئناً در پایان سال جاری از ۱۲۰ هزار متر نیز عبور پیدا خواهید کرد. مدیرعامل «ومعدان» در فرازی دیگر از گزارش خود با بیان اینکه در مجموع موفق به انجام ۲۹۸ هزار و ۱۳۴ متر حفاری اکتشافی (۲۸۱ هزار و ۲۱۲ متر در محدوده‌های اکتشافی گروه «ومعدان» و ۱۶ هزار و ۹۲۲ متر خارج از گروه هلدینگ) شده‌ایم، خاطر نشان کرد: تأمین پایدار خوراک (سنگ آهن)، امروزه به یکی از مهم‌ترین پاشنه‌آشیل‌های صنعت فولاد کشور تبدیل شده و بر همین اساس توسعه اکتشافات در معدان شرکت توسعه معدنی و صنعتی صنایع، به عنوان یکی از شرکت‌های زیرمجموعه «ومعدان» در دستور کار قرار گرفته است؛ به نحوی که در پی حفاری‌های اکتشافی انجام شده، مجموع ذخایر قطعی معدان این شرکت شامل باباعلی، گلالی و شهرک از ۵۱ میلیون و ۹۴۲ هزار تن در سال ۱۴۰۰، به ۳۹۷ میلیون و ۶۵۴ هزار و ۳۵۶ تن تا به امروز رسیده و این مهم ارزش بر جای ۹۰۰ میلیون دلاری را به همراه داشته است که امیدواریم این ارزش برجا در آینده، با اجرای طرح‌های توسعه‌ای و احداث کارخانه‌های کنسانتره‌سازی و گندله‌سازی و در نهایت تأمین پایدار خوراک کارخانه‌های احیا مستقیم و فولادسازی به‌بالفعل تبدیل شود.

دکتر سعید محمدی در بخش پایان گزارش خود با تأکید بر اینکه توسعه اکتشافات را با جدیت در «ومعدان» دنبال می‌کنیم و به دنبال افزایش چشمگیر ذخایر سنگ آهن خود، ضمن تدوین برنامه‌ای دقیق و منسجم در شرکت توسعه معدنی و صنعتی صنایع هستیم، به وضعیت پروژه‌های در دست اجرای این هلدینگ نیز اشاره کرد و گفت: پروژه احداث کارخانه احیا مستقیم با ظرفیت تولید یک میلیون و ۶۰۰ هزار تن آهن اسفنجی در شرکت صنایع فولاد کردستان از پیشرفت فیزیکی ۴۷ درصدی برخوردار بوده و با توجه به روند بسیار خوبی که این پروژه در پیش گرفته است، پیش‌بینی می‌کنیم که این رقم در پایان اسامال از ۵۰ درصد عبور کند. استقبال خوب سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم، حضور مدیران ارشد شرکت های فولاد مبارکه - سرمایه گذاری صدر تأمین - سرمایه گذاری ملی ایران و ... بسیاری از کارشناسان و خبرگان بازار سرمایه و صنعت کشورمان در مجمع که جایگاه بی‌بدیل «ومعدان» و تیم مدیریت آن را در توسعه و حصول افتخار ملی نشان می‌داد، تهیه و پخش یک کلیپ از توانمندی و پتانسیل بالای این مجموعه در پیشرفت کشور که به همت روابط عمومی تهیه و به سمع و نظر سهامداران رسید، خیر مقدم استاد مقبسه به مجمع نشینان و تبریک اعیان شعبانیه و فرارسیدن دهه فجر، اعلام ۵ برابر شدن ارزش شرکت از سال ۱۴۰۰ تاکنون، گزارش جامع دکتر سعید محمدی پیرامون پروژه‌ها و میزان پیشرفت پروژه‌ها در شرکت‌های سرمایه پذیر، تبیین اینکه با افزایش سرمایه کنونی - هدف گذاری برای کسب سود خالص ۶۱ هزار میلیاردی می‌باشد، تأکید مدیر عامل مبنی بر اینکه در گروه پیشروان اولین شرکت هستیم که به بهره برداری از نیروگاه‌های تولید برق دست خواهیم یافت، پاسخگویی کامل و دقیق به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط توسط تیم ارشد مدیریت و تعامل ستودنی استاد مقبسه «مدیر روابط عمومی» و همکاری صمیمانه جناب آقای محمد سعید عباسی «مسئول امور رسانه‌ها» با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

هدف‌های افزایش سرمایه

- ۱- مشارکت در افزایش سرمایه در حال انجام شرکت‌های سرمایه پذیر.
- ۲- جبران مخارج انجام شده بابت مشارکت در افزایش سرمایه شرکت‌های سرمایه پذیر.
- ۳- اصلاح ساختار مالی.

مبلغ افزایش سرمایه پیشنهادی و محل تأمین آن

با توجه به برنامه ارائه شده، شرکت سرمایه گذاری توسعه معدان و فلزات (سهامی عام) در نظر دارد سرمایه خود را از مبلغ ۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال به مبلغ ۴۴۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال (به میزان ۱۴۵,۰۰۰,۰۰۰ ریال معادل ۴۸,۳۳ درصد)، از محل های مطالبات حال شده سهامداران و آورده نقدی و سود انباشته به شرح زیر افزایش دهد:

- مبلغ ۷۵,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال (معادل ۲۵ درصد) از محل مطالبات حال شده سهامداران و آورده نقدی.
- مبلغ ۷۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال (معادل ۲۳,۳۳ درصد) از محل سود انباشته.

مجمع عمومی فوق العاده صاحبان سهام شرکت سرمایه گذاری توسعه معدان و فلزات (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۱۱/۱۴ در محل مجموعه فرهنگی و ورزشی وزارت کار و امور اجتماعی، سالن تلاش تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۳۶۹ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای مرتضی شیبانی بود، که جنابان محمد رضا درخشنده و محمد کریمی در مقام نظار اول و دوم و کیارش مهرانی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه و با فراغت گزارش توجیهی هیات مدیره مبنی بر لزوم افزایش سرمایه توسط مدیرعامل محترم و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب افزایش سرمایه شرکت به تغییر بند اساسنامه مربوطه رای مثبت دادند.

اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

فولاد مبارکه اصفهان	محمد ناظمی هرندی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
معدنی و صنعتی فولاد سنگ مبارکه اصفهان	داود کریمی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سندوق بیمه اجتماعی روستایان و عشایر	سید علیرضا موسوی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
فولاد هرمزگان جنوب	اردشیر سعد محمدی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری ملی ایران	مصطفی درخشنده	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

دکتر اردشیر سعیدمحمدی، در ابتدای گزارش خود با تبیین اینکه در آمد عملیاتی شرکت سرمایه گذاری توسعه معدان و فلزات (اصلی) در سال ۱۴۰۱ برابر با ۱۳ هزار و ۳۵۶ میلیارد تومان بوده که این میزان با رشد حدود ۳۰ درصدی، به ۱۷ هزار و ۴۲۵ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۲ رسید افزود: همچنین، درآمد عملیاتی شرکت (تلفیقی) در سال گذشته با افزایش حدود ۵۶ درصدی همراه شده و از مبلغ ۲۰ هزار و ۷۹۹ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۱، به ۳۳ هزار و ۴۰۵ میلیارد تومان در سال پیش رسید. به گفته وی سود خالص شرکت (اصلی) در سال ۱۴۰۲ نیز با افزایش ۲۷ درصدی همراه بوده و از ۱۳ هزار و ۸۰۴ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۱، به ۱۷ هزار و ۴۶۶ میلیارد تومان در سال قبل رسید؛ ضمن اینکه سود خالص شرکت (تلفیقی) نیز پس از افزایش حدود ۵۵ درصدی، از ۱۶ هزار و ۸۸۶ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۱، به ۲۶ هزار و ۲۲۵ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۲ رسید.

مدیر عامل موفق توسعه معدان و فلزات همچنین با بیان اینکه در افاق ۱۴۰۶، دستیابی به سود ۱/۱ میلیارد دلاری را ضمن تکمیل و بهره برداری از طرح‌های توسعه‌ای خود هدف گذاری کرده‌ایم، افزود: این در حالی است که سود شرکت در سال ۱۴۰۱ (براساس ارزش دلار در آن زمان)، ۳۸۱ میلیون دلار و در سال ۱۴۰۲ به میزان ۴۳۰ میلیون دلار بوده و تحقق سود ۱/۱ میلیارد دلاری در سال ۱۴۰۶ در صورت اجرای طرح‌های شرکت منطقی به نظر می‌رسد. دکتر سعید محمدی در فرازی دیگر از گزارش خود با تأکید بر اینکه هم‌اکنون نسبت (P/NAV) شرکت ۵۹,۲ درصد بوده که بیان گر ارزش سهم بالای «ومعدان» در بازار سرمایه است، عنوان کرد: روند افزایش سرمایه «ومعدان» با رشد قابل توجهی طی سالیان اخیر همراه شده و از هشت هزار و ۴۰۰ میلیارد تومان در تاریخ ۲۵ اسفند ماه ۱۴۰۰، به ۳۰ هزار میلیارد تومان در تاریخ ۹ اسفند ماه ۱۴۰۲ رسیده است و بر همین اساس امیدواریم که با تصویب افزایش سرمایه کنونی، سرمایه شرکت به ۴۴ هزار و ۵۰۰ میلیارد افزایش پیدا کند.

دکتر سعید محمدی در ادامه به تشریح صورت ریز مبالغ پرداختی به پروژه‌ها و مشارکت در افزایش سرمایه شرکت‌های زیرمجموعه هلدینگ سرمایه‌گذاری توسعه معدان و فلزات پرداخت و مطرح کرد: در سال گذشته، مبلغ ۲۲ هزار و ۴۴۱ میلیارد تومان و در ۱۱ ماهه سال جاری نیز تا به امروز، مبلغ ۱۰ هزار و ۶۷۷ میلیارد تومان را به صورت پول نقد «Cash» پرداخت کرده‌ایم، و براساس مجموع پرداختی‌های «ومعدان» طی دو سال اخیر، به بیش از ۳۲ هزار میلیارد تومان می‌رسد. به گفته وی در حال حاضر ۹۹ پروژه در کل هلدینگ با سرمایه‌گذاری ۱۳,۸۴ میلیارد یورو در دست اقدام قرار دارد که سهم «ومعدان» از این میزان، ۳,۵ میلیارد یورو (حدود ۲۴۵ هزار میلیارد تومان) است و این هزینه جهت اجرای طرح‌ها و پروژه‌های شرکت باید پرداخت شود.

این مدیر برجسته کشوری همچنین با ابراز خرسندی از ورود شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معدان و فلزات به حوزه اکتشافات، تصریح کرد که تا به امروز بیش از ۱۹ دستگاه حفاری اکتشافی را خریداری کرده‌ایم که از این تعداد، ۱۵ دستگاه را در اختیار شرکت معدنی و صنعتی سپهر تجلی ایرانیان و چهار دستگاه را در اختیار شرکت مدیریت اکتشاف منابع معدنی پایا قرار داده‌ایم؛ ضمن اینکه ذهنیت خود را بیشتر بر روی



برگزیده بیست و دومین جشنواره تولید ملی، افتخار ملی

انتخاب شرکت پردیس خزر آراین پویان به عنوان واحد برتر گروه لوازم خانگی سال ۱۴۰۳



گفتنی است، جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» به عنوان معتبرترین و قدیمی ترین رویداد بخش خصوصی کشور، فرصتی برای معرفی دستاورد های صنعتگران و تولید کنندگان است.

درباره شرکت

شرکت پردیس خزر فعالیت خود را از سال ۱۳۷۴ در شمال غرب کشورمان؛ ۱۵ کیلومتری جنوب غربی تبریز با تولید کابینت آشپزخانه آغاز نمود. پس از چندین سال تولید و فعالیت مستمر، در سال ۱۳۷۸ از طرف وزارت صنایع و معادن وقت، مجوز تولید لوازم خانگی را دریافت نمود. به دنبال آن نخستین ساخته شرکت با عنوان «اجاق گاز سه شعله کابین دار» که به تأیید موسسه استاندارد و تحقیقات صنعتی ایران رسیده بود شروع به تولید شد.

این شرکت در سال ها فعالیت خود با بهره گیری از تجارب ارزشمند متخصصین و کارکنان متعهد و تلفیقی آن با دانش روز دنیا تلاش نموده تولیدات خود را از بهترین نوع مواد نخستین تهیه و با کیفیت بالایی به بازار عرضه نماید. پردیس خزر مشتری را در راس هرم سازمانی خود قرار داده که کسب رضایت مشتریان از اهداف اصلی و سازمانی این شرکت می باشد شرکت، فعالیت صادراتی خود را از سال ۱۳۸۸ با صادرات تولیدات خود به ارمنستان، جمهوری آذربایجان، ترکیه، عراق، کویت، افغانستان و آسیای میانه شروع کرده و تا کنون سهم به سزایی از بازار های این کشور ها را به دست آورده است.

افتخارات

- دریافت نشان عالی تولید ملی از کنگره نشان عالی کشور ۱۳۹۶
- تندیس زرین تعهد به کیفیت از انجمن حامیان استاندارد و کیفیت ایران ۱۳۹۶
- گواهینامه تعهد به کیفیت از آکادمی IGP انگلستان با تأیید اتحادیه اروپا ۱۳۹۶
- دریافت احتمال به کیفیت از کمپانی TUV ۱۳۹۶

۲۲ مین رویداد بزرگ «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می شود، با شعار «جهش تولید، با مشارکت مردم» با حضور تولید کنندگان بزرگ کشور برگزار شد و از ۵۰ شرکت تولیدی و صنعتی برتر تجلیل به عمل آمد.

در بیست و دومین جشنواره «تولید ملی، افتخار ملی» که از آن به عنوان معتبرترین گردهمایی صنعت و معدن کشور یاد می شود و هر ساله با هدف شناسایی و تقدیر از برترین های این حوزه، تقویت تعاملات بین بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد بستر مناسب جهت ارتقای تولید ملی برگزار می گردد از مهندس **صمد نقش کجا آباد** با مدیر عاملی شرکت **پردیس خزر آراین پویان** به عنوان واحد برتر صنعتی در گروه **لوازم خانگی** تقدیر به عمل آمد و تندیس ارزشمند این رویداد به ایشان اهدا گردید.

این جشنواره با شکوه، شامگاه دوشنبه ۲۹ بهمن، با حضور مقامات ارشد دولتی، فعالان صنعتی و اقتصادی کشور در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران برگزار شد که از جمله میهمانان این رویداد می توان به حضور حجت السلام و المسلمین محمد جعفر منتظری ((رئیس دیوان عالی کشور))، محمد صادق مفتاح ((قائم مقام وزارت صمت))، مهدی هادی ((رئیس پژوهشگاه قوه قضاییه))، صمد حسن زاده ((رئیس اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی ایران))، سیدعبدالوهاب سهل آبادی ((رئیس خانه صنعت، معدن و تجارت ایران))، شهرام دبیری ((مشاور رئیس جمهوری))، معاونین وزارت صمت، فعالین بخش خصوصی، تولیدکنندگان و اصحاب رسانه اشاره کرد.

این جشنواره نه تنها یک فرصت برای تجلیل از تلاش های برتر است، بلکه حرکتی در مسیر اعتلای اقتصادی و توسعه صنایع کشور به شمار می رود. اهداف اصلی این جشنواره شامل شناسایی برترین ها، تقویت تعاملات میان بخشی، تشویق به نوآوری و ایجاد فضایی برای ارتقای تولید ملی بوده و در این جشنواره از واحد هایی که توانسته اند با نوآوری، ارتقای کیفیت، رعایت استاندارد های بین المللی و مسئولیت اجتماعی، جایگاه ویژه ای در بازار های داخلی و خارجی کسب کنند، تقدیر می کند.



«دالبر» به مجمع سالانه نشست

راهبردهای دکتر شیری برای توسعه و تعالی عملکرد البرز دارو



مدیرعامل البرز دارو در بخش پایانی گزارش خود با اعلام اینکه خرید لوازم و تجهیزات آزمایشگاهی و همچنین افزایش ظرفیت تولید فرآورده‌های تزریقی از برنامه‌های شرکت برای سال ۱۴۰۴ است افزود: در راستای افزایش ظرفیت تولید فرآورده‌های تزریقی، مجوز خط دوم استریل صادر شده و برآورد ما این است که اوایل سال ۱۴۰۵ به ظرفیت اضافه کنیم که با این اقدام ظرفیت آمپول مجموعه ۳ برابر می‌شود.

به گفته وی ظرفیت اسمی این پروژه ۱۲۰ میلیون عدد بوده و ۵۰ درصد به فروش بخش استریل اضافه می‌کند و همچنین برای پروژه تکمیل سفالوسپورین‌ها، آسباز خریداری شده و تکمیل و بهره برداری از آن جزو برنامه‌های در دستور کار سال ۱۴۰۴ می‌باشد و ظرفیت اسمی پروژه تکمیل سفالوسپورین‌ها ۲۸ میلیون و ۸۰۰ هزار ریال خواهد بود.

برگزاری مجمع در دانشکده داروسازی دانشگاه تهران، تبیین اینکه با توجه به مجمع فوق العاده برگزار شده قبلی این صورت‌های مالی و سال مالی شرکت مربوط به ۹ ماه منتهی به ۳۰ آذر ماه ۱۴۰۳ می‌باشد، میزبانی شایسته از کلیه ذینفعان و برگزاری مجمع در نهایت نظم، حضور مدیران ارشد گروه سرمایه‌گذاری البرز - گروه دارویی سبحان - بنیاد ۱۵ خرداد و جمعی از برترین کارشناسان صنعت دارو و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ویژه «دالبر» و مدیریت مدیر آن را نشان می‌دهد، گزارش جامع و کامل دکتر مهدی شیری پیرامون چالش‌ها و معضلات مرتبط با صنعت دارو و شرکت البرز دارو، رسیدن جمع‌داری‌های شرکت به مبلغ ۴۷.۸۳۱.۸۶۵ میلیارد که حاکی از رشد ۱۳ درصدی به نسبت سال مالی گذشته بود، تشریح برنامه‌های آتی جهت تداوم توسعه همه جانبه شرکت البرزدارو توسط مدیرعامل «دالبر»، تأیید حساب‌های شفاف مدیر مالی مجرب شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، توضیحات تکمیلی پیرامون بدهای حسابرسی، پاسخگویی دقیق و مستند به کلیه سوالات سهامداران حاضر در مجمع و نهایت همکاری و تعامل کلیه ارکان مجموعه با خبرنگاران و اصحاب رسانه جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

اهداف و برنامه‌های آتی شرکت

- ادامه روند اصلاح و تغییرات ساختاری خطوط تولید جهت تطابق با استانداردهای کیفی و مطابق با اصول GMP.
- انبارش میزان بهینه‌ای از موجودی مواد اولیه و کالای ساخته شده همچون سنوات گذشته به منظور تامین تقاضای بازار و عدم ایجاد وقفه در برنامه‌های تولیدی شرکت.
- ادامه روند بهبود فرمولاسیون برخی محصولات و نیز تولید و اضافه نمودن محصولات جدید بر مبنای نیاز سنجی انجام شده در جامعه در حوزه‌های مختلف درمانی.
- نظارت بر نحوه توزیع محصولات تولیدی شرکت‌های پخش جهت حصول اطمینان از افزایش سطح دسترسی به محصولات شرکت در سراسر کشور.
- افزایش دقیق و نظارت بر پیش‌بینی‌های فروش جهت بهینه نمودن سطح تولید و انبارش موجودی‌ها و بهبود سرمایه در گردش شرکت.
- کاهش دوره وصول مطالبات جهت مدیریت نقدینگی و تامین سرمایه در گردش مورد نیاز.
- توسعه و بهسازی و راه‌اندازی خطوط تولیدی جدید به منظور ارتقا کیفیت و افزایش ظرفیت تولید.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت البرز دارو (سهامی عام) در روز دوشنبه مورخ ۱۴۰۳/۱۱/۲۹ در محل دانشگاه تهران، ساختمان جدید دانشکده داروسازی تشکیل گردید. در این مجمع که با حضور بیش از ۵۸۵۸ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای فرشید مرادی بود، که جنابان روزبه اخلاقی فیضی آثار و مجتبی حسنلو در مقام نظار اول و دوم و آقای سید جلال موسوی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۳۰/۰۹/۱۴۰۳ پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان باطنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۹۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

ایران دارو	الیاس کهزادی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
گروه دارویی سبحان	علی فلاح پور	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
گروه سرمایه‌گذاری البرز	میشم خرقانی پور	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
کی بی سی	مهدی سلیمان جاهی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه‌گذاری اعتلا البرز	سید جلال موسوی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

دکتر مهدی شیری در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «دالبر» افزود: این شرکت بیش از ۲۰۰ پروانه دارویی دارد که حدوداً ۱۲۰ پروانه آن فعال است که در نتیجه تولید و فروش این تعداد محصولات باعث شده که شرکت همواره جایگاه خوبی را در بین شرکت‌های بزرگ داروسازی کشور داشته باشد.



عضو شاخص هیئت مدیره و سکندار شرکت در فرازی از گزارش خود با اعلام اینکه شرکت البرز دارو (سهامی عام) در صنعت دارو فعالیت می‌کند و در حال حاضر بر اساس آخرین گزارشات حسابرسی شده ارائه شده در سامانه کدال با مبلغ ۱۳۰۹۰۳۴۲ میلیون ریال در جایگاه ششم قرار دارد اضافه کرد: تغییری در واحد فروش ایجاد کردیم و به دانش‌پژوهان هوشمند با استفاده از هوش مصنوعی مجهز شدیم که وضعیت بازار و رقبا را بررسی می‌کند و بر اساس آن استراتژی فروش را تعیین می‌کنیم که در وصول مطالبات اثرگذار است.

دکتر مهدی شیری همچنین با تصریح اینکه فروش صادراتی به طور مستمر (به مبلغ ۲۵۲۰۰۸۴ میلیون ریال) با اِز طریق شرکت‌های واسطه (به مبلغ ۲۱۸۰۶ میلیون ریال) صورت گرفته و عمدتاً به کشورهای عراق و افغانستان صادر شده است افزود: افغانستان، سوریه، عراق و تاجیکستان از جمله بازارهای معروف صادراتی ما است و در حال ریزنی با سایر کشورها هم هستیم که بر این اساس در بودجه ۱۲ میلیون دلار صادرات برای سال جاری دیده شده است.

سکندار البرز دارو ضمن اشاره اینکه، فضاهای تولید، تجهیزات و تأسیسات صنعتی این شرکت کاملاً به روز و منطبق با آخرین ضوابط تولید خوب دارو است که این شرایط در کنار سرمایه‌گذاری مستمر، موجب شده است اطمینان معقولی از وجود شرایط خوب تولید در بلند مدت وجود داشته باشد تأکید کرد: داشتن فرآیند و نیروی انسانی مجرب و حرفه‌ای در زمینه‌های مارکتینگ و فروش، تضمین می‌کند که می‌توان حتی بهتر از گذشته برندسازی کرد و سهم مناسبی از تقاضای بازار برای محصولات شرکت را کسب نمود.

به گفته وی هر یک از مراحل تولید محصولات ((جمادات - مایعات - فرآورده‌های تزریقی)) دارای دستورالعمل‌ها و استانداردهای دقیقی هستند تا اطمینان حاصل شود که داروهای تولیدی با بالاترین کیفیت و ایمنی تولید می‌شوند چرا که کنترل کیفیت حین تولید در خط تولید دارو نقش مهمی در تضمین سلامت و اثربخشی داروها دارد.

مدیر برجسته و شناخته شده داروسازی کشورمان در بخش دیگری از گزارش خود خاطر نشان ساخت که محصولات دارویی توسط پیشرفته ترین ماشین آلات و تجهیزات و در فضای تولید با رعایت استانداردهای بین المللی و الزامات GMP سازمان غذا و دارو و در بالاترین کیفیت انجام می‌شود و عمده ماشین آلات و تجهیزات تولیدی ساخت شرکت های Rieckerma و Marchesini, Korsch, Uhlman از کشورهای ایتالیا و آلمان با تکنولوژی پیشرفته و روز دنیا می باشد.

به گفته وی ظرفیت صادراتی بسیار خوبی در دالبر وجود دارد و کشورهای همسایه به محصولات ما نیاز بسیار بالایی دارند. اخیراً چند پارت صادراتی نهایی کردیم و برای سال جاری هم سفارشات خوبی گرفتیم.



پتروشیمی بوعلی؛ پیشرو و پیشتاز در صنعت پتروشیمی



مدیرعامل گروه صنایع پتروشیمی خلیج فارس با بیان اینکه تأمین مالی پروژه‌ها با روش‌های مختلف در دستور کار این هلدینگ است، از هدف‌گذاری ویژه این گروه بزرگ پتروشیمی در سال آینده برای تأمین منابع مالی خارجی خبر داد. دکتر محمد شریعتمداری در سفری سه‌روزه (چهارشنبه، هشتم اسفند) به ماهشهر به منظور بررسی وضعیت مجتمع‌ها و طرح‌های این مجموعه در ماهشهر، ضمن بازدید از پتروشیمی بوعلی سینا، با کارکنان این مجتمع به گپ‌وگفتی دوستانه پرداخت و در جلسه فنی با مدیران این پتروشیمی به بررسی رفع موانع تولید پرداخت. وی با قدردانی از زحمات این مجموعه به دلیل خبرهای مطلوبی که از افزایش تولید و سودآوری پتروشیمی بوعلی مخابره شده، اظهار داشت: دست همه دوستان تلاش‌گرم را می‌بوسم و امیدوارم این روند افزایشی با قوت تداوم داشته باشد. وی تأکید کرد: در این دوره تلاش کردیم از اساتید صاحب‌تجربه در صنعت پتروشیمی به منظور تحقق اهداف توسعه‌ای هلدینگ خلیج فارس بهره‌مند شویم. مدیرعامل شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس با اشاره به اینکه پتروشیمی بوعلی سینا شرکتی بوری است و ارتباط مناسبی نیز بین هلدینگ خلیج فارس و سازمان بورس برقرار است، افزود: باید در زنجیره تولید و شرکت‌های هلدینگ خلیج فارس توجه جدی به مولدسازی منابع مازاد شود.

سرمایه‌گذاری:

دکتر محمد شریعتمداری با بیان اینکه سرمایه‌گذاری منابع آزاد پتروشیمی بوعلی سینا در طرح‌ها، هم به هلدینگ و هم به خود این شرکت در سودآوری کمک می‌کند، تصریح کرد: این سرمایه‌گذاری‌ها نقش مهمی در اشتغال‌زایی و رشد اقتصاد کشور ایفا می‌کنند. وی با تأکید بر اینکه مکلف هستیم از موجودی‌هایمان بیشترین استفاده را ببریم، بیان کرد: دولت باید در تولید ملی، همراه و پشتوانه بخش خصوصی باشد. مدیرعامل شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس با اشاره به اینکه این شرکت امانت‌دار میلیون‌ها سهام‌دار است، گفت: تأمین مالی پروژه‌ها با روش‌های مختلف در دستور کار هلدینگ خلیج فارس است؛ افزون بر اینکه بازار سرمایه فرصت بسیار مناسبی برای تأمین منابع مالی است، باید از باقی‌تسهیلات بانکی که امکان‌پذیر است نیز استفاده کنیم وی خاطر نشان کرد: امیدواریم هلدینگ خلیج فارس در سال آینده گام‌های بلند را در تأمین منابع خارجی بردارد. همچنین دکتر سید محمد احمدزاده، مدیرعامل صاحب‌نام و خوش فکر پتروشیمی بوعلی سینا، در این بازدید گزارشی کامل از دستاوردهای درخشان مجموعه در زمینه‌های؛ رشد تولید، خودکفایی، بهره‌بردن از یافته‌های شرکت‌های دانش‌بنیان، ارتقای فروش، افزایش سودآوری و بهبود فرایندها در این مجموعه ارائه نمود.



شرکتی دانش بنیان وی بیدیل

مدیریتی چنین میانه میدانم آرزوست

استمرار در روند موفقیت کویر تایر با مدیریت مهندس سید محمد حسین زینلی



حسرو امیر حسینی

میزان ۵۴٫۲ درصد رشد داشته است و بدین ترتیب مفتخریم اعلام دارم که جهش تولید ۱۱۱ درصدی نیز نسبت به سال ۱۳۹۷ محقق شده است. مهندس زینلی همچنین خاطرنشان کرد که در تلاش هستیم تا در سال مالی که در آن هستیم تولیدات را به ۴۵ هزار تن برسانیم که در همین راستا در سال گذشته با تکمیل زیرساخت ها برای افزایش ظرفیت تولید در کنار طراحی و تولید اولین تایر خودروهای برقی، طراحی و تولید اولین تایر پنچر رو، طراحی و تولید تایر افرو (کلا با تولید محصولات جدید)) به دنبال تحقق هدف خود هستیم.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت در بخش دیگری از گزارش خود خاطرنشان کرد در سال گذشته، هم افزایش نرخ در قیمت مواد اولیه داشتیم و هم افزایش قیمت دلار، اما توانستیم، سودآوری خوبی داشته باشیم و با توجه به راهبرد و سیاستهایی که داریم لحظه ای از تفکر به توسعه روزافزون، غافل نمی شویم.

مهندس زینلی افزود: قیمت گذاری بر روی محصولات ما دستوری است و همیشه نرخ فروش ما از قیمت واقعی عقب است. وی با تصریح اینکه ۳۰ تا ۴۰ درصد مواد اولیه ما وارداتی است که افزایش نرخ دلار روی آن تاثیر می گذارد اما مابقی خرید ما داخلی است که نزدیک به ۱۰۰ درصد مواد اولیه داخلی افزایش قیمت گرفته اند و ما از هر دو طرف فشار را تحمل می کنیم تاکید کرد: افزایش نرخ تایر در دو مقطع سال مالی گذشته داشتیم که شامل افزایش نرخ ۲۰ درصدی تایر PCR اردیبهشت و افزایش ۹ درصدی نرخ فروش در ۲۶ مهرماه بوده است.

مدیر نخبه و برجسته صنعت کشورمان در بخش دیگری از گزارش خود با اعلام اینکه در سال گذشته، ساخت و بهره برداری از سی و هفتمین پرس پخت تایر در بهمن ماه و ساخت دو دستگاه تایرسازی تک مرحله ای دستگاه انجام شد، در رابطه با صادرات شرکت گفت: حدود یک درصد از محصولات شرکت صادر می شود و حدود نیمی از صادرات مربوط به تایر موتورسیکلت و میانگین صادرات به ازای هر کیلوگرم ۲٫۴۳ دلار است.

شایان ذکر است که کویر تایر با سکانداری مهندس زینلی با رشد ۵۵ درصدی در درآمدهای عملیاتی، رشد چشمگیری را نسبت به سال گذشته در کارنامه خود به ثبت رسانده و توانست عملکرد موفقی در زمینه تولید و فروش محصولات خود داشته باشد و سهم قابل توجهی از بازار تایر کشور را تأمین کند

افزایش ظرفیت تولید و صادرات طبق گزارش ارائه شده در مجمع این شرکت، تولید شرکت در سال ۱۴۰۳ به ۴٫۲ هزار تن رسیده است که نشان دهنده رشد ۲۳ درصدی نسبت به سال گذشته است.

پروژه های توسعه ای و تولید تایرهای پیشرفته

در سال جاری، اولین کارخانه هوشمند صنعت تایر در کویر تایر راه اندازی شده است. همچنین سی و هفتمین دستگاه پرس پخت تایر در بهمن ۱۴۰۳ به بهره برداری رسید و با ساخت دو دستگاه تایرسازی تک مرحله ای جدید، ایران به هشتمین کشور سازنده این صنعت پیوست. این دستاورد بزرگ علاوه بر تقویت صنعت تایر،

مجمع عمومی عادی سالانه صاحبان سهام شرکت کویر تایر (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳٫۱۲٫۰۵ در محل مجتمع فرهنگی پیامبر اعظم (ص) برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۲٫۴۱ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سیدمحمدجواد فرهانپایان بود، که جنابان سعید نخستین و خانم عدرا بیانی در مقام نظار اول و دوم و آقای سیدمحمدحسین زینلی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳٫۰۹٫۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ و با تقسیم سود ۱۰۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

هشیار بهمند به عنوان بازرس قانونی و حسابرس و انیا نیک تدبیر به عنوان بازرس علی البدل انتخاب گردید.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

گروه مدیریت سرمایه گذاری امید	سیدمحمدحسین زینلی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف- اصلی
سرمایه گذاری ساختمانی سپه	یحیی مالیرچگینی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف- اصلی
سرمایه گذاری توسعه گوهران امید	علیرضا جعفری دودران	عضو هیئت مدیره	غیر موظف- اصلی
سرمایه گذاری مهر	رضا گنجی ارجنتی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف- اصلی
سرمایه گذاری سپه	مرتضی اثباتی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف- اصلی



کویر تایر یادگاری ارزشمند و افتخار آفرین در استان خراسان بزرگ می باشد که به دست با کفایت مردی راست قامت و مدیری میانه میدان بنیان گذاری و احداث گردیده که جزو تراز اول ترین مدیران با کفایت در عرصه های اقتصادی، سیاسی و اجتماعی می باشد.

مهندس زینلی با برافراشته کردن پرچم خدمت در این مرز و بوم کهن با باور راستین به توان و تخصص جوانان نخبه ایران و در کویر تایر جوانان فرمانده ای پیشرو و پیروز در جنگ اقتصادی با پتانسیل بالای منابع انسانی و هوش ایرانی توانست ضمن بهره برداری و توسعه از یک شرکت بزرگ تایرساز، عینیت بخش در خودکفالی، اشتغالزایی و حصول افتخار ملی برای مردم شریف ایران زمین باشد.

افزایش درآمدهای عملیاتی «یکویر» از مبلغ ۴۰٫۹۹۲٫۴۱۶ میلیارد در سال مالی منتهی به پایان آذرماه ۱۴۰۲ به مبلغ ۶۳٫۱۹۸٫۱۲۱ میلیارد در پایان آذرماه ۱۴۰۳ و ارتقاء سود عملیاتی از مبلغ ۱۱۰٫۱۴۰٫۰۰۰ میلیارد در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۷٫۳۱۰٫۹۷۹ میلیارد در سال مالی باعث شد که این شرکت با سکانداری مهندس سید محمد حسین زینلی «پدر صنعت خراسان» با کسب مبلغ ۱۱٫۳۹۴٫۵۲۰ میلیارد سود خالص در کنار تولید محصولات جدید و متنوع، عملکردی درخشان در سودآوری را برای سهامداران خود در سال مالی مورد گزارش به ارمغان بیاورد.

مهندس سید محمد زینلی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران شرکت افزود: کویر تایر دومین تولیدکننده بزرگ تایر انواع خودرو در ایران است که سید تولید محصولات شرکت شامل: ۳۰ درصد SUV و ۷۰ درصد PCR می باشد و این شرکت نقش مهمی در تأمین نیاز داخلی ایفا کرده است، به طوری که ۲۴ درصد تایرهای سواری و ۵۷ درصد تایرهای خودروهای شاسی بلند در کشور توسط کویر تایر تولید و عرضه شده است.

مدیر برگزیده صنعت تایر کشورمان ضمن تبیین اینکه ما در آذرماه سید فروش کالایی خود را تغییر دادیم و بیشتر SUV فروختیم برای همین مبلغ فروش بالا رفته است اضافه کرد: در کشور حدود ۳۰ درصد واردات نیاز است اما بیشتر از این نیاز وارد کشور می شود که این موضوع شرکت های تایرساز را با چالش رو به رو کرده است چرا که با همین پولی که صرف واردات می شود می توان ۷ کارخانه تایرسازی افتتاح کرد.

مدیرعامل «یکویر» با اعلام اینکه برای سال ۱۴۰۴ پیش بینی فروش حدود ۸ همت را مدنظر قرار داده ایم اضافه کرد: تناژ تولید در سال ۱۴۰۳ نسبت به ۱۴۰۲ حدود ۲۲٫۶ درصد افزایش یافته و مبلغ فروش امسال نیز نسبت به سال گذشته به



- نرخ فروش در سال مالی ۱۴۰۳ نسبت به سال ۱۴۰۲ به میزان ۲۸.۳ درصد افزایش یافته است.

- حدود ۲۳ درصد محصولات عرضه مستقیم می‌شود و از این محل ۱۹۳ میلیارد تومان سود مضاف داشته است.

- تولید محصولات برای سال مالی ۱۴۰۴ حدوداً ۴۵ هزار تن برآورد شده است. - افزایش نرخ ارز بیشتر روی مواد اولیه داخلی تأثیر گذار است تا مواد وارداتی و باعث افزایش بهای تمام شده محصولات می‌شود و چون قیمت گذاری محصولات دستوری است، معمولاً مجوز افزایش نرخ محصولات با تأخیر زمانی ۳ تا ۶ ماهه نسبت به افزایش قیمت مواد اولیه رخ می‌دهد.

میزیانی شایسته از کلیه ذینفعان و برگزاری مجمع در نهایت نظم، پخش یک کلیپ زیبا از پتانسیل و افتخار آفرینی های مجموعه کویرتایر که به همت روابط عمومی کوشا تهیه و به سمع و نظر سهامداران رسید ، حضور بزرگان و مدیران ارشد هلدینگ سرمایه گذاری امید- سرمایه گذاری سپه - سرمایه گذاری مهر - سرمایه گذاری توسعه گوهران امید و جمعی از بهترین کارشناسان صنعت تایر و بازار سرمایه در مجمع که نشان از اعتبار ویژه کویرتایر و جایگاه والای مهندس زینلی داشت ، اعلام حفظ کانال فروش عرضه مستقیم و فروش اینترنتی ، افزایش ظرفیت تولید و صادرات ، تمرکز بر روی طراحی و تولید تایرهای جدید ، بومی سازی برخی از ماشین

به خودکفایی و افزایش تولید داخلی کمک شایانی خواهد کرد.

رشد مالی و سودآوری شرکت

فروش سال مالی ۱۴۰۳ شرکت ۶.۳ همت اعلام شده است که با سود خالص ۱.۱ همت، نشان‌دهنده رشد ۳۹ درصدی نسبت به سال قبل است. همچنین مبلغ فروش در سال ۱۴۰۳ نسبت به ۱۴۰۲، ۵۴.۱ درصد رشد داشته است.

پیش‌بینی‌های سال ۱۴۰۴

مدیران شرکت پیش‌بینی می‌کنند که میزان فروش در سال ۱۴۰۴ به ۸ همت برسد. همچنین تولید سال آینده نیز حدود ۴۵ هزار تن برآورد شده است.

چالش‌های مرتبط با افزایش نرخ ارز

یکی از موضوعات مطرح‌شده در گزارش، تأثیر افزایش نرخ ارز بر هزینه‌های تولید بود. برخلاف انتظار، افزایش نرخ ارز بیشتر بر مواد اولیه داخلی تأثیر گذاشته و موجب افزایش بهای تمام‌شده محصولات شده است. از سوی دیگر، قیمت‌گذاری دستوری محصولات باعث شده مجوز افزایش قیمت تایرها با تأخیر ۳ تا ۶ ماهه نسبت به رشد قیمت مواد اولیه صادر شود.

این گزارش نشان‌دهنده روند رو به رشد و توسعه پایدار کویر تایر در صنعت تایر کشور است که با برنامه‌ریزی دقیق و سرمایه‌گذاری در پروژه‌های نوآورانه، سهم خود را در بازار داخلی و خارجی افزایش داده است.

مهم‌ترین نکات مطرح شده :



آلات صنعت تایر نظیر پرس پخت و ماشین های تایر سازی تک مرحله ای، داخلی سازی فن آوری ساخت تایر ماشین های سواری از رینگ ۱۳ تا ۲۰ توسط متخصصان توانمند شرکت کویرتایر، رشد چشمگیر درآمدهای عملیاتی در سال سخت اقتصادی، کسب جوایز و تندیس های متعدد ، ارتقای ۵۴ درصدی فروش و افزایش ۳۹ درصدی سود خالص ، توضیحات مکفی مدیرعامل مدبر مجموعه پیرامون عملکرد شرکت طی سال مالی مورد گزارش و تشریح برنامه های آتی جهت تداوم توسعه همه جانبه «پکوبیر»، تایید حسابه‌های شفاف مدیر مالی مجرب شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی، پاسخگویی دقیق و مستند به کلیه سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط ، تقدیر ویژه رئیس مجمع و نمایندگان سهامداران عمده از درایت و تلاش ستودنی تیم مدیریت مدبر و مجاهدت پرسنل مجموعه در دستیابی به یک عملکرد عالی کاری، نهایت همکاری و تعامل مدیریت روابط عمومی و کلیه ارکان مجموعه با خبرنگاران و اصحاب رسانه جهت پوشش خبری و از نکات خواندنی این مجمع بود که حیفمان آمد به اسب قلم سپرده نشود .

- به گفته وی ، ما به تفاوت نرخ ارز ۲۸.۵۰۰ تومان و نیما برای تایرهای بایاس صورت می‌گیرد و ما تولیدکننده تایرهای رادیال هستیم و در واقع برای ما لحاظ نخواهد شد .

- در سال مالی مورد گزارش، دو دستگاه تایرساز تک مرحله‌ای ساخته شده است.

- اولین کارخانه هوشمند صنعت تایر در کویر تایر راه‌اندازی شده است.

- ۲۴ درصد تایر سواری و ۵۷ درصد تایر خودروه‌های شاسی‌بلند کشور توسط پکوبیر تولید و تأمین می‌شود.

- ظرفیت تولید ۴۵ هزار تن، فروش سال مالی ۱۴۰۳ مبلغ ۶.۳ همت و سود خالص ۱.۱۴۰۳ مبلغ ۱.۱ همت است و نسبت به سال مالی قبل رشد ۳۹ درصدی دارد.

- پیش‌بینی فروش برای سال ۱۴۰۴ حدود ۸ همت است.

- پکوبیر با ۴۰۳۳۰ تن، جهش تولید ۱۱۱ درصدی در تناژ تولید و جهش سرانه تولید ۷۵ درصدی نسبت به سال ۱۳۹۷ دارد.

- تناژ تولید در سال ۱۴۰۳ نسبت به ۱۴۰۲ به میزان ۲۲.۶ درصد افزایش یافته است

- مبلغ فروش در سال مالی ۱۴۰۳ نسبت به سال ۱۴۰۲ به میزان ۵۴.۲ درصد رشد یافته است.



افتتاح اولین کارخانه هوشمند صنعت تایر کشور در کویرتایر



کویرتایر؛ پرچم‌دار تحول دیجیتال و هوشمندسازی در صنعت تایر
مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر گفت: کارخانه هوشمند محیطی است که با پیاده‌سازی تحول دیجیتال، تمامی بخش‌های تولید، زنجیره تأمین، مالی، فروش، منابع انسانی و سایر بخش‌ها را به‌صورت یکپارچه و هوشمند مدیریت می‌کند. سید محمد حسین زینلی اظهار کرد: شرکت دانش بنیان کویرتایر به عنوان اولین شرکت تایرسازی در ایران، مفتخر است به عنوان پرچم‌دار تحول دیجیتال و هوشمندسازی در صنعت تایر، پس از چهار سال تلاش شبانه روزی اولین کارخانه هوشمند صنعت تایر در کشور را به نام کویرتایر ثبت و افتتاح نماید و حماسه هوشمندسازی در کویرتایر در جریان است.

وی در خصوص تاریخچه هوشمندسازی در کویرتایر گفت: اولین و حیاتی‌ترین اقدام این شرکت در حوزه هوشمندسازی در ابتدای سال ۱۴۰۰ با تشکیل کمیته هوشمندسازی فرآیندهای تولید آغاز شد که در طول این چهار سال، اهداف و اولویت‌های مختلفی را ترسیم و برنامه‌ریزی نمود تا امروز شاهد افتتاح اولین مرحله کارخانه هوشمند صنعت تایر کشور در کویرتایر باشیم.

مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر با ذکر اهداف این کمیته افزود: استفاده از ظرفیت جامعه نخبگان و متخصصین داخل و خارج از کشور، آغاز و استمرار پروژه‌های زودبازده، تهیه استخر پروژه‌ها، پیاده‌سازی سیستم ERP، اجرای پروژه هوش تجاری (BI)، اجرای پروژه سکوی هوشمند، آغاز پروژه چت‌بات درون سازمانی، طراحی نرم افزار ساعی و ده‌ها اقدام دیگر از مهمترین برنامه‌های کمیته هوشمندسازی فرآیندهای تولید بوده تا فرآیندها را بهینه‌سازی نماید و افزایش بهره‌وری، کاهش هزینه‌ها، افزایش کیفیت، پیش‌بینی دقیق تر و تصمیم‌گیری بهتر را در بستری امن به حداکثر برساند.

مهندس زینلی، نرم افزار هوشمند ساعی را نمونه‌ای از پروژه‌های سرریز تکنولوژی در حوزه هوشمندسازی عنوان و تصریح کرد: با اجرای این نرم افزار، تمامی عیوب احتمالی فرایند تولید تا ابتدا تا انتها مورد پایش و ارزیابی قرار گرفته و تعداد ۳،۵۰۰ احتمال برای رفع این عیوب توسط نرم افزار مربوطه براساس اهمیت طبقه بندی شده و به صورت لحظه‌ای در اختیار اپراتور قرار می‌گیرد که این کار سبب افزایش سرعت، کاهش هزینه و افزایش بهره‌وری در سازمان می‌گردد.

مرحله نخست کارخانه هوشمند کویرتایر (کویرا) با حضور مهندس هاشمی استاندار خراسان جنوبی، دکتر سیدهاشمی رییس هیئت مدیره هلدینگ سرمایه گذاری امید، فرمانده سپاه انصار الرضا (ع) استان و جمعی از مدیران اجرایی و اقتصادی خراسان جنوبی افتتاح شد.

دولت مکلف به حمایت از واحدهای تولیدی بویژه در زمینه هوش مصنوعی است

به گزارش روابط عمومی و ارتباطات شرکت دانش بنیان کویرتایر؛ استاندار خراسان جنوبی در این مراسم نداشتن «نگاه تک بعدی» را از سیاست‌های ممتاز کویرتایر عنوان کرد و اظهار داشت: بسیاری از بنگاه‌های تولیدی تمرکز خود را تنها به رشد اقتصادی و افزایش بهره‌وری معطوف می‌نمایند در حالی که کویرتایر در همه زمینه‌ها به‌خصوص به نیروی انسانی خود نگاه ویژه دارد. سید محمد رضا هاشمی از مجموعه کویرتایر به خصوص مهندس زینلی که نگاه فرا استانی در جهت توسعه این استان دارند تقدیر کرد و از هلدینگ سرمایه گذاری امید خواست، علاوه بر کویرتایر بستر حضور سرمایه‌گذاران را در حوزه‌های معدن و کشاورزی استان نیز فراهم کنند.

کویرتایر؛ سرآمد و روزآمد در زمینه هوش مصنوعی

رئیس هیئت مدیره شرکت گروه مدیریت سرمایه گذاری امید نیز در این مراسم، هوشمندسازی در کویرتایر را سرآمد و روزآمد خواند و اظهار کرد: با دوراندیشی مهندس زینلی و همت مدیران و متخصصین این کارخانه، پروژه بسیار بزرگی به مرحله اجرا درآمده است که با علم روز دنیا منطبق و همگام است و این در نوع خود در سطح ملی بی نظیر است.

دکتر سید مصطفی سیدهاشمی با ابراز امیدواری از اجرایی شدن طرح ۵۰ هزار تنی کویرتایر افزود: هلدینگ سرمایه گذاری امید برای این پروژه بزرگ که بالغ بر ۲۳۰ میلیون دلار سرمایه گذاری شده است، نهایت تلاش و همکاری را برای به ثمر نشستن این ابرپروژه به کار بسته است تا به زودی برکات این طرح، استان و کشور را منتفع گرداند.



حسابهای شفاف «رکیش»

با حمایت سهامداران سال آینده برای ایران کیش سالی متفاوت خواهد بود



کالا نو بر روی دستگاه پایانه فروشگاه را از جمله اقدامات عملیاتی ایران کیش در حوزه سرویس‌های اعتباری بر شمرد.

وی تمهید قرارداد حدود ده بانک بزرگ کشوری منجمله بانک تجارت به عنوان بانک پیشرو در این زمینه را جزو افتخارات مجموعه بر شمرد و تأکید کرد با تغییر مدیریت و تدوین برنامه های مدون در ۶ فصل به دنبال آن هستیم که به رشد ۶۰ درصدی مبلغ تراکنش کل کارخوانها و رشد بیش از ۷۰ درصدی مبلغ تراکنش اینترنتی ما در سال ۱۴۰۴ دست یابیم و بتوانیم فصلی نو را در عملکرد مجموعه رقم بزنیم.

مدیر عامل «رکیش» همچنین با اشاره به برنامه ریزی و اقدامات انجام شده در طی ماه‌های اخیر که نتیجه آن در گزارش اقتصادی دی‌ماه شاپرک با افزایش ۱۰ همتی تراکنش‌ها و صعود یک پله‌ای ایران کیش در بین شرکت‌های پرداخت که در سال‌های اخیر برای این شرکت بی‌نظیر بود گفت: «در کنار این ارتقاء، رشد در شاخص حیاتی مبلغ تراکنشی اینترنتی در یک ماه اخیر بیانگر نگاه متفاوت ما در این حوزه است و انتظار می‌رود با تلاش همکاران خوبم در شرکت، این روند همچنان ادامه یابد.»

وی افزود: «ما در دی‌ماه موفق شدیم در شاخص تأثیرگذار مبلغ تراکنش درگاه اینترنتی یک پله ارتقا پیدا کرده و رتبه اول در رشد تعداد ابزار اینترنتی تراکنش‌دار و رتبه دوم رشد ضریب اثربخشی در هر دو شاخص مبلغ و تعداد تراکنش ابزار کارخوان فروشگاه را در بین سایر شرکت‌های ارائه‌دهنده خدمات پرداخت از آن خود کنیم که نشان از مسیر درستی است که در طی ماه‌های اخیر با برنامه‌ریزی و اقدامات اثربخش محقق شده است.»

دکتر آقابابایی در بخش پایانی گزارش خود به تشریح برنامه‌های آینده این شرکت در حوزه توسعه محصول و نوآوری، روش‌های پرداخت اعتباری با دستگاه کارخوان و IPG، توسعه کیف پول و اپلیکیشن موبایلی و همچنین برنامه‌های نوآورانه در حوزه پایانه‌های فروشگاه پرداخت که نشان از عزم و تصمیم به ارائه چهره متفاوتی از ایران کیش در سال آینده می‌باشد.

استقبال خوب سهامداران در یک روز سرد زمستانی، میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان و برگزاری مجمع در نهایت نظم، تشریح جزء به جزء مسائل - چالش‌ها و برنامه‌های آتی شرکت توسط مدیرعامل مدبر مجموعه، تصریح این مهم که با برنامه ریزی و سیاستگذاری دقیق اکنون در «رکیش» به دنبال ارائه چهره جدیدی از فعالیت خود می‌باشیم، اهتمام جدی تیم مدیریت جدید برای توانمندسازی و چابک‌سازی سازمان با ارتقای سطح دانش و برگزاری دوره‌های آموزشی پرسنل، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مدیر مالی شرکت، پاسخگویی دقیق و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، تأیید حسابهای شفاف و کلین مدیریت مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرسان و بازرسان قانونی، تأکید مدیر عامل مبنی بر این که در

سال مالی آتی با تمام توان به دنبال اصلاح ریل کاری مجموعه خواهیم بود، نهایت تعامل و همکاری صمیمانه جناب کاجیان «مدیر فریخته روابط عمومی» با اصحاب رسانه و خبرنگاران جهت پوشش خبری، اعلام کسب گواهینامه صلاحیت انفورماتیک، کسب ۱۲ رتبه پایه یک و اعلام رونمایی از سامانه کهربا در اپلیکیشن پات لایف از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت کارت اعتباری ایران کیش (سهامی عام) مورخ ۱۴۰۳/۱۱/۲۴ در محل هتل سیمیرغ تشکیل گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۵.۳ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرسان و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای مسیح مشهدی تفرشی بود، که خانم مریم ابراهیمی و آقای علی بیاضی طهرابند در مقام نظار اول و دوم و آقای حمزه آقابابایی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳/۰۹/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرسان و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

بر اساس تصمیمات مجمع اعضای هیئت مدیره جدید به شرح زیر به مدت ۲ سال انتخاب گردیدند.

سرمایه گذاری ایرانیان	امیرحسین داودیان	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری خوارزمی	حمیدرضا نائینی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
بانک تجارت	حامد پارسانیا	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
تدبیرگران فن آوری اطلاعات تجارت ایرانیان	علی گوهرزی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
توسعه ارتباطات الکترونیک تجارت ایرانیان	سعید کریم زاده	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی



دکتر حمزه آقابابایی در گزارش خود با برنامه‌ها و سیاست‌های جدید تیم مدیریت کنونی برای به کار گرفتن تجهیزات جدید از جمله افزایش چشمگیر ضریب اثربخشی کارخوان‌های جدید مدنظر مجموعه خبر دارد و تأکید کرد: «با این برنامه، مطمئن هستیم، شرکت کارت اعتباری ایران کیش طی سالهای آتی نیز سود با کیفیت تر و شیرین تری برای ذینفعان خود به ارمغان خواهد آورد.»

مدیر نخبه کشوری و عضو هیات علمی دانشگاه همچنین در مورد اهم پروژه‌ها و اقدامات مدنظر مدیریت در سه بخش کوتاه مدت - میان مدت و بلندمدت به ارائه توضیحاتی پرداخت و تأکید کرد با حمایت همه جانبه سهامداران عمده و هدایت و همراهی اعضای هیات مدیره که هر کدام از این افراد مدیران شاخص در صنعت پرداخت و بازار سرمایه می‌باشند و البته تلاش پرسنل مصمم هستیم که با کسب سهم بیشتر از بازار و حضور در بخش‌های نوین خدمات دهی اعتباری بتوانیم از نام و جایگاه برند «رکیش» با کسب سود با کیفیت و بهبود کلیه فرآیندها دفاع کرده و کارنامه کاری موفق و سالی متفاوت را برای مجموعه در سال ۱۴۰۴ رقم بزنیم. مدیرعامل خوش فکر در ادامه؛ رشد ۹۳ درصدی مبلغ تراکنش اینترنتی، کاهش ۱۰ درصدی تعداد پایانه‌های فروشگاه‌های فاقد تراکنش و رشد ۸۱ درصدی درآمد عملیاتی شرکت در سال مالی منتهی به آذر ۱۴۰۳ را از دستاوردهای عملکردی این شرکت در سال مالی مورد گزارش بر شمرد و خاطر نشان کرد: «علاوه بر این، یکی از اتفاقات بزرگی که طی دو ماه اخیر نیز صورت گرفته است بهبود در انعقاد قراردادهای بانکی و همچنین پیشبرد برخی پروژه‌های حیاتی از جمله سامانه خرید و فروش اعتباری سازمانی، در کنار سامانه هاب فناوران مالی شاپرک بوده است.»

برای کهنسالی چون کاتب این صدور که چوب خط چرتکه را دیده و دفتر دستک را در بانک مشاهده کرده و یاد دارد که تنها یک ماشین حساب در وزارت مالیه آن زمان یا اقتصاد داری اکتون برای پرداخت حقوق از ما بهتران وجود داشت و افتخار به صفحه خبر کشاندن تمین کارت به عنوان اولین کارت اعتباری در ایران زمین را رزومه خود دارد در صدر مجمع سالانه «رکیش» یک رئیس و ناظرین دو طرف بودند و بر دبیری جلسه، مدیری جوان دیدم آراسته به فعل خواستن و مسلط بر علم نوین پرداخت الکترونیکی که با زبانی فصیح که برای مجمع نشینان تشریح می‌کرد عملکرد مجموعه و برنامه‌های آتی خود را.

دکتر آقابابایی از آن قبیله جوانان متعهد و متخصص است که راه فرودگاه و خروج نخبگان از ایران را بر روی خود بسته و راه خدمت به ملت را روی خود گشوده است. وی از نوابغ دانشگاه و ممتازترین‌ها در علم آبی می‌باشد و در علم نرم‌افزاری و صنعت پرداخت الکترونیک نابغه‌ای چون او کم داریم که وعده وعیدهای یکنه دنیا را نپذیرفته و جانانه همت برای اعتلای ایران.

دکتر حمزه آقابابایی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «رکیش» افزود: شرکت کارت اعتباری ایران کیش با چشم‌انداز توسعه ابزارهای پرداخت و پذیرش تبدیل شدن به یکی از مطرح ترین شرکتهای PSP جهان و بزرگترین شرکت PSP خاورمیانه، ماموریت خویش را بر توسعه کمی و کیفی شبکه پذیرندگان کارت و ایجاد بسترها

و زیرساخت‌های ارتباطی نرم‌افزاری و سخت‌افزاری بنا کرده است.

دکتر آقابابایی رونمایی از ریل دیجیتال بانک مرکزی در اپلیکیشن پات لایف، رونمایی از سرویس ارائه خدمات مالیاتی برای پذیرندگان و رونمایی از سرویس میرشتاب در اپلیکیشن پات لایف را سه دستاورد بزرگ ملی عنوان کرد و پروژه‌های تی بی پلاس، آسان خرید، کالا برگ الکترونیکی، کارت رفاهی بانک تجارت، مصرف اعتبار دریافتی مشتریان از طریق



بزرگترین تولیدکننده شمش فولادی ومیلگرد در جنوب شرق کشور

Sirjan Jahan Steel Company



SJS CO

📍 سیرجان ، کیلومتر ۵۰ جاده شیراز

جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر

☎ 03431257600 | 03441423625

🌐 sjscoir | www.sjsco.ir



شرکت جهان فولاد سیرجان
Sirjan Jahan Steel Company

پودر لباسشویی



PRIME WASH

کنسانتره



کنسانتره

پودر ماشین لباسشویی

PRIME WASH

- لکه‌بری و تمیزی با مصرف پودر کمتر
- جلوگیری از کدر شدن البسه
- حاوی آنزیم • درخشان کنندگی ارتقا یافته
- قدرت پاک کنندگی بالا حتی در دمای کم

۶۰۰ گرم





بیمه کوثر

www.kins.ir

۸۹۳۸۲ (۰۲۱)



پیدایش دوباره آسایش بیمه تکمیلی بازنشستگی بیمه عمر و تأمین آتیه



بیمه پاسارگاد

 pasargadinsurance.ir

 ۰۲۱-۸۲۴۸۹

بهارِ مَعْتَمِر



نسیم بهار، عطر رمضان

فرا رسیدن ماه رمضان

ماه بارش باران رحمت الهی مبارک باد

ماه رمضان فرصت کمک به فقرا است.

مقام معظم رهبری



مجلس شورای اسلامی
روابط عمومی و تهریر بین المللی