

اقتصاد و بیمه

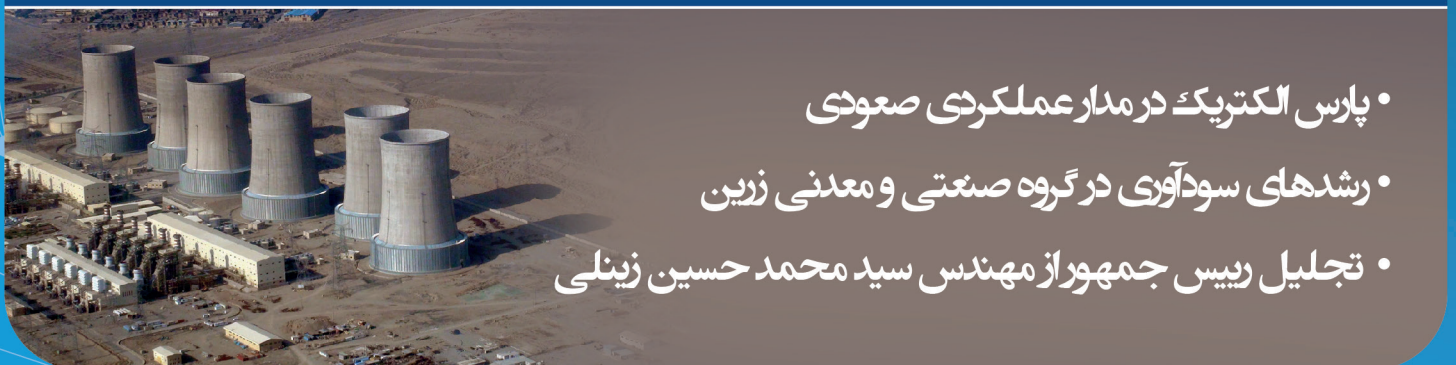
پرتیراژترین نشریه اقتصادی کشور | رتبه دوم نشریات بیمه ای کشور بر اساس ارزیابی معاونت مطبوعاتی وزارت ارشاد

EGHTESAD-O-BIMEHMONTHLYMAGAZINE | ماهنامه اقتصاد و بیمه | شماره ۱۸۸ | مرداد ۱۴۰۵ | قیمت ۱۵۰,۰۰۰ تومان



به صلابت دماوند و روشنایی خورشید

ارمغان مدیریت نواندیش دکتر رضا مومنی در رشد تمام شاخص‌های عملکردی «دماوند»



• پارس الکتریک در مدار عملکردی صعودی

• رشدهای سودآوری در گروه صنعتی و معدنی زرین

• تجلیل رییس جمهور از مهندس سید محمد حسین زینلی

یزدباف YAZDBAF

یزدباف تجلی هنر و صنعت ایرانی



Yazdbafshop.ir

به اعتبار سامان به پشتوانه طلا

بیمه نامه عمر متصل به طلا سامان



نصب اپلیکیشن

www.si24.ir



صابون دستشویی پرچرب حاوی پروتئین ابریشم و روغن بادام



بازمخالفت

صاحب امتیاز و مدیرمسئول: آناهیتا امیرحسینی
سردبیر: خسرو امیرحسینی
مدیر بازرگانی و دبیرمجموع: صدیقه سرخوش لُر
دبیر تحریریه: مهدی خلیج
مدیر اجرایی: مهران امیرحسینی
صفحه آرایی: میلاد شهباز
وبسایت: مسعود کفائی
ویراستار: توماج راد
ناظر چاپ: مهدی خلیج
چاپ: چاپ یزدا | توزیع: نوآوران پاریسان

دسترسی اختصاصی به فایل نشریه در بانک نشریات کشور

Magiran.com

همکاران این شماره: امیر سرتیپ عباس شریعت، دکتر داوود قاسمی، دکتر مهران امیرحسینی، صدیقه سرخوش لُر، آیتا کرباسی، تینا گرانمایه، آریتا امیرحسینی، آوات کسکه، ستاره صبح و مهدی خلیج.

آدرس نشریه: خیابان جمهوری - جنب کافه نادری - کوی جمالی - پلاک ۹

آدرس تحریریه: خیابان جمهوری - نرسیده به میدان بهارستان - کوچه ممتاز - پلاک ۱۸

کد پستی: ۱۱۴۳۹۱۴۳۶۵

تلفن: ۴۳۸۷-۶۶۷۰ - ۸۸۹۲۳۶۱۱ - ۳۶۴۱۶۱۰۲ الی ۸

تلفکس: ۳۳۹۴۵۲۷۳

Berand3090@yahoo.com | ایمیل سردبیر

Website : WwW.Eghtesadobimeh.ir

Email : Eghtesadobimeh@yahoo.com



ماهنامه اقتصاد و بیمه
شماره ۱۸۸ - مرداد ۱۴۰۵

نون والقلم و ما یسطرون

هفدهم مرداد ماه بود و مثل مرداد هر سال مردم و مسئولان به یاد ما افتادند و با ارسال گل و کارت تبریک و پیام مبارک باد... روز خبرنگار رابه خبرنگاران گروه رسانه ای اقتصاد و بیمه تبریک گفتند شما که غریبه نیستید، اولش می خواستیم گلایه کنیم و بگوییم چرا فقط سالی یک روز بادتان می آید، ماهم هستیم و وجود داریم... می خواستیم بنویسیم روز دیوار های کوتاه، روز نردبان های بی ادعا، روز کتک خورهای جامعه و... اما ما خودمان گفتیم چرا نیمه خالی لیوان را ببینیم؟! چرا متوقع باشیم... اصلا همین که مردم و مسئولان سالی یک بار و یک روز هم یاد ما باشند، کافی است. مگر از مردم و مسئولان طلب داریم؟ ما این حرفه را آگاهانه انتخاب کردیم و پایش هم ایستادیم... این شغل ماست و هفدهم مرداد هم روز ماست.

در این روز مسئولان و مردم زیادی از طریق تلفن، پیامک، شبکه های اجتماعی و... روز خبرنگار را به ما تبریک گفتند و بسیار ما را شرمند کردند.

به نمایندگی از تحریریه گروه رسانه ای اقتصاد و بیمه برای این همه محبت پاسخی نداریم غیر از سپاس... سپاس از این لطف بزرگ، سپاس از اینکه به یاد ما بودند... روز خبرنگار بهانه ای است برای مبارک گفتن و لکن مبارک شما باید که حرمت اصحاب رسانه را نگه داشته و اهالی قلم را ارج می نهید و امید است که پیش شما سر بلندیم.

در تحریریه وقتی در گوشی خودمان پیام تبریک مخاطبین عزیز، دوستان و مسئولان را دیدیم به خود بالیدیم که همراهانی داریم که روز ما را به یاد دارند و به خود بالیدیم که در کنار همه مشقت های تهمت ها و مارات هایی که برای انتقال صحیح اخبار به شما متحمل می شویم، همین یک روز را داریم تا به خود تبریک بگوییم و برای بقیه سال آماده شویم. اغراق نباشد اگر بگوییم در این ایام خسته ترینیم از هیاهوهای پوچ مدعیان و قول های رنگ عمل نگرفته که به حکم رسالت خبری آنها را مخابره کردیم اما خوشحالیم که در برابر خدا و وجدان خود شرمند نیستیم و امیدواریم در برابر شما هم شرمند نباشیم. هر چند در افتادن با مدعیان نوجه پرور، گاه سختی هایی می آفریند که ذات کار ماست اما امیدواریم از مسیر حق طلبی و حق جویی بیرون نرویم و به اعتماد شما پاسخی متقابل دهیم. بیش از ۱۷ سال است که در این گروه رسانه ای مشغول به فعالیت هستیم و به انتخاب وزارت ارشاد دارنده توبه یک در شفافیت اطلاع رسانی بوده و سر به آسمان می ساییم که در برترین ترین نشریه اقتصادی کشور و یکی از مرجع ترین پایگاه های خبری کشور هم نفس باشما می و حاضر هستیم و امیدواریم این همدمی، سال های بیشتری تا دوام داشته باشد. در این میان بایست از مدیران درجه یک روابط عمومی های کشور مثل پاکسان، بانک تجارت، بانک صادرات و عزیزان دیگر در بیمه سلمان، بیمه پاسارگاد، بیمه دی و... و مدیران عامل گروه مالی سامان، کویرتایر، یزدناف، گروه توسعه ملی، زرین معدن آسیا، هلدینگ سیمان فارس و خوزستان، هلدینگ تیبیکو، سرمایه گذاری امید، هلدینگ توسعه معادن روی ایران، گروه دارویی برکت، سرمایه گذاری البرز و... که در سخت ترین سالهای حیات رسانه و در طوفان حوادث یار و یاور و پشتیبان ما بودند نهایت قدر دانی و تشکر را داشته باشیم از شما خوانندگان و مخاطبین برشماران هم که با دلگرمی و توان مضاعف بخشیدن به ما باعث شدید از وزارتخانه های صمت، اقتصاد و دارایی، ارتباطات و فناوری اطلاعات، ارشاد و... لوح رسانه برتر گرفته و به انتخاب بانک مرکزی، سازمان بورس اوراق بهادار و بیمه مرکزی همیشه در گزینش های شان بر سکوی اول یا دوم ایستادیم نیز خالصانه تشکر می کنیم که بانی شدید زحمات و تلاشهای تیم رسانه ای ما بیشتر دیده شود. روز خبرنگار برای ما روزی است که دوباره با خود پیمان می بندیم به عهد باشما و فادار بمانیم امیدواریم همراه ما بمانید و ماهم خدمتگزار خوبی برای شما مردم شریف و دوست داشتنی باشیم. دوست تان داریم.

جناب آقای دکتر سلمان امیری

انتصاب مبارک جنابعالی به سمت مدیر کل روابط عمومی بانک صادرات را تبریک عرض می نمایم. مطمئن هستیم با بهره گیری از تجربه و نگاه حرفه ای تان، شاهد ارتقای هر چه بیشتر جایگاه ارتباطی و تعامل هر چه بیشتر آن بانک معظم و پیشرو با اصحاب رسانه و ذینفعان آن مجموعه خواهیم بود.

امیرحسینی
مدیرمسئول و سردبیر نشریه اقتصاد و بیمه

شرح عکس جلد

دکتر رضا مومنی، مدیرعامل شرکت تولید نیروی برق دماوند

دکتر رضا مومنی یانرسری مدیرعامل و نایبرئیس هیاتمدیره شرکت تولید نیروی برق دماوند از مدیران طراز اول، متخصص و متعهد نیروگاهی کشور است که پیش از این در مقام مدیرعاملی و نائب رئیسی شرکت تولید نیروی آذرخش (نیروگاه گلستان) هم توانست این مجموعه را جزو برترین نیروگاه کشور قرار دهد.

وی همچنین در سوابق خود سمت هایی همچون مشاور کمیسیون انرژی مجلس شورای اسلامی، مدیرعامل شرکت تولید نیروی زاگرس، مدیرعامل نیروگاه قائن خراسان، عضو هیئت مدیره شرکت انرژی غدیر لامرد و عضو هیئت مدیره شرکت مدیریت تولید برق دماوند را دارا بوده است.

این مدیر خوشفکر و ارزشمند به واسطه رزومه درخشان علمی و تسلط ویژه اش در صنعت برق، همواره دارای تعامل سازنده با دستگاه های اجرایی و نهاد های علمی و پژوهشی بوده و در دولت های متعدد با گرایش های مختلف سیاسی به عنوان مدیری نخبه، طرف مشورت های کارشناسی در جهت بهینه سازی سیاست گذاری ها و برنامه ریزی راهبردی در حوزه های مقابله با ناترازی در زنجیره های تولید، انتقال و مصرف انرژی کشور بوده است.

دکتر مومنی در شرکت برق دماوند هم با آن پتانسیل بالا و توان فراوان، طی سال ۱۴۰۴ توانسته بهترین تصمیم ها را در بهترین زمانها اتخاذ کند و با صیانت از حقوق صاحبان سهام بر افزایش ثروت و دارایی ذینفعان بی افزاید و علیرغم تمام چالش ها و معضلات حاکم بر صنعت برق با درایتی قابل تقدیر هم تمام توان تولیدی مجموعه را به کار ببندد و هم توانسته شرکت را از چنگال تحریم و تهدید دور داشته و عملکردی شایسته حاصل کند. به گواه کارشناسان مستقل و صاحب نظران شناخته شده صنعت برق کشور دکتر مومنی از جمله مدیران برنامه محور و با دیسیپلین کشوری میباشد که با جمله برنامه های مدون مدنظر خود و البته ایجاب یک سیستم و نظم مثال زدنی نشان داده که مدیریت صف که باور مداری به خرد جمعی و اعتماد راسخ به توان متخصصان داخلی دارد میتواند همان عینیت مدیریت جهادی در گام دوم انقلاب باشد که با تدبیر منبعث از تخصص و تعهد خود موفق خواهد گردید هر مجموعه ای را با شتابی قابل توجه به سوی موفقیت رهنمون سازد.

در حوزه توسعه و نوسازی نیز مدیریت کارآمد این مدیر جهادی بر استفاده از ظرفیتهای تخصصی داخلی تأکید داشته است. امضای تفاهتنامه همکاری میان بانک دی، گروه مینا و نیروگاه دماوند برای بازسازی و نوسازی تجهیزات نیروگاه، از جمله اقدامات مهم این دوره محسوب می شود؛ اقدامی که با هدف ارتقای بهرهوری، افزایش قابلیت اطمینان و بهبود سودآوری نیروگاه دنبال شده است. همچنین شرکت تولید نیروی برق دماوند آمادگی خود را برای مشارکت در توسعه ظرفیت انرژی خورشیدی و کمک به کاهش ناترازی انرژی کشور اعلام کرده است.

در کنار شاخص های تولید و توسعه، تأکید بر آمادگی شبانه روزی نیروگاه و حفظ پایداری شبکه برق نیز از محورهای مدیریتی مومنی بوده است؛ رویکردی که در شرایط حساس صنعت برق، نقش مهمی در استمرار خدمت رسانی و تأمین انرژی پایدار دارد.

بدون شک نوع مدیریت خلاقانه وی و رشدی که «دماوند» در تولید برق، ارتقای فروش و افزایش سودآوری مجموعه داشته است نشان از شایستگی و بایستگی مدیرانی با کیاست، باارادان و بازاریابان میباشد.

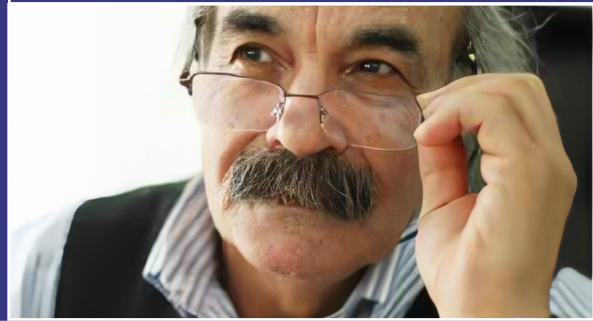
دکتر رضا مومنی یانرسری را می توان مدیری دانست که تجربه دانش مدیریتی و عملیاتی در صنعت نیروگاهی را با رویکرد توسعه، افزایش بهرهوری و صیانت از ظرفیت تولید برق کشور پیوند زده است؛ مدیری که امروز مسئولیت هدایت یکی از استراتژیک ترین مجموعه های تولید برق کشور را بر عهده دارد بخوبی جلوه گر مدیران متعهد، متخصص و شایسته می باشد که در گام دوم انقلاب و در سخت ترین شرایط تحمیلی بر کشور برای تمام معضلات و مشکلات راه حل مدبرانه دارد.

جناب آقای دکتر محمدعلی تبریزی

انتصاب شایسته حضرتعالی به عنوان سرپرست اداره کل روابط عمومی شرکت بیمه مرکزی را صمیمانه تبریک عرض می نمایم و از خداوند باری تعالی توفیقات روزافزونتان را آرزو مندیم. رجا و ائاق دارم که حضور مدیری مجرب و کاربلد در این سنگر خدمت، آغاز عصری تازه در تعامل بین بیمه مرکزی با اصحاب رسانه و جامعه خبری خواهد بود.

امیرحسینی
مدیرمسئول و سردبیر نشریه اقتصاد و بیمه

گزارش کامل مجامع به همراه آلبوم تصاویر در وب سایت نشریه به آدرس www.eghtesadobimeh.ir بارگذاری شده است.



حماقت ویرانگر است یا شرارت؟

رسانه‌ای که حقیقت را فدای منافع، قدرت، هیجان یا کلیک کند، می‌تواند به همان اندازه خطرناک باشد. جامعه‌ای که در آن خبر از تحلیل جدا نشود، شایعه از واقعیت تشخیص داده نشود و مخاطب تنها آنچه را بشنود که دوست دارد بشنود، جامعه‌ای است که در برابر دستکاری فکری آسیب‌پذیر می‌شود. در چنین شرایطی، مسئولیت رسانه بسیار سنگین است. رسانه حرفه‌ای نباید صرفاً بلندگوی یک جریان باشد؛ باید فضایی برای پرسش، تردید، بررسی و گفت‌وگو ایجاد کند.

گاهی استدلال منطقی نمی‌تواند انسان گرفتار حماقت جمعی را متقاعد کند. این موضوع را امروز بیش از هر زمان دیگری می‌توان در فضای عمومی مشاهده کرد. گاهی دو نفر با یک مجموعه واحد از داده‌ها مواجه‌اند، اما دو نتیجه کاملاً متضاد می‌گیرند. یکی سند را می‌بیند و آن را می‌پذیرد؛ دیگری همان سند را به دلیل تعلق هویتی خود رد می‌کند. چرا؟ چون در بسیاری از موارد، مسئله دیگر «واقعیت» نیست؛ مسئله «هویت» است. وقتی یک باور تبدیل به بخشی از هویت انسان می‌شود، حمله به آن باور ممکن است از نگاه او حمله به خود شخصیتش تلقی شود و در چنین شرایطی، حتی یک واقعیت روشن هم می‌تواند با انکار، توجیه، خشم یا تغییر موضوع پاسخ داده شود.

اینجاست که باید میان «شتباه کردن» و «اصرار بر اشتباه به دلیل وابستگی هویتی» تفاوت گذاشت. اشتباه بخشی از طبیعت انسان است؛ اما نپذیرفتن امکان اشتباه می‌تواند آغاز یک فاجعه باشد. شاید بد نباشد این مفهوم را از فضای تاریخی نازی‌ها بیرون ببریم و به زندگی روزمره خودمان نگاه کنیم. حماقت جمعی فقط در سیاست و حکومت‌ها شکل نمی‌گیرد. در محیط کار هم ممکن است شکل بگیرد؛ وقتی همه می‌دانند یک تصمیم اشتباه است اما هیچ‌کس جرئت مخالفت ندارد. در اقتصاد هم ممکن است شکل بگیرد و...

وقتی همه فقط به دلیل اینکه «همه دارند می‌خرند»، وارد یک بازار می‌شوند. در شبکه‌های اجتماعی ممکن است شکل بگیرد؛ وقتی یک شایعه فقط به دلیل تعداد بالای بازنشرها به حقیقت تبدیل می‌شود. در خانواده ممکن است شکل بگیرد؛ وقتی یک باور نسل به نسل منتقل می‌شود بدون آنکه کسی جرئت کند پرسد: «آیا واقعاً درست است؟» و حتی در زندگی شخصی ما ممکن است حضور داشته باشد؛ آنجا که می‌دانیم تصمیمی اشتباه است اما فقط به این دلیل که پذیرفتن اشتباه برایمان دشوار است، به مسیر خود ادامه می‌دهیم. از این منظر، نظریه بونهورف بیش از آنکه درباره «دیگران» باشد، درباره خود ماست و شاید همین، مهم‌ترین بخش ماجرا باشد.

اگر نظریه بونهورف را تبدیل کنیم به ابزاری برای اینکه بگوییم «من عاقل هستم و دیگران احمق‌اند»، دقیقاً از پیام اصلی آن فاصله گرفتیم. هشدار اصلی متوجه همه ماست. هر انسانی ممکن است تحت فشار ترس، تعلق، قدرت، تبلیغات، خشم یا هیجان، استقلال فکری خود را از دست بدهد هیچ‌کس نمی‌تواند ادعا کند که همیشه منطقی، همیشه مستقل و همیشه مصون از خطا بوده است. به همین دلیل، شاید یکی از مهم‌ترین مهارت‌های انسان مدرن نه فقط «دانستن»، بلکه توانایی شک کردن به دانسته‌های خود باشد. باید بتوانیم گاهی از خودمان بپرسیم: آیا این باور واقعاً حاصل فکر خود من است؟ اگر همه افراد این‌طرف و آن‌طرف این را می‌گویند، باز هم همین عقیده را داریم؟ اگر این خبر به نفع گروه مخالف من بوده آیا باز هم آن را باور می‌کنم؟ آیا من حقیقت را دنبال می‌کنم یا فقط دنبال چیزی هستم که باور قبلی‌ام را تأیید کند؟ و شاید مهم‌تر از همه، اگر بفهمیم اشتباه کردیم، آیا جرئت پذیرفتن آن را داریم؟

جامعه عاقل، جامعه بی‌اشتباه نیست. چنین جامعه‌ای اصلاً وجود ندارد. جامعه عاقل جامعه‌ای است که در آن امکان اصلاح اشتباه وجود داشته باشد؛ جایی که پرسیدن جرم نباشد، نقد دشمنی تلقی نشود، مخالفت با خیانت یکی گرفته نشود و انسان بتواند بدون از دست دادن شأن و جایگاهش بگوید: «شتباه کردم». پذیرش اشتباه، نشانه ضعف نیست؛ یکی از نشانه‌های بلوغ فکری است. همان‌طور که شک کردن لزوماً نشانه بی‌اعتقادی نیست؛ گاهی مقدمه رسیدن به یک باور عمیق‌تر است.

مخلص کلام آنکه ما به جامعه‌ای نیاز داریم که در آن انسان‌ها نه فقط اطلاعات بیشتری داشته باشند، بلکه قدرت تشخیص، پرسشگری و مسئولیت‌پذیری بیشتری پیدا کنند. این شماره از «اقتصاد و بیمه» را می‌توان از یک منظر، دعوتی به همین مکث و پرسش دانست. در حوزه اقتصاد و بیمه، ما هر روز با اعداد، گزارش‌ها، تصمیم‌ها، سیاست‌ها، بازارها و روایت‌های مختلف مواجهیم. اما پشت هر عدد، انسان‌هایی قرار دارند که تصمیم می‌گیرند و پشت هر تصمیم، نوعی نگاه به واقعیت وجود دارد. اگر قرار باشد رسانه فقط آنچه را که شنیدن آن راحت است منتشر کند چه تفاوتی میان رسانه و بلندگوی یاقی می‌ماند؟ رسانه باید جایی باشد برای پرسیدن آنچه شاید پرسیدنش آسان نباشد؛ برای دیدن چیزی که شاید در هیاهوی روزمره دیده نشود؛ برای آنکه میان «آنچه گفته می‌شود» و «آنچه واقعاً هست» فاصله بگذاریم.

مادر «اقتصاد و بیمه» تلاش کرده‌ایم رسانه را نه صرفاً محل انتقال خبر، بلکه بستری برای تحلیل و گفت‌وگو بدانیم. شاید این مسیر همیشه بی‌نقص نباشد، اما اصل ماجرا روشن است: جامعه‌ای که پرسش نمی‌کند، دیر یا زود به جای حقیقت، روایت‌های آسان‌نابنده مصرف خواهد کرد و روایت آماده، همیشه حقیقت نیست.

در روزگاری که جهان بیش از هر زمان دیگری به اطلاعات دسترسی دارد، شاید یکی از پارادوکس‌های ترسین پرسش‌های زمانه ما این باشد که چرا با وجود این همه دانش، تجربه، رسانه، دانشگاه و فناوری، هنوز انسان‌ها می‌توانند به آسانی فریب بخورند، خشونت را توجیه کنند و حتی در برابر آشکارترین واقعیت‌ها، چشم بر حقیقت ببندند؟ شاید پاسخ را باید نه در کمبود اطلاعات، بلکه در ناتوانی انسان از «فکر کردن» جست‌وجو کرد. این شماره از مجله را با تأملی بر مفهوم «حماقت» آغاز می‌کنیم؛ مفهومی که در نگاه نخست ساده به نظر می‌رسد، اما وقتی از منظر فلسفه، جامعه‌شناسی و اخلاق به آن نگاه کنیم، به یکی از پیچیده‌ترین و خطرناک‌ترین مسائل زندگی اجتماعی تبدیل می‌شود.

نام دیتریش بونهورف، فیلسوف و کشیش آلمانی، در این بحث بیش از هر چیز به دلیل نامها و نوشته‌هایی که در دوران اسارتش در زندان نازی‌ها نوشت، مطرح است. او در یکی از تأملات مشهور خود درباره پدیده‌های سخن گفت که بعدها با عنوان «ظریه حماقت» شهرت یافت؛ هر چند باید دقیق بود که این متن، در اصل، یک کتاب مستقل و مفصل با عنوان «ظریه حماقت» نبوده و بخش‌هایی از نامها و نوشته‌های او در دوران زندان است که بعدها در مجموعه نوشته‌هایش منتشر شد. اما اهمیت سخن بونهورف در نام کتاب نیست؛ در پرسشی است که پیش روی ما می‌گذارد: آیا بزرگ‌ترین تهدید برای یک جامعه، شرارت است یا حماقت؟

پاسخ او تکان‌دهنده است. از نگاه بونهورف، انسان شرور لزوماً خطرناک‌ترین انسان نیست؛ گاهی انسان «احمق» می‌تواند بسیار ویرانگر تر باشد. چرا؟ چون شرارت، دست‌کم در بسیاری از موارد، آگاهانه است. انسان شرور می‌داند چه می‌کند، می‌داند که در حال فریب دادن، آسیب رساندن یا تجاوز به حقیقت است و از همین رو می‌توان در برابر او ایستاد، رفتار او را افشا کرد و مسئولیتش را به خودش بازگرداند. اما حماقت وضعیتی متفاوت است. انسانی که گرفتار حماقت شده، ممکن است در حالی که دروغ می‌گوید، خود را مدافع حقیقت بداند؛ در حالی که خشونت را توجیه می‌کند، خود را طرفدار اخلاق تصور کند و در حالی که ابزار قدرت شده است، گمان کند که در حال دفاع از آزادی و عدالت است. اینجاست که حماقت، از یک ضعف فردی به یک خطر اجتماعی تبدیل می‌شود.

شاید مهم‌ترین سوء تفاهم درباره مفهوم حماقت همین باشد که آن را با پایین بودن هوش یا تحصیلات اشتباه بگیریم. بونهورف چنین منظوری ندارد. تاریخ بارها نشان داده است که تحصیلات بالا، مدرک دانشگاهی، تخصص و حتی نبوغ علمی، لزوماً انسان را از خطاهای جمعی و فکری مصون نمی‌کند. ممکن است انسانی بسیار باسواد باشد، اما در برابر یک شعار سیاسی، یک جریان اجتماعی، یک رسانه قدرتمند یا یک شخصیت کارزماتیک، استقلال قضاوت خود را از دست بدهد. پس مسئله همیشه این نیست که «چقدر می‌دانیم؟» مسئله این است که «چقدر خودمان فکر می‌کنیم». این دو، یکی نیستند.

ممکن است انسان اطلاعات فراوانی داشته باشد، اما فقط اطلاعاتی را بپذیرد که با باورهای قبلی‌اش سازگار است، ممکن است ده‌ها کتاب خوانده باشد، اما هیچ‌گاه حاضر نباشد در باور خودش تردید کند، ممکن است در بحثی هزاران استدلال داشته باشد، اما همه آنها را نه برای کشف حقیقت، بلکه برای دفاع از هویت گروهی خود به کار بگیرد که مسلمان در چنین شرایطی، دانستن دیگر الزاماً به معنای فهمیدن نیست.

یکی از خطرناک‌ترین خطراتی که در زندگی اجتماعی انسان رخ می‌دهد، زمانی است که فرد به جای آنکه بپرسد «آیا این حرف درست است؟»، ابتدا می‌پرسد «آدم‌های ما درباره این موضوع چه می‌گویند؟» از همین نقطه، استقلال فکری آرام‌آرام رنگ می‌یازد. انسان موجودی اجتماعی است و تعلق داشتن برای او اهمیت دارد. ما دوست داریم بخشی از یک خانواده، یک جامعه، یک گروه، یک سازمان یا حتی یک جمع فکری باشیم. این میل به تعلق، فی‌نفسه نه بد است و نه خطرناک. مشکل از جایی آغاز می‌شود که تعلق، جای حقیقت را بگیرد. وقتی فرد حاضر می‌شود حقیقت را فقط به این دلیل انکار کند که پذیرفتن آن، او را از گروهش جدا می‌کند، دیگر با یک اختلاف نظر ساده روبه‌رو نیستیم؛ اینجا استقلال فکری در حال فرسایش است.

ترس و فشار اجتماعی می‌تواند انسان را به موجودی تبدیل کند که به جای اندیشیدن، تکرار می‌کند؛ به جای قضاوت کردن، پیروی می‌کند و به جای پذیرفتن مسئولیت، آن را به «دیگران» واگذار می‌کند و شاید خطرناک‌ترین جمله‌ای که یک انسان می‌تواند در برابر یک تصمیم اشتباه بگوید این باشد: «همه همین کار را می‌کنند». تاریخ ما با «همه» کاری ندارد؛ مسئولیت را متوجه تک‌تک انسان‌ها می‌کند.

قدرت حماقت جمعی تنها از ناآگاهی مردم سرچشمه نمی‌گیرد. گاهی این قدرت توسط سیستم‌هایی ساخته و تقویت می‌شود که می‌دانند ذهن انسان چگونه کار می‌کند. تکرار، یکی از ساده‌ترین و در عین حال مؤثرترین ابزارهاست. وقتی یک گزاره بارها و بارها تکرار می‌شود، ممکن است ذهن انسان به جای بررسی صحت آن، با خود آشنایی آن گزاره احساس امنیت کند. جمله‌ای که دیروز عجیب بود، امروز آشناست و فردا ممکن است «بدیهی» به نظر برسد.

اینجاست که رسانه، تبلیغات و قدرت می‌توانند نقشی تعیین‌کننده داشته باشند. البته رسانه ذاتاً عامل حماقت نیست؛ برعکس، رسانه مستقل می‌تواند یکی از مهم‌ترین ابزارهای مبارزه با حماقت باشد. اما

«غکورش» نماد نوآوری و کیفیت

از روند صعودی فروش تا جهش ۴۵۲ درصدی سود خالص



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت صنعت غذایی کورش مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۱ در محل مرکز همایش های بین المللی هتل ارم برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۸۴۴ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای کورش منتصر بود ، که آقایان رجب جلالوند و علی عالی زاده در مقام نظار اول و دوم و آقای مهدی مشهدی کریمی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی ، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفيذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱۶۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره دسال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است :

گسترش صنایع بسته بندی کوروش	رجب جلال وند	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
گروه سرمایه گذاری کوروش	علی عالی زاده	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
گسترش کشت و صنعت گلبرگ بهاران	حسین علیقارداشی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
گروه صنعتی گلرنگ	کوروش منتصر	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
گروه کشت و صنعت هستی	محمدبرهانی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی

دکتر محمد برهانی در ابتدای گزارش خود با تشریح تریخچه و ترکیب سهامداران «غکورش» افزود: صنعت غذایی کورش به عنوان یکی از شرکتهای زیر مجموعه گروه صنعتی گلرنگ، با هدف تمرکز بر تولید روغن های خوراکی و محصولات سلامت محور، در سال ۱۳۹۰ آغاز به کار کرد.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت ضمن تبیین اینکه اتکا به سرمایه های انسانی جوان و با انگیزه، نوآوری و تولید پایدار، مزیت این شرکت بوده و همواره ارتقاء رضایت ذینفعان کلیدی، وفاداری مشتریان، سلامت جامعه و خلق ارزش افزوده را سرلوحه خود قرار داده ایم اضافه کرد: این شرکت با بهره گیری از تکنولوژی های پیشرفته دنیا و به کارگیری ماشین آلات تخصصی بسته بندی در دو کارخانه و با ظرفیت تولید و بسته بندی بیش از ۴۰۰ هزار تن روغن تصفیه شده در سال، در زمره به روزترین سایت های تولیدی کشور قرار دارد.

مدیرعامل «غکورش» در فرازی دیگر از گزارش خود با تبیین اینکه «غکورش» با توجه به تولید کالای استراتژیک در ایران، همواره در حمایت سیستم بانکی و سازمانهای دولتی برخوردار بوده و توانسته است بخشی از مشکلات خود را از طریق بانکهای مختلف حل و فصل نماید افزود: با توجه به اینکه عمده مواد اولیه مصرفی شرکت از قبیل روغن خام و قطعات پدکی از منابع خارجی تأمین می گردند، بنابراین ریسک عمده شرکت تأمین به موقع آنها می باشد که برای این مقصم نیز، تیم ارشد مدیریت مجموعه سیاستگذاری های دقیق و برنامه ریزی های خوبی مدنظر قرار داده اند.

سکاندار مجموعه در ادامه ضمن اعلام اینکه تأمین پایدار، متنوع و سلامت محور سرفره غذایی مردم، افزایش حجم تولید، رشد سهم بازار و فروش داخلی، ارتقای بهره وری، توسعه متنوع محصولات و تکمیل زنجیره ارزش، مسئولیت پذیری اجتماعی و زیست محیطی ماموریت ما می باشد از حضور در بازار جهانی با افزایش کیفیت، بهره وری و کارایی به عنوان چشم انداز شرکت صنعت غذایی کورش یاد کرد.

نایب رئیس هیئت مدیره مجموعه در ادامه تولید محصول سلامت محور و فراسودمند بالاسر در سال ۱۴۰۳ و بهره برداری از مخازن ۴۰ هزار تنی بندر انزلی در شمال کشور در سال ۱۴۰۴ را مهمترین نکات برجسته عملکرد مجموعه طی دوسال اخیر برشمرد و از دارا بودن جایگاه دوم سهم بازار کل روغن خاوار در سال ۱۴۰۴ خبر داد که به گفته وی، طی ۹ ماه اول سال ۱۴۰۴ و قبل از حذف ارز ترجیحی، این مجموعه دارای سهم ۱۰۷۸ درصدی از سهم کل و دارای سهم ۱۷،۲۷ درصدی از سهم خاوار بوده که در سه ماه آخر سال و بعد از حذف ارز ترجیحی سهم خاوار به ۲۳،۲۴ درصد و سهم کل به ۱۷،۴۹ درصد برسد و در نهایت طی سال ۱۴۰۴ به عنوان سال مالی مورد گزارش دارای سهم ۱۸،۷۱ درصدی از سهم خاوار و سهم ۱۲،۱۷ درصدی از سهم کل گردیدیم.

به گفته وی؛ روند صعودی جهش فروش در فصل زمستان، نویدبخش گزارش های میان دوره ای جذاب در

سال مالی جدید است. شایان ذکر است؛ این رشد حدوداً ۷۵ درصدی در سهم بازار نشان می دهد، «غکورش» در شرایط واقعی شدن قیمت ها و حذف رانتهای ارزی، به دلیل شفافیت عملیاتی و ساختار بهینه هزینه ها، توانسته بسیار سریع تر از رقیبا خود را با شرایط جدید تطبیق دهد

دکتر محمد برهانی در بخش دیگری از گزارش مبسوط خود با اعلام اینکه حذف ارز ترجیحی، ناآزایی های انرژی، تداوم تحریم های بین المللی، وقوع دو جنگ تحمیلی و افزایش تمام هزینه های تولید مهم ترین چالش ها و معضلات حاکم بر صنعت روغن در سال پیش بوده است؛ از بهره مندی از سیستم پخش مویرگی و زنجیره ای توانمند، زنجیره یکپارچه تأمین و توزیع روغن، بهره مندی از نیروی انسانی جوان و متخصص، بهره مندی از سیستم (ERP) Microsoft Dynamics، پیشرو در تولید محصولات سلامت محور و موقعیت جغرافیایی خاص سایت های تولیدی و مخازن نسبت به بازار مصرف به عنوان مزیت های رقابتی نام برد.

مدیرعامل «غکورش» در قسمت پایانی از گزارش خود ضمن با تأکید بر بهره برداری از مخازن بندر انزلی، به عنوان استراتژی هوشمندانه از تخلیه بیش از ۷۰ هزار تن روغن در این مخازن خبر داد که «غکورش» را از یک تولیدکننده صرف به یک بازیگر لجستیکی تبدیل کرده است.

به گفته وی؛ مالکیت مخازن در بندر استراتژیک به معنای کاهش هزینه های دموور؛ تسریع در تأمین مواد اولیه و قدرت ملور در زمان نوسانات قیمت جهانی روغن خام بوده و این یعنی شرکت بخشی از سود خود را نه در کارخانه، بلکه در مبادی ورودی کشور می سازد.

شایان ذکر است مالکیت ۱۰۰ درصدی در شرکتهای نظیر «دریای گهر لرستان» و «آفاق پلاست» نشان دهنده استراتژی کنترل کامل بر زنجیره تأمین (به ویژه بسته بندی) است. راه اندازی خط تولید گالن در سال جاری نیز دقیقاً در راستای کاهش وابستگی به تأمین کنندگان خارجی و کنترل بهای تمام شده ارزیابی می شود و «غکورش» اکنون در وضعیتی قرار دارد که از آن به عنوان «اقتصاد مقیاس» یاد می شود. افزایش سهم بازار به نزدیک ۱۸ درصد، آن هم در بازاری که رقابت در آن بسیار فشرده است، نشان دهنده یک پیروزی استراتژیک است.

پایبستگی یاد و خاطره زنده یاد حاج محمد کریم فضل (بنیان گذار گروه گلرنگ)) در ابتدای مجمع، انجام کلیه فرایندهای رای گیری به صورت الکترونیک، حضور مدیران ارشد گروه گلرنگ و جمعی برترین کارشناسان صنعت غذایی و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «غکورش» و تیم مدیریت کاربلد آن را نشان می داد، بخش

کلیپ زیبا در معرفی مجموعه، لطف و بزرگواری جنابان کورش منتصر - محمد برهانی و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکاندار مجموعه پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، داشتن سرمایه ۴۴۰۰ میلیارد تومانی، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۳۷۶،۲۰۲،۳۲۰ میلیون ریال، ارتقای ۹۰ درصدی درآمدهای عملیاتی و رشد ۱۵۲ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۴۵۲ درصدی سود خالص طبق صورتهای مالی تلفیقی، شکستن رکوردهای تولید در جنگ های تحمیلی دوم و سوم، تأکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سود آوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بدهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، اعلام اشتغال ۹،۳۳۰ نفر بصورت مستقیم در مجموعه، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهای شفاف و کلین مهدی کریمی «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه

از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط انتخاب موسسه حسابرسی بیات رایان به عنوان حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی هوشتیار ممیز به عنوان حسابرس علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه آقای طاهری «مدیریت فرهنگدار و کاربلد روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خوادندی این مجمع بود.



دکتر محمد برهانی ضمن تصریح اینکه شرکت صنعت غذایی کورش در حال حاضر حدود ۱۲،۱۷ درصد سهم مقداری بازار کشور را در اختیار داشته و در این زمینه رتبه دوم را در بین شرکت های تولید کننده روغن ایران را دارا می باشد اضافه کرد: استراتژی شرکت تثبیت جایگاه نخست روغن مایع خاوار و رسیدن به حداکثر سود از طریق کاهش هزینه ها و همچنین تولید محصولات جدید با دانش فنی به روز می باشد.

مدیر برجسته و خوشفکر صنعت مواد غذایی کشورمان پیرامون عملکرد مالی شرکت نیز خاطرنشان کرد که طبق صورتهای مالی تلفیقی افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۴۱۹،۴۸۹،۵۷۱ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفندماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۷۹۸،۵۳۹،۴۸۱ میلیون ریال در پایان اسفندماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۶۸،۷۱۶،۰۷۵ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۷۲،۸۶۲،۱۰۰ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۱۳۸،۹۳۱،۵۹۳ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

نایب رئیس هیئت مدیره مجموعه با اشاره به اینکه نتایج عملیات شرکت در سال مالی مورد گزارش نشان از تلاش حداکثری مدیریت و کارکنان شرکت در جهت غلبه بر مشکلات بوجود آمده در کشور بوده و امید است در سال آینده با تلاش های بیشتر مدیریت و کارکنان زحمتکش شرکت، نتایج پیش بینی شده محقق گردد افزود: شرکت در سال مالی آتی با اهداف افزایش تولید، تکمیل زنجیره تأمین و تولید، رشد سهم بازار و افزایش حاشیه سود سالانه در راستای تولید محصولات جدید با کیفیت و حافظ سلامت و مطابق با سیاستهای وزارت بهداشت مبادرت می ورزد.

افزایش ۹۳ درصدی سود خالص «دماوند»

ارمغان مدیریتی که صنعت و بازار انرژی را به خوبی می شناسد



که با روحیه همیارانه و مسئولانه نسبت به جامعه و ذینفعان، مسیر ساختن گروهی تاب آور، نوآور و فرصت‌محور را هموار می‌کنند.

بنا به اعلام دکتر رضا مومنی؛ در حوزه عملکرد آماری نیز شرکت با عملکرد ۱۸,۴۵۴,۵۷۲ مگاوات ساعت در شاخص آمادگی و تولید ۱۶,۲۸۰,۰۵۳ مگاوات ساعت، کسب درآمد ۴۳,۸۸۹,۳۷۰ میلیون ریالی و کسب سود ۱۷,۱۶۲,۸۴۰ میلیون ریالی، عملکردی درخشان از خود به جا گذاشت که این سود ۲۲ درصد بیشتر از پیش بینی بودجه بوده است.

مدیرعامل مجموعه در ادامه با اعلام اینکه در بخش شاخص‌های کلیدی عملیاتی نیز ضریب دسترسی، یعنی نسبت آمادگی به قدرت عملی، به‌طور متوسط ۲۱۰۶ مگاوات در هر ساعت ثبت شد که ۸ درصد رشد نسبت به سال گذشته را نشان می‌دهد و ضریب بهره‌داری، یعنی نسبت تولید به قدرت عملی، نیز به‌طور متوسط ۱۸۹۸ مگاوات در هر ساعت بوده که ۶ درصد رشد نسبت به سال گذشته داشته است اضافه کرد: بهره‌وری شرکت، بر مبنای سود به ازای هر کیلووات ساعت تولید، به ۱۰۳۲ ریال سود به ازای هر کیلووات ساعت تولید رسید که ۸۲ درصد رشد نسبت به سال گذشته را نشان می‌دهد و حاشیه سود خالص، یعنی نسبت سود خالص به درآمد عملیاتی، نیز به ۳۹ درصد رسید که بیانگر بهبود ۳ درصدی نسبت به سال گذشته است.

به گفته وی؛ دماوند در سال ۱۴۰۴ مجموعه‌ای از رکوردهای تاریخی را نیز به ثبت رساند که ثبت بالاترین میزان انرژی خالص تولیدی سالیانه در نیروگاه از بدو تأسیس تاکنون به میزان ۱۶,۶۲۸,۰۵۴ مگاوات ساعت، ثبت رکورد میزان آمادگی خالص پذیرفته‌شده در نیروگاه به

میزان ۱۸,۴۵۴,۵۷۲ مگاوات ساعت، ثبت رکورد تعداد روزهای متوالی تولید انرژی بدون خروج اضطراری به میزان ۴۸ روز معادل ۱۱۵۲ ساعت، ثبت رکورد تعداد روزهای تولید انرژی بدون محدودیت در پیک گرم سال به میزان ۲۷ روز معادل ۶۴۸ ساعت و ثبت رکورد تولید ۵۵۲۱۹ مگاوات ساعت در روز، بخشی از این دستاوردها بوده است.

سکاندار «دماوند» همچنین با تبیین اینکه یکی از مهم‌ترین اقدامات دماوند در سال مالی مورد گزارش، افزایش چابکی عملیاتی و کاهش زمان بازدهی‌های دورهای بود و انجام بازدهی‌های دورهای به‌صورت بلوکی برای نخستین‌بار در نیروگاه موجب شد زمان بازدهی‌های دورهای ۸۰۰۰ ساعته از ۸ روز به ۴ روز و زمان بازدهی‌های دورهای ۴۰۰۰ ساعته از ۴ روز به ۳ روز کاهش یابد افزود: به این ترتیب زمان انجام این بازدهی‌ها ۵۰ درصد کاهش پیدا کرد و مجموعاً در سال ۱۴۰۴ تعداد ۱۶ بازدید دورهای ۸۰۰۰ ساعته و ۱۳ بازدید دورهای ۴۰۰۰ ساعته در واحدهای گازی و همچنین ۵ بازدید دورهای سالیانه در واحدهای بخار انجام شد. دکتر رضا مومنی در بخشی دیگر از گزارش جامع خود ضمن اعلام اینکه در حوزه تعمیرات اساسی نیز تعمیرات اساسی واحد گازی G۱۴ در ۳۶ روز، مقایسه با برنامه ۴۵ روزه، انجام شد و تعمیرات اساسی واحد بخار K۵ نیز در ۲۶ روز، در مقایسه با برنامه ۴۵ روزه، به پایان رسید و تعویض روتور واحد گازی G۱۸ نیز در ۲۶ روز انجام شد افزود: اجرای طرح‌های بهبود رانندگی و رفع محدودیت تولید، اجرای طرح‌های توسعه‌ای و ارتقای توان واحدها و تأمین قطعات یدکی با کیفیت و استراتژیک نیروگاه نیز از دیگر اقدامات ارزشمند انجام‌شده در سال ۱۴۰۴ بوده است.

مدیرعامل شرکت در مورد عملکرد حوزه مالی نیز خاطر نشان کرد وصول به‌سابقه مطالبات از شرکت مدیریت شبکه برق ایران

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت تولید نیروی برق دماوند روز چهارشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۳۱ هتل المپیک - سالن همگانه برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۷,۴۳ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیئت مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سید عرفان رضوی بود، که آقایان هادی غلام زاده و محمد ابراهیم سملاوی در مقام نظر اول و دوم و آقای رضا مومنی یانسنری به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۳۹۸ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

بانک دی	سید محمد هاشمی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری بوعلی	میرفتاح فتاح قره باغ	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
خدمات مالی حسابداری دی ایرانیان	رضا مومنی یانسنری	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
گروه مالی و اقتصادی دی	احمد رضا فراست	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه دیدار ایرانیان	علی هزاوه	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

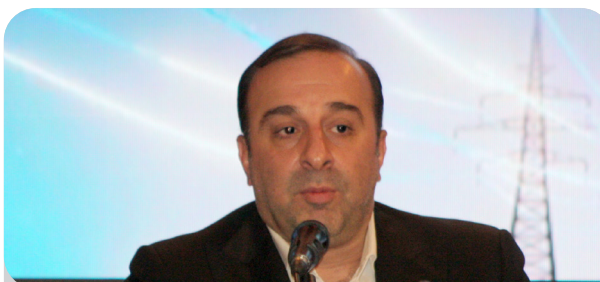
دکتر رضا مومنی یانسنری در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «دماوند» افزود: شرکت تولید نیروی برق دماوند با داشتن ۱۲ واحد گازی با ظرفیت ۱۹۰۸ مگاوات و ۶ واحد بخار ۱۶۰ مگاواتی، بزرگ‌ترین نیروگاه‌های سیکل ترکیبی کشورمان محسوب می‌شود که نقش مهمی در تأمین برق مورد نیاز شبکه کشور عزیزمان ایفا می‌کند.

مدیرعامل مجموعه ضمن تبیین اینکه نیروگاه دماوند حدود ۴ درصد برق کشور و سهم قابل توجهی از برق استان تهران را تأمین می‌کند و در سال ۱۴۰۴ نیز تأمین حدود ۲۵ درصد برق تهران را بر عهده داشته است که نشان‌دهنده جایگاه بی‌بدیل این نیروگاه بزرگ در شبکه برق کشور می‌باشد اضافه کرد: هدف اصلی «دماوند» در سال‌های پیش‌رو، حرکت به سمت تبدیل شدن به یکی از بزرگ‌ترین و پایدارترین تأمین‌کنندگان برق کشور، افزایش رانندگی تولید و توسعه ظرفیتهای جدید انرژی می‌باشد.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت در ادامه با اعلام اینکه ما در شرکت تولید نیروی برق دماوند نشان داده‌ایم که حتی در شرایطی که صنعت انرژی کشور با چالش‌ها و ناترازی‌های جدی مواجه است، می‌توان با اتکا به تخصص، همدلی و نگاه توسعه محور، عملکردی متمایز رقم زد و مسیر پیشرفت را هموار ساخت اضافه کرد: شرکت تولید نیروی برق دماوند در سالی که گذشت، بار دیگر اثبات کرد که می‌توان ناترازی‌های انرژی و چالش‌های اقتصادی را با تکیه بر «تخصص» و «نگاه توسعه محور» به فرصتی برای درخشش تبدیل کرد.

به گفته وی؛ ما در سال ۱۴۰۴، نه تنها در برابر تلاطم‌های محیطی ایستادگی کردیم، بلکه فصلی نو از بهره‌وری را در تاریخ این شرکت رقم زدیم.

دکتر رضا مومنی یانسنری با تأکید بر نقش نیروی انسانی در تحقق برنامه‌های شرکت، سرمایه اصلی سازمان را نیروی انسانی متخصص، متعهد و توانمند مجموعه دانست



دکتر رضا مومنی یانسنری ضمن تشریح اینکه شرکت تولید برق دماوند، بزرگ‌ترین نیروگاه سیکل ترکیبی کشورمان با ظرفیت تولید و تأمین حدود ۵ درصد از برق کشور به عنوان جلوه‌ای از توانمندی فنی داخلی، نقش حیاتی در تأمین انرژی و برق مورد نیاز در پایتخت وطن عزیزمان دارد اضافه کرد: این مجموعه با ثبت رکورد تاریخی تولید ۱۶۶ میلیون مگاوات ساعت در سال ۱۴۰۴، به بالاترین سطح تولید سالیانه خود از ابتدای بهره‌برداری تاکنون دست یافت و در حالی که میانگین رشد تولید نیروگاه‌های حرارتی کشور ۳,۸ درصد بوده، نیروگاه دماوند با تلاش مجموعه مدیریتی و کارکنان خود به رشد ۶ درصدی تولید دست یافته است، رشدی که حدود دو برابر میانگین رشد تولید نیروگاه‌های کل کشور محسوب می‌شود.

مدیرعامل مدیر مجموعه که هم به عنوان یک چهره علمی و برجسته و هم به عنوان یک مدیر اجرایی موفق و کاربلد در دولت‌های مختلف و طیف‌های سیاسی متعدد، مورد مشورت و همفکری قرار گرفته و می‌گیرد با تأکید بر اینکه «دماوند» در شرایطی که صنعت انرژی کشور با چالش‌ها و ناترازی‌های جدی مواجه بوده، توانسته است با اتکا به تخصص، همدلی و نگاه توسعه‌محور، عملکردی متمایز رقم بزند، اظهار داشت: تنگناهای اقتصاد ایران بدون تردید بر شرکت‌ها، نیروی انسانی و عملکرد آنها اثرگذار است، اما همچنان فرصت‌های ارزشمندی برای بهبود، نوآوری و خلق موفقیت وجود دارد و بهره‌گیری هوشمندانه از این فرصت‌ها، رمز پایداری و رشد در شرایط پیچیده امروز است.

به گفته وی؛ عملکرد شرکت تولید نیروی برق دماوند در شاخص‌های تولید - رشد و سودآوری طی سالی که گذشت، بار دیگر اثبات کرد که می‌توان با ترازای‌های انرژی و چالش‌های اقتصادی را با تکیه بر تخصص و نگاه توسعه‌محور به فرصتی برای درخشش تبدیل کرد.

نایب رئیس هیئت مدیره مجموعه همچنین تحقق رشد ۹۱ درصدی درآمدهای عملیاتی و جهش ۹۳ درصدی سود خالص نسبت به سال مالی گذشته را نیز گواهی بر انضباط مالی، مدیریت هزین‌ها و هوشمندی تجاری مجموعه اعلام کرد که مستقیماً در راستای صیانت از منافع سهامداران محقق شده است و افزود: ما در سال ۱۴۰۴ نه تنها در برابر تلاطم‌های محیطی ایستادگی کردیم، بلکه فصلی نو از بهره‌وری را در تاریخ این مجموعه رقم زدیم.



باشد که این ابزارها عبارتند از اوراق گواهی ظرفیت، اوراق گواهی صرفه جویی برق و گاز، تابلوهای مشتقه و فیزیکی معاملات برق از جمله تابلو اول و تابلوی برق سبز.

پایان بخش گزارش مبسوط و مدون مدیریت، تشریح برنامه‌های آتی از جمله برنامه‌های شرکت در حوزه‌های سرمایه‌گذاری، وصول مطالبات و پروژه‌های بهبود رانندمان بود.

در ادامه نیز اعلام شد که احداث ۱۰۰۰ مگاوات نیروگاه خورشیدی، احداث واحدهای نیروگاهی به منظور بهره‌گیری از ظرفیت‌های ماده ۱ قانون مانع‌زدایی از توسعه صنعت برق و فروش برق تابلوی آزاد با احداث نیروگاه‌های کوچک مقیاس و قرارداد با شهرک‌های صنعتی در برنامه‌های سرمایه‌گذاری مجموعه قرار گرفته است و همچنین اعلام گردید که در حوزه وصول مطالبات نیز انجام اقدامات لازم به منظور اجرایی کردن رأی شورای رقابت در خصوص لزوم درج خسارت تأخیر در قراردادها، دریافت اسناد خزانه‌خرا و اوراق اراد و دریافت تسهیلات بانکی و تهاثر بدهی بانک با شرکت توانیر دنبال خواهد شد.

در حوزه پروژه‌های بهبود رانندمان و رفع محدودیت تولید نیز سکاندار دانشمند مجموعه خاطر نشان کرد که بهینه‌سازی مصرف آب و سوخت و کاهش مصرف داخلی آب و برق، اخذ اوراق گواهی صرفه‌جویی انرژی از طریق هوشمندسازی، رفع اتلاف انرژی در واحدهای گازی نیروگاه بر اساس فناوری هوش مصنوعی، تمیز کاری انفجاری (MAPEX Wave)، سیستم Blowdown Recovery و پکیج + ECO مینا بوبلر در دستور کار گرفته است و برنامه‌ریزی به منظور تأمین پایدار آب نیروگاه نیز از دیگر برنامه‌های آتی شرکت خواهد بود.

به گفته وی، شرکت تولید نیروی برق دماوند در افق پیش‌رو، خود را شرکتی پیشرو، سرآمد و ارزش‌آفرین در حوزه تولید و تجارت انرژی می‌داند؛ سازمانی که با بهره‌گیری از فرصت‌های نوآورانه، سرمایه‌گذاری‌های هوشمندانه و تکیه بر فناوری‌های دیجیتال و رویکردهای دادمحور، به دنبال دستیابی به جایگاهی ممتاز در صنعت انرژی کشور است.

بدین ترتیب عملکرد دماوند طی سال ۱۴۰۴ در مجموع نشان می‌دهد که این شرکت توانسته است در کنار عبور از چالش‌های صنعت برق و ناترازی انرژی، با افزایش تولید، رشد قابل توجه درآمدهای عملیاتی، جهش سود خالص، افزایش بهره‌وری، کاهش زمان تعمیرات، وصول مطالبات، کاهش مصرف آب، توسعه انرژی‌های تجدیدپذیر و ورود جدی‌تر به حوزه تجارت انرژی، پایه‌های توسعه آینده خود را مستحکم‌تر کند و هم‌اکنون نیز با آغاز برنامه احداث ۱۰۰۰ مگاوات نیروگاه خورشیدی، توسعه ظرفیت‌های جدید تولید برق، گسترش فعالیت‌های تجاری، اجرای پروژه‌های بهبود رانندمان و استفاده از فناوری‌های هوش مصنوعی، دماوند در مسیر تبدیل شدن به یکی از بزرگ‌ترین و پایدارترین تأمین‌کنندگان برق کشور و خلق ارزش پایدار برای سهامداران و ذی‌نفعان خود گام برمی‌دارد.

شایان ذکر است آنچه در بررسی عملکرد شرکت تولید نیروی برق دماوند اهمیت ویژه‌ای دارد، نحوه مواجهه این شرکت با شرایط پیچیده حاکم بر صنعت برق کشور است. صنعت برق امروز صرفاً با مسئله افزایش ظرفیت تولید مواجه نیست، بلکه مجموعه‌ای از متغیرهای اقتصادی، فنی، مالی و سیاست‌گذاری بر عملکرد شرکت‌های فعال در این صنعت اثر می‌گذارد. از یک سو افزایش تقاضای برق و ضرورت تأمین پایدار انرژی، نیازمند حفظ آمادگی نیروگاه‌های موجود و توسعه ظرفیت‌های جدید است و از سوی دیگر، محدودیت منابع، هزینه‌های تعمیر و نگهداری، تأمین قطعات، مسائل مربوط به وصول مطالبات و الزامات زیست‌محیطی، مدیریت شرکت‌های نیروگاهی را به‌فراپزیندی پیچیده و چندانای تبدیل کرده است.

در چنین فضایی، مزیت یک شرکت نیروگاهی تنها در برخورداری از ظرفیت اسمی بالا خلاصه نمی‌شود، بلکه میزان آمادگی عملیاتی، کیفیت مدیریت دارایی‌ها، سرعت تصمیم‌گیری، توانایی کنترل هزینه‌ها، دسترسی به منابع مالی و مهم‌تر از همه، قابلیت تبدیل ظرفیت‌های موجود به ارزش اقتصادی پایدار، اهمیت بیشتری پیدا می‌کند که در این منظر، رویکرد مدیریتی درخشان حاکم بر «دماوند» از جمله حضور پر برکت مدیرعامل کاربلد و اعضای هیئت مدیره کاردار مجموعه با حضور درخشان آقایان دکتر سید محمد هاشمی، میرفتاح فتاح قره باغ، رضا مؤمنی یانسری، احمد رضا فراست و دکتر علی هزاوه تلاش دارند میان عملیات نیروگاهی و الزامات اقتصادی و تجاری شرکت پیوندی مؤثر ایجاد کنند؛ رویکردی موفق می‌باشد که نتیجه آن آ می‌توان در حرکت همزمان مجموعه در رشد حوزه های تولید، تجارت انرژی، توسعه سرمایه‌گذاری، فناوری و انرژی‌های نو مشاهده کرد.

بر همین اساس، سال ۱۴۰۴ را می‌توان دورانی دانست که در آن دماوند علاوه بر تمرکز بر عملکرد جاری، زمینه‌های لازم برای مرحله بعدی توسعه خود را نیز دنبال کرده است. استمرار این مسیر در سال‌های آینده، بیش از هر چیز به توان شرکت در اجرای برنامه‌های راهبردی، تأمین منابع مالی، توسعه فناوری، حفظ نیروی انسانی متخصص و ایجاد هماهنگی میان بخش‌های تولید، سرمایه‌گذاری و تجارت انرژی وابسته خواهد بود. اگر این اجزا در یک چارچوب منسجم حرکت کنند، دماوند می‌تواند از ظرفیت‌های موجود خود برای ساختن جایگاهی پایدار تر و اثرگذارتر در صنعت انرژی کشور استفاده کند؛ جایگاهی که در آن تولید پایدار برق، توسعه ظرفیت‌های جدید، بهره‌وری اقتصادی و خلق ارزش برای



با استفاده از ابزارهای مالی، بالغ بر ۳۴۷۲ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۴، یکی از مهم‌ترین اقدامات شرکت در حوزه مالی بوده است.

وی با اشاره به اینکه «دماوند» موفق شد در سال ۱۴۰۴ وصول مطالبات خود را نسبت به سال ۱۴۰۳ حدود ۹۰ درصد افزایش دهد و با دریافت حدود ۳۵۰۰ میلیارد تومان، عملکرد قابل توجهی در این بخش ثبت کند اضافه کرد: دریافت ۱۴۱ میلیارد تومان بابت مالیات بر ارزش افزوده از شرکت‌های طرف معامله فروش برق دوجانبه و بستن بخش بزرگی از پرونده‌های مالیاتی نیز از دیگر اقدامات ارزنده و قابل توجه مدیریت مجموعه در سال مالی مورد گزارش بوده است.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت با اعلام اینکه درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۲۲،۹۹۲،۶۵۲ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفندماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۴۳،۸۸۹،۳۷۰ میلیون ریال در پایان اسفندماه ۱۴۰۴ افزایش یافت و سود عملیاتی شرکت نیز از مبلغ ۸،۵۱۵،۳۶۲ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۹،۷۸۵،۸۴۷ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش ارتقاء پیدا کرد افزود: در نهایت شرکت با کسب مبلغ ۱۷،۱۶۲،۸۴۰ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمامی چالش‌های موجود، عملکرد درخشان در سودآوری برای سهامداران و ذینفعان خود ارمغان آورده است.

دکتر مؤمنی یانسری در ادامه با اشاره به مسئولیت ملی شرکت در زمینه توسعه انرژی‌های تجدیدپذیر اظهار داشت: در راستای ایفای مسئولیت ملی برای احداث نیروگاه‌های تجدیدپذیر و کمک به کاهش ناترازی‌های موجود، شرکت توسعه نیروی سبز دماوند با هدف احداث و بهره‌برداری نیروگاه‌های خورشیدی و تجدیدپذیر تأسیس شده و اقدامات اجرایی برای احداث ۱۰۰۰ مگاوات نیروگاه خورشیدی در استان‌های تهران، گلستان، کرمان، یزد و اصفهان آغاز شده است.

به گفته وی، همچنین احداث نیروگاه ۱۰ مگاواتی خورشیدی در محل نیروگاه دماوند از دیگر اقدامات انجام‌شده در این حوزه می‌باشد.

مدیرعامل و نایب‌رئیس هیئت‌مدیره شرکت، افزایش تأمین انرژی پایدار در بخش سیکل ترکیبی، افزایش ظرفیت تولید خورشیدی، افزایش ظرفیت تولید برق ماده ۴، افزایش ظرفیت دیزل ژنراتور، درآمد حاصل از نیروگاه موجود و درآمد حاصل از نیروگاه‌های جدیدالاحداث را از اهداف کلان مجموعه عنوان کرد و گفت: شرکت تولید نیروی برق دماوند شرکتی پیشرو، سرآمد و ارزش‌آفرین در تولید و تجارت انرژی است که با بهره‌گیری از فرصت‌های نوآورانه، سرمایه‌گذاری‌های هوشمندانه و تکیه بر فناوری‌های دیجیتال و دادمحور، به دنبال کسب جایگاهی ممتاز در صنعت انرژی کشور است.

به گفته دکتر مؤمنی؛ در همین راستا اجرای طرح‌های دانش‌بنیان براساس بند ب ماده ۱۱ قانون جهش تولید دانش‌بنیان، احداث نیروگاه ۱۰ مگاواتی خورشیدی در محل نیروگاه و استقرار داشبورد مدیریتی مبتنی بر هوش مصنوعی «هوشابشر» از دیگر توفیقات مجموعه در سال مالی مورد گزارش بوده و همچنین کاهش مصرف ۸ درصدی آب از دیگر اقدامات قابل توجه در مسیر افزایش بهره‌وری منابع می‌باشد.

سکاندار «دماوند» که چه به عنوان یک مدیر اجرایی موفق و چه به عنوان یک چهره علمی و دانشگاهی توانسته نقش خوش یک مدیر متخصص و متعهد را عینیت ببخشد در ادامه گزارش مبسوط خود تدوین برنامه راهبردی ۵ ساله شرکت، انجام بازدیدهای دوره ای بصورت بلوکی برای اولین بار در نیروگاه و افزایش ۹۶۵ هزار مگاوات ساعت انرژی تولیدی، ثبت رکورد میزان آمادگی خالص پذیرفته شده در نیروگاه به میزان ۱۸،۴۵۴،۵۷۲ مگاوات ساعت، انجام بازدید دوره‌ای سالیانه در واحدهای بخار و ثبت رکورد تولید ۵۵۲۱۹ مگاوات ساعت در روز را بخشی دیگر از توفیقات متعدد مجموعه در سال مالی مورد گزارش مجموعه برشمرد.

عضو شاخص هیئت مدیره در قسمت دیگری از گزارش خود اظهار داشت که رکوردهای ثبت شده در سال ۱۴۰۴: در بخش های تولید، عملیات، پشتیبانی، تعمیرات، فروش و سودآوری نشان دهنده چابکی در زمان تعمیر بازدیدهای بلوکی می باشد.

به گفته وی؛ در بازار عمده فروشی نیز در سال ۱۴۰۴ نرخ متوسط فروش انرژی نیروگاه دماوند به میزان ۲ درصد بیشتر از نرخ متوسط نیروگاه سیکل ترکیبی بوده است و این در حالیست که در سال ۱۴۰۳ این نرخ کمتر از نرخ متوسط نیروگاه‌های سیکل ترکیبی قرار داشته است.

چهره ماندگار صنعت برق کشورمان در بخش دیگری از گزارش خود پیرامون شرکت تجارت انرژی دماوند با سرمایه اولیه ۵۰،۰۰۰ میلیون ریال که فرآیند ثبت خود نزد اداره ثبت شرکت ها و موسسات غیر تجاری تهران را آغاز نموده است اعلام کرد که ماموریت این شرکت توسعه فعالیت های مجموعه در حوزه فروش برق خارج از بازار برق می باشد که عملا علاوه بر فعالیت خرده فروشی به صورت مستقل، کارگزاری فروش برق خارج بازار نیروگاه دماوند را نیز شامل می شود.

به گفته وی؛ استفاده از ابزارهای نوین معاملاتی در حوزه انرژی از دیگر اهداف فعالیت این شرکت می





برنامه ها و اقدامات انجام شده در حوزه دانش بنیان و ICT

- رایزنی با شرکت ارتباطات سیار کشور در راستای ارتقاء پوشش تلفن همراه نیروگاه و توافقی اولیه تهیه RFP و LOM توسعه زیرساخت شبکه و مرکز داده نیروگاه
- نشست با مدیران O&M مپنا در محل نیروگاه و بازدید از مرکز داده نیروگاه برای اجرای پروژه همکاری در راستای ارتقاء زیرساخت شبکه
- همکاری برای استفاده از سرویس های مپنا در نیروگاه
- نشست با مدیران شرکت مهندسی مشاور موندکو برای استفاده از سرویس های هوش مصنوعی در نیروگاه
- ارتقاء زیرساخت نظارت تصویری و دوربین های نیروگاه
- تهیه RFP تست آسیب پذیری (Vul Test)، مقاوم سازی (Hardening) و مانیتورینگ شبکه در راستای ارتقاء امنیت سایبری

- تهیه نرم افزار هوشنایر و داشبورد الکترونیکی در راستای توسعه خدمات الکترونیک و هوشمندسازی

- پرنده سازی نرم افزار هوشنایر و برنامه ریزی برای ارائه نرم افزار به سایر نیروگاه های کشور
- طراحی و تولید جت بات تخصصی مبتنی بر LLM در راستای بکارگیری فناوری هوش مصنوعی (AI)

برنامه ها و اقدامات حوزه دانش بنیان

- راه اندازی کمیته دانش بنیان در راستای توسعه خدمات و محصولات دانش بنیان

- برنامه ریزی و تهیه پروپوزال راه اندازی واحد D&R

- استفاده از ظرفیت اعتبار مالیاتی (Tax Credit) بر اساس بند ب ماده ۱۱ قانون جهش تولید دانش بنیان

- تهیه طرح توجیهی راه اندازی صندوق CVC برای توسعه زیست بوم انرژی های نو تجدید پذیر و مذاکره با مدیران صندوق شکوفایی و نوآوری کشور

برنامه های آتی:

برنامه های سرمایه گذاری:

- احداث ۱۰۰۰ مگاوات نیروگاه خورشیدی
- احداث واحدهای نیروگاهی به منظور بهره گیری از ظرفیت های ماده ۱۱ قانون منابع زردی از توسعه صنعت برق

- فروش برق تابلو آزاد با احداث نیروگاه های کوچک مقیاس (قرارداد با شهرک های صنعتی)

- برنامه های وصول مطالبات
- انجام اقدامات لازم به منظور اجرایی کردن رای شورای رقابت در خصوص لزوم درج خسارت تاخیر در قراردادها
- دریافت اسناد خزانه اخرا و اوراق ارا و ...
- دریافت تسهیلات بانکی و تهاتر بدهی بانک با

شرکت توانیر

پروژه های بهبود راندمان و رفع محدودیت تولید

- بهینه سازی مصرف آب و سوخت و کاهش مصرف داخلی (آب و برق) و اخذ اوراق گواهی صرفه جویی انرژی از طریق هوشمند سازی
- رفع اتلاف انرژی در واحدهای گازی نیروگاه براساس فناوری هوش مصنوعی تمیزکاری انفجاری (MAPEX Wave)، سیستم Blowdown Recovery و پکیج + EC⁺ (مپنا بویلر)
- برنامه ریزی به منظور تامین پایدار آب نیروگاه

حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی هشیار بهمنده به عنوان حسابرس علی البدل برای سال مالی آتی، تعامل و همکاری صمیمانه سر کار خانم فائزه کابلی «مدیر فرهنگمدار روابط عمومی» و سرکار خانم حمیدپور «ریاست محترم دفتر مدیرعامل» با خبرنگاران جهت پوشش خبری و برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان و اختصاص مبلغ ۲۰،۰۰۰ میلیون ریال جهت ایفای مسئولیت اجتماعی از نکات خواندنی این مجمع بود.

تدوین برنامه راهبردی ۵ ساله شرکت:

- انجام بازدیدهای دوره ای بصورت بلوکی برای اولین بار در نیروگاه و افزایش ۹۶۵ هزار مگاوات ساعت انرژی تولیدی
- افزایش چشمگیر درآمدهای عملیاتی (۹۱ درصد رشد نسبت به مدت مشابه سال قبل)
- تحقق ۱۷۱۶ میلیارد تومان سود خالص در سال ۱۴۰۴ (۹۳ درصد افزایش نسبت به کل بودجه سال ۱۴۰۴)

- ثبت رکورد بالاترین میزان انرژی خالص تولیدی سالیانه در نیروگاه از بدو تأسیس تاکنون به میزان ۱۶،۶۲۸،۰۵۴ مگاوات ساعت

- ثبت رکورد میزان آمادگی خالص پذیرفته شده در نیروگاه به میزان ۱۸،۴۵۴،۵۷۲ مگاوات ساعت

- ثبت رکورد تعداد روزهای متوالی تولید انرژی بدون خروج اضطراری به میزان ۴۸ روز (۱۱۵۲ ساعت)

- ثبت رکورد تعداد روزهای تولید انرژی بدون محدودیت در یک گرم سال به میزان ۲۷ روز (۶۴۸ ساعت)

- کاهش زمان بازدیدهای دوره ای ۸۰۰۰ ساعته از ۸ روز به ۴ روز

- کاهش زمان بازدیدهای دوره ای ۲۰۰۰ ساعته از ۶ روز به ۳ روز

- انجام ۱۶ بازدید دوره ای ۸۰۰۰ ساعته و ۱۳ بازدید دوره ای ۴۰۰۰ ساعته در واحدهای گازی

- انجام ۵ بازدید دوره ای سالیانه در واحد های بخار

- ثبت رکورد تولید ۵۵۲۱۹ مگاوات ساعت در روز - وصول بی سابقه مطالبات از شرکت مدیریت شبکه برق ایران با استفاده از ابزارهای مالی (بالغ بر ۲،۴۷۲ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۴)

- تامین قطعات یدکی با کیفیت و استراتژیک نیروگاه

- اجرای طرح های بهبود راندمان و رفع محدودیت تولید

- اجرای طرح های توسعه ای و ارتقاء توان واحدها

- اجرای طرح های دانش بنیان بر اساس بند ب ماده ۱۱ قانون جهش تولید دانش بنیان

- بستن بخش بزرگی از پرونده های مالیاتی و انجام تعمیرات اساسی واحد گازی G1۴ در ۳۶ روز (در مقایسه با برنامه ۴۵ روزه)

- انجام تعمیرات اساسی واحد بخار S5 در ۲۶ روز (در مقایسه با برنامه ۴۵ روزه)

- تعویض روتور واحد گازی G1۸ در ۲۶ روز

- دریافت ۱۴۱ میلیارد تومان بابت مالیات بر ارزش افزوده از شرکت های طرف معامله فروش برق دوجانبه

- دریافت و از مطالبات شرکت به سازمان امور مالیاتی کاسته شد

- احداث نیروگاه ۱۰ مگاواتی خورشیدی در محل نیروگاه

- استقرار داشبورد مدیریتی مبتنی بر هوش مصنوعی (هوشنایر)



رشد ۴۰ درصدی سود خالص داروسازی ابوریحان

اهتمام جدی تیم مدیریت در افزایش تولید، رشد فروش خارجی و جهش سودآوری با تنوع بخشی و ارتقای کیفیت محصول



مهدی خلج

وی تاکید کرد که از ۷ عدد پروانه جدید محصولات، تکمیل و ارسال ۲ عدد CTD محصولات دارویی جدید، تکمیل ماشین آلات شرکت جهت تولید محصولات جدید، افتتاح خط تولید محصولات جدید نازال اسپری و... حاصل تلاش همکاران در شرکت بود که این مهم بدون پشتوانه و حمایت سهامداران محترم علی الخصوص شرکت های داروپخش و شرکت سرمایه گذاری دارونی تامین میسر نمی گردید.

دکتر خوانساری نیز پس از پایان گزارش مدیرعامل تقدیر و تشکر خود را از عملکرد مدیران تیم مدیریت در افزایش تولید، ارتقای فروش، رشد صادرات اعلام کرد و تاکید نمود کسب سود یک همتی در این مجموعه نتیجه یک مدیریت کارآمد بوده است که مطمئن هستیم با تداوم این روند رو به رشد در تمامی شاخص ها در سال ۱۴۰۵ روند صعودی خواهد داشت.

معاون برجسته تیبیکو و مدیرعامل داروپخش از تیم مدیریت داروسازی ابوریحان درخواست نمود که اصلاح ساختار مالی با افزایش سرمایه و تامین منابع مالی از طرف مختلف جهت خرید به موقع مواد اولیه و پیشبرد طرح های توسعه ای را در سال جاری مورد توجه جدی قرار داده و در مبحث فروش خارجی که داروسازی ابوریحان توانسته در این بخش بسیار شایسته عمل کند به برنامه های راهبردی خود در حوزه صادرات اهتمام بیشتری داشته باشد.

حضور مدیران ارشد شستا - تیبیکو و کارشناسان شناخته شده صنعت دارو و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «دایور» و تیم مدیریت حرفه ای آن را نشان می داد، پخش یک کلیپ زیبا در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری جنابان دکتر محمد خوانساری - محمدحسین ملک - محمد تقی سبحانی و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکندار شرکت پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، اعلام اشتغال ۵۰۲ نفر ستاره جایزه ملی تعالی و پیشرفت، رشد ۱۰۶ درصدی فروش و افزایش ۱۹۵ درصدی سود عملیاتی، ارتقای ۴۰۰ درصدی سود خالص، افزایش ۵۱ درصدی جمع دارایی های شرکت با رسیدن به مبلغ ۲۳,۹۹۸,۷۳۵ میلیون ریال، کاهش بهای تمام شده به فروش به ۴۶,۹ درصد با تلاش های صورت گرفته در پیاده خریدهای مناسب مواد اولیه و ارتقای بهره وری، رسیدن حاشیه سود خالص به ۳۲,۵ درصد، رشد حاشیه سود عملیاتی به ۴۲ درصد، داشتن سرمایه ۱,۸۰۰,۰۰۰ میلیون ریالی، دستیابی به صادرات ۲,۱۵۸,۲۱۴ دلار، دریافت گواهینامه GMP برای خطوط تولید داروهای دامی، اهتمام ویژه تیم مدیریت در فروش خارجی، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهای شفاف و کلین جناب مصطفی حسین زاده «هماون مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و نظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی دش و همکاران به عنوان حسابررس اصلی و موسسه حسابرسی شهود امین به عنوان حسابررس علی البدل برای سال مالی آتی، تأیید مصطفی حسین زاده «هماون مالی» مبنی بر اینکه مالیات تا پایان سال ۱۴۰۰ تسویه شده و تا پایان سال جاری مالیات تا پایان سال ۱۴۰۲ تسویه خواهد شد، برگزاری انتخابات هیئت مدیره جهت انتخاب اعضای حقوقی برای ۲ سال آتی، اختصاص مبلغ ۱۰۰ میلیارد تومان جهت ایفای مسئولیت اجتماعی برای سال ۱۴۰۵ و تقسیم حدود ۴۷,۵ درصدی سود بین سهامداران از نکات خوادندی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالانه صاحبان سهام شرکت داروسازی ابوریحان مورخ ۱۴۰۵/۰۸/۰۸ در محل سالن کشتیرانی جمهوری اسلامی برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۱,۲۸ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سید محمد خوانساری بود، که آقایان محمدحسین ملک و مرتضی سبحانی نیا در مقام نظر اول و دوم و آقای مصطفی حسین زاده به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۲,۳۳۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

دکتر سید حمیدرضا موسوی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «دایور» افزود: شرکت داروسازی ابوریحان با داشتن بیش از ۵۰۰ پرسنل متخصص و مجرب و قابلیت تولید بیش از ۲۰۰ نوع دارو در سبد تولید دارویی خود و با بهره بردن از دانش و استاندارد روز دنیا شرکت یکی از بزرگترین تولیدکنندگان دارو در ایران و به عنوان اصلی ترین تولیدکننده داروهای هورمونی در کشور با قریب به ۶۰ سال سابقه حضور در صنعت داروسازی، نقش بزرگی را در بهبود و پیشرفت این صنعت ایفا می نماید.

مدیرعامل شرکت ضمن تبیین اینکه همواره رویکرد صادرات محوری مدنظر مجموعه بوده و در همین راستا شرکت ابوریحان موفق به توسعه بازارهای صادراتی خود شده است تاکید کرد: تولیدات ابوریحان هم اکنون علاوه بر محدوده جغرافیایی جمهوری اسلامی ایران به عنوان بازار داخلی و در کشورهای آسیایی (عراق، افغانستان، لبنان، یمن، تایلند، سوریه، سریلانکا، میانمار، ویتنام)، کشورهای حوزه CIS (تاجیکستان، ازبکستان، قزاقستان، اوکراین، آذربایجان، گرجستان) و کشورهای آفریقایی (اوگاندا) با افتخار و اطمینان در حال ثبت و صادرات می باشند.

مدیرعامل شرکت همچنین نوسازی و بازسازی خطوط تولید و بهبود قسمت های قدیمی و فرسوده در راستای ارتقای GMP و حفظ پویایی در چارچوب اهداف بودجه و برنامه استراتژیک شرکت بر اسس مدل BSC که اهم آنها شامل اخذ گواهی آکرو دیته آزمایشگاه در حوزه محصول از سازمان غذا و دارو، بهسازی سایت تولید تزریقی - جامدات - شیفاف و... با توجه به الزام سازمان غذا و دارو، ارتقا کمی و کیفی تولید محصولات دامی، ورود به بازار تولیدات خط اسپری بینی و ورود به بازار محصولات ویال انسانی را مهمترین اقدامات مدنظر مدیریت در سال مالی مورد گزارش برشمرد که این سیاستها در سال ۱۴۰۵ نیز با قدرت پیگیری خواهد شد.

عضو شاخص هیئت مدیره همچنین پیرامون عملکرد مالی شرکت خاطر نشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۶,۴۰۹,۷۴۲ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفندماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۳۳,۸۶۲,۱۱۲ میلیون ریال در پایان اسفندماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۵,۳۵۷,۷۹۹ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۵,۷۸۶,۸۷۴ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۱۱,۱۱۵,۸۱۱ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

دکتر سید حمیدرضا موسوی در بخش پایانی گزارش خود، افزایش انبارها مطابق با اصول GSP، اصلاح خط تولید کرم و پماد خاص، طبق برنامه آتی شرکت پیگیری جهت اخذ مجوزها و پروانه های محصولات جدید با حاشیه سود بالا برای تکمیل ظرفیت و ارتقای فروش و سودآوری و همچنین اخذ پروانه های تولید محصولات مکمل در گروه های تخصصی درمانی، بهبود سیستم تأمین مواد اولیه خارجی و داخلی با رویکرد منبسط جدید با کیفیت و هزینه رقابتی و تسهیلات مناسب تجاری، روش های متفاوت جهت تأمین منابع مالی با مدیریت منظم و سیستماتیک اعتبارات بانکی و افزایش سرمایه و اصلاحات هوشمندانه اقتصادی با توجه به سیاستهای مالی کشور را اهم برنامه های توسعه کسب و کار شرکت برشمرد.



دکتر سید حمیدرضا موسوی ضمن تصریح اینکه شرکت داروسازی ابوریحان با بیش از ۶۰ سال سابقه، یکی از شرکت های مهم و پیشرو هلدینگ تیبیکو می باشد که با تولید و عرضه انواع داروهای با کیفیت انسانی و دامی و بهره بردن از دانش روز، زیرساخت های باکیفیت و نیروی انسانی متخصص، برای رضایت ذینفعان و ارتقای سلامت جامعه تلاش می کند اضافه کرد: این مجموعه انواع داروهای قلب و عروق، مغز و اعصاب، کبد و گوارش، بییهوشی، الرژی، خون و آنکولوزی، تنفسی، آنکولورژی و... را در ایران و بازارهای منطقه ای عرضه می کند.

مدیرعامل خوشفکر و خوشنام شرکت با اشاره به اینکه افزایش ۶۰ درصدی میزان صادرات به عراق، اخذ گواهینامه GMP خط ویال دامی و دریافت گواهینامه صادرات به عراق، اخذ پروانه تولید ۱۰ قلم داروی جدید، رفع اثر چک های برگشتی در واحد خزانه، تحقق ۹۷ درصدی بودجه فروش، رشد ۴۳ درصدی فروش داروخانه ای و افزایش ۴۲ درصدی تولید قراردادی از جمله دستاوردهای شرکت در سال مورد گزارش بوده است و تاکید کرد اخذ گواهی های GMP، بهسازی و نوسازی خطوط تولید، دریافت آکرو دیته محصولات برای تسریع فرآیند اخذ مجوزها، بهره گیری از ظرفیت های هوش مصنوعی و توجه ویژه به نگهداشت ماشین آلات و تأسیسات در دستور کار سال آینده قرار دارد.

مدیرعامل کاربان و کاربلد صنعت داروسازی کشورمان همچنین با اعلام اینکه تولید در سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ معادل ۱,۳۷۷ میلیون عدد از گروه های مختلف شامل آمپول و ویال تزریقی، قرص، درازه، کپسول، شیفاف، پماد، تارم، ژل و ویال انجام گردیده است افزود: فروش خالص شرکت در سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ به ۳۳,۸۶۲,۱۱۲ میلیون ریال که نسبت به فروش سال ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۶,۴۰۹,۷۴۲ میلیون ریال افزایش ۱۰۶ درصدی را داشته است.

به گفته وی، مفتخریم که با رشد تولید، افزایش صادرات، اخذ پروانه های جدید دارویی و کاهش بهای تمام شده، عملکردی موفق را طی سال مالی مورد گزارش در مجموعه رقم زدیم که برای کسب این موفقیت های درخشان باید از مجاهدات پرسنل، همدلی و همراهی هیئت مدیره و حمایت تمام قد سهامداران عمده نهایت قدر دانی و تشکر را داشته باشیم.

افزایش ۴۵۲ درصدی سود خالص «فتوسا» عملکرد خیره شرکت تولید و توسعه سرب و روی ایرانیان در فروش و سودآوری



سود خالص، علیرغم تمام چالش‌ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

به گفته وی، توجه جدی به ممیزی انرژی در فرآیند تولید و انتخاب تجهیزات، تمرکز بر چگونگی جلوگیری از هرگونه هدررفت احتمالی منابع آبی جهت استفاده در فرآیند تولید، هدف گذاری بر مبنای استقلال به منظور حصول بهترین حالت زیست محیطی و حفظ منابع و پتانسیل های معدنی، مدیریت نوع و میزان مواد مصرفی فرآیند تولید محصول، به منظور افزایش توان فنی مجموعه مهمترین دستاورد های شرکت در مبحث زیست محیطی بوده است.

سکندار شایسته مجموعه در بخش پایانی گزارش خود نیز اظهار داشت که شرکت در راستای رسیدن به اهداف و استراتژی‌های مسئولیت‌های اجتماعی خود اقداماتی مانند کمک به موسسه‌های فرهنگی و ورزشی و عام المنفعه و ایجاد تمهیدات لازم و پیگیری‌های مکنی در مورد صرفه‌جویی در مصرف انرژی را انجام داده است. شایان ذکر است، عملکرد شرکت تولید و توسعه سرب و روی ایرانیان در سال‌های اخیر نیز نشان‌دهنده توجه این مجموعه به توسعه فعالیت‌های معدنی، افزایش بهره‌وری و تقویت جایگاه خود در صنعت سرب و روی است و خوشبختانه این شرکت موفق گردیده است با تکیه بر دانش تخصصی، نیروی انسانی مجرب و ارتباط با مجموعه‌های بزرگ معدنی، در مسیر توسعه ظرفیت‌های تولید و ایجاد ارزش افزوده بیشتر از مواد معدنی گام برداشته‌است.

نکات مهم مطرح شده:

- شرکت در سال ۱۴۰۴ توانست درآمدهای عملیاتی خود را نسبت به سال گذشته ۱۲۹ درصد افزایش دهد.
- همچنین سود خالص شرکت با جهش ۴۵۲ درصدی نسبت به دوره قبل همراه شد که نشان‌دهنده بهبود قابل توجه عملکرد مالی مجموعه است.

- در این جلسه، به بهرمندی شرکت از مشوق‌ها و معافیت‌های مالیاتی مختلف اشاره شد که شامل معافیت مربوط به سهام شنوار (ماده ۱۴۳)، معافیت‌های عملیاتی (ماده ۱۳۲)، معافیت تسعیر ارز (ماده ۱۴۱)، معافیت سود سهام مطابق تبصره ۴ ماده ۱۰۵، معافیت مالیاتی فروش صادراتی (ماده ۱۴۱)، معافیت سود سپرده‌های بانکی بر اساس تبصره ۴ ماده ۱۴۵،

- تبصره ۷ ماده ۱۰۵ و همچنین معافیت مالیاتی مربوط به افزایش سرمایه بوده است.

- بررسی ترکیب فروش شرکت نشان می‌دهد در سال مالی مورد گزارش، سهم فروش صادراتی از کل مبلغ فروش ۲۴۳ درصد اعلام شده است. همچنین ۸۴ درصد درآمدهای شرکت از محل فروش محصولات و ۱۶ درصد نیز از محل ارائه خدمات فرآوری به دست آمده است.

- افزایش سطح تولید، ارتقای کیفیت محصولات و کاهش هزینه‌های تولید از جمله اولویت‌های اصلی در سال ۱۴۰۵ شرکت می‌باشد. همچنین شرکت در نظر دارد با ایجاد تنوع در منابع تأمین ماده معدنی، توسعه بازارهای داخلی و صادراتی و افزایش بهره‌وری عملیاتی، مسیر رشد پایدار خود را ادامه دهد.

- افزایش حاشیه سود از طریق رشد تولید و کنترل هزینه‌های سربار، همچنین کاهش ریسک‌های عملیاتی با توجه به محدودیت توان رقبا در فرآوری ماده معدنی سولفور، از دیگر محورهای برنامه‌های آتی شرکت اعلام شد.

حضور مدیران ارشد و کارشناسان شناخته شده صنعت و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و مدیریت مدبر آن را نشان می‌داد، بخش یک کلیپ زیبا از معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری جناب دکتر بنی جمالی - مجتبی بزرگ - تورج نصیری - پرویز فروزان و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۱۴,۸۳۶,۲۸۲ میلیون ریال، ارتقای ۱۲۹ درصدی درآمدهای عملیاتی، رشد ۳۵۴ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۴۵۲ درصدی سود خالص، اشتغال ۱۰۰ نفر به صورت مستقیم در مجموعه، داشتن سرمایه ۲,۷۰۰,۰۰۰ میلیون ریالی، رسیدن حاشیه سود خالص به ۰.۱۶ درصد، تأکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون پندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تبیین برنامه های آتی به مجموعه برای افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهایی شفاف و کلین مدیریت مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش‌ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت هر خط، انتخاب موسسه حسابرسی نوآندیشان به عنوان حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی ارقام نگر آریا به عنوان حسابرس علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه سرکار خانم مهندس یوسف نژاد «مدیریت کاربلد روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری و برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت تولید و توسعه سرب و روی ایرانیان مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۵ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی تلاش برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۹,۸۲ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای تورج نصیری بود، که آقایان مهدی افشار و امیر پرویز فرزاد در مقام نظار اول و دوم و آقای سید هادی بنی جمالی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۲۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری صنعت و معدن اعتماد ایرانیان	امیر پرویز فرزاد	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
گروه صنعتی و معدنی زرین خاورمیانه	فواد دلفانی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
توسعه تجارت امید ایرانیان	تورج نصیری	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
بازرگانی جمیلی	علی اکبر ولی پور	نایب رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
بنیاد علم و فناوری جمیلی	جواد رنجبران	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی

مدیر مالی مجموعه در ابتدای گزارش با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «فتوسا» افزود: شرکت تولید و توسعه سرب و روی ایرانیان که به عنوان یکی از برجسته‌ترین شرکت‌های فعال در حوزه معدن و فرآوری مواد معدنی، در زمینه تولید انواع کنسانتره‌های سرب و روی فعالیت می‌کند با بهره‌گیری از فناوری‌های نوین و نیروی کار متخصص، به تولید کنسانتره‌های سرب اکسید، روی اکسید، سرب سولفور و روی سولفور پرداخته و نقش حیاتی در تأمین مواد اولیه برای صنایع مختلف ایفا می‌کند.

به گفته خاتم راه این مجموعه با تأکید بر نوآوری، بهره‌وری و تعهد به حفاظت از محیط زیست، همواره در تلاش است تا محصولات با کیفیت را مطابق با استانداردهای بین‌المللی ارائه دهد و بجدت به عنوان یک شرکت پذیرفته شده در فرابورس ایران، با رعایت شفافیت مالی و گزارش‌دهی دقیق موفق شده جایگاه ویژه‌ای در بازارهای داخلی و بین‌المللی به دست آورد.

مدیرعامل مدبر و کاربلد شرکت نیز در این مجمع با اعلام اینکه شرکت تولید و توسعه سرب و روی ایرانیان به عنوان یکی از برجسته‌ترین شرکت‌های فعال در حوزه معدن و فرآوری مواد معدنی، در زمینه تولید انواع کنسانتره‌های سرب و روی فعالیت می‌کند افزود: ما با بهره‌گیری از فناوری‌های نوین و نیروی کار متخصص، به تولید کنسانتره‌های سرب اکسید، روی اکسید، سرب سولفور و روی سولفور می‌پردازیم که نقش حیاتی در تأمین مواد اولیه برای صنایع مختلف ایفا می‌کند. دکتر سید هادی بنی جمالی ضمن تصریح اینکه «فتوسا» با تأکید بر نوآوری، بهره‌وری و تعهد به حفاظت از محیط زیست، همواره در تلاش است تا محصولات با کیفیت را مطابق با استانداردهای بین‌المللی ارائه دهد اضافه کرد: محصولات تولیدی مجموعه شامل کنسانتره های سرب و روی سولفور و اکسید می باشد و شرکت در دوره مالی مورد گزارش در بین شرکت های فعال در این صنعت و همچنین در بین شرکتهای بورسی این صنعت با حجم فروش ۲۰,۶۳۸ تن کنسانتره و ۱,۵۴۷ تن شمش سرب و روی معادل ۱۶,۰۴۸,۰۳۹ میلیون ریال و خدمات فرآوری ۳۳,۰۶۱ تن معادل مبلغ ۳,۱۱۳,۸۷۱ میلیون ریال در جایگاه مناسبی قرار دارد.

دکتر سید هادی بنی جمالی نیز ضمن تبیین اینکه شرکت توانسته در سال ۱۴۰۴ با تمرکز بر افزایش تولید، مدیریت هزینه‌ها و استفاده از ظرفیت‌های موجود، روند رشد سودآوری خود را تقویت کند و با افزایش درآمدهای عملیاتی در کنار جهش سود خالص عملکردی درخشان کسب کند اضافه کرد: صنعت سرب و روی به دلیل وابستگی مستقیم به ذخایر معدنی، قیمت‌های جهانی فلزات و شرایط صادراتی، همواره با چالش‌هایی مانند نوسانات قیمت جهانی، تأمین مواد اولیه و محدودیت‌های انرژی روبه‌رو است؛ از این رو مدیریت شرکت بر ضرورت توسعه پایدار، کنترل هزینه‌ها و تقویت زنجیره تأمین تأکید دارد. به گفته وی، این شرکت در راستای توسعه فعالیت‌های معدنی و تأمین مواد اولیه اصلی خود با پیگیری و شرکت در مزایده‌داری یک پهنه محدوده معدنی با مشخصات استان خراسان رضوی، شهرستان تربت حیدر به فتح‌آباد با مساحت ۸,۸۷۸ و در محدوده معدنی فلزی و با صدور پروانه اکتشاف تفصیلی می‌باشد.

بنا به اعلام مدیر خوشفکر صنعت کانی کشورمان؛ با توجه به شرایط بازار و تغییرات نرخ جهانی فلزات (LME) و نوسانات نرخ ارز هیئت مدیره، مدیران و کارکنان شرکت، با درایت و تلاش فراوان توانستند ضمن دسترسی به اهداف کلان شرکت جهت تولید و پیشرفت و توسعه فعالیت‌های جاری، سهم قابل توجهی از بازار را کسب کنند. دکتر سید هادی بنی جمالی همچنین در حاشیه مجمع پیرامون عملکرد مالی شرکت اظهار داشت که افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۸,۳۶۸,۸۳۹ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفندماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۹,۱۶۱,۹۱۰ میلیون ریال در پایان اسفندماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۶۸۵,۰۴۹ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۳,۱۰۵,۴۹۶ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۳,۱۷۷,۹۴۸ میلیون ریال



رکوردشکنی در تولید توام با ارتقای درآمد و افزایش سود عملکرد موفق شرکت تولیدات پتروشیمی قائد بصیر در سال ۱۴۰۴



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت تولیدات پتروشیمی قائد بصیر روز یکشنبه مورخ ۱۴۰۴/۰۷/۱۴ در مجتمع لاله صدر، طبقه دوم سالن اجتماعات برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۸۸۱ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای ابراهیم نادری بود، که آقایان مهدی باقری و امیر علی منصور در مقام نظار اول و دوم و آقای فرهاد جهانگیری به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱۶۲۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

گروه توسعه انرژی تدبیر	فرهاد جهانگیری	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
توسعه صنعت نفت و گاز برشیا	حسین ابراهیمی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
بنیاد پانزده خرداد	محمد مهدی مظفری تهرانی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
گروه سرمایه گذاری تدبیر	احسان نظری ناغانی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
بالایش پارسبان سپهر	سیدعلیرضا سیف زاده عمرانی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

دکتر فرهاد جهانگیری در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «شبصیر» افزود: شرکت تولیدات پتروشیمی قائد بصیر نخستین تولید کننده خصوصی رزین های مهندسی ABS و SAN در ایران است که در ادامه مسیر توسعه ای خود تولید پلی استایرن و انواع کامپاندهای پلیمری را نیز به سید محصولات خود افزوده است.

به گفته وی، محصولات این شرکت در صنایع خودرو سازی، لوازم خانگی، تجهیزات الکترونیکی، قطعات صنعتی، اسباب بازی، تجهیزات پزشکی و صنایع بسته بندی کاربرد گسترده ای دارند و علاوه بر تأمین نیاز صنایع داخلی، بخشی از تولیدات نیز به بازارهای صادراتی عرضه می شود.

مدیرعامل شرکت در ادامه با اشاره به اینکه «شبصیر» توانسته با وجود محدودیت های تأمین خوراک، نوسانات اقتصادی و شرایط منطقه ای، رکورد تاریخی تولید را ثبت کرده و همزمان رشد قابل توجه درآمد، سود عملیاتی و سود خالص را محقق کند اضافه کرد: حفظ جایگاه نخست تولید ABS کشور، توسعه محصولات دانش بنیان، افزایش تنوع سید محصولات و مدیریت مناسب بازار فروش از مهم ترین نقاط قوت عملکرد شرکت در سال گذشته محسوب می شود.

به گفته وی، در مقابل محدودیت تأمین مواد اولیه، ورود رقبای جدید و دناوم نوسانات اقتصادی همچنان مهمترین چالش های پیش روی «شبصیر» خواهد بود اما با این حال، برنامه ریزی برای واردات خوراک، توسعه محصولات با ارزش افزوده بالاتر و حفظ بازار داخلی و صادراتی می تواند جایگاه رقابتی این شرکت را در سال های آینده تقویت کند.

دکتر فرهاد جهانگیری پیرامون وضعیت مالی شرکت طی سال مالی مورد گزارش خاطر نشان کرد: افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۵۰،۵۶،۹۴۳ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۶۸،۴۳۴،۳۴۹ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۷،۹۶۸،۵۴۱ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۲۷،۴۵۸،۳۶۸ میلیون ریال در سال مالی مورد

گزارش می باشد باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۲۰،۰۷،۷۷۰ میلیون ریال سود خالص، عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

دکتر فرهاد جهانگیری همچنین به ثبت بالاترین میزان تولید در تاریخ فعالیت شرکت اشاره کرد و عنوان نمود که شرکت موفق شد در سال ۱۴۰۴ مجموعاً ۴۷ هزار و ۳۴۰ تن انواع محصولات خود را تولید کند که بالاترین میزان تولید از زمان تأسیس شرکت محسوب می شود و این میزان تولید حتی از ظرفیت اسمی ۴۲ هزار تنی مجتمع نیز فراتر رفته است.

به گفته وی، ظرفیت اسمی شرکت شامل تولید سالانه ۳۶ هزار تن ABS، سه هزار تن پلی استایرن (GPPS) و سه هزار تن کامپاند و گرانول پلیمری است. مدیریت شرکت اعلام کرد دستیابی به این رکورد نتیجه برنامه ریزی تولید، مدیریت مناسب خطوط تولید، افزایش

بهره روری تجهیزات و هماهنگی با مشتریان بوده است. به گفته وی، فروش داخلی همچنان محور اصلی فعالیت شرکت عمده محصولات شرکت در بازار داخلی عرضه شده است و بر این اساس، ۲۰ درصد محصولات از طریق بورس کالا، ۷۷ درصد خارج از بورس و سه درصد نیز به بازارهای صادراتی عرضه شده اند.

دکتر جهانگیری در بخش دیگری از گزارش خود اعلام کرد که تاکنون نیاز بازار داخلی بطور کامل تأمین شده و عرضه محصولات بدون وقفه از طریق بورس کالا و بازار آزاد ادامه داشته و توسعه محصولات دانش بنیان ادامه دارد و در حوزه توسعه محصول نیز شرکت روند توسعه محصولات دانش بنیان را ادامه داده است.

مدیرعامل «شبصیر» در ادامه با اشاره به وضعیت ترازنامه اظهار کرد: «در حوزه ساختار مالی نیز شاهد رشد قابل توجهی بودیم و مجموع دارایی های شرکت با ۵۳ درصد افزایش به ۵۸،۷۸۵،۳۱۴ میلیون ریال رسید.

وی همچنین درباره افزایش سرمایه شرکت گفت: «در راستای تقویت ساختار مالی و فراهم کردن بستر مناسب برای برنامه های آتی، افزایش سرمایه شرکت نیز به اجرا رسید و سرمایه ثبت شده قائد بصیر به ۱۰ هزار میلیارد ریال افزایش یافت. امیدواریم این اقدام بتواند ظرفیت مالی شرکت را برای اجرای برنامه های توسعه ای و استفاده بهتر از فرصت های موجود در صنعت پتروشیمی افزایش دهد».

مدیرمجموعه در قسمت دیگری از گزارش خود از تأمین مواد اولیه به عنوان مهمترین دغدغه تولید خبر داد و عنوان نمود که بر اساس آمار ارائه شده، استایرن منومر با مصرف ۲۴ هزار و ۶۴۵ تن، مهم ترین ماده اولیه شرکت است که از پتروشیمی پارس تأمین می شود و اگر پلیونتریل با مصرف ۹ هزار و ۳۱۴ تن از منابع خارجی و بوتادین با مصرف ۷ هزار و ۸۹۶ تن از پتروشیمی های تبریز، جم و بندر امام تأمین شده است.

سکاندار شرکت همچنین اعلام کرد به دلیل اختلال در تولید برخی مجتمع های داخلی و شرایط منطقه ای، برنامه واردات استایرن منومر و بوتادین برای حفظ پایداری تولید در دستور کار قرار گرفته است.

مدیریت عامل مجموعه در بخش پایانی گزارش خود تأکید کرد که از تاریخ ۹ اسفند و همزمان با آغاز شرایط جنگی، هیچ گونه اختلالی در تولید و عرضه محصولات ایجاد نشده است و این موضوع به دلیل اجرای برنامه تولید مشترک با مصرف کنندگان محصولات شرکت و مدیریت مناسب زنجیره تأمین محقق شده است.

دکتر فرهاد جهانگیری همچنین اضافه نمود: مجموعه این دستاوردها حاصل تلاش و همراهی تمامی ارکان شرکت است و امیدواریم با تدویم برنامه های عملیاتی، مدیریت هزینه ها، توسعه بازار فروش و استفاده حداکثری از ظرفیتهای تولیدی، بتوانیم در سال های آینده نیز روند رشد درآمد و سودآوری شرکت را حفظ کرده و ارزش بیشتری برای سهامداران ایجاد کنیم.

حضور مدیران ارشد گروه توسعه انرژی تدبیر - بنیاد ۱۵ خرداد و جمعی از و کارشناسان شناخته شده صنعت پتروشیمی و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت «شبصیر» و مدیریت متبحر آن را نشان می داد، بخشی یک کلیپ زیبا در معرفی و اهم دستاوردهای مجموعه در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطیف و بزرگواری جنابان ابراهیم نادری - مهدی باقری و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع دکتر فرهاد جهانگیری پیرامون توفیقات شرکت طی سال مالی مورد گزارش، رسیدن جمع دارائی های شرکت

به مبلغ ۵۸،۷۸۵،۳۱۴ میلیون ریال، رشد ۵۳ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۴۴ درصدی سود خالص، تبیین برنامه های آتی مجموعه توسط سکاندار شرکت برای تعالی روز افزون مجموعه، تأیید راهبر به عنوان شفاف و کلین معاونت مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان

سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیر عامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی مفید راهبر به عنوان حسابرس اصلی و علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه مدیریت فرهیخته روابط عمومی با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان، اختصاص مبلغ ۱۰ میلیارد تومان جهت ایفای مسئولیت اجتماعی برای سال ۱۴۰۵ و برگزاری مجمع فوق العاده جهت تقبیر سال مالی شرکت از پایان اسفند ماه در پایان آذر ماه هر سال از نکات خواندنی این مجمع بود.



دکتر فرهاد جهانگیری ضمن تصریح اینکه شرکت تولیدات پتروشیمی قائد بصیر علاوه بر تولید گریدهای متنوع ABS، موفق به تولید محصولات جدیدی از جمله ABS شفاف، ABS ضدشعله، پلیمر مهندسی ASA و کوپلیمر MBS شده است اضافه کرد: پایان سال ۱۴۰۴ شش محصول دانش بنیان مجموعه موفق به دریافت تأییدیه معاونت علمی و فناوری شده اند و در سال ۱۴۰۵ نیز یک محصول دیگر موفق به دریافت این تأییدیه شده است.

به گفته وی، توسعه محصولات با ارزش افزوده بالاتر از مهم ترین راهبردهای آینده شرکت می باشد. مدیرعامل صاحب نام و طراز اول صنعت پتروشیمی کشورمان با اعلام اینکه خوشبختانه در سال مالی گذشته توانستیم با اتکا به ظرفیتهای تولیدی و عملیاتی شرکت، بهبود فرآیندهای فروش و مدیریت بهای تمام شده، عملکرد مالی مطلوبی را به ثبت برسانیم و در اغلب شاخص های اصلی، شاهد رشد نسبت به سال قبل باشیم افزود: درآمد عملیاتی شرکت در سال مالی ۱۴۰۴ با ۳۷ درصد افزایش نسبت به سال قبل، به مبلغ ۶۸ هزار و ۴۳۴ میلیارد ریال رسید که این رشد تحت تأثیر افزایش نرخ فروش محصولات ABS و همچنین افزایش حجم فروش شرکت محقق شد و نشان دهنده عملکرد مناسب مجموعه در حوزه تولید و بازار فروش محصولات است.

دکتر فرهاد جهانگیری تأکید کرد که در بخش سودآوری نیز عملکرد قابل قبولی داشتیم بطوری که سود عملیاتی شرکت با ۵۳ درصد رشد به مبلغ ۲۷،۴۵۸،۳۶۸ میلیون ریال رسید که در این بخش، علاوه بر رشد نرخ فروش محصولات و افزایش حجم فروش، تلاش کردیم با مدیریت مناسب بهای تمام شده و کنترل هزینه ها، اثر رشد درآمد را به شکل مطلوب تری در سودآوری شرکت منعکس کنیم. سکاندار مجموعه با اشاره به رشد سود خالص شرکت اضافه کرد: مجموع این اقدامات موجب شد سود خالص شرکت در سال مالی ۱۴۰۴ با ۴۴ درصد افزایش به مبلغ ۲۰،۰۷،۷۷۰ میلیون ریال برسد.

زرین معدن آسیا؛ تکیه بر توانمندی داخلی در زنجیره معدن و فرآوری



به گفته وی، معدن کالامین نیز آماده بهره برداری شده و تاکنون ۳ هزار تن خاک از این معدن به «فزین» منتقل شده است.

در بخش دیگری از مجمع، تأمین خاک به عنوان یکی از مهم ترین دغدغه های شرکت مطرح شد و دکتر کدخدایی اعلام کرد تا حد امکان خاک مورد نیاز از معدن انگوران تأمین خواهد شد، اما در صورت توقف فعالیت این معدن، تمرکز شرکت بر استفاده از ظرفیت معادن تحت مالکیت خود خواهد بود.

مدیرعامل مدبر «فزین» همچنین با اشاره به چالش های صادرات عنوان کردند که در جریان جنگ، شرکت برخلاف برخی رقبا ریسک ارسال محموله ۳۰ هزار تنی کنسانتره روی سولفیدی را نپذیرفت، اما حدود ۱۰ روز قبل موفق شد محموله ای را از مسیر دریایی به چین صادر کند و همچنین صادرات شمش سرب به ترکیه بدون مشکل ادامه دارد.

از دیگر موضوعات مطرح شده در مجمع، قرار گرفتن محصولات شرکت در فهرست کالاهای خام و نیمه خام بود؛ موضوعی که شرکت را ملزم به عرضه ارز صادراتی در سامانه مبادله کرده و به گفته مدیران، وصول مطالبات را حدود دو ماه به تعویق می اندازد.

در پایان این مجمع همچنین بر برنامه شرکت برای انجام افزایش سرمایه در نیمه دوم سال با هدف بهره مندی از معافیت های مالیاتی تأکید شد.

تیم مدیریت همچنین با اشاره به قطعی برق، تداوم شرایط جنگی و هزینه های بالای فعالیت های معدنی، سال ۱۴۰۵ را اسالی دشوار برای شرکت توصیف کردند.

شایان ذکر است عملکرد مدیریتی در مجموعه ای همچون زرین معدن آسیا، تنها به اداره فرآیندهای جاری محدود نمی شود، بلکه مستلزم ایجاد هماهنگی میان بخش های تولید، فرآوری، توسعه، بازار و سرمایه است که در چنین چارچوبی، رویکرد مدیریتی شهرام کدخدایی را می توان در راستای حفظ ظرفیتهای شرکت، تقویت جایگاه آن در صنعت سرب و روی و حرکت به سوی بهرهوری و ارزش آفرینی بیشتر ارزیابی کرد؛ مسیری که می تواند زمینه ساز تداوم حضور قدرتمند زرین معدن آسیا در صنعت معدن کشور باشد.

حضور مدیران ارشد و کارشناسان شناخته شده صنعت — معدن و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «فزین» و تیم مدیریت مدبر آن را نشان می داد، بخش یک کلیپ زیبا در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری جنابان مجتبی بزرگ — علی اکبر ولی پور — هادی تاج الدین و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۱۹۸۹۶۶۰۰ میلیون ریال، رشد ۱۴ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۱۵۸ درصدی سود خالص، رسیدن حشیه سود عملیاتی به ۲۶ درصد، اعلام اشتغال ۱۶۴ نفر بصورت مستقیم در مجموعه، ارائه توضیحات جامع پیرامون کارخانه ذغال شویی شرکت مهدی آباد و محدوده های معدن اوشک، تأکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روزافزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهای شفاف و کلین هادی تاج الدین «مرد شماره یک مالی» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازررس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابررسی ارقام نگر آریا به عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابررسی شاهدان به عنوان حسابررس علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه سرکار خانم مهندس یوسف نژاد «مدیریت امور سهام» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از دینفعان و اختصاص مبلغ یک میلیارد جهت ایفای مسئولیت اجتماعی برای سال ۱۴۰۵ را رای اکثریت سهامداران از نکات خواندنی این مجمع بود.

برنامه های توسعه کسب و کار شرکت:

فعالیت های کسب و کار در شرکت زرین معدن آسیا (سهامی عام)، مجموعه ای از مراودات و تبدلات مالی را در ارتباط با دینفعان مختلف آن شکل می دهند. مراودات دینفعان مستقر در پیرامون شرکت من جمله اداره امور مالیاتی، سازمان تأمین اجتماعی و بانک های استان زنجان و ... در همین راستا مدیریت می گردد برخی از این تبدلات صرفاً دارای ماهیت تجاری نیستند بلکه ارزش اقتصادی خلق شده در شرکت زرین معدن آسیا را میان دینفعان کلیدی آن توزیع می کنند تا تقویت کننده تأثیرات مثبت اقتصادی، اجتماعی و محیط زیستی فعالیت شرکت باشند.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت زرین معدن آسیا مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۸ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی تلاش بر گزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۵،۷۶ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازررس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع بر عهده آقای علی اکبر ولی پور بود، که آقایان مجتبی بزرگ و محمد محمدی در مقام نظار اول و دوم و آقای شهرام کدخدایی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازررس قانونی، مجمع تشنبنان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۳۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

تولید و توسعه سرب و روی ایرانبان	حسن رستم زاد	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری صنعت و معدن اعتماد ایرانبان	ولی اله بیات	نایب رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
صنعتی و معدنی کیمیای زنجان گستران	مهدی افشار	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
توسعه تجارت امید ایرانبان	سروش مؤدب	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
بنیاد علم و فناوری جمیلی	علی اکبر ولی پور	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی

هادی تاج الدین در ابتدای گزارش هیئت مدیره به مجمع ضمن تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «فزین» افزود: شرکت زرین معدن آسیا به عنوان یکی از مجموعه های فعال و شناخته شده صنعت سرب و روی کشور، با تمرکز بر تولید و فرآوری مواد معدنی، نقش قابل توجهی در زنجیره ارزش این صنعت ایفا می کند.

وی با اعلام اینکه این مجموعه با بیش از دو دهه سابقه در حوزه هایی همچون فرآوری کانی های فلزی و غیرفلزی، اکتشاف و استخراج معادن و فرآیندهای مختلف کانلاری و تغلیظ فعالیت دارد اضافه کرد: زرین معدن آسیا با تکیه بر دانش فنی، تجربه عملیاتی و توسعه ظرفیتهای تولیدی، همچنان یکی از مجموعه های اثرگذار در مسیر توسعه صنایع معدنی و تکمیل زنجیره ارزش سرب و روی کشور می باشد. هادی تاج الدین همچنین تأکید کرد که شرکت زرین معدن آسیا همواره در زمینه پژوهش و نوآوری پیشرو بوده و موفق به ثبت چندین اختراع و کاشش هزینه های عملیاتی در تولید شمش است که این دستاوردها باعث شده تا شرکت زرین معدن آسیا جایگاه ویژه ای در صنعت معدنی منطقه داشته باشد.

دکتر شهرام کدخدایی نیز در این مجمع با اشاره به اینکه تنوع در بازارهای هدف داخلی و خارجی جهت ارائه محصول، افزایش راندمان های استحصال و کنترل پویسته و مستمر هزینه در شرکت، توجه جدی به پرسنل و برنامه ریزی قابل اعتماد جهت افزایش دانش و تخصص پرسنل در خصوص ایجاد بهروری حداکثر، وجود آزمایشگاه مستقل در گروه و پرسنل توانمند و متخصص و آموزش اهم نقاط قوت مجموعه می باشد از نوسان قیمت جهان (LME)، نوسان قیمت مواد اولیه، نوسان نرخ ارز و نابسامانی نحوه انتقال ارز، محدودیت در تأمین ماده اولیه که یک محدودیت کمی باشد و تحریم های بین المللی به عنوان نقاط ضعف مجموعه نام برد.

سکندار «فزین» ضمن تبیین اینکه شرکت در صنعت کانی های فلزی فعالیت میکند و محصولات تولیدی شامل کنسانتره های سرب و روی سولفور و اکسیده می باشد اضافه کرد: در طی دوره مورد گزارش محصولات تولیدی شرکت کنسانتره روی اکسیده با تولید واقعی ۲۹،۴۰۱ تن، کنسانتره سرب اکسیده با تولید واقعی ۸۴۱ تن و فرآوری ماده معدنی سرب و روی با تولید واقعی ۴۹،۴۶۶ بوده است.

سکندار برجسته زرین و معدن آسیا همچنین اظهار داشت که نحوه قیمت گذاری محصولات متناثر از نرخ های ارز و Lme (بازار بورس فلزات لندن) در بازه های زمانی فروش متفاوت می باشد و اضافه کرد: کنسانتره سرب با مقدار فروش داخلی ۸۱۳۸ تن به مبلغ ۱،۹۱۸،۰۲۶، کنسانتره روی اکسیر با مقدار فروش داخلی ۱۹،۷۰۲،۷۶۶ تن به مبلغ ۵،۳۱۲،۶۱۵ میلیون ریال، شمش روی با مقدار فروش داخلی ۶۹۳،۵۲۰ تن به مبلغ ۱۸۹۲،۴۱۱ میلیون ریال و خدمات فرآوری با مقدار فروش داخلی ۳۳۰،۸۲ تن به مبلغ ۵۰۴،۳۷۹ میلیون ریال سهم فروش محصولات مختلف این شرکت از کل بازار داخلی و صادرات می باشد.

مدیریت شرکت در قسمت دیگری از مجمع به تشریح آخرین وضعیت پروژه های توسعه ای، پیشرفت طرح های معدنی و برنامه های افزایش سرمایه پرداخت و تأکید کرد که کارخانه ذغال شویی شرکت مهدی آباد که «فزین» ۱۷ درصد سهام آن را در اختیار دارد، در صورت فراهم بودن شرایط تا پایان مردادماه وارد فاز تولید آزمایشی خواهد شد و شرکت امیدوار است نخستین فروش کنسانتره ذغال این مجموعه در سال ۱۴۰۵ محقق شود.

دکتر شهرام کدخدایی از نزدیک بودن زمان بهره برداری معدن اوشک در استان خراسان جنوبی خبر داد و اظهار داشت که پس از تکمیل پروژه مهدی آباد، منابع مالی بیشتری به توسعه معادن سیمین و اوشک اختصاص خواهد یافت.



تدابیر ارزنده تیم مدیریت جدید در مسیر تعالی عملکرد

دانش بنیان و ارزش آفرین همچون شرکت ملی کشت و صنعت و دامپروری پارس



مهدی خلج

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت ملی کشت و صنعت و دامپروری پارس روز دوشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۱۴ در سالن اجتماعات هتل المپیک برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۸۴۸ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابر و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای مهدی عظیمی بود، که آقایان فرشاد جلالی امین و محمد باقری در مقام نظار اول و دوم و آقای محسن مردی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۰۹/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابر و بازرسان قانونی، مجمع تشنیه با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۲۱۸ ریالی به ازای هر سهم به کار پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری گروه توسعه ملی	محمد صالح کریمی	عضو هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی
مدیریت طرح و توسعه آینده پویا	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی	
کشاورزی و دامپروری سفید رود	علیرضا نیگونی	عضو هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی
توسعه کشت و صنعت ملی	احمد حریریان یزدی	عضو هیئت مدیره	مؤلف - اصلی
شهرک های کشاورزی	محسن مردی	رئیس هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی

دکتر محسن مردی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «پارس» افزود: شرکت ملی کشت و صنعت و دامپروری پارس که در سال ۱۳۵۲ با هدف توسعه کشاورزی مکانیزه، تولید بذرهای اصلاح شده، توسعه دامپروری صنعتی و بهره برداری بهینه از اراضی حاصلخیز دشت مغان تأسیس شد و با در اختیار داشتن بیش از ۱۸ هزار هکتار اراضی کشاورزی، یکی از بزرگترین بنگاههای کشاورزی و دامپروری کشور به شمار می رود.

مدیرعامل دبیر مجموعه ضمن تبیین اینکه فعالیتهای شرکت در حوزههای تولید بذرهای استراتژیک از جمله ذرت هیبرید، کلزا، گندم، جو، سویا و سورگوم، تولید محصولات زراعی و علوفه ای، دامپروری صنعتی، باغداری و جنگل کاری متمرکز است اضافه کرد: شرکت پارس همچنین با بهره گیری از واحد فرآوری پیشرفته بذر، نقش مهمی در تأمین بذر مورد نیاز بخش کشاورزی کشور و تحقق امنیت غذایی ایفا می کند.

به گفته وی: این مجموعه دارای ۲۵۲۵ هکتار باغ زیتون، ۶۰ هکتار باغ بادام، ۲۰۶ هکتار جنگل و زراعت چوب و یک واحد گاوآردی صنعتی ۲۵۰۰ رأسی است و سالانه بیش از ۵۰ هزار تن انواع محصولات زراعی، دامی و باغی تولید می کند.

دکتر محسن مردی که چه به عنوان یک عضو برجسته هیئت علمی دانشگاههای معتبر کشور مدبری مؤلف و صاحب سبک بوده و چه به عنوان یک مدیر اجرایی با برنامه و تحول خواه در پست های پیشین مدیریتی توانسته نقطه عطفی در عملکرد شرکت های تحت مدیریت خود تجلی ببخشد در قسمت دیگری از گزارش خود ضمن تصریح اینکه شرکت ملی کشت و صنعت و دامپروری پارس با وجود چالش های نظیر خشکسالی، تنش های گرمایی، افزایش هزینه نهادهای کشاورزی و دامی، قطعی های مکرر برق و محدودیتهای تأمین آب، توانست سطح قابل توجهی از تولیدات کشاورزی،

بذری و دامی کشور را حفظ کرده و نقش خود را در تأمین امنیت غذایی کشور ادامه دهد اضافه کرد: صیانت، حفاظت و افزایش دارایی سهامداران و توجه ویژه به سهامداران خرد، افزایش سرمایه و سود،

عبور از چالش های اثباتیه، بازگشت به حکمرانی شرکتی، تثبیت، پایداری، تنوع تولید و درآمد مهمترین راهبردهای هیئت مدیره جدید مجموعه می باشد چرا که اعضای جدید به مدیریت تخصصی و تعهد پذیر برای افزایش عملکرد مجموعه و ارتقای سودآوری آن دقت نظر و اشراف کامل داشته و خواهد داشت. در گفته وی طی ۶ ماه حضور تیم مدیریت جدید در این مجموعه شاهد تحول های بسیار خوبی به رشد تولید، افزایش بازدهی و راندمان کاری، ارتقای سودآوری و تکریم تمام زمینه ها از جمله در منابع انسانی بوده ایم.

دکتر محسن مردی در ادامه ضمن اعلام اینکه به در نظر گرفتن این مهم که اصلی ترین سرمایه «پارس» منابع انسانی کاربلد آن می باشد از تشکیل جلسات مستمر کمیته بهره روری منابع انسانی خبر داد که پیرو آن نیروهای مازاد به ظرفیتهای فعال و درآمدزا منتقل شدند، ارائه بیشترین حمایت برای نیروهای خط تولید، شفاف سازی مسیر رشد و پیشرفت شغلی کارکنان، پیگیری مسائل رفاهی و موضوع مسکن کارکنان، پیوند نظام پرداخت به بهره روری و مولد سازی نیروی انسانی و تقویت انگیزش شور و حس تعلق سازمانی را ترغیب می کند مهمترین خروجی های این جلسات کمیته برشمرد.

این مدیر خوشنام و خوش فکر صنعت کشاورزی و دامپروری کشورمان همچنین اعلام کرد که شرکت در دوره مالی مورد گزارش در بین شرکت های فعال در این صنعت و همچنین در بین شرکت های بورسی این صنعت به ترتیب باحجم فروش ۱۹، ۱۷ تن معادل مبلغ ۷،۲۶۸،۷۲۹ میلیون ریال در وضعیت قابل قبولی از لحاظ مبلغ فروش قرار دارد که مطمئنا در سال های آینده با افزایش تکنولوژی تولید، توسعه پروژه های جدید، استفاده از بذور خارجی جدید و ایجاد فرصت های رقابتی، جایگاه شرکت در صنعت افزایش قابل توجهی خواهد یافت.

سکاندار شایسته مجموعه در فرازی دیگر از گزارش خود از افزایش تولید ۵،۸ هزار تن نسبت به سال گذشته در تولید محصولات زراعی در شرکت که شامل ۴۷،۹۰۶،۳۸۲ تن جمع تولید کل آماره پاییزه و بهار بوده که رشد بیش از ۲ هزار تن به سال گذشته بوده است خبر داد و از پروژه تیپ گذاری ۴۰۰ هکتاری و پیشرفت فیزیکی ۶۵ درصدی، خرید و توسعه ماشین آلات جدید شامل ۷ دستگاه تراکتور، خرید ادوات کشاورزی، سمپاش و بذرکار به عنوان دیگر توفیقات مجموعه یاد کرد.

عضو شاخص هیئت مدیره شرکت همچنین از داشتن ۲۷۵۸ تعداد گاو در ابتدای دوره و تعداد ۲۴۳۹ راس گاو در پایان دوره خبر داد که با توجه به تعداد فروش و کنترل های آن رقم مقبولی بوده و از تولید ۱۰،۱۳۵ لیتر شیر در بخش دامپروری و پروژه توسعه دامپروری ۴۸۰ راسی با پیشرفت فیزیکی ۳۲ درصد در سال منتهی به پایان آذر ماه ۱۴۰۴ به عنوان دیگر دستاورد های مجموعه نام برد که بنا به اعلام این مدیر برجسته راهبردهای خوبی جهت ارتقای عملکرد این واحد ها برای سال پیش رو اتخاذ شده است.

مدیرعامل خوش فکر مجموعه در فراز دیگری از گزارش خود به تبیین و تشریح ۱۰ اقدام فوری و تحول آفرین برای افزایش دو برابری سود خالص مجموعه خبر داد که با مجاهدت پرسنل، همراهی هیئت مدیره و حمایت سهامداران عمده به عنوان دستاوردهای موفق مجموعه «پارس» در سال قابل تحقق می باشد.

به گفته وی ۳۵ درصد فروش مجموعه را فروش ذرت تشکیل می دهد که به خاطر کاهش فروش ذرت در سال ۱۴۰۴ در بهمن ماه ۱۴۰۴ برای آن برنامه ریزی کردیم و با اعلام تعیین تکلیف بذور هیبرید ذرت رقم ۷۰۴ پس از ۳۰ ماه وقفه و پرداخت بیش از ۱۰۰ میلیارد تومان بدهی های سال ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲ اقدام برای کاهش تهدید ۲۸۰۰ میلیارد تومانی دارایی های شرکت «پارس» نمودیم و با مدیریت میدان و گفتگوی مستقیم با ذینفعان،



دکتر محسن مردی که چه به عنوان یک شخصیت علمی برجسته و چه به عنوان یک مدیر برجسته اجرایی توانسته است در شرکت ملی کشت و صنعت و دامپروری پارس یک تحول عملکردی ایجاد کند ضمن تصریح اینکه «پارس» دارای بیش از ۱۳ هزار هکتار زمین حاصلخیز که ۸۰۰۰ هکتار آن برای زراعت و کمتر از یک هکتار آن باغ می باشد و همچنین با دارا بودن یک واحد دامپروری مجهز یک مجموعه بی بدیل در صنعت کشت و دامپروری کشورمان می باشد اضافه کرد: استقرار حکمرانی هوشمند، دانش بنیان و داده محور و اتخاذ تمامی تصمیمات راهبردی، عملیاتی و سرمایه گذاری شرکت بر پایه داده های معتبر، توجه ویژه به تحلیل های هوشمند و رعایت کامل اصول حکمرانی نوین کشاورزی دانش بنیان شرکت ملی کشت و صنعت و دامپروری پارس در سال ۱۴۰۵ راهبرد ها و سیاست هایی است که تیم مدیریت در سالهای آتی با رعایت آن به دنبال ارتقای عملکرد های مجموعه در تمام شاخص ها و آیت ها می باشند.

مدیرعامل شرکت همچنین پیرامون عملکرد مالی شرکت طبق صورتهای مالی اعلام کرد افزایش درآمد های عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۱،۹۱۳،۸۲۰ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان آذر ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۳،۲۸۷،۹۲۱ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱،۹۴۶،۷۷۹ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش می باشد باعث شد که این شرکت مبلغ ۱،۵۲۴،۸۴۸ میلیون ریال سود خالص تا پایان آذر ماه ۱۴۰۴، برای سهامداران و ذینفعان خود به برنامه ریزی های صورت گرفته به دنبال ارتقای سودآوری مجموعه در سال جاری خواهیم بود.

دکتر محسن مردی با اعلام اینکه درآمد عملیاتی شرکت طی ۵ سال با رشد ۴۲۴ درصدی از ۲،۵۳۶ به ۱۳،۲۸۷ میلیارد ریال رسیده است و سود خالص شرکت طی ۵ سال با رشد ۵۳ درصدی از ۹۹۳ میلیارد ریال در سال ۱۴۰۰ به ۱،۵۲۴ میلیارد ریال در سال ۱۴۰۴ رسید اما این رقم نسبت به سال قبل (۲،۴۲۶ میلیارد ریال) کاهش ۳۷ درصدی داشته است تاکید کرد که بدون شک در سال جاری با عملیاتی ساختن برنامه های مد نظر مدیریت ارشد که با مجاهدت پرسنل همراهی هیئت مدیره متخصص و حمایت همه جانبه سهامداران عمده خواهد بود شاهد نقطه عطفی در عملکرد «پارس» در فروش، سودآوری و سهم بازار خواهیم بود.



پرونده‌های حقوقی، تصویب سرمایه اجتماعی زیارس با رویکرد حضور فعال در کنار همکاران و مردم و هدف گذاری برای تبدیل تعارض به همکاری تبدیل چالش‌های محلی به فرصت‌های مشترک توسعه با همکاری فرمانداری‌ها و وزارت جهاد کشاورزی را به عنوان دیگر رویکردهای مجموعه نام برد که شاهد بودیم گزارش موفق این مدیر خدوم و موفق با تشویق ممتد سهامداران حاضر در مجمع و طین صلوات روبرو گردید.

مهمترین نکات مطرح شده:

- میزان تولید شرکت در سال گذشته به حدود ۴۵ هزار تن رسید. تمامی عملیات کشت پاییزه در اراضی تحت مالکیت شرکت انجام شده و هیچیک از زمین‌های استیجاری در این بخش مورد استفاده قرار نگرفته است. همچنین با هدف بهبود بهره‌وری، تغییراتی در الگوی کشت و ترکیب محصولات تولیدی اعمال شده است.

- در فصل پاییز نیز کشت در سطح ۱۵۷ هکتار انجام شد که فرآیند برداشت آن در حال انجام بوده و همزمان برنامه‌ریزی برای آمادسازی اراضی جهت کشت بهار صورت گرفته است.

- در طول سال، مجموعه شرکت به صورت مستمر میزان بازدید مسئولان، سهامداران و سایر ذینفعان بوده و گزارش‌های لازم از روند فعالیت‌ها ارائه شده است.

- از مهم‌ترین اقدامات اجرایی شرکت می‌توان به اصلاح و بهینه‌سازی مدیریت کشت محصولات پاییزه، توسعه کشت در اراضی شیبدار، آغاز اجرای واحدهای جدید تولیدی، ارتقای نظام نظارتی بر معاملات و قراردادهای همچنین ساماندهی فرآیندهای عملیاتی اشاره کرد.

- در بخش مکانیزاسیون نیز برنامه تعمیرات اساسی و اورهال ماشین‌آلات کشاورزی اجرا شده و علاوه بر آن، تجهیزات و ماشین‌آلات جدیدی به ناوگان شرکت افزوده شده است که نقش مؤثری در افزایش بهره‌وری و مدیریت مصرف سوخت خواهد داشت.

- در راستای افزایش درآمد و بهبود شرایط عملیاتی، برنامه‌هایی از جمله توسعه گاوآردی ۵۰۰ رأسی، احداث ۱۰۰ هکتار گلخانه، گسترش سامانه‌های نوین آبیاری، توسعه فضای جنگلی و اجرای سایر طرح‌های توسعه‌ای در دستور کار شرکت قرار دارد.

- تمامی محصولات تولیدی شرکت تحت پوشش بیمه قرار دارند. همچنین با نزدیک شدن به سررسید اوراق مراحله، شرکت در حال پیگیری دریافت تسهیلات از صندوق توسعه ملی به منظور تأمین مالی طرح‌های توسعه‌ای خود است.

- یکی از مهم‌ترین اولویت‌های شرکت تعیین تکلیف وضعیت اراضی و تثبیت مالکیت آنهاست؛ موضوعی که تأثیر مستقیمی بر فرآیند تجدید ارزیابی دارایی‌ها خواهد داشت. در این زمینه بخشی از تأییدیه‌های مورد نیاز اخذ شده و پیگیری سایر مراحل اداری همچنان ادامه دارد.

حضور مدیران ارشد شرکت سرمایه‌گذاری گروه توسعه ملی - سازمان تأمین اجتماعی - طرح توسعه آینده پویا و جمعی از کارشناسان برجسته صنعت کشاورزی و دامپروری و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «زیارس» و تیم مدیریت کاردان و کاربلد آن را نشان می‌داد، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان، گزارش جامع سکندار «زیارس» پیرامون توفیقات شرکت طی سال مالی مورد گزارش مدیریت، فروش کلی ۱۷,۰۱۹,۳۱۵ محصول به بازار داخلی شامل گندم - ذرت - بذر - کلزا - پنبه - جو - انواع چوب - یونجه - زیتون و ویتو، رسیدن جمع دارائی‌های شرکت به مبلغ ۲۵,۶۷۶,۷۵۷ میلیون ریال، رشد ۲۵ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۳۷ درصدی سود خالص، الگو گذاری مدیریت جدید برای کشت‌های پرسود، اعلام تکمیل بازسازی ستاد و ساختمان اصلی «زیارس»، اشتغال ۹۹۱ نفر به صورت مستقیم در مجموعه، همکاری صمیمانه جناب پارسا «مدیریت روابط عمومی» و کارشناسان آن واحد با خبرنگاران جهت پوشش خبری، بخش یک کلیپ زیبا در معرفی شرکت، تبیین برنامه‌های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سود آوری شرکت، ارائه توضیحات مدیر مالی - مدیر سهام و مدیر حقوقی پیرامون بدهی‌های حسابرسی، تأیید حسابهای شفاف و کلین هوشنگ صدیقی «مدیر مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه علیرغم تمام معضلات و چالش‌ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی ارکان سیستم به عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی امجد تراز به عنوان حسابررس علی‌البدل برای سال مالی آتی، تعامل ستودنی جناب بهنام خان فریدی «مدیر امور سهام مجموعه» با اصحاب رسانه، برگزاری انتخابات هیئت مدیره و انتخاب شرکت‌های سرمایه‌گذاری گروه توسعه ملی - شرکت مدیریت طرح و توسعه آینده پویا - سازمان تأمین اجتماعی و شرکت تأمین اندیشه رفاه پردیس - شرکت توسعه کشت و صنعت ملی به عنوان اعضای حقوقی هیئت مدیره برای دو سال آتی و اختصاص ۱۵,۰۰۰ میلیون ریال جهت ایفای مسئولیت اجتماعی در سال ۱۴۰۵، از نکات خواندنی این مجمع بود.

عقد قرارداد ۶ هزار تن از ۸۵۰۰ تن، حمل و بارگیری بیش از ۴۸۰۰ تن، امکان اجرا و زمانبندی پرداخت مطالبات کشاورزان موفق به بازگرداندن اعتبار و جایگاه شرکت در میان مسئولین ملی و منطقه، کاهش (حذف) تنش‌های اجتماعی کشاورزان، بازگشت اعتماد و ایجاد نظم پایدار در زنجیره تولید بذر و علوفه ذرت، ایجاد گردش مالی در داخل شرکت و امکان پرداخت حقوق و مطالبات شرکت از اقدامات اولییه بوده است.

به گفته وی، فروش بذر ذرت ۷۰۴ پایان کار نیست، چراکه تعهد «زیارس» تنها به فروش بذر محدود نمی‌شود بلکه از مرحله تولید تا کشت و عملکرد محصول در مزارع، کیفیت بذر و رضایت کشاورزان به صورت میدانی پایش و پیگیری می‌شود، همچنین نمایندگی‌های فروش برای «زیارس» اهمیت ویژه‌ای دارند و در همین راستا نمایندگی‌ها را به عنوان شرکای تجاری خود مورد حمایت پشتیبانی و مراقبت مستمر قرار خواهیم داد.

بنا به اعلام دکتر مردی: با پایان یک گره ۳۰ ماهه در «زیارس» و فروش ۵ هزار تن بذر ذرت که منتج به رفع توقیف اموال و بازگشایی حساب‌ها، پرداخت ۵۰ درصد تسهیلات بانک سینا (۱۰۰ میلیارد تومان)، پرداخت به موقع حقوق، بسته‌های معیشتی، فعال سازی بیمه‌ها و پرداخت بیش از ۱۰۲۲ میلیارد تومان بدهی‌های مزمن گردید توانستیم در گام‌های بعدی، به عملیاتی ساختن برنامه‌های دیگر بپردازیم.

سکندار «زیارس» در ادامه از تعیین تکلیف قرارداد آمریکن ژنتیکس با آزادسازی ۸۰۰ تن بذر ذرت به ارزش تقریبی ۲۰۰ میلیارد تومان خبر داد.

مدیرعامل و عضو صاحب‌نام هیئت مدیره شرکت ملی کشت و صنعت و دامپروری پارسی: اقدام دوم صورت گرفته در مجموعه «زیارس» را مدیریت سطح به جای مدیریت بحران، تعیین تکلیف تولید بذر هیبرید ذرت رقم ۷۰۴ در سال ۱۴۰۵، کنترل سطح زیر کشت به جای مدیریت بحران (در سال ۱۴۰۵ زیارس به جای توسعه بدون کنترل سطح زیر کشت و ایجاد تعهدات سنگین فروش، سیاست کنترل سطح و تولید حداکثر ۲۰۰۰ هکتار) و مدیریت ریسک بازار را اجرا کرد، واگذاری تولید تحت لیسانس زیارس (لاین با قیمت مناسب در اختیار اجمن بذر قرار گرفت تا تحت لیسانس و نظارت «زیارس» در سطح تعیین شده اقدام به تولید بذر کنند)، اخذ تضامین و استقرار نظام نظارتی (برای تضمین اجرای صحیح تعهدات فنی و کیفی، تضامین لازم از تولید کنندگان اخذ و سهم نظارتی برای سه پارس تعریف شد) را اعلام نمود. دکتر محسن مردی همچنین پیرامون عملکرد کمیته تحول بهره‌وری و نوآوری تولیدی خاطرنشان کرد که افزایش بهره‌وری عوامل تولید، با طراحی علمی سبد محصولات بر مبنای مزیت‌های اقلیمی و اقتصادی، حداکثرسازی ارزش افزوده از منابع زمین، آب و سرمایه انسانی، بهره‌گیری از خبرگان داخلی، استفاده از ظرفیت مشاوران تخصصی بیرونی، تدوین شاخص‌های سنجش پذیر عملکرد برای تولید پایدار تا نتایج درآمد اقدام سوم ما بوده است.

مدیر برجسته صنعت کشاورزی و دامپروری کشورمان تحول درآمدی و بهره‌وری محور مبتنی بر تأمین نهاده را به عنوان اقدام چهارم صورت گرفته نام برد و تشکیل کمیته تحول و توسعه دانش بنیان دامپروری، افزایش بهره‌وری تولید، بهینه سازی مصرف نهاده‌ها، ارتقای شاخص‌های فنی و اقتصادی، تنوع بخشی به محصولات دامی، توسعه حوزه‌های جدید متناسب، شناسایی فرصت‌های سرمایه‌گذاری، تکمیل زنجیره ارزش بررسی امکان گسترش دامپروری که در ۵ ماه گذشته ۱۸۰۰ تن نهاده به ارزش ۱۲۱ میلیارد تومان (در ۵ ماه گذشته ۱۰۰ میلیارد تومان درآمد بیشتر از شیر، ۳۰ میلیارد تومان صرفه‌جویی در خرید) را به عنوان مهم‌ترین دستاوردهای این حوزه برشمرد.

سکندار «زیارس» همچنین پیرامون اقدام پنجم گفت که تشکیل تیم نظارت فنی برای تعمیرات ادوات، تجهیزات الکترونیکی و الکتروپمپ‌ها و موتورهای آب که منجر به کاهش حدود ۴۲ درصد مجوز تعمیرات خارج از شرکت و صرفه‌جویی مالهه ۷ میلیارد ریال و کاهش هزینه‌های جاری و روزمره شرکت حداکثر تا ۲۰ درصد بوده است.

وی درمورد اقدام ششم که محور تکمیل زنجیره تأمین و بازرگانی کشاورزی در منطقه آزاد بيله سوار از مغان تا اوراسیا توسعه بازارهای جدید و تکمیل زنجیره ارزش «زیارس» بوده است به ارائه توضیحات جامع پرداخت.

دکتر محسن مردی در همین بخش گزارش خود پروژه احداث کارخانه لبنیات به عنوان پروژه مشارکتی با ظرفیت ۱۰۰ تن و اشتغال زایی برای ۱۶۰ نفر که سودآوری و ارزش آفرینی بیشتر برای مجموعه خواهد داشت را به عنوان اقدام هفتم و از پروژه جدید مشارکتی احداث کارخانه فراوری کود با ظرفیت ۲۰۰۰ تن و با اشتغال زایی ۵۰ نفر به عنوان اقدام هشتم مد نظر تیم مدیریت نام برد.

وی همچنین از توسعه باغات راهکاری برای بهره‌برداری اقتصادی از اراضی دارای معارض را در جهت توسعه به عنوان راهکارهایی برای تقویت شرکت‌های محلی به عنوان اقدام نهم و پروژه احداث نیروگاه خورشیدی ۱۰ مگاوات (در مرحله عقد قرارداد) در جهت رفع ناترازی‌های انرژی و برطرف کردن نیاز برق مجموعه به عنوان اقدام دهم که مد نظر مدیریت می‌باشد یاد کرد.

عضو شاخص هیئت مدیره «زیارس» همچنین اعلام استقرار حکمرانی هوشمند، دانش بنیان و داده محور و تمامی تصمیمات راهبردی، عملیاتی و سرمایه‌گذاری شرکت بر پایه داده‌های معتبر، تحلیل‌های هوشمند و اصول حکمرانی نوین کشاورزی دانش بنیان با پیگیری مجدانه



پشتاز در سهم بازار

شرکت کربن ایران؛ تولید فراتر از ظرفیت و رکورد شکنی در فروش



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت کربن ایران روز یکشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۱ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی و رفاهی کشتیرانی جمهوری اسلامی برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۵۳۴۵ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای روح الله عیسی نیا بود، که خاتمه میناز قربان پور و آقای محمد جواد ابراهیمی بشلی در مقام نظار اول و دوم و آقای محمد فارسی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۵۵۵٫۵۶۵ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئتمدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری صنایع پتروشیمی	اسماعیل مظاهری	عضو هیئتمدیره	غیر موظف - اصلی
گسترش تجارت هامون	نریمان قوام پور	رئیس هیئتمدیره	غیر موظف - اصلی
فنی مهندسی نگهداشت کاران	محمد فارسی	نایب رئیس هیئتمدیره	موظف - اصلی
پتروشیمی شیمی بافت	مرتضی عباس زاده	عضو هیئتمدیره	غیر موظف - اصلی
تولیدی گاز لوله	علی زردان	عضو هیئتمدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر محمد فارسی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «شکرین» افزود: شرکت

کربن ایران علیرغم تمام چالش های تحمیلی بر صنعت در سال ۱۴۰۴ با عبور تولید از ظرفیت اسمی، افزایش سودآوری، توسعه بازارهای داخلی و صادراتی و اجرای برنامه های بهبود بهره وری، توانست جایگاه خود را در صنعت دوده کشور تثبیت کند. به گفته وی؛ برنامه راهبردی شرکت تا سال ۱۴۰۸ بر نهایی سازی پروژه توسعه کربن ایران، افزایش بهره وری، مولدسازی دارایی ها و توسعه بازارهای داخلی و صادراتی متمرکز شده است.

مدیرعامل خوش فکر مجموعه در ادامه دریافت ۱۱ استاندارد سیستم های مدیریت کیفیت، نشان چهار ستاره تعالی صنعت پتروشیمی، جایزه ملی بهره وری (مشتتری مداری) و جایزه شرکت نوآر (پترون)، توسعه واحد برنامه ریزی جهت ایجاد زیرساخت های مدیریت هوشمند، چاپک و کارآمد، توسعه واحد تحقیق و توسعه، بهره مندی از اعتبار مالیاتی دانش بنیان، انتشار مقاله علمی ISI و همکاری با پژوهشگاه رنگ جهت ساخت دو گرید جدید «پیکمنت سیاه» ساخت داخلی «وکیوم کلینر» و دستگاه «حبای دوده» همراه با پروژه بازیابی حرارت، جهت کاهش هزینه های جاری، تهیه یک شاخص های سودآوری در صنعت دوده، اعتمادسازی، جایگاه مشتریان جدید از صور فعال در نمایشگاه های تخصصی را مهم ترین دستاوردهای حوزه های راهبردی - نوآوری و توسعه مدیریت و تکنولوژی برشمرد و از اجرای اورهال خط ۲ (پس از ۲۹ سال توقف)، تعویض ۹۵ درصد فیلترهای فرایندی و انجام تعمیرات اساسی جهت کاهش توقفات ناخواسته، مدیریت مصرف برق با همکاری اداره برق، برنامه ریزی دقیق خرید خوراک برای کنترل

بهای تمام شده و لایروبی دورای تصفیه خانه، پایش مستمر استک ها (دودکش ها) مدیریت کامل سیابهای صنعتی، کنترل آلودگی خاک صدا و توسعه فضای سبز فراتر از الزامات، تقویت کمیته پدافند غیرعامل جهت تداوم تولید در شرایط خاص و آماده سازی استانداردهای تامین GS را به عنوان اصلی ترین دستاوردهای حوزه عملیاتی، پایداری و زیست محیطی نام برد.

به گفته وی، اخذ گواهینامه ها و استانداردها توسعه نظام های مدیریتی و تعالی سازمانی، ارتقای نظام های مدیریتی تقویت ساختارهای سازمانی و فرایندهای اثربخش، بهبود کیفیت و رضایت مشتری افزایش کیفیت خدمات و بهبود تجربه مشتری، مدیریت ریسک و دانش سازمانی شناسایی و کنترل ریسک ها، تقویت فرهنگ دانش و شفافیت، همسویی با الزامات بین المللی هم راستایی با استانداردهای جهانی و افزایش اعتبار سازمان از دیگر توفیقات مجموعه در سال ۱۴۰۴ بوده است.

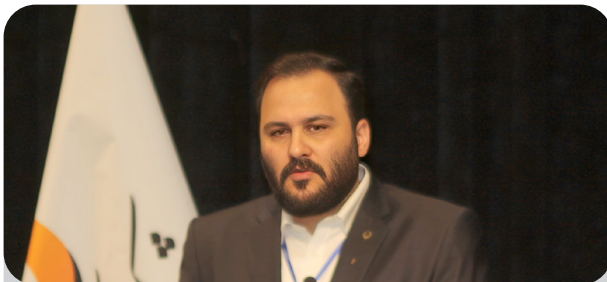
دکتر محمد فارسی که از با دیسپلین ترین و برنامه محور ترین مدیران هلدینگ «تاپیکو» و «وپترو» می باشد همچنین از افت شدید فروش صادراتی بهار ۱۴۰۴ که شامل کاهش نرخ ها و

افزایش موجودی انبار، کاهش خوراک از ابتدای اردیبهشت تا اواسط آذر شامل کاهش ۵۰ درصد خوراک دوده سازان، جنگ ۱۲ روزه خرداد که به اختلال در عملیات و حمل و نقل، اعتصاب کامیونداران در خرداد ماه که باعث اختلال در زنجیره تامین و لجستیک شد، تقسیم سود سنگین در تیر ماه از محل سود انباشته، ناترازی شدید برق تیر تا شهریور ماه با کاهش دستوری ۴۰ درصد مصرف برق و افت تولید ناشی از این مورد اورهال خط ۲ کارخانه شهریور بازسازی و نوسازی پس از ۲۹ سال، رقابت بر سر تامین خوراک آبان و آذر افزایش نرخ برش های سنگین نفت، مکانیسم ماشه مهر بازگشت تحریم های سازمان ملل علیه ایران، خروج شدید نقدینگی در آذر پرداخت سود سهام و کاهش منابع، اعتصابات و تعطیلی بانک ها در دی ماه، ناآرامی های بازار و تعطیلی بانک ها، جهش نرخ مبنای ارز دی انتقال از تالار اول به تالار دوم و رشد ۱۰۰ ارز و خوراک، وقوع جنگ رمضان، تشدید ریسک عملیاتی شرکت، تعطیلی ناخواسته ۴۴ روز تعطیلی به دلیل جنگ و ناترازی انرژی گرما و کاهش خوراک را مهم ترین چالش های کلیه شرکت در سال ۱۴۰۴ برشمرد.

سکندار «شکرین» همچنین پیرامون عملکرد مالی شرکت اظهار داشت که طبق صورتهای مالی شرکت اصلی افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۲۸۴۸۵۵۶۴ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۳۲۸۳۰۲۲۴ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۹۱۰۸۰۳۰ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۱۸۹۹۸۴۷ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش این شرکت با کسب مبلغ ۹۵۲۵۶۲۴ سود خالص، در کنار یک بازدهی مناسب عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

در سوداوری طی سال مالی مورد گزارش شرکت کربن ایران در بخش پایانی گزارش خود پیرامون پروژه جدید شرکت مدیرعامل و عضو هیئت مدیره شرکت کربن ایران در بخش پایانی گزارش خود پیرامون پروژه جدید شرکت «پروژه احداث کارخانه جدید» نیز اظهار داشت که حصار کشی به وسیله دیوارهای پیش ساخته (برون سپاری) صورت گرفته است که زمین خریداری شده در شهرک صنعتی شماره ۵ اهواز، عملیات بتن ریزی نفاذی زیر دیوارها جهت حصار کشی (توسط پرسنل کارخانه)، عملیات خاکریزی و تسطیح؛ (برون سپاری) و با توجه به توقفات ایجاد شده از ناحیه پرج فن (به مدت ۳۶:۱۵ طی شش ماهه نخست سال ۱۴۰۳) به دلیل ارتعاشات بالا، پروژه نوسازی فن با توان ۹۰ کیلووات و بیس این توسط پرسنل داخلی شرکت در دستور کار قرار گرفت.

حضور مدیران ارشد شرکت سرمایه گذاری صنایع پتروشیمی - سرمایه گذاری هامون کیش و کارشناسان شناخته شده صنعت کربن و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و مدیریت برجسته آن را نشان می داد، پخش یک کلیپ زیبا از معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکندار شرکت پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، تاکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، تولید ۴۱،۰۱۲ تن محصول که بالاتر از ظرفیت اسمی ۳۶،۰۰۰ تن تولید بوده است، فروش ۴۰،۴۶۰ تن که ۳۵،۹۱۵ تن داخلی و ۴،۵۴۵ تن فروش خارجی بوده است، رسیدن به فروش نزدیک به سه همتی، رسیدن حاشیه سود عملیاتی به ۲۶ درصد، دریافت ۷۲۱ میلیارد تومان تسهیلات، پرداخت ۱۶۴ میلیارد هزینه آلاندا، رسیدن حاشیه سود خالص به ۱۹ درصد، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۸۲،۱۲۷،۸۸۴ میلیون ریال، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تایید حسابه های شفاف و کلین آقای نظام پور «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام مضطرب و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت در خط، همکاری صمیمانه امین داغری «مدیریت فرایخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری و انتخاب موسسه حسابرسی هشیار بهمند به عنوان حسابرسل اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی داریاوش به عنوان حسابرسل علی البدل برای سال مالی آتی از نکات خواندنی این مجمع بود.



دکتر محمد فارسی ضمن تصریح اینکه شرکت کربن ایران با بیش از ۳۵ سال سابقه معتبر ترین شرکت تولید کننده دوده صنعتی ۱۲ نوع کربن بلک «کشورمان می باشد اضافه کرد: در سال گذشته با تولید ۴۱ هزار تن دوده، توانستیم میزان تولید خود را به ۱۱۴ درصد ظرفیت اسمی برسانیم که بیانگر بهره گیری مناسب از ظرفیتهای موجود و اجرای برنامه های بهبود تولید است.

مدیرعامل نخبه و برجسته صنعت کشورمان با اعلام اینکه شرکت کربن ایران در سال مالی مورد گزارش با ثبت بیشترین فروش داخلی، بالاترین نرخ فروش صادراتی، کمترین بهای تمام شده و بالاترین حاشیه های سود، جایگاه نخست خود را در صنعت دوده صنعتی کشور تثبیت کرد اضافه کرد: «شکرین» در سال ۱۴۰۴ موفق به تحقق رشد ۲۰ درصدی سود شد و به عنوان تنها تولید کننده دوده صنعتی کشور که در این سال رشد سود را به ثبت رسانده است، عملکردی متمایز از سایر شرکتهای فعال در این صنعت ارائه کرد.

به گفته وی؛ این رشد سودآوری حاصل مجموعه ای از اقدامات هماهنگ در حوزه های تولید، فروش، کنترل هزینه ها، توسعه بازار، افزایش بهره وری و مدیریت منابع شرکت بوده است.

سکندار «مجموعه» ضمن اشاره به اینکه همچنین اجرای اورهال خط ۲ کارخانه، ناترازی شدید برق، اعتصاب کامیون داران و ایجاد اختلالات مقطعی در فرآیند حمل و نقل و لجستیک، از دیگر عوامل اثرگذار بر روند فعالیت شرکت در مقطعی از سال بوده است تاکید کرد در سال مالی مورد گزارش ضرب مصرف مواد اولیه شرکت روند کاهش داشته که این موضوع حاصل اجرای برنامه های بهینه سازی شامل انجام تعمیرات اساسی خطوط تولید، انتخاب خوراک مناسب تر و ارتقای کیفیت و تنوع گرید محصولات تولیدی بوده است.

افزایش ۷۱ درصدی سودخالص

عملکرد موفق سیمان خوزستان، با ناخدایی مهندس علی حاجت پور



عضو شاخص هیئت مدیره «سخوز» در قسمت دیگری از گزارش خود اظهار داشت که سیمان خوزستان حدود ۵۰ درصد بازار سیمان استان خوزستان را در اختیار دارد و در سال‌های اخیر سهم قابل توجهی از صادرات سیمان و کلینکر به عراق و کشورهای حوزه خلیج فارس را تأمین کرده است.

مدیرعامل مدیر شرکت در همین قسمت گزارش خود تأکید کرد که کاهش صادرات در ابتدای سال ۱۴۰۵ ناشی از چند عامل از جمله جنگ ۱۲ روزه، محدودیت‌های مرزی، اعمال تعرفه‌های جدید، مشکلات صدور مجوزهای عراق و افزایش ظرفیت تولید کارخانه‌های سیمان این کشور از مهمترین چالش‌هایی است که در سال جاری سیمان خوزستان با آن روبرو خواهیم بود.

وی ابراز امیدواری کرد با رفع موانع موجود و آغاز خرید مجدد کلینکر توسط شرکت سیمان العماره عراق، کاهش صادرات نیمه نخست سال در نیمه دوم جریان شود.

مهندس علی حاجت پور همچنین اعلام کرد جنگ، انحصار کامیونداران، مشکلات صدور مجوز عراق و کاهش قیمت سیمان در بازار عراق از مهمترین دلایل افت صادرات بوده است.

مدیرعامل سیمان خوزستان در بخش پایانی گزارش خود اعلام داشت که با وجود محدودیت‌های برق، برنامه تولید سال جاری بدون تغییر ادامه دارد و هدف‌گذاری داخلی شرکت همچنان دستیابی به ۲۴ میلیون تن تولید کلینکر است.

وی تأکید کرد شرکت تاکنون با مدیریت مصرف انرژی و ذخیره مناسب سوخت، تولید را بدون وقفه ادامه داده است.

نکات مهم مطرح شده:

- از ابتدای سال گذشته و پس از افزایش عوارض گمرکی دولت کویت بر محصولات سیمانی ایران، صادرات شرکت به این کشور متوقف شد. در همین راستا سیمان خوزستان بررسی بازار عمان برای صادرات کلینکر و راه اندازی آسیاب کلینکر در این کشور را دنبال می‌کند.

- در بازار داخلی نیز توسعه بازارهای شمال استان خوزستان از برنامه‌های شرکت اعلام شد.

- شرکت در این دوره از توقف تولید برای انجام تعمیرات اساسی، تعویض فولاد کوره و تعمیر گیربکس آسیاب استفاده کرد.

حضور مدیران ارشد شرکت‌های سیمان فارس و خوزستان - سیمان تأمین و کارشناسان شناخته شده صنعت سیمان و بازار سرمایه در

مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و تیم مدیریت کاربلد آن را نشان می‌داد، بخش یک کلیپ زیبا

در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیئت

مدیران نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سنگان «سخوز» پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، رسیدن جمع دارایی

های شرکت به مبلغ ۴۲۰۷۶۸۱۴ میلیون ریال، رشد ۶۶ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش

۷۴ درصدی سود خالص، حاشیه سود خالص شرکت به ۵۱، تأکید مبنی بر اولویت‌گذاری برای

افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی

توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تبیین برنامه‌های آتی مجموعه برای تعالی روز

افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهایی شفاف و کلین احمد زماپور «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت

توسط حسابررس و بازرسان قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده

مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند

رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام مضامین و چالش‌ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برق،

انتخاب موسسه حسابرسی سازمان حسابرسی به عنوان حسابرسی اصلی و حسابرسی علی‌البدل برای سال مالی آتی، همکاری صمیمانه بهروز میرزایی رامهرمزی «مدیریت فریخته و رابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم و آمیزبانی شایسته کلیه کار شرکت

از ذیبنگران و اختصاص مبلغ ۲۲ میلیارد تومان جهت ایفای مسئولیت اجتماعی برای سال ۱۴۰۵ از نکات خواندنی این مجمع بود.

بروزه‌های توسعایی

- تغییر کامل سیستم PLC خط

- احداث نیروگاه خورشیدی ۷۵ مگاواتی

- راه‌اندازی کارگاه تولید تیر برق

- بهینه‌سازی تجهیزات انتقال مواد

- توسعه سامانه‌های هوشمندسازی و دانش‌وردهای مدیریتی

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سیمان خوزستان مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۱ در محل سالن اجتماعات شرکت بازاری کلاهی تجاری ایران (IGI) برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۴٫۹۵ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضای هیئت مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای محمد احسان کیان ارثی بود، که آقایان علیرضا قادری و محمد جواد منصوری در مقام نظار اول و دوم و آقای علی حاجت پور به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیئت مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۰۳/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱۴۶۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سیمان فارس	علی حاجت پور	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سیمان فارس و خوزستان	علیرضا براتی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سیمان ابیگ	حسن قادری	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری ملی ایران	محمود بوذری	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری سیمان تأمین	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی	

مهندس علی حاجت پور در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «سخوز» افزود:

کارخانه سیمان خوزستان با ۳ دهه حضور در خشان در صنعت سیمان با خط تولید انواع محصول با کیفیت

و دسترسی آسان به آبهای خلیج فارس، نزدیکی به مرزهای خاکی و آبی کشور عراق و وجود طرح‌های عمرانی در استان خوزستان به خصوص پروژه‌های

کشاورزی - صنایع نفت - پتروشیمی و صنایع پایین دستی موفق شده به عنوان یک شرکت توانمند نقش مهمی در توسعه و آبادانی میهن عزیزمان ایفا کند.

وی افزود: شرکت سیمان خوزستان در حال حاضر با تولید سالانه ۲۵ میلیون تن کلینکر و سیمان شامل تپ‌های ۲۰، ۲۵ و سیمان چاه‌نفت (کلاس G)

و سیمان‌های پوزولانی و سرباره‌ای با کیفیت بسیار بالا یکی از بزرگترین کارخانه‌های سیمان کشور محسوب می‌شود.

علی حاجت پور در ادامه ضمن تبیین اینکه دسترسی نزدیک به معادن اصلی مواد اولیه آهک و مارن و تأمین کنندگان محیطی، استفاده از دستگاه‌های بروز و تقریباً

معبر دنیا در خطوط تولید، قرار گرفتن در موقعیت جغرافیای مناسب بازار حوضه جنوب غرب کشور و برخورداری از سرمایه‌های انسانی کارآمد، مجرب و متعهد از عمده نقاط قوت مجموعه سیمان خوزستان می‌باشد.

بشود از روند روبه‌رشد سالیانه محدودیت با قطع برق در ماه‌های گرم سال و قطع گاز در ماه‌های سرد سال، روند رو به رشد سالیانه و دشواری تأمین مازوت مورد نیاز در

ماه‌های قطع گاز پایین بودن کیفیت و کمیاب بودن قطعات یدکی و تجهیزات با کیفیت مورد نیاز موجود در بازار و قطعات مورد نیاز ساخت خارج که تکنولوژی و ساز

و کارهای تولید آن در داخل وجود ندارد به عنوان نقاط ضعف مجموعه برشمرد.

مدیرعامل با تجربه و رزومه دار سیمان خوزستان در ادامه با اشاره به عملکرد سال ۱۴۰۴ اعلام کرد این شرکت با وجود محدودیت‌های شدید برق و

گاز، موفق به تولید ۲ میلیون و ۴۰۷ هزار تن کلینکر شد و همچنان بزرگ‌ترین تولیدکننده سیمان جنوب و غرب کشور محسوب می‌شود.

مدیرعامل خوشفکر مجموعه سیمان خوزستان همچنین پیرامون عملکرد مالی مجموعه خاطر نشان کرد افزایش درآمد‌های عملیاتی شرکت از مبلغ ۲۹٫۶۵۸٫۶۷۶ میلیون ریال در سال مالی منتهی به

پایان اسفندماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۴۴٫۱۴۳٫۶۴۷ میلیون ریال در پایان اسفندماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۴٫۱۷۷٫۰۱۹ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۲۳٫۳۱۴٫۶۲۰ میلیون

ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۲۲٫۵۲۵٫۳۷۹ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام مضامین عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به امان بیاورد.

مدیرعامل «سخوز» در فرازی دیگر از گزارش خود افزایش بهره‌وری خطوط تولید، کاهش مصرف مواد اولیه، بهینه‌سازی مصرف انرژی و انجام تعمیرات اساسی که توانست هزینه‌های تولید را کنترل کند را به عنوان مهم‌ترین راهبردهای صورت گرفته در حوزه کاهش بهای تمام شده اعلام کرد.

به گفته وی، در سال گذشته دو محصول جدید شامل سیمان چاه نفت کلاس G و کلاس A به سید محصولات شرکت اضافه شد و برنامه توسعه تولید سایر انواع سیمان چاه نفت نیز در دستور کار قرار دارد.

افزایش ۱۹۲ درصدی سود خالص

تدابیر خلاقانه و ارزشمند آقاي بختیاری در تعالی عملکرد پارس الکتریک



داخلی امکان تطابق سریع با تغییرات محصولات در بازار را ندارند و همین مساله یکی از ضعف های اصلی این صنعت در داخل کشور محسوب میشود.

به گفته وی، همین مساله تاکید خاصی بر داشتن شریک تکنولوژیک قوی دارد که در «پارس» برای آن برنامه ریزی دقیق و خوبی داریم.

آقای ابوالفضل بختیاری در همین بخش گزارش خود با اعلام اینکه موقعیت پارس الکتریک با توجه به وجود زیرساختها در داخل استان و یا استانهای همجوار، برای فعالیت در صنایع الکتریکی و الکترونیکی بسیار مطلوب به نظر میرسد و در حال حاضر، استان تهران به دلیل جمعیت بالا، بزرگترین بازار مصرف برای محصولات الکتریکی و الکترونیکی به حساب می آید اضافه کرد: محصولات الکتریکی و الکترونیکی، عموماً به دلیل تکنولوژی بالایی که در ساخت آنها به کار میرود، از حاشیه سود بالایی برخوردار هستند و این حاشیه سود معمولاً در محدوده ای مابین ۲۰ الی ۷۰ درصدی قرار دارد و باعث ایجاد جذابیت ویژه ای در این زمینه شده است.

بنا به اعلام این مدیر کارخان و کاربلد، باید خاطر نشان کرد که دسترسی به چنین تکنولوژی هایی، به سادگی امکانپذیر نیست و باید تمهیدات ویژه ای برای ورود به این صنعت اندیشیده شود.

عضو هیات مدیره در ادامه: امکان بهره مندی از ظرفیت های ترانزیتی و کریدورهای تجاری کشور، نزدیکی زیرساختهای موجود به بزرگترین شهر و بازار مصرف محصولات الکتریکی و الکترونیکی کشور و صنایع خودروسازی، بهره مندی از نیروی انسانی متخصص و وجود نیروهای جوان و مستعد برای راه اندازی کسب و کارهای جدید و دارای ریسک بالا، گشوده شدن بازارهای جدید از طریق تجارت الکترونیکی به روی کشور و ایجاد دسترسی های جدید در بازار فعلی و امکان توسعه بازار و محصول برای تولیدکنندگان و ارائه دهندگان خدمات، برنامه های اقتصادی دولت به منظور بهادادن به تولید داخل و اشتغال، افزایش کارایی صنایع و افزایش بهره وری عمومی در اقتصاد ملی و وجود ابتکار و نوآوری، امکان حضور سرمایه گذاران و شرکای خارجی، افزایش رقابت- بهبود تجارت و کاهش هزینه ها برای مصرف کنندگان و رقابت فراینده در زمینه فناوری اطلاعات و ارتباطات را جزو

مزیت های رقابتی و فرصت های پیش روی شرکت پارس الکتریک برشمرد.

آقای بختیاری در فرازی دیگر از گزارش خود ضمن تبیین اینکه با توجه به پتانسیل های موجود در شرکت و همچنین حمایت دولت از تولید داخل با هدف کاهش هزینه های سرمایه گذاری، برخورداری از تمامی ظرفیت تولیدی، راهکارهای هم افزایی با شرکتهای همگن و هم گروه جهت تولید و توسعه محصول ارائه شده است که علاوه بر تزریق نقدینگی و فراهم نمودن مشارکت درون گروهی، کاهش هزینه های سربار تولید و جذب نشده و همچنین سودآوری از چند منبع نقدینگی و همچنین افزایش سرعت سرمایه در گردش درون گروهی را به همراه دارد تاکید کرد درآمدهای عملیاتی و غیر عملیاتی (ناشی از اجاره، فعالیت های خدمات پس از فروش)، فروش اموال و دارائی های غیر مولد (اعم از زمین و ساختمان)، درآمد حاصل از فروش محصولات تولیدی و درآمد حاصل از تولید محصولات کارمزدی مهمترین منابع مالی مجموعه پارس الکتریک می باشند.

مدیرعامل شرکت پارس الکتریک در ادامه گزارش خود با اشاره به اینکه پس از اجرای برنامه های احیای تولید و اصلاح ساختار عملیاتی در سال مالی مورد گزارش منتهی به پایان اسفند ۱۴۰۴، «پارس» توانست بار دیگر جایگاه خود را در صنعت لوازم خانگی تقویت کند

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت کارخانجات پارس الکتریک روز سه شنبه مورخ ۱۴۰۵/۴/۲۳ در محل مرکز همایش های بین المللی کشتیرانی برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۵۹ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای حسین علمریان بود، که خاتم معصومه نبی زاده و آقای حسین امیر رحیمی در مقام نظار اول و دوم و آقای ابوالفضل بختیاری به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۴۰۶ ریالی به ازای هرسهم به کل خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

کارخانجات لوازم خانگی پارس	مهدی محمدی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
کشاوری و دامپروری ملارد شیر	علی راهنمائی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
صنایع غذایی دامون زاگرس پروچر	ابوالفضل بختیاری	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
خدمات ارتباطی رایتل	محمدامین احمدلو	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
افق تامین انرژی سبز	حسن حدیدی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

آقای ابوالفضل بختیاری در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «پارس» افزود: شرکت کارخانجات پارس الکتریک با بیش از ۶۴ سال سابقه از معتبرترین تولیدکننده های لوازم صوتی و تصویری ایرانی بوده و به نوعی قدیمی ترین برند خوشنام کشور عزیزمان در تولید لوازم صوتی و تصویری میباشد که اقدام به تولید انواع تلویزیون، رادیو و سایر وسایل الکترونیکی می نماید.

نائب رئیس هیئت مدیره شرکت ضمن تبیین اینکه شرکت کارخانجات پارس الکتریک (در قالب شرکت با مسئولیت محدود) در اسفند ماه ۱۳۴۱ تحت شماره ۸۵۶۷ اداره ثبت شرکتهای با سرمایه پنج میلیون ریال به ثبت رسید اضافه کرد: شرکت در تاریخ ۱۳۴۶/۱۲/۲۲ از مسئولیت محدود به شرکت سهامی خاص، سپس در آبان ماه ۱۳۵۴ به سهامی عام تبدیل و طی همان سال نزد سازمان بورس اوراق بهادار تهران پذیرفته شده است.

آقای بختیاری در بخش دیگر از گزارش خود با اشاره به اینکه یکی از مشکلات عمده تولید در ایران، مواجهه و رقابت با حجم وسیعی از محصولات وارداتی قاچاق است که ساختار بازار داخلی را بر هم میزنند و متأسفانه برخی حوزه های صنایع الکتریکی و الکترونیکی از جمله بازارهایی هستند که قاچاق وسیع تری در آن انجام میشود اضافه کرد: عدم دسترسی به تکنولوژی تولید این محصولات و کمبود مراکز تحقیق و توسعه در این صنعت باعث شده واحدهای صنعتی معدودی در داخل کشور در حال فعالیت در این حوزه باشند و از همین رو، ورود به این صنعت ضرورت همکاری با یک و یا چند شریک تکنولوژیک قوی را بیشتر نمایان میکند.

ایشان همچنین ضمن تصریح اینکه روند تغییر تکنولوژی محصولات الکتریکی و به خصوص الکترونیکی به گونه ای بوده است که به شدت عمر محصول در اکثر حوزه ها کاهش یافته و در برخی موارد به چند ماه رسیده است افزود: با توجه به ضعف تکنولوژی تولید این محصولات در داخل کشور، تولید کنندگان



مدیرعامل «لیارس» در بخش پایانی گزارش خود، اجرای کامل دستورالعمل کنترل های داخلی اثربخش هیأتمدیره محترم سازمان بورس و اوراق بهادار تهران را مهمترین برنامه راهبردی تیم مدیریت پارس الکتریک برای سال ۱۴۰۵ اعلام کرد.

وی همچنین تلاش در جهت برنامه ریزی برای استفاده مؤثر از ظرفیتهای موجود و تولید بیشتر محصولاتی که سهم مناسبی از بازار را دارا می باشد، توسعه خطوط تولید جهت تولید محصولات متنوع، تلاش در جهت عینیت بخشیدن به فعالیت و خلاقیت بیشتر در بخش های مختلف شرکت و اجرای بهینه فرهنگ سازمانی و افزایش بهره‌وری در کاربروورسانی اطلاعات علمی کارشناسان و مدیران، تلاش به جهت اجرای کامل چشم‌انداز، مأموریت و اهداف و استراتژی‌های شرکت و با مدنظر قرار دادن اهداف استراتژیک را مهمترین برنامه های آتی «لیارس» برشمرد.

بنا به اعلام آقای ابوالفضل بختیاری به کارگیری روش‌ها و سازوکارهای مناسب جهت ارتقای کیفیت، متنوع کردن سبد محصولات، کاهش هزینه‌های تولید، کاهش قیمت تمام‌آورده محصولات و افزایش تعداد تأمین کنندگان مواد اولیه نیز راهبردهای اصلی هستند که برای تداوم روند رو به رشد مجموعه پارس الکتریک در سال پیش رو به آن اهتمام و توجه ویژه خواهد گردید.

برگزاری مجمع در سالن اصلی مرکز همایش های بین المللی کنشتریاتی، حضور مدیران ارشد شستا - صبا تامين - بانک سپه و کارشناسان شناخته شده صنعت لوازم الکترونیکی و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «لیارس» و مدیریت توانمند آن را نشان می داد ، بخش یک کلیپ زیبا در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش بود که به سمع و نظر سهامداران رسید ، لطف و بزرگواری حسین عامریان - معصومه بنی زاده - علی راهنمایی و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه ، گزارش جامع آقای ابوالفضل بختیاری پیرامون توفیقات شرکت طی سال مالی مورد گزارش و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۷.۵۲۳.۶۸۵ میلیون ریال ، رشد ۸۲ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش حدود ۱۹۲ درصدی سود خالص طبق صورتهای مالی اصلی، ارتقای ۱۹۲ درصدی درآمدهای عملیاتی توام با رشد ۱۳۱ درصدی سود عملیاتی و افزایش ۲۳۶ درصدی سود خالص طبق صورتهای مالی تلفیقی گروه، داشتن سرمایه ۱۰۰۰ میلیارد ریالی، داشتن سهم ۴ درصدی از ظرفیت تولید در ایران، تاکید مبنی براولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سود آوری شرکت ، تاکید مبنی براولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سود آوری شرکت، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون وارائه توضیحات تکمیلی پیرامون پندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت ، تایید حسابهای شفاف و کلین عباس صادقی منش «مدیر مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابر س و بازر س قانونی ، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته ، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیر عامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط ، انتخاب سازمان حسابرسی به عنوان حسابر س اصلی و علی البدل برای سال مالی آتی ، همکاری صمیمانه مدیریت فرهیخته روابط عمومی و ریاست کاربلد دفتر مدیر عامل با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان از نکات خواندنی این مجمع بود.

مهمترین نکات مطرح شده:

رشد ۲۲۷ درصدی درآمد عملیاتی پارس الکتریک در سال ۱۴۰۴ اتفاق افتاده است. با جهش چشمگیر سودآوری؛ سود خالص «لیارس» به ۱.۳۵۳ هزار میلیارد ریال، افزایش ۱۸۷ درصدی سود پایه هر سهم؛ EPS از ۴۷۱ به ۱.۳۵۳ ریال رسید. رشد ۸۲ درصدی سود عملیاتی پارس الکتریک، افزایش ۴۱ درصدی حقوق مالکانه شرکت در سال مالی ۱۴۰۴ او رشد ۱۸ درصدی مجموع دارایی‌های پارس الکتریک مهمترین رویکرد مالی مجموعه بوده است.

تمرکز «لیارس» بر تولید تلویزیون‌های سایز بزرگ و محصولات با ارزش افزوده بالاتر می باشد. فعال سازی مجدد شبکه نمایندگان و توسعه شبکه فروش شرکت در دستور کار قرار دارد. مذاکره با برندهای داخلی و خارجی برای بهره‌گیری از ظرفیتهای کارخانه صورت گرفته است. افزایش داخلی سازی و توسعه همکاری با تأمین کنندگان داخلی از راهبردهای تیم مدیریت می باشد. تمرکز مدیریت بر کاهش بهای تمام شده و کنترل هزینه‌های تولید در سال ۱۴۰۴ بوده که این برنامه برای سال ۱۴۰۵ نیز با جدیت پی گیری خواهد گردید. برنامه توسعه و بهرورزسانی خطوط تولید پارس الکتریک در سال ۱۴۰۵ نهایی گردیده است.



تاکید کرد که تمرکز ما در این سال بر افزایش تولید، بهره‌گیری از ظرفیتهای خالی خطوط تولید، توسعه سبد محصولات، تقویت شبکه فروش و استفاده بهینه از دارایی‌های شرکت بود؛ اقداماتی که نتیجه آن رشد قابل توجه درآمد، سودآوری و تقویت حقوق صاحبان سهام گردید.

به گفته وی ، طی سال ۱۴۰۴ در کنار تولید تلویزیون‌های LED از ظرفیت دارایی‌های شرکت نیز برای ایجاد درآمد های پایدار استفاده کردیم و مسیر توسعه را بر پایه افزایش بهره‌وری و متنوع سازی فعالیت‌ها ادامه دادیم.

سکندار «لیارس» در همین قسمت از گزارش خود با اشاره به اینکه مجموع تولید تلویزیون‌های LED از ۶۰.۳۶ دستگاه در سال ۱۴۰۳ به ۹.۲۹۹ دستگاه در سال ۱۴۰۴ رسید افزود: تولید تلویزیون ۵۰ اینچ به ۱.۲۲۵ دستگاه و تولید تلویزیون ۶۵ اینچ به ۱.۵۶۸ دستگاه رسید که این نشان دهنده سوئیچ کردن کارها به سمت فروش محصولات با حاشیه سود مناسب می باشد.

آقای ابوالفضل بختیاری پیرامون رشد چشمگیر فروش محصولات در سال ۱۴۰۴ نیز اظهار داشت که فروش شرکت نیز همگام با افزایش تولید رشد قابل توجهی داشت. مجموع فروش تلویزیون‌های LED با رشد ۲۲۷ درصدی به ۲.۳۱۱.۷۷۱ میلیون ریال رسید و در بازار داخلی نیز شرکت موفق به فروش ۱۰.۰۲۳ دستگاه تلویزیون در سایزهای مختلف شد که بیشترین سهم مبلغ فروش مربوط به تلویزیون‌های ۶۵ اینچ بود.

به گفته وی، پارس الکتریک ، در سال ۱۴۰۴ وارد مرحله‌ای تازه از احیای عملیاتی شده و با رشد قابل توجه تولید، فروش و سودآوری، برنامه دارد از ظرفیتهای تولیدی و برند با سابقه خود برای توسعه سهم بازار و افزایش ارزش آفرینی برای سهامداران بهره‌برداری کند. مدیرعامل شرکت در بخش دیگری از گزارش عملکرد پارس الکتریک در سال مالی مورد گزارش در مورد توسعه کسب و کار با تکیه بر ظرفیتهای موجود نیز اعلام کرد که برنامه توسعه پارس الکتریک تنها به افزایش تولید محدود نیست و بر محورهای احیای تجهیزات تولیدی و بهرورزسانی خطوط تولید، و مذاکره با برندهای بزرگ داخلی و خارجی برای استفاده از ظرفیتهای خالی کارخانه، توسعه شبکه فروش و فعال سازی مجدد نمایندگان قدیمی، عرضه محصولات جدید با برند پارس، افزایش داخلی سازی و همکاری با تأمین کنندگان داخلی، گسترش حضور در نمایشگاه‌های تخصصی و توسعه فروش سازمانی استوار گردیده است.

آقای ابوالفضل بختیاری در قسمتی دیگر از گزارش جامع خود پیرامون مهم‌ترین دستاوردهای پارس الکتریک از نظر شاخص فروش و سودآوری خاطر نشان کرد که در سال ۱۴۰۴ درآمد عملیاتی شرکت با رشد ۲۲۷ درصدی از ۶۸۱.۹۳۳ میلیون ریال به ۲.۳۱۱.۷۷۱ میلیون ریال ارتقا پیدا کرد، سود ناخالص نیز با رشد ۲۲۷ درصدی به ۱.۰۷۶.۲۱۶ میلیون ریال افزایش یافت و سود عملیاتی شرکت با رشد ۸۲ درصدی به ۱.۷۴۳.۷۶۷ میلیون ریال رسید.

به گفته ایشان همچنین سود خالص با جهشی چشمگیر از ۴۴۰.۷۷۸ میلیون ریال به ۱.۳۵۳.۳۹۱ میلیون ریال افزایش یافت، جمع دارایی‌های شرکت با رشد ۱۸ درصدی به ۷.۵۲۳.۶۸۵ میلیون ریال رسید حقوق مالکانه نیز با رشد ۴۱ درصدی به ۳.۳۰۱.۰۵۱ میلیون ریال افزایش یافت و سود پایه هر سهم از ۴۷۱ ریال به ۱.۳۵۳ ریال رسید که نشان دهنده رشد ۱۸۷ درصدی است و همچنین با اتخاذ رویکرد های خلاقانه مدیریتی ضمن جهش تولید با تمرکز بر تلویزیون‌های سایز بزرگ پارس الکتریک در سال ۱۴۰۴، تولید خود را به سمت محصولات با ارزش افزوده بیشتر هدایت کردیم. آقای بختیاری همچنین تصریح کرد که مشکلات مربوط به افزایش نرخ خرید مواد اولیه و قطعات به دلیل افزایش نرخ ارز، محدودیت در تنوع خرید مواد اولیه و قطعات از تأمین کنندگان خارجی به دلیل تحریم های ظالمانه و رکود حاکم بر بازار باعث شد شرکت همانند سایر تولید کنندگان لوازم خانگی اقدام به فروش بر اساس طرح های ویژه (اعمال تخفیف) نماید.

به گفته وی، شرکت کارخانجات پارس الکتریک با توجه به خط مشی و چشم انداز پیش روی خود و در راستای متنوع سازی پرتفوی، فعالیت خود در زمینه تولید محصولات صوتی و تصویری، ساماندهی املاک و مستغلات اقدام به مدیریت و برنامه ریزی استراتژیک نموده است که در این راستا برنامه های عملیاتی مناسب جهت رسیدن به این اهداف تعریف شده که به طور مستمر ارزیابی عملکرد شرکت پایش و اندازه گیری می شود.

نائب رئیس هیئت مدیره شرکت در قسمت دیگری از گزارش مبسوط خود ضمن تصریح اینکه پارس الکتریک همچنان با چالش‌هایی مانند نوسانات نرخ ارز، قاچاق کالا، محدودیت‌های واردات قطعات، تغییرات سریع فناوری و کمبود سرمایه در گردش روبه رو است اضافه کرد: با این حال، نزدیکی به بزرگ‌ترین بازار مصرف کشور، سابقه برند پارس، ظرفیت بالای تولید، امکان همکاری با شرکای داخلی و خارجی و حمایت دست اندر کاران دولتی و نگاه ویژه مردمی به مقوله حمایت از تولید داخل، مهم‌ترین فرصت‌های پیش روی شرکت برای ادامه مسیر رشد محسوب می‌شود.



مصمم به اجرای راهبردهای جدید

داروسازی زاگرس فارمد؛ شاخص و ممتاز در تولید داروهای دامپزشکی



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت داروسازی زاگرس فارمد پارس مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۰۱ در محل کارخانجات داروپخش بر گزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۰۶۲ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیئت مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرِس و بازرِس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سید محمد خوانساری بود، که آقایان محمد حسین ملک و مرتضی سبحانی نیا در مقام نظار اول و دوم و آقای حمیدرضا صدرائی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرِس و بازرِس قانونی، مجمع تشنبنان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۷۴۵ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است :

دارو پخش	رضا روستائی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری داروئی تامین	حمیدرضا صدرائی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
لابراتوارهای رازک	سعید اکبرزاده کلاهی	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
داروسازی اکسیر	جلیل قاسمی ولاشانی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
شیرین دارو	حمید بیرانوند	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی

دکتر رضا روستائی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «ددام» افزود: شرکت داروسازی زاگرس فارمد پارس با بیش از چهار دهه سابقه فعالیت با همکاری در زمینه های علمی و فناوری با مجموعه های معتبر داروئی دنیا و توجه به عملیات تولید بهینه (GMP)، بیش از ۱۵۰ قلم محصول (اعم از داروهای انسانی و دامپزشکی) در اشکال تزریقی و خوراکی تولید می نماید.

عضو هیئت مدیره شرکت در فراز دیگری از گزارش خود بخش بندی مشتریان و هدف گذاری هوشمند، فروش مشاوره ای به جای فروش کالا، ایجاد برنامه وفاداری برای داروخانه ها و توزیع کنندگان، مدیریت زنجیره تامین موجودی، نظارت بر رقبا و قیمت گذاری پویا و خدمات پس از فروش و بازخوردگیری را مهم ترین برنامه های شرکت در حوزه فروش برشمرد و مدیریت ریسک های ارزی و سیاسی، تدوین استراتژی قیمت گذاری، انطباق با استانداردهای بین المللی و تمرکز بر بازارهای هدف استراتژیک را اصلی ترین سیاست های مجموعه در حوزه صادرات اعلام کرد.

مدیرعامل مجموعه همچنین کنترل سربار تولید (کاهش توقفات تولید، مدیریت هزینه انرژی، تعمیرات و نگهداری، کنترل مواد اولیه، مدیریت مصرف مواد، کاهش ضایعات، کنترل موجودی انبار) کنترل هزینه دستمزد مستقیم (افزایش بهره وری نیروی انسانی، آموزش کارکنان برای افزایش سرعت و کیفیت کار) و جلوگیری از قیمت گذاری اشتباه (محاسبه واقعی بهای تمام شده و تعیین حاشیه سود منطقی) را نیز اهم راهبردهای شرکت در بخش بهای تمام شده نام برد.

وی پیرامون عملکرد مالی شرکت داروسازی زاگرس فارمد نیز خاطر نشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۷,۷۶۵,۴۳۳ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفندماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۹,۷۵۴,۳۹۷ میلیون ریال در پایان اسفندماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۲,۷۱۱,۷۶۲ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۳,۷۲۹,۳۲۷ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۲,۶۲۶,۹۳۶ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

دبیر مجمع نیز در حاشیه این مجمع ضمن تصریح اینکه شرکت داروسازی زاگرس فارمد با چشم انداز قرار گرفتن در بین ۱۰ شرکت برتر پیشگام در ارتقا سلامت جامعه از طریق ارائه محصولات با کیفیت با قابلیت پیشگیری و درمان در حوزه دام و پرور یکی از بزرگترین و قدیمی ترین تولید کننده داروهای دامپزشکی از منظر سازمان دامپزشکی کشور و مشتریان و می باشد که به میزان ۱۴۵ درصد به مبلغ ۱,۶۷۰,۵۹۰ میلیون ریال از محل تجدید ارزیابی دارایی ها در اسفند ۱۴۰۳ به سرمایه شرکت اضافه گردید.

دکتر حمیدرضا صدرائی همچنین بهره گیری از روش های نوین تامین مالی نظیر بازار سرمایه استفاده از تسهیلات کم بهره و تسویه به موقع بدهی ها با نرخ بهره بالا، تامین مالی از طریق افزایش سرمایه و تامین مالی از طریق دریافت تسهیلات و استفاده از ضمانت نامه ها و اعتبارات اسنادی را مهم ترین سیاست های شرکت در حوزه روش های تامین مالی برشمرد.

به گفته مرد شماره یک مالی شرکت با توجه به پیگیری های مالی و حقوقی شرکت در خصوص ادعای بانک کارآفرین مبنی بر برداشت ۱۸۰,۰۰۰ میلیون ریال بابت مابه التفاوت نرخ ارز پرداخت شده بود که توسط سازمان تعزیرات حکومتی وجه مذکور عودت گردید، با توجه به رای صادره بابت مابه التفاوت نرخ جدید ارز از بانک شهر مبلغ ۷۰,۰۰۰ میلیون ریال اسناد بدهی به بانک مربوطه کارسازی گردید و در نهایت پس از پیگیری های مکرر از سازمان توسعه تجارت

رای مربوطه مینا بر براثت شرکت صادر و مذکور مورد بخشودگی قرار گرفت از اقدامات و دستاوردهای درخشان قابل توجه در سال ۱۴۰۴ بوده است.

تصریح بر عقد قرارداد تامین ذخایر استراتژیک کشور با سازمان غذا و دارو، با توجه به پیگیری های مالی و حقوقی شرکت در خصوص ادعای بانک کارآفرین مینا بر برداشت ۱۸۰,۰۰۰ میلیون ریال و همچنین تاکید بر این مطلب که با توجه به رای صادره بابت مابه التفاوت نرخ جدید ارز از بانک شهر مبلغ ۷۰,۰۰۰ میلیون ریال اسناد بدهی به بانک مربوطه کارسازی گردید و در نهایت پس از پیگیری های مکرر از سازمان توسعه تجارت رای مربوطه مینا بر براثت شرکت صادر و مذکور مورد بخشودگی قرار گرفت بخش دیگری از گزارش مدیریت به سهامداران بود.

به گفته وی؛ خرید اعتباری مواد اولیه جهت تداوم تولید از شرکتهای داخلی با توجه به شرایط بحرانی در دو جنگ اخیر و تحریکها، با توجه به عدم تخصیص ارز توسط سازمان جهاد کشاورزی و سازمان دامپزشکی در سال گذشته، شرکت با اتکا به توان تولید داخل گروه و سایر شرکتهای تامین کننده داخلی اهداف تولیدی خود را محقق نمود.

مدیریت مجموعه در فراز پایانی گزارش خود؛ برنامه ریزی برای رفع مشکل نقدینگی با بهره گیری از روش های نوین تامین مالی نظیر بازار سرمایه و اخذ وام های با بهره کم نظیر تسهیلات صندوق توسعه ملی، کاهش تخفیفات فروش، بهینه سازی فرایند تولید از طریق ارتقاء GMP، تمرکز بر تولید داروهای با حاشیه سود مناسب به منظور تداوم سودآوری شرکت و اخذ پروانه محصولات جدید که واحد تحقیق و توسعه در سنوات گذشته فرمولاسیون و پایداری آنها را به انجام رسانده است را برنامه های آتی شرکت داروسازی زاگرس فارمد برای سال ۱۴۰۵ اعلام کرد.

رئیس مجمع نیز در پایان مجمع اظهار داشت که مطمئناً با بازنگری در روش های تامین مالی، تکمیل سبد محصولات با توجه به پتانسیل بالای مجموعه در تولید محصولات جدید، اهتمام ویژه به فروش خارجی، استفاده حداکثری از خطوط تولید با توجه به حسن سابقه و برند معتبر مجموعه و منابع انسانی متعهد و متخصص مجموعه شاهد ارتقای عملکرد شرکت در سال پیش رو خواهیم بود.

نکات مهم مطرح شده:

- برنامه ریزی برای رفع مشکل نقدینگی با بهره گیری از روش های نوین تامین مالی نظیر بازار سرمایه و اخذ وام های با بهره کم نظیر تسهیلات صندوق توسعه ملی

- کاهش تخفیفات فروش

- بهینه سازی فرایند تولید از طریق ارتقاء GMP

- تمرکز بر تولید داروهای با حاشیه سود مناسب به منظور تداوم سودآوری شرکت و اخذ پروانه محصولات جدید که واحد تحقیق و توسعه در سنوات گذشته فرمولاسیون و پایداری آنها را به انجام رسانده است

- خرید اعتباری مواد اولیه جهت تداوم تولید از شرکتهای داخلی با توجه به شرایط بحرانی در دو جنگ اخیر و تحریکها از جمله اقدامات شرکت بوده است

برگزاری مجمع در سالن اجتماعات شرکت کارخانجات دارو پخش، حضور مدیران ارشد شستا، تیپیکو - پخش دارویی اکسیر - شرکت اوزان - داروپخش و جمعی از کارشناسان شناخته شده صنعت دارو و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و مدیریت مدیر آن را نشان می داد، بخش یک کلیپ زیبا از معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری جنابان دکتر محمد خوانساری - محمدحسین ملک - مرتضی سبحانی نیا و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۱۴,۰۴۵,۸۹۴ میلیون ریال، رشد ۲۶ درصدی درآمدهای عملیاتی و ارتقای ۳۸ درصدی سود عملیاتی، افزایش ۳۵ درصدی سود خالص، اعلام اشتغال ۲۲۶ نفر به صورت مستقیم در مجموعه، کاهش بهای تمام شده فروش به ۵۵ درصد، ارتقای حاشیه سود خالص به ۲۷ درصد در سال ۱۴۰۴، تاکید مبنی براولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تایید حسابهای شفاف و کلین حمیدرضا صدرائی «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرِس و بازرِس قانونی، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط اعلام اینکه اورهال اساسی در سال گذشته صورت پذیرفته است،

تامین برق برای مجموعه علیرغم ناترازی های انرژی با رایزنی های صورت گرفته، انتخاب موسسه حسابرسی فریوران راهبرد به عنوان حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی آتیه اندیش نمودگر به عنوان حسابرِس علی البدل برای سال مالی آتی، همکاری صمیمانه حامد گودرزی «مدیریت فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری و برگزاری انتخابات اعضای هیئت مدیره برای ۲ سال آتی از نکات خواندنی این مجمع بود.



افزایش ۹۷ درصدی سود خالص

از رشد بهره‌وری و کاهش بهای تمام شده تا ارتقای عملکرد در «فگستر»



عدد تابلو LV خارج شده از MCC قدیم در پست برق MCC جدید، دمونتاژ و راه اندازی کامل بانک خازنی ۱۰۰ KVAR در MCC جدید، احداث و تجهیز ۵ حلقه چاه ارت جدید، احداث انبار جداگانه شمش بورس کالای ایران، بتن سیلیس و فایبر کاری مخازن هوی مدیا و کبالت شویی توسط واحد خدمات، فایبر کاری مخزن روغن ۳۵ دستگاه فیلتر پرس های کارخانه، طراحی و اجرای مدارات برق و روشنایی اتاق رکتی فایبر جدید و فایبر کاری درب کلیه مخازن تولید کارخانه اهرم دستاورد ها و فعالیت های صورت گرفته در «فگستر» طی سال ۱۴۰۴ بوده است.

به گفته این مدیر برجسته شرکت مدیران در کنفرانسها و همایشها، آموزش و توانمندسازی مداوم کارکنان، متناسب با توسعه شرکت، برقراری روابط اجتماعی محترمانه در تمامی سطوح سازمانی شرکت، آموزش مداوم تخصصی برای بخش های مختلف با هدف افزایش بهره‌وری، ایجاد نظام انگیزشی به ویژه در پرداخت های مازاد برای نیروهای کیفی و فعال، اخذ گواهی تلاشگران بهره‌وری از سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (سازمان ایمییدرو) و شرکت مدیر تولید در کلاس های مدیریت انرژی و بهره‌وری در سازمان ایمییدرو نیز از جمله توفیقات شرکت در حوزه منابع انسانی بوده است.

حضور مدیران ارشد و کارشناسان شناخته شده صنعت «معدن و بازار سرمایه» در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و تیم مدیریت مدیران آن را نشان می‌داد، بخش یک کلیپ زیبا در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت طی سال مالی مورد گزارش که به سماع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری جنابان محترمی بزرگ - حمید عامری و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۱۱,۵۴۹,۳۲۲ میلیون ریال، اعلام اشتغال ۲۱۴ نفر به صورت مستقیم در مجموعه، داشتن سرمایه ۳,۵۵۰,۰۰۰ میلیون ریالی، افزایش ۵ درصدی درآمدهای عملیاتی، کاهش ۶ درصدی بهای تمام شده، رشد ۷۹ درصدی درآمدهای عملیاتی و ارتقای ۹۷ درصدی سود خالص، اعلام خرید یخچال و آب سرد کن برای مدارس مناطق محروم و بازسازی مدارس مناطق محروم به عنوان فعالیتهای صورت گرفته طی سال ۱۴۰۴ در موضوع مسئولیت اجتماعی، تاکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سود آوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بند های حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تایید حسابهای شفاف و کلیه سبیل سرلک «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازررس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرری شاهدان به عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابرری ارقام نگر آریا به عنوان حسابررس علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه سرکار خانم مهندس یوسف نژاد «مدیر امور سهام» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، بزرگاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان و اختصاص مبلغ ۱۵,۰۰۰ میلیون ریال جهت ایفای مسئولیت اجتماعی از نکات خواندنی مجمع بود.

برنامه های آتی:

- اصلاح فرایند بهره گیری از تکنولوژی نوین در جهت افزایش راندمان
- برنامه ریزی در جهت تامین مواد اولیه پایدار از طریق مشارکت در بخش معدن
- برنامه ریزی مشارکت و سرمایه گذاری در تامین مواد اولیه کمکی از جمله اسید و آهک
- تقویت ساز و کارهای عملیاتی در بحث پایدار
- توسعه بازارهای هدف و حضور بیشتر در بازارهای جهانی
- حفظ نقش شرکت در تامین نیاز داخلی منابع استراتژیک کشور (روی)
- افزایش ظرفیت تولید از ۳۲ تن به ۳۸ تن در روز
- تعویض ۴۶ عدد سل فلز ۸ به طول ۳ متر با ۶۴ عدد سل جدید با طول ۳/۳ متر جهت بهره‌وری بیش تر
- خرید رکتی فایبر وین فاز جدید برای افزایش ظرفیت تولید
- خرید ۲ دستگاه ترانسفور ماتور جدید برای افزایش ظرفیت تولید
- خرید یک دستگاه فیلتر پرس ۱۰۰*۱۰۰ برای واحد کیک شویی
- طراحی و ساخت یک کشتی بتنی پلیمری برای واحد کیک شویی جهت کمک به کاهش عیار کیک های باطله
- پوشش دهی سقف کشتی های فلزی محلول سازی موجود در محوطه برای جلوگیری از پخش بخارات اسیدی

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت گسترش صنایع روی ایران روز پنج شنبه مورخ ۱۴۰۵/۴/۲۵ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی تلاش برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۹۵ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازررس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای حمید عامری بود، که آقایان حبیب رضا حدادی و وحید با افشار در مقام نظار اول و دوم و آقای مهندس سید فتح حسین زاده به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازررس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۲۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

صنعتی و معدنی	کیمیای زنجان گستران	حمید عامری	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری صنعت و معدن	اعتماد ایرانیان	حبیب رضا حدادی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
زیرین معدن آسیا	سید بداله خضری	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی	
ذوب گران و رنگین فلز	علی حقیقت سنا	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی	
بنیاد نیکوکاری جمیلی	مسجد علی پور	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی	

سهیل سرلک در ابتدای گزارش با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «فگستر» افزود: شرکت گسترش صنایع روی ایران در سال ۱۳۸۴، به منظور تولید ۲۰۰۰ تن ورق روی در اداره ثبت شرکت ها و مالکیت صنعتی زنجان به ثبت رسید و در سال ۱۳۸۶ آغاز به کار نمود و توانست طی مدت ۶ سال پروانه بهره برداری خود را ارتقا و مجوز تولید سالیانه ۱۰۰۰۰ تن شمش روی را کسب نماید.

به گفته وی، این شرکت مصمم است با بهره‌مندی از روش های جدید ریخته‌گری و بازیافت تمام فازات ارزشمند از خاک معدنی و با رعایت موارد زیست محیطی و صنعت سبز تولیدات خود را از نظر کیفی به خلوص ۹۹.۹۹٪ افزایش دهد و با برنامه ریزی های صورت گرفته در راستای کاهش هزینه های تولید به منظور فراهم نمودن شرایط برای سودآوری بیشتر و بهتر این صنعت، خروج از بحران های جهانی و افزایش اشتغال گام بردارد. مدیر مالی شرکت در ادامه ضمن تبیین اینکه تکنولوژی پیشرفته، تجربه و تخصص، کیفیت محصولات، پایبندی به استانداردها مزایا و ویژگی های شرکت می باشد اضافه کرد: محصول شرکت گسترش صنایع روی ایران شمش روی با خلوص عیار ۹۹.۹۹ و ۹۹.۹۸ می باشد و تولید داخلی حدود ۲۲۰ هزار تن، درصد استفاده صنعت گالوانیزه شامل، خودرو، ساختمان و لوازم خانگی ۷۵ درصد و آلای سازها، شمش برنج و اکسید روی ۲۵ درصد می باشد.

وی در ادامه اعلام داشت که تولید واقعی مجموعه در سال ۱۴۰۴ به میزان ۸,۷۷۲ تن، در سال ۱۴۰۳ به میزان ۸,۹۸۴ تن، در سال ۱۴۰۲ به میزان ۱۰,۴۱۲ تن و در سال ۱۴۰۱ به میزان ۹,۴۸۸ تن شرکت بوده است که بر اساس این آمار در سال مالی ۱۴۰۴ نسبت به سال گذشته، مقدار تولید شرکت (شمش روی - تن) به میزان ۲ درصد کاهش و نرخ فروش (شمش روی - تن) به میزان ۶۷ درصد رشد داشته است.

سهیل سرلک، تازگی های انرژی، وقوع دو جنگ تحمیلی، تناوم تحریم های بین المللی، معضلات مربوط به هشداری محیط زیست و رشد هزینه های تولید را از دلایل کاهش نسبی تولید اعلام کرد.

مرد شماره یک مالی مجموعه در بخش دیگری از گزارش هیئت مدیره به مجمع پیرامون عملکرد مالی شرکت خاطرنشان کرد که افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۴,۸۲۸,۸۸۱ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفندماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۵,۶۲۴,۰۱۴ میلیون ریال در پایان اسفندماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۲,۳۱۸,۵۸۴ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۴,۱۴۶,۴۱۶ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۳,۹۶۷,۹۵۸ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

مهندس فتاح حسین زاده «مدیرعامل صاحبان مجموعه» نیز در حاشیه مجمع اظهار داشت که ساخت پست برق MCC جدید و ساخت اتاق ترانس رکتی فایبر جدید جهت افزایش ظرفیت تولید، نصب و راه اندازی جرثقیل سقفی (شرکت پیلان) در محل محلول سازی، تعویض و افزایش ظرفیت حجم دستگاه سختی گیر بویلر، ساخت و نصب مخزن کندانس جدید، راه اندازی پست برق MCC جدید در محل جدید: عدد تابلو برق فشار ضعیف، انتقال ۲۴ عدد مدار فرمان، قدرت و نصب در تابلو های جدید، نصب کلید موبای و شینه مجدد باس بارهای برق، ساخت و نصب رابیزرهای فلزی به طول ۷۲ متر جهت عبور کابال های ۳۰۰ به پست برق MCC جدید، کابل کشی کابل ۳۰۰ از پست پاساژ به پست برق MCC جدید به متر از ۷۲۰ متر، نصب و راه اندازی ۶



دکترین موفق مسعود بهرامی نوید

تحقق رتبه نخست نسبت سود خالص به فروش در پخش هجرت



پخش کشور، بالغ بر ۴,۸۸۳ قلمداروی مورد نیاز داروخانه‌ها و مراکز درمانی را در سراسر کشور تامین می‌نماید.

سکندار «هجرت» با اعلام اینکه شرکت متناسب با فعالیت هر مرکز فضا و امکانات کافی و مناسب نگهداری کالا را فراهم و با پرسنل مجرب و آموزش دیده در سراسر کشور عملیات فروش و توزیع را هدایت می‌نماید افزود: شرکت پخش هجرت ضمن حفظ وضعیت جاری با برخورداری از مزیت‌ها و نقاط قوت همواره در جهت توسعه و بهبود فرایندهای داخلی توسعه جغرافیایی قلمرو فعالیت و کسب رتبه اول پخش کشور تلاش می‌نماید.

مدیرعامل و نایب رئیس هیئت مدیره شرکت که در چندین شرکت بزرگ کشوری از جمله ایران یاسا، پخش رازی، پخش بهستان، جهاد سبز در کسوت مدیرعامل، معاون فروش و بازرگانی شرکت گواه، معاون فروش و بازرگانی ایران خودرو دیزل، نایب رئیس هیئت مدیره جامعه الصادق و عضو هیئت مدیره سرمایه‌گذاری البرز رزومه موفق مدیریتی در فرازی دیگر از گزارش خود به تبیین اهم عملکردهای شرکت پرداخت و از رشد ۴۴,۹ درصدی درآمدهای عملیاتی، ارتقای ۴۲,۲ درصدی سود عملیاتی و در نهایت افزایش ۴۲,۸ درصدی سود خالص شرکت با رسیدن به مبلغ ۱۲,۱۲۹,۶۳۳ خبر داد.

دکتر مسعود بهرامی نوید در بخش دیگری از گزارش جامع خود افزایش فروش به مشتریان تامین اجتماعی، برنامه ریزی جهت رشد فروش تعدادی، افتتاح شعب جدید بهبود خدمات رسانی به مشتریان، راه اندازی کارنامه عملکردی فروشندگان به صورت آنلاین و بهبود کمیت و کیفیت فروش محصولات، برگزاری دوره های آموزشی جهت ارتقاء سطح توانمندی مدیران و سرپرستان مراکز را مهم‌ترین سیاست‌های شرکت در بخش فروش برشمرد و از تمرکز بر فروش مجدد به مشتریان غیر، فعال در راستای افزایش سهم بازار، برنامه ریزی جهت افزایش تعداد مشتریان وفادار، افزایش سهم فروش ریالی از گروه تیبیکو و سهام دار، جذب مشتریان جدید جهت افزایش پوشش دهی، بررسی دوره ی گردش کالا به صورت، سیستمی و اتوماتیک جهت کاهش هزینه و نگهداشت کالای رسانی، ارتقاء سامانه BI به عنوان دیگر برنامه‌های مدیریت شرکت پخش هجرت در بخش فروش یاد کرد.

خود با اعلام اینکه بازنگری و اصلاح قراردادهای مراکز، پخش هجرت به جای محصولات وارداتی با مارکین پایین به عنوان دیگر برنامه‌های شرکت در این حوزه یاد کرد.

به گفته وی، بازنگری ضریب ریالی طرح طبقه بندی در جهت افزایش تعلقات و نگهداشت سرمایه‌های انسانی، فراهم کردن امکانات سفرهای زیارتی سیاحتی با مقصد تقویت روحیه و انگیزه کارکنان، تلاش در بهینه سازی پاداش ترویج فروش در جهت کمک به بدنه کارگری سازمان، بازنگری کامل گروه های شغلی و تطبیق آن با

مشاغل مورد تصدی و تکمیل کادر نیروی انسانی و سازماندهی نیروی انسانی در مراکز جدید در دست احداث، تشکیل صندوق وام رسیدگی به رفاهیات کارکنان و صیانت از کرامت ذات و ارتقا فرهنگ

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت پخش هجرت روز شنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۰۶ در استان تهران - سالن برگزاری جلسات کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۷۶,۶۹ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سید محمد خونساری بود، که آقایان محمدحسین ملک و مسعود فیوضات در مقام نظر اول و دوم و آقای فرید کریمی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ در تقسیم سود ۴۴۱ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

پارس دارو	مسعود بهرامی نوید	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
تولید زلاتین کپسول ایران	فرید کریمی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
دارو سازی فارابی	اکبر شهباز زاده	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
داروسازی تهران شیمی	سعید سعیدی نژاد	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری داروئی تاین	مرتمی سبحانی نیا	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی



دکتر مسعود بهرامی نوید ضمن تصریح اینکه پخش هجرت با بیش از ۶ دهه سابقه فعالیت در خشان در امر توزیع محصولات دارویی بهداشتی توانسته است به خاطر سبد محصولات متنوع، کالای با کیفیت و خدمات شایسته به عنوان یک تامین کننده اصلی در کشور عزیزمان مشغول به فعالیت می‌باشد افزود : عقد قرارداد با ۲۰ تامین کننده جدید و ۱۷ تامین کننده تقویت شده برای تامین ۵۲۱ قلم کالای جدید و ۱۹ قلم کالای استراتژیک، اهم عملکرد شرکت در حوزه تامین بهینه سبد کالای خود و همچنین رشد ۴۰ درصد درآمد عملیاتی و رشد ۶۰ درصد فروش بخش خصوصی، کاهش هزینه مالی به فروش به میزان ۲۰ درصد نسبت به سال مالی قبل، افزایش سطح امنیت شبکه اصلاح نرم‌افزارهای کنترلی، مدیریتی و عملیاتی، رشد بیش از ۶۷ درصد فروش شرکت‌های گروه نسبت به سال قبل در راستای مدیریت پروژه و پیش‌بینی تقاضا و رشد ۴۵ درصدی سود ناخالص، رشد ۴۳ درصدی سود خالص، تحقق وصول مطالبات شرکت با توجه به هدف در نظر گرفته شده و کاهش دوره وصول و اصلاح فرایند اعتبارسنجی مشتریان، توسعه ناوگان حمل و توزیع مویرگی کالا، رشد نسبت سود خالص به فروش و ثبت رقم ۴,۰۳ درصد در راستای پیاده‌سازی سیستم لجستیک هوشمند از دستاوردهای سال مالی مورد گزارش (۱۴۰۴) بوده است.

مدیرعامل رزومعدار مجموعه که در دوره پیشین حضورش در پخش هجرت که از موفق‌ترین سال‌های حیات پخش هجرت هم بوده و در آن سال‌ها شرکت را به قله عملکردی خود رساند، پیرامون عملکرد مالی شرکت پخش هجرت نیز خاطرنشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۲۱۵,۰۰۵,۰۵۰ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۳۰۱,۵۶۴,۲۴۰ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۲,۲۵۳,۱۷۰ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۷,۴۲۵,۸۵۶ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش می باشد باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۱۲,۱۲۹,۶۳۳ میلیون ریال سود خالص، در کنار یک بازدهی مناسب عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت همچنین تاکید کرد که تلاش در جهت حفظ و ارتقای جایگاه برتر سودآوری شرکت، افزایش سهم از فروش ریالی بازار داروی کشور به بالای ۱۲ درصد، بهربرداری از دو مرکز توزیع جدید در سطح کشور، توسعه بهسازی مراکز و ناوگان توزیع از چشم‌انداز شرکت می‌باشد که برای تحقق و رسیدن به این اهداف یک برنامه‌ریزی دقیق صورت گرفته است.

دکتر مسعود بهرامی نوید در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «هجرت» افزود: در حال حاضر شرکت پخش هجرت با تکیه بر پیشینه پرافتخار خود در صنعت پخش با بیش از ۶۰ سال سابقه فعالیت در صنعت توزیع دارو به عنوان یکی از شرکت‌های زیر مجموعه هلدینگ دارویی تامین دارای ۲۱ مرکز توزیع در سراسر کشور است و با توجه به عملکرد سال جاری و آمارنامه انجمن پخش دارویی کشور، شرکت پخش هجرت در شاخص فروش با کسب رتبه چهارم در صنعت پخش دارویی کشور قرار دارد.

به گفته وی؛ تلاش در جهت حفظ و ارتقای جایگاه برتر سودآوری شرکت و افزایش سهم از فروش ریالی بازار داروی کشور به بالای ۱۲ درصد، بهربرداری از دو مرکز توزیع جدید در سطح کشور، توسعه و بهسازی مراکز و ناوگان توزیع چشم‌اندازهای ترسیمی شرکت بوده و تحقق رتبه نخست نسبت سود خالص به فروش، تحقق بودجه (فروش) سود) به میزان ۱۰۰ درصد، بازپس گیری ۰,۵ سهم هجرت از بازار دارویی کشور و تحقق ۸,۹ درصد از سهم بازار، رشد قریب به ۴۲ درصدی فروش و ارتقای جایگاه هجرت از اهم دستاوردهای مجموعه در سال مالی مورد گزارش بوده است.

مدیرعامل صاحبانم مجموعه ضمن تصریح اینکه شرکت پخش هجرت با داشتن سهم فروش ۳۰ همت از ۳۳۹ حجم فروش صنعت پخش کشور موفق به کسب سهم ۸,۹ درصدی شده است اضافه کرد: در سه ماه اول امسال با یک کار فوق العاده تیمی توانستیم سهم مجموعه را به صورت قابل توجهی ارتقا دهیم.

به گفته وی، شرکت پخش هجرت با در اختیار داشتن بالغ بر ۱,۱۴۹ نفر نیروی انسانی و بیش از ۴۸ هزار متر مربع انبار شامل انبار مرکزی تهران و ۲۱ مرکز توزیع در سراسر کشور و همچنین برخورداری از ۱۹۷ دستگاه خودرو حمل سنگین و نیمه سنگین، به عنوان یکی از بزرگترین و مجهزترین شرکت‌های



فوق عملکردی مجموعه تحت مدیریت دکتر بهرامی نام برد. معاون ارشد هلدینگ تیپیکو از مدیریت مجموعه در خواست کرد که سیاست ها و رویکردهای جدی که در دریافت مطالبات خود دارند را در تداوم روند موفق مجموعه در دوره وصول مطالبات بیش از پیش با قدرت ادامه دهند.

مهمترین نکات مطرح شده:

- شرکت در راستای توسعه زیرساختهای لجستیکی خود، برنامه گسترش ناوگان حمل و نقل را دنبال می کند و در همین چارچوب، طی سال ۱۴۰۴ برای نخستین بار ۲۰ دستگاه خودرو به ناوگان حمل و نقل خود افزوده است.

- بر اساس آمار ارائه شده، ارزش ریالی بازار دارویی کشور به حدود ۳۴۰ همت رسیده که از این میزان، ۴۱ همت توسط شرکت پخش هجرت تامین شده است.

- عملکرد شرکت در سمعاه نخست سال ۱۴۰۴ روندی رو به رشد داشته؛ بطوریکه با ثبت ۱۷ همت فروش و رشد سببرابری نسبت به دوره مشابه، فاصله خود را با سهم بازار پیشین به میزان قابل توجهی کاهش داده است.

- با اضافه شدن ۵۲۰ قلم کالای جدید، سید محصولات شرکت تنوع بیشتری یافته و زمینه توسعه بازار و پاسخگویی بهتر به نیاز مشتریان فراهم شده است.

- اصلاح ساختار مالی، تامین به موقع منابع مورد نیاز شرکت های تامین کننده، تقویت سید خرید، دریافت تخفیفات مناسب و حرکت به سمت افزایش سهم محصولات تولید داخل و گروه با حاشیه سود بالاتر به جای کالاهای وارداتی که سود، از دیگر سیاست های شرکت برای بهبود سودآوری محسوب می شود.

- مدیران شرکت تأکید کردند که رشد فروش صرفاً با افزایش در آمد سنجیده نمی شود و توسعه سهم بازار در بخش خصوصی نیز از اهمیت بالایی برخوردار است. در همین راستا، فروش شرکت در بازار خصوصی با رشد ۶۰ درصدی همراه بوده و دوره وصول مطالبات این بخش نیز به کمتر از ۱۰۰ روز کاهش یافته است.

خیر مقدم جناب آقای دکتر خوانساری «ریاست مجمع و معاون ارشد تیپیکو» به حضار و اعلام رسمیت جلسه، حضور مدیران ارشد شستا - تیپیکو - داروسازی فارابی - داروسازی تهران شیمی - پارس دارو - ژلاتین کپسول ایران و جمعی از کارشناسان برجسته صنعت دارو - پخش و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «هجرت» و تیم مدیریت کاربلد آن را نشان می داد، لطف و بزرگواری جنابان دکتر خوانساری - دکتر ملک - دکتر سیحانی نیا و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکاندار «هجرت» پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، رسیدن ارزش ریالی فروش تامین کنندگان به مبلغ ۱۰۸،۲۹۶،۰۲۲، قطعی کردن دو باره توزیع شیر خشک، رشد ۴۰ درصدی درآمدهای عملیاتی، افزایش ۴۴،۹ درصدی سود ناخالص در کنار رشد ۴۲،۲ درصدی سود عملیاتی، ارتقای ۴۲،۸ درصدی سود خالص، کمتر بودن هزینه های مالی نسبت به بودجه پیش بینی شده و افزایش ۵۶،۵ درصد جمع دارایی ها با رسیدن به مبلغ ۲۶۲،۶۲۷،۲۸۳ رسیدن حاشیه سود ناخالص به ۱۰،۸ درصد و افزایش ۱۰ درصدی فروش محصولات تیپیکو، اعلام اشتغال ۱۱۴۹ نفر به صورت مستقیم در مجموعه، کاهش معنادار دوره وصول مطالبات شرکت پخش هجرت از شرکت های خصوصی، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تاکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، تایید حسابهایی شفاف و کلین دکتر فرید کریمی «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام مضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب سازمان حسابرسی به عنوان حسابرس اصلی و علی البدل برای سال مالی آتی، همکاری مصمیمانه مدیریت کاربلد روابط عمومی با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان، تقسیم حدود ۷۵ درصدی سود بین سهامداران و اختصاص مبلغ ۱۰۰،۰۰۰ میلیون ریال جهت ایفای مسئولیت اجتماعی در سال ۱۴۰۵ از نکات خواندنی این مجمع بود.



سازمانی، برنامه ریزی آموزش فراگیر برای کلیه سطوح شغلی به منظور افزایش مهارتهای فردی تکمیل و ساماندهی نیروی انسانی در حوزه حفاظت فیزیکی از اصلی ترین سیاستها و برنامه های شرکت در بخش سرمایه های انسانی می باشند.

دکتر فرید کریمی «معاون مالی شرکت» نیز در حاشیه این مجمع مذاکره با بانکهای طرف همکاری شرکت جهت حذف سپرده نقدی پرداخت تسهیلات و با کاهش آنها به حداقل وجوه، کنترل تسهیلات مالی به صورت مستمر و ماهیانه براساس حجم فروش، استفاده از ابزارهای جدید تامین مالی (اوراق گام، تهاثر مالیاتی و بانکی)، بابت تسویه مطالبات دولت را سیاست های اصلی مجموعه پخش هجرت در کنترل هزینه های مالی و روش های تامین مالی اعلام کرد و از حذف تامین کنندگانی که هزینه مالی مازاد به شرکت تحمیل کرده اند و افزودن تامین کنندگانی با شرایط پرداختی مناسب تر، تسریع در تسویه مطالبات سنواتی (فاکتورهای باز) از مشتریان دولتی از طریق کمیته وصول مطالبات استاد و مراکز عملیاتی به عنوان دیگر شیوه های راهبردی تیم مدیریت در مجموعه در جهت تامین مالی اهداف مورد نیاز مجموعه نام برد.

مرد شماره یک مالی شرکت پخش هجرت همچنین پیرامون دوره وصول مطالبات مجموعه تاکید کرد که در راستای تمهیدات انجام شده راینی های مستمر و پیگیری های مجدانه مفتخریم اعلام داریم که دوره وصول مطالبات شرکت از بالای ۱۶۰ روز در ابتدای سال ۱۴۰۴ به کمتر از ۱۰۰ روز در پایان سه ماه اول سال ۱۴۰۵ رسیده است که این مهم بدون حمایت سهامداران و هیئت مدیره و مجاهدت پرسنل در پیاده سازی سیاست های مدیریت ارشد ممکن نبود.

دکتر مسعود بهرامی نوید در قسمت دیگری از گزارش خود تبیین اقدامات انجام شده در اصل حاکمیت شرکتی، منابع انسانی، خروجی جلسات کمیته های شرکت که متشکل از افراد تخبه می باشد فعالیت های ناو ارائه نام جوایز و گواهینامه های کسب شده پرداخت که این قسمت های گزارش وی با تشویق حضار روبه رو گردید.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت در فراز دیگری از گزارش مبسوط خود از باز پس گیری سهم هجرت از بازار دارویی در مرحله اول و کسب سهم ۱۰ درصد، بهبود پوشش مشتریان از ۸۰ درصد به ۹۰ درصد، افزایش فروش و سهم بازار در حوزه مکملها و تجهیزات پزشکی ریال افزایش سهم فروش داروهای تحت کنترل، رویکرد به سمت فروش محصولات گروه و تولید داخل با مارژین مناسب به جای محصولات وارداتی با مارژین پایین، برنامه ریزی آموزش فراگیر برای کلیه سطوح شغلی به منظور افزایش مهارت های فردی، بازنگری کامل گروه های شغلی و تطبیق آن با مشاغل مورد تصدی با فراگیری بیش از هزار نفر، تطابق نسبی سید کالایی شرکت با نیازهای مشتری با تاکید بر مشتریان بخش خصوصی، افزایش تامین کنندگان، دارویی مکملهای دارویی، مکملهای ورزشی و تجهیزات، افزایش کیفیت و کاهش زمان در ارسال کالاها به مراکز از انبار مرکزی جهت افزایش رضایت مشتریان نهایی، بهینه سازی جابجایی کالاها بین مراکز با در نظر گرفتن کاهش تورم کالا در هر مرکز و جلوگیری از منقضی شدن کالا، کاهش بهای تمام شده خرید کالا از طریق خرید قطعی و نقدی با دریافت تخفیف زود پرداخت برای اقلام با روند فروش مناسب، ایجاد مرکز توزیع البرز، بندر عباس توسعه و توسعه و توسعه مراکز توزیع، افزایش ظرفیت حمل و توزیع کالا به منظور رفع محدودیت ها، بهره برداری کامل از فرصت های فروش، خرید تجهیزات جابجایی را اهم دستاوردهای شرکت در سال ۱۴۰۴ اعلام کرد.

به گفته وی، شرکت پخش هجرت با تدوین چشم اندازی نو و با تکیه بر دانش روز صنعت پخش توانان در جهت ارزش آفرینی و گام برداشتن در راستای رسالت اجتماعی خود استراتژیهای ضروری آتی را تبیین نموده و در مسیر دستیابی به سهم ۱۵ درصدی از بازار و رهبری صنعت توزیع دارو در کشور گام برداشته و با افتخار در مسیر نظام سلامت میهن عزیزمان ایران و در قامت بنگاه اقتصادی و با نگرش خلق ثروت و توسعه پایدار برای سهامداران مجموعه گام بر می دارد.

دکتر مسعود بهرامی نوید در بخش پایانی گزارش خود به تشریح برنامه های اقدام شرکت در سال ۱۴۰۵ پرداخت که گزارش موفق وی با تشویق های ممتد سهامداران روبرو گردید.

دکتر خوانساری نیز در پایان گزارش مدیریت با تقدیر ویژه از عملکرد های تیم مدیریت و پرسنل شرکت پخش هجرت که به عنوان سرقطر سودآوری در تیپیکو توانست در سال ۱۴۰۴ که با تداوم تحریم های بین المللی و وقوع دو جنگ تحمیلی یکی از سخت ترین سال های حیات شرکت های دارویی و پخش بود یک مجموعه موفق باشد که باعث گردد ارائه دارو و توسعه بهداشت برای لحظاتی متوقف نشود تقدیر و تشکر فراوان نمود و از بهبود ساختار مالی و جذب تامین کنندگان بیشتر به عنوان نقاط



جهش سودآوری «شاراک» در سال ۱۴۰۴

پتروشیمی شازند با رشد ۱۲ برابری سود خالص در مسیر توسعه قرار گرفت



در سال گذشته که با مدیریت و دقت فراوانی مد نظر قرار داده است اهم برنامه های مدیریت در سال مالی مورد گزارش بوده اند.

عضو شاخص هیئت مدیره شرکت در فرازی دیگر از گزارش جامع خود اظهار داشت که اصلاح فرمول نرخ خوراک دریافتی از شرکت پالایش و پخش در دستور کار قرار دارد و طی سال گذشته بیش از ۵۰ جلسه و مکاتبه برای اصلاح این موضوع انجام شده و انتظار می رود با حمایت مسئولان، تغییر فرمول نرخ خوراک در سال جاری عملیاتی شود.

سکندار مجموعه همچنین با اشاره به اینکه نرخ فعلی خوراک دریافتی که حدود ۹۵ درصد فوب خلیج فارس است، باعث شده در برخی شرایط واردات خوراک برای شرکت اقتصادی تر از تامین داخلی باشد که به همین دلیل، استمرار دریافت نفتا و تنوع بخشی به منابع تامین خوراک در برنامه شرکت قرار گرفته است افزود، در حوزه توسعه، اجرای پروژه هایی مانند نصب راکتور جدید واحد اتوکسیلات برای افزایش ظرفیت از ۴۰ هزار تن به ۵۰ هزار تن، افزایش ظرفیت ذخیره اتیلن اکساید، احداث خط انتقال هیدروژن، پروژه انتقال پسل با هدف کاهش ۲۵ درصدی برداشت از منابع زیرزمینی و پروژه بازایافت گاز برای صرفه جویی سالانه ۵ میلیون مترمکعب در حال پیگیری است.

مدیرعامل مدیر مجموعه پیرامون گزارش مالی «شاراک» نیز خاطر نشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت طبق صورتهای مالی تلفیقی از مبلغ ۴۰۰۰۳۷۰۳۲۱ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۴۸۸۰۲۴۷۰۲۸۹ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۸۰۲۲۰ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۳۰۵۷۹۰۳۱۳ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۳۳۰۴۹۸۰۳۸۳ سود خالص، عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

مدیریت عامل مجموعه، در بخش پایانی گزارش خود با اعلام اینکه سرمایه پتروشیمی شازند پس از دوازدهمین مرحله افزایش سرمایه از مبلغ ۸۰۶ میلیارد تومان به یک هزار و ۷۰۰ میلیارد تومان افزایش یافته که معادل رشد ۱۱۱ درصدی می باشد و از محل سود انباشته انجام شده است اضافه کرد که مدیریت مجموعه مصمم است افزایش سرمایه جدید شرکت را طی سه ماه آینده کلیدبزند.

شایان ذکر است گزارش عملکرد پتروشیمی شازند در مجمع عمومی سالانه، تنها روایت اعداد و صورتهای مالی نبوده؛ بلکه تصویری از چگونگی عبور یکی از بزرگترین مجتمع های پتروشیمی کشور از سالی مملو از ریسک های عملیاتی، محدودیتهای صادراتی، جهش هزینه خوراک و ناترازی انرژی بود اگر چه براساس آمار شاخص، تولید در سال ۱۴۰۴ عقب نشست اما شاخص های مالی مسیر متفاوتی را طی کردند؛ موضوعی که نشان می دهد مدیریت شرکت، تمرکز خود را از «افزایش صرف تولید» به «خلق ارزش از محل بهروری» منتقل کرده است.

حضور مدیران ارشد و کارشناسان شناخته شده صنعت پتروشیمی و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «شاراک» و مدیریت مدیر آن را نشان می داد، پخش یک کلیپ زیبا در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت طی سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیئت مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکندار شرکت پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، رسیدن جمع دارائی های شرکت طبق صورتهای مالی تلفیقی به مبلغ ۲۵۷۰۹۹۴۰۱۲۱ میلیون ریال، افزایش ۳۲ برابری سود عملیاتی، تحقق ۷ درصدی حاشیه سود خالص، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی آزموده کاران به عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابررسی بیات رایان به عنوان حسابررس علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه جناب آقای رضا تیموری «مدیریت فرهیخته روابط عمومی» با اصحاب رسانه و خبرنگاران، برگزاری مجمع در نهایت نظم و میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان از نکات خواندنی این مجمع بود.



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت پتروشیمی شازند (پتروشیمی اراک) روز پنج شنبه مورخ ۱۴۰۵/۴/۲۵ در مرکز همایش های بین المللی پژوهشگاه صنعت نفت، سالن آزادگان برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۸۴۰۷۵ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضا هیئت مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازررس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سید حسین موسویان بود، که آقایان محمد مجتبی حاجی سالم و احد میرزایی تبار در مقام نظار اول و دوم و آقای عباس کریمی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیئت مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازررس قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱۰۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی نامین	عباس کریمی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری آتیه صبا	سجاد سنگسری	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
پترو پالایش نگین تهران	میثم قاسمی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
پالایش نفت تهران	الینا باقری	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه انرژی پالایشگاه تهران	محمد مهدی حاجیان	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس عباس کریمی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «شاراک» افزود: پتروشیمی شازند تنها تولیدکننده محصول استراتژیک دو اتیل هگزانول در کشور است که با مدیریت خطوط تولید و هماهنگی با مصرف کنندگان داخلی، طی یک سال گذشته نیاز کشور را بدون واردات تامین کرده است.

مدیرعامل مجموعه ضمن تبیین اینکه تغییر مسیر صادرات بنزین ۸۸۰ به ۸۹۲ در بخش محصولات هیدروکربوری نیز در سال مالی مورد گزارش اتفاق افتاد و شرکت با انجام اقدامات فنی و پژوهشی، کیفیت محصول صادراتی خود را ارتقا داده و محصول ۸۹۲ را جایگزین ۸۸۰ نمود، اضافه کرد: محصول جدید در بازار افغانستان با استقبال مواجه شده است و هر چند به دلیل کیفیت بالاتر، تناژ تولید آن نسبت به محصول قبلی کمتر می باشد اما در سال ۱۴۰۴ مبلغ فروش و سود آوری مجموعه رشد جهشی داشته اند.

معاون مالی مجموعه نیز همچنین با تبیین اینکه پتروشیمی شازند در سال ۱۴۰۴ موفق شد درآمد عملیاتی خود را با رشد ۲۲ درصدی به حدود ۴۹ هزار میلیارد تومان برساند و سود عملیاتی شرکت نیز از مرز ۳ هزار میلیارد تومان عبور کرده و سود خالص به حدود ۳۰۳ هزار میلیارد تومان برسد تاکید کرد که جریان نقد حاصل از فعالیت های عملیاتی نیز در سال گذشته از ۵ هزار میلیارد تومان عبور کرد که نشان دهنده بهبود وضعیت نقدینگی شرکت در مقایسه با دوره قبل است.

مهندس مهدی نامتی «مرد شماره یک مالی شرکت» در ادامه با اعلام اینکه تولید مجتمع در سال گذشته به حدود یک میلیون و ۶۲۵ هزار و ۵۹۵ تن رسید که این رقم نسبت به سال قبل، با احتساب افت تولید بنزین، کاهش ۱۲۰۵ درصدی را نشان می دهد که البته بدون در نظر گرفتن بنزین نیز تولید مجتمع حدود ۷ درصد کاهش داشته است افزود: پتروشیمی شازند در سال ۱۴۰۴ با وجود چالش هایی همچون توقف ۳۵ روزه تولید به دلیل انجام تعمیرات اساسی، توقف ۶ ماهه صادرات بنزین ۸۸۰ به افغانستان و محدودیتهای ناشی از شرایط خاص کشور، توانست عملکرد مالی قابل توجهی ثبت کند.

سکندار «شاراک» همچنین در مجمع اعلام کرد که پتروشیمی شازند در سال ۱۴۰۴ موفق به تولید یک میلیون و ۶۲۵ هزار و ۵۹۵ تن انواع محصولات میانی و نهایی شده است که این میزان تولید در شرایطی محقق شد که شرکت علاوه بر تعمیرات اساسی گسترده، با محدودیتهای صادراتی و شرایط عملیاتی ناشی از وقایع سال گذشته مواجه بود.

بنا به اعلام مهندس عباس کریمی: اجرای پروژه های توسعه ای و افزایش بهروری در بخش طرح های توسعه ای، طراحی - ساخت و نصب راکتور پنجم واحد اتوکسیلات، طراحی ساخت و نصب مخزن کروی جدید واحد اتیلن اکساید، آغاز عملیات انتقال پساب شهر مهاجران به مجتمع پتروشیمی شازند، افتتاح خط انتقال هیدروژن از پالایشگاه امام خمینی (ره) شازند به مجتمع، آغاز طرح بازایافت گاز سوخت مازاد واحد الفین با هدف کاهش مصرف انرژی و افزایش بهروری، سیاست کنترل هزینه ها، جلوگیری از خریدهای غیر ضروری و فروش دارایی های مازاد و غیر مولد



۲۰ سال تلاش ماندگار «فغدیر»

آهن و فولاد غدیر ایرانیان؛ خلق یک زنجیره ارزش پایدار با اتکا به نوآوری و داده محوری



مدیرعامل

تأمین پایدار محصول و پاسخگویی به تقاضای بازار، مدیریت هوشمندانه فروش در توسعه بازار، میزان فروش آهن اسفنجی در سال ۱۴۰۴ با افزایش ۵۲ درصد معادل ۱,۱۰۶,۷۵۰ بوده که در سال ۱۴۰۳ معادل ۷۲۶,۷۴۶ بوده از دستاوردهای حاصل می‌باشد.

عضو شاخص هیئت مدیره شرکت آهن فولاد غدیر ایرانیان در مورد فروش گندله نیز اعلام کرد که چشم ۵۴۲ درصدی فروش گندله، ثمره تثبیت تولید و دستیابی به ظرفیت عملیاتی بوده و این دستاورد حاصل تکمیل موفق فرایند ازنمایی مجتمع گندله‌سازی بهادر، رفع سریع گلوگاههای تولید و دستیابی به پایداری عملیاتی، نزدیک شدن به ظرفیت اسمی تولید در مدت زمان کوتاه، تولید محصول با کیفیت مطلوب و جلب اعتماد مشتریان، مدیریت هوشمندانه فروش در توسعه بازار باعث شد که با افزایش ۵۴۲ درصدی فروش گندله در سال ۱۴۰۴ به ۵۷۸,۰۵۰ تن برسد.

به گفته وی کاهش ۶,۸۳۰ میلیارد ریالی بهای تمام شده محصولات در پی افزایش بهره‌وری در سال ۱۴۰۴ حاصل گردیده است.

سامان برای زاده معاون مالی مجموعه نیز در حاشیه مجمع اظهار داشت که اخذ آرای معافیت مالیاتی ماده ۱۳۲ برای سال‌های ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲ در دیوان عدالت اداری، تعدیل برگ تشخیص‌های مالیاتی بیش از ۱۰ هزار میلیارد ریالی نزد مراجع مالیاتی، پیگیری معافیت مالیاتی عملکرد سال ۱۴۰۳ و بعد از آن اهم دستاوردهای شرکت در حوزه اقدامات مالیاتی بوده است.

به گفته مرد شماره یک مالی مجموعه تأمین مالی ۶۶ هزار میلیارد تومانی شامل انتشار اوراق مابرحه به مبلغ ۲۰,۰۰۰,۰۰۰ میلیون ریال (۲ همت)، انتشار اوراق سلف موازی به مبلغ ۲۰,۰۰۰,۰۰۰ میلیون ریال (۳ همت) در روزهای پایانی سال (۲۷ اسفند ۱۴۰۴)، دریافت تسهیلات بانکی سرمایه در گردش به مبلغ ۱۶,۰۰۰,۰۰۰ میلیون ریال (۱,۶ همت) نیز دستاورد بسیار خوب تیم مالی مجموعه در حوزه تأمین مالی در طی سال ۱۴۰۴ بوده است.

در بخش پایانی مجمع؛ آغاز بهره‌برداری و عملیات استخراج از معادن در دست اکتشاف توسعه فعالیت‌های دانش‌بنیان با هدف افزایش بهره‌وری و کاهش اثرات زیست‌محیطی، اجرای پروژه‌های تحول دیجیتال و هوشمندسازی از جمله راهاندازی لجستیک هوشمند، استقرار پلتفرم کارخانه هوشمند، تدوین نقشه راه دیجیتال، استفاده از هوش مصنوعی و ارتقای داشبوردهای مدیریتی از مهم‌ترین محورهای برنامه‌های آینده اعلام شد.

استقبال خیلی خوب سهامداران و برگزاری مجمع در نهایت نظم، پخش یک کلیپ زیبا در معرفی «فغدیر» و مجاهدت‌های صورت پذیرفته پرسنل خدمت در سال ۱۴۰۴ که توأم با دو جنگ تحمیلی بوده و به همت روابط عمومی کاربلد شرکت تهیه و به سمع و نظر سهامداران رسید، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۲۰۲,۶۱۴,۹۹۰ میلیون ریال، رشد درآمد عملیاتی ۱۳۵ درصد، اعلام اشتغال ۸۹۰ نفر در مجموعه، کسب رتبه یک عرضه آهن اسفنجی در بورس، افزایش ۱۸ درصدی بهره‌وری، رشد ۴۵ درصدی سود خالص، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بدهای حساسرسی توسط

مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تأیید حسابه‌های شفاف و کلین سامان برای زاده «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیر عامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام مضللات و چالش‌ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابررس هدف نوین نگر به عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابررسی فاطر به عنوان حسابررس علی‌البدل برای سال مالی آتی و نهایت همکاری و همیمنانه سرکار خانم بنی هاشمی «مدیریت فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان روز چهارشنبه مورخ ۱۴۰۴/۴/۲۴ در سالن همایش بین‌المللی هتل المپیک برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۹۴,۷۸ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیئت مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای دانیال آستانه بود، که آقای امیر غلامی و خانم مریم جوانیان در مقام نظار اول و دوم و آقای احمد صادقیان به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیئت مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۷۶۲ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

دکتر احمد صادقیان در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «فغدیر» افزود: شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان با تکیه بر ظرفیت‌های تولیدی، مدیریت بهینه منابع و اجرای برنامه‌های توسعه‌ای توانسته است جایگاه خود را در زنجیره فولاد کشور تثبیت کند.

به گفته وی، هدف ما در ادامه مسیر، افزایش بهره‌وری، ارتقای توان تولید و ایجاد ارزش پایدار برای سهامداران است و رشد شاخص‌های عملیاتی، افزایش درآمد و تقویت جایگاه فغدیر در بازار فولاد کشور علیرغم تمام چالش‌ها حاکی از آن است که این مجموعه با قدرت و دقت به سوی چشم انداز ترسیمی خود در حال حرکت می‌باشد.

مدیرعامل جوان و نخبه مجموعه ضمن تبیین اینکه میزان کل عرضه آهن اسفنجی بورس کالا در سال ۱۴۰۴ معادل ۷,۷۶۶,۸۰۰ تن بوده که «فغدیر» با ۱۶,۲ درصد میزان تولید گندله در سال ۱۴۰۴ در کل کشور معادل ۶۲,۷۱۶,۰۰۰ تن بوده که «فغدیر» با ۶,۶ درصد و میزان تولید آهن اسفنجی در سال ۱۴۰۴ در کل کشور معادل ۳۹,۰۵۶,۰۰۰ تن بوده که «فغدیر» سهم ۳,۱ درصدی را در سال ۱۴۰۴ به خود اختصاص داده است اضافه کرد: ثبت رکورد تولید سالیانه آهن اسفنجی از ابتدای تاسیس شرکت تاکنون با تولید حدود ۱,۰۲۷,۱۱۳ تن آهن اسفنجی، رسیدن به ظرفیت عملی و تولید پایدار محصول با کیفیت در مجتمع گندله سازی بهادر با تولید ۱,۸۴۴,۹۳۳ تن گندله، اولین فروشنده برتر کشور از لحاظ میزان فروش آهن اسفنجی در بورس کالا، دومین فروشنده برتر آهن اسفنجی کشور نسبت به قیمت میانگین بورس، تأمین مالی به میزان ۶۶,۰۰۰,۰۰۰ میلیون ریال (۶ همت)، ارتقای سود عملیاتی به میزان ۸۱ درصد و افزایش سود خالص به میزان ۴۵ درصد نسبت به سال مالی گذشته هم دستاوردهای شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در سال ۱۴۰۴ بوده است. عضو شاخص هیئت مدیره در ادامه پیرامون عملکرد تولیدی مجموعه اظهار داشت که در عملکرد تولید آهن اسفنجی با بهبود بهره‌وری خطوط تولید، استفاده بهینه از ظرفیت‌های موجود و کاهش توقفات اضطراری در این واحد تولیدی شاهد رشد مستمر، تولید پایدار و افزایش ۳۶ درصدی تولید آهن اسفنجی در سال ۱۴۰۴ بوده ایم.

به گفته وی سال طلایی تولید با ثبت بالاترین رکورد تولید سالیانه آهن اسفنجی از ابتدای تأسیس کارخانه احیای مستقیم اردکان تاکنون با عوامل موثر در تحقق رکورد تولید سالیانه از جمله اجرای موفقیت آمیز پروژه افزایش ظرفیت، کاهش توقفات اضطراری از طریق برنامه ریزی و پایش مستمر تجهیزات، مدیریت بهینه مصرف انرژی و افزایش بهره‌وری فرایند تولید، استفاده از مواد اولیه با کیفیت بالاتر و پایداری در تأمین خوراک شامل شد.

مدیر جوان و نخبه صنعت فولاد کشورمان در فرازی دیگر از گزارش خود ضمن تصریح اینکه توأم با افزایش بهره‌وری، مدیریت انرژی نیز از گزینه‌های شاخص‌های مهم عملکردی مجموعه در سال مالی مورد گزارش بوده است افزود: توانستیم با راهاندازی موفق خطوط تولید و تجهیزات، تأمین پایدار مواد اولیه (کسناستره) و زنجیره تأمین، بهینه سازی فرآیندهای تولید و کنترل کیفیت، با افزایش تولید ۴۷۱ درصدی معادل ۱,۸۴۴,۹۳۳ تولید گندله سال ۱۴۰۴ به نسبت سال ۳۲۲,۸۲۷ بود را داشته باشیم. دکتر احمد صادقیان در مورد عملکرد شرکت در بخش فروش نیز اظهار داشت که افزایش ۵۲ درصد فروش آهن اسفنجی نمره کیفیت و اعتماد بازار بوده و عرضه پایدار و هدفمند در بورس کالا، بهبود در آمدی حداکثری از ظرفیت تولید علی‌رغم محدودیت‌های مصرف انرژی،

با البرز تا قله‌های سلامت

گروه سرمایه‌گذاری البرز؛ دارای جایگاهی بی‌بدیل در توسعه سلامت



قله دماوند از رشته کوه البرز، نقطه استواری این مرز و بوم است؛ همان جایی که آرش برزین بر آن ایستاد تا تیرش مرز ایران و توران را بانوک پیکان تعیین کند. اما آنگاه که تیر از کمان‌ها شد، بند بند وجود آرش از هم گسست و بر خاک ریخت. این همان اشارت و معنایی است که حکیم فردوسی طوسی در جان سخن خود جای داده است: «چو ایران نباشد، تن من مباد.» در تالار چهارسوق نشسته‌ایم و گویی رفت‌وآمد قهرمانان شاهنامه فردوسی را به چشم می‌بینیم؛ فضایی که تن و جان را از حماسه سرشار می‌کند. هر یک از نامداران این سرزمین، از دکتر مرادی و دکتر عباسی گرفته تا مهندس فلاح پور و آوازی مقدم و دیگران؛ یادآور سیاهوش، بیژن و دیگر پهلوانان این مرز و بوم‌اند. چون سر کاروان البرز بر صدر نشست و آغاز سخن کرد: «بر آفت کرونا پیروز شدیم، از جنگ تحمیلی سربلند بیرون آمدیم، به هر دردمندی که توانستیم درمان و یاری رساندیم و امروز با سرفرازی سخن می‌گوییم. اصحاب رسانه گواه باشند که هر آنچه در توان داشتیم، برای ایران به کار گرفتیم تا ایران بماند، آباد بماند و سرفراز.» و من که در سنگ قلاب تاریخ گذر می‌کردم، تمام وجودم ستایش از دلیر مردانی بود که در هر سنگری و در هر دوره‌ای برای اعتلای مام میهن از مال و جان، وقت و آبروی خود گذشته تا مردم شریف این فلات بزرگ در سلامت بمانند.

دکتر فرشید مرادی در ادامه از افزایش درآمد‌های عملیاتی و سودآوری شرکت‌های تابعه خبر داد و اعلام کرد که در سال ۱۴۰۴ به نسبت سال ۱۴۰۳ در شرکت پخش البرز ۷۴ درصد، در شرکت البرز دارو ۱۴۳ درصد، در شرکت سبحان دارو ۱۲۴ درصد، در شرکت سرمایه‌گذاری اعتلای البرز ۱۱ درصد، در شرکت تولید مواد اولیه دارویی البرز بالک ۵۵ درصد، در شرکت کی بی سی ۱۹۵ درصد، در ایران دارو ۴۹ درصد و در شرکت داروسازی سبحان آنکولوژی ۲۷ درصد رشد درآمد‌های عملیاتی را شاهد بوده‌ایم. به گفته‌ی وی، دستاوردهای شرکت‌های تابعه در بخش‌های تولیدکننده دارویی بورسی و صادرات ۲ میلیون دلاری محصولات، ریالی و سرانه فروش در بین شرکت‌های تولیدکننده دارویی بورسی و صادرات ۲ میلیون دلاری محصولات، اخذ گواهی GMP با اعتبار دو ساله برای خطوط PFS و آمپول، تمدید GMP تمامی خطوط، اتمام پروژه بودر هازارد تریفی - شرکت سبحان دارو دارای رتبه دوم تولید داروهای اعصاب و روان (سهم ۱۵ درصدی) و تولید بیش از ۳ میلیارد عدد محصول، اخذ مجوز GMP خط مایعات برای اولین بار، تمدید مجوز آکروپیتته آزمایشگاه صادرات بیش از ۵۰۰ هزار دلار - شرکت ایران دارو با تامین ۲۳ قلم از داروهای ذخایر راهبردی سازمان غذا و دارو به ارزش ۵۴۰ میلیارد تومان، دریافت ۱۴ پروانه برای محصولات جدید، صادرات ۵۲۰ هزار دلار صادرات - شرکت داروسازی سبحان آنکولوژی و آغاز تولید ۱۴ محصول از مرحله ماده موثره به جای گرانول در راستای کاهش بهای تمام شده، لیست بیش از ۲۳ مولکول دوز محصول در پایپ لاین با توان درآمذایی بالا، تمدید مجوز آکروپیتته آزمایشگاه، تمدید GMP خطوط جلدات و ماده اولیه پرخطر و صادرات بیش از ۵۰۰ هزار دلار محصول بخوبی توانستند گواه آن باشند که در سال سخت اقتصادی ۱۴۰۴ چه میزان فعالیت‌های موثر و زیرساختی در این مجموعه‌ها صورت گرفته و دستاورد حاصل شده است.

دکتر فرشید مرادی همچنین در این قسمت از گزارش خود اظهار داشت که شرکت پخش البرز با داشتن رتبه نخست از حیث فروش ریالی در بین شرکت‌های بورسی صنعت توزیع برای چهارمین دوره متوالی، ثبت رکورد بیش از ۴ همت فروش در ماه طی سال مالی ۱۴۰۴، راهاندازی فروش آنلاین daroodc و سرویس SMS برای فروشگاه آنلاین، بومی‌سازی به‌اجرای سیستم مدیریت انبار (WMS) - شرکت داروسازی تولید دارو با ثبت رکورد جدید فروش محصولات به بیش از ۱۷۰ میلیارد تومان در ماه اردیبهشت (متوسط فروش ماهانه سال گذشته ۴۴ میلیارد تومان)، تولید داروهای ژنریک و نقش موثر شرکت در تولید داروهای آموکسی سیلین - شرکت تولید مواد اولیه البرز بالک رتبه نخست رشد فروش ریالی در بین شرکت‌های تولیدکننده مواد اولیه دارویی بورسی، افزایش دارای سهم از بازار در حوزه تامین مواد اولیه، تمدید GMP تمامی خطوط تولیدی، بازسازی و راهاندازی خط تولید C۳ - شرکت کی بی سی و اخذ سهمیه واردات محصولات دارویی از سازمان غذا و دارو جمعا به مبلغ بیش از ۱۰۰ میلیون یورو، اخذ مجوز تامین واکسن‌های پنتاوان؛ توام، فلج اطفال سه گانه و روتاسیل، جمعا به مبلغ ۱۵ میلیون یورو، پیگیری ثبت تعداد ۱۳ نوع دارو و تجهیزات پزشکی جدید، بهینه سازی زنجیره تامین و هم افزایی عملیاتی در تامین مواد اولیه دیگر نیز توفیقات متعدد و قابل توجهی بوده اند که شرکت های زیر مجموعه در سال مالی مورد گزارش کسب

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت گروه دارویی البرز (گروه سرمایه‌گذاری البرز) روز دوشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۰۸ در محل سالن اجتماعات پاساژ چارسو تهران برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۶۷,۷۹ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابر و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای علی اکبر عباسی حسن کیاده بود، که آقایان جواد کامرانی و وحید مالکی در مقام نظر اول و دوم و آقای امیر آوازی مقدم به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابر و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۳۷ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری اعتلا البرز	فرشید مرادی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
البرز دارو	محمدحسن زینالی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
گروه دارویی سبحان	علیرضا خدائی ساخو	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
گروه دارویی برکت	سیدمصطفی علوی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری ملی ایران	مسعود بهرامی نوید	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی



دکتر فرشید مرادی ضمن تصریح اینکه شرکت گروه سرمایه‌گذاری البرز با ۶ دهه سابقه در صنعت دارو دارای زنجیره کامل ارزش از تهیه مواد اولیه تا تولید انواع داروها و توزیع آن در زیر مجموعه خود بوده و نقش بسیار مهمی در توسعه سلامت منطقه پیرامون خود ایفا می‌کند اضافه کرد: در جمع بندی عملکرد شرکت‌های تابعه مفتخریم اعلام داریم علیرغم تمام چالش‌ها موفق به عملکردی شایسته در حوزه های تولید، فروش، سهم بازار، صادرات، معرفی محصولات جدید و ایجاد زیرساخت در شرکت‌های تابع گردیدیم و با هم افزایی و انسجام بخشی بین شرکت‌های تابعه توانستیم یک افق روشن عملکردی را تجلی ببخشیم.

به گفته وی، شرکت های البرز دارو، ایران دارو، سبحان دارو، کی بی سی، پخش البرز، سبحان آنکولوژی، اعتلا البرز، البرز بالک، داروسازی تولید دارو و گروه دارویی سبحان از شرکت های تابعه این هلدینگ تخصصی دارویی می باشند.

مدیرعامل مدیر و صاحبنام مجموعه همچنین پیرامون عملکرد مالی مجموعه اظهار داشت که طبق صورت‌های مالی تلفیقی افزایش درآمد‌های عملیاتی شرکت از مبلغ ۲۲۲,۸۱۵,۱۶۰ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۵۶۲,۴۶۷,۲۶۹ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۳۵,۱۸۸,۵۸۵ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۶۷,۹۴۷,۱۳۶ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش می باشد باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۳۱,۱۵۱,۳۹۹ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش های تحمیلی بر صنعت دارو عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

دکتر فرشید مرادی همچنین در مورد فروش خارجی شرکت‌های تابعه اظهار داشت که در سال مالی مورد گزارش بیش از ۳,۶ میلیون دلار صادرات محصولات ۱۲ کشور هدف از جمله عراق، کره شما، لبنان، افغانستان، تاجیکستان، فیلیپین، گرجستان، قرقیزستان، بلاروس، یمن و هند صورت گرفته است.

دکتر فرشید مرادی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «والبر» افزود: گروه سرمایه‌گذاری البرز فعالیت خود را در سال ۱۳۴۵ با تمرکز بر تولید و توزیع فرآورده های دارویی، محصولات شوینده و مواد غذایی آغاز نمود و موفق گردید در همان سال های آغازین فعالیت نام خود را به عنوان مجموعه ای پیشرو در صنعت ایران ثبت نماید.

به گفته وی، سرمایه گذاری البرز هم اکنون به عنوان هلدینگ تخصصی دارویی در کشور با دارا بودن ۱۴ درصد از سهم بازار دارویی ایران عزیزمان و با داشتن ۱۰ شرکت تابعه، بزرگترین تولید کننده داروهای آنکولوژی، قلبی، عروقی، اعصاب و روان چهارمین تولید کننده بزرگ کشور می باشد.

مدیرعامل توانمند شرکت ضمن تبیین اینکه عدم امکان خرید اعتباری در تامین مواد اولیه از منابع خارجی، تغییر گروه کالایی خرید مواد اولیه و حذف ارز ترجیحی مواد اولیه، تاخیر قابل توجه در تخصیص ارز مورد نیاز و نوسان نرخ ارز، عدم تناسب قیمت دارو با بهای تمام شده تولید و تاخیر در افزایش نرخ، کاهش منابع خرید مواد اولیه و تجهیزات در نتیجه تحریم‌ها، افزایش هزینه‌های حمل ناشی از وقوع جنگ تحمیلی سوم و محاصره دریایی کشور، ناترازی های انرژی، افزایش دوره وصول مطالبات از دولت و بیمه‌ها مهمترین چالش‌های صنعت دارو در سال ۱۴۰۴ بوده است تاکید کرد که علی‌رغم تمام این چالش‌ها مفتخریم اعلام داریم که روند صعودی عملکرد شرکت‌های تابعه با حمایت سرمایه‌گذاری البرز در محیط‌های انسجام بخشی و هم افزایی استمرار یافته‌است.



شایان ذکر است در پایان مجمع سالانه با برگزاری انتخابات هیئت مدیره، شرکت‌های گروه دارویی برکت، کاراندیش دوران معاصر، شهرک صنعتی دارویی برکت، سرمایه‌گذاری ملی ایران، سرمایه‌گذاری اعتلا البرز به عنوان اعضای اصلی حقوقی هیئت مدیره و شرکت‌های گروه مالی پارسیان و البرز دارو به عنوان اعضای علی‌البدل حقوقی هیئت مدیره برای دو سال آتی انتخاب گردیدند.

انجام کلیه فرایندهای رای گیری به صورت الکترونیک، حضور مدیران ارشد شرکت گروه دارویی برکت - سرمایه‌گذاری ملی ایران - مدیران عامل و معاونین شرکت‌های تابعه و جمعی از کارشناسان برجسته صنعت دارو و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه‌ارزنده گروه سرمایه‌گذاری البرز و تیم مدیریت شایسته آن در توسعه سلامت جامعه نوام با ارزش آفرینی برای کشور عزیزمان را نشان می‌داد، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۵۲۲,۸۷۵,۲۱۶ میلیون ریال، رشد حدود ۹۳ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش حدود ۲۰ درصدی سود خالص طبق صورت‌های مالی تلفیقی، رشد ۵۸ درصدی فروش طبق صورت‌های مالی شرکت اصلی، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تأیید حسابهای شفاف و کلین امیر آوازی مقدم «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست، شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرانت گزارش مدیر عامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام مضرات و چالش‌ها بوده است، پاسخشگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی مفید راهبر به عنوان حسابرس اصلی و علی‌البدل برای سال مالی آتی، اختصاص مبلغ یک میلیارد تومان جهت ایفای مسئولیت اجتماعی برای سال ۱۴۰۵، همکاری مصمیمانه مدیریت فرهیخته و رابط عمومی با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم و مایه‌بانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان و برگزاری انتخابات هیئت مدیره و انتخاب اعضای حقوقی برای سال آتی از نکات خواندنی این مجمع بود.

اهم برنامه های آتی شرکت گروه سرمایه گذاری البرز و شرکت های تابعه

هیأت مدیره شرکت گروه سرمایه گذاری البرز همچون دوره های گذشته به منظور حفظ و حراست از حقوق صاحبان سهام که وظیفه سنگینی بر دوش مدیریت میباشد کوشش نموده است از طریق سیاست گذاری و ایفای نقش راهبری با ایجاد رابطه منطقی با شرکت های زیر مجموعه موج موجباتی را فراهم آورد تا شرکتها بتوانند با برنامه ریزی لازم از ظرفیتهای قابل دسترسی و عملی مجموعه ها به گونه ای کارا و اثر بخش بهره گیری نمایند. در این خصوص برنامه های آتی و هدف شرکت گروه سرمایه گذاری البرز ساختن مجموعه ای نمونه است که حرکت به سمت هدف مذکور مستلزم شناسایی و بکارگیری شیوه های مختلف برای بهره وری و ساختن هر چه بیشتر زمینه های سود آور و نقاط قوت شرکت های تابعه و ترمیم نسبی نقاط ضعف و زمینه های آسیب پذیر فعالیتهای تولیدی و بازرگانی گروه بوده که با انجام اصلاحاتی که در ساختارهای مالی، فنی مدیریتی و نیروی انسانی صورت پذیرفته و همچنان نیز تداوم دارد عملی خواهد شد. با عنایت به مراتب فوق اهم برنامه های آتی هیأت مدیره شرکت به شرح ذیل می باشد.

ورود به بازار محصولات جدید دارویی در راستای تکمیل بیشتر سبد محصولات مجموعه

در راستای تکمیل و بهینه سازی سبد محصولات دارویی گروه و ورود به بازار داروهای جدید با حاشیه سود بالا و مزیت رقابتی بیشتر و همچنین برنامه توسعه ای چندین قلم محصول جدید به بازار داروی کشور در سال ۱۴۰۵ روابط شرکت های دارویی سرمایه گذاری البرز تدوین گردیده است.

در این خصوص هر یک از شرکت های تابعه اقداماتی در جهت بروز رسانی خطوط تولیدی خود مطابق استاندارد های روز دنیا نموده اند تا بتوانند محصولات جدید را در فرآیندی سریع وارد سبد محصولات نمایند.

تدوین راهکارها و استراتژیهای عملیاتی همراه با افزایش سهم صادرات در فروش شرکت های گروه

در صورت کسب مجوزهای صادراتی و رفع کمبود دارو در کشور و رفع تحریمهای ناعادلانه امید است با برنامه ریزی های صورت گرفته بتوانیم رشد قابل توجهی را در فروش صادراتی مجموعه در سال ۱۴۰۵ شاهد باشیم.

ادامه اجرای اصلاحات GMP در شرکت های دارویی گروه البرز

در راستای مطابقت شرکت های دارویی گروه البرز با استانداردهای تولید دارو در جهان به مانند سالهای گذشته، الزام به انجام اصلاحات مورد نیاز در شرکت های زیر مجموعه البرز در خصوص اخذ گواهینامه های GMP در دستور کار سال ۱۴۰۵

شرکت ها نیز قرار گرفته است تا بدین ترتیب بتوان شرایط تولید محصولات با کیفیت هر چه بالاتر در داخل کشور و نیز امکان صادرات محصولات به کشورهای منطقه را فراهم نمود.

تمرکز بر اجرای پروژه های شرکت های تابعه با اهداف هدف گذاری شده

لزام بر بهبود خطوط تولیدی شرکت های دارویی و همچنین تأکید بر تولید محصولات همگام با استانداردهای روز دارویی در جهان شرکت سرمایه گذاری البرز را بر آن داشته تا نگاه ویژه ای به اجرای پروژه های توسعه ای در شرکت های خود داشته باشد تا بدین وسیله سهم به سزایی در جهت بالا بردن سطح دانش در صنعت داروی کشور داشته باشد.



کرده اند.

عضو شاخص هیئت مدیره سرمایه‌گذاری البرز همچنین از متوسط فروش ۱۵۰۰ میلیارد تومانی در البرز دارو، متوسط فروش ۱۰۰۰ میلیارد تومانی سبحان دارو، متوسط فروش ۸۰۰۰ میلیارد تومانی در پخش البرز، متوسط فروش ۲۵۰ میلیارد تومانی در داروسازی تولید دارو، متوسط فروش ۲۰۰ میلیارد تومانی در ایران دارو، متوسط فروش ۱۰۰ میلیارد تومانی در داروسازی سبحان آنکولوژی، متوسط فروش ۱۷۰ میلیارد تومانی در البرز بالک، متوسط فروش ۳۰۰ میلیارد تومانی در کی بی سی به عنوان برآورد متوسط فروش نیمه دوم سال مالی جاری خبر داد و افزود: طبق قولی که در مجمع قبل داده بودیم یعنی توسعه تعامل با فعالان بازار سرمایه از طریق برگزاری نشست تخصصی (Valber Talk)، بهبود عملیات بازارگردانی با همکاری گروه مالی ترنج و شرکت تاک دانا، موفق شدیم که قیمت سهام و بازدهی آن را برای سهامداران خود مدیریت و کنترل نماییم.

سکندار «والبر» همچنین از اقدامات صورت گرفته در جهت بازدید سهامداران، فعالین بازار و اصحاب سانه از خطوط تولیدی شرکت‌های تابعه گزارشی ارائه کرد و در مورد برگزاری نشست‌های تخصصی به ارائه توضیحاتی جامع پرداخت و از معرفی ۴۵ محصول جدید، اخذ یا تمدید گواهینامه‌های GMP در شرکت البرز دارو شامل: مایعات، آمپول، سرنگ‌های آماده تزریق (PFS)، جامدات و در شرکت البرز بالک عمومی (C)، سفالوسپورین C۲، عمومی A، عمومی B و در شرکت سبحان دارو: مایعات خوراکی و نیمه جامدات، در شرکت سبحان آنکولوژی: جامدات خوراکی پر خطر و مواد اولیه LVHV پر خطر و در شرکت ایران دارو: ایجاد خط اسپری بینی به عنوان دیگر توفیقات مجموعه در سال مالی مورد گزارش خبر داد.

مدیرعامل مجموعه همچنین از شرکت البرز دارو و داروسازی سبحان آنکولوژی با دریافت سطح تندیس بلورین، ایران دارو و سبحان دارو در سطح تقدیرنامه ۵ ستاره و داروسازی تولید دارو با سطح تقدیرنامه ۴ ستاره، شرکت پخش البرز و البرز بالک با سطح تقدیرنامه سه ستاره و شرکت کی بی سی با سطح تقدیرنامه یک ستاره در دوره هشتم گواهینامه های تعالی سازمانی به عنوان توفیقات دیگر شرکت های تابعه یاد کرد. مدیر توانمند و برجسته صنعت کشورمان در همین بخش گزارش خود اخذ سهمیه واردات برای محصولات دارویی از سازمان غذا و دارو جمعا به مبلغ بیش از ۱۰۰ میلیون یورو، اخذ مجوز تامین واکسن های پنتاوان، توام، فلج اطفال، سه گانه و روتاسیل جمعا به مبلغ ۱۵ میلیون یورو، ایجاد مسیرهای جدید جهت ترانزیت کالا در شرایط جنگی و تحریمی، انجام اقدامات مقتضی جهت اخذ نمایندگی از کمپانی های هندی و چینی، افزایش مشارکت در تامین مواد اولیه وارداتی شرکت های تولیدی دارویی کشور، تامین پانسمان های بیمارانی که کشور در راستای ایفای مسئولیت اجتماعی، توسعه صادرات محصولات کشور های منطقه خاورمیانه به آسیای میانه را مهم ترین اقدامات شرکت در حوزه روابط بین المللی بر شمرد.

ارائه توضیحات پیرامون خروجی جلسات کمیته ای شرکت که متشکل است افراد تخبه و متخصص می باشد بخش دیگری از گزارش دکتر فرشید مرادی بود.

به گفته وی در بعد مسئولیت اجتماعی، همکاری با دانشکده های داروسازی سراسر کشور، تامین و توزیع دارو و آلاهای خاص بیمارستانی (آلبومین، فاکتورهای خونی و...)، تامین بخش عمده واکسن های پیرانه کشور مورد نیاز معاونت سلامت وزارت بهداشت، در بعد محیط زیست، رعایت الزامات ISO ۱۴۰۰۱ در خصوص کاهش آلایندگی محیط زیستی، بهینه سازی خطوط تولید در راستای کاهش مصرف انرژی، حفظ و نگهداری و توسعه فضای سبز شرکت های تابعه و در بعد اقتصادی ایجاد صرفه جویی ارزی با تولید داروهای خاص بیمارانی سرطانی، تامین فرآورده های خونی مورد در خواست وزارت بهداشت و درمان به عنوان مهمترین اقدامات انجام گرفته در حوزه های ذکر شده بوده است.

مدیرعامل شرکت همچنین پیرامون عملکرد مالی شرکت اصلی خاطر نشان کرد که افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۲۲۲,۸۱۵,۱۶۰ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۵۳۲,۴۶۷,۲۹۹ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۳۵,۱۸۸,۵۸۵ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۶۷,۹۴۷,۱۳۶ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۳۱,۱۵۱,۳۹۹ میلیون ریال سود خالص، در کنار یک بازدهی مناسب عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

دکتر فرشید مرادی در بخش پایانی گزارش خود: بهینه سازی سید دارایی های شرکت با محوریت خرید شرکت سرم سازی جهت تکمیل پرتفوی محصولات تا پایان شهریور ماه، ورود به بازار محصولات جدید دارویی در راستای تکمیل بیشتر سبد دارویی مجموعه، تدوین راهکارها و استراتژیهای عملیاتی همراه با افزایش سهم صادرات در فروش شرکت های گروه، ادامه انجام اصلاحات و بازسازی در خطوط تولیدی در راستای استقرار استانداردهای GMP، سرمایه گذاری و اجرای پروژه های توسعه ای جهت افزایش ظرفیت تولید و تکمیل سبد محصولات، مشارکت با شرکت های داخلی در جهت تکمیل سبد محصولات و تولید محصولات قراردادی، بهبود مدیریت زنجیره تامین از جمله مواد اولیه، تولید محصولات و موجودی محصولات پخش ها جهت جلوگیری از کمبود دارو را اهم برنامه های آتی شرکت در سال ۱۴۰۵ اعلام کرد و اظهار امیدواری کرد که با پیادسازی و عملیاتی گشتن این برنامه ها شاهد تحول مثبت بیشتر در عملکرد شرکت اصلی و شرکت های تابعه و تعالی بیش از پیش سرمایه گذاری البرز در سال جاری باشیم.



قننوسی که دوباره بال نشود

اقدامات نوآورانه دکتر ابوالفضل محمدی در تحول تولید و احیای برند شرکت گاز لوله



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت تولیدی گاز لوله روز دوشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۹ درمحل سالن همایش‌های بین‌المللی کشتیرانی برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۵۶۵۱ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای روح الله عیسی نیابود، که آقایان ساسان عبدی و محمد جواد ابراهیمی بشلی در مقام نظار اول و دوم و آقای ابوالفضل محمدی قدیمی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. درآمدی به باقرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرسان قانونی، مجمع نشینان باطین صلاوت خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۳۲ ریالی به ازای هرسهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئتمدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری صنایع پتروشیمی	ابوالفضل محمدی قدیم	نایب رئیس هیئتمدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری هامون کیش	مهدی عباسی	عضو هیئتمدیره	غیر موظف - اصلی
صنایع لاستیکی سهند	یحیی مونسان	رئیس هیئتمدیره	غیر موظف - اصلی
گسترش تجارت هامون	سید مهدی کریمی	عضو هیئتمدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه اقتصادی آرین	نیک نام هوشیار	عضو هیئتمدیره	غیر موظف - اصلی



دکتر ابوالفضل محمدی قدیمی که در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «پلوله» افزود: گروه تولیدی گاز لوله اولین تولید کننده لوله های گازرسانی در ایران می باشد که با توجه به حساسیت لوله های گازرسانی و تأکید شرکت ملی گاز ایران و دیگر شرکتهای گاز استانی و با عنایت به رعایت بالاترین استاندارد روز دنیا در مورد لوله های گازی (CEN-۱۵۵۵)، لوله های خود را تولید و در آزمایشگاهی منحصر به فرد در منطقه، لوله های تولیدی را آزمایش و جهت استفاده و بهره برداری در اختیار شبکه گازرسانی کشور قرار میدهد.

دکتر ابوالفضل محمدی قدیمی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «پلوله» افزود: گروه تولیدی گاز لوله اولین تولید کننده لوله های گازرسانی در ایران می باشد که با توجه به حساسیت لوله های گازرسانی و تأکید شرکت ملی گاز ایران و دیگر شرکتهای گاز استانی و با عنایت به رعایت بالاترین استاندارد روز دنیا در مورد لوله های گازی (CEN-۱۵۵۵)، لوله های خود را تولید و در آزمایشگاهی منحصر به فرد در منطقه، لوله های تولیدی را آزمایش و جهت استفاده و بهره برداری در اختیار شبکه گازرسانی کشور قرار میدهد.

نائب رئیس هیئت مدیره شرکت ضمن تبیین اینکه شرکت تولیدی گاز لوله (سهلی عام) در صنعت تولید لوله های پلی اتیلن آبرسانی و گازرسانی فعالیت می کند و از خوشنام ترین شرکت ها در بین مشتریان دولتی شرکتهای آبفای کشور گاز استانها و سازمان جهاد کشاورزی) است و دارای برند معتبری در صنعت تولید لوله های پلی اتیلن می باشد اضافه کرد: این شرکت با حدود ۳ دهه فعالیت درخشان تولیدی نقش به سزایی در عمران و آبادانی کشور فراهم نموده است.

به گفته وی این مجموعه با داشتن آزمایشگاه اکرویدیت پیشرفته خطوط تولید لوله های پلی اتیلن با برند اروپایی و داشتن نیروهای متخصص و کارآمد که از مهمترین منابع شرکت محسوب می شوند موفق گردیده جایگاهی ممتاز را در مقابل رقبا برای خود ایجاد کند.

دکتر ابوالفضل محمدی قدیمی در قسمت دیگری از گزارش جامع خود ضمن تبیین اینکه بر اساس استعلام صورت گرفته از انجمن صنفی تولید کنندگان لوله و اتصالات پلی اتیلن بیش از ۲۵۰ عضو فعال در این صنف مشغول به فعالیت هستند

که توانایی تولید محصولات پلی اتیلن را دارند که با عنایت به حجم تقاضا، شاهد رقابت سنگین میان تولید کنندگان این رشته هستیم اضافه کرد: وضعیت تکنولوژی شرکت گاز لوله در مقایسه با تکنولوژی موجود در سطح جهان در سطح مناسبی می باشد اما به دلیل سن بالای خطوط تولید و عدم امکان بهره مندی از سرویس و قطعات یدکی شرکتهای سازنده خطوط تولید به دلیل تداوم تحریم ها و کمبود نقدینگی برای

سرویس و نگهداری، نگرانیهایی در این خصوص وجود دارد. سکاندار برجسته «پلوله» همچنین اظهار داشت که طی سال ۱۴۰۴ و ۱۴۰۵ در کنار عمده مشتریان و فعالیت گروه در حوزه شرکتهای آبفا، همچنین با شرکت های گاز استانی و جهاد کشاورزی که همکاری با ایشان صرفاً از طریق حضور در مناقصات و عقد قرارداد لازم الاجرا با ارائه ضمانتنامه بانکی صورت می گیرد فعالیت های زیادی در حوزه توسعه برند گاز لوله در بین شرکتهای خصوصی و همکاری با بخش خصوصی صورت پذیرفته است.

دکتر ابوالفضل محمدی قدیمی همچنین با اشاره به راهبردهای شرکت در شرایط کنونی گفت: «تداوم تولید با حداکثر ظرفیت، پاسخ گویی به نیازهای متنوع بازار و حرکت به سمت توسعه محصولات جدید، از مهم ترین اولویتهای گاز لوله در سال جاری است که بر همین اساس، تمامی واحدهای تولیدی شرکت با انسجام کامل در حال فعالیت بوده و برنامه های توسعه ای نیز در کنار تولید جاری دنبال می شود.»

نائب رئیس هیئت مدیره در فرای دیگری از گزارش خود با اشاره به اینکه با بررسی های انجام شده موضوع ورود به بازار لوله های بازاری با رویه های دقیق و قابل کنترل مطرح گردیده است و در حال تکوین میباشد افزود: که سهم بسزایی از نیاز بازار توسط شرکتهای تولید کننده لوله از سمت دسته محصولات بازاری مرتفع می گردد که پیش از این سهم گاز لوله از این بازار صفر بوده است.

به گفته وی، با توجه به لزوم برندینگ سازمانی جهت استفاده هر چه بیشتر از پتانسیلها و ظرفیت های گاز لوله حضور در نمایشگاه ایران اکسپو در اردیبهشت ۱۴۰۴ و نمایشگاه آب و فاضلاب تهران در آذر ماه ۱۴۰۴ با رعایت

شایستگی شرکت در دستور کار قرار گرفت که خوشبختانه در این نمایشگاه ها استقبال مناسبی نیز از غرفه گاز لوله به عمل آمد و در خصوص سفارشات دریافتی از مشتریان بخش خصوصی شاهد تحولی خوب بودیم.

بنابه اعلام مدیرعامل مجموعه علیرغم؛ تمام چالش ها ما توانستیم لوله تک جداره آبرسانی به مقدار ۱۵۱۴ تن و لوله تک جداره گاز رسانی به مقدار ۱۳۶۳ تن تولید نمود و جمعا در سال ۱۴۰۴ به مقدار ۱۵۱۴ تن تولید و ۱۵۴۶ تن فروش را محقق سازیم.

دکتر ابوالفضل محمدی قدیمی در ادامه کاهش عرضه مواد اولیه پلی اتیلن نسبت به تقاضا توسط شرکتهای پتروشیمی در بورس کالا، نوسان شدید نرخ مواد اولیه به علت افزایش تقاضا و نوسانات قیمت ارز، عدم تعدیل در قراردادهای خصوصاً قراردادهای آبفا، تحریم اقتصادی و عدم دسترسی به نرم افزارهای ماشین آلات و قطعات یدکی، رقابتی بودن بازار محصولات، کاهش بودجه پروژه های عمرانی دولت و بخش خصوصی، کمبود سرمایه در گردش، طولانی بودن دوره وصول مطالبات، عمر مفید طولانی و دوام محصولات تولیدی را مهمترین چالش های حاکم بر شرکت برشمرد و از برند معتبر و صاحب نام بودن شرکت نزد انجمن تولید کنندگان لوله و اتصالات پلی اتیلن و مشتریان از جمله شرکتهای گاز استان ها آب و فاضلاب و جهاد کشاورزی و سپاه پاسداران انقلاب اسلامی داشتن مزیت رقابتی نسبت به رقبای منطقه ای به علت استقرار در موقعیت جغرافیایی مناسب در مرکز کشور و کاهش هزینه های حمل و نقل داشتن بزرگترین و مجهزترین آزمایشگاه اکرویدیت در صنعت پلی اتیلن

جهت ارائه خدمات به مشتریان و ادارات استاندارد استانهای کشور داشتن ترکیب مناسب از نیروی متخصص با تجربه و جوان و واحدهای مختلف سازمان و ارائه محصولات و خدمات با کیفیت برتر به عنوان نقاط قوت مجموعه نام برد.

به گفته این مدیر خوشفکر و خوشنام صنعت کشورمان، تشابه برخی از محصولات شرکت تولیدی گاز لوله



-افزایش هزینه‌های عمومی و اداری نیز عمدتاً ناشی از رشد هزینه‌های حمل‌ونقل و توزیع محصولات بوده است.

- در بخش سایر هزینه‌ها، رشد ۱۵۰ درصدی نسبت به سال گذشته ثبت شده که دلیل اصلی آن تنزیل اسناد خزانه دریافتی از شرکت‌های آبفا پیش از موعد سررسید بوده است. هزینه ناشی از این اقدام حدود ۷۷ میلیارد تومان اعلام شد. شرکت همچنین پیش‌بینی کرده است به دلیل تداوم محدودیت‌های نقدینگی، بخشی از این هزینه‌ها در سال جاری نیز تکرار شود.

انجام کلیه فرآیندهای رای گیری بصورت الکترونیک، پخش یک کلیپ زیبا در معرفی شرکت و اهم دستاوردهای آن در سال مالی مورد گزارش، حضور مدیران ارشد شرکت سرمایه گذاری صنایع پتروشیمی - شرکت گسترش اقتصادی زمرد و کارشناسان شناخته شده صنعت لوله سازی و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و مدیریت مدیر آن را نشان می داد، پخش یک کلیپ زیبا در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت طی سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید ، لطف و بزرگواری جنابان روح الله عیسی نیا - یحیی مونسان - ساسان عبدی و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه ، گزارش جامع سکاندار شرکت پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، ارتقای ۶،۰۸۲ درصدی سود عملیاتی طبق صورتهای مالی تلفیقی، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۶،۶۹۹،۶۱۰ میلیون ریال ، رشد حدود ۵۲ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش حدود ۹ درصدی سود خالص طبق صورتهای مالی تلفیقی، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت ، داشتن سرمایه ۱،۱۴۴،۰۰۰ میلیون ریال، تاکید بر اینکه طی سه ماه اول سال جاری شرکت توانسته است به اندازه کل سال گذشته تولید داشته باشد، توجه ویژه برای ایجاد شعبه و نمایندگی های فروش در سطح کل جغرافیای کشور، داشتن ارزش بازار ۴،۸۹۸،۶۰۸ میلیون ریالی در پایان اسفند ۱۴۰۴، رسیدن به ساحل سوددهی با توجه به تولید و فروش در سال ۱۴۰۵، رشد ۱۸۷ درصدی سود خالص طبق صورتهای مالی اصلی، رسیدن حاشیه سود خالص به ۲۶ درصد، اهتمام جدی برای فروش خارجی در سال ۱۴۰۵، تایید حسابهای شفاف و کلین دکتر بهروز مکرری «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازرس قانونی ، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح ، تاکید مبنی براولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سود آوری شرکت، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است ، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابررسی دارا روش به عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابررسی هوشیار ممیز به عنوان حسابررس علی البدل برای سال مالی آتی ، نهایت همکاری صمیمانه جناب جعفری «مدیریت فرهنگمدار روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از دینفعان و اختصاص مبلغ ۳۶۰ میلیون تومان جهت ایفای مسئولیت اجتماعی از نکات خواندنی این مجمع بود.

گزارش اقدامات انجام شده در خصوص مسائل محیط زیست

- بهینه سازی و سرویسهای دوره ای دستگاههای خنک کننده خطوط تولید شرکت
- نصب پنجره های دو جداره در ساختمان های اداری
- عایق بندی راه های عبور هوا و جلوگیری از اتلاف انرژی گرمایی در فصل سرما در سوله تولید با نصب شیشه و درزگیرهای مناسب
- بازدیدها و کنترلهای روزانه از تجهیزات و منابع برقی به جهت جلوگیری از اتلاف انرژی در اثر مستهلک بودن و یا خرابی تجهیزات و قطعات مصرفی
- استفاده از لامپهای کم مصرف در سیستم روشنایی شرکت
- تهیه یا خرید و استفاده از وسایل برقی با مصرف انرژی پایین
- تهیه و استفاده از پوشش مناسب پرسنل جهت مقابله با سرما و کاهش انرژی گرمایی اتاقی
- اتصال شبکه فاضلاب شرکت به شبکه سراسری شهر صنعتی کاهو
- استفاده از آب پساب تولید جهت آبیاری فضای سبز و شستشوی محوطه کارخانه
- کنترل خروجی واحد تولیدی در هوای محیط توسط شرکت معتمد سازمان حفاظت محیط زیست هر سه سال یکبار
- اندازه گیریهای دائمی ذرات معلق محیط کارخانه و اندازه گیریهای گازی خروجی ، شدت صوت، پساب خروجی
- استقرار سیستم نظام مدیریت زیست محیطی
- انجام ممیزی های دوره ای توسط ممیزان داخلی و خارجی بمنظور اطمینان از رفع عدم انطباق ها و همچنین رعایت الزامات زیست محیطی
- اندازه گیری عوامل زیان آور محیط کار توسط شرکت معتمد وزارت بهداشت.
- جمع آوری و تفکیک زباله ها بصورت مداوم و دفع آنها در محلهای تعیین شده توسط شهرداری شهر صنعتی کاهو
- نظارت بر عملکرد فنی خودروهای شرکت جهت کنترل خروجی آلایندهای زیست محیطی
- مدیریت بهینه و مناسب پسماندهای شرکت و بازیافت و فروش آنها



با محصولات شرکت های زیر مجموعه، توقف تولید و آسیب به دستگاهها در اثر کابل کشی غیر ایمنی داخل سالن تولید از داخل کال؛ برنده نشدن در مناقصات بدلیل قیمت گذاری پایین و دامپینگ توسط رقیبا که عمدتاً فعالین بخش خصوصی هستند از دست دادن پرسنل برای مشاغل کلیدی بدلیل بازنشسته شدن و یا جذب در شرکت های بخش خصوصی با مبلغ حقوق و مزایای بهتر، سهامداری در شرکت های گروه سرمایه گذاری صنایع پتروشیمی که دارای تسهیلات بانکی و بدهی مالیاتی می باشند و نوسان قیمت مواد اولیه، جنگ و خسارت به پتروشیمی هار ریسکهای ناشی از تحریم، مهمترین ریسکهای موجود در شرکت تولیدی گاز لوله می باشند.

سکندار موفق «پولوله» در ادامه اضافه کرد: تیم مدیریت شرکت، افزایش فروشهای نقدی و ایجاد بازارهای جدید و خرده فروشی نقدی را سیاست فعلی خود قرار داده است و در جهت تنوع تولید محصول با توجه به بازارهای جدید برنامه توسعه ای را در دست اقدام دارد.

به گفته وی همچنین همکاری با شرکت‌های آبفا استانی با جلب مشارکت‌های بخش خصوصی، تمرکز برای شرکت در مناقصات گاز استانی و توسعه برند گاز لوله با مشارکت در بخش خصوصی و توسعه بازار یابی، ورود به عرصه تولید انواع پالت مورد نیاز صنعت پتروشیمی و کارخانجات، ورود به عرصه تولید انواع قطعات پلیمری صنعت خودرو، ورود به عرصه تولید انواع پالت کامپاند و مسترچ، ایجاد شبکه نمایندگی های استانی، نمایندگی در کشورهای همسایه از جمله عراق - ارمنستان - آذربایجان - پاکستان - عمان و ورود به عرصه تولید انواع ظروف بسته بندی روغن موتور را اهم راهبردها و سیاست های شرکت در بخش فروش و صادرات می باشند.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت همچنین پیرامون عملکرد مالی شرکت طبق صورتهای مالی تلفیقی خاطر نشان کرد: افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۹،۵۲۴،۱۶۴ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۱،۹۷۷،۱۷۷ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۰،۹۴۲ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۲۲،۹۶۳ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش می باشد باعث شد که شرکت تولیدی گاز لوله با گذر از زبان سالهای قبل در رسیدن به ساحل سود دهی، با کسب مبلغ ۸۶،۵۲۹ میلیون ریال سود خالص ، در کنار یک بازدهی مناسب عملکردی در خشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و دینفعان خود به ارمغان بیاورد.

دکتر ابوالفضل محمدی قدیم در حاشیه این مجمع نیز با اعلام اینکه صادرات، تنها فروش یک محصول نیست؛ بلکه ارائه توانمندی صنعت ایران در بازارهای بین‌المللی است و خوشبختانه با اتکا به دانش فنی، کیفیت پادار محصولات و تلاش سرمایه انسانی شرکت گاز لوله، نخستین گام صادراتی به بازار ارمنستان برداشته شد اضافه کرد: این آغاز مسیری است که با برنامه‌ریزی انجام‌شده، به توسعه بازارهای هدف، افزایش سهم صادرات و تقویت جایگاه برند گاز لوله در منطقه منجر خواهد شد.

به گفته وی، ارسال نخستین محموله صادراتی به ارمنستان از آغاز فصلی تازه در فعالیت‌های بین‌المللی گاز لوله است؛ مسیری که با تکیه بر کیفیت، اعتماد مشتریان و ظرفیت بالای تولید، افق‌های جدیدی را برای حضور پررنگ‌تر محصولات ایرانی در بازارهای منطقه ترسیم خواهد کرد.

مدیرعامل شرکت در فراز پایانی گزارش خود؛ کنترل مواد اولیه و ضایعات، کنترل هزینه سربار، کنترل و مدیریت هزینه‌های لجستیک و انبارداری، بهینه سازی مصرف انرژی، مدیریت استهلاک و سرمایه‌گذاری در تجهیزات، کنترل بهای تمام شده در چهارچوب بودجه مصوب، نگهداری و تعمیرات پیشگیرانه و پیش بینانه، مدیریت هزینه های پرسنلی، هزینه های حمل و نقل لجستیک داخلی، مدیریت منابع مالی، زنجیره تامین (خرید اعتباری، فروش اعتباری و تسهیلات ازران)، کنترل و مدیریت هزینه های خرید و تدارکات، ارزیابی مستمر عملکرد و بهبود فرآیند را مهمترین برنامه های شرکت در بخش بهای تمام شده اعلام کرد. دکتر محمدی قدیم خاطر نشان کرد که با هم افزایی میان بخش های تولیدی و پشتیبانی و تکیه بر توان متخصصان داخلی، تامین نیاز پروژه های ملی با ثبات و استمرار دنبال خواهد شد تا نبض توسعه عمرانی کشور تحت تاثیر عوامل خارجی کند نشود.

مهمترین نکات مطرح شده:

- مدیران شرکت با هدف کاهش وابستگی به یک محصول، برنامه توسعه سبد محصولات را در دستور کار قرار دادند. در همین راستا، مطالعات امکان سنجی برای تولید محصولات جدید به شرکت های مشاور واگذار شده و نتایج آن در حال بررسی است.
- بر اساس برنامه‌ریزی انجام‌شده، منابع مالی مورد نیاز اجرای این طرح‌ها از محل آورده نقدی سهامداران با استفاده از تسهیلات بانکی تامین خواهد شد.
- بررسی عملکرد شرکت نشان می‌دهد کاهش حاشیه سود و افزایش مدت زمان وصول مطالبات، عمدتاً به تغییر ترکیب مشتریان از شرکت گاز به شرکت های آب و فاضلاب بازمی‌گردد. همچنین کاهش اعتبارات عمرانی دولت نیز از دیگر عوامل اثر گذار بر این روند عنوان شد.
- در سال گذشته، دریافت سفارش هزار تنی از شرکت آبفا یزد موجب شد شرکت به بالاترین رکورد تولید ماهانه خود دست یابد و ظرفیت عملیاتی کارخانه به شکل مطلوبی به کار گرفته شود.
- یکی از برنامه‌های مهم سال جاری، اجرای طرح مولدسازی همپانسرای ساوه است که قرار است با مشارکت یکی از شرکت‌های وابسته به شستا انجام شود. با این حال، احتمال دارد اجرای نهایی این پروژه به سال جاری نرسد.
- همچنین اعلام شد زمین شرکت شیمیایی فراورد قشم که به دلیل بدهی در رهن بانک کشاورزی قرار داشت، پس از تسویه مطالبات حداکثر تا ماه آینده از رهن خارج خواهد شد. از سوی دیگر، موضوع اقدام شرکت تولیدی لوله های دوجداره «هتر» نیز همچنان در مرحله بررسی قرار دارد.
- شرکت در ادامه برنامه های توسعای خود، اقدامات لازم برای انتقال به بازاری بالاتر را آغاز کرده و مکاتبات لازم با فرورس انجام شده است. به گفته مدیران، این فرآیند در آینده نزدیک نهایی خواهد شد.



افزایش ۸۲ درصدی سود خالص «سیدکو» عملکرد تولیدی فراتر از ظرفیت اسمی با رهبری دکتر مهدی تابش



شرکت سرمایه‌گذاری و توسعه صنایع سیمان ضمن گرامی داشت یاد و خاطره تمامی شهدای گرانقدر به خصوص شهدای عزیز دو جنگ تحمیلی اخیر، علی‌الخصوص رهبری شهید فرماندهان و دانشمندان فداکار، کودکان مظلوم مدرسه سیناب و خدا قوت به تمامی مدافعان سرافراز وطن، اذعان می‌دارد علی‌رغم دشواری‌های موجود با اتکا به تعهد و توان متخصصان و کارکنان پر تلاشی مجموعه مسیر رشد تولید و ارزش آفرینی را تداوم بخشید. به گفته وی، «سیدکو» در راستای رسالت خود همواره بر افزایش ارزش سرمایه‌گذاری سهامداران ارتقای عملکرد شرکت‌های زیر مجموعه بهبود بهره‌وری و توسعه پایدار متمرکز بوده و در سال گذشته نیز با بهره‌گیری از اصول حاکمیت شرکتی و برنامه‌ریزی راهبردی در جهت تحقق این اهداف گام برداشت.

دکتر مهدی تابش در فرایز دیگری از گزارش خود وقوع درگیری‌های نظامی و حاکم شدن فضای نا اطمینانی بر اقتصاد کشور، گسترش دامنه درگیری‌ها به خلیج فارس و اختلال در بازارهای صادراتی، تشدید ناترازی انرژی و اعمال زودهنگام محدودیت‌های برق و گاز، کاهش تقاضای داخلی و رکود نسبی در بخش ساخت و ساز، افزایش موجودی کلینکر و انباشت محصول در سطح صنعت، افزایش هزینه‌های تولید و رشد بهای تمام شده محصولات، محدودیت‌های نظام جبران خدمات و دشواری حفظ نیروی انسانی متخصص را مهم‌ترین چالش‌های صنعت سیمان برشمرد و تاکید کرد که با وجود تمام این معضلات هلدینگ سیدکو موفق شد تولید کلینکر خود را از ۶۴۷ میلیون تن در سال قبل به ۶۶۷ میلیون تن در سال ۱۴۰۴ افزایش دهد که بیانگر رشد حدود ۳ درصدی تولید و دستیابی به راندمان بهره‌برداری ۸۹ درصدی ظرفیت اسمی است و در بخش تولید سیمان نیز میزان تولید سیمان خود را به حجم ۵،۲۴ میلیون تن برساند.

دکتر مهدی تابش با اعلام اینکه علی‌رغم تمام چالش‌ها ما افت تولید هلدینگ به میزان ۳ درصد به مراتب کمتر از متوسط کاهش تولید صنعت سیمان کشور بود که حدود ۷ درصد برآورد می‌شود و این موضوع نشان دهنده پایداری عملیاتی شرکت‌های زیر مجموعه و مدیریت مناسب محدودیت‌های تولید در سطح هلدینگ است اضافه کرد: بر این اساس سهم واقعی هلدینگ سیدکو از تولید سیمان کشور در سال ۱۴۰۴ به حدود ۸ درصد رسید که بالاتر از سهم اسمی ۷ درصدی آن از ظرفیت تولید کشور بوده و بیانگر عملکرد فراتر از ظرفیت اسمی در مقایسه با سایر تولید کنندگان صنعت است.

وی با اعلام اینکه در حوزه صادرات کلینکر و سیمان نیز شرکت بین المللی ساروج بوشهر به عنوان یک شرکت تابعه مجموعه با برخورداری از اسکله اختصاصی نقش قابل توجهی در صادرات کلینکر کشور ایفا می‌کند و سهمیه شرکت از کل صادرات کلینکر کشور از ۱۵ درصد در سال ۱۴۰۳ به ۲۳ درصد در سال ۱۴۰۴ افزایش یافته است. بنا به اعلام اسکندار «سیدکو» همچنین از نظر حجمی فروش صادراتی نسبت به دوره مشابه سال قبل با رشد ۲۰ درصدی همراه بوده که این رشد عمدتاً ناشی از توسعه بازارهای هدف و شناسایی مقاصد جدید صادراتی و نیز کاهش صادرات کلینکر در سایر شرکت‌های سیمانی بوده است. دکتر مهدی تابش ضمن اشاره به اینکه با این حال از اسفند ماه ۱۴۰۴ و به بعد و همزمان با وقوع جنگ تحمیلی و ظالمانه رمضان‌زدن‌های منطقه‌ای در ایجاب محدودیت‌هایی در مسیرهای کشتیرانی در جنوب کشور در روند صادرات با چالش‌های جدی مواجه شده است با وجود کاهش نسبی تنش‌ها

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سرمایه‌گذاری و توسعه صنایع سیمان روز چهارشنبه مورخ ۱۴۰۵/۵/۱۰ در مرکز همایش‌های سازمان مدیریت صنعتی تهران برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۹۳،۱۷ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای یاسر موحدی بود، که آقایان سید مصطفی علوی و مهدی عظیمی در مقام نظار اول و دوم و آقای مهدی تابش به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع تشنیتان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۷،۶۶۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت‌مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه‌گذاری گروه توسعه ملی	مهدی تابش	نایب رئیس هیئت‌مدیره	موظف - اصلی
سرمایه‌گذاری توسعه ملی	حمید فرمانی باروق	عضو هیئت‌مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه کشت و صنعت ملی	سیامک محمدظاهری	عضو هیئت‌مدیره	غیر موظف - اصلی
مدیریت توسعه نگاه پویا	حمیدرضا طیبی	عضو هیئت‌مدیره	غیر موظف - اصلی
بین الملل ساختمان و صنعت ملی	فضل اله رضوان طلب	رئیس هیئت‌مدیره	غیر موظف - اصلی



دکتر مهدی تابش ضمن تصریح اینکه هلدینگ «سیدکو» متشکل از شرکت‌های تابعه اصلی و تابع فرعی در تمام جغرافیای ایران عزیزمان به تولید و توزیع سیمان می‌پردازد اضافه کرد دریافت گزارش مقبول حسابرس مستقل پس از ۱۸ سال در راستای ارتقای شفافیت مالی و تقویت حاکمیت شرکتی، حفظ سرمایه‌انسانی و اجرای برنامه‌های جانشین پروری در راستای تداوم فعالیت و انتقال دانش در شرکت‌های گروه، سرمایه‌گذاری دو همتی در شرکت‌های معدنی و فلزی در راستای افزایش ثروت سهامداران و تنوع بخشی به پورتفوی سرمایه‌گذاری، مدیریت ارزش سهام در مواجهه با ریسک‌های سیستماتیک بازار و تداوم روند تولید محصولات با کیفیت و ارزش افزوده بالا در جهت استمرار روند صعودی سودآوری اهم دستاوردهای شرکت در سال ۱۴۰۴ بوده است.

مدیرعامل صاحب‌نام و درجه یک مجموعه که سوابق ارزشمندی در مدیریت اجرایی و دیپلماسی حرفه‌ای کاری دارد پیرامون عملکرد مجموعه نیز طبق صورتهای مالی تلفیقی خاطرنشان کرد که افزایش درآمد‌های عملیاتی شرکت از مبلغ ۸۸،۷۳۸،۴۸۵ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۳۸،۵۷۹،۱۶۱ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۴۰،۹۷۵،۷۱۵ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۶۸،۶۶۴،۳۶۲ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۸۱،۵۹۰،۴۵۹ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش‌های تحمیلی بر صنعت عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

به گفته وی، این مجموعه با تولید ۵،۲۴ میلیون تن سیمان و تولید ۶۶۷ میلیون تن کلینکر در سال مالی مورد گزارش موفق شد به سهم ۸ درصدی از بازار کشور دست یابد و هم در زمینه تولید، ارتقای صادرات و رکورد شکنی در فروش و سودآوری عملکرد فوق‌العاده‌ای را کسب کند.

دکتر مهدی تابش همچنین با اعلام اینکه یکی از مهمترین محورهای عملکردی هلدینگ در سال ۱۴۰۴ تمرکز بر کنترل بهای تمام شده و ارتقای بهره‌وری تولید بود و در این راستا مجموعه‌ای از اقدامات فنی و مدیریتی در سطح شرکت‌های تابعه به اجرا درآمد افزود: مجموع اقدامات در نظر گرفته شده موجب شد که هلدینگ سیدکو در سال ۱۴۰۴ از منظر نسبت بهای تمام شده به فروش جایگاه برتر را در میان هلدینگ‌های فعال صنعت سیمان کشور کسب نماید که بیانگر موفقیت سیاست‌های کنترل هزینه و افزایش بهره‌وری عملیاتی در سطح گروه است.

دکتر مهدی تابش در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «سیدکو» افزود: شرکت سرمایه‌گذاری و توسعه صنایع سیمان (سیدکو) به عنوان یکی از هلدینگ‌های تخصصی صنعت سیمان کشور از طریق پنج شرکت فرعی شامل شرکت سیمان مازندران، شرکت بین المللی ساروج بوشهر، شرکت سیمان شمال، گروه صنایع سیمان کرمان و شرکت تولیدی سیمان فیروزکوه و همچنین شش شرکت وابسته شامل سیمان فراز فیروزکوه، سیمان قاین، سیمان نیراز قم، سیمان داراب، سیمان ممتازان کرمان و سیمان غرب نقش مؤثری در زنجیره تأمین صنعت سیمان کشور ایفا می‌کند.

به گفته وی، این هلدینگ با ظرفیت اسمی تولید ۷،۵ میلیون تن کلینکر و ۶،۵ میلیون تن سیمان، به ترتیب حدود ۹ درصد از ظرفیت تولید کلینکر و ۷ درصد از ظرفیت تولید سیمان کشور را در اختیار دارد و همچنین با بهره‌مندی از موقعیت راهبردی شرکت سیمان بین المللی ساروج بوشهر و اسکله اختصاصی آن سهم قابل توجهی از صادرات کلینکر کشور را به خود اختصاص داده و از طریق شرکت‌های سیمان مازندران و شرکت تولیدی سیمان فیروزکوه نیز در بازارهای صادراتی سیمان حضور مؤثری دارد. عضو شاخص هیئت مدیره مجموعه همچنین اظهار داشت که حوزه فعالیت این مجموعه علاوه بر سرمایه‌گذاری در شرکت‌های تولیدکننده سیمان، شامل تولید بتن آماده و قطعات بتنی، ساخت ماشین‌آلات صنعت سیمان، تولید کسبه‌های کاغذی و پلی‌پروپیلن، ارائه خدمات فنی، مهندسی، مالی و مدیریتی به شرکت‌های تابعه و توسعه پروژه‌های مرتبط با زنجیره صنعت سیمان است.

مدیرعامل مدیر و صاحب نام مجموعه در ادامه ضمن تبیین اینکه سال ۱۴۰۴ از منظر اقتصادی و اجتماعی سالی توأم با حوادث تلخ و ناگوار برای کشور عزیزمان و پرچالش برای منطقه بود اضافه کرد: هیئت مدیره



سودآوری دستیابی به یکی از پایین ترین نسبتهای بهای تمام شده در صنعت، حفظ اشتغال و توسعه سرمایه گذار بهای جدید از مهمترین دستاوردهای این دوره محسوب می شود که بیانگر پایداری عملیاتی و توانمندی مدیریتی هلدینگ در مواجهه با شرایط پیچیده و متغیر محیط کسب و کار است.

مهمترین نکات مطرح شده:

- گروه سیدکو در سال ۱۴۰۴ حدود ۸ درصد از تولید سیمان کشور و ۹ درصد از ظرفیت تولید کلینکر ایران را در اختیار داشت و جایگاه خود را در میان بزرگترین فعالان این صنعت حفظ کرد. عملکرد صادراتی هلدینگ نیز روندی رو به رشد داشت؛ به طوریکه صادرات کلینکر نسبت به سال قبل ۲۲ درصد و صادرات سیمان ۲۱ درصد افزایش یافت. - بهای تمام شده هلدینگ در سال مالی ۱۴۰۴ نسبت به سال قبل ۵۶ درصد رشد کرد. با این وجود، سود ناخالص شرکت به ۷.۲ همت رسید و حاشیه سود ناخالص در سطح ۵۲ درصد ثبت شد. - حاشیه سود عملیاتی سیدکو نیز از ۴۶ درصد در دو سال گذشته به ۵۰ درصد در سال ۱۴۰۴ افزایش یافت. همچنین سود عملیاتی به ازای هر تن فروش به حدود یک میلیون و ۴۰ هزار تومان رسید. - سود تلفیقی هلدینگ در پایان سال مالی به حدود ۸.۲ همت رسید که در مقایسه با ۴.۴ همت سال قبل، رشد چشمگیری را نشان می دهد. همچنین سود خالص شرکت با افزایش ۵۵ درصدی همراه شد و نسبت به دو سال قبل نیز بیش از ۱۱۰ درصد رشد را تجربه کرد. - شرکت اصلی سیدکو نیز در سال ۱۴۰۴ درآمدی معادل ۴.۳ همت شناسایی کرد که نسبت به سال قبل ۵۵ درصد افزایش داشت. از این میزان، تنها ۸۷ میلیارد تومان، معادل ۲ درصد درآمد، از محل فروش سهام حاصل شد و بخش عمده درآمد شرکت از محل سود سهام دریافتی تأمین شد. سود خالص شرکت اصلی نیز با رشد ۵۵ درصدی به ۴.۲ همت رسید، در حالی که این رقم در سال مالی قبل حدود ۲.۷ همت بود.

- از مهمترین دستاوردهای سال گذشته می توان به دریافت گزارش مقبول از حسابرس مستقل پس از ۱۸ سال، سرمایه گذاری ۲ همتی در شرکت های معدنی و فلزی، مدیریت ارزش پرتفوی سهام در شرایط پریسک بازار و اجرای برنامه های جانشین پروری اشاره کرد.

- در حوزه برنامه های توسعه ای نیز انتقال سهام شرکت سیمان ساروج بوشهر از فرابورس به بورس، عرضه سهام شرکت سیمان فیروزکوه در بازار سرمایه، تأسیس یک شرکت دانش بنیان برای توسعه محصولات نوین سیمانی، احداث نیروگاه های خود تأمین ۱۵ و ۱۰ مگاواتی و نیروگاه خورشیدی ۳۰ مگاواتی، بررسی راهکارهای تأمین پایدار سوخت های جایگزین از جمله گاز فلر، RDF و WHR و همچنین افزایش ظرفیت ذخیره سازی محصولات سیمانی و مازوت در دستور کار هلدینگ قرار دارد.

بخش یک کلیپ تشکیل و زیبا که در معرفی سیدکو و دستاوردهای متعدد آن در سال مالی مورد گزارش که به همت روابط عمومی کاربلد مجموعه تهیه و به سمع و نظر سهامداران رسید، حضور مدیران ارشد شرکت های سرمایه گذاری توسعه ملی - صندوق بیمه اجتماعی کشاورزان و روستاییان جمعی از مدیر عاملین و معاونان شرکت های سیمان تابعه و حضور کارشناسان شناخته شده صنعت سیمان و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «سیدکو» و مدیریت مدیر آن را نشان می داد، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع دکتر مهدی تابش پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، اعلام اینکه ایران هفتمین تولید کننده سیمان در جهان می باشد، داشتن سهم ۹ درصدی از ظرفیتهای تولید در رکورد کشور، اختصاص ۸ درصد تولید سیمان در کشور، رشد ۲۲ درصدی صادرات و افزایش ۵۶ درصدی سود عملیاتی، رشد ۲۰ درصدی فروش مقداری کلینکر، ارتقاء ۵۵ درصدی فروش ریالی سیمان و کلینکر در سال ۱۴۰۴ که نسبت به سال ۱۴۰۳، ارتقاء حاشیه سود ناخالصی به ۵۲ درصد که بالاترین حاشیه سود ناخالصی در بین هلدینگ های سیمانی کشورمان می باشد، فروش ۶,۶۱۱,۴۹۱ تن سیمان در سال ۱۴۰۴، کسب حاشیه سود عملیاتی ۵۰ درصدی، تایید حسابهای شفاف و کلین محسن شیخ محمدی «ععاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیر عامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب سازمان حسابرسی به عنوان حسابرس اصلی و علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه آقای امیر حسین مهرزاد «مدیریت کارخان و کاربلد روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.



همچنان فضای نااطمینانی در بازار حمل و نقل دریایی وجود دارد که باعث کاهش تمایل برخی خطوط کشتیرانی برای تردد و بارگیری در این منطقه شده است. اضافه کرد: در بخش صادرات سیمان نیز عمده فعالیت های هلدینگ سیدکو توسط شرکت سیمان مازندران و شرکت تولیدی سیمان فیروزکوه انجام می شود و سهم صادرات سیمان از ۴ درصد در سال گذشته به ۵ درصد در سال جاری افزایش یافته و این بخش نیست رشد حدود ۲۲ درصدی را نسبت به دوره مشابه تجربه کرده است. به گفته وی، صادرات سیمان عمدتاً به بازارهای حوزه CIS انجام می شود و در کنار آن تلاش هایی برای توسعه بازارهای جدید نیز صورت گرفته است به طوری که در سال مالی جدید برای نخستین بار صادرات به مرزهای شرقی ایران (افغانستان) نیز در دستور کار و اجرا قرار گرفته است. به گفته وی، ۱۴ میلیون تن جمع ظرفیت اسمی تولید کلینکر در سال شرکت های تابعه و وابسته و سایر بوده که ۷.۱ میلیون تن ظرفیت اسمی تولید کلینکر در سال شرکت های فرعی، ۵ میلیون تن ظرفیت اسمی تولید کلینکر در سال شرکت های وابسته، ۱.۹ میلیون تن ظرفیت اسمی تولید کلینکر در سال شرکت های سایر می باشد.

عضو شاخص هیئت مدیره همچنین با تصریح اینکه درصد گروه سیدکو از کل صنعت در تولید واقعی کلینکر ۹ درصد و نسبت تولید به ظرفیت ۹ درصد می باشد که درصد تغییرات ۱۴۰۳ به ۱۴۰۴ معادل ۳ درصد می باشد اضافه کرد صادرات سیمان گروه سیدکو معادل ۵ درصد از کل صنعت می باشد. سکندار سیدکو در قسمت دیگری از گزارش خود از سرمایه گذاری ها با ۷ درصد، درآمد ارائه خدمات یک درصد و از فروش خالص با سهم ۹۲ درصدی به عنوان ترکیب درآمدی «سیدکو» به عنوان نقاط مزیت های رقابتی مجموعه یاد کرد.

دکتر مهدی تابش که از مدیران برجسته و توانمند صنعت کشورمان می باشد همچنین از توسعه بازارهای جدید صادراتی در حوزه سیمان و کلینکر توسط شرکت های سیمان مازندران، فیروزکوه و ساروج بوشهر و رشد درآمدهای ناشی از فروش به واسطه تقویت رهبری بازار سیمان و کلینکر و زیت پراکنندگی جغرافیایی شرکت های تابعه در شمال، مرکز و جنوب کشور، امکان دسترسی همزمان به بازارهای داخلی و صادراتی، تنوع محصولات سیمانی در سبد فروش کارخانجات، موجب افزایش انعطاف پذیری در پاسخ به نیازهای بازار و تقویت جایگاه رقابتی گروه در صنعت سیمان، تحقق میانگین نرخ فروش بالاتر از متوسط سند از طریق مدیریت هدفمند بازار و تمرکز بر محصولات، افزایش ۵۶ درصدی درآمدهای عملیاتی گروه نسبت به سال گذشته و ۱۱۶ درصدی نسبت به دو سال گذشته را مهمترین راهبردهای شرکت در بخش فروش اعلام کرد.

عضو شاخص هیئت مدیره شرکت در قسمت دیگری از گزارش خود پیرامون عملکرد مالی شرکت طبق صورت های مالی اصلی خاطر نشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۸۸,۷۳۸,۴۸۵ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۳۸,۵۷۹,۱۶۱ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۴۰,۹۷۵,۷۱۵ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۶۸,۶۶۴,۳۶۱ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۸۱,۵۹۰,۴۵۹ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش های تحمیلی عملکردی در خشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

مدیرعامل موفق و شایسته «سیدکو» در بخش پایانی گزارش خود انتقال سهام شرکت سیمان ساروج بوشهر از بازار پایه فرابورس به بازار اصلی، عرضه سهام شرکت سیمان فیروزکوه در بورس اوراق بهادار و با فرابورس که عمده ترین موانع عرضه سهام سیمان فیروزکوه در بازار اوراق بهادار و با بازار پایه نگرانی بابت از دست رفتن کرسی مدیریتی و عدم توافق سایر سهامداران عمده جهت صدور سهام ممتاز با امتیاز حق رای بیشتر صرفاً در خصوص انتخاب هیات مدیره می باشد، ایجاد شرکت دانش بنیان به منظور توسعه محصولات نوین بر پایه سیمان (سیمانهای پزشکی، دندان پزشکی، چاه نفت و...)، احداث نیروگاه خود تأمین ۱۵ و ۱۰ مگاواتی در سیمان مازندران و سیمان شمال، احداث نیروگاه خورشیدی ۳۰ مگاواتی، افزایش سرمایه شرکت حمل و نقل بهمن بار، اجرای پروژه تبدیل الکترو فیلتر به بگ هوس در سیمان شمال، انجام مطالعات و مذاکرات مربوط به تأمین سوخت های جایگزین به صورت به صورت پایدار مانند گاز فلر RDF و WHR، همه افزایش ظرفیت ذخیره سازی محصولات سیمانی و مازوت را مهمترین برنامه های آتی شرکت سرمایه گذاری و توسعه صنایع سیمان برای سال ۱۴۰۵ بر شمرد.

دکتر مهدی تابش در بخش جمع بندی گزارش خود تأکید کرد که عملکرد هلدینگ سیدکو در سال ۱۴۰۴ نشان میدهد که علیرغم محدودیت های بی سابقه انرژی کاهش تقاضا در برخی بازارها چالشهای صادراتی و شرایط خاص اقتصادی کشور این مجموعه توانسته است از طریق تمرکز بر بهره وری عملیاتی، مدیریت هزینه ها حفظ پایداری تولید صیانت از سرمایه انسانی و توسعه سرمایه گذاری های هدفمند عملکردی فراتر از متوسط صنعت به ثبت برساند. رشد تولید کلینکر حفظ سهم مؤثر در تولید سیمان کشور بهبود شاخص های



روایت مهندس محمدی‌راد از آینده پاکستان؛ از نوسازی زیرساخت‌ها تا توسعه تولید و صادرات



مدیرعامل شرکت پاکستان در دیدار با خبرنگاران و اصحاب رسانه، ضمن تشریح مسیر تحول و اقدامات انجام‌شده در سال‌های اخیر، از رویکرد آینده‌محور شرکت برای توسعه تولید، تکمیل زنجیره ارزش، نوسازی زیرساخت‌ها و گسترش بازاریابی صادراتی خبر داد.

دوره‌های خبرنگاران و رسانه‌های همکار این شرکت به مناسبت روز

خبرنگار با حضور شهریار محمدی‌راد، مدیرعامل شرکت پاکستان، بیژن قنبری، عضو هیئت‌مدیر و معاون مالی، اقتصادی و منابع انسانی، مهرداد مونسان، مدیر منابع انسانی و حامد کریمی، مدیر روابط عمومی پاکستان برگزار شده. نشست که در آن علاوه بر گفت‌وگوی صمیمانه با اصحاب رسانه، بخشی از برنامه‌ها و اقدامات توسعه‌ای شرکت تشریح و خبرنگاران از پروژه نوسازی پلنت سولفوناسیون و برخی واحدهای تولیدی بازدید کردند. مهندس محمدی‌راد در این نشست با اشاره به مسیر طی‌شده در سال‌های اخیر، اصلاح ساختار، کنترل بهای تمام‌شده، مدیریت مصرف مواد اولیه، کاهش ضایعات، بازاریابی و نوسازی تجهیزات و ارتقای کیفیت محصولات را از جمله اقدامات مؤثر در بهبود عملکرد پاکستان عنوان کرد و گفت: هدف از این اقدامات، صرفاً عبور از یک دوره دشوار نبوده، بلکه ایجاد ساختاری پایدار برای حرکت شرکت در مسیر سودآوری و توسعه است.

وی با بیان اینکه نگاه امروز پاکستان بیش از گذشته معطوف به آینده است، افزود: شرکت در ادامه مسیر خود، توسعه ظرفیت‌های تولیدی، حرکت به سمت تولید مواد اولیه و محصولات حدواسط، تکمیل زنجیره ارزش و توسعه بازاریابی صادراتی را دنبال می‌کند.

مدیرعامل پاکستان، پروژه تولید مواد اولیه شوینده با ظرفیت سالانه حدود ۱۸ هزار تن را یکی از طرح‌های مهم این مسیر دانست و اظهار کرد: اجرای این پروژه می‌تواند ضمن تقویت ظرفیت تولید مواد اولیه در

داخل، زمینه کاهش وابستگی به تأمین خارجی و ایجاد ظرفیت‌های جدید برای حضور در بازارهای داخلی و صادراتی را فراهم کند.

مهندس محمدی‌راد همچنین با اشاره به اقدامات انجام‌شده برای بازاریابی و نوسازی ماشین‌آلات، بهره‌گیری از ظرفیت‌های فنی و مهندسی داخلی را یکی از محورهای مهم این مسیر دانست و افزود: بخشی از تجهیزات قدیمی شرکت با اتکا به دانش و توان متخصصان داخلی بازاریابی شده و همزمان، پروژه‌های جدید با رویکرد استفاده از فناوری‌های بروز در حال اجراست.

وی سرمایه انسانی را یکی دیگر از ارکان مسیر توسعه پاکستان دانست و بر آموزش، انتقال دانش، ارتقای نیروهای داخلی و جانشین‌پروری به عنوان بخشی از برنامه‌های شرکت تأکید کرد.

مدیرعامل پاکستان در بخش دیگری از سخنان خود، ارتباط حرفه‌ای با رسانه‌ها را از الزامات فعالیت یک مجموعه صنعتی دانست و گفت: رسانه‌ها می‌توانند با نگاه مستقل و حرفه‌ای، تصویری دقیق از عملکرد مجموعه‌های تولیدی به جامعه ارائه کنند و در عین حال، نقدها و دیدگاه‌های آنها می‌تواند به شناسایی بهتر نقاط قوت و زمینه‌های قابل بهبود کمک کند.

وی با تأکید بر اهمیت اعتماد و شفافیت در ارتباط میان پاکستان و رسانه‌ها افزود: رویکرد شرکت، تقویت ارتباط دوسویه با اصحاب رسانه و فراهم کردن زمینه دسترسی بیشتر آنان به اطلاعات و ظرفیت‌های واقعی پاکستان است.

در ادامه این برنامه، خبرنگاران حاضر از پروژه نوسازی پلنت سولفوناسیون و بخش‌هایی از واحدهای تولیدی پاکستان بازدید کردند و از نزدیک در جریان روند اجرای پروژه‌ها و بخشی از اقدامات انجام‌شده در حوزه نوسازی زیرساخت‌های تولید قرار گرفتند.

این بازدید، فرصتی برای اصحاب رسانه فراهم کرد تا بخشی از مسیر تحول و توسعه پاکستان را خارج از چارچوب گزارش‌های رسمی و از نزدیک مشاهده کنند؛ مسیری که از اصلاح و بازاریابی زیرساخت‌ها آغاز شده و اکنون با تمرکز بر توسعه تولید، تکمیل زنجیره ارزش و حضور پررنگ‌تر در بازارهای داخلی و صادراتی دنبال می‌شود.

در پایان این برنامه، از خبرنگاران و اصحاب رسانه حاضر به پاس همراهی و همکاری آنان با شرکت پاکستان تقدیر شد.

مدیرعامل پاکستان: خبرنگاران، صدای روایت صنعت و توسعه‌اند



مدیرعامل شرکت پاکستان با تبریک فرارسیدن ۱۷ مرداد، روز خبرنگار، خبرنگاران را صدای روایت صنعت و توسعه دانست و از تلاش‌های حرفه‌ای اصحاب رسانه در مسیر اطلاع‌رسانی و آگاهی‌بخشی قدردانی کرد.

مهندس شهریار محمدی‌راد در پیامی به مناسبت روز خبرنگار، ضمن تبریک این روز به خبرنگاران، روزنامه‌نگاران و فعالان عرصه رسانه، اظهار کرد: خبرنگاران با دقت، مسئولیت‌پذیری و نگاه حرفه‌ای خود، نقش مهمی در انعکاس واقعیت‌های جامعه و شکل‌گیری افکار عمومی ایفا می‌کنند.

وی با اشاره به نقش رسانه در حوزه صنعت و تولید افزود: رسانه‌ها با روایت فعالیت‌ها، دستاوردها و چالش‌های بخش تولید، می‌توانند پل ارتباطی مؤثری میان صنعت، جامعه و افکار عمومی باشند و به درک بهتر ظرفیت‌ها و مسیر توسعه کشور کمک کنند.

مدیرعامل پاکستان همچنین با قدردانی از خبرنگاران و رسانه‌هایی که در طول سال در انعکاس اخبار و فعالیت‌های شرکت پاکستان همراه این مجموعه بوده‌اند، بر اهمیت تداوم ارتباط حرفه‌ای، سازنده و دوسویه میان سازمان‌ها و اصحاب رسانه تأکید کرد.

مهندس محمدی‌راد خاطر نشان کرد: اعتماد، شفافیت و گفت‌وگوی حرفه‌ای، پایه‌های شکل‌گیری یک ارتباط مؤثر و ماندگار میان رسانه و صنعت است و تعامل سازنده با اصحاب رسانه می‌تواند به روایت دقیق‌تر و واقعی‌تر از مسیر حرکت مجموعه‌های تولیدی کمک کند.

وی در پایان ضمن تبریک مجدد روز خبرنگار، برای تمامی خبرنگاران و فعالان عرصه رسانه، سلامتی، سربلندی و موفقیت روزافزون در مسیر انجام رسالت حرفه‌ای خود آرزو کرد.

مدیرعامل پاکستان: نوسازی خطوط تولید، راهبردی برای ارتقای بهره‌وری و خلق ارزش پایدار است

مهندس شهریار محمدی‌راد، مدیرعامل شرکت پاکستان، بهره‌برداری از دستگاه جدید پرس صابون را بخشی از برنامه جامع نوسازی خطوط تولید این شرکت دانست و گفت: پاکستان با سرمایه‌گذاری هدفمند در توسعه فناوری و به‌روزرسانی زیرساخت‌های تولید، مسیر ارتقای بهره‌وری، افزایش کیفیت و تقویت توان رقابتی خود را با جدیت دنبال می‌کند.



مهندس شهریار محمدی‌راد با اشاره به بهره‌برداری از دستگاه جدید پرس صابون در چارچوب برنامه نوسازی خطوط تولید شرکت اظهار کرد: نوسازی تجهیزات و به‌روزرسانی فناوری‌های تولید، یکی از مهم‌ترین مسوهرای راهبردی پاکستان برای پاسخگویی به نیازهای امروز بازار و حفظ جایگاه رقابتی برندهای این شرکت است. وی افزود: راهاندازی این دستگاه صرفاً به معنای جایگزینی یک تجهیز جدید با تجهیزات پیشین نیست، بلکه بخشی از یک برنامه جامع برای توسعه زیرساخت‌های تولید، ارتقای کیفیت محصولات، افزایش بهره‌وری، کاهش توقفات تولید و ایجاد ظرفیت‌های جدید در فرآیندهای عملیاتی شرکت به شمار می‌رود.

مدیرعامل پاکستان با بیان اینکه سرمایه‌گذاری در نوسازی، سرمایه‌گذاری برای آینده شرکت است، تصریح کرد: امروز رقابت در صنعت شوینده تنها با افزایش حجم تولید معنا پیدا نمی‌کند، بلکه کیفیت، بهره‌وری، نوآوری، پایداری تولید و استفاده از فناوری‌های نوین، مؤلفه‌هایی هستند که جایگاه شرکت‌ها را در بازار تعیین می‌کنند و پاکستان با همین رویکرد، برنامه نوسازی خطوط تولید خود را دنبال می‌کند.

مهندس محمدی‌راد با اشاره به اینکه توسعه فناوری، تحقیق و توسعه و بهبود مستمر فرآیندها سه ضلع اصلی مسیر تحول صنعتی پاکستان را تشکیل می‌دهند، گفت: بهره‌گیری از تجهیزات جدید، علاوه بر افزایش وقت و کیفیت تولید، زمینه استفاده بهینه از منابع، کاهش ضایعات، ارتقای ایمنی و افزایش قابلیت اطمینان خطوط تولید را نیز فراهم می‌کند.

وی حضور دکتر ارسلان کاظم‌پور، مدیرعامل شرکت توسعه صنایع بهشهر و مدیران ارشد این مجموعه در آیین بهره‌برداری از دستگاه جدید پرس صابون را نشان‌دهنده اهتمام به برنامه‌های توسعه‌ای پاکستان دانست و افزود: حمایت دکتر کاظم‌پور و مجموعه توسعه صنایع بهشهر، پشتوانه ارزشمند برای اجرای طرح‌های نوسازی و توسعه‌ای شرکت است و این هم‌افزایی، مسیر تحقق اهداف بلندمدت پاکستان را هموارتر خواهد کرد. مدیرعامل پاکستان با اشاره به اجرای همزمان سایر طرح‌های توسعه‌ای در شرکت، از جمله طرح نوسازی پلنت سولفوناسیون، اظهار داشت: رویکرد پاکستان، اجرای پروژه‌های توسعه‌ای بصورت هدفمند و پیوسته است تا ضمن حفظ پایداری تولید، زیرساخت‌های شرکت نیز متناسب با فناوری‌های روز دنیا به‌روزرسانی شود.

مهندس محمدی‌راد در پایان تأکید کرد: پاکستان با اتکا به سرمایه انسانی متخصص، تجربه ارزشمند چند دهه فعالیت در صنعت شوینده و اجرای برنامه‌های نوسازی و توسعه فناوری، مصمم است مسیر رشد پایدار، افزایش بهره‌وری و خلق ارزش برای سهامداران، مشتریان و سایر ذینفعان را با قدرت ادامه دهد.

بهره‌برداری از دو دستگاه جدید پرس صابون در پاکستان دکتر کاظم‌پور: پاکستان هویت مجموعه توسعه صنایع بهشهر است



آیین بهره‌برداری از دو دستگاه جدید پرس صابون در چارچوب برنامه نوسازی خطوط تولید شرکت پاکستان با حضور دکتر ارسلان کاظم‌پور، مدیرعامل شرکت توسعه صنایع بهشهر، برگزار شد. وی در این آیین، پاکستان را هویت مجموعه توسعه صنایع بهشهر خواند و بر تداوم نوسازی، ارتقای بهره‌وری و خلق ارزش از مسیر نوآوری تأکید کرد.

دکتر ارسلان کاظم‌پور، مدیرعامل شرکت توسعه صنایع بهشهر، به همراه جمعی از اعضای هیئت‌مدیره، معاونان و مدیران این شرکت با حضور در پاکستان، ضمن بهره‌برداری از دو دستگاه جدید پرس صابون، از روند اجرای برنامه نوسازی خطوط تولید، اقدامات توسعه‌ای و ظرفیت‌های تولیدی این شرکت بازدید کرد.

دکتر کاظم‌پور در جریان این بازدید، ضمن قدردانی از تلاش‌های مدیرعامل، اعضای هیئت‌مدیره و کارکنان شرکت پاکستان، با اشاره به سوابق و تجربیات شهریار محمدی‌راد، وی را از مدیران توانمند و باسابقه صنعت شوینده کشور برشمرد و اقدامات انجام‌شده در مسیر ارتقای عملکرد شرکت، بهبود ساختارها، توسعه زیرساخت‌های تولیدی و پیشبرد برنامه‌های تحول سازمانی را ارزشمند و شایسته تقدیر دانست.

وی همچنین پاکستان را هویت مجموعه توسعه صنایع بهشهر توصیف کرد و بر تداوم این مسیر در راستای رشد، توسعه و افزایش توان رقابتی شرکت تأکید کرد.

مدیرعامل شرکت توسعه صنایع بهشهر با تأکید بر اینکه خلق ارزش باید محور برنامه‌های شرکت‌های تابعه باشد، اظهار داشت: این مهم از مسیر نوآوری، استفاده بهینه از منابع، ارتقای بهره‌وری، توجه به سرمایه انسانی و ایجاد مزیت رقابتی پایدار محقق می‌شود. وی همچنین از شرکت‌های زیرمجموعه خواست تا بکیه بر پیشینه ارزشمند خود و رویکردی آینده‌نگر، برنامه‌های توسعه‌ای و ارتقای بهره‌وری را تدوین و اجرا کنند.

وی آموزش را یکی از مهم‌ترین ارکان توانمندسازی سرمایه انسانی برشمرد و با تأکید بر ضرورت جانشین‌پروری، این دو مؤلفه را از الزامات توسعه پایدار و موفقیت بلندمدت سازمان‌ها دانست.

دکتر کاظم‌پور با اشاره به شرایط خاص کشور و منطقه، بر ضرورت برنامه‌ریزی برای تأمین و انباشت راهبردی مواد اولیه، تجهیزات و اقلام مورد نیاز تولید تأکید کرد و افزود: حفظ آمادگی شرکت‌ها برای استمرار تولید، علاوه بر تضمین پایداری فعالیت مجموعه‌ها، موجب افزایش اطمینان خاطر بازار و مصرف‌کنندگان خواهد شد. وی در پایان، ضمن تقدیر از اقدامات شرکت پاکستان در اجرای برنامه نوسازی خطوط تولید و بهره‌برداری از دو دستگاه جدید پرس صابون، حمایت مجموعه توسعه صنایع بهشهر از برنامه‌های توسعه‌ای شرکت‌های تابعه را مورد تأکید قرار داد و این رویکرد را گامی مؤثر در افزایش بهره‌وری، توسعه فناوری، تقویت توان رقابتی و خلق ارزش پایدار دانست.

«زملارد» در مسیر پرشتاب توسعه

از بهبود چشمگیر سودآوری تا ایجاب زیرساختهای رشد پایدار



می باشد که این مجموعه در مسیر پرشتاب صعودی عملکرد قرار دارد. عضو شاخص هیئت مدیره شرکت در فرایز دیگر از گزارش جامع خود با اعلام اینکه ارزش داراییهای زیستی مولد شرکت از ۲۱۵ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۱ به ۵۴۷ میلیارد تومان افزایش یافته است و همچنین ارزش داراییهای ثابت مشهود شرکت از ۵۵ میلیارد تومان به ۲۲۶ میلیارد تومان رسیده است و این افزایش نشان دهنده حرکت شرکت به سمت توسعه ظرفیت تولید و افزایش ارزش عملیاتی مجموعه است اضافه کرد محور اصلی توسعه «زملارد» پروژه دامپروری ملایر ۳۰۰۰ راس مولد با پیشرفت حدود ۳۰ درصدی یکی از مهم ترین طرحهای توسعهای شرکت محسوب می شود. دکتر میثم امیر حسینی در ادامه گزارش جامع خود با اشاره به اینکه کارخانه تمام مکانیزه خوراک دام مجموعه «زملارد» با سرمایه گذاری ۵۴۸ میلیارد تومان به بهره برداری رسیده است و همچنین طرحهایی مانند: احداث جایگاه ۳۰۰ راسی دام در ملایر، توسعه جایگاه گوساله ها، احداث استخر ذخیره آب با ظرفیت ۹۰ هزار مترمکعب در حال اجراست و دارای پیشرفت تجمیعی ۱۰۰ درصدی می باشد افزود: آثار اقتصادی این پروژه ها از سال ۱۴۰۵ به تدریج در عملکرد مالی شرکت نمایان خواهد شد. به گفته وی همچنین کاهش هزینه خوراک با واردات مستقیم نهادهایی از اقدامات مهم شرکت در حوزه کنترل هزینه ها، تأمین مستقیم نهادهای دامی بوده است.

در کنار موفق «زملارد» در همین قسمت گزارش خود ضمن اعلام اینکه با واردات مستقیم نهادهای توانستیم بیش از ۲۵ درصد صرفه جویی نسبت به خرید داخلی ایجاد کنیم اضافه کرد: در این زمینه ۵ هزار و ۸۵۳ تن جو از روسیه و ۱۳۴ تن پودر چربی از اندونزی وارد شده و حدود ۷۶ درصد نیاز شرکت به جو از این مسیر تأمین شده است.

دکتر میثم امیر حسینی در بخش پایانی گزارش خود برنامه های آینده «زملارد» برای رشد پایدار را بر چند محور اصلی؛ کاهش بیشتر بهای تمام شده، افزایش بهره وری واحدهای دامپروری، توسعه سیستم های هوشمند انبارداری و مدیریت فرآیندها، استفاده از ابزارهای نوین تأمین مالی مانند انتشار اوراق و گواهی سپرده تأمین مستقیم نهادهای برای کنترل هزینه خوراک برشمرد که اجرای این برنامه ها می تواند به بهبود ساختار مالی و افزایش توان رقابتی شرکت کمک کند. حضور مدیران ارشد شستا و کارشناسان شناخته شده صنعت دامپروری - کشاورزی

و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «زملارد» و تیم مدیریت برجسته آن را نشان می داد، پخش یک کلیپ زیبا از معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکاندار شرکت پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، رسیدن جمع دارایی های شرکت به مبلغ ۲۷۶۹۸۴۴۶ میلیون ریال، رشد ۱۴۸ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۱۴۹ درصدی سود خالص، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حساسی، تأیید حسابهای شفاف و کلین دکتر امین حسینی «معاونت مالی

مغرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی فریوران راهبرد به عنوان حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی حافظ گام به عنوان حسابرس علی البدل برای سال مالی آتی از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالانه صاحبان سهام شرکت کشاورزی و دامپروری ملارد شیر روز یکشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۱ در مجموعه فرهنگی ورزشی تلاش بر گزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۶۶۴ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای محمد جواد شکوری بود، که آقایان بهروز همتی و مهدی جانی زاده در مقام نظار اول و دوم و آقای میثم امیر حسینی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۸۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری صنایع عمومی تأمین	محمد جواد شکوری	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
کشت و دامداری فکا	هادی خان محمدی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
کشت و دام گلدفش نمونه اصفهان	میثم امیر حسینی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
صنایع غذایی دامون زاگرس بروجرد	محمد فولادی چقدری	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
کشت و صنعت و دامپروری ارس دام آرم منطقه آزاد ماکو	سیدعلی عادل رستخیز	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی



دکتر میثم امیر حسینی ضمن تصریح اینکه شرکت کشاورزی و دامپروری ملارد شیر وارد مرحلهای جدید از فعالیت خود شده است؛ مرحلهای که در آن علاوه بر حفظ روند تولید، تمرکز مدیریت بر توسعه ظرفیتهای اصلاح ساختار هزینه ها، افزایش بهره وری و تقویت زیرساختهای عملیاتی قرار گرفته است اضافه کرد: بهبود حاشیه سود، کاهش نسبت بهای تمام شده به ۸۰ درصد در طول یک بازه چهار ساله، رشد ۱۴۶ درصدی حاشیه سود عملیاتی و بهره برداری از پروژه های استراتژیک زیرساختی بخوبی نمایانگر این موضوع هستند که آیندهای روشن پیشروی این مجموعه موفق در صنعت دامپروری قرار دارد.

مدیرعامل متخصص و کاربلد مجموعه پیرامون عملکرد مالی شرکت نیز خاطرنشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۷۷۱۸۵۰۴ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۲۸۲۷۹۶۵ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۸۵۰۴۶۴ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۲۰۱۰۸۹۳۴ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۲۵۵۳۱۱۶۴ میلیون ریال سود خالص، عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد. دکتر میثم امیر حسینی که از مدیران جوان و نخبه صنعت دامپروری و کشاورزی می باشد همچنین با اعلام اینکه میزان تولید شیر خام شرکت در این دوره به ۴۱ هزار و ۴۴ تن رسید، میانگین پرورش هر رأس دام دوشا ۴۰۳۵ کیلوگرم و پرورش گوساله تر ۱ هزار و ۸۰۱ رأس حاصل شد و تولید کود دامی به میزان ۲۶ هزار و ۹۴۰ تن ثبت شد افزود: در بخش فروش نیز شرکت موفق به فروش ۴۰ هزار و ۱۵۶ تن شیر خام، ۱۰ هزار و ۶۶۰ رأس گوساله و ۲۳ هزار و ۸۳۹ تن کود دامی شد.

شایان ذکر است شرکت ملارد شیر با داشتن کادر مدیریتی کاردان و باتکیه بر نیروی انسانی متخصص و اجرای طرحهای توسعهای، اکنون نه تنها به عنوان یک واحد تولیدی، بلکه به عنوان الگویی از بهره وری در صنعت دامپروری ایران شناخته می شود که نتولسته است توازن دقیقی میان «رشد تولید» و «سودآوری پایدار» برقرار سازد.

دکتر میثم امیر حسینی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «زملارد» افزود: شرکت کشت و دامداری ملارد شیر با قدمتی بیش از نیم قرن، به وسعت حدود ۲۰۰ هکتار که ۱۶۰ هکتار اراضی زیر کشت جو، ذرت، یونجه و ۴۰ هکتار محوطه گاوداری با بهترین طرح ها و نقشه های روز دنیا ساخته شده است. دکتر میثم امیر حسینی با اشاره به اینکه شرکت کشت و دامداری ملارد شیر با تولید روزانه ۸۵ تن شیر خام با راندمان تولید ۵۴۲ تن، یکی از بهترین رتبه در کشور از نظر میزان راندمان تولید به خود اختصاص داده است افزود: شیر خام، گوشت، تلیسه و کود محصولات تولید شده این شرکت می باشد.

دکتر میثم امیر حسینی در قسمت دیگری از گزارش خود با اعلام اینکه با پیاده سازی راهبردها و سیاستهای مدون، نسبت بهای تمام شده به درآمد عملیاتی شرکت از ۸۹ درصد در سال ۱۴۰۱ به ۸۰ درصد در سال ۱۴۰۴ کاهش یافته است افزود: همچنین حاشیه سود ناخالصی نیز از ۱۱ درصد در سال ۱۴۰۱ به ۲۰ درصد در سال ۱۴۰۴ افزایش یافته است و حاشیه سود عملیاتی از ۶۵ درصد به ۱۶ درصد رسیده است که همگی این نسبت های مالی نشان دهنده آن است که «زملارد» در مسیری صعودی و رو به رشد در عملکرد قرار دارد.

عضو شاخص هیات مدیره شرکت ضمن تصریح اینکه شرکت با پیاده سازی برنامه های موفق خود طی سالهای ۱۴۰۱ تا ۱۴۰۴ رشد ۱۴۶ درصدی حاشیه سود عملیاتی را تجربه کرده است تأکید کرد: این روند نشان دهنده اثرگذاری اقدامات انجام شده در حوزه مدیریت هزینه، افزایش بهره وری تولید و کنترل هزینه های عملیاتی است.

دکتر میثم امیر حسینی در همین قسمت گزارش خود تأکید کرد که بهبود مدیریت نقدینگی و سرمایه در گردش در کنار کاهش دوره وصول مطالبات به ۷ روز از نکات شاخص مثبت گزارش مالی شرکت می باشد که نشان دهنده سرعت مناسب گردش نقدینگی و وصول سریع مطالبات شرکت است.

مدیریت شرکت دلیل این موضوع را اجرای پروژه های توسعهای و اختصاص منابع به سرمایه گذاری های جدید عنوان کرد و اضافه نمود: اما نسبت جاری کمتر از یک همچنان ضرورت مدیریت دقیق نقدینگی را نشان می دهد.

به گفته وی، افزایش ارزش دارایی های مولد و سرمایه گذاری در توسعه زملارد در سال های اخیر و همچنین اختصاص سرمایه گذاری قابل توجهی از منابع به توسعه ظرفیتهای عملیاتی بخوبی گواه آن

«کپرسپولیس» نمادی از فرهنگ و تمدن دیرینه رسیدن به سود خالص ۴/۴ میلیاردی با درایت تیم مدیریتی شایسته



مجمع عمومی عادی سالانه صاحبان سهام شرکت مجتمع کاشی و سنگ پرسپولیس یزد روز یکشنبه مورخ ۱۴۰۵/۴/۲۱ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی تلاش برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۱٫۹۶ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابر و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای محمد سهیلی بود، که آقایان محمد شفیع دهنوی و محمد علی سلطان زاده در مقام نظار اول و دوم و آقای احد ابراهیمی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابر و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۴۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

محمد شفیع دهنوی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
مهدیه رمضانی زاده	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
محمد سهیلی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
ابوالقاسم رمضانی زاده	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
محمدعلی سلطان زاده	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر محسن رمضانی زاده در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «کپرسپولیس» افزود: شرکت مجتمع کاشی و سنگ پرسپولیس یزد با الهام از شکوه و تمدن ماندگار ایران باستان و نام پرافتخار پرسپولیس، فعالیت خود را در سال ۱۳۸۶ در شهرستان مهریز استان یزد آغاز کرد.

به گفته وی، این مجموعه با بهره‌گیری از دانش فنی، نیروی انسانی متخصص و فناوری‌های نوین، امروز به یکی از تولیدکنندگان توانمند صنعت کاشی و سرامیک ایران تبدیل شده است.

مدیر کارخان و کاربلد شرکت ضمن تبیین اینکه ناترازی‌های انرژی، افزایش تمام هزینه‌های تولید، وجود رقبا متعدد، فضای رقابتی شدید و رشد قیمت مواد اولیه از جمله چالش‌هایی هستند که بر عملکرد شرکت مجتمع کاشی و سنگ پرسپولیس یزد در سال ۱۴۰۴ اثرگذار بوده است از جایگاه ایران در تولید کاشی در جهان، جایگاه ایران در صادرات کاشی در جهان، موقعیت خاص منطقه آسیای جنوب غربی از منظر کشش بازار صادراتی (عراق، افغانستان، آذربایجان، پاکستان، گرجستان، تاجیکستان، کشورهای حاشیه خلیج فارس، کشورهای شمالی، قاره آفریقا و اروپا)، نگاه ویژه دولت به صنعت کاشی و سرامیک در افق توسعه‌ای مدنظر با افزایش ظرفیت تولید، پیشی گرفتن حجم صادرات از ظرفیت تولید، ظرفیت بالای تهران در استقبال از محصولات با کیفیت و برند لوکس، قابلیت توسعه خطوط تولیدی شرکت با بهره‌گیری از تکنولوژی‌های جدید به لحاظ داشتن اراضی تحت تملک، پتانسیل بالای فضای مجازی در برقراری ارتباط با مصرف کنندگان به منظور فروش بیشتر محصولات

، حذف موانع تجارت جهانی، معاهده تجارت بین المللی اوراسیا)، فرصت بهره‌گیری از شرکتهای دانش بنیان به منظور تولید تجهیزات بومی و کاهش وابستگی به خارج از کشور، ایجاد سبدهای کامل از انواع محصولات کاشی و سرامیک در ساختمان و در سایزهای مختلف جهت تنوع بالاتر، به روز بودن تمام ماشین آلات تولیدی در سطح اول اروپایی و این موضوع

که شرکت کاشی پرسپولیس با توجه به اینکه در مرکز کشور قرار داشته و به تمام نقاط کشور دسترسی بهتری دارد به عنوان مهم ترین فرصتهای پیش روی مجموعه در جهت توسعه و پیشرفت پایدار و تعالی عملکرد «کپرسپولیس» نام برد.

دکتر محسن رمضانی زاده در قسمت دیگری از گزارش جامع خود پیرامون عملکرد مالی «کپرسپولیس» خاطرنشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۹۱،۱۳۶،۸۵۶ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۴،۸۹۵،۳۳۲ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۶،۱۲۳،۱۴۵ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۴،۴۵۴،۰۳۶ میلیون ریال سود خالص، عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات تحمیلی بر صنعت برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

وی با اعلام اینکه یکی از ویژگی‌های متمایز شرکت، سیاست فروش کاملاً نقدی و دریافت پیش‌پرداخت از مشتریان است؛ رویکردی که ضمن تقویت جریان نقدی، ریسک مطالبات را کاهش داده و قدرت شرکت را در تأمین به موقع مواد اولیه و اجرای طرح‌های توسعه افزایش داده است اضافه کرد: در کنار آن؛ توسعه خطوط تولید، راهاندازی خط اسلب، سرمایه‌گذاری در پروژه‌های گرانول‌سازی، نیروگاه خورشیدی و ارتقای زیرساخت‌های تولید، بخشی از برنامه‌های ما برای حفظ مزیت رقابتی و خلق ارزش پایدار برای سهامداران است.

دکتر محسن رمضانی زاده افزود: موفقیت تنها به تولید محدود نمی‌شود؛ بلکه رعایت استانداردهای بین‌المللی، توجه به مسئولیت‌های اجتماعی، حفاظت از محیط زیست، ارتقای ایمنی کارکنان و توسعه سرمایه‌انسانی نیز بخش جدایی‌ناپذیر مسیر رشد «کپرسپولیس» است که تیم مدیریت این مجموعه مجدانه تلاش می‌کند با همین رویکرد، جایگاه خود را در صنعت کاشی و سرامیک کشور پیش از پیش ارتقا دهد.

مدیر خوشنام و خوشفکر صنعت کشورمان همچنین ضمن تبیین اینکه شرکت مجتمع کاشی و سرامیک پرسپولیس یزد (سهامی عام)

تا کنون در چندین مرحله با تجهیز و نوسازی خطوط تولید خود فناوری‌های نوین راه عرصه صنایع کاشی و سرامیک کشور معرفی کرده است و توانسته است به عنوان یکی از پیشگامان این صنعت پیشرفت چشمگیری در کیفیت و کمیت محصولات خود و دیگر مجموعه‌ها به وجود آورد اضافه کرد: در این راستا شرکت جهت حفظ و ارتقای جایگاه رقابتی خود؛ تنوع تولید در طرح‌ها، ابعاد مختلف و تولید کاشی لعابدار، لعابدار نانو پولیش با نواوری‌های جدید را به دلیل تصاحب و تقاضای بیشتر بازار در دستور کار خود قرار داده است.

مدیرعامل مدبر مجموعه همچنین اظهار داشت که مجتمع کاشی و سنگ پرسپولیس یزد با ظرفیت اسمی ۱۵ میلیون مترمربع در سال، حدود ۴ درصد از تولید کاشی کشور را در اختیار دارد و همچنان یکی از تولیدکنندگان مطرح صنعت کاشی و سرامیک ایران محسوب می‌شود.

به گفته وی؛ در سال ۱۴۰۴، فروش داخلی شرکت به مبلغ ۶۶۸۵،۰۵۱ مترمربع محصول رسید که ارزشی بالغ بر ۱۷،۲۷۱،۴۱۴ میلیون ریال داشت و همچنین شرکت موفق شد ۲ میلیون و ۷۱۴ هزار و ۵۲۴ مترمربع انواع

محصولات را صادر کند و از این محل ۹،۸۵۲،۲۶۶ میلیون ریال در آمد کسب کند و در مجموع، در آمد فروش شرکت از مرز ۲۷،۰۷۸،۷۵۷ میلیون ریال صادراتی اختصاص داشت.

بنا به اعلام مدیریت ارشد در بخش عملکرد مالی نیز سودآوری شرکت روندی صعودی را حفظ کرد و



دکتر محسن رمضانی زاده ضمن تصریح اینکه ما در مجتمع کاشی و سنگ پرسپولیس سال‌هاست با تکیه بر کیفیت، نوآوری و سرمایه‌گذاری مستمر، جایگاه خود را به عنوان یکی از برندهای معتبر صنعت کاشی و سرامیک ایران تثبیت کرده‌ایم اضافه کرد: امروز با توسعه خطوط تولید، ظرفیت اسمی تولید مجموعه را از ۱۲ میلیون مترمربع به ۱۵ میلیون مترمربع در سال افزایش داده‌ایم و توانستیم در کنار تولید انواع سرامیک کف، پرسلانی، پرسلانی ضخامت‌دار، وارد حوزه تولید اسلب‌های سرامیکی نیز شویم؛ محصولی که تنها تعداد محدودی از کارخانه‌های کشور توان تولید آن را دارند.

مدیرعامل توانمند و خوشفکر مجموعه با اشاره به اینکه در «کپرسپولیس» همواره تلاش کرده‌ایم با بهره‌گیری از ماشین‌آلات روز اروپایی، فناوری چاپ دیجیتال، توسعه مداوم محصولات و تکمیل سبد تولید، پاسخگوی نیاز بازار داخلی و بازارهای صادراتی باشیم افزود: امروز محصولات ما علاوه بر سراسر ایران، به کشورهای همسایه، حوزه خلیج فارس، اروپا و سایر بازارهای هدف نیز صادر می‌شود و بخش مهمی از استراتژی ما بر توسعه صادرات استوار است.

سکندر شایسته مجموعه پیرامون عملکرد مالی شرکت نیز خاطرنشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۹۱،۱۳۶،۸۵۶ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفندماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۲۷،۰۷۸،۷۵۷ میلیون ریال در پایان اسفندماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۴،۸۹۵،۳۳۲ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۶،۱۲۳،۱۴۵ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۴،۴۵۴،۰۳۶ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش‌ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

مدیرعامل مجموعه همچنین از رشد تولید، توسعه بازارهای صادراتی، حفظ روند صعودی سودآوری، اجرای پروژه‌های توسعه‌ای و برنامه‌های کاهش ریسک‌های عملیاتی به عنوان مهم‌ترین دستاوردهای سال گذشته و برنامه‌های پیش‌رو برای تعالی مجموعه یاد کرد.



سود عملیاتی شرکت در پایان سال مالی ۱۴۰۴ به مبلغ ۶,۱۲۳,۱۴۵ میلیون ریال رسید و سود خالص نیز با ثبت مبلغ ۴,۴۵۴,۰۳۶ میلیون ریال نسبت به سال گذشته افزایش یافت. همچنین نسبت جریان نقد عملیاتی به سود عملیاتی به ۱۰۰ درصد رسید که نشان‌دهنده کیفیت مناسب سود و اتکالی آن به فعالیت‌های اصلی شرکت است.

عضو شاخص هیئت مدیره مجموعه در ادامه اعلام کرد که صنعت کاشی مشمول قیمت‌گذاری دستوری نیست و نرخ فروش محصولات بر اساس شرایط بازار، بهای تمام‌شده و مجوزهای انجمن صنفی تولیدکنندگان کاشی و سرامیک تعیین می‌شود.

به گفته وی؛ همچنین شرکت در سال مالی گذشته هیچ‌گونه مطالبه‌ای از دولت و هیچ پرونده حقوقی بااهمیتی نداشته است.

دکتر رضانی زاده در فرازی دیگر از گزارش خود ضمن تصریح اینکه در حوزه سرمایه انسانی، تعداد کارکنان شرکت در پایان سال ۱۴۰۴ به ۸۷۵ نفر رسید از برگزاری دوره‌های آموزشی متعددی در زمینه ایمنی، آتش‌نشانی، ارگونومی، مدیریت پسماند، تعالی سازمانی و آموزش‌های تخصصی برای کارکنان خبر داد که این موضوع بیانگر نگاه ویژه و اهتمام خاص تیم مدیریت بر ارتقای سطح دانش پرسنل مجموعه به عنوان با ارزش‌ترین دارایی شرکت می‌باشد.

بنا به اعلام سکاندار مجموعه؛ توسعه صادرات یکی از مهم‌ترین محورهای استراتژیک سال ۱۴۰۵ می‌باشد که بر همین اساس، توسعه بازارهای صادراتی، بازنگری نرخ فروش محصولات صادراتی متناسب با نرخ ارز، کنترل هزینه‌ها و حفظ حاشیه سود عملیاتی در دستور کار قرار گرفته است و همچنین برای مقابله با ریسک‌های ناشی از محدودیت انرژی و زنجیره تأمین، خرید و ذخیره مواد اولیه استراتژیک، احداث مخزن ذخیره آب، برنامه‌ریزی برای احداث نیروگاه خورشیدی و تأمین سوخت جایگزین از طریق گاز مایع در مجموعه در حال اجرا می‌باشد.

مدیرعامل «کپرسپولیس» پیرامون حوزه مسئولیت‌های اجتماعی نیز عنوان نمود که این شرکت در این بخش اقدامات متعددی انجام داده است که از جمله آن‌ها می‌توان به پرداخت اهدای کاشی برای پروژه‌های خیریه، حمایت از هیئت‌های ورزشی، همکاری با سازمان حفاظت محیط زیست و اجرای برنامه‌های آموزشی زیست‌محیطی اشاره کرد.

به گفته وی؛ در بخش محیط زیست و ایمنی نیز پروژه‌هایی همچون نصب بگ‌فیلتر برای کاهش گردوغبار، پیشرفت ۹۰ درصدی پروژه بازچرخانی پساب صنعتی، کاشت ۲۰۰ اصله نهال، خرید بیش از ۵۰۰ جفت فکشد ایمنی، تجهیز واحدهای تولیدی به تجهیزات آتش‌نشانی، انجام معاینات طب کار و رعایت کامل استانداردهای ISO ۹۰۰۱:۲۰۱۵ و ISO ۱۴۰۰۱:۲۰۱۸ اجرا شده است.

سکاندار شرکت در بخش پایداری گزارشی خود با اشاره به ثبات سودآوری، توسعه بازارهای صادراتی، اجرای پروژه‌های کاهش ریسک، ارتقای استانداردهای تولید و تمرکز بر بهبود بهره‌وری، ابراز امیدواری کرد که مجتمع کاشی و سنگ پرسپولیس یزد بتواند در سال‌های آینده جایگاه خود را در میان تولیدکنندگان برتر صنعت کاشی و سرامیک کشور بیش از پیش تقویت کند.

دکتر محمد سهیلی «ریاست مجمع» نیز در حاشیه مجمع اظهار داشت که مجتمع کاشی و سرامیک پرسپولیس از با سابقه‌ترین شرکت‌های تولیدکننده کاشی و سرامیک با کیفیت کشور و از خوشنام‌ترین برندهای کاشی کشور عزیزمان می‌باشد که با تکنولوژی روز دنیا، استفاده از دستگاه‌های اروپایی بروز و جدید، داشتن کامل‌ترین سبد ماشین‌آلات و تجهیزات تولیدی و دارا بودن کامل‌ترین سبد محصولات کاشی و سرامیک در ابعاد و ضخامت مشتریان توانسته است با توجه به تکمیل بودن تمامی محصولات خصوصاً تولید محصولات با ضخامت بالا که مورد تقاضای مشتریان است علاوه بر بازارهای داخلی و منطقه‌ای با داشتن بازارهای صادراتی موفق دیگر از جمله در کشورهای اروپایی و حاشیه خلیج فارس و روسیه و نقش خوش یک شرکت ایرانی و با وجهه بین‌المللی را عینیت ببخشد.

به گفته عضو شاخص هیئت مدیره مجموعه که در مقام یک مدیر برجسته شناخت خوبی از ظرفیت‌ها و توان مجموعه دارد؛ دارا بودن ثبات در سیاست‌های تولید و فروش و مدیریت عالی شرکت، بهره‌برداری از خط تولید اسلب از اسفند ماه ۱۴۰۳، خرید و راه‌اندازی تعداد ۹ عدد ژنراتور، افزایش گواهی برق در مقابل دیگر رقبا و تولید محصولات در زمان کمبود برق، برخورداری از مجموعه‌های کامل و به‌روز از ماشین‌آلات و تجهیزات تولیدی برندهای معتبر که امکان تولید محصولات باکیفیت و متنوع را فراهم کرده است و بهره‌مندی از اعتماد و شناخت گسترده مشتریان و مصرف‌کنندگان؛ پرسپولیس «بخاطر برند معتبر آن مهم‌ترین مزیت‌های رقابتی مجموعه می‌باشد».

حضور مدیران ارشد و کارشناسان شناخته‌شده صنعت کاشی و سرامیک و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و تیم مدیریت شایسته آن را نشان می‌داد، پخش یک کلیپ زیبا در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت طی سال مالی مورد گزارش که به سماع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری جانبان محمد شفيعی - محمد سهیلی - محسن رضانی زاده و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکاندار «کپرسپولیس» پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، داشتن سرمایه ۶,۷۰۰,۰۰۰ میلیون ریالی، رسیدن جمع دارایی‌های شرکت به مبلغ ۴۲,۷۴۱,۱۳۴ میلیون ریال، اعلام اشتغال ۸۷۵ نفر به صورت مستقیم در مجموعه، داشتن ظرفیت تولید ۱۵ میلیون متر مربع محصول در سال و دارا بودن سهم ۴ درصدی از تولید کشور، تأکید بر فروش نقدی به



عنوان ویژگی ممتاز «کپرسپولیس» با توجه به کیفیت محصولات تولیدی و اقبال مشتریان و پیمانکاران، اهتمام ویژه به صادرات محصول، رسیدن نسبت جریان نقدی عملیاتی به سود عملیاتی به ۱۰۰، رشد حدود ۴۱ درصدی درآمدهای عملیاتی، افزایش حدود ۲۵ درصدی سود عملیاتی توام با ارتقای ۳۰ درصدی سود خالص، صادرات ۲,۷۱۴,۵۲۴ متر مربع انواع محصول فروش داخلی ۶,۶۸۵,۰۵۱ متر مربع محصول، تبیین برنامه‌های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأکید مبنی بر اولویت‌گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، تأیید حسابهای شفاف و کلین «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرسان و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش‌ها بوده است، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسان توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تأکید بر اینکه با اهتمام ویژه تیم مدیریت پروژه نیمه‌کاره در شرکت نخواهیم داشت، تقسیم بیش از ۶۰ درصدی سود خالص، انتخاب آقای وحید نجفی به عنوان عضو جدید هیئت مدیره شرکت، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسان و انبیا نیک تدبیر به عنوان حسابرسان اصلی و انتخاب موسسه حسابرسان رازدار به عنوان حسابرسان علی‌البدل برای سال مالی آتی، همکاری صمیمانه با خبرنگاران جهت پوشش خبری، اختصاص مبلغ ۵ میلیارد ریال معادل ۵ میلیارد تومان جهت ایفای مسئولیت اجتماعی برای سال ۱۴۰۵ و برگزاری مجمع فوق‌العاده جهت انطباق اساسنامه شرکت با اساسنامه مورد تأیید سازمان بورس از نکات خواندنی این مجمع بود.

تشریح برنامه‌های راهبردی

- با توجه به شرایط محیطی و اقتصادی، شرکت در نظر دارد با تمرکز بر توسعه بازارهای صادراتی جدید و استفاده از ظرفیت کشورهای ثالث، صادرات محصولات خود به کشورهای حوزه خلیج فارس را از طریق این کشورها انجام دهد.

- همچنین، توسعه تولید و فروش محصولات با ارزش افزوده بالاتر، به‌ویژه محصولات سایز بزرگ و ضخامت بالا (اسلب)، در راستای افزایش حاشیه سود و بهبود ترکیب درآمدی، به عنوان یکی از محورهای اصلی رشد در نظر گرفته شده است.

- شرکت با تمرکز بر بهینه‌سازی ساختار، «تولید بهینه و فروش بهینه» از سوی دیگر، با توجه به شعار هیئت مدیره و مدیریت عمل در سال جاری مبنی بر هزینه‌کاهش سربار و کنترل ضایعات، درصد تثبیت بهای تمام‌شده و مدیریت آثار ناشی از نوسانات نرخ ارز و تورم برآمده است تا بستر لازم برای رشد پایدار و تحقق اهداف بلندمدت فراهم شود.

در راستای تحقق برنامه‌های توسعه‌ای و ارتقای توان رقابتی شرکت، مهمترین چشم‌اندازهای راهبردی آتی به شرح زیر تعیین گردیده است:

- ۱- ایجاد و ساخت واحدهای سنگ شکن، اسپری‌تراپ، بالمیل، بگ‌فیلتر، درایر و لعاب‌سازی به منظور افزایش ظرفیت و پایداری تولید
- ۲- احداث واحد گرانولاسازی در راستای بهبود کیفیت مواد اولیه و کاهش ضایعات
- ۳- افزایش صادرات با توجه به سودآوری بالای بازارهای خارجی، توسعه انبارهای برون‌مرزی و ایجاد شوروم و نمایندگی فروش بصورت مستقیم و غیر مستقیم در کلیه کشورها
- ۴- گسترش شبکه فروش داخلی از طریق احداث نمایشگاه‌ها و نمایندگی‌های جدید در استانهای مختلف کشور
- ۵- حضور فعال در نمایشگاه‌های داخلی و بین‌المللی صنعت کاشی و سرامیک جهت معرفی محصولات جدید و شناسایی بازارهای هدف
- ۶- احداث پروژه انرژی خورشیدی به منظور تأمین پایدار بخشی از انرژی مصرفی و کاهش هزینه‌ها

اقدامات انجام‌شده در خصوص مسئولیت‌های اجتماعی

مسئولیت‌های اجتماعی و کمک‌های عام‌المنفعه:

- پرداخت کمک‌های نقدی به هیئت‌های ورزشی استان
- اهدا کاشی جهت ساخت در امور خیریه
- ایجاد ایستگاه پذیرایی مسافران نوروزی بین‌راهی در معبر کرمان یزد
- پرداخت کمک هزینه‌های تحصیلی دانش‌آموزان محروم
- پرداخت هزینه‌های بهداشت و درمان پرسنل شرکت
- همکاری با سازمان محیط زیست جهت حفاظت از گونه‌های گیاهی و جانوری منطقه قرق‌اختصاصی حیات وحش علی‌آباد چهل‌گریز

اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف

- ۱- تولید محصولات به‌روز، دارای ارزش افزوده بالا و متناسب با نیاز بازارهای داخلی و صادراتی
- ۲- ایجاد زیرساخت‌های لازم جهت تولید پایدار و منظم
- ۳- توسعه بازارهای داخلی و صادراتی و تقویت برند شرکت
- ۴- حفظ و ارتقای کیفیت محصولات و بهبود درجه بندی تولیدات
- ۵- توانمندسازی منابع انسانی



برای حصول افتخار ملی

شرکت سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات؛ پیشرو در توسعه ایران اسلامی



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات روز شنبه مورخ ۱۴۰۵/۴/۲۰ در هتل لاله تهران برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۵٫۳ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای محمد آقاجانلو بود، که آقایان محمدرضا درخشند و مرتضی شبانی در مقام نظار اول و دوم و آقای کیارش مهرانی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ به تقسیم سود ۱۲۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

فولاد مبارکه اصفهان	محمد آقاجانلو	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
معدنی و صنعتی فولاد سنگ مبارکه اصفهان	سجاد طهماسبی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
فولاد هرمزگان جنوب	آردشیر سعدهمعدنی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری ملی ایران	محمدرضا درخشند	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری ارشک	محمد کلاتری	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر آردشیر سعدهمعدنی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «معدان» افزود: شرکت سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات با بیش از سه دهه فعالیت، نقش مهمی در توسعه زنجیره ارزش معدن و صنایع معدنی کشور ایفا کرده و سرمایه گذاری های گسترده ای در بخش های سنگ آهن، کنسنتره، گندله آهن اسفنجی، فولاد، مس، زغال سنگ، کک متالورژی، عناصر نادر خاکی و سایر صنایع معدنی انجام داده است.

مدیرعامل شرکت ضمن تبیین اینکه این هلدینگ با هدف ایجاد زنجیره کامل تولید، از مرحله اکتشاف و استخراج مواد معدنی تا تولید محصولات نهایی فولادی و فلزی، در پروژه های بزرگ کشور حضور دارد اضافه کرد: این شرکت علاوه بر سرمایه گذاری در شرکت های بوری، در سال های اخیر با تأسیس بازوهای تخصصی در حوزه اکتشاف، سرمایه گذاری مالی و توسعه پروژه ها، دامنه فعالیت خود را گسترش داده است که از جمله مهم ترین شرکت های زیرمجموعه و وابسته آن می توان به شرکت هایی در حوزه تولید فولاد، استخراج سنگ آهن، توسعه معادن، اکتشاف ذخایر معدنی و سرمایه گذاری مالی اشاره کرد که هر یک بخشی از زنجیره ارزش صنایع معدنی کشور را تکمیل می کنند.

دکتر آردشیر سعدهمعدنی همچنین اظهار داشت که سال ۱۴۰۴ برای شرکت سرمایه گذاری توسعه معادن و فلزات سال تمرکز دوباره بر مأموریت اصلی شرکت یعنی خلق ارزش پایدار در زنجیره معدن، فلزات و صنایع معدنی ایران بود در شرایطی که اقتصاد کشور با محدودیت های مالی نوسانات ارزی چالش های انرژی افزایش هزینه ها و پیچیدگی های بازارهای جهانی مواجه بود تلاش کردیم با انضباط در تخصیص سرمایه توسعه پروژه های پیشران تقویت حکمرانی شرکتی و تمرکز بر مزیت های رقابتی مسیر رشد پایدار گروه را تداوم بخشیم.

به گفته وی، راهبرد اصلی شرکت در سال گذشته حرکت از سرمایه گذاری های پراکنده به سمت سرمایه گذاری های هدفمند اولویت دار و مبتنی بر ارزش آفرینی بود.

در این رویکرد اولویت بر پروژه های است که ضمن تکمیل زنجیره ارزش جریان نقدی پایدار ایجاد کرده، ریسک های عملیاتی را کاهش دهند و جایگاه رقابتی گروه را در صنایع معدنی و فلزی ارتقا بخشند.

مدیر زرومه دار صنعت کلنی تاکید کرد که هم زمان افزایش تاب آوری گروه در برابر محدودیت های انرژی، نوسانات بازار چالش های تأمین مالی و ریسک های زنجیره تأمین، از طریق تقویت ساختار مالی توسعه زیرساخت ها تأمین پایدار مواد اولیه و مدیریت بهینه نقدینگی دنبال شد. همچنین ارتقای حکمرانی شرکتی، شفافیت پاسخگویی و استقرار نظام های حرفه ای تصمیم گیری و پایش عملکرد، از ارکان اصلی برنامه های مدیریتی سال ۱۴۰۴ بود.

عضو شاخص هیئت مدیره در ادامه ضمن تشریح عملکرد مالی و عملیاتی شرکت، از تداوم روند رو به رشد سودآوری، تقویت ساختار مالی، توسعه سرمایه گذاری ها و اجرای پروژه های راهبردی در زنجیره معدن و فولاد خبر داد و تاکید کرد بر اساس گزارش هیئت مدیره، درآمدهای عملیاتی تلفیقی شرکت در سال ۱۴۰۴ با رشد ۳۰ درصدی به ۴۷۲٫۴۲۱٫۴۷۲٫۴۲۱ میلیون ریال رسید و سود عملیاتی نیز با افزایش ۱۳ درصدی به ۲۸۱٫۲۳۰٫۳۰۷ میلیون ریال و سود خالص با رشد ۱۴ درصدی به ۲۴۰٫۵۸۴٫۶۵۰ میلیون ریال افزایش یافت که نشان دهنده تداوم روند سودآوری گروه است.

دکتر سعدهمعدنی در فرازی دیگر از گزارش خود با اعلام اینکه سرمایه شرکت از بدو تأسیس تاکنون طی مراحل مختلف افزایش یافته و اکنون به ۴۴۵ هزار میلیارد ریال رسیده است و علاوه بر این، برنامه افزایش سرمایه جدید از محل مطالبات و سود انباشته در دست اجراست که در صورت تصویب، سرمایه شرکت به ۵۷۰ هزار میلیارد ریال خواهد رسید افزود: این هلدینگ با سرمایه گذاری در شرکت های نظیر چادرملو، گل گهر، گهرزمین، صابور، فولاد خراسان، ملی صنایع مس ایران و مجموعه ای از شرکت های معدنی، فولادی، خدماتی و مالی، یکی از مهم ترین بازیگران زنجیره معدن و فولاد کشور محسوب می شود و نقش مؤثری در توسعه ظرفیت تولید، تأمین مالی پروژه های بزرگ، افزایش ارزش پرتفوی و حمایت از شرکت های زیرمجموعه ایفا می کند.

دکتر آردشیر سعدهمعدنی، در ادامه با اشاره به اینکه حال حاضر ۱۲۹ پروژه در مجموعه «معدان» در حال اجراست که ارزش سرمایه گذاری آن ها بیش از ۱۶۵ میلیارد یورو برآورد می شود و سهم هلدینگ از این پروژه ها حدود ۴۹۰ هزار میلیارد تومان است و علاوه بر آن، راهبری ۱۶ پروژه ملی

با سرمایه گذاری بیش از ۳ میلیارد یورو نیز برعهده این مجموعه قرار دارد افزود: این پروژه های توسعه ای با سرمایه گذاری ۱۶۵ میلیاردی در حال اجرا می باشند.

مدیرعامل «معدان» همچنین با اشاره به نسبت قیمت به خالص ارزش دارایی ها (P/NAV) که حدود ۳۶ درصد برآورد می شود، تاکید کرد ارزش بازار فعلی هلدینگ فاصله قابل توجهی با ارزش واقعی دارایی های آن دارد.

به گفته وی سود خالص تلفیقی هلدینگ در سال مالی ۱۴۰۴ با رشد ۱۴ درصدی نسبت به سال قبل، از ۲۲ هزار و ۸۰۰ میلیارد تومان به حدود ۲۶ هزار میلیارد تومان رسیده است. همچنین سود خالص شرکت اصلی نیز با وجود تغییر سال مالی برخی شرکت های زیرمجموعه در سطح مطلوبی قرار دارد.

دکتر سعدهمعدنی در فرازی دیگر از گزارش خود به تشریح آخرین وضعیت شرکت های سرمایه پذیر پرداخت و از رشد ذخایر سنگ آهن شرکت توسعه معدنی و صنعتی صابور خبر داد و گفت با توسعه فعالیتهای اکتشافی، ذخایر این شرکت از ۵۲ میلیون تن به حدود ۴۰۰ میلیون تن افزایش یافته که ارزش تقریبی آن بیش از یک میلیارد دلار برآورد می شود.

مدیریت شرکت همچنین تاکید کرد که راهبردهای سال های آینده بر توسعه زنجیره ارزش معدن و فولاد، تکمیل پروژه های نیمه تمام، سرمایه گذاری در طرح های معدنی و صنایع پایین دستی، توسعه زیرساخت های انرژی، افزایش بهره وری، گسترش فناوری های نوین، تحول دیجیتال، توسعه فولاد سبز و ایجاد ارزش افزوده پایدار برای سهامداران متمرکز خواهد بود.

سکندار «معدان» در مورد پیشرفت پروژه احیای مستقیم فولاد کردستان نیز خاطر نشان کرد که پروژه احداث کارخانه احیای مستقیم فولاد کردستان در شهرستان بیجار با ظرفیت تولید سالانه ۱٫۶ میلیون تن آهن اسفنجی به حدود ۲۰ درصد پیشرفت فیزیکی رسیده و عملیات اجرایی پروژه فولادسازی و نورد پیوسته (CSP) با ظرفیت تولید سالانه یک میلیون تن ورق گرم فولادی در شهرستان قروه نیز ادامه دارد.

دکتر آردشیر سعدهمعدنی در همین قسمت از گزارش خود پروژه احداث کارخانه کنسنتره سازی صابور با ظرفیت تولید سالانه ۲٫۵ میلیون تن کنسنتره سنگ آهن که بیش از ۲۰ درصد پیشرفت فیزیکی دارد و همچنین پروژه گندله سازی شرکت صبا امید غرب خاورمیانه با ظرفیت سالانه یک میلیون تن گندله که بیش از ۸۰ درصد پیشرفت مایشته و در آستانه بهره برداری قرار گرفته است را در کنار پروژه احداث کارخانه احیای مستقیم شرکت مجتمع آهن و فولاد الماس آر تاویل با ظرفیت سالانه ۱٫۱ میلیون تن آهن اسفنجی که به پیشرفت ۶۵ درصدی رسیده و عملیات نصب تجهیزات آن در حال انجام است. همچنین پروژه مشابه شرکت فولاد اقلید پارس با همین ظرفیت که حدود ۳۰ درصد پیشرفت فیزیکی دارد و بخش عمده تجهیزات اصلی آن نصب شده است را بخشی از مهم ترین پروژه های برشمرده در آن «معدان» حضوری فعال دارد.

به گفته وی، همچنین فاز دوم نیروگاه بخار شرکت پویا انرژی با ظرفیت ۳۶۰ مگاوات در دست اجراست که پس از تکمیل، ظرفیت نیروگاه را به ۷۲۰ مگاوات خواهد رساند که با بهره برداری از این طرح، راندمان نیروگاه از ۵۰ درصد به بیش از ۵۰ درصد افزایش یافته و علاوه بر کاهش هزینه تولید، امکان فروش برق مزاد و افزایش سودآوری نیز فراهم خواهد شد.

عضو هیئت مدیره «معدان» در قسمت دیگری از گزارش خود با اعلام اینکه پروژه مس جانجا تاکنون حدود ۳۶ درصد پیشرفت فیزیکی داشته است و عملیات باطله برداری، آماده سازی معدن و اجرای زیرساخت های کارخانه با سرعت مناسبی در حال انجام است و تجهیزات خارجی پروژه نیز خریداری شده که پیش بینی می شود تا پایان سال وارد کشور شود افزود: ظرفیت تولید این طرح پس از بهره برداری، سالانه حدود ۱۵۰ هزار تن کنسنتره مس خواهد بود که ارزش آن با قیمتهای فعلی حدود ۴۵۰ میلیون دلار برآورد می شود.

مدیرعامل «معدان» در بخش پایانی گزارش خود از پیشرفت حدود ۲۶ درصدی پروژه احداث کارخانه فرآوری گومکنگز شیروان خبر داد و همچنین اعلام کرد اجرای پروژه تولید تسمه نوار نقاله استیل کورد با مشارکت گروه فولاد مبارکه با سرعت در حال انجام است خبر داد و تاکید کرد اجرای این طرح ها نقش مهمی در تکمیل زنجیره ارزش و افزایش سودآوری هلدینگ خواهد داشت.

حضور مدیران ارشد و کارشناسان شناخته شده صنعت - معدن و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «معدان» را نشان می داد، بخش یک کلیپ زیبا در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکندار شرکت پیرامون توفیقات «معدان» در سال مالی مورد گزارش، رسیدن جمع دارائی های شرکت طبق صورتهای مالی تلفیقی به مبلغ ۲۸۱٫۲۳۰٫۳۰۷ میلیون ریال، رشد ۱۳ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۱۴ درصدی سود خالص، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حساسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تأیید حسابهای شفاف و کلین دکتر مهرانی «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرسان قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حساسی آرموده کاران به عنوان حساسی اصلی و انتخاب موسسه حساسی ایران مشهود به عنوان حساسی علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه مدیریت ارزشمند روابط عمومی با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از دینفعان از نکات خواندنی این مجمع بود.

افزایش ۱۰۷ درصدی سود خالص «رتکو» رسیدن به ساحل سود دهی با ناخدایی دکتر محمدعلی علیزاده فرد



دکتر علیزاده فرد در ادامه گزارش جامع خود با اشاره به اینکه تکین کو که در سال های نه چندان دور با چالش هایی از جمله زبان انباشته و مشمولیت ماده ۱۴۱ قانون تجارت مواجه بود، طی سال های اخیر با اجرای اقدامات اصلاحی، کنترل هزینه ها، توسعه بازار و مدیریت تعهدات، مسیر خروج از بحران و بازگشت به سودآوری پایدار را دنبال کرده است افزود: بر اساس اطلاعات ارائه شده، سود انباشته شرکت در سال ۱۴۰۴ نسبت به سال گذشته (قبل از تصمیم مجمع به تقسیم سود) رشد قابل توجه ۵۸۰ درصدی داشته است که نشان دهنده تداوم مسیر احیای شرکت و تثبیت وضعیت سودآوری آن در سال ۱۴۰۴ می باشد.

از دیگر نکات قابل توجه در عملکرد شرکت، تداوم انضباط مالی و شفافیت گزارشگری است که پیرو آن شرکت تکین کو برای چهارمین سال پیاپی موفق به کسب گزارش مقبول از حسابرس مستقل و بازرس قانونی شده است، موضوعی که بیانگر بهبود فرآیندهای مالی، تقویت کنترل های داخلی و استمرار رویکرد شفافیت در گزارشگری شرکت است.

مدیرعامل مدیر و با تجربه مجموعه همچنین با تبیین اینکه در حوزه توسعه بازار نیز شرکت عملکرد قابل توجهی را به ثبت رساند و ارزش قراردادهای اخذ شده در سال مالی ۱۴۰۴ نسبت به سال ۱۴۰۳ بالغ بر ۶۵۰ درصد رشد داشته است که حدود ۹۰ درصد این قراردادها در شش ماهه دوم سال و پس از رفع محدودیت های اخذ تضمین بانکی و حمایت های هلدینگ PIIC در این حوزه محقق شده است اضافه کرد: تحقق این رشد در سالی که متأثر از شرایط جنگی، فشارهای اقتصادی، محدودیت های محیط کسب و کار و رکود پروژه های صنعتی و سرمایه ای کشور بود، نشان دهنده تقویت جایگاه شرکت در بازار خدمات بازرسی فنی - کنترل خوردگی و خدمات تخصصی مرتبط، و همچنین ظرفیت و افزایش توان شرکت در شناسایی فرصت ها و جذب پروژه های جدید است.

مدیرعامل مدیر مجموعه در بخش پایانی گزارشی خود توسعه خدمات سورویس و بازرسی کالا در مبدأ و مقصد برای کارفرمایان داخلی و خارجی، ادامه همکاری با شرکت وستوک در حوزه پیگیری هوشمند استفاده از ظرفیت همکاری با شرکت های بین المللی برای انتقال دانش فنی و اجرای پروژه های مشترک، حرکت تدریجی به سمت ایجاد درآمد ارزی از محل خدمات بازرسی تخصصی قابل ارائه در کشورهای منطقه شناسایی فرصت های ارائه خدمات بازرسی در بازارهای منطقه ای به ویژه حوزه اوراسیا، آسیای میانه و کشورهای همسایه توسعه نمایندگی ها و شبکه همکاری خارجی در کشورهای هدف را مهمترین سیاست ها و برنامه های شرکت در بخش بین الملل برشمرد.

انجام کلیه فرایندهای رأی گیری به صورت الکترونیک، پخش یک کلیپ زیبا در معرفی شرکت و اهم توانمندی های آن، لطف و بزرگواری جنابان روح اله عیسی نیا - ساسان عیدی - عیسی غلامی و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکاندار شرکت پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، اعلام اشتغال ۲۰۵ نفر در مجموعه، کاهش بهای تمام شده فروش به ۸۲ درصد، ارتقای حاشیه سود ناخالص به ۱۷ درصد توام با افزایش حاشیه سود خالص به ۲۰۷ درصد، داشتن ارزش بازار به مبلغ ۲,۸۱۶,۰۰۰ میلیون ریال در پایان سال ۱۴۰۴، کاهش دوره وصول مطالبات، تاکید بر اهتمام ویژه برای وصول حداکثری مطالبات، رسیدن جمع دارایی های شرکت به مبلغ ۳,۹۴۶,۵۱۵ میلیون ریال، رشد ۷۷ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۱۰۷ درصدی سود خالص، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افروز و بهبود فرآیندهای کلیه سطوح، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون پندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تأیید حسابهای شفاف و کلین جناب ظهرانی «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی با کدکست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویزه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی داریاوش به عنوان حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی هوشیار ممیز به عنوان حسابرس علی البدل برای سال مالی آتی، همکاری صمیمانه آقای علی محمدی «مدیریت فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت نوشتن خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم و آمیزش شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان و تقسیم ۷۵ درصدی سود انباشته بین سهامداران از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت بازرسی فنی و کنترل خوردگی تکین کوی روز سه شنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۲ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی رفاهی کشتیرانی برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۰۴۲ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای روح الله عیسی نیا بود، که آقای ساسان عیدی و خانم سمیرا زارع در مقام نظار اول و دوم و آقای محمد علی علیزاده فرد به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ به تقسیم سود ۳۳۴ ریالی به ازای هرسهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

دوده صنعتی پارس	عیسی غلامی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری صنایع پتروشیمی	محمدعلی علی زاده فرد	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری هامون کیش	شهرام بساک	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
صنایع لاستیکی سهند	حسین صفری مقدم	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
پتروشیمی شیمی بافت		عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر محمدعلی علیزاده فرد در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «رتکو» افزود: شرکت بازرسی فنی و کنترل خوردگی تکین کوی در سالی که گذشت، با تکیه بر دانش فنی، نیروی انسانی متخصص و تجربه حضور در پروژه های راهبردی کشور، تلاش کرد جایگاه خود را به عنوان یکی از شرکتهای پیشرو در حوزه بازرسی فنی، کنترل خوردگی و خدمات مهندسی بیش از پیش تثبیت کند.

عضو شاخص هیئت مدیره ضمن تبیین اینکه تمرکز ما بر ارتقای کیفیت خدمات، توسعه بازار، افزایش بهره وری، حضور مؤثر در پروژه های نفت - گاز - پتروشیمی و نیروگاهی و ایجاد ارزش پایدار برای سهامداران بوده است اضافه کرد: باور داریم که با توسعه خدمات تخصصی، بهره گیری از فناوری های نوین و تقویت سرمایه انسانی، می توانیم نقش مؤثرتری در صنعت کشور ایفا کنیم و مسیر رشد پایدار شرکت را ادامه دهیم.

به گفته وی حجم قراردادهای اخذ شده در سال ۱۴۰۴ مبلغ ۵,۴۱۵,۵۵۱,۸۰۷ میلیون ریال بوده که این مبلغ در شش ماهه دوم سال با رشد اعجاب انگیز نسبت به شش ماهه سال اول با همکاری صمیمانه هیئت مدیره و حمایت تمام قد سهامداران عمده و مجاهدت پرسنل حاصل گردید و مفتخریم اعلام داریم که با اتخاذ تدابیر ارزنده یک عملکرد فوق العاده را رقم زدیم به طوری که در تداوم این روند صعودی که این مهم در حالی در کشور درگیر جنگ تحمیلی و تداوم تحریم های بین المللی بوده یک عملکرد بسیار موفق محسوب می شود.

دکتر علی زاده فرد همچنین با توجه به اینکه در سه ماهه اول سال جاری نیز موفق به ۱,۶۳۳,۷۱۲,۵۵۸ حجم قرارداد شدید که یک رکورد حساب می شود از تداوم این روند صعودی در اخذ قراردادهای سال جاری خبر داد.

عضو شاخص هیئت مدیره شرکت در ادامه ضمن تصریح اینکه مجموع مطالبات ما ۳,۷۴۱,۶۵۵ میلیون ریال بوده است از وصول ۲,۹۹۲,۶۲۵ میلیون ریال آن در سال مالی مورد گزارش خبر داد و اضافه کرد: در سال ۱۴۰۴ مبلغ وصول مطالبات ۱,۲۰۳,۳۶۰ میلیون ریال بوده که مانده مطالبات ۱,۵۳۸,۲۶۵ میلیون ریال می باشد همچنین ما قبل از سال ۱۴۰۴ مبلغ وصول مطالبات معادل ۱,۷۸۹,۰۴۰ میلیون ریال و مانده مطالبات ۱,۹۴۹,۶۸۸ میلیون ریال بوده و مجموع مبلغ وصول مطالبات ۲,۹۹۲,۶۲۵ و مانده مطالبات ۳,۷۴۱,۶۵۵ میلیون ریال می باشد.

ارائه توضیحات جامع پیرامون خروجی جلسات کمیته های شرکت که متشکل از افراد نخبه صنعت می باشد، رعایت اصول حاکمیت شرکتی، مولدسازی دارایی ها، پرونده های حقوقی که با پیگیری های مجتهدانه منتج به صدور رای به نفع شرکت گردید و اقدامات انجام شده در خصوص تکالیف مجمع بخش دیگری از گزارش مدیرعامل مدیر مجموعه بود.

عضو شاخص هیئت مدیره مجموعه که از مدیران با دیسپلین و برنامه محور می باشد تاکید کرد که با پیگیری های مستمر واحد حقوقی شرکت در سال ۱۴۰۴ تعداد ۴ پرونده حقوقی و کیفری با اهمیت به نفع «له» شرکت منتهی گردیده و هیچ دادنامه ای علیه شرکت ابلاغ نگردیده است و سایر پرونده های حقوقی به صورت مستمر تا حصول نتیجه در دستور کار قرار دارد.

تقدیر رئیس جمهور از مدیرعامل کویرتایر به عنوان پیشکسوت نمونه صنعت

مهران امیرحسینی



در آیین ملی بزرگداشت روز صنعت و معدن، مهندس سیدمحمدحسین زینلی، چهره ملی ماندگار صنعت در سال ۱۴۰۲ و مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر، به پاس سال‌ها تلاش مؤثر در توسعه صنعت، تولید دانش بنیان و نوآوری، به عنوان پیشکسوت نمونه صنعت انتخاب شد و تندیس زرین این رویداد را از رئیس جمهور دریافت کرد.

در مراسم بزرگداشت روز ملی صنعت و معدن که با حضور دکتر مسعود پزشکیان رئیس جمهور، سیدمحمد اتابک وزیر صنعت، معدن و تجارت، جمعی از فعالان اقتصادی، کارآفرینان، مدیران صنعتی و نمایندگان تشکلهای بخش خصوصی در سالن همایش‌های بین‌المللی صدا و سیما برگزار شد، از برگزیدگان و چهره‌های اثرگذار عرصه صنعت و معدن کشور تجلیل به عمل آمد.

در این آیین ملی، سیدمحمدحسین زینلی، مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر و چهره ملی ماندگار صنعت در سال ۱۴۰۲، به پاس سال‌ها خدمات ارزنده، نقش آفرینی مؤثر در توسعه تولید، مدیریت صنعتی، نوآوری و پیشبرد فناوری‌های نوین، به عنوان پیشکسوت نمونه صنعت برگزیده شد و تندیس زرین و لوح تقدیر روز ملی صنعت و معدن را از دستان رئیس جمهور دریافت کرد.

این انتخاب، جلوه‌ای از جایگاه برجسته کویرتایر در صنعت کشور و ثمره سال‌ها مدیریت اثربخش، توسعه فناوری، تولید دانش بنیان و اهتمام به خودکفایی صنعتی است؛ مسیری که کویرتایر را به یکی از پیشگامان صنعت تایر ایران و نماد توانمندی تولید ملی تبدیل کرده است.



پاسداشت میراث ماندگار بنیان گذاران؛ حضور مدیرعامل کویرتایر در منزل زنده یاد زرین پناه



و علاقه‌مندان به تاریخچه شرکت به نمایش درمی‌آید تا نسل‌های آینده نیز با مجاهدت‌های بنیان‌گذاران این مجموعه آشنا شوند.

در ادامه این دیدار، فرزند زنده‌یاد حاج حسن زرین‌پناه با قدردانی از حضور مدیرعامل و مدیران شرکت، خاطراتی از سال‌های آغازین تأسیس و مسیر شکل‌گیری کویرتایر و تلاش‌های پدر خود در کنار دیگر اعضای هیأت مؤسس را بیان کرد.

همچنین در این مراسم، یاد و خاطره زنده‌یاد مرتضی زرین‌پناه، همکار فقید و پیشکسوت شرکت دانش بنیان کویرتایر، نیز گرامی داشته شد و حضار با قرائت فاتحه، برای شادی روح آن عزیزان و صبر و سلامتی بازماندگان دعا کردند.

این دیدار فضایی صمیمی و آکنده از احترام با تأکید بر ضرورت پاسداشت سرمایه‌های انسانی، تکریم پیشکسوتان و زنده نگه داشتن یاد و نام بنیان‌گذاران شرکت دانش بنیان کویرتایر به پایان رسید.

مدیرعامل و جمعی از مدیران ارشد شرکت دانش بنیان کویرتایر با حضور در منزل زنده‌یاد حاج حسن زرین‌پناه، عضو هیأت مؤسس شرکت، ضمن عرض تسلیت به خانواده آن مرحوم، یاد و خاطره ایشان را گرامی داشتند.

در این دیدار، مهندس سیدمحمدحسین زینلی مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر، با تجلیل از خدمات ارزشمند و نقش اثرگذار زنده‌یاد حاج حسن زرین‌پناه در شکل‌گیری و توسعه این مجموعه، اظهار داشت: بی‌تردید تلاش‌های صادقانه، نگاه آینده‌نگر و همت بلند این بزرگمرد صنعت، بخش مهمی از تاریخ و هویت کویرتایر را رقم زده است و نام و یاد ایشان همواره در این مجموعه زنده خواهد ماند.

وی افزود: به پاس خدمات ماندگار این مرحوم، روایت تلاش‌ها و نقش ایشان در مستند روایت شکل‌گیری کویرتایر ثبت شده و این مستند به‌صورت مستمر برای مهمانان، بازدیدکنندگان

تقدیر وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی از مدیرعامل شرکت دانش بنیان کوپرتایر مدیریت هوشمندانه و نقش آفرینی مؤثر مهندس زینلی در توسعه تولید ملی مورد تجلیل قرار گرفت

در متن این لوح تقدیر آمده است: توفیق خدمت به نظام مقدس جمهوری اسلامی ایران و ایفای نقش مؤثر در مسیر اعتلای تولید ملی، افتخاری ارزشمند است که نصیب مدیرانی می‌شود که با ایمان، دانش، تدبیر و مسئولیت‌پذیری، توسعه اقتصادی را با کرامت نیروی انسانی و تعالی سازمانی همراه می‌سازند.

مدیر کل سازمان‌های کارگری و کارفرمایی وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی، مدیریت هوشمندانه و آیندگراانه مهندس زینلی در هدایت شرکت دانش بنیان کوپرتایر را الگویی موفق از پیوند دانش، نوآوری، بهروری و تولید رقابت‌پذیر دانسته و تأکید کرده است که این رویکرد، نقش مؤثری در ارتقای صنعت خراسان جنوبی و تحقق سیاست‌های کلان اقتصادی کشور ایفا کرده است.

در بخش دیگری از این لوح تقدیر، همکاری صمیمانه و مسئولانه شرکت دانش بنیان کوپرتایر با برنامه‌ها و مأموریت‌های وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی، تعامل سازنده با اداره کل تعاون، کار و رفاه اجتماعی استان، صیانت از حقوق نیروی کار و گسترش فرهنگ گفت‌وگوی اجتماعی، از جمله اقدامات شایسته تقدیر این مجموعه عنوان شده است.

حمیدرضا پناه در پایان، ضمن قدردانی از تلاش‌های صادقانه و اثرگذار مدیرعامل شرکت دانش بنیان کوپرتایر، دوام عزت، سلامتی و توفیقات روزافزون وی را در مسیر خدمت به نظام جمهوری اسلامی ایران و شکوفایی هرچه بیشتر صنعت و تولید کشور از درگاه خداوند متعال مسئلت کرده است.



حمیدرضا پناه، مدیر کل سازمان‌های کارگری و کارفرمایی وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی، با اهدای لوح تقدیر از مهندس سیدمحمدحسین زینلی، مدیرعامل شرکت دانش بنیان کوپرتایر، به پاس خدمات ارزنده در مسیر توسعه تولید ملی، ارتقای بهروری و تعامل سازنده با جامعه کار و تولید تقدیر کرد.

پیشکسوت نمونه ملی؛ افتخاری برای صنعت خراسان جنوبی



مهندس زینلی همچنین از آمادگی این شرکت برای افزایش همکاری‌ها در حوزه خدمات ارزی، صادرات و گردش مالی با بانک سپه خبر داد و اظهار کرد: با راه‌اندازی شعبه ارزی در شعبه شهابی کوپرتایر، زمینه توسعه همکاری‌های مشترک بیش از گذشته فراهم خواهد شد.

بانک سپه حامی تولید ملی است

مدیر شعب بانک سپه خراسان جنوبی در ادامه این دیدار، نیز ضمن تبریک انتخاب سید محمدحسین زینلی به عنوان پیشکسوت نمونه ملی صنعت کشور، این موفقیت را افتخاری برای صنعت استان و کشور دانست.

حسین محمدپور با تقدیر از نقش کوپرتایر در اشتغال، تولید و توسعه اقتصادی گفت: بانک سپه همواره حمایت از تولیدکنندگان، شرکت‌های دانش بنیان و واحدهای صنعتی را از مهم‌ترین مأموریت‌های خود می‌داند. محمدپور با اشاره به همکاری نزدیک بانک سپه با کوپرتایر افزود: تلاش کرده‌ایم خدمات بانکی، به فعالان صنعت سریع و آسان انجام شود و این مسیر با قدرت ادامه خواهد داشت.

وی تأکید کرد: بانک سپه خود را شریک تولید می‌داند و هر اقدامی که بتواند به رونق تولید، افزایش اشتغال و توسعه سرمایه‌گذاری کمک کند، در چارچوب ضوابط و مقررات دنبال خواهد کرد.

مدیر شعب بانک سپه خراسان جنوبی همچنین از آمادگی این بانک برای توسعه همکاری‌ها در حوزه خدمات ارزی، تأمین مالی و پشتیبانی از برنامه‌های توسعه‌ای کوپرتایر خبر داد.

در پایان این دیدار، مدیرعامل کوپرتایر و مدیر شعب بانک سپه خراسان جنوبی بر استمرار همکاری‌های مشترک، تقویت تعامل میان شبکه بانکی و بخش تولید و حمایت از طرح‌های توسعه‌ای و دانش بنیان تأکید کردند.



مدیر شعب بانک سپه خراسان جنوبی با حضور در شرکت دانش بنیان کوپرتایر، انتخاب مهندس زینلی، مدیرعامل این مجموعه، به عنوان پیشکسوت نمونه ملی را تبریک گفت و از نقش برجسته این شرکت در توسعه صنعت، اشتغال و اقتصاد کشور قدردانی کرد.

در این دیدار صمیمانه، مهندس سید محمدحسین زینلی ضمن قدردانی از حضور مدیر شعب بانک سپه و هیئت همراه، اظهار کرد: حقیقتاً انتظار چنین تقدیری را نداشته‌ایم و هیچ‌گاه برای کسب عنوان نکرده‌ایم؛ همواره باور داشته‌ایم که اگر کاری با نیت خدمت انجام شود، خداوند بهترین پاداش را خواهد داد.

وی افزود: آنچه امروز به عنوان موفقیت کوپرتایر شناخته می‌شود، حاصل تلاش شبانه‌روزی همه کارکنان، مهندسان و کارگران این مجموعه است و بنده تنها سخنگو و انعکاس‌دهنده زحمات آنان هستم.

مدیرعامل شرکت دانش بنیان کوپرتایر با اشاره به فرآیند انتخاب پیشکسوت نمونه ملی گفت: معمولاً برای انتخاب شرکت‌ها و مدیران برتر، ماها شاخص‌های مختلف از جمله عملکرد، تولید، بازار، نوآوری و سابق مدیریت مورد ارزیابی قرار می‌گیرد.

قدردانی از همراهی بانک سپه

مدیرعامل شرکت دانش بنیان کوپرتایر در بخش دیگری از سخنان خود از خدمات بانک سپه به ویژه شعبه شهابی کوپرتایر بزرگ قدردانی کرد و گفت: نگاه ما به بانک سپه صرفاً نگاه یک بانک نیست؛ این مجموعه کارفرما و همراه تولید می‌دانیم.

وی افزود: بانک سپه در سال‌های گذشته همواره در کنار کوپرتایر بوده و خدمات ارزشمندی به کارکنان و مجموعه ارائه کرده است و از این پس نیز تلاش خواهیم کرد همکاری‌های مالی و بانکی خود را با این بانک بیش از گذشته گسترش دهیم.

در چهار ماه نخست سال ۱۴۰۵ محقق شد؛ تولید بیش از ۱.۳ میلیون حلقه تایر رادیال سواری در کوپرتایر

در پاسخگویی به نیاز بازار است و نشان می‌دهد این شرکت با اتکا به ظرفیت‌های فنی، فناوری و سرمایه انسانی خود، مسیر توسعه پایدار تولید را با جدیت دنبال می‌کند.

مدیرعامل شرکت دانش بنیان کوپرتایر با اشاره به تنوع محصولات تولیدی این شرکت تصریح کرد: در این مدت، ۴۴ سایز و طرح مختلف تایر رادیال سواری با رنگ‌های ۱۳ تا ۲۰ اینچ تولید شده است که این تنوع، ضمن افزایش انعطاف‌پذیری تولید، ظرفیت کوپرتایر برای تأمین طیف متنوعی از نیازهای بازار و صنعت خودرو را نشان می‌دهد.

وی همچنین از توسعه و عرضه محصولات جدید در این شرکت خبر داد و گفت: در راستای توسعه فناوری، تعمیق دانش فنی، ارتقای توانمندی‌های داخلی و پاسخگویی به نیازهای متغیر بازار، در چهار ماه نخست سال جاری دو سایز و طرح جدید برای نخستین بار در کوپرتایر طراحی و تولید و به سید محصولات شرکت افزوده شد.

مهندس زینلی ادامه داد: توسعه مستمر سید محصولات و طراحی و تولید محصولات جدید، بخشی از رویکرد کوپرتایر برای تقویت مزیت رقابتی، افزایش سهم بازار و پاسخگویی مؤثرتر به نیاز مشتریان است و این مسیر با تمرکز بر تحقیق و توسعه، نوآوری و بهره‌گیری از توان متخصصان داخلی ادامه خواهد یافت.

وی با اشاره به شرایط دشوار حاکم بر فضای تولید کشور اظهار کرد: این دستورالعمل در شرایطی حاصل شده است که صنعت کشور، از جمله صنعت تایر، همزمان با محدودیت‌های ناشی از تحریم‌های اقتصادی، دشواری‌های تأمین مواد اولیه و تجهیزات، چالش‌های نقل و انتقال مالی و ناترازی انرژی مواجه است.

مدیرعامل شرکت دانش بنیان کوپرتایر ادامه داد: با وجود این محدودیت‌ها، کوپرتایر با اتکا به سرمایه انسانی توانمند، توسعه دانش و فناوری داخلی، مدیریت هوشمندانه منابع و استمرار برنامه‌های تولید و توسعه، توانسته است ضمن حفظ پایداری تولید، مسیر رشد و ارتقای بهروری را نیز ادامه دهد.



مدیرعامل شرکت دانش بنیان کوپرتایر از تولید یک میلیون و ۳۱۵ هزار و ۷۴۱ حلقه انواع تایر رادیال سواری در چهار ماه نخست سال جاری خبر داد و این میزان تولید را حاصل تداوم برنامه‌های توسعه‌ای، ارتقای بهروری و تلاش و همت سرمایه انسانی این شرکت عنوان کرد.

مهندس سیدمحمدحسین زینلی با اعلام این خبر اظهار کرد: در چهار ماه نخست امسال، در مجموع یک میلیون و ۳۱۵ هزار و ۷۴۱ حلقه تایر رادیال سواری به وزن ۱۰ میلیون و ۲۳۸ هزار و ۲۷۱ کیلوگرم در این شرکت تولید شده است.

وی افزود: ثبت این میزان تولید، بیانگر تداوم روند رشد تولید، ارتقای بهروری و توانمندی کوپرتایر

روایت یک قدردانی؛ فعالان اقتصادی خراسان جنوبی از مدیریت ماندگار در کویرتایر گفتند



مدیران، دبیران و اعضای هیأت‌رئیس و هیأت نمایندگان اتاق‌های تعاون، بازرگانی، صنایع معادن و کشاورزی، اصناف و منطقه ویژه اقتصادی خراسان جنوبی در دیدار سید مصطفی‌با مهندس سید محمدحسین زینلی، مدیرعامل شرکت دانش‌بنیان کویرتایر، ضمن تبریک موفقیت‌های ملی این مجموعه صنعتی، بر نقش اثرگذار مدیریت‌نگاه توسعه‌محور و خدمات‌ماندگار این واحد تولیدی در اقتصاد استان تأکید کردند.

این دیدار فرصتی بود تا نمایندگان بخش خصوصی استان از سال‌ها تلاش، مدیریت و نقش‌آفرینی این کارآفرین، در توسعه صنعتی خراسان جنوبی تقدیر کنند؛ نشستی که سخنان حاضران در آن، تصویری از یک تجربه صنعتی موفق در یکی از استان‌های کمتر برخوردار کشور ارائه داد.

فعالان اقتصادی حاضر در این نشست، کویرتایر را نمونه‌ای یک‌واحد تولیدی، بلکه بخشی از سرمایه‌ اجتماعی و اقتصادی خراسان جنوبی دانستند که توانسته با ایجاد اشتغال پایدار، توسعه فناوری و حضور در بازارهای داخلی و خارجی، نام استان را در سطح ملی مطرح کند.

حفظ ثبات تولید در شرایط دشوار اقتصادی

رئیس اتاق تعاون خراسان جنوبی، در این دیدار اظهار کرد: مهندس زینلی به عنوان یکی از افتخارات استان خراسان جنوبی و بخش خصوصی، اقدامات ارز‌شمندی در حوزه اقتصادی استان انجام دادند که شایسته تقدیر است.

غلامحسین حسینی، با اشاره به شرایط دشوار اقتصادی کشور افزود: در وضعیت کنونی، حفظ و مدیریت یک مجموعه اقتصادی بزرگ، بدون ایجاد خلل در روند فعالیت‌ها و با حفظ آرامش و ثبات کارکنان، کاری بسیار ارزشمند و قابل تقدیر است.

وی تصریح کرد: اینکه مجموعه‌ای مانند کویرتایر توانسته در شرایط پیچیده اقتصادی، مسیر تولید اشتغال و توسعه خود را ادامه دهد و کارکنان آن با اطمینان به فعالیت خود ادامه دهند، نشان‌دهنده مدیریت توانمند و نگاه مسئولانه در این مجموعه است.

رئیس اتاق تعاون خراسان جنوبی با اشاره به موفقیت‌های ملی کویرتایر خاطرنشان کرد: کسب جایگاه‌ها و تیم‌های ارزشمند در سطح کشور، به‌ویژه در شرایط فعلی اقتصاد، اتفاق بزرگی است و برای مردم استان خراسان جنوبی باعث افتخار است که چنین مجموعه‌ای در شهر بیرجند فعالیت می‌کند.

حسینی ادامه داد: حضور فعالان اقتصادی استان در این دیدار، کوچک‌ترین اقدامی برای قدردانی از زحمات و تلاش‌های صورت‌گرفته در مسیر توسعه اقتصادی استان است و وظیفه خود دانستیم تا ضمن تبریک این موفقیت‌ها، از خدمات مدیران و کارکنان کویرتایر تقدیر کنیم.

ضرورت ثبت تجربیات مدیران موفق

رئیس اتاق اصناف مرکز خراسان جنوبی در این دیدار، اظهار کرد: یکی از نمونه‌های موفق مدیریت جهادی کویرتایر، احیا و توسعه مجموعه‌هایی است که در مقاطعی با چالش مواجه بودند و با مدیریت و تلاش دوباره به چرخه فعالیت بازگشتند و امروز به عنوان شرکت‌های مطرح در سطح کشور شناخته می‌شوند.

علی جعفرپور مقدم، با اشاره به جایگاه کویرتایر تصریح کرد: این مجموعه امروز در شرق کشور همچون تگین یک انگشت می‌درخشد و در کنار آن، شخصیت مدیریتی و تجربیات ارزشمند مهندس زینلی نیز به عنوان سرمایه‌ای برای استان و کشور قابل توجه است.

جعفرپور مقدم با تأکید بر ضرورت ثبت تجربیات مدیران موفق گفت: به نظر می‌رسد زندگی‌نامه، تجربیات مدیریتی و مسیر فعالیت‌های ارزشمند مهندس زینلی باید به شکل مکتوب ثبت شود تا نسل‌های آینده بتوانند از این تجربیات بهره‌مند شوند؛ حتی می‌توان این تجربیات را در قالب مباحث آموزشی و دانشگاهی در مراکز علمی استان مطرح کرد. وی ادامه داد: فردی که از ابتدای دوران خدمت دولتی تا فعالیت در بخش خصوصی همواره در مسیر موفقیت و اثرگذار حرکت کرده، شایسته معرفی و الگوسازی برای جوانان و دانشجویان است.

رئیس اتاق اصناف مرکز خراسان جنوبی و پایان ضمن تشکر از برگزار کنندگان این دیدار، خاطرنشان کرد: این جلسه فرصتی برای قدردانی از خدمات ارزشمند مدیری است که افتخارات و متعلق به استان خراسان جنوبی و کشور است و برای ایشان و مجموعه کویرتایر آرزوی موفقیت و سربلندی داریم.

موفقیت کویرتایر افتخار مردم استان است

مدیرعامل منطقه ویژه اقتصادی خراسان جنوبی، در این دیدار با اشاره به اقدامات ارزشمند کویرتایر در حوزه اقتصادی استان بیان کرد: فعالیت‌های انجام‌دهنده در این مجموعه طی سال‌های گذشته، نقش مهمی در توسعه اقتصادی استان داشته و شایسته قدردانی است.

حسین زارعی با بیان اینکه شرایط اقتصادی کشور، به‌ویژه در حوزه تجارت، واردات و صادرات، با پیچیدگی‌های فراوانی همراه است، تصریح کرد: در چنین شرایطی، حفظ یک مجموعه اقتصادی بزرگ، استمرار تولید ایجاد آرامش برای کارکنان و جلوگیری از ایجاد حاشیه در مسیر فعالیت‌های آن، اقدامی بزرگ و ارزشمند به شمار می‌رود.

وی ادامه داد: اینکه کویرتایر توانسته در این شرایط دشوار به فعالیت خود ادامه دهد و همچنان در سطح ملی موفقیت‌هایی کسب کند، نشان‌دهنده مدیریت توانمند و برنامه‌ریزی صحیح در این مجموعه است.

مدیرعامل سازمان منطقه ویژه اقتصادی خراسان جنوبی خاطرنشان کرد: کسب رتبه‌ها و جایگاه‌های ملی توسط کویرتایر، برای مردم استان خراسان جنوبی مایه افتخار است؛ چراکه این موفقیت در شهر بیرجند و در دل همین استان رقم خورده و نشان‌دهنده ظرفیت بالای اقتصادی و صنعتی منطقه است.

زارعی در پایان ضمن قدردانی از مهندس زینلی و مجموعه مدیران و کارکنان کویرتایر گفت: حضور فعالان اقتصادی استان در این دیدار، اقدامی کوچک برای تجلیل از تلاش‌های بزرگ این مجموعه است و امیدوارم مسیر توسعه و موفقیت‌های کویرتایر همچنان ادامه داشته باشد.

پیشگوسان صنعت، سرمایه‌های ماندگار کشور

رئیس کمیسیون کشاورزی اتاق بازرگانی، صنایع معادن و کشاورزی بیرجند، در این دیدار با تبریک موفقیت‌های اخیر مدیرعامل کویرتایر، اظهار کرد: حضور و فعالیت‌های ارزشمندی همواره موجب افتخار خراسان جنوبی و کشور بوده و این مجموعه در سال‌های اخیر به یکی از نمادهای موفق صنعتی استان تبدیل شده است.

احسان بیکی با بیان اینکه آثار ماندگار انسان‌ها، سرمایه واقعی زندگی اجتماعی آنان است، افزود: دستاوردهای اقتصادی و مادی اگرچه بخشی از مسیر زندگی هستند، اما آنچه در تاریخ و ذهن جامعه باقی می‌ماند، خدمات ارزشمند و

اثرگذاری‌هایی است که برای مردم و جامعه به یادگار گذاشته می‌شود.

وی تصریح کرد: افرادی که توانایی‌ها و ظرفیت‌های ویژه‌ای دارند، زمانی ارزش واقعی این توانمندی‌ها را نشان می‌دهند که آن را در مسیر خدمت به جامعه به کار گیرند و مجموعه کویرتایر نمونه‌ای از بهره‌گیری درست از ظرفیت‌های مدیریتی و انسانی برای توسعه منطقه است.

رئیس کمیسیون کشاورزی اتاق بازرگانی، صنایع معادن و کشاورزی بیرجند با اشاره به روند شکل‌گیری و توسعه کویرتایر گفت: از زمان آغاز فعالیت این مجموعه تا رسیدن به مرحله تولید توسعه و اشتغال‌زایی، مسیر دشواری طی شده است؛ به‌ویژه در شرایط تحریم، محدودیت‌های تأمین مواد اولیه، مشکلات ارزی و چالش‌های ارتباطات بین‌المللی، حفظ و ارتقای یک واحد صنعتی بزرگ نیازمند مدیریت توانمند و نگاه توسعه‌محور است.

وی ادامه داد: امروز ثمره این تلاش‌ها را می‌توان در اشتغال پایدار، رشد نیروی انسانی، تربیت نیروهای متخصص و بهره‌مندی خانواده‌های بسیاری از ظرفیت‌های این مجموعه مشاهده کرد و این اقدامات را می‌توان مصداق عشق به خدمت و تلاش برای آبادانی استان دانست.

بیکی با اشاره به جایگاه کویرتایر در اشتغال استان خاطرنشان کرد: ایجاد و حفظ اشتغال پایدار، موضوعی بسیار ارزشمند است؛ چراکه مهم‌تر از ایجاد فرصت شغلی، اطمینان کارکنان از استمرار فعالیت و آینده شغلی خود است. کویرتایر در این زمینه عملکرد قابل توجهی داشته و توانسته محیطی همراه با رضایت کارکنان و روابط مطلوب اداری ایجاد کند.

رئیس کمیسیون کشاورزی اتاق بازرگانی، صنایع معادن و کشاورزی بیرجند افزود: مجموعه کویرتایر با وجود تمامی محدودیت‌ها و مشکلات خارج از اختیار، مسیر رشد و توسعه خود را ادامه داده و نمودارهای تولید سرمایه‌گذاری و توسعه نیروی انسانی این مجموعه، پیگیر و واقعیت‌محور در آن است.

«کویرتایر» حاصل مدیریت مبتنی بر خدمت است

فعال بخش خصوصی خراسان جنوبی نیز در این دیدار با بیان اینکه موفقیت یک صنعتگر از یک استان کمتر بر خوردار در سطح ملی اتفاقی ارزشمند است، اظهار کرد: ظرفیت و توانمندی یک مدیر صنعتی زمانی مشخص می‌شود که در شرایط پیچیده اقتصادی کشور بتواند مجموعه‌ای را به جایگاه ملی برساند.

سلیمان اکبرپور افزود: کویرتایر تنها یک کارخانه نیست، بلکه بخشی از هویت اقتصادی استان است و مدیریت این مجموعه سبب شده نگاه تازه‌ای به ظرفیت‌های صنعتی خراسان جنوبی شکل بگیرد. وی با تأکید بر ضرورت معرفی سرمایه‌های اقتصادی استان گفت: باید پیش از گذشته از سرمایه‌های انسانی و اقتصادی خود حفاظت کنیم و اجازه ندهیم ظرفیت‌های ارزشمند استان ناشناخته باقی بماند.

پیشگوسان صنعتی سرمایه‌های جاری کشور هستند عضو هیأت رئیسه اتاق تعاون خراسان جنوبی در این دیدار اظهار کرد: این موفقیت برای استان خراسان جنوبی افتخاری بزرگ محسوب می‌شود و نشان‌دهنده جایگاه ارزشمند مدیران و فعالان اقتصادی این خطه است.

حسین خوشایند افزود: بی‌تردید پیشگوسان عرصه صنعت و اقتصاد، سرمایه‌های جاری کشور هستند؛ افرادی که سال‌های طولانی از عمر پیرکت خود را در مسیر خدمت تلاش و توسعه سپری کرده و با تجربه و دانش خود، مسیر را برای نسل‌های آینده هموار کرده‌اند.

فعال بخش خصوصی با اشاره به اهمیت بهره‌گیری از تجربیات مدیران موفق تصریح کرد: امروز فرصت ارزشمندی است که در کنار چنین شخصیت‌هایی قرار بگیریم و امیدواریم نسل‌های آینده بتوانند از دانش، تجربه و اندوخته‌های ارزشمند آنان برای پیشرفت بیش از پیش استان و کشور استفاده کنند.

پیشگوسان اقتصادی سرمایه‌های جاری کشور هستند

عضو هیأت رئیسه اتاق اصناف خراسان جنوبی در این دیدار اظهار کرد: انتخاب و موفقیت مدیرعامل کویرتایر در سطح ملی، افتخاری برای استان خراسان جنوبی و مردم این خطه است.

جواد شریف‌افزودی، ترديد پیشگوسان عرصه صنعت و اقتصاد، سرمایه‌های جاری کشور هستند؛ افرادی که سال‌های طولانی از عمر پیرکت خود را در مسیر خدمت تلاش و سازندگی سپری کرده و با تجربیات ارزشمند خود، راه را برای نسل‌های آینده هموار کرده‌اند.

این فعال اقتصادی تصریح کرد: حضور و فعالیت چنین مدیرانی برای استان مایه افتخار است و باید از تجربیات دانش و اندوخته‌های آنان برای رشد و توسعه بیشتر منطقه بهره گرفت.

شریف‌خاطر نشان کرد امیدواریم نسل‌های آینده بتوانند از علم، تجربه و مسیر طی شده توسط پیشگوسان‌های همچون مهندس زینلی استفاده کنند تا خراسان جنوبی بیش از پیش در مسیر پیشرفت و شکوفایی قرار گیرد.

غرور آفرینی یک مدیر صنعتی برای خراسان جنوبی

عضو هیأت رئیسه اتاق بازرگانی، صنایع معادن و کشاورزی بیرجند، نیز در این جلسه اظهار کرد: انتخاب مهندس زینلی به عنوان مدیر نمونه کشوری صنعت، موجب غرور و افتخار فعالان اقتصادی استان است.

محمد عثمان پنهانی گفت: وجود چنین مدیری در عرصه صنعت خراسان جنوبی، یک ظرفیت ارزشمند برای استان محسوب می‌شود و امیدواریم این مسیر موفقیت همچنان ادامه داشته باشد.

موفقیت کویرتایر حاصل لطف خدا و تلاش جمعی می‌دانم

مدیرعامل شرکت دانش‌بنیان کویرتایر در این دیدار ضمن قدردانی از حضور فعالان اقتصادی استان، گفت: محبت و لطفی که در این جلسه بیان شد، بیش از آنکه مربوط به شخص من باشد، حاصل فضل الهی، تلاش کارکنان و همراهی مجموعه‌ای بزرگ است.

سیامحمدحسین زینلی با بیان اینکه هیچ‌گاه هدفش کسب عنوان و جایگاه نبوده است، افزود: تلاش کردیم وظیفه‌ای را که بر عهده داریم به بهترین شکل انجام دهیم و آنچه باقی می‌ماند، اثری است که برای جامعه ایجاد می‌شود.

وی با اشاره به مسیر دشوار توسعه کویرتایر اظهار کرد: حفظ و توسعه یک واحد صنعتی بزرگ در شرایط تحریم، مشکلات ارزی، محدودیت‌های تأمین مواد اولیه و چالش‌های بین‌المللی، نیازمند تلاش شبانه‌روزی و همراهی همه کارکنان است.

وی سرمایه انسانی را مهم‌ترین دارایی کویرتایر دانست و گفت: تلاش کردیم علاوه بر حفظ اشتغال، شرایطی فراهم کنیم که کارکنان با آرامش و انگیزه به فعالیت خود ادامه دهند.

مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر با اشاره به رویکرد این مجموعه در حوزه فناوری و ساخت داخل افزود: در سال‌های اخیر تلاش کردیم بخشی از نیازهای فناوری و تجهیزات خود را با تأکیه بر توان داخلی تأمین کنیم که این موضوع علاوه بر کاهش وابستگی، زمینه توسعه ظرفیت‌های جدید صنعتی را فراهم کرده است.

وی همچنین از توسعه صادرات کویرتایر به کشورهای منطقه خبر داد و گفت: محصولات این شرکت به بازارهایی همچون روسیه، عراق، پاکستان، ارمنستان و آذربایجان صادر می‌شود و برنامه توسعه بازارهای صادراتی همچنان دنبال می‌شود.

مهندس زینلی در پایان ضمن تشکر از فعالان اقتصادی استان اظهار کرد: کویرتایر متعلق به مردم خراسان جنوبی است و امیدواریم این مجموعه همچنان بتواند در مسیر خدمت، تولید و توسعه استان و کشور گام بردارد.

این دیدار، روایت مشترک بخش خصوصی خراسان جنوبی از یک تجربه موفق صنعتی بود؛ تجربه‌ای که نشان می‌دهد سرمایه انسانی، مدیریت پایدار و باور به ظرفیت‌های بومی می‌تواند یک واحد تولیدی را به نمادی ملی تبدیل کند.



«وامید» در مسیر توسعه

رشد سودآوری، تقویت پرتفوی و آماده‌سازی زیرمجموعه‌ها برای ورود به بازار سرمایه



مجمع عمومی عادی بطور فوق العاده صاحبان سهام شرکت گروه مدیریت سرمایه گذاری امید روز دوشنبه مورخ ۱۴۰۵/۴/۲۲ مجتمع فرهنگی ورزشی تلاش برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۹۴،۲۲ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرِس و بازرِس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای مصطفی پرتوافکنان بود، که آقایان امیر محسن گرچی و سعید نخستین در مقام نظر اول و دوم و آقای سید بابک ابراهیمی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۰/۳۰ و پس از استماع گزارش حسابرِس و بازرِس قانونی، مجمع تشنیتان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۲،۶۵۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

بانک سپه	سید بابک ابراهیمی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
گروه مالی سپه	محمدعلی یزدان جو	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
گروه خدمات کارکنان سپه نوین	سید مصطفی سیدهاشمی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه کسب و کار مهستان	-	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
صندوق بازتسنگی وظیفه از کار افتادگی و پس انداز کارکنان بانکهای ملی و ادغام شده	حامد دهقانان	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

دکتر سید بابک ابراهیمی مدیره در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «وامید» افزود: گروه مدیریت سرمایه گذاری امید با تکیه بر پرتفوی متنوع در حوزه های معدن، فولاد انرژی و خدمات مالی و... تلاش کرده است ضمن حفظ جایگاه خود بعنوان یکی از هلدینگهای بزرگ سرمایه گذاری کشور، مسیر توسعه پایدار و خلق ارزش برای سهامداران را دنبال کند.

عضو شاخص هیئت مدیره مجموعه در قسمت دیگری از گزارش جامع خود از داشتن سهم ۶۱ کسانتره و... سنگ آهن، ۶۰ درصدی مخازن گازی (CNG)، ۲۵ درصدی مخازن ذخیره سازی نفت، ۲۲

درصدی لاستیک، ۱۸ درصدی سیمان، ۱۲

درصدی خدمات تامین مالی نوین و ۲ درصدی برق به عنوان سهم شرکت امید در زنجیره ارزش صنایع خیر داد.

مدیرعامل «وامید» در ادامه با اعلام اینکه یکی از مهمترین اهداف این هلدینگ در سال مالی مورد گزارش، کاهش وابستگی درآمدی به صنایع معدن و فولاد بوده است که بر این اساس، سهم سود این دو صنعت از ۸۰ درصد به ۶۷ درصد کاهش یافته و در مقابل، سهم حوزه های انرژی، زیرساخت و خدمات مالی در درآمدهای گروه افزایش یافته است، از اجرایی شدن اصلاح ساختار حاکمیت شرکتی، وصول مطالبات، بهبود فرآیندهای حقوقی و پایش مستمر عملکرد شرکت های زیرمجموعه به عنوان اهم برنامه تحول پنج ساله، خبر داد.

به گفته وی؛ وصول بیش از ۲۰ همت مطالبات، سرمایه گذاری حدود ۱۰ همت در شرکت های سرمایه پذیر، جلوگیری از فروش دارایی ها، برگزاری ۵۷ مجمع شرکت های زیرمجموعه، اخذ گزارش مقبول حسابرسی برای گروه مدیریت سرمایه گذاری امید-پتروامید آسیا و سرمایه گذاری ساختمانی سپه پس از حدود یک ده به عنوان مهمترین اقدامات سال مالی گذشته یاد کرد.

دکتر ابراهیمی همچنین از پیشرفت پروژه های کلیدی این هلدینگ خبر داد که پروژه پتروامید آسیا بعنوان یکی از سودآورترین پروژه های زنجیره نفت کشور، پروژه مخازن ذخیره سازی نفت با ظرفیت ۱۰ میلیون بشکه که امسال به بهره برداری می رسد، تکمیل بازار بزرگ خودروی تهران پس از حدود ۱۰ سال، تکمیل دو واحد احیای مستقیم گهر زمین با ظرفیت ۳.۴ میلیون تن آهن اسفنجی، سنکرون و تجاری سازی واحد دوم نیروگاه انرژی سیرجان با ظرفیت ۱۸۳ مگاوات، توسعه نیروگاه ۵۰۰ مگاواتی و پروژه های انرژی های

تجدیدپذیر و دریافت پروانه بهره برداری شهرک صنعتی تخصصی لاستیک توسط کویر تایر به عنوان اهم این پروژه های کلیدی نام برد.

وی همچنین تاکید کرد که مدیریت شرکت بر ساماندهی سرمایه گذاری های غیربورسی و افزایش ارزش افزایی نیز در این بخش اهتمام ویژه دارند.

یکی از محورهای مهم مطرح شده در مجمع، موضوع افزایش سرمایه شرکت بود که بر همین مبنا مدیران «وامید» اعلام کردند افزایش سرمایه شرکت با هدف تقویت ساختار مالی، افزایش توان سرمایه گذاری و فراهم کردن ظرفیت لازم برای اجرای برنامه های توسعه ای دنبال شده است که این اقدام در راستای افزایش توان هلدینگ برای مشارکت در پروژه های بزرگ و توسعه سرمایه گذاری های مولد انجام می شود. یکی از موضوعات مهم مطرح شده دیگر در مجمع، برنامه عرضه شرکتهای زیرمجموعه «وامید» در بازار سرمایه بود که مدیرعامل «وامید» تصریح کرد که عرضه برخی مجموعه ها از جمله پتروامید آسیا نیروگاه بادی منجیل در برنامه های پیش رو قرار دارد و فرآیندهای لازم برای ورود این شرکت ها به بازار سرمایه در حال پیگیری است.

در بخش دیگری از مجمع، مدیرعامل مدیر سرمایه گذاری امید به تشریح برنامه های توسعه ای مجموعه پرداخت که مهمترین محورهای اعلام شده ادامه توسعه زنجیره ارزش در صنایع معدنی و فولادی، تکمیل و بهره برداری از پروژه های در دست اجرا در شرکتهای زیرمجموعه، افزایش بهره وری دارایی های موجود، توسعه سرمایه گذاری در حوزه انرژی و نیروگاه های تجدیدپذیر، اصلاح و بهینه سازی ترکیب پرتفوی سرمایه گذاری ها، پیگیری عرضه شرکتهای آماده ورود به بازار سرمایه و مدیریت بهینه دارایی های غیر بورسی بودند.

در بخش شرکت اصلی نیز مدیران «وامید» از بهبود شاخص های عملیاتی و افزایش سودآوری مجموعه خبر دادند.

گروه مدیریت سرمایه گذاری امید نشان داد این هلدینگ در سال مالی گذشته علاوه بر رشد سودآوری، تمرکز ویژه ای بر توسعه دارایی های مولد، افزایش ارزش پرتفوی و آماده سازی زیرمجموعه ها برای ورود به بازار سرمایه داشته است. «وامید» در مسیر آینده خود به دنبال آن است که با تکیه بر ظرفیت صنایع معدنی، فولادی و انرژی، جایگاه خود را بعنوان یکی از هلدینگ های اثرگذار بازار سرمایه کشور تقویت کند. حضور مدیران ارشد بانک سپه-صندوق بازتسنگی وظیفه و از کار افتادگی بانکها-سرمایه گذاری سپه و جمعی از کارشناسان شناخته شده صنعت و بازار سرمایه همراه با حضور پرشمار اصحاب رسانه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و تیم مدیریت شایسته آن را نشان می داد، بخشی یک کلیپ زبیا در معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیئت مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکادار شرکت پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، دارا بودن سرمایه ۲۷۵،۰۰۰ میلیارد ریالی، داشتن ۸۲ درصد پرتفوی بورسی و ۱۸ درصد پرتفوی غیربورسی با بهای تمام شده کل پرتفوی ۴۵،۷۰۰،۰۰۰ میلیارد تومان، رسیدن جمع دارائی های شرکت طبق صورتهای مالی تلفیقی به مبلغ ۱،۶۸۴،۶۴۴،۰۶۶ میلیون ریال، رشد ۵۷ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۴۳ درصدی سود خالص طبق صورتهای مالی تلفیقی، رشد ۳۵ درصدی سود عملیاتی و ارتقای ۱۸ درصدی سود خالص طبق صورتهای مالی اصلی، اعلام اینکه ۶۷ درصد از درآمد حاصل از سود سهام از صنایع معدنی و فولادی و ۱۵ درصد از واسطه گری های مالی حاصل شده است، مشارکت ۹،۹ هزار میلیارد تومانی در افزایش سرمایه شرکت های سرمایه پذیر، تصویب افزایش سرمایه گروه امید از ۹۶،۹۸۰ به ۳۷۵،۰۰۰ میلیارد ریال، اخذ گزارش حسابرسی مقبول شرکت گروه مدیریت سرمایه گذاری امید بعد از گذشت بیش از یک دهه و اعلام پذیرش و درج نماد شرکت پتروامید آسیا و نیروگاه منجیل در فرابورس، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهای شفاف و کلین معاونت مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرِس و بازرِس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران

حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب سازمان حسابرسی به عنوان حسابرِس اصلی و علی البدل برای سال مالی آتی، تعامل شایسته سرکار خانم تیریزیان «مدیریت فرهنگیته روابط عمومی» و همکاری صمیمانه جناب مسعود پناه «کارشناس ارشد روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، از نکات خواندنی این مجمع بود.

دکتر سید بابک ابراهیمی مدیره در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «وامید» افزود: گروه مدیریت سرمایه گذاری امید با تکیه بر پرتفوی متنوع در حوزه های معدن، فولاد انرژی و خدمات مالی و... تلاش کرده است ضمن حفظ جایگاه خود بعنوان یکی از هلدینگهای بزرگ سرمایه گذاری کشور، مسیر توسعه پایدار و خلق ارزش برای سهامداران را دنبال کند.



دکتر سید بابک ابراهیمی ضمن تصریح اینکه گروه مدیریت سرمایه گذاری امید با دارا بودن پرتفوی متنوع در حوزه های متعدد، یکی از بزرگترین هلدینگ های سرمایه گذاری کشور عزیزمان می باشد که نقش اساسی در سرمایه گذاری برای تولید و که حصول افتخار ملی دارد اضافه کرد: در سال مالی گذشته با تمرکز بر افزایش بهره وری شرکتهای زیرمجموعه، تکمیل طرح های توسعه ای، اصلاح ترکیب سرمایه گذاری ها و حرکت به سمت مولد سازی دارایی ها توانستیم گامهای مهمی در جهت ارتقای عملکرد گروه برداریم.

مدیرعامل صاحبنام و برجسته مجموعه پیرامون عملکردهای گروه نیز خاطر نشان کرد طبق صورتهای مالی تلفیقی افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱،۶۵،۴۳۱،۷۳۴ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان دی ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۲۷۶،۳۵۴،۳۳۱ میلیون ریال در پایان دی ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۲۹۸،۷۴۴،۷۷۰ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۴۶۸،۶۴۱،۸۱۳ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۴۷۳،۷۷۳،۹۶۹ میلیون ریال سود خالص و رشد ۴۳ درصد سودآوری، عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

به گفته وی، برنامه آینده «وامید» بر توسعه زنجیره ارزش صنایع معدنی و فولادی، افزایش سهم انرژی در پرتفوی، عرضه شرکتهای آماده ورود به بازار سرمایه و استفاده حداکثری از ظرفیتهای موجود استوار است که برای این موارد یک برنامه ریزی مدون و راهبردی نیز با رصد دقیق بازار و توجه ویژه به توان ظرفیتهای شرکت ها تدوین، تبیین و تنظیم گردیده است.

دکتر سید بابک ابراهیمی همچنین با تاکید بر اجرای دقیق برنامه های توسعه ای «وامید»، اعلام کرد که تمرکز مجموعه در سال جاری بر افزایش بازدهی سرمایه گذاری ها، خروج از دارایی های کم بازده و حرکت به سمت دارایی های مولد خواهد بود.



جایی که نوآوری و کیفیت حرف اول را می زند

Where Innovation Meets Excellence



www.kavirtire.com



بزرگترین تولیدکننده شمش فولادی ومیلگرد در جنوب شرق کشور

Sirjan Jahan Steel Company



SJS CO

سیرجان، کیلومتر ۵ جاده شیراز

جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر

03431257600 | 03441423625

sjscoir | www.sjsco.ir



حقیقت
صدای روشنی جامعه



روز خبرنگار گرامی باد

خبرنگاران، لحظات نابود شدنی و
زوال یافتنی را تثبیت و ابدی می کنند.

سید علی



شرکت معدنی و صنعتی گلگهر
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY
روابط عمومی و امور بین الملل