

اقتصاد و بیمه

پرتیراژترین نشریه اقتصادی کشور | رتبه دوم نشریات بیمه ای کشور بر اساس ارزیابی معاونت مطبوعاتی وزارت ارشاد

EGHTESAD-O-BIMEHMONTHLYMAGAZINE | ماهنامه اقتصاد و بیمه | شماره ۱۸۹ | شهریور ۱۴۰۵ | قیمت ۱۵۰,۰۰۰ تومان



در مسیر پرشتاب توسعه و پیشرفت

دکترین تحول آفرین و موفق محمدرضا محمدی در سرمایه‌گذاری سیمان تامین

- پتروشیمی پیشران اقتصاد کشور
- صنعت کاشی و سرامیک در مدار صعودی
- کویر تاجر تجلی یک مجموعه افتخار آفرین و دانش بنیان



یزدباف
YAZDBAF



یزدباف تجلی هنر و صنعت ایرانی



Yazdbafshop.ir

به اعتبار سامان به پشتوانه طلا

بیمه نامه عمر متصل به طلا سامان



نصب اپلیکیشن

www.si24.ir



صابون دستشویی پرچرب حاوی پروتئین ابریشم و روغن بادام



بازمخالفت

صاحب امتیاز و مدیرمسئول: آناهیتا امیرحسینی
 سردبیر: خسرو امیرحسینی
 مدیر بازرگانی و دبیرمجامع: صدیقه سرخوش لُر
 دبیر تحریریه: مهدی خلیج
 مدیر اجرایی: مهران امیرحسینی
 صفحه آرایی: میلاد شهباز
 وبسایت: مسعود کفائی
 ویراستار: توماج راد
 ناظر چاپ: مهدی خلیج
 چاپ: چاپ یزدا | توزیع: نوآوران پارسیان

دسترسی اختصاصی به فایل نشریه در بانک نشریات کشور

Magiran.com

همکاران این شماره: امیر سرتیپ عباس شریعت، دکتر داوود قاسمی، دکتر مهران امیرحسینی، صدیقه سرخوش لُر، آیتا کرپاسی، تینا گرانمایه، آیتا امیرحسینی، آوات کسکه، ستاره صبح و مهدی خلیج.

آدرس نشریه: خیابان جمهوری - جنب کافه نادری - کوی جمالی - پلاک ۹

آدرس تحریریه: خیابان جمهوری - نرسیده به میدان بهارستان - کوچه ممتاز - پلاک ۱۸

کد پستی: ۱۱۴۳۹۱۴۳۶۵

تلفن: ۰۴۳۸۷۰۶۶۷۰ - ۸۸۹۲۳۶۱۱ - ۰۲۳۶۴۱۶۱۰۲ الی ۸

تلفکس: ۳۳۹۴۵۲۷۳

ایمیل سردبیر: Berand3090@yahoo.com

Website: WwW.Eghtesadobimeh.ir

Email: Eghtesadobimeh@yahoo.com



ماهنامه اقتصاد و بیمه
 شماره ۱۸۹ - شهریور ۱۴۰۵

هفته دفاع مقدس



جناب آقای مهندس محمد ارشد

انتصاب شایسته حضرت عالی به سمت سکندار سیمان آبیگ را تبریک عرض نموده، موفقیت و سربلندی روز افزون برای شما از درگاه خداوند متعال خواهیم. دوام توفیقات و مزید عزت و سلامت جناب عالی را از جهاندار جان آفرین مسالت دارد.

امیرحسینی
 مدیرمسئول و سردبیر نشریه اقتصاد و بیمه

جناب آقای دکتر داریوش محمدی

انتصاب شایسته حضرت تعالی به عنوان سکندار بیمه حافظ را صمیمانه تبریک عرض می‌نمایم و از خداوند باری تعالی توفیقات روزافزونتان را آرزو مندیم. رجای واثق دارد حضور شما در این مسئولیت بعنوان مدیری متخصص و کاربلد، نوید بخش نشاط و تحرک بیش از پیش آن مجموعه خواهد گردید.

امیرحسینی
 مدیرمسئول و سردبیر نشریه اقتصاد و بیمه

جناب آقای سید علیرضا شجاعی

انتصاب شایسته حضرت تعالی به عنوان مشاور ریاست هیات عامل و مدیر روابط عمومی ایمیدرو را صمیمانه تبریک عرض می‌نمایم و از خداوند باری تعالی توفیقات روزافزونتان را آرزو مندیم. رجای واثق دارم که حضور مدیری فرهیخته در این سنگر خدمت، آغاز عصری تازه در تعامل بین آن مجموعه با اصحاب رسانه و جامعه خبری خواهد بود.

امیرحسینی
 مدیرمسئول و سردبیر نشریه اقتصاد و بیمه

شرح عکس جلد

محمدرضا محمدی، مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری سیمان تأمین (سیتا) دکتر محمد رضا محمدی از مدیران با سابقه و متخصص در حوزه‌های عمرانی، ساختمانی و سرمایه‌گذاری است که فعالیت حرفه‌ای خود را در حوزه ژئوتکنیک، کنترل کیفیت مصالح ساختمانی و پروژه‌های عمرانی در آزمایشگاه فنی و مکانیک خاک آغاز کرده و در ادامه، مسئولیت‌های مختلفی را در مجموعه‌های تخصصی و مدیریتی بر عهده داشته است.

وی در کارنامه مدیریتی خود، سابقه عضویت در شورای سیاستگذاری وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی، ریاست هیأت‌مدیره و مدیرعاملی شرکت عمران کیش، مدیریت در حوزه‌های ساختمانی گروه اقتصادی و مهندسی لوتوس و همچنین ریاست هیأت‌مدیره و مدیرعاملی هلدینگ سرمایه‌گذاری خانه‌سازی ایران را دارد. این سوابق، در کنار تجربه فعالیت در حوزه‌های عمرانی، ساختمانی و سرمایه‌گذاری، زمینه شکل‌گیری رویکردی توسعه‌محور در مدیریت وی را فراهم کرده است.

دکتر محمد رضا محمدی با توجه به سوابق تخصصی، تجربه اجرایی و دانش فنی خود همواره در دولت‌های مختلف و در دوره‌های گوناگون مدیریتی، به عنوان کارشناس خبره و نواندیش مورد مشورت قرار گرفته و در جایگاه مشاور و امین و کاردان در فرایندهای تصمیم‌سازی و مدیریتی حضور داشته است. انسجام‌بخشی به ظرفیت‌های توسعه‌ای، ایجاد هم‌افزایی میان بخش‌های مختلف و حرکت بر مدار برنامه‌ریزی و توسعه پایدار از جمله محورهای رویکرد مدیریتی او عنوان شده است.

نگاه ویژه وی به اجرای طرح‌های توسعه‌ای، استفاده از ظرفیت‌های سرمایه‌گذاری بهره‌بردن از فرصت‌های فروش خارجی و توجه به رفع ناترازی‌های انرژی از دیگر محورهای مورد توجه در رویکرد مدیریتی اوست؛ رویکردی که بر پیوند میان دانش تخصصی، تجربه اجرایی و نگاه توسعه‌محور در مدیریت تأکید دارد.

محمدرضا محمدی در کنار سوابق ارزشمند اجرایی در زمینه تحصیلات آکادمیک؛ دارای دکترای مدیریت محیط زیست، دکترای مدیریت حرفه‌ای کسب‌وکار (DBA)، کارشناسی ارشد برنامه‌ریزی شهری، کارشناسی زمین‌شناسی و کارشناسی حقوق می‌باشد. این ترکیب متنوع تحصیلی، در کنار تجربه مدیریتی در حوزه‌های عمرانی - ساختمانی و سرمایه‌گذاری، تصویری از مدیری با پیشینه‌های میان‌رشته‌ای و رویکردی مبتنی بر دانش، تجربه و توسعه ارائه می‌دهد.

در ارزیابی‌های انجام‌شده از عملکرد مدیریتی وی در مجموعه سرمایه‌گذاری تأمین اجتماعی نیز بر رویکرد تخصص‌محور، توسعه‌گرا و جهادی او تأکید شده است؛ رویکردی که می‌تواند در مسیر اجرای طرح‌های توسعه‌ای و تقویت ظرفیت‌های سرمایه‌گذاری، نقش مؤثری در تحقق اهداف مجموعه‌های اقتصادی و صنعتی ایفا کند.

دیدگاه آینده‌نگر و ایجاد زیرساخت‌های لازم برای توسعه پایدار و رشد شاخص‌های عملکردی در دوره حضور این مدیر برجسته و طراز اول صنعت کشورمان در سیمان تأمین طی سال ۱۴۰۴ و ۶ ماه اول سال ۱۴۰۵ و علیرغم تمام چالش‌ها از جمله ناترازی‌های انرژی - تداوم تحریم‌های بین‌المللی - وقوع دو جنگ تحمیلی و... بخوبی توانسته این مجموعه را به عنوان سرکاروان یک قافله بزرگ تولیدی با شرکت‌های تابعه در یک سیر صعودی عملکردی قرار دهد.

جناب آقای دکتر یوسف کاظمی

انتصاب شایسته حضرت تعالی به عنوان مدیرعامل و نایب‌رئیس هیئت‌مدیره شرکت مدیریت صنعت شونیده را صمیمانه تبریک عرض می‌نمایم و از خداوند باری تعالی توفیقات روزافزونتان را آرزو مندیم. بی‌شک حضور مدیر باتجربه و خوشنامی همچون جنابعالی مایه خیر و برکت برای کشور خواهد بود.

امیرحسینی
 مدیرمسئول و سردبیر نشریه اقتصاد و بیمه

گزارش کامل مجامع به همراه آلبوم تصاویر در وب سایت نشریه به آدرس www.eghtesadobimeh.ir بارگذاری شده است.



کلید موفقیت آینده در تاب آوری

توسعه اقتصادی معمولاً با پروژه‌های بزرگ، کارخانه‌های جدید، افزایش صادرات و فناوری‌های نوین شناخته می‌شود؛ اما توسعه از جایی ساده‌تر آغاز می‌شود؛ از اینکه آنچه امروز داریم، فردا همچنان وجود داشته باشد.

اگر کارخانه‌ای که امروز تولید می‌کند، فردا به دلیل فرسودگی تجهیزات، کمبود سرمایه، محدودیت انرژی یا آسیب‌های ناشی از بحران از مدار خارج شود، اقتصاد نه تنها یک تولیدکننده را از دست داده، بلکه بخشی از آینده خود را نیز از دست داده است.

این موضوع در صنایعی مانند سیمان و پتروشیمی اهمیت دوچندان دارد؛ صنایعی که در بسیاری از زنجیره‌های اقتصادی کشور نقشی پایایی دارند و این همان است که پایه ساختن آبادانی و عمران است. هر ساختمان، جاده، پروژه عمرانی و زیرساختی که قرار است ساخته شود، به این صنعت نیاز دارد. شاید مصرف‌کننده نهایی کمتر به نام کارخانه تولیدکننده سیمان توجه کند، اما محصول این صنعت در تار و پود توسعه کشور حضور دارد.

اگر تولید متوقف شود، آثار آن فقط در صورت سود و زیان یک شرکت دیده نمی‌شود؛ اثر آن به تأمین‌کننده، حمل‌ونقل، پیمانکار، نیروی انسانی، صنایع پایین‌دستی، بازار صادراتی و در نهایت مصرف‌کننده منتقل خواهد شد.

یادمان نرود که جنگ فقط در میدان نبرد اتفاق نمی‌افتد و جنگ، فقط در مرزها یا در آسمان ادامه نمی‌یابد بلکه آثار جنگ به اقتصاد، تولید، تجارت، انرژی و زندگی روزمره مردم نیز منتقل می‌شود.

آسیب به یک زیرساخت صنعتی می‌تواند زنجیره‌ای از آثار اقتصادی ایجاد کند. کاهش ظرفیت یک مجتمع پتروشیمی می‌تواند صنایع پایین‌دستی را تحت تأثیر قرار دهد؛ اختلال در تولید یک صنعت پایه می‌تواند هزینه سایر صنایع را افزایش دهد و محدودیت در مسیرهای حمل‌ونقل و تجارت می‌تواند برنامه تولید و صادرات شرکت‌ها را مختل کند.

از این رو، در شرایط جنگی، حفاظت از ظرفیت تولید به اندازه افزایش ظرفیت تولید اهمیت پیدا می‌کند. ساختن دوباره یک کارخانه، تنها خرید چند دستگاه و احداث چند سوله نیست. سال‌ها زمان لازم است تا نیروی متخصص تربیت شود، شبکه تأمین‌کنندگان شکل بگیرد، بازارهای فروش توسعه پیدا کند و تجربه فنی و مدیریتی در یک مجموعه انباشته شود.

به همین دلیل، هر واحد تولیدی که امروز حفظ می‌شود، بخشی از هزینه بازسازی فردا را کاهش می‌دهد. این همان نقطه‌ای است که باید نگاه خود را به تولید تغییر دهیم.

امروز حفظ تولید، فقط برای تأمین نیاز بازار نیست؛ برای حفظ امکان بازسازی و جهش اقتصادی پس از بحران نیز ضروری است.

سرمایه‌گذاری: پلی میان امروز و فردا

تاب‌آوری بدون سرمایه‌گذاری پایدار امکان‌پذیر نیست هیچ کارخانه‌ای با تجهیزات فرسوده نمی‌تواند برای همیشه رقابت کند و هیچ صنعتی بدون فناوری جدید نمی‌تواند بهره‌وری خود را افزایش دهد. تولیدکنندگی که فقط به امروز فکر کند، دیر یا زود از فردا عقب خواهد ماند و این همان موضوعی هست که مهندس محمدی در سیمان تأمین به عنوان هلدینگ ۱۴۰۰۰۰۰/ درصد از ظرفیت تولید سیمان کشور را دارد طی یکسال اخیر همواره تأکید کرده است.

مهندس محمدی در مصاحبه‌ها، مقالات و گزارش‌های خود همواره به انرژی و زنجیره تأمین؛ دو حلقه حیاتی تولید می‌باشد پافشاری کرده است که برای صنایع انرژی‌بر، انرژی صرفاً یک قلم هزینه نیست و بلکه بخشی از امکان تولید است.

وقتی یک واحد صنعتی با محدودیت انرژی مواجه می‌شود، موضوع فقط کاهش سودآوری نیست. توقف تولید می‌تواند عرضه محصول، قراردادهای صادراتی، هزینه نامشده و بهره‌وری سرمایه را تحت تأثیر قرار دهد.

در شرایط جنگ و فشارهای خارجی نیز اهمیت زنجیره تأمین دوچندان می‌شود. اگر مواد اولیه دیر برسد، تولید متوقف می‌شود؛ اگر قطعه‌ای حیاتی در دسترس نباشد، ممکن است یک خط تولید کامل از مدار خارج شود و اگر مسیر صادرات مختل شود، منابع مالی شرکت در موجودی انبار قفل خواهد شد. از این رو در کنار تنوع‌بخشی به تأمین‌کنندگان، افزایش ساخت داخل، توسعه فناوری و تقویت زیرساخت‌های حمل‌ونقل اهمیت ویژه به موضوع رفعت‌ترازی‌های انرژی دیگر صرفاً انتخاب‌های مدیریتی نیستند بلکه بخشی از راهبرد تداوم تولیدند.

اقتصاد مقاوم اقتصادی نیست که فقط در زمان بحران از مقاومت سخن بگوید بلکه اقتصادی است که پیش از بحران، برای تداوم فعالیت در زمان بحران آماده شده باشد و در این میان صنعت سیمان یک روایت عینی از ساختن شکوه هستند که شاید ملموس‌ترین روایت از «ساختن» باشد. کشوری که روزهای دشوار جنگی را پشت سر می‌گذارد، پس از بحران بیش از همیشه به ساختن نیاز خواهد داشت؛ به بازسازی ساختمان‌ها، توسعه زیرساخت‌ها، ترمیم راه‌ها، ساخت تأسیسات جدید و توسعه مسکن. همه اینها به مصالح و صنایع پایه نیاز دارند.

بنابراین، حفظ ظرفیت صنعت سیمان امروز فقط برای تأمین بازار امروز نیست؛ این صنعت باید برای فردای بازسازی نیز آماده بماند.

مخلص کلام آنکه هر کارخانه سیمانی که امروز فعالیت خود را حفظ می‌کند، بخشی از ظرفیت ساختن فرداست که باید برای آن تمام قد تبلیغ کرد.

دوازده آبان ۱۳۲۴ ساعت سه بعد از ظهر است خانم جان می‌رود آشپزخانه سرکشی شام شب همینکه به آشپزخانه خانه می‌رسد درد زایمان و بقولی چهار درد می‌گیرد. افروز ننه بدو می‌رود توی آبادی تا مسمه ننه قابله ده را بیاورد که خانه‌اش پایین آبادی بود و خانه ما قلعه خالوق. در میان راه، آبیاری ده اختلاف دارند داد و بیداد و بیل و بیل کشی.

افروز ننه داد می‌زنه آرام باشید عروس خانم ماما لازمه، در همین زمان آیزنهاور فرمانده متفقین دریای شمال را گذرانده در سواحل نورماندی آلمانها را به عقب می‌راند و جنگ جهانی خونین‌ترین روزش را میگذراند.

تنورستان خالوق زنان عروس خانم را دوره کرده یکی دو سنگ زیر پاهای زانو می‌گذراند و آن دیگری خاکستر گرم و آن دیگری دیگ آب گرم، در این میان صدای رادیو حاجی خان که گوش به خبر بود مارش می‌نوازد.

پدر در بالا خانه اخبار جنگ را می‌شنید و صدای رادیو مارک زاور ما بلند بود. فاطمه سلطان دختر افروز ننه بدو بدو می‌آید بالا خانه، آقا مزدلوق پسره و آقاجان یک دو تومانی

مژده گانی می‌دهد. هنوز سه ساله نشده بودم که قائله تبریز پیشه وری، هشت ساله حزب توده جبه ملی، جنگ کره، جنگ ویتنام، جنگ اعراب اسرائیل سی‌ساله، جنگ عراق و ایران و حال آمریکا واسرائیل با ایران...

از روز اول جنگ دردی بی‌وصف، به درون وجودم نشست و هیچکدام از اعضا و جوارحم برای آوا سر دادن نداشتند. با آنکه قند دارم و انسولین دوا می‌خورم برای شیرین کردن کام ولی هیچ روزی نشده در این ۸۲ سال و اندی روز که کامم تلخ نباشد. قلب که از رگهای پاسبینه بریده و پل خون‌رسانی درست کرده هم گویا طپش خود را وامدار صدای بمب و پرتابه کرده است تا بیشتر جانم را بیازارد ولی قسم خوردم چون دیگران تاب بیاورم برای رسیدن به فردایی روشن، آزاد و آباد. از اولین جنگی که دیدم یعنی جنگ جهانی دوم حدود ۸۰ سال می‌گذرد و هر چند آیزنهاور به دوگل رسید و آلمان تسلیم شد، هر چند در پسا جنگ بعدی دیدم که ژاپن بمب‌های اتمی خورد و دوباره ایستاد و اولین شد. مزارع ویتنام برنج صادر می‌کند و کره جنوبی ابر دیجیتال شده ولی من هنوز در خرابه جنگهای تحمیلی اول تا سوم پای رفتن به نانواپی ندارم. من فرزند جنگم. ختم جنگی که از سواحل نورماندی آغاز شد و شاید برای تمام اعصار در هر مز رنگی دیگر بگیرد و درس مقاومت ما پرچم زرین مقاومت همه ملت‌های مظلوم گردد و آن زمان ما و فرزندانمان سینه فراخ کرده، شهادت می‌دهیم به استواری را میرنجیم اما آزاد با رمز تاب آوری.

بگذارید اینگونه واگویم که برای ساختن فردای ما بایست تولید امروز را حفظ کنیم و سنگر و نهضت تولید را شده با قربانی دادن پایدار نگه داریم.

اقتصاد، پیش از آنکه در نمودارها، جدول‌های مالی، نرخ رشد، میزان صادرات و اعداد مندرج در صورت‌های مالی معنا پیدا کند، در زندگی واقعی مردم جریان دارد؛ در کارخانه‌ای که صبح زود چراغ‌هایش روشن می‌شود، در کارگری که برای آغاز شیفت خود وارد سالن تولید می‌شود، در کامیونی که محصولی را از کارخانه به بازار می‌رساند، در مهندسی که برای افزایش بهره‌وری تلاش می‌کند و در مدیری که میان دهها محدودیت و ریسک، تصمیم به ادامه فعالیت می‌گیرد و اقتصاد، در نهایت، داستان همین استمرار است؛ استمرار کار، تولید، سرمایه‌گذاری و امید.

اما سخن گفتن از تولید در ایران امروز، بدون توجه به شرایطی که کشور در آن قرار دارد، تصویری ناقص از واقعیت اقتصاد خواهد بود. ایران در مقطعی دشوار قرار گرفته است؛ شرایطی که فشارهای اقتصادی و محدودیت‌های تجاری و مالی، در کنار جنگ و حملات نظامی و دشواری‌های ایجادشده در مسیرهای تجارت و تأمین، فشار مضاعفی را بر پنگاه‌ها و زیرساخت‌های کشور وارد کرده است.

و در یافتیم که در چنین شرایطی، مفهوم «تولید» دیگر صرفاً یک مفهوم اقتصادی نیست.

وقتی کشوری در شرایط جنگی قرار می‌گیرد، کارخانه فقط یک واحد صنعتی نیست؛ بخشی از زیرساخت حیاتی اقتصاد است. مجتمع پتروشیمی، کارخانه سیمان، نیروگاه، پالایشگاه، معدن و شبکه حمل‌ونقل، هر کدام حلقه‌ای از زنجیره‌ای هستند که استمرار فعالیت آنها برای حفظ ثبات اقتصادی کشور ضروری است.

در روزهایی که شماری از مراکز صنعتی و زیرساختی کشور نیز هدف حملات نظامی قرار گرفته‌اند، مسئله حفظ تولید معنایی عمیق‌تر پیدا می‌کند. تولیدکننده دیگر تنها با تورم، نوسان نرخ ارز، محدودیت انرژی، دشواری تأمین مالی و مشکلات بازار مواجه نیست؛ بلکه باید برای اختلال در زنجیره تأمین، حمل‌ونقل و حتی امنیت فیزیکی تأسیسات خود نیز چاره‌اندیشی کند.

اینجاست که مفهوم تاب‌آوری اقتصادی از یک اصطلاح مدیریتی به یک ضرورت واقعی تبدیل می‌شود و این را نه فقط سیاستمداران و مدیران که همه ملت و ذینفع باید درک صحیح از آن داشته باشند. تاب‌آوری یعنی کارخانه‌ای که در سخت‌ترین شرایط، تا جایی که امکان دارد از حرکت باز نایستد؛ زنجیره تأمینی که برای اختلال‌ها مسیر جایگزین پیدا کند؛ مدیری که برای روزهای بحرانی برنامه داشته باشد و اقتصادی که اجازه ندهد یک شوک، تمام ظرفیت تولیدی آن را از میان ببرد در این میان مثل روشنی را باید از صنعت سیمان و مدیران کار آزموده آن به کار گرفت.

اعتماد و نوآوری؛ دو بال حرکت در مسیر آینده

بیمه آرمان در مسیر توسعه خدمات نوین و خلق تجربه‌ای متفاوت برای بیمه‌گذاران



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت بیمه آرمان مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۱ در محل بلوار میرداماد برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۹۳٫۹۲ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضای هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرسان و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع بر عهده آقای رضا آقابابایی بود، که آقایان رضا عبدالمولی و محمدحسام مقدم در مقام نظار اول و دوم و آقای حسن هاشمی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرسان قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

بانک گردشگری	محمد رضا درماتلو	عضو هیئت مدیره	مؤلف - اصلی
گروه اقتصادی مالی نئین ایرانیان	مریم کلهری زاده	عضو هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی
گروه سرمایه گذاری لقمان	رضا آقابابایی	رئیس هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی
باتین بین الملل پردیس	مجید قلی پور	عضو هیئت مدیره	مؤلف - اصلی
گروه مالی داتام	علی عبدی زاده نازک موسی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی

دکتر مجید قلی پور در ابتدای گزارش با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «آرمان» افزود: بیمه آرمان با ۱۵ سال سابقه به‌عنوان یکی از شرکت‌های فعال در صنعت بیمه کشور، با رویکردی مبتنی بر مشتری‌مداری، توسعه خدمات و ارتقای مستمر کیفیت، در مسیر

ایفای نقش مؤثر در بازار بیمه گام برمی‌دارد.

مدیرعامل مدیر مجموعه ضمن تبیین اینکه این شرکت با بهره‌گیری از دانش و تجربه نیروی انسانی متخصص و تکیه بر ظرفیت‌های فنی و مدیریتی خود، تلاش دارد پاسخگوی نیازهای متنوع بیمه‌گذاران و ذی‌نفعان باشد اضافه کرد: توسعه سبد محصولات و خدمات بیمه‌ای، بهبود فرآیندهای عملیاتی، افزایش بهره‌وری و استفاده از راهکارهای نوین، از جمله محورهای مورد توجه بیمه آرمان در مسیر توسعه فعالیت‌های خود به شمار می‌رود.

دکتر مجید قلی پور در ادامه با اعلام اینکه بیمه آرمان با درک صحیح از شرایط حاکم بر اقتصاد کشور و صنعت بیمه و محدودیت‌های سرمایه‌گذاری‌های موجود و با در نظر گرفتن اینکه عملکرد مالی کلیه شرکت‌های بیمه در ایران اغلب با سود اندکی از محل عملیات بیمه‌گری خود مواجه است و عمده سود شرکت‌های بیمه از محل سرمایه‌گذاری منابع حاصل از عملیات بیمه‌گری و سایر منابع نقدی حاصل می‌گردد، در جهت ایجاد بازدهی مناسب و شفاف نمودن عملیات مالی مطابق با الزامات قانونی و ضوابط بیمه مرکزی ج.ا. اقدامات شایسته‌ای در قالب اصلاح ساختار مالی و بهبود فرآیندهای بیمه‌گری و مدیریت ریسک انجام داده است افزود: رشد پر تقوی سودآور، بهبود صورت‌های مالی، ارتقای کیفیت خدمات بیمه‌ای و توسعه سامانه‌های هوشمند صدور و خسارت از مهم‌ترین دستاوردهای سال ۱۴۰۴ بوده است.

مدیران و شایسته‌صنعت بیمه کشورمان در فرآزی دیگر از گزارش خود اظهار داشت که هیئت مدیره

با تاکید بر اصول حرف‌های صنعت بیمه تلاش کرده است تا ضمن رعایت کامل الزامات بیمه مرکزی ج.ا.ا. استانداردهای گزارشگری مالی و چارچوبهای نظارتی بازار سرمایه را اجرا نماید و امید است با تدویم برنامه‌های اصلاحی، توسعه خدمات بیمه‌ای، تقویت زیرساخت‌های فناوری اطلاعات و ارتقای کیفیت ارائه خدمات به بیمه‌گذاران، شاهد استمرار روند رو به رشد شرکت در سالیهای آتی باشیم.

عضو شاخص هیئت مدیره شرکت و عضو برجسته هیئت علمی کشور در ادامه پیرامون عملکرد شرکت خاطر نشان کرد که بیمه آرمان طی دوره اخیر با تمرکز بر بهبود شاخص‌های عملیاتی، تقویت فرآیندهای مدیریتی و ارتقای کیفیت خدمات، اقدامات مؤثری را در راستای تحقق اهداف و برنامه‌های راهبردی خود به انجام رسانده است.

دکتر مجید قلی پور در ادامه افزود: رویکرد بیمه آرمان در حوزه فعالیت‌های بیمه‌گری، مبتنی بر ایجاد توازن میان توسعه بازار، مدیریت ریسک و حفظ انضباط فنی و مالی است و در همین چارچوب، ارتقای کیفیت پرتفوی و بهبود فرآیندهای مرتبط با ارزیابی و مدیریت ریسک، از اولویتهای اساسی شرکت به شمار می‌رود که استمرار این رویکرد می‌تواند ضمن افزایش اثربخشی عملیات، زمینه تقویت پایداری و استحکام عملکرد

شرکت را فراهم آورد. سکندار «آرمان» در بخش دیگری از سخنان خود، توسعه خدمات و بهبود تجربه بیمه‌گذاران را از دیگر محورهای مهم فعالیت بیمه آرمان عنوان کرد و گفت: افزایش سرعت و دقت در ارائه خدمات، تسهیل فرآیندهای مرتبط با بیمه‌گذاران و ارتقای سطح پاسخگویی، نقش مهمی در تقویت اعتماد و رضایتمندی ذی‌نفعان دارد و این موضوع باید همواره در کانون توجه سیاست‌گذاری و برنامه‌ریزی شرکت قرار داشته باشد.

این عضو هیئت‌مدیره در ادامه با اشاره به ضرورت بهره‌گیری از فناوری‌های نوین در صنعت بیمه، توسعه زیرساخت‌های دیجیتال و حرکت به سمت فرآیندهای هوشمند را از الزامات دوره جدید فعالیت شرکت دانست و خاطرنشان کرد: تحول دیجیتال می‌تواند با افزایش سرعت گردش اطلاعات، کاهش فرآیندهای زائد و ارتقای دقت در تصمیم‌گیری، زمینه افزایش بهره‌وری و چابکی سازمانی را فراهم کند.

دکتر قلی‌پور با اشاره به برنامه‌های پیش‌روی بیمه آرمان اظهار داشت: توسعه زیرساخت‌های فناوری اطلاعات و تسریع در فرآیند تحول دیجیتال، از جمله محورهای مهم برنامه شرکت در سال ۱۴۰۵ خواهد بود. به گفته وی، بهره‌گیری هوشمند از فناوری‌های نوین، صرفاً یک انتخاب فناوریانه نیست، بلکه ضرورتی برای افزایش چابکی سازمان، ارتقای کیفیت خدمات و پاسخگویی مؤثرتر به نیازهای روزافزون بیمه‌گذاران محسوب می‌شود. مدیرعامل بیمه آرمان همچنین طراحی و عرضه محصولات نوآورانه و توسعه خدمات غیرحضور را از دیگر اولویتهای شرکت برشمرد و بر ضرورت بازطراحی فرآیندهای ارائه خدمات متناسب با تغییرات بازار و انتظارات بیمه‌گذاران تاکید کرد. وی معتقد است حرکت به سمت خدمات هوشمند و غیرحضور می‌تواند ضمن تسهیل دسترسی بیمه‌گذاران، زمینه افزایش سرعت و کیفیت ارائه خدمات و ارتقای تجربه مشتری را فراهم سازد.

عضو شاخص هیئت مدیره در جمع‌بندی برنامه‌های آتی شرکت خاطرنشان کرد که این مجموعه تلاش دارد با اتکا به سرمایه انسانی، توسعه فناوری، ارتقای کیفیت خدمات و پایبندی به اصول حاکمیت شرکتی، مسیر رشد پایدار و سودآوری را دنبال کند. وی تاکید کرد که رویکرد شرکت در دوره پیش‌رو، حرکت همزمان در مسیر افزایش بهره‌وری، توسعه بازار، پاسخگویی به نیازهای بیمه‌گذاران و خلق ارزش برای سهامداران و سایر ذی‌نفعان خواهد بود.

وی در پایان تاکید کرد که تدویم مسیر توسعه بیمه آرمان، نیازمند انجام در اجرای برنامه‌های راهبردی، پایش مستمر عملکرد، مدیریت اثربخش منابع و توجه همزمان به منافع بیمه‌گذاران، سهامداران و سایر ذی‌نفعان است؛ رویکردی که می‌تواند زمینه‌ساز تقویت جایگاه شرکت و حرکت پایدار آن در مسیر تعالی و توسعه در صنعت بیمه کشور باشد.

برگزاری موفق این مجمع، بیانگر ثبات مدیریتی، پایبندی بیمه آرمان به اصول شفافیت و پاسخگویی و عزم جدی این شرکت برای اجرای برنامه‌های توسعه‌ای و تقویت جایگاه خود در صنعت بیمه کشور است؛ مسیری که با تمرکز بر نوآوری، تحول دیجیتال و ارائه خدمات ارزش‌افزاینده، افق روشنی را پیش روی این شرکت و ذی‌نفعان آن ترسیم می‌کند.

حضور مدیران ارشد بانک گردشگری - بیمه مرکزی و کارشناسان شناخته شده صنعت بیمه و بازار سرمایه در مجمع، لطف و بزرگواری جانبان رضا آقا بابایی - حمیدرضا حسینی و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع دکتر مجید قلی پور پیرامون توضیحات بیمه آرمان در سال مالی مورد گزارش، رسیدن جمع دارانی های شرکت به مبلغ ۶۹,۴۳۴,۴۷۹ میلیون ریال، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون پهندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روزافزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تایید حسابهایی شفاف و کلین حسن هاشمی «معاونت مالی و تیم مالی پاکدست شرکت توسط شرکت متوسط حسابرسان و بازرسان قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سؤالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی آزموده کاران به عنوان حسابرسان اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی بهرمان شش به عنوان حسابرسانی عالی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه اسناد پورقاسم «مدیریت فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، اعلام تعیین تکلیف پرداخت مالیات های شرکت تا پایان سال ۱۴۰۲ و برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذی‌نفعان از نکات خواندنی این مجمع بود.



دکتر مجید قلی پور، ضمن تصریح اینکه بیمه آرمان در چارچوب رویکردهای راهبردی و سیاست‌های کلان خود، مسیر توسعه پایدار و ارتقای جایگاه خود در صنعت بیمه را با رویکردی برنامهمحور دنبال می‌کند، بر ضرورت تقویت زیرساخت‌های سازمانی، ارتقای بهره‌وری و توسعه مستمر خدمات بیمه‌ای تاکید کرد.

مدیرعامل خوشفکر مجموعه در ادامه: توسعه متوازن، افزایش بهره‌وری عملیاتی، مدیریت هوشمند ریسک و تقویت اعتماد بیمه‌گذاران را از محورهای مهم مسیر پیش‌روی بیمه آرمان برشمرد و خاطرنشان کرد که دستیابی به جایگاهی شایسته و پایدار در صنعت بیمه، مستلزم استمرار در برنامه‌ریزی راهبردی، بهبود مستمر فرآیندها و بهره‌گیری حداکثری از ظرفیت‌های موجود است.

همچنین وی بر تدویم این رویکرد و حرکت منسجم سازمان در مسیر تحقق اهداف و برنامه‌های راهبردی تاکید کرد و پیرامون عملکرد مالی خاطرنشان ساخت که افزایش حق بیمه صادره شرکت از مبلغ ۲۲,۲۲۲,۲۳۸ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۲۹,۶۴۸,۶۶۵ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و افزایش درآمد سرمایه‌گذاری‌ها شرکت از مبلغ ۳۰,۶۲۵ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۰,۳۱۴,۴۷۳ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۵,۵۹۷ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش‌ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذی‌نفعان خود به ارمغان بیاورد.

افزایش ۷۹ درصدی سود خالص

سکانداری شایسته مدیریت در سرمایه گذاری سیمان تامین



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سرمایه گذاری سیمان تامین مورخ ۱۴۰۵/۰۶/۱۵ در محل سالن اجتماعات شرکت بین المللی بازرسی کالای تجاری برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۹۱۰۷ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای بهروز خالقی ویردی بود، که آقایان محسن جلاجی آرانی و ناصر شجاعی در مقام نظار اول و دوم و آقای محمدرضا محمدی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۵/۰۳/۳۱ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۴۰،۱۵۵ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری تأمین اجتماعی	محمدرضا محمدی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تأمین	افشین حبیب زاده کلی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری صبا تأمین	علیرضا رضوانی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری صدر تأمین	حبیبعلی قریب	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری دارونی تأمین	فاضل عیبات	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

دکتر محمدرضا محمدی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «سیمتا» افزود: شرکت سرمایه گذاری سیمان تامین یا هلدینگ سیمان تامین یک هلدینگ تخصصی سرمایه‌گذاری در صنعت سیمان (و صنایع وابسته)، عمران و حمل و نقل است که با تکیه بر منابع خود و استفاده بهینه از آن، نقش رهبری در صنایع یاد شده را ایفا خواهد کرد. **مدیرعامل صاحبانمجموعهضمن تبیین اینکه ما دارای شش شرکت بورسی تحت کنترل و ۹ شرکت غیر بورسی با ۲ شرکت وابسته غیر کنترلی هستیم از داشتن پرتفوی ۶۷۵،۶۲۰ میلیارد ریالی در پایان اردیبهشت ۱۴۰۵ خبر داد و اضافه کرد:** ایران عزیزمان در سال ۱۴۰۴ با تولید حدود ۶۵ میلیون تن سیمان و صادرات ۱۲،۴ میلیون تن دارای رتبه ۸ جهانی از تولید سیمان بوده است که در این میان هلدینگ سیمان تامین با تولید ۲۲،۰۳ تن کلینکر «سهم ۲۹ درصدی» و با تولید ۲۰،۵ میلیون تن سیمان «سهم ۳۱،۷۶ درصدی» را به خود اختصاص داده است.

دکتر محمدرضا محمدی در ادامه گزارش مبسوط خود؛ ریسک توقف تولید در کارخانه های سیمان به دلیل محدودیت در تأمین برق و سوخت به ویژه در فصل های اوج مصرف، تحریم های عالمانه بین المللی و تأثیر منفی آن بر مبادلات مالی، صادرات و واردات تکنولوژی و فنآوری، رکود اقتصادی همراه با کاهش بودجه های عمرانی دولت، رکود تورمی و افزایش مستمر هزینه های تولید شامل دستمزد، انرژی، حمل و نقل و سایر نهاده های کلیدی تولید، اعمال محدودیت های تجاری از سوی کشورهای صادراتی نظیر وضع تعرفه های جدید یا ممنوعیت واردات سیمان، تغییرات در قوانین و مقررات ابلاغی از سوی مراجع ذیربط (وزارت صمت، بورس کالا، وزارت اقتصاد و دارایی و...)، مشکلات ناشی از محدودیت های ارزی و دشواری در نقل و انتقال وجوه ارزی حاصل از صادرات، تشدید قوانین و مقررات زیست محیطی و انرژی محور همراه با جریمه مالی سنگین در صورت عدم رعایت استانداردها، حذف تدریجی پارانه های انرژی و اثرات آن بر افزایش هزینه های تولید و کاهش حاشیه سود، پیچیدگی و زمان بر بودن رسیدگی به پرونده های قضایی به دلیل ساختارهای غیر چابک حقوقی و قضایی

، کاهش قدرت خرید خانوارها در حوزه مسکن و کاهش تقاضای غیر مستقیم برای سیمان و شدت یافتن رقابت منفی توسط برخی رقبای به ویژه در بخش خصوصی را به عنوان اهم چالش های حاکم بر صنعت سیمان برشمرد و گفته وی؛ افزایش جایگاه ایران در میان تولید کنندگان جهانی سیمان، فرصتی استراتژیک برای افزایش صادرات، توسعه بازارهای هدف و ارتقاء نقش ایران در زنجیره ارزش جهانی صنعت سیمان می باشد که مشروط بر آن که چالش های زیرساختی، لجستیکی و قانونی به درستی مدیریت شوند و تداوم حضور در بازارهای صادراتی، با وجود کاهش نسبی تولید و صادرات سیمان نسبت به سال گذشته و تداوم محدودیت های ناشی از تحریم

ها، صادرات کشور در سطح حدود ۱۲ میلیون تن قرار داشته است که نشان دهنده تداوم حضور صنعت سیمان در بازارهای صادراتی و حفظ بخش قابل توجهی از بازارهای هدف منطقه ای است.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت در بخش دیگری از گزارش مبسوط خود با تصریح اینکه منطبق با مأموریت و هدف گذاری تعیین شده، «سیمتا» متعهد به خلق ارزش پایدار از طریق سرمایه گذاری تخصصی و مدیریت هوشمندانه سبد دارایی های صنعت سیمان و کسب و کارهای وابسته می باشد تاکید کرد: «سیمتا» با تمرکز بر تخصیص بهینه سرمایه، ارتقای بهره‌وری، توسعه مزیت‌های رقابتی، مدیریت فعال پرتفوی و ایجاد هم افزایی میان شرکت های تابعی می کوشد ضمن افزایش بازده سرمایه گذاری، تاب آوری و پایداری کسب و کارها را نیز ارتقا دهد.

بنا به اعلام مدیر رزومه دار صنعت کشورمان؛ این مأموریت با رعایت ارزش های بنیادین گروه زمینه رشد پایدار توسعه صنعت سیمان و حداکثرسازی ارزش برای سهامداران و سایر ذینفعان آن را فراهم می سازد و مصمم هستیم که تا سال ۱۴۱۰ سیمتا تبدیل به یک شرکت سرمایه گذاری با سبدی متنوع و با بالاترین نرخ بازده جامع سهامدار در بین شرکت های مشابه ایرانی و الگوی الهام بخش در حوزه مدیریت دارایی های بین نسلی در بین نهادهای تأمین آتی کشور گردد و «سیمتا»، انتخاب اول سرمایه گذاران خارجی برای همکاری و سرمایه گذاری مشترک گردد.

دکتر محمدی در ادامه تدوین و ارائه نقشه راه انرژی و انتشار کتاب «از نارتازی تا پایداری»، صرفه جویی، بهره‌وری و ممیزی (استقرار سامانه پایش مصرف برق در کارخانه ها با هدف مدیریت مصرف) ، احداث نیروگاه های خورشیدی (بهره برداری از ۲۷ مگاوات نیروگاه خورشیدی سیمان شاهرود و

ساوه)، بهینه سازی منصوبات چاه های کشاورزی (اصلاح مصرف برق منصوبات ۱۱ حلقه چاه کشاورزی در دشت خواف)، افزایش ظرفیت ذخیره مازوت (احداث ۵۲ میلیون لیتر مخزن مازوت)، نوسازی و ارتقاء فناوری خطوط تولید، بهینه سازی سیستم آسیاب و تولید سیمان، بهینه سازی سیستم پخت و تولید کلینکر، بهینه سازی ترکیب سیمان و استفاده از افزودنی ها، بهینه سازی مصرف در تجهیزات و تأسیسات جانبی، بهینه سازی فرمولاسیون و ترکیب سیمان و کاهش کلینکر فکتور طبق برنامه، توسعه محصولات آمیخته و نونوارانه (تولید سیمان LC۲ و سیمان بنایی در سیمان ساوه) و بهینه سازی مشخصات کلینکر و فرآیند آسیاب سیمان (کاهش مصرف کلینکر با LSF بالاتر و کمک سایش در سیمان فارس) را بخشی از دستاوردهای شرکت سیمتا در حوزه انرژی برشمرد.

مدیرعامل سیمان تامین در ادامه گزارش خود از نیاز به ۲۸ همت سرمایه گذاری برای اجرای هرچه سریعتر اهم پروژه های مجموعه از جمله پروژه های تأمین انرژی به عنوان پروژه های شاخص مجموعه نام برد.

دکتر محمدرضا محمدی در قسمت دیگری از گزارش جامع خود، تقویت ذخایر راهبردی کلینکر و مواد اولیه، افزایش ذخیره استراتژیک کلینکر از ۱،۸ به ۴،۹ میلیون تن در سطح هلدینگ، ذخیره سازی ۲۰۵ میلیون تن مواد اولیه در سطح هلدینگ (قابلیت تولید ۱۲،۴ میلیون تن کلینکر)، ذخیره سازی ۲ میلیون تن ماده معدنی در سیمان زنجان (مصنوعیت در برابر ریسک توقف استخراج)، احداث ۵۲ میلیون لیتر مخزن مازوت (صوفیان، غرب، ساوه)، ۳۸ میلیون لیتر ظرفیت در دست اقدام (آبیک، صوفیان، زنجان، خزر)، تأمین سیستماتیک قطعات مورد نیاز بر اساس نقطه سفارش، تعویض ۲۷ متر از شل کوره در سیمان زنجان و تعویض ۱۰ متر از شل کوره خط یک سیمان خوزستان را مهمترین اقدامات و توضیحات مجموعه در حوزه پایداری اعلام کرد و از فروش داخلی ۵۶ همت (رشد ۲۶ درصدی نسبت به سال ۱۴۰۳)، سود خالص ۲۲ (رشد ۷۹ درصدی نسبت به سال ۱۴۰۳)، حاشیه سود خالص بیش از ۴۰ درصد (سال قبل ۳۴ درصد)، صادرات سیمان و کلینکر به میزان ۵۳۳،۲۴۰ تن و ارزش ۱۰۶،۶۳۴،۵۷۹ دلار، نهایی سازی اهداف بین المللی سازی و توسعه صادرات هلدینگ و الزام همه شرکت ها به پیش بینی صادرات در بودجه ۱۴۰۵، تشکیل کمیته صادرات هلدینگ سیمتا و تدوین برنامه توسعه صادرات نسبت به توسعه همکاری ها با کشورهای GCC با حجم معاملاتی ۱۵۰ میلیون دلار، تشکیل کارگروه های صادراتی هرمرز صادراتی در راستای هماهنگی و هم افزایی بین شرکت های گروه جهت کسب سهم سود بیشتر و عرضه بهینه بررسی و پیگیری احداث آسیاب سیمان در استراخان روسیه در جهت توسعه و پایداری سهم بازار روسیه، استفاده از ظرفیت صادرات به افغانستان



دکتر محمدرضا محمدی ضمن تصریح اینکه شرکت سرمایه گذاری سیمان تامین یک هلدینگ تخصصی سرمایه گذاری در صنعت سیمان، صنایع وابسته، عمران و حمل و نقل است که با دارا بودن ۱۷ شرکت و داشتن ۲۹ خط تولیدی سیمان در کشور سهم بیش از ۳۱ درصدی تولیدی از صنعت سیمان کشورمان و را به خود اختصاص داده است افزود: حفظ و ارتقا ارزش سرمایه سهامداران برای هلدینگ یک اصل و در کنار آن اهتمام ویژه به سرمایه های انسانی (انتخاب مدیران شایسته) مهمترین محور ارزش آفرینی این هلدینگ است که در این راستا با مدیریت کارآمد، راهبردی نوین، نظارت دقیق و پشتیبانی کامل واحدها و شرکت های مرتبط با صنایع سیمان عمران و حمل و نقل به دنبال دستیابی به اهداف ترسیمی خود هستیم.

به گفته وی؛ تولید ۲۰،۵ میلیون تن سیمان و تولید ۲۲،۰۳ میلیون تن کلینکر و فروش داخلی ۲۱،۳۳ میلیون تن سیمان و فروش خارجی ۳،۶۶ میلیون تن و جمع فروش ۲۴،۷۹ میلیون تن و داشتن سهم ۳۴ درصدی فروش در سال ۱۴۰۴ حاکی از آن می باشد که علیرغم چالش های متعددی اهم از تداوم تحریم های بین المللی - وقوع دو جنگ تحمیلی - نارتازی های انرژی - کاهش پروژه های عمرانی و ساخت و ساز در کشور و... این مجموعه موفق شده به نسبت سال گذشته خود، کارنامه ای موفق در ارزش آفرینی، اشتغال زایی و سودآوری کسب کند.

مدیرعامل شایسته مجموعه پیرامون عملکرد مالی هلدینگ نیز طبق صورت های مالی تلفیقی خاطر نشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۳۷۶،۰۳۹،۶۳۳ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اردیبهشت ماه ۱۴۰۴ به مبلغ ۵۶۷،۳۲۹،۹۶۵ میلیون ریال در پایان اردیبهشت ماه ۱۴۰۵ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۲۲،۵۹۴،۹۵۹ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۲۴۲،۹۷۴،۵۰۶ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شده که این شرکت با کسب مبلغ ۲۲۰،۵۸۵،۸۴۷ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام معضلات تحمیلی، عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

دکتر محمدی همچنین تاکید کرد که تداوم اجرای پروژه های انرژی در مجموعه ها به جهت مدیریت نارتازی انرژی کشوری، ارتقای کیفیت، تنوع بخشی به محصولات تولیدی شرکت های تابعه و همکاری مستمر با شرکت های دانش بنیان مهمترین راهبردهای «سیمتا» برای سال جاری می باشند.



(صادرات سیمان قائن از مرز دوغانرود پس از ۴ سال) و صادرات به پاکستان و توسعه بازار در ایران‌شهر و چابهار در سیمان خاش به عنوان اصلی‌ترین دستاوردهای مجموعه در حوزه بازار داخلی و خارجی نام برد.

سکندار مجموعه همچنین پیرامون عملکرد مالی شرکت اصلی اظهار داشت که افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۶۳,۷۹۹,۹۹۳ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اردیبهشت ماه ۱۴۰۴ به مبلغ ۹۴,۵۵۲,۱۸۲ میلیون ریال در پایان اردیبهشت ماه ۱۴۰۵ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۶۲,۸۴۶,۷۲۶ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۹۳,۱۲۶,۵۴۱ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۹۴,۴۶۵,۲۲۵ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش‌ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

مدیرعامل هلدینگ سیمان تأمین در بخشی دیگری از گزارش خود به اقدامات انجام‌شده در حوزه مدیریت ریسک و HSE اشاره کرد و گفت: مدل بلوغ و نظام‌نامه‌های HSE تدوین و به شرکت‌های تابعه ابلاغ شده است.

به گفته وی: توسعه بازچرخانی پساب و اقدامات زیست‌محیطی را از دیگر برنامه‌های سیتا عنوان کرد و افزود: در این دوره، چهار شرکت از مجموع شرکت‌های آلاینده خارج شدند که گامی در مسیر ارتقای عملکرد زیست‌محیطی مجموعه به شمار می‌رود.

مدیرعامل مدیر و شایسته «سیتا» در همین بخش گزارش خود فعال سازی مجدد کارگاه‌های اجرایی در پروژه سیمان خرامه و افزایش ۲۵ درصدی پیشرفت فیزیکی (پیشرفت کل: ۵۹ درصد)، فعال سازی مجدد پروژه سیمان بیارجمند: (ازسنگبری سیمان تأمین از افزایش ۲ درصدی پیشرفت فیزیکی (پیشرفت کل: ۲۲ درصد)، اخذ مصوبه استمهال تسهیلات ارزی بیارجمند و بخشودگی حدود ۸ میلیون یورو جریمه تأخیر تسهیلات مذکور از کمیسیون اقتصادی دولت، بازگشت شرکت سایبر به چرخه پیمانکاری پس از ۷ سال و آغاز اجرای ۶ پروژه جدید عمرانی و صنعتی سد و نیروگاه کله سر اردبیل، خط ۲ قطار شهری کرج، سیمان بیارجمند و خرامه، پرتوشیمی خارک، تکمیل عملیات زیر سازی اتصال ریلی سیمان ارومیه و پیشبرد مطالعات امکان‌سنجی اتصال ریلی سیمان خزر و افزایش ظرفیت ناوگان حمل و نقل شرکت آبادان با خرید ۱۰ دستگاه کشتنده را مهم‌ترین اقدامات و توفیقات حاصل شده در حوزه سرمایه‌گذاری، بهسازی و نوسازی اعلام کرد و بهره‌گیری از ظرفیت شرکت بازرسی کالای تجاری (IGI)، توسعه همکاری با شرکت فرآورده‌های نسوز ایران در تأمین نیازهای تخصصی شرکت‌های تابعه، اجرای همکاری سه جانبه میان سیمان شاهرود، نادیکو و کشتیرانی در حمل سیمان و توسعه فعالیت‌های لجستیکی، همکاری شرکت‌های تابعه با شرکت‌های گروه تاپکو در حوزه تأمین مواد و خدمات تخصصی، همکاری شرکت‌های تابعه با تدکو در حوزه برق دوجانبه، ممیزی انرژی و بهینه‌سازی مصرف انرژی، توسعه همکاری شرکت‌های تابعه با شرکت صبا تأمین در مدیریت و سبدگردانی سرمایه‌گذاری‌ها را اصلی‌ترین دستاوردهای شرکت شده در حوزه همافزایی درون گروهی و بین‌هلدینگ نام برد.

به گفته وی: خروج ۳ شرکت زیان‌ده از ۴ شرکت تا پایان ۱۴۰۴ (حمل و نقل آبادان، صنعت بسته بندی و فارسیت اهواز) و افزایش ۲,۵ برابری اخذ تسهیلات بانکی نیز اقدامات صورت گرفته در حوزه مالی و مختومه شدن ۲۲۶ پرونده «له» به ارزش ۱۶,۴ همت (معادل ۸۱ درصد از کل پرونده‌ها) و ۵۱ پرونده «علیه» به ارزش ۱,۵ همت از ۴۷۷ پرونده چرپانی سال ۱۴۰۴، اقدامات مؤثر در رفع تصرف و اخذ سند تک برگ برای بعضی از املاک فاقد سند، استقرار رویه‌های اجرایی یکپارچه در تمامی شرکت‌ها با هدف پیشگیری از تولید مسائل حقوقی و تعداد ۱۷ بازرسی تطبیقی حقوقی (نظارت دوره‌ای) از شرکت‌های تابعه را مهم‌ترین اقدامات و توفیقات به دست آمده در امور حقوقی بر شمرده. ارائه توضیحات تکمیلی بر مهم‌ترین اقدامات انجام شده در حوزه تکلیف مجمع سال قبلی، خروجی جلسات کمیته ای تخصصی شرکت که متشکل از افراد نخبه و شناخته شده صنعت کشور عزیزمان می‌باشد، برنامه‌های آتی و... بخش دیگری از گزارش مدیرعامل کارخان مجموعه بود.

دکتر محمدی در همین بخش گزارش خود از تداوم اجرای پروژه‌های انرژی در چارچوب تکالیف قانونی و کاهش سهم انرژی در بهای تمام شده محصول، اجرای عملیاتی سند برنامه استراتژیک سیتا در حوزه‌های پرتفوی، سرپرستی، مولدسازی، تحول دیجیتال و HSE، همکاری با شرکت‌های دانش‌بنیان، پارک‌های علم و فناوری و دانشگاه‌های معتبر و تقویت واحد‌های D&R، تکمیل بررسی‌های احداث آسیاب سیمان در عمان و استارخان، تکمیل ممیزی مصرف آب و برق در کارخانجات باتوجه به محدود بودن منابع آبی، تداوم پیگیری اخذ اسناد املاک فاقد سند، فروش املاک و ساختمان‌های مازاد، تأکید تنوع محصول و برنامه افزایش سهم سیمان آمیخته به ویژه در بخش فروش سیمان کیسه‌ای، تأمین مالی با استفاده از ابزارهای نوین بازار سرمایه به ویژه راه اندازی صندوق‌های بخشی سیمان و علاک و مستغلات به عنوان برنامه‌های راهبردی یاد کرد.

سکندار هلدینگ سیمان تأمین در پایان گزارش خود که با تشویق سهامداران روبرو گردید با تأکید بر ضرورت صیانت از دارایی‌های سهامداران خاطرنشان کرد که در مجموع اقدامات انجام‌شده در سیتا، حفظ و صیانت از دارایی‌های سهامداران و افزایش ارزش این دارایی‌ها مورد توجه قرار گرفته است و امیدواریم سهامداران عمده با تقسیم سود معقول، به مدیریت برای پیشبرد طرح‌های توسعه ای، تکمیل پروژه‌های تولیدی برق با هدف مدیریت ناترازی‌های انرژی باری برسانند.

وی چشم‌انداز «سیتا» را قرار گرفتن به عنوان «پرتین شرکت سرمایه‌گذاری چندرشته‌ای ایرانی» عنوان کرد و گفت: مجموعه اقدامات انجام‌شده در حوزه تولید، سرمایه‌گذاری، توسعه بازار، انرژی، نوآوری، مدیریت ریسک و اصلاح ساختار شرکت‌ها در راستای تحقق این چشم‌انداز دنبال می‌شود.

نکات مهم مطرح شده:

- از مهم‌ترین برنامه‌های سیتا، اجرای پروژه‌های توسعه‌ای، افزایش ظرفیت نیروگاه‌های خورشیدی، بهینه‌سازی مصرف انرژی، توسعه صادرات و تأمین مالی از ابزارهای جدید بازار سرمایه عنوان شد.
- در حوزه انرژی، سیتا احداث نیروگاه خورشیدی با ظرفیت مجموع ۱۰۴ مگاوات را آغاز کرده که تاکنون ۲۷ مگاوات آن وارد مدار شده است. همچنین ذخیره استراتژیک کلینکر از ۱۸ میلیون تن به ۴۹ میلیون تن افزایش یافته است.
- یکی از مهم‌ترین موضوعات مطرح‌شده در مجمع، پروژه انتقال سیمان فارس از شیراز به منطقه خرامه بود. طبق توضیحات مدیرعامل، پیشرفت فیزیکی پروژه از حدود ۳۵ درصد به نزدیک ۶۰ درصد رسیده و ادامه اجرای آن



به تأمین منابع مالی نیاز دارد.

حضور مدیران ارشد هلدینگ‌های شستا – تیپیکو – تاپیکو – صدر تأمین و جمعی از کارشناسان شناخته‌شده صنعت سیمان و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه‌ها را زنده «سیتا» و مدیریت توانمند آن را نشان می‌داد، لطف و بزرگواری جنابان بهروز خالقی، سعید نایب و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکندار هلدینگ سیمان تأمین پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، داشتن سرمایه ۳۲۰۰ میلیارد ریالی، دارا بودن سهم ۳۰,۹۶ درصدی از سهم تولید سیمان کشور، رسیدن جمع دارایی‌های شرکت به مبلغ ۶۵۲,۱۸۸,۴۶۶ میلیون ریال، رشد ۴۸ درصدی سود عملیاتی و افزایش ۴۸ درصدی سود خالص شرکت اصلی، اعلام اشتغال ۱۰۹۰۷ نفر به صورت مستقیم در مجموعه تا پایان اردیبهشت ۱۴۰۵، رسیدن نرخ بازدهی فروش به ۳۵,۴ درصد طبق صورتهای مالی تلفیقی و رسیدن حاشیه سود عملیاتی به ۴۳ درصد رشد، ۷۹ درصدی سودخالص تلفیقی کاهش نسبت هزینه‌های عملیاتی، مختومه شدن حدود ۸۰ درصد پرونده‌های حقوقی با رایزنی‌های صورت گرفته به نفع شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون توسعه حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، علی‌البدل برنامه‌های آتی مجموعه، تأیید حسابه‌های شفاف و کلین آقای حمیدرضا حساس «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازرسان قانونی، ارائه توضیحات تکمیل دکتر مهدی طالبی در مورد پروژه انتقال سیمان فارس به خرامه و عملکرد شرکت‌های سیمان ساهو و سیمان صوفیان، تقدیر ویژه از ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش‌ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، انتخاب موسسه حسابرسی سازمان حسابررسی به عنوان حسابرس اصلی و علی‌البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه سرکار خانم الهه نوری «مدیریت فرهیخته و روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم و آمیزبانی شایسته کلیه کارکنان شرکت از ذینفعان، تقسیم ۹۰ درصدی سود بین سهامداران و اختصاص مبلغ میلیارد ریال جهت ایفای مسئولیت اجتماعی از نکات خواندنی این مجمع بود.

نگاه مدیریت آینده‌محور

در جریان مجمع عمومی شرکت سیمان تأمین، یکی از نکات قابل توجه، نگاه متفاوت دکتر محمدرضا محمدی، مدیرعامل شرکت، به موضوع تقسیم سود بود: نگاهی که فراتر از منافع کوتاهمدت و رقم سود تقسیمی سال جاری قرار داشت. در شرایطی که تقسیم ۹۰ درصد سود می‌توانست در ظاهر برای سهامداران جذاب باشد، مدیرعامل شرکت بر این باور بود که بخشی از این منابع باید در خود مجموعه باقی‌بماند تا به سرمایه‌ای برای تداوم تولید، توسعه ظرفیت‌ها و خلق سود در سال‌های آینده تبدیل شود. از نگاه دکتر محمدی، سودی که امروز میان سهامداران توزیع می‌شود، تنها یک عدد در صورتهای مالی نیست؛ بلکه همان منابعی است که می‌تواند فردا صرف نوآوری تجهیزات، ارتقای خطوط تولید، رفع گلوگاه‌های عملیاتی، افزایش بهره‌وری و تقویت کارخانه‌های زیرمجموعه شود. این نگاه، در واقع تأکید بر یک اصل مهم در مدیریت بنگاه‌های بزرگ صنعتی است: اینکه مدیرعامل نباید تنها به عملکرد یک سال مالی و رضایت کوتاهمدت سهامداران بیندیشد، بلکه باید نسبت به توان سودسازی سال جاری قرار داد. این نگاه نیز پاسخگو باشد. دکتر محمدرضا محمدی با تأکید بر همین رویکرد، معتقد بود اگر تمام ظرفیت سود شرکت در قالب سود نقدی از مجموعه خارج شود، منابع لازم برای سرمایه‌گذاری و بازسازی کاهش خواهد یافت و در نهایت ممکن است توان شرکت برای ایجاد سود در سال‌های بعد تحت تأثیر قرار گیرد. به بیان دیگر، پرسش اصلی از نگاه وی این است که آیا بهتر است تمام سود امروز تقسیم شود یا بخشی از آن به موتور محرک سودآوری فردا تبدیل شود؟

اهمیت این دیدگاه زمانی بیشتر آشکار می‌شود که سیمان تأمین را به‌عنوان مجموعه‌ای صنعتی با زنجیره‌ای از کارخانه‌ها و شرکت‌های زیرمجموعه در نظر بگیریم. در چنین مجموعه‌ای، حفظ و ارتقای ظرفیت تولید، نوسازی ماشین‌آلات، بهبود فناوری، افزایش بهره‌وری انرژی و تجهیز واحد‌های تولیدی، صرفاً هزینه‌های جاری نیستند؛ بلکه سرمایه‌گذاری‌هایی هستند که می‌توانند مستقیماً بر توان رقابت و سودآوری آینده اثر بگذارند. بنابراین، اصرار بر حفظ بخشی از منابع در شرکت را می‌توان نشانه توجه مدیریت به «کیفیت سود» و «تداوم سودسازی» دانست؛ رویکردی که سودآوری را یک اتفاق مقطعی نمی‌بیند، بلکه آن را فرآیندی مستمر و بی‌پایانند سرمایه‌گذاری می‌داند. از این منظر، موضع دکتر محمدرضا محمدی در مجمع را می‌توان بخشی از یک نگاه آینده‌نگرانه به مدیریت سرمایه دانست: نگاهی که میان سهامدار، کارخانه و آینده شرکت یک رابطه مستقیم برقرار می‌کند. مدیری که صرفاً به تقسیم حداکثری سود بیندیشد، می‌تواند رضایت امروز را در اولویت قرار دهد؛ اما مدیری که بخشی از منابع را برای تقویت بنیه تولید، نوسازی تجهیزات و توسعه ظرفیت‌ها حفظ می‌کند، در واقع در حال تصمیم‌گیری درباره توان شرکت برای خلق سود در سال‌های آینده است. این تفاوت نگاه، همان نقطه‌ای است که مدیریت مالی را از یک محاسبه صرفاً حسابداری به یک تصمیم راهبردی برای آینده‌بنگاه تبدیل می‌کند.

در نهایت، آنچه از سخنان مدیرعامل سیمان تأمین در مجمع قابل برداشت است، تأکید بر این واقعیت است که آینده یک شرکت صنعتی با تصمیم‌هایی ساخته می‌شود که شاید در کوتاهمدت کمتر دیده شوند، اما در بلندمدت اثر خود را در افزایش ظرفیت تولید، بهره‌وری، پایداری عملیات و سودآوری نشان می‌دهند. رویکرد دکتر محمدرضا محمدی بر این پایه استوار است که سرمایه شرکت باید تاحد امکان در خدمت تقویت همان مجموعه‌ای قرار گیرد که قرار است در سال‌های آینده برای سهامداران ارزش آفرینی کند؛ یعنی به جای آنکه تمام سود امروز بایان مسیر باشد، بخشی از آن می‌تواند نقطه آغاز سرمایه‌گذاری برای سودهای فردا باشد.



افزایش حجم تولید و فروش ارتقای بیش از ۳۳ درصدی سود خالص شرکت صنایع آذراب



برشمرده و بازنگری هزینه‌های تکمیل پروژه‌ها و تهیه ارائه لایحه تاخیرات، اصلاح روابط با کارفرمایان و قراردادهای جدید و افزایش تناژ تولید شرکت، اولویت‌بندی و خاتمه پروژه‌های سنواتی، ارائه به موقع صورت وضعیت‌های فروش و دریافت وجه حاصل از آنها را راهبردهای اعلام کرد که برای کنترل و مدیریت مشکلات و چالش‌ها مد نظر تیم مدیریت می‌باشد.

مرد شماره یک مالی مجموعه در همین بخش گزارش خود تأکید کرد که جذب قراردادهای دارای ارزش افزوده مناسب، تکمیل پروژه‌های سنواتی، تسریع سود و مدیریت سرمایه در گردش، کنترل هزینه تکمیلی و افزایش حاشیه سود پروژه‌ها، تعیین تکلیف و هم‌افزایی شرکت‌های گروه و افزایش بهره‌برداری از ظرفیت تولید به عنوان ۶ اولویت اصلی اجرایی مسیر تبدیل ظرفیت به ارزش را در شرکت صنایع آذراب مشخص می‌کند.

به گفته وی؛ تمرکز مدیریت در سال ۱۴۰۵، اجرای منضبط و تبدیل سریع‌تر فرایندها به عایدی نقدی می‌باشد.

در ادامه، مهندس ناصر مالکی همچنین پیرامون تداوم تولید و اجرای پروژه‌ها اظهار داشت که تکمیل مخازن دوجداره با ۶۰ درصد پیشرفت تا پایان سال ۱۴۰۴ و آماده تحویل، طراحی، تأمین متریال و ساخت بویلر ۱۵۰ تن بخار مجموعه کیمیا صنعت مینا با ۶۴ درصد پیشرفت تا پایان سال ۱۴۰۴، پیش‌راه‌اندازی - طراحی - تأمین متریال - ساخت - حمل و نصب بویلر ۴۰ تن بخار مجموعه کیمیا نوین پایا با ۵۲ درصد پیشرفت، ساخت برج فرایندی و مخازن تحت فشار شرکت کیمیا نوین پایا ۶۶ درصد پیشرفت تا پایان سال ۱۴۰۴ و طراحی و ساخت مبدل‌های پیوسته لولایی - برج و مخازن تحت فشار شرکت پتروشیمی گیسار با ۹۵ درصد پیشرفت تا پایان سال ۱۴۰۴ تحویل گردید.

مدیرعامل شرکت در بخش پایانی گزارش خود همچنین با اشاره به اینکه مدیریت تمام سعی و تلاش خود را در طراحی و استقرار سیستم مدیریتی جامع مبتنی بر فناوری اطلاعات به کار بسته است افزود: طرح‌ریزی راهبردی و معماری کسب و کار، ایجاد زیرساخت اتوماسیون فرایندی و ایجاد داشبوردهای مبتنی بر هوش تجاری سیستم مدیریتی یکپارچه می‌باشد.

به گفته وی؛ قرار گرفتن شرکت در مسیر بهبود مستمر و رشد و تعالی، جلوگیری از ایجاد معضلات تکراری و مشابه در طول زمان، ایجاد اطمینان در ذینفعان نسبت به توانایی سیستم در خلق ارزش مستمر، احیای برند، ارتقای جایگاه شرکت در صنعت و تعامل با کارفرمایان مهم ترین اصول راهبردی ما در هدفگذاری جدیدمان می‌باشد.

مصطفی هجرتی «مرد شماره یک مالی مجموعه» نیز در حاشیه این مجمع، انضباط مالی و اجرایی، افزایش بهره‌وری و ارتقای رانندگی کاری، بازسازی و نوسازی قطعات اصلی و خطوط مجموعه و توجه جدی به امر آموزش منابع انسانی به عنوان ارزشمندترین دارایی‌های آذراب، بهبود وضعیت درآمد و سودآوری شرکت، پیگیری پرونده‌های حقوقی، ایجاد درآمد پایدار و مستمر، احداث نیروگاه خورشیدی، بهره‌بردن از توان شرکت‌های دانش بنیان و فن‌ورانه، عقد قراردادهای جدید با حاشیه سود مناسب و برون سپاری بعضی از فعالیت‌های که امکان آن وجود دارد در جهت کاهش هزینه‌ها را مهم‌ترین برنامه‌های آتی مدیریت شرکت صنایع آذراب معرفی کرد که به گفته این مدیر متخصص و متعهد برای دستیابی به این اهداف برنامه ریزی دقیق و هدفمندی صورت گرفته است.

برگزاری مجمع در نوبت دوم، افزایش تولید و رشد ۲۹ درصدی فروش، حضور مدیران ارشد و کارشناسان شناخته شده صنعت و بازار سرمایه در مجمع، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکاندار شرکت پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، اعلام اشتغال ۱۵۳۰ نفر به صورت مستقیم در مجموعه کسب سود ۲،۱۸ میلیارد ریالی، پیش‌بینی بر تکمیل پروژه‌ها و افزایش بهره‌وری در سال ۱۴۰۵، هدف گذاری تولید ۸،۳۹۰ تن محصول، اعلام داشتن نقش اصلی در پروژه بازسازی مجموعه مبین انرژی خلیج فارس، رسیدن جمع دارایی‌ها به مبلغ ۱۴۲،۳۶۰،۵۸۳ میلیون ریال با رشد ۱۸۸ درصدی در سال ۱۴۰۴ به نسبت سال ۱۴۰۳، تأکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تبیین برنامه‌های آتی مجموعه برای تعالی روزافزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهای شفاف و کلین مصطفی هجرتی «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازرسان قانونی، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سؤالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی و اتیانیک تدبیر به عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی سامان پندار به عنوان حسابررس علی‌البدل برای سال مالی آتی و برگزاری مجمع فوق العاده جهت انطباق اساسنامه شرکت با اساسنامه مورد تأییدیه سازمان بورس و اوراق بهادار از نکات خواندنی این دو مجمع بود.



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت صنایع آذراب مورخ ۱۴۰۵/۵/۱۱ در محل مجتمع فرهنگی ورزشی وزارت کار و امور اجتماعی (سالن تلاش) برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۳۷،۹۷ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع بر عهده آقای پژمان رحیمیان بود، که آقایان علی قوام پور و روح‌اله پوریا در مقام نظار اول و دوم و آقای سیدمصطفی هجرتی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازرسان قانونی، مجمع تشنان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

کیش اوایل	علی قوام پور	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
ساخت و بهره برداری انرژی نوین سبا نوین	ناصر مالکی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
افق انرژی ایرانیان	هاشم نظام آبادی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
توسعه و ارتقاء، ایمنی نیروگاههای اتمی	علیرضا منیری ابیانه	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
مهندسی مشاور افق هسته ای	پژمان رحیمیان	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی

مهندس ناصر مالکی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «فاذر» افزود: شرکت دانش بنیان صنایع آذراب (سهلی عام) در سال ۱۳۶۴ در راستای توسعه صنایع سنگین کشور و به منظور طراحی، ساخت و نصب انواع بویلرهای کوچک، صنعتی و نیروگاهی و مخازن تحت فشار، برج‌ها، مبدل‌های حرارتی، ایرکولرها، اکتورها، مخازن ذخیره صنعت نفت و گاز و پتروشیمی، تجهیزات سنگین، کارخانجات سیمان، فولادسازی، صنایع شکر و لاستیک سازی، شامل کارگاه‌های اصلی و تجهیزات صنعتی ویژه تأمینس گردید.

مدیرعامل مدیر مجموعه ضمن تبیین اینکه شرکت دانش بنیان صنایع آذراب از بدو تاسیس تا به حال جزو پیشروان ساخت نیروگاه‌های برق و تجهیزات پالایشگاهی در غرب آسیا به حساب آمده و تأمین کننده تجهیزات پروژه‌های پتروشیمی، پالایشگاه‌های نفت و گاز و همچنین سازنده بخش‌های مختلف کارخانجات سیمان، فولاد و سایر تجهیزات فلزی برای بخش‌های دولتی و خصوصی می‌باشد اضافه کرد: علیرغم تمام چالش‌ها و معضلات تحمیلی در سال ۱۴۰۴ آذراب ضمن حفظ تداوم فعالیت در محیطی دشوار، مقیاس عملیات و درآمد خود را افزایش داد و با ساماندهی دارایی‌ها و تقویت ساختار مالی، بستر مرحله بعدی رشد خود را برای سالهای آتی فراهم ساخت.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت با اعلام اینکه «آذراب» ترکیب توان مهندسی ساخت تجهیزات سنگین و اجرای پروژه‌های گسترده می‌باشد از طراحی و ساخت تجهیزات و اجرای پروژه‌های فرایندی، بویلرهای صنعتی و نیروگاهی، سیکل ترکیبی و انرژی‌های نوین و تجهیزات صنایع فولاد کنسترتو، گندله و صنایع معدنی به عنوان مهم‌ترین زمینه فعالیت‌های شرکت خبر داد و افزود: در این راستا فعالیت‌های طراحی و تأمین و ساخت و نصب نیز با توجه به انتقال تکنولوژی‌های انجام شده توسط خود شرکت انجام می‌پذیرد.

به گفته مهندس ناصر مالکی علیرغم تمام معضلات حاکم بر صنعت توانستیم در سال مالی منتهی به پایان اسفند ۱۴۰۴ عملکردی موفق را در تولید، فروش و عقد قراردادهای کسب کنیم که در این مسیر رشد باید از مجاهدت پرسنل خدوم، همدلی هیئت مدیره و حمایت کامل سهامداران از رئیس برنامه‌های مدیریت، نهایت قدردانی و تشکر را داشته باشیم.

مدیرعامل شایسته شرکت در ادامه ضمن تصریح اینکه سال ۱۴۰۴ با فشار همزمان هزینه تأمین انرژی، تورم مواد اولیه، دستمزد و خدمات پیمانکاری، نوسان نرخ ارز و محدودیت تأمین قطعات قطعی برق و حدود ۵۰ روز وقفه ناشی از شرایط جنگ، طولانی شدن چرخه اجرای برخی قراردادهای وقفه‌های عملیاتی همراه بود اضافه کرد: اهداف ۱۴۰۵ رشد درآمد را با بهبود بهره‌برداری همراه خواهد کرد.

به گفته وی؛ کسب ۳۵۵ هزار میلیارد ریال درآمد، ۳۵ درصد نرخ بهره برداری هدف، هدفگذاری ۸،۳۹۰ تن تولید، تکمیل تجهیزات نیروگاه بوشهر، ساخت مخازن دوجداره - ساخت فیکسچر - ساخت برج فرایندی و مخازن تحت فشار برای کیمیا، نیروگاه کارون و پتروشیمی مبین پروژه‌های اولویت‌دار ما برای تکمیل هستند و مانند سید سفارش هدف در پایان سال ۱۴۰۵ مبلغ ۱۰۷،۵۰۱ میلیارد ریال می‌باشد. مهندس سید مصطفی هجرتی «مرد شماره یک مالی شرکت» در ادامه رشد قیمت مواد با افزایش دستمزد هزینه‌های پیمانکاری، وقفه‌های تولید و سربار جذب نشده، طولانی شدن اجرای قراردادهای، فشار نقدینگی و سرمایه در گردش را مهم‌ترین چالش‌های عملکرد شرکت



افزایش بیش از ۷۸ درصدی سود خالص رکورد شکنی در فروش و سودآوری شرکت صنعت روی زنگان



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام برای شرکت صنعت روی زنگان روز سه شنبه مورخ ۱۴۰۴/۴/۳۰ در محل مرکز همایش های شرکت بین المللی بازرسی کالای تجاری برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۷۷۸۱ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضای هیأت مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای فرشاد صبری بود، که آقای محمود علی پور جدی و نوروژ لقمانی در مقام نظار اول و دوم و آقای احمد طولایی فرد به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیأت مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع تشنیتان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۳۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

توسعه معادن روی ایران	حمیدسلطانیانی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
ذوب روی بافق	ذبیح اله دواجی اصل	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
کلکسیمین	محمود علی پورجدی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
تولید روی بندر عباس	مهدی محمدخانی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
شرکت مجتمع ذوب و احیاء روی قشم	احمد طولایی فرد	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

مهندس احمد طولایی فرد در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «زنگان» افزود: شرکت صنعت روی زنگان عمدتاً بر روی فراوری مواد معدنی مخصوصاً ماده های معدنی سرب و روی و تولید آهک هیدراته متمرکز می باشد.

مدیرعامل مجموعه ضمن تبیین اینکه سال گذشته سالی پر چالش و سرشار از آزمون های سخت برای کشور بود و تحولات منطقه ای و فشارهای ناشی از آن بیش از پیش اهمیت تاب آوری و تصمیم گیری به موقع را برای ما آشکار ساخت اضافه کرد: در چنین فضایی بود شرکت صنعت روی زنگان توانست با تکیه بر تجربه و تعهد سرمایه های انسانی خود تداوم فعالیت تولیدی و خدمت رسانی را تضمین نماید.

به گفته وی: ما بر این باوریم که این بایداری فراتر از یک دستاورد عملیاتی نمادی از توان صنعتی ایرانی و روحیه ای است که در سخت ترین شرایط نیز از حرکت باز نمی ماند و امروز با افتخار اعلام می کنیم که صنعت روی زنگان با نگاهی مسئولانه و متکی بر سرمایه انسانی خود در مسیر رشد بهبود و خلق ارزش برای شما سهامداران ارجمند کام برداشته است.

مهندس احمد طولایی فرد اضافه کرد: هیئت مدیره با عزم استراتژیک، فعال سازی حداکثری ظرفیتهای شرکت و ایجاد ارزش افزوده برای سهامداران را در سال آتی سرفروحه برنامه های خود قرار داده است.

سنگاندار شایسته «زنگان» همچنین پیرامون

میزان تولید و فروش شرکت اظهار داشت که علی رغم چالش های متعدد موفق به تولید ۱۲۶،۳۳۹ تن محصول و فروش ۳،۰۱۷،۹۴۶ تن محصول شدیم.

به گفته وی؛ شرکت صنعت روی زنگان با بهره گیری از مدیران و متخصصان توانمند خود همواره در برنامه های آتی و جاری سعی بر کاهش قیمت بهای تمام شده محصولات داشته است و جهت تکمیل سبد محصولات خود و استفاده از ظرفیتهای خالی در دسترس درصدد انجام مطالعات فنی و اقتصادی متعددی در سطح شرکت بوده که از مهمترین آنها میتوان به افزایش میزان محصولات سبد آهکی با بهره برداری از خط دوم آهک هیدراته، اقدامات لازم در خصوص به روزرسانی و تعمیرات ماشین آلات جهت کسب حداکثر تولید، انجام احکاهای عملیاتی جهت افزایش میزان راندمان خطوط تولید، شناسایی و احصاء ظرفیتهای خالی خطوط خدماتی و جذب مشتری، اقدامات لازم جهت مشارکت در استخراج در معادن سرب و روی داخل کشور با تمرکز روی معادن متعلق به هلدینگ توسعه معادن روی ایران، اقدامات در خصوص تعهدات زیست محیطی و بهره برداری کامل از پروژه خط دو کوره آهک شرکت اشاره کرد.

مهندس احمد طولایی فرد در فراز دیگری از گزارش جامع خود پیرامون عملکرد مالی مجموعه طبق صورتهای مالی تلفیقی اظهار داشت افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۵،۳۶۱،۴۶۳ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۵،۳۶۰،۵۳۳

میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۵۲۰،۳۵۳ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱،۰۴۵،۱۰۰ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۷۲۵،۶۰۹ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش ها عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

عضو شاخص هیئت مدیره در فرازی دیگر از گزارش خود به ارائه اطلاعاتی جامع پیرامون پیش بینی های صورت گرفته برای عملکرد تولیدهای شرکت در سال ۱۴۰۵ پرداخت و از پیش بینی تولید ۶۵ هزار تن آهک هیدراته، ۴ هزار تن فروش روی پودری، ۵۰ هزار تن حق العمل کاری روی پودری، ۱۵ هزار تن خدمات هوی مدیا با جمع کل تولید ۱۳۴ هزار تن محصول سال ۱۴۰۵ بر اساس عملکرد سه ماهه وضعیت تولید سال جاری خبر داد.

به گفته این مدیر توانمند برای فروش نیز در سال ۱۴۰۵ محصول آهک هیدراته ۲،۶۰۰،۰۰۰ میلیون ریال، فروش روی پودری به مبلغ ۸۸۰،۰۰۰ میلیون ریال، حق العملکاری روی پودری به مبلغ ۶۰۰،۰۰۰ میلیون ریال، خدمات هوی مدیا به مبلغ ۲۲۵،۰۰۰ میلیون ریال و جمع کل ۴،۳۰۵،۰۰۰ میلیون ریال پیش بینی شده است.

مهندس احمد طولایی فرد همچنین نوسان قیمت فلزات تحت تاثیر سیکل تجاری، افزایش نرخ حمل و نقل، افزایش قیمت حامل های انرژی و به طبع آن سایر نهادهای تولید و... نوسانات نرخ ارز، تامین خوراک مصرفی خصوصاً سنگ آهک، تشدید رقابت در محیط همگنان صنعت، تغییر شیوه تخصیص ماده معدنی

انگوران از سهمیه های به روش عرضه در بورس کالا، افزایش قیمت خدمات و قطعات و تجهیزات، کاهش نرخ تولید شرکتهای تولید کننده فلزی - معدنی به دلیل مشکلات انرژی و موانع صادرات و به طبع کاهش آهک هیدراته و خدمات هوی مدیا را اهم چالش ها و معضلات تحمیلی بر مجموعه برشمرد که این موارد بر عملکرد تولیدی شرکت در سال ۱۴۰۴ اثر گذاشته است ولی تاکید کرد با تمهیدات پیش بینی شده مدیریتی، در سال ۱۴۰۵ به دنبال کنترل و مدیریت بهتر این چالش های باشیم.

ارائه توضیحات جامع پیرامون عملکرد زیست محیطی شرکت که منتج به دریافت نامه رفع آلودگی محیط زیست گردید و اجازه بهره برداری از خط جدید شرکت توسط وزارت صمت تایید شد، میزان پیشرفت پروژه تولید خط دو آهک هیدراته که اعلام شد خط ۲ آهک هیدراته در پاییز سال ۱۴۰۴ تکمیل و راه اندازی گردید، اتمام ساخت و نصب ۶ دستگاه نوار نقاله در مجموع به طول حدودی ۱۸۰ متر، اتمام ساخت و نصب سه دستگاه الواتور، اتمام ساخت و نصب یک دستگاه هیدراتور، اتمام ساخت و نصب یک دستگاه بالمیل و اعلام اتمام ساخت و نصب یک دستگاه هم کرشر پایان بخش گزارش مدیریت مدیر مجموعه بود.

حضور مدیران ارشد شرکت های توسعه معادن روی - کالکسیمین و جمعی از کارشناسان شناخته شده صنعت - معدن و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و مدیریت برجسته آن را نشان می داد، لطف و بزرگواری جنابان فرشاد صبری - مهدی محمد خانی - محمود علی پور جدی و اعضای شاخص هیأت مدیره نسبت به

اصحاب رسانه، گزارش جامع مهندس احمد طولایی فرد پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، داشتن سرمایه ۱،۴۶۷،۰۰۲ میلیون ریال، افزایش ۵۱ درصدی درآمدهای عملیاتی، رشد ۱۴۶ درصدی سود عملیاتی و ارتقای ۱۶۹ درصدی سود خالص طبق صورتهای مالی شرکت اصلی، افزایش ۳۷ درصدی جمع دارایی ها و رسیدن به مبلغ ۴،۱۹۱،۶۷۶ میلیون ریال، انجام افزایش سرمایه ۳۳۴ درصدی از محل آورده نقدی و مطالبات سهامداران در سال ۱۴۰۴، اعلام اشتغال ۲۱۷ نفر به صورت مستقیم در مجموعه، ارتقای ۷۸ درصدی سود خالص در کنار رشد ۱۰۱ درصدی سود عملیاتی طبق صورتهای مالی تلفیقی، رشد ۲۱ درصدی ورود سنگ آهک به شرکت، تایید حسابهای شفاف و کلین حسین بیات «ععاونت مالی مجرب» و نیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، برگزاری انتخابات اعضای حقوقی هیئت مدیره برای دو سال آتی و برگزاری مجمع فوق العاده جهت اصلاح ماده ۱۳ اساسنامه شرکت و انطباق آن با اساسنامه مورد تایید سازمان بورس از نکات خواندنی این مجمع بود.



مهندس احمد طولایی فرد ضمن تصریح اینکه شرکت صنعت روی زنگان یکی از شرکتهای پیشرو و موفق در صنعت سرب و روی کشور عزیزمان می باشد که در سال مالی مورد گزارش به تولید ۶۰،۷۷۱ تن آهک هیدراته، فروش روی پودری به میزان ۳،۲۲۱ تن، حق العمل کاری روی پودری به میزان ۵۲،۱۴۱ تن و خدمات هوی مدیا به میزان ۱۰،۲۰۶ تن دست یافته است اضافه کرد: در مجموع توانستیم با جمع کل تناژ ۱۲۶،۳۳۹ تولید، یک آمار خوب تولیدی را علی رغم تمام چالش ها برای مجموعه حاصل سازیم.

به گفته این مدیر خوشفکر و برجسته صنعت کشورمان در سال ۱۴۰۴ شرکت اقدام به فروش ۱۲۶،۷۱۴ تن محصول به مبلغ ۳،۰۱۷،۹۴۶ میلیون ریال نموده است.

مدیرعامل جوان و برجسته مجموعه، ادامه روند دانه بندی آهک ورودی به کوره و حذف نرمة آن جهت کاهش میزان گرد و غبار خروجی از کوره، پیگیری پروژه های برنامه ریزی شده شامل راه اندازی اولیه خط آهک هیدرات خط دوم با سرمایه گذاری ۲۰۰۹ میلیارد ریالی، راه اندازی اولیه خط فراوری مواد معدنی چاه سرب، تقویت و افزایش روند استخراج معدن چاه سرب، مدیریت حمل و نقل واحد نقلیه و تجمیع و متمرکز نمودن ماشین آلات در شرکت، کالکسیمین ترابری جهت مدیریت کشنده ها و حمل و نقل بار، تکمیل و انجام اصلاحات فنی فرایند آهک زنده به طور مستمر و بازاریابی فروش آهک زنده به صنایع فولادی را اهم فعالیتهای صورت گرفته در سال مالی مورد گزارش برشمرد و از پیشرفت چشمگیر پروژه خط ۲ آهک هیدراته، پروژه خط فراوری مواد معدنی چاه سرب به روش میز لرزان و اسپیرال به عنوان دیگر توفیقات شرکت صنعت روی زنگان در سال ۱۴۰۴ یاد کرد.

تولید فراتر از ظرفیت اسمی

پتروشیمی بوعلی سینا؛ ثبت بالاترین رکورد مقداری فروش



در سال ۱۴۰۴ به رشد و بر نقش بی بدیل این مجموعه به عنوان یکی از مجتمع‌های راهبردی صنعت پتروشیمی کشور تاکید کرد و اعلام نمود که برنامه‌های توسعه‌ای شرکت با هدف افزایش ظرفیت تولید، تکمیل زنجیره ارزش و ارتقای ایمنی و پایداری عملیاتی در حال پیگیری است. در بخش عملکرد تولید و فروش، مدیرعامل مدیر شرکت با اشاره به استمرار فعالیت تولیدی و استفاده حداکثری از ظرفیت‌های موجود، تاکید کردند که افزایش بهره‌وری، مدیریت هزینه‌ها و بهینه‌سازی فرآیندهای عملیاتی از مهم‌ترین محورهای برنامه‌های شرکت در سال مالی مورد گزارش بوده است که با همین رویکرد پتروشیمی بوعلی سینا در ماه‌های ابتدای سال ۱۴۰۵ نیز روند رشد درآمدی خود را حفظ کرده و طبق گزارش‌های منتشر شده، فروش شرکت در دوره‌های اخیر با رشد همراه بوده است. یکی دیگر از محورهای مهم مورد تاکید مدیرعامل مدیر مجموعه در مجمع، اجرای پروژه‌های توسعه‌ای و افزایش ارزش آفرینی از محصولات تولیدی بود که به گفته دکتر بدری، پتروشیمی بوعلی سینا با توجه به جایگاه خود در زنجیره آروماتیک کشور، برنامه‌هایی را برای ارتقای ظرفیت تولید، کاهش توقفات، افزایش قابلیت اطمینان تجهیزات و توسعه محصولات با ارزش افزوده بالاتر دنبال می‌کند.

عضو شاخص هیئت مدیره شرکت همچنین بر اهمیت تامین پایدار خوراک، مدیریت ریسک‌های عملیاتی و اقتصادی و استفاده از ظرفیت‌های داخلی برای استمرار تولید تاکید کرد و اضافه نمود: که حرکت به سمت تولید پایدار و افزایش بهره‌وری از اولویت‌های اصلی شرکت در سال‌های پیش رو خواهد بود. مهندس محمد جواد بدری در فرازی دیگر از گزارش جامع خود ضمن اعلام اینکه پتروشیمی بوعلی سینا با تکیه بر ظرفیت‌های تولیدی، موقعیت استراتژیک در صنعت آروماتیک و اجرای برنامه‌های توسعه‌ای، تلاش دارد جایگاه خود را در صنعت پتروشیمی کشور تثبیت کرده و مسیر رشد سودآوری و خلق ارزش برای سهامداران را ادامه دهد افزود: در چند تعمیرات اساسی، محدودیت‌های تامین خوراک و جنگ تحمیلی و چالش‌های سیاسی منطقه مهم‌ترین چالش‌های بوعلی سینا در سال مالی مورد گزارش بوده اما مفتخریم اعلام داریم که روند تولید سالانه ۸ درصد بالاتر از ظرفیت اسمی می‌باشد.

سکندار «بوعلی» همچنین نصب کپچ جذاب کالر، احداث خطوط ارتباطی برای ارسال محصول به مخازن، لایروبی آنالین برج‌های خنک کننده بدون توقف تولید، احیا و تعویض کاتالیست راکتورهای ۱۰۰۱ و ۱۰۰۲ را از نتایج عملکرد شرکت بوعلی سینا در حوزه تولید اعلام کرد.

مدیرعامل مجموعه همچنین انجام تعمیرات اساسی پس از ۷ سال، تعمیر راکتورها برای اولین بار از زمان بهره‌برداری (۲۱ سال) و مدیریت تولید در زمان تعمیرات اساسی را اهم اقدامات تعمیراتی اساسی صورت پذیرفته در سال مالی مورد گزارش نام برد و اضافه کرد در این راستا تعمیرات کمپرسور به تعداد ۱۸ عدد، راکتور ۴ عدد، مبدل ۲۴ عدد، پمپ ۲۹ عدد، هیتر ۱۶ عدد، درام ۱۶ عدد، فن‌های هوایی ۱۱ عدد و رفع اشکال از انواع ولوها ۴۹ عدد صورت گرفت که خوشبختانه به‌انجام ۵۳،۳۸۰ نفر ساعت کار، این تعمیرات بدون حادثه ثبت شده است.

مهندس بدری در بخش دیگری از گزارش خود با اشاره به اینکه با ثبت فروش ۲۰،۶۵۵،۹۵۵ تن بالاترین رکورد مقداری فروش در تاریخ بوعلی سینا سال ۱۴۰۴ رقم خورد افزود: در شرایط کنونی جنگ و محاصره، پتروشیمی بوعلی سینا توانسته هم فروش خارجی داشته باشد و هم به بازارهای داخلی سوئیچ کند و هم بازار جدید برای محصولات خود درست کرده است که نتایج مثبت این عملکرد را در سال آتی خواهیم دید.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام برای شرکت پتروشیمی بوعلی روز چهارشنبه مورخ ۱۴۰۵/۴/۳۱ در محل حوزه هنری انقلاب اسلامی «تالار اندیشه» برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۹۱،۰۲ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضای هیئت مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع بر عهده آقای محمود رضایی بود، که آقایان یونس خداپرست و حسین بوجار در مقام نظار اول و دوم و آقای محمد جواد بدری به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیئت مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرسان قانونی، مجمع تشنان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۴،۵۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

صنایع پتروشیمی خلیج فارس	محمد جواد بدری	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
مدیریت توسعه صنایع پتروشیمی	محمود کاظمی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
پتروشیمی نوری	حمیدرضا آبرون	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
مبین انرژی خلیج فارس	ارسلان شهنی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری استان ایلام	یونس نظری	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی



مهندس محمد جواد بدری ضمن تصریح اینکه پتروشیمی بوعلی سینا به عنوان بزرگترین تولید کننده محصولات آروماتیک در منطقه ویژه اقتصادی بندر امام خمینی (ره) یکی از پتروشیمی های پیشرو و ارزش آفرین کشور عزیزمان می باشد اضافه کرد: این مجموعه در سال مالی مورد گزارش با تمرکز بر افزایش تولید، بهبود بهره‌وری، توسعه بازارهای فروش و اجرای طرح‌های توسعه‌ای، سالی همراه با رشد درآمدی و سودآوری را پشت سر گذاشته است.

مدیرعامل رزومه دار و توانمند مجموعه همچنین اظهار داشت که ظرفیت اسمی محصولات پتروشیمی بوعلی سینا ۱،۷۴۰ هزار تن در سال می‌باشد که ارتزایلین ۳۰ هزار تن (تولید رنگ‌ها رزین‌ها فرم‌د کننده‌های پی‌وی‌سی)، راقینت ۱۹۹ هزار تن (خوراک واحدهای الفین)، هیدروکربن‌های سبک ۳۵۰ هزار تن (خوراک واحدهای الفین)، هیدروکربن‌های سنگین ۴۹۹ هزار تن (خوراک واحدهای پتروشیمی - خوراک پالایشگاه و سوخت)، پارازالین ۴۰۰ هزار تن (برای تولید پلیسترها - الیاف مصنوعی - بطری PET)، بنزن ۱۷۹ هزار تن (در تهیه مواد شوینده، لاستیک، پلاستیک، رزین نایلون و سایر مشتقات)، آروماتیک‌های سنگین ۲۳ هزار تن (در تهیه افزودنی‌ها و حلال‌های صنعتی)، برش پنتان ۲۱ هزار تن (خوراک واحدهای پتروشیمی و شیمیایی)، گاز مایع ۳۹ هزار تن (سوخت و خوراک صنایع پایین دستی) اهم محصولات «بوعلی» را شامل میشوند که مفتخریم اعلام داریم علیرغم تمام چالش‌ها و معضلات تحمیلی بر صنعت پتروشیمی از جمله ناترازی‌های انرژی، کمبود خوراک، وقوع دو جنگ تحمیلی و تداوم تحریم‌های بین المللی این مجموعه موفق گردید در سایه مجاهدت پرسنل، همراهی هیئت مدیره و حمایت تمام قد سهامداران با تولید ۱،۸۸۰ تن محصول که فراتر از ظرفیت اسمی خود بود سالی پر بار را رقم بزند.

به گفته وی با ثبت فروش ۲۰،۶۵۵،۹۵۵ تن محصول که بالاترین رکورد مقداری فروش در تاریخ پتروشیمی بوعلی سینا با میزان ۶۸ درصد فروش مقداری داخلی و ۳۲ درصد فروش مقداری صادراتی آن هم در شرایط جنگی و محاصره بود توانستیم با رشد ۴۸ درصدی فروش نسبت به سال گذشته، مبلغ ۱،۰۵۷،۳۷۴ میلیارد ریال درآمد و مبلغ ۱۰۹،۰۱۳ میلیارد ریال سود برای سهامداران و ذینفعان خود کسب کنیم.

مهندس محمد جواد بدری که بیش از دو دهه سابقه در خشان در صنعت پتروشیمی از جمله حضور در مجتمع‌های پتروشیمی آبادان، خراسان و فناوران دارا می‌باشد اهم مقاصد صادراتی مجموعه را کشورهای چین، افغانستان، پاکستان و سنگاپور اعلام کرد.

مهندس محمد جواد بدری در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «بوعلی» افزود: پتروشیمی بوعلی سینا سومین طرح آروماتیک کشور و بزرگترین تولید کننده محصولات آروماتیک در منطقه ویژه اقتصادی بندر امام خمینی (ره) می باشد که نقش اساسی در حلقه اصلی زنجیره تامین برای صنایع پایین دستی در تولید پلیمرها و شوینده ها در منطقه ویژه بندر امام خمینی (ره) دارد.

مدیرعامل صاحبانم مجموعه ضمن تبیین اینکه دارا بودن مخازن ساحلی، قابلیت انتقال محصولات توسط کشتی با ظرفیت بالا در منطقه ویژه اقتصادی بندر امام خمینی (ره) در کنار دسترسی به آب های آزاد بین المللی با امکانات صادراتی مناسب در منطقه ویژه اقتصادی بندر امام خمینی (ره) باعث شده است که جایگاه مجتمع پتروشیمی بوعلی سینا در منطقه، یک جایگاه ویژه و خاص باشد اضافه کرد: بنزن با ظرفیت تولید ۱۸۰،۰۰۰ تن در سال برای مصارف استایرن مونومر و LAB، گاز مایع (LPG) با ظرفیت تولید ۴۰،۰۰۰ تن در سال برای مصارف خوراک واحد های الفین، برش سبک نفتا با ظرفیت تولید ۳۵۰،۰۰۰ تن در سال برای مصارف خوراک واحد های الفین، برش سنگین نفتا با ظرفیت تولید ۴۹۹،۰۰۰ تن در سال برای مصارف سوخت نفت سفید LAB و حلال های صنعتی، ریفرمیت با اکتان ۹۸+ با ظرفیت تولید ۷۰۰،۰۰۰ تن در سال برای مصارف سوخت یورو ۴ - سوپر و معمولی اهم محصولات تولیدی مجتمع پتروشیمی بوعلی سینا می باشند.

سکندار مجموعه همچنین: از مناطق نفتخیز جنوب، پالایشگاه آبادان، پتروشیمی امیرکبیر و پالایشگاه‌های گازی عسلویه را به عنوان منابع اصلی تامین خوراک مجموعه نام برد.

مهندس محمد جواد بدری در ادامه گزارش مبسوط خود لزوم انجام تعمیرات اساسی، محدودیت های تامین خوراک، جنگ تحمیلی و چالش های سیاسی منطقه را مهمترین چالش های مرتبط بر عملکرد پتروشیمی بوعلی سینا



مدیرعامل مجموعه اضافه نمود فروش داخلی ۷۶ درصد و فروش صادراتی ۲۴ درصد ترکیب مبلغی فروش محصولات بوده است و برش سنگین ۲۲ درصد، گاز مایع ۳ درصد، ارتوزایلین ۲ درصد، بنزن ۷ درصد، رافینیت ۱۶ درصد، برش سبک ۶ درصد، پارازایلین ۱۳ درصد، برش میانی ۸ درصد و ریفرمیت ۲۳ درصد از ترکیب مبلغی فروش محصولات مجموعه را شامل گردیده است.

وی همچنین عنوان نمود که کشورهای چین، افغانستان، پاکستان و سنگاپور عمده بازار فروش خارجی محصولات این مجموعه می باشد.

عضو شاخص هیئت مدیره پیرامون روند سالانه در آمد مجموعه اضافه نمود که ۴۸ درصد افزایش فروش نسبت به سال گذشته در مجموعه اتفاق افتاده است و مبلغ ۱,۰۵۷,۳۷۴ میلیارد ریال در سال ۱۴۰۴ کسب در آمد شده است، افزایش ۶۲ درصدی سود ناخالص نسبت به سال گذشته صورت پذیرفته است و در سال ۱۴۰۴ مبلغ ۲۰۸,۴۹۹ میلیارد ریال سود ناخالص نیز حاصل شده است.

به گفته وی؛ درصدها حاشیه سود ناخالص در سال ۱۴۰۴ با افزایش ۲ درصدی نیز همراه بوده است بطوری که این رقم در سال ۱۴۰۴ به ۱۹,۷ میلیارد ریال رسیده در حالی که این رقم در سال ۱۴۰۳ معادل ۱۷,۹ بوده است و سود خالص در سال ۱۴۰۴ نیز برابر با حدود ۱۰۹,۰۱۳ میلیارد ریال بوده است.

عضو شاخص هیئت مدیره در مورد افزایش هزینه های عمومی توزیع و فروش نیز عنوان نمود که افزایش نرخ تسعیر ارز، افزایش ماند محصولات در مخازن به دلیل ریسک های موجود و افزایش تعرفه های حمل و نقل به دلیل گسترش ریسک های سیاسی دلایل افزایش هزینه ها در سال ۱۴۰۴ بوده است.

وی در مورد هزینه های عمومی توزیع و فروش نیز اضافه نمود که هزینه های کشتی در ۶ ماهه اول سال ۱۴۰۴ به مبلغ ۲۹۵,۰۵ هزار دلار و در ۶ ماهه دوم ۱۸۰,۰۰۸ هزار دلار بوده و هزینه مخازن در شش ماه اول معادل ۲۲,۱۶۵ هزار دلار و در شش ماه دوم به مبلغ ۱۰,۹۶۴ هزار دلار بوده که خوشبختانه با تمهیدات ایجاد شده ۴۴ درصد کاهش هزینه ها در ۶ ماه دوم صورت گرفته است.

سکاتدار شایسته «بوعلی» پیرامون عملکرد مالی مجموعه خاطر نشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۷۱۳,۷۲۸,۷۳۰ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱,۰۵۷,۳۷۴,۴۸۴ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۳۱,۴۹۰,۸۴۹ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۲۶,۳۴۶,۱۵۲ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این پتروشیمی با کسب مبلغ ۱۰۹,۰۱۳,۱۲۶ سود خالص، علیرغم تمام چالش ها و معضلات تحمیلی، عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

مهندس پدری در بخش دیگری از گزارش خود ضمن تصریح اینکه از نتایج عملکرد شرکت بوعلی سینا در HSE از ۹۶,۱۱۱,۰۹۹ نفر ساعت کار بدون حادثه از سال ۱۳۹۵، ارتقای سیستم اطفاء حریق مخازن، ارتقای سیستم F&G مجتمع، شرکت برتر صنایع پتروشیمی خلیج فارس در حوزه استقرار مدیریت ایمنی فرآیندها، اجرای بازنگری مخاطرات ایمنی فرایند میبانشد افزود: تسویه پساب صنعتی مجتمع، شناسایی تجهیزات مصرف کننده انرژی بالا، انعقاد قرارداد برای امکان سنجی تبدیل LPC به BWF، بازنگری مشعل کوره های مجتمع برای کاهش مصرف سوخت و آلودگی از نتایج عملکرد شرکت بوعلی سینا در حوزه انرژی می باشد.

عضو شاخص هیئت مدیره با اعلام اینکه دریافت تندیس بلورین در همایش جایزه ملی مدیریت مالی ایران، رفع تمهیدات ارضی به صورت ۱۰۰ از نتایج عملکرد مجموعه در حوزه مالی می باشد، از استقرار نظام حکمرانی داده ها شامل سیستمی کردن فرایندهای سازمانی، ارتقا زیرساخت های شبکه و امنیت و پیاده سازی هوش تجاری به عنوان اهم عملکرد مجموعه در حوزه فناوری اطلاعات یاد کرد.

به گفته وی همچنین تدوین استانداردهای آموزشی مشاغل، یکپارچه سازی سیستم های نرم افزاری منابع انسانی، مدیریت استعداد و توسعه کارکنان (دوره های جانشین پروری)، برگزاری ۹۸ دوره آموزشی معادل ۹۲۲۹ نفر ساعت آموزش اهم عملکرد مجموعه در حوزه منابع انسانی در سال مالی مورد گزارش بوده است. سکاتدار «بوعلی» در ادامه گزارش خود عنوان نمود که همکاران در مجموعه با وجود تحریم ها عملکرد خوبی انجام دادند که طراحی و ساخت ترانسمیتر و سونوچ های سطح سنج در درام واحد CCR، طراحی مجدد و ساخت کولر محفظه بیرینگ پمپ های ۸۰۰۱، طراحی مجدد با تغییر متر تال کلیدهای فن های هواپی مجتمع، طراحی و ساخت فلیم (FLAME) اسکتر برای اسکن شعله، تامین ۲۲۸ قلم کالا و تجهیزات ساخت داخل در سال ۱۴۰۴ از اقدامات کمیته خودکنفای است که از آنان صمیمانه تشکر میکنم.

همچنین در حوزه زیست محیطی اقدامات و نتایج عملکرد شرکت بوعلی سینا شامل حذف کامل تخلیه پساب به محیط، بازیافت ۹۵ درصد پسماندها و حذف ۱۰۰ درصدی انتشار بخارات اسیدی، اخذ نشان طلایی وجدان محیط زیست و دریافت لوح تقدیر از اداره محیط زیست استان و شهرستان، اخذ گواهینامه های ISO ۴۰۰۱ و ISO ۵۰۰۱ می باشد.

به گفته وی، خرید یک دستگاه دیالیز، مشارکت در اجرای طرح توانمندسازی آموزشی و دانش آموزان کم بضاعت، پرداخت قدر و سهم شرکت از محل مصوبات شورای راهبردی شهرستان بندر ماهشهر با توجه به اینکه در منطقه محروم قرار گرفته از اقدامات انجام شده در حوزه مسئولیتهای اجتماعی می باشد.

مدیرعامل کارخان مجموعه در بخش دیگری از گزارش خود برنامه ریزی برای دستیابی به منابع با کیفیت تر خوراک و برنامه ریزی برای استفاده از نسل جدید کاتالیست ها را برنامه های آتی در حوزه تولید نام



برده و عنوان نمود که کاتالیست هایی باید انتخاب کنیم که از نهاد اقتصادی بهتر باشد. به گفته وی، احداث مخازن ذخیره محصول جهت کاهش هزینه ها، طرح استحصال بنزن از بنزین پیرولیز و طرح احداث واحد ISOM از طرح ها و پروژه های در دست اقدام می باشد و در طرح ها و پروژه های در دست اقدام طرح استحصال بنزن از بنزین پیرولیز مجوزهای هلدینگ گرفته شده و اطلاع رسانی شده و در تامین مالی هم مشکلی نخواهیم داشت.

سکاتدار کاریلد مجموعه پیرامون پروژه در دست اقدام طرح استحصال بنزن از بنزین پیرولیز نیز عنوان نمود که ظرفیت اسمی ۱۳۰ هزار تن و خوراک بنزین پیرولیز میباشد و تامین خوراک از منابع داخلی و هزینه ساخت ۹۳ میلیون دلار و مدت ساخت دو سال برآورد می شود و طرح احداث واحد ISOM با ظرفیت اسمی ۹۰۰ هزار تن و با خوراک رافینیت و محل تامین خوراک از منابع داخلی و هزینه ساخت ۱۲۲ میلیون دلار و مدت ساخت ۳ سال عنوان نمود.

مدیرعامل مجموعه: از تکمیل پروژه چرخه کربن و اخذ گواهینامه مدیریت کربن، توسعه انرژی های تجدید پذیر و بهینه سازی فلرینگ و باز چرخانی پساب را سایر برنامه های آتی مجموعه اعلام نمود.

در بخش پایانی گزارش، مهندس محمد جواد بدری که توانمندی و شایستگی وی در سنگرهای پیشین خدمت و مدل مدیریتی موفق وی مورد الگو برداری بسیاری از مدیران دیگر می باشد با تقدیر و تشکر از مجاهدت پرسنل خدمت، مدیران متخصص و متعهد هیئت مدیره همراه و حمایت همه جانبه سهامداران عمده از رؤس برنامه های مدیریت پتروشیمی بوعلی سینا خطاب به مجمع نشینان خواند «در این بازار اگر سودی ست، با درویش خرسند است / خدایا منعمم گردان به درویشی و خرسندی»

مهمترین نکات مطرح شده:

- بر اساس توضیحات ارائه شده، در گذشته بخش عمده خوراک دریافتی شرکت شامل حدود ۴۶ درصد نفتا از یازنان و ۴۵ درصد میعانات گازی از پارس جنوبی بود اما به دلیل آسیب های وارنده به تأسیسات پارس جنوبی و توقف تخصیص میعانات به شرکت پتروشیمی بوعلی سینا، در شرایط فعلی این شرکت سهمیه ای از میعانات دریافت نمی کند و به صورت موقت خوراک مورد نیاز خود را از پالایشگاه آبادان و از طریق خط لوله بندر امام تأمین می کند.

- پس از انجام عملیات اورهال، ظرفیت واحد ۴۰۰ شرکت که در زمینه تولید محصولات اروماتیکی فعالیت دارد افزایش یافته است. در نتیجه، میزان رافینیت تولیدی کاهش یافته و بخش کمتری از این محصول برای تأمین خوراک شرکت پتروشیمی پارس و شکوای اختصاص پیدا می کند. همچنین مازاد رافینیت به ریفرمیت تبدیل شده و در اختیار شرکت ملی پالایش و پخش قرار می گیرد.

بخش یک کلیپ زیبا از مجاهدت پرسنل غیور پتروشیمی کشور در تداوم نهضت تولید ملی جنگهای تحمیلی دوم و سوم که منجر به شهادت جمعی از دلاور مردان زحمتمکش در صنعت پتروشیمی گردید، برگزاری مجمع در محل حوزه هنری انقلاب اسلامی، حضور مدیران ارشد شرکت صنایع پتروشیمی خلیج فارس - شرکت های سرمایه گذاری سهام عدالت - شرکت بازار گردان خلیج فارس و کارشناسان شناخته شده صنعت پتروشیمی و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «بوعلی» و تیم مدیریت توانمند آن را نشان می داد، لطف و بزرگواری محدود رضایی، یونس خدادیارت و تعدادی از اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، داشتن سرمایه ۲۰ هزار ۹۰ میلیارد ریالی، تولید ۲,۰۶۵,۵۹۵ تن محصول در سال ۱۴۰۴ که ۸ درصد بیشتر از ظرفیت اسمی مجموعه می باشد، افزایش ۴۸ درصدی فروش، رشد ۶۲ درصدی سود ناخالص و رسیدن حاشیه سود ناخالص به ۱۹,۹ درصد، گزارش جامع سکاتدار شرکت پیرامون توفیقات شرکت طی سال مالی مورد گزارش، تاکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت حتی در شرایط تاب آوری کشور، تشکیل کمیته های تخصصی (حسابرسی و ریسک و انتصابات)، کسب امتیاز ۹۵,۵۵ بر اساس آخرین امتیاز بندی رعایت دستورالعمل حاکمیت شرکتی از سوی شرکت بورس تهران رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۵۳۲,۶۲۶,۸۹۶ میلیون ریال، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افروز و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تایید حسابهای شفاف و کلین فرهاد رحیمی «مدیر مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، نهایت همکاری صمیمانه استاد شهرام قنوازی پور «مدیریت فرهنگمدار و فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم و میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان و انتخاب موسسه حسابرسی و انبیا نیک تدبیر به عنوان حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی تدوین و همکاران به عنوان حسابرس علی البدل برای سال مالی آتی، از نکات خواندنی این مجمع بود.



تجلی منزلت ملی

سیمان فارس و خوزستان؛ پیشگام در توسعه و پیشرفت ایران اسلامی



مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سیمان فارس و خوزستان مورخ ۱۴۰۵/۵/۲۸ در محل سالن اجتماعات شرکت بازرسی کالای تجاری (IGI) برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۶۳٫۲۷ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای محمدرضا محمدی بود، که آقای محسن جلاجی آرانی و خانم ملیحه غنی در مقام نظار اول و دوم و آقای مقصود پورابولی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۵/۵/۳۱ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۳٫۵۲۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

کارخانجات سیمان صوفیان	حسین یزدی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری سیمان تأمین	مهدی طالبی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سیمان ارومیه	علی کریمی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری توسعه آرمان مهان	علی ارضی فرد	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سیمان قاتن	محمدحسان کیان ازنی	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی

دکتر مهدی طالبی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «سیمان فارس» شرکت سیمان فارس و خوزستان با بیش از شش دهه فعالیت، به عنوان شرکت مادر تخصصی، بزرگترین گروه تولیدکننده سیمان در کشور و منطقه بوده که با دارا بودن ده ها شرکت فرعی زیر مجموعه در صنعت سیمان و صنایع وابسته به سیمان در حال فعالیت هستند.

سکندار مجموعه ضمن تبیین اینکه فعالیت اصلی مجموعه ما در سیمان فارس و خوزستان مدیریت و نظارت بر تولیدات و سیمان و محصولات و خدمات جانبی آن با کیفیتی در سطح بالاترین استانداردهای جهانی و عرضه در بازارهای داخل و خارج می باشد اضافه کرد: ما خاک را با همت صنعتگران کارآزموده به فرآوردهای ارزشمند تبدیل کرده و به سراسر دنیا ارسال می کنیم و از این طریق منزلت ملی را تجلی می بخشیم.

به گفته وی؛ ما تنها به فکر رشد و بزرگتر شدن نیستیم، بلکه می خواهیم در صنعت هوشمند بمانیم و با کسب دانش و فناوری روز و انجام برنامه های تکاپو جوانانه، پیشاهنگ دانش صنعت سیمان باشیم و از این رو ما بر اعتدالی بی قید و شرط در کلیه ابعاد سازمان پرداخته و بر بهسازی و پیشرفت مداوم امور تأکید ویژه می ورزیم.

مدیرعامل مدیر مجموعه در ادامه با اشاره به اینکه این مجموعه دارای ۱۲ شرکت تابعه بورسی ۷ شرکت غیر بورسی و ۴ شرکت وابسته می باشد افزود: بررسی وضعیت ارزش بازار شرکتهای زیرمجموعه نشان می دهد مجموع ارزش این شرکتهای حدود ۵۱ همت در سال گذشته به ۵۷ همت در سال جاری رسیده است و در همین حال، ارزش بازار هلدینگ نیز اکنون در محدوده ۶۴ همت قرار دارد.

نایب رئیس هیئت مدیره «سیمان فارس» در فرازی دیگر از گزارش جامع خود به ارائه تحلیلی ناب از وضعیت ظرفیت و میزان تولید سیمان در جهان و کشورمان پرداخت و از داشتن رتبه ۸ کشورمان در تولید سیمان جهانی خبر داد.

دکتر مهدی طالبی همچنین با اعلام اینکه به خاطر شرایط و معضلات تحمیلی شاهد کاهش تولید از ۷۱ میلیون تن سال ۱۴۰۲ به تولید ۶۵ میلیون تن در سال ۱۴۰۴ بودیم افزود: سیمان فارس و خوزستان با تولید ۱۵ میلیون تن دارای سهم بیش از ۲۳ درصدی از ظرفیت تولید سیمان کشور عزیزمان می باشد. مدیرعامل کارخان و کاربلد مجموعه در همین بخش گزارش خود از تولید ۱۵٫۴ میلیون تن

کلینکر و تولید ۱۴٫۱ تن سیمان در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش که رشد ۵ درصدی تولید کلینکر و رشد ۳ درصدی تولید سیمان را نشان می دهد در کنار فروش ۱۳ میلیون تن سیمان، فروش خارجی ۲٫۲ تن سیمان و کلینکر صادراتی در سال ۱۴۰۴ خبر داد و تأکید کرد مفتخریم اعلام داریم که در تمام ایام دو جنگ تحمیلی اخیر هیچ کارخانهای از تولید باز نماند. دکتر طالبی در ادامه پیرامون عملکرد مالی شرکت اصلی نیز اظهار داشت که طبق صورتهای مالی تلفیقی افزایش درآمدهای عملیاتی مجموعه از مبلغ ۲۲۶٫۶۴۰٫۲۰۸ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اردیبهشت ماه ۱۴۰۴ به مبلغ ۲۵۵٫۲۴۷٫۹۳۸ میلیون ریال در پایان اردیبهشت ماه ۱۴۰۵ و از تقای سود عملیاتی «سیمان فارس» از مبلغ ۹۱٫۲۲۶٫۳۸۰ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۴۵٫۶۵۲٫۸۳۶ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این هلدینگ با کسب مبلغ ۱۳۵٫۲۹۵٫۸۳۱ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

سکندار «سیمان فارس» در فراز دیگر از گزارش خود پیرامون پروژههای شرکت خاطرنشان کرد که ۱۱ پروژه اولویت دار ((ایجاد - نوسازی و بهسازی توسعه)) با جمع کل ۱۵۶٫۲۰۰ میلیارد ریال در تمام سطح کشوری توسط این مجموعه در حال راهاندازی می باشد.

مدیرعامل و عضو شاخص هیئت مدیره شرکت در ادامه به روزرسانی سندهای هلدینگ با عنایت به تغییرات محیط اقتصادی و صنعتی در راستای استناد بالادستی، تهیه الگو بهینه سازی پرتفوی با تکیه بر الگوهای علمی، کسب رتبه اعتباری A+ برای دومین سال متوالی، اجرا و عملیاتی نمودن نقشه راه انرژی و نوآوری و تحول دیجیتال مطابق سند بالادستی، پیگیری اقدامات اجرایی در راستای اصلاح بنگاه داری و ساماندهی شرکتهای زیانده و کم بازده، ارتقای قابلیت های جدید در ستاد از جمله عملیاتی نمودن فاز اول توسعه سامانه هوش تجاری هلدینگ در زمینه های توقفات - محیط زیست - حوادث - فروش - بهای تمام شده و...، پایش روزانه عملکرد شرکتهای تابعه در زمان جنگ و تلاش مجدانه جهت تولید مستمر شرکتهای تابعه در دوران ۲ جنگ تحمیلی اخیر بدون یک روز توقف، افزایش استراتژیک موجودی های کلینکر در گروه و برنامه ریزی در راستای اجرای دستور العمل حاکمیت شرکتی را مهم ترین اقدامات و دستاوردهای شرکت در حوزه راهبردی اعلام کرد.

دکتر مهدی طالبی همچنین رابینا به مراجع ذیربط در خصوص افزایش کف قیمت پایه سیمان و اعمال آن در دو مقطع زمانی در سال ۱۴۰۳ و همچنین پیگیری ها در سال ۱۴۰۵، عرضه صد درصدی فروش داخلی در بورس کالا با هدف شفافیت - حذف واسطه ها و فروش نقدی، عرضه صد درصدی صادرات سیمان و کلینکر در رینگ صادراتی از شهریور ۱۴۰۴، افزایش فعالیت های بین المللی و شناسایی بازارهای جدید صادراتی از جمله کشور های روسیه و حوزه CIS، خرید کننده در برخی از شرکت های سیمانی در راستای مدیریت حمل محصول و مطالعه و بررسی طرح های توسعه ای در کشورهای همسایه را اصلی ترین توقفات هادر حوزه بازاریابی و فروش برشمرد.

مدیر با تجربه و رزومه دار صنعت کانی کشورمان که به دیسیپلین و برنامه محوری معرف و معروف می باشد همچنین از پایش روزانه وضعیت انرژی شرکتهای و پیگیری از سازمان ها و ادارات ذیربط جهت کاهش محدودیت ها با هدف استمرار تولید (علی رغم افزایش ساعت توقفات ناشی از محدودیت انرژی در سال ۱۴۰۴ نسبت به سال قبل در حدود ۳۸ درصد تولید کلینکر این مجموعه نسبت به سال قبل با رشد ۶ درصدی همراه شده است)، آغاز عملیات احداث نیروگاههای خورشیدی در شرکتهای سیمان آبیگ - سیمان فارس نو - سیمان غرب - سیمان نی ریز - سیمان بجنورد - سیمان خاش - سیمان بهبهان و سیمان خزر جهت رفع الزام قانونی ماده ۱۶ قانون جهت تولید دانش بنیان (امید است تا پایان سال



دکتر مهدی طالبی ضمن تصریح اینکه شرکت سیمان فارس و خوزستان و شرکتهای تابعه آن با تولید حدود ۱۵ میلیون تن انواع سیمان با کیفیت و متنوع دارای سهم بیش از ۲۳ درصدی از ظرفیت تولید سیمان کشور عزیزمان می باشد اضافه کرد: تولید ۱۵٫۴ میلیون تن کلینکر، تولید ۱۴٫۱ تن سیمان، فروش ۱۳ میلیون تن سیمان، صادرات ۲٫۲ تن سیمان و کلینکر در سال سخت اقتصادی ۱۴۰۴ که توام با تلاطم تحریم های بین المللی، وقوع دو جنگ تحمیلی، ناترازی های انرژی، رشد تمام هزینه های تولید و... بود بخوبی نشان دهنده عملکرد موفق و روبه رشد «سیمان فارس» در تمام شاخص های تولیدی، فروش، سودآوری و سهم بازار بوده است.

به گفته وی؛ در دوره مالی مورد گزارش، این هلدینگ با مدیریت و نظارت مؤثر بر ۱۳ شرکت سیمان خاکستری و سفید و همچنین ۶ شرکت مرتبط با صنعت سیمان، به عنوان یکی از پنج هلدینگ برتر کشور در حوزه تولید سیمان، فعالیت داشته است و استراتژی محوری شرکت در راستای سند بالادستی همواره مبتنی بر حفظ و توسعه سهم بازار، افزایش ارزش خالص داراییها (NAV) در بازار سرمایه و بهره برداری هوشمندانه از فرصت های موجود بوده است.

مدیرعامل صاحبنام و درجه یک صنعت کشورمان همچنین کسب مبلغ ۲۵۵٫۲۴۷٫۹۳۸ میلیون ریال درآمدهای عملیاتی، ارتقای حدود ۶۰ درصدی سود عملیاتی با رسیدن به مبلغ ۱۴۵٫۶۵۲٫۸۳۶ میلیون ریال، رشد حدود ۵۸ درصدی سود ناخالص با کسب مبلغ ۱۳۵٫۲۹۵٫۸۳۱ میلیون ریال را شهادی بر کارنامه درخشان کاری این هلدینگ در تلاطم مسیری صعودی عملکردی خود اعلام کرد.

دکتر مهدی طالبی تأکید کرد برای ادامه مسیر و به رشد بهینه سازی پرتفوی سرمایه گذاری بر مبنای یک مدل علمی، عملیاتی کردن نقشه راه انرژی، تقویت ناوگان حمل و نقل، توسعه سبد محصولات و بررسی راهکارهای مبتنی بر هوش مصنوعی در دستور کار قرار دارد.



۱۴۰۵ به بهربرداری برسند) ، احداث و بهره‌برداری از نیروگاه خورشیدی ۱۴ مگاواتی در شرکت سیمان ساوه، ساخت مخازن جدید سوخت برای حذف توقف ناشی از کمبود سوخت در زمان قطع گاز در شرکت‌های سیمان ساوه و سیمان غرب و مدیریت توقفات در زمان محدودیت‌های انرژی از جمله برنامه‌ریزی جهت همزمانی تعمیرات اساسی در زمان قطع برق و گاز خرید برق قطع نشده در صورت به صرفه بودن را به عنوان مهم‌ترین راهبردهای مجموعه در جهت مدیریت بخش انرژی یاد کرد.

به گفته وی؛ همچنین همکاری منسجم گروه با شرکت صنعت بسته بندی سیمان فارس و خوزستان، فولاد و چندین دورود، نوآوران صنعت سبز در راستای هم افزایی و افزایش قدرت چانه زنی با رقبای اصلی، مولدسازی دارایی های غیر مولد در برخی از شرکت های تابعه (اجرای پروژه های ساختمانی با همکاری شرکت ایرانسازه زیر مجموعه هلدینگ سیمان تامین)، تامین برق از نیروگاه طوس (زیر مجموعه هلدینگ انرژی شستا)، همکاری جهت ساخت سازه های فلزی با شرکت سانی (زیر مجموعه هلدینگ سیمان تامین) و تامین آجر نسوز از شرکت فراورده های نسوز ایران (زیر مجموعه هلدینگ معدنی شستا) اصلی‌ترین اقدامات صورت گرفته در حوزه هم افزایی بین شرکت‌های مجموعه بوده است.

مقصود پوراوبولی «معاون مالی مجموعه» نیز در حاشیه این مجمع افزایش دو برابری اخذ تسهیلات بانکی در گروه نسبت به سال قبل، اخذ گزارشات مقبول در ۱۹ شرکت از ۲۰ شرکت تابعه، برگزاری پروژه سیمان خرامه از جمله تعیین تکلیف پست برق کارخانه و تعیین تکلیف تکمیل تجهیزات از جمله گریت کولر و... (دستیابی به پیشرفت فیزیکی ۵۷٫۷ درصد) را توفیقات بخش مالی هلدینگ «سفارس» در حوزه مالی و تامین مالی برشمرد و افزایش سود عملیاتی و سود خالص شرکت‌های فرعی طی عملکرد یکساله نسبت به سال مالی گذشته و به ترتیب رشد معادل ۶۰ و ۵۷ درصدی سود عملیاتی و سود خالص تلفیقی مجموعه با توجه به نظارت و پایش مستمر عملکرد ماهیانه شرکت‌های تابعه توسط هلدینگ و تقویت سیستم کنترل های داخلی در هلدینگ و شرکت های تابعه و برگزاری منظم کمیته های حسابرسی را دیگر دستاوردهای کسب شده در حوزه مالی اعلام کرد.

دکتر مهدی طالبی در فرآزی دیگر از گزارش مبسوط خود از اتمام تولید آزمایشگاهی LC۲ در سیمان ساوه و برنامه‌ریزی جهت تولید صنعتی، تولید مالچ معدنی و تولید نمونه مرجع در شرکت تحقیق و توسعه، تولید آزمایشگاهی سیمان ژئوپلیمری در سیمان خاش، سیمان فارس نو و غرب استفاده از سرباره جایگزین سنگ آهن در آسیاب مواد در شرکت های سیمان فارس نو و سیمان غرب و شرکت نوآوران CDF modeling در شرکت نوآوران صنعت سبز را به عنوان دستاوردهای درخشان شرکت‌های تابعه در حوزه نوآوری نام برد و تاکید کرد که مدیریت ارشد این هلدینگ توجه و نگاه ویژه‌ای به امور نوآوری، بهرروزی و بهره بردن از توان شرکت‌های دانش بنیان دارد چرا که باور داریم با اهتمام ویژه به این سه مورد شاهد اعتلای همه جانبه عملکرد شرکت‌های تابعه و شرکت اصلی خواهیم بود.

ارائه گزارش جامع پیرامون اهم تکالیف مجمع قبلی، پیگیری پرونده های حقوقی، برنامه های مدیریت برای منابع انسانی به عنوان با ارزش‌ترین دارایی شرکت‌ها و خروجی جلسات کمیته های تخصصی هلدینگ متشکل از نیروهای خبره و بخش دیگری از گزارش مبسوط مدیر برجسته صنعت کانی کشورمان بود.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت در بخش پایانی گزارش خود پیرامون برنامه‌های آتی شرکت خاطر نشان کرد که بهینه سازی بر تقوی بر اساس مدل های علمی، عملیاتی نمودن نقشه راه انرژی و احداث نیروگاه خورشیدی در راستای ایفای الزام قانونی، افزایش ذخیره استراتژیک کلینکر در جهت کاهش تأثیرات ناترازی انرژی و کاهش تأثیر بر تحویل و فروش، تأکید بر تنوع محصول و برنامه افزایش سهم سیمان آمیخته علی الخصوص در بخش فروش سیمان کیسه ای، بررسی استفاده از راهکارهای عملیاتی مبتنی بر هوش مصنوعی در کارخانجات، اجرای سیستم توزین کلینکر و برنامه دیوگرافی هر سه ماهه، ایجاد و ارتقای قابلیت های جدید در هلدینگ با به کارگیری الگوهای دانش بنیان و نوآورانه با تقویت واحدهای تحقیق و توسعه، مدیریت سهام شرکت های تابعه پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار از طریق صندوق بازارگردان تقویت ناوگان حمل و نقل در شرکت های گروه، تقویت و جذب افراد متخصص در سطوح مدیران ارشد ومیانی و پایه ریزی مدیریت دانش در شرکت‌ها و تلاش در جهت یافتن بازار های جدید و توسعه بازارهای خارجی و ایجاد زیر ساخت های صادرات در مبادی خروجی مهمترین سیاست‌ها و راهبردهای تیم مدیریت ارشد برای سال جاری و سال‌های آینده می‌باشد تا روند سودی تولید فروش و سودآوری این هلدینگ بزرگ کشور که متشکل از حدود ۲۰ شرکت بزرگ در تمام جغرافیای ایران عزیزمان می‌باشد تداوم یابد که این بخش گزارش مدیرعامل توانمند مجموعه با تشویق حضار روبرو گردید.

نکات مهم مطرح شده:

- در سال گذشته ۲۱ درصد از تولید و فروش کلینکر و ۲۲ درصد از تولید و فروش سیمان کشور به مجموعه اختصاص داشت و این جایگاه در سهمانه نخست سال جاری نیز حفظ شده است.



- از منظر مالی نیز روند عملکرد شرکت مثبت بوده است. سود خالص در دو ماه نخست سال گذشته حدود ۷ همت بود که در مدت مشابه سال جاری به ۷٫۵ همت افزایش یافته است و همچنین سود عملیاتی شرکت با رشد ۵۲ درصدی همراه شده است.

- در حوزه اقدامات و دستاوردها، افزایش دو برابری ذخایر شرکت، رشد دو برابری تسهیلات بانکی، ارتقای برخی شرکت‌های تابعه از بازارهای فرعی به تابلوی اصلی، آغاز احداث نیروگاههای خورشیدی در تعدادی از شرکت‌های زیر مجموعه و احداث و بهره‌برداری از نیروگاه ۱۴ مگاواتی سیمان ساوه از مهم‌ترین اقدامات انجام‌شده بوده است.

- ساخت مخازن جدید سوخت، مولدسازی دارایی‌ها و تأمین برق از نیروگاه طوس نیز در همین چارچوب انجام شده است.

- در بخش تولید، تأکید مجموعه بر آن بوده که عملکرد شرکت نسبت به متوسط صنعت وضعیت مطلوب‌تری داشته باشد. بر همین اساس، میزان افت تولید شرکت در مقایسه با کاهش تولید کل صنعت کمتر بوده است.

- بر اساس آخرین آمار، موجودی کلینکر شرکت به حدود ۵ میلیون تن می‌رسد.

حضور مدیران ارشد شستا - سیمان تامین - سرمایه گذاری توسعه آرمان مهان و کارشناسان شناخته شده صنعت سیمان و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و مدیریت شایسته آن را نشان می داد، لطف و بزرگواری جنابان دکتر محمدرضا محمدی - مهندس محمد احسان کیان ارثی - محسن حلاجی و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکاندار شرکت پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، داشتن سرمایه ۲۰،۰۰۰ میلیارد ریالی، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۱۱۶،۴۳۰،۰۹۵ میلیون ریال، داشتن ارزش پرتفوی بورسی بیش از ۵۷ همتی، رسیدن نرخ بازده دارایی ها به ۶۵ درصد، ارتقای بازده حقوق صاحبان سهام به ۷۲ درصد، افزایش ۵۲ درصدی سود عملیاتی و رشد ۵۲ درصدی سود خالص طبق صورت‌های مالی، ارتقای ۶۰ درصدی سود عملیاتی و افزایش ۵۷ درصدی سود خالص طبق صورت‌های مالی تلفیقی، رسیدن حاشیه سود عملیاتی به ۴۱ درصد و رسیدن حاشیه سود خالص ۲۸ درصد طبق صورت های مالی تلفیقی، اعلام اشتغال ۶،۵۰۲ نفر بصورت مستقیم در مجموعه هلدینگ، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تایید حسابهای شفاف و کلین مهندس مقصود پور ابولی «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان فرآیند گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب سازمان حسابرسی به عنوان حسابررس اصلی و حسابررس علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه استاد محمد یعقوبی «مدیریت فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری و برگزاری مجمع در نهایت نظم از نکات خواندنی این مجمع بود.

اهم اقدامات و دستاوردها در حوزه فرآیندی

- پایش روزانه توقفات خط تولید شرکت های تابعه و تاکید هلدینگ بر کاهش توقفات در راستای افزایش بهره وری تولید و کاهش هزینه تعمیرات با تقویت نظارت های فنی و دستور العمل های PM - تامین اقلام مصرفی مهم ویژه نسوز، پاکت، قطعات ریخته گری، الکتروموتورها، بیرینگ ها و... باهدف مدیریت استراتژیک موجودی ها و تامین حداکثری از تولیدات داخلی و کاهش وابستگی به خارج از کشور - بازنگری مجدد اقلام و قطعات موجود فی انبار و نقاط بهینه سفارش با توجه به شرایط کشور

- تامین به موقع مازوت و مواد ناریه

- دیوگرافی مواد اولیه و وزن کشی کلینکر شرکت های تابعه

- اتصال توزین کارخانجات به انوماسیون صنعتی

- ممیزی معادن و برنامه ریزی جهت اداره معادن و بهره برداری از آنها بصورت علمی

- رشد تولید در شرکت بسته بندی سیمان فارس و خوزستان (از ۳۰۰ هزار به ۴ میلیون تخته)

- برگزاری کلاس های آموزشی در حوزه نوآوری و تحول دیجیتال و کاربرد های آن در صنعت سبز

اهم اقدامات و دستاوردها در حوزه انرژی

- کنترل و مدیریت هزینه ها از طریق بهینه سازی مصرف انرژی، تجهیز و تقویت ناوگان معدنی، کاهش توقفات، تعمیرات به موقع و...

- برنامه جامع کاهش کلینکر فاکتور و افزایش فروش سیمان آمیخته با هدف:

الف) کاهش گازهای گلخانه ای و آلاینده گی کمتر محیط زیست

ب) کاهش مصرف انرژی و ذخیره کلینکر

ج) کاهش بهای تمام شده و افزایش سود



بهنوش ایران؛ بزرگترین تولید کننده ماءالشعیر در ایران

از رشد ۷۹ درصد سود عملیاتی تا ایجاد زیرساخت های مناسب برای توسعه عملکرد



فروش محصولات در شرکت بهنوش ایران به روشهای نمایندگی، شعبه، سازمانی، مویرگی و صادراتی صورت می پذیرد.

مدیرعامل بهنوش ضمن تصریح اینکه ظرفیت اسمی مجموعه ۷۷۷ میلیون لیتر و ظرفیت عملی آن ۴۳۳ میلیون لیتر می باشد اما اکنون «بهنوش» با ظرفیت کلی ۲۹۴ میلیون لیتر قادر به تولید محصولات با برندهای آلوئه ورا، دوغ ابعلی، بهنوش، موهیتو، دلستر، سینیتری، لیموناد، ایراندا، ویتامین، تاک، دلدلی و استارت می باشد از راهبرد ها و سیاست های مدون تیم مدیریت برای افزایش ظرفیت تولید محصولات با حاشیه سود بالا و دارای استقبال عمومی در داخل و خارج کشور برای سال ۱۴۰۵ به ارائه توضیحات جامع پرداخت.

عضو شاخص هیئت مدیره در ادامه توضیحاتی مبسوط پیرامون آخرین میزان و درصد محصولات شرکت از جمله میزند «وشابه گازدار»- دلدلی «وشیدنی های طعم متنوع»- سینیتری «وشیدنی های انرژی زا قوطی و شیشه ای» و بهنوش «آب های آشامیدنی» ارائه کرد.

دکتر آرش میرباقری در فرازی دیگر از گزارش خود، کسب تندیس هشتمین اجلاس سراسری مسئولیت اجتماعی، تقدیر نامه ۴ ستاره کیفیت (رتبه نخست صنایع غذایی کشور)، تندیس زرین برند محبوب ایرانی ۱۴۰۴، تندیس جشنواره ملی سلامت و غذا و گواهی ۵ ستاره جایزه ملی تعالی و پیشرفت را اهم افتخارات و جوایز کسب شده در سال ۱۴۰۴ برشمرد.

سکندار شایسته مجموعه در بخش دیگری از گزارش جامع خود به ارائه تحلیلی ناب از آخرین وضعیت کلی بازار نوشیدنی ایران پرداخت و تاکید کرد که در سال ۱۴۰۴ تولید تمام نوشیدنی ها (وشابه - آب - آبمیوه - دوغ) با رشد مواجه بودند اما در ماءالشعیر که عمده تولیدات ما می باشد در کل کشور شاهد افت تولید مواجه بودیم که عمده دلیل آن عوض شدن ذائقه مردم و ذائقه نسل جدید می باشد که نوشیدنی ها و مزه های جدید را طلب می کنند.

به گفته وی؛ انرژی زا با رشد تجمعی بهنوش ۷۱۰۹+ درصد و رشد تجمعی بازار ۲۲۰+ درصد و تغییر سهم ۳۰۹+ درصدی، آبمیوه با رشد تجمعی بهنوش ۲۵۸+ درصد و رشد تجمعی بازار ۴۷+ درصد و تغییر سهم ۲۳۸- درصدی، آب با رشد تجمعی بهنوش ۲۸۸۷+ درصد و رشد تجمعی بازار ۷۸۳+ درصد و تغییر سهم ۴۴۷+ درصدی، نوشابه گازدار با رشد تجمعی بهنوش ۲۴۹۳+ درصد و رشد تجمعی بازار ۲۲۸+ درصد و تغییر سهم ۳۶+ درصدی، ماءالشعیر با کاهش تجمعی بهنوش ۲۳۸- درصد و کاهش تجمعی بازار ۲۱۵- درصد و تغییر سهم ۶۱- درصد و دوغ با رشد تجمعی بهنوش ۲۳۶+ درصد، رشد تجمعی بازار ۷۰+ درصد و تغییر سهم ۵۲- درصدی، شاخص عملکرد تولیدی شرکت بهنوش در سال ۱۴۰۴ بوده است.

مدیرعامل مجموعه در قسمت دیگری از گزارش خود ضمن اظهار اینکه با توجه به شرایط محیطی و احتمال بروز تنش های سیاسی و نظامی در منطقه، شرکت ریسک های ناشی از وقوع سناریوهای بحرانی از جمله جنگ را نیز مورد توجه قرار داده است تا در صورت وقوع چنین شرایطی، ریسک های مربوط به تأمین مواد اولیه و اقلام بسته بندی، اختلال در شبکه حمل و نقل و توزیع، محدودیت در تأمین انرژی (برق و گاز)، افزایش ریسک های نیروی انسانی (فقدان جابه جایی یا کاهش بهره وری)، تشدید ریسک نقدینگی و اعتباری، و مداخله بیشتر نهادهای نظارتی و دولتی (از جمله قیمت گذاری و سهمیه بندی) که می تواند فعالیت های شرکت را تحت تأثیر قرار دهد، را مدنظر قرار داده است اضافه کرد: با این وجود، شرکت با اتکا به تجربه فعالیت در شرایط تحریم و ناپایداری های اقتصادی، اقدام به تدوین سناریوهای مختلف و اتخاذ تمهیداتی از جمله تنوع بخشی به تأمین کنندگان، نگهداری سطح ذخیره ایمن از اقلام کلیدی، برنامه ریزی برای استمرار نسبی تولید در شرایط محدودیت انرژی، مدیریت محتاطانه نقدینگی و تقویت تمهیدات ایمنی و حفاظتی نموده است.

به گفته وی مدیریت شرکت معتقد است که ضمن ادعای به وجود عدم قطعیت های جدی در این حوزه، تأمین انرژی (برق و گاز)، افزایش ریسک های نیروی انسانی (فقدان جابه جایی یا کاهش بهره وری)، تشدید ریسک نقدینگی و اعتباری، و مداخله بیشتر نهادهای نظارتی و دولتی (از جمله قیمت گذاری و سهمیه بندی) که می تواند فعالیت های شرکت را تحت تأثیر قرار دهد، را مدنظر قرار داده است اضافه کرد: با این وجود، شرکت با اتکا به تجربه فعالیت در شرایط تحریم و ناپایداری های اقتصادی، اقدام به تدوین سناریوهای مختلف و اتخاذ تمهیداتی از جمله تنوع بخشی به تأمین کنندگان، نگهداری سطح ذخیره ایمن از اقلام کلیدی، برنامه ریزی برای استمرار نسبی تولید در شرایط محدودیت انرژی، مدیریت محتاطانه نقدینگی و تقویت تمهیدات ایمنی و حفاظتی نموده است.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت بهنوش ایران مورخ ۱۴۰۵/۰۵/۳۱ در محل پژوهشگاه پلیمر و پتروشیمی ایران سالن همایش مشاهیر برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۸۰۴ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای ابوالقاسم محسنی بود، که خاتم مینا سلکی و جواد کلهرانی در مقام نظار اول و دوم و آقای ابراهیم ذبیحی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع تشنیتان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱۶۵۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

بنیاد مستضعفان انقلاب اسلامی	حمیدرضا سلیمانی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری ملی ایران	حمیدرضا توسلی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
مادر تخصصی مالی و سرمایه گذاری سینا		عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
مادر تخصصی گسترش صنایع غذایی سینا	آرش میرباقری	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
پیوند تجارت آتیه ایرانیان	ابراهیم ذبیحی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

دکتر آرش میرباقری در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «بهنوش» افزود: شرکت بهنوش ایران یکی از شرکتهای با سابقه و شناخته شده صنعت نوشیدنی کشور است که فعالیت خود را در سال ۱۳۴۵ با نام «هالتای ایران» آغاز کرد.

مدیرعامل مدیر مجموعه ضمن تبیین اینکه «بهنوش» با تمرکز بر تولید ماءالشعیر و توسعه محصولات متنوع در صنعت نوشیدنی، طی چند دهه فعالیت به یکی از نامهای شناخته شده این بازار در ایران تبدیل شده است اضافه کرد: «دلستر» به عنوان یکی از اصلی ترین و شناخته شده ترین برندهای شرکت بهنوش ایران، نقش مهمی در شکل گیری و توسعه بازار ماءالشعیر بدون الکل در کشور داشته و امروزه محصولات آن در طعم ها و بسته بندی های متنوع در بازار عرضه می شوند. به گفته وی؛ فعالیت بهنوش ایران تنها به تولید ماءالشعیر محدود نیست و حوزه فعالیت شرکت، تولید و عرضه انواع نوشیدنی های بدون الکل، نوشابه های گازدار، آبمیوه و سایر محصولات مرتبط با صنعت نوشیدنی را نیز در بر می گیرد.

دکتر آرش میرباقری که به عنوان مدیری با دبسیپلین و برنامه محور نشان داده که اجرا و علمیاتی ساختن برنامه های تحول خواهانه تا چه میزان برای وی مورد توجه می باشد در ادامه با اعلام اینکه بهنوش ایران با برخورداری از سابقه طولانی در صنعت نوشیدنی، ظرفیتهای تولیدی در نقاط مختلف کشور و مجموعه های از برندها و محصولات متنوع، تلاش می کند ضمن حفظ میراث و جایگاه برندهای با سابقه خود، متناسب با تغییر سبک زندگی و نیاز مصرف کنندگان، مسیر توسعه محصول، نوآوری در بسته بندی، تقویت ارتباط با مصرف کنندگان و توسعه بازارهای داخلی و صادراتی را دنبال کند اضافه کرد: امروز «بهنوش ایران» علاوه بر یک مجموعه تولیدی، صاحب بخشی از میراث صنعت نوشیدنی ایران است و برندهای «دلستر» محبوب آن از جمله به عنوان مهم ترین دارایی های این مجموعه، از سابقه و شناخت بالایی در بازار ایران برخوردار هستند.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت با اعلام اینکه هم اکنون ما دارای ۹ کارخانه در کشور می باشیم که سه تای آنها به تولید ماءالشعیر می باشند و شش تای دیگر با توجه به هدف گذاری صورت گرفته به تولید نوشیدنی های خاص می پردازند و مرکز اصلی شرکت در تهران و کارخانه های آن در تهران (مرکزی و ستاره)، شیروان، گچساران، کوهرنگ، ابعلی، یاسوج، اراک و خرمشهر واقع می باشد افزود: توزیع و



با اجرای برنامه های مذکور می توان آثار این ریسک ها را تا حد امکان مدیریت کرد، هرچند حذف کامل این ریسک ها میسر نیست.

مدیر با سابقه و توانمند صنعت مواد غذایی و آشنامدنی کشورمان در ادامه کیفیت محصولات تولیدی، به ویژه در صنعت نوشیدنی که از عوامل کلیدی حفظ سهم بازار و اعتبار برند است و هرگونه افت احتمالی در کیفیت مواد اولیه، فرآیند تولید یا بسته بندی می تواند به نارضایتی مصرف کنندگان، کاهش فروش و آسیب به شهرت تجاری شرکت منجر شود را یکی از موضوعات مهمی نام بر که مدیریت برای آن برنامه و راهبرد دقیق دارد برشمرد و تاکید کرد: شرکت بهنوش با اتکا به دانش فنی، پرسنل متخصص، خطوط تولید مکانیزه و تجربه طولانی در صنعت مایه‌الشعیر و نوشیدنی، توانسته است استانداردهای کیفی بالایی را حفظ کند.

به گفته وی؛ در شرایط بحران نیز با تشدید کنترل های آزمایشگاهی، مقایسه مستمر با محصولات رقبا و پایش بازخورد مشتریان، انتظار می رود ریسک افت کیفیت در سطح قابل قبولی کنترل شده و اعتبار برند به عنوان مزیت رقابتی حفظ گردد چرا که مدیریت مجموعه براین باور راسخ است که با تداوم این اقدامات، ریسک افت کیفیت در سطح قابل قبولی مدیریت خواهد شد.

دکتر آرش میرباقری همچنین ضمن تصریح اینکه به دلایل ناترازی های انرژی، انجام اورهال، مشکلات تأمین مواد اولیه با کیفیت، وقوع دو جنگ تحمیلی، تداوم تحریم های بین المللی و رشد تمام هزینه های تولید باعث شد که روزهای کمتری به تولید پیردازیم تاکید کرد اما با مجاهدت و تسنل، همتایان مدیر و حمایت سهامداران عمده موفق گردیدیم با برنامه ریزی دقیق و اتخاذ رویکردهای خلافتان میزان تولید را به نسبت سال گذشته تثبیت سازیم. به گفته وی؛ طی سال مالی مورد گزارش در فروش انرژی را با رشد تولید و در فروش آب و دوج با کاهش تولید و فروش موجه بوده ایم ولی در مجموع توانستیم میزان کلی تولیدی خود را حفظ کنیم که این موضوع در شرایط حاد و سخت ۱۴۰۴ یک عملکرد قابل توجه تولیدی می باشد.

دکتر آرش میرباقری همچنین با تبیین اینکه بهنوش در بازاری با رقابت نسبتاً شدید، وجود برندهای متعدد و حساسیت مصرف کنندگان به قیمت و کیفیت فعالیت می کند افزود: با این حال، قیمت برند، شبکه مشتریان وفادار و توسعه روابط با مشتریان کلیدی، در صدد مدیریت آثار ناشی از ریسک های تجاری است چرا که و همچنین تاب آوری پایین برخی از رقبا در شرایط بحرانی، شانس شرکت را برای حفظ سهم بازار نسبت به رقبای افزایش می دهد.

به گفته وی؛ مدیریت شرکت با اجرای برنامه های بازاریابی هدفمند، طراحی هوشمندانه طرح تشویقی، مدیریت بهینه تخفیفات، بهبود خدمات پس از فروش، تمرکز بر محصولات و بازارهای هدف سودآورتر، و حفظ و توسعه روابط با مشتریان کلیدی، در صدد مدیریت آثار ناشی از ریسک های تجاری است چرا که این اقدامات نه تنها اثرات ریسک تجاری را کاهش می دهد، بلکه با جذب مشتریان ناراضی از رقبا، می تواند به فرصتی برای رشد تبدیل شود.

سکاندار «غبهنوش» در همین بخش گزارش خود با تاکید به برنامه ریزی دقیق جهت تولید محصولات با حاشیه سود بالا دارای مشتری از تمرکز به تولید و فروش نوشابه های ۱٫۵ لیتری سخن می راند و تاکید کرد که صادرات به کشورهای جدید، رفع کامل تعهدات انرژی شرکت و رشد دو برابری میزان صادرات مهم ترین توفیقات در حوزه فروش خارجی بوده است.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت همچنین در مورد تغییرات تکنولوژی و رویکرد تیم مدیریت در این باره با اعلام اینکه در صنعت تولید نوشیدنی، پیشرفت فناوری در حوزه ماشین آلات، تجهیزات تولیدی و روش های بسته بندی می تواند مزیت های رقابتی جدیدی ایجاد کند اضافه کرد: عدم به روزرسانی به موقع تجهیزات در بلندمدت می تواند منجر به افزایش هزینه تولید، کاهش بهره وری و افت کیفیت نسبی محصولات شود.

به گفته وی؛ شرکت درصدد است با به روز رسانی خطوط تولید شیشه، پت و قوطی و به روزرسانی تجهیزات، این ریسک را نه تنها یک تهدید بلکه محرکی برای حفظ و ارتقای مزیت رقابتی خود می بیند و با پایش مستمر روندهای تکنولوژیک و برنامه ریزی برای سرمایه گذاری تدریجی در ارتقای ماشین آلات، تلاش می کند تا ضمن کاهش ریسک عقب ماندگی تکنولوژیک، در برخی حوزه ها پیشرو باقی بماند و از فناوری به عنوان ابزاری برای تقویت جایگاه رقابتی خود استفاده نماید.

مدیرعامل مجموعه که از مدیران متخصص و آگاهی می باشد که در دولت ها و طیف های سیاسی گوناگون همواره مورد مشکلات قرار گرفته و از تجربیات وی بهره برده شده است در ادامه خاطرنشان ساخت که در صنعت نوشیدنی های غیرالکلی، تغییر ذائقه مصرف کنندگان و ورود محصولات جایگزین می تواند منجر به جابه جایی بخشی از تقاضا و در نتیجه، تأثیر بر فروش و سودآوری شرکت گردد. با این حال، شرکت به عنوان اولین تولیدکننده مایه‌الشعیر بدون الکل در ایران، با اتکا به برند شناخته شده، سابقه طولانی و توانمندی فنی خود، مزیت رقابتی قابل توجهی در نوآوری طعم ها، بسته بندی ها و تنوع محصولات دارد. این توانمندی ها، شرکت را قادر می سازد تا با طراحی محصولات جدید و هدایت سلیقه مشتریان، از تغییرات بازار به نفع خود بهره برداری کند. پایش مستمر روندهای بازار و رفتار مصرف کننده نیز در دستور کار مدیریت قرار دارد تا سبد محصولات به طور به موقع با نیازهای روز بازار انطباق یابد.

دکتر آرش میرباقری در قسمت دیگری از گزار ميسوط خود اظهار داشت که امکان تولید با همکاری و هماهنگی کامل تیم فنی، انتقال اطلاعات و خطاها به بخش های مرتبط، انجام اورهال و بهبود تجهیزات، نصب فیلتر و دستگاه نوشیدنی های گازدار با بطری اسلیو در کنار لیמוнад با کیفیت بالا و تنوع محصول زمینه ساز افزایش ظرفیت و تنوع تولید تا سطح بالاتری در مجموعه شده است که این رویکرد با جدیت در سال



۱۴۰۵ نیز مورد استفاده قرار خواهد گرفت.

مدیرعامل مجموعه در ادامه ضمن تصریح اینکه بازسازی و راهاندازی کارخانه گاز خرمشهر با همکاری ماشین سازی اراک و تیم فنی خرمشهر، تأمین نیاز گاز کل کارخانجات و صرفهجویی ۱۵ میلیارد تومانی، تعمیر - سرویس و تنظیم خطوط کنسانتره بوخر کوهرنگ و شیروات از جمله توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش می باشد اضافه کرد: اهتمام ویژه پروژه MRP، خرید ۵ دستگاه کامیونت و بازسازی انبار غرب نیز دیگر دستاوردهای شرکت در سال ۱۴۰۴ بوده است.

دکتر آرش میرباقری در قسمت دیگری از گزارش خود به تشریح وضعیت انسانی مجموعه پرداخت و از افزایش پرسنل شاغل از ۱۳۲۲ نفر به ۱۳۳۱ نفر، بهبود وضعیت تحصیلی از کاهش ۳۱۰ نفر زیر دیپلم پرسنل به ۳۱۱ نفر زیر دیپلم و بازنشتگی ۱۹ نفر در سال گذشته، ارتقای سرانه آموزش از ۲٫۲ ساعت به ۸ ساعت بابت هر پرسنل به عنوان آیتم های مثبت عملکردی در این حوزه یاد کرد.

دکتر ابراهیم ذبیحی نیز در حاشیه این مجمع خاطر نشان کرد با توجه به سابقه مناسب همکاری شرکت با شبکه بانکی و مدیریت متعادل بدهی ها، انتظار می رود شرکت بتواند حتی در شرایط تغییرات نرخ بهره نیز از طریق تنوع بخشی در منابع مالی، مذاکره برای دستیابی به شرایط مناسب تر و بهره گیری از اعتبار خود نزد بانک ها، آثار نوسانات نرخ سود را به شکل مؤثری کنترل نماید و می تواند حساسیت شرکت نسبت به تغییرات نرخ بهره را کاهش دهد اما با این حال، نوسانات نرخ های سود و تغییر در سیاست های اعتباری و پولی کشور می تواند بر هزینه های تأمین مالی و ساختار بدهی ها اثرگذار باشد و در صورت افزایش معنادار نرخ ها، منجر به رشد هزینه های مالی و کاهش سودآوری گردد.

به گفته مرد شماره یک این رو، شرکت با رعایت اصول احتیاطی در بهره گیری از تسهیلات بانکی، حفظ روابط مناسب با شبکه بانکی و مدیریت ترکیب سررسید و نرخ تسهیلات، در تالش است آثار احتمالی ناشی از تغییرات نرخ بهره را در سطح قابل قبولی کنترل کند و علاوه بر این، پایش مستمر شرایط بازار پول و بررسی امکان استفاده از سایر ابزارهای تأمین مالی از جمله افزایش سرمایه و ابزارهای بازار سرمایه، به عنوان راهکارهای مکمل، همواره مورد توجه مدیریت شرکت قرار دارد و همچنین با توجه به شرایط موجود شرکت و در پی آن نوسانات نرخ بهره، شرکت برنامه تأمین نقدینگی خود را بر اساس کاهش دوره وصول مطالبات و همچنین اتکا به عملیات اصلی شرکت، طراحی نموده است.

دکتر آرش میرباقری در بخش پایانی گزارش خود؛ اصلاح اساسی و زیرساختی سازمان فروش در تمام ارکان و بازارها، توسعه گروه های محصولی مطابق با رویکرد ترند بازار مثل نوشیدنی های ورزشی و فراسودمند، اضافه شدن خط شیشه مرکز و تبدیل کارخانه پالسوج به واحد تخصصی تولید آب آشامیدنی را اهم برنامه های مدنظر مدیریت برای سال ۱۴۰۵ برشمرد.

شایان ذکر است در دوره مدیریت دکتر آرش میرباقری، بهنوش در رتبه بندی سازمان مدیریت صنعتی، در سال مالی ۱۴۰۲، رتبه ۱۹۹ در بین ۵۰۰ شرکت برتر ایران از نظر فروش را کسب کرده است.

بدایید انعام کرد سیاستگذاری که این مدیر نخبه و متخصص برای تعالی عملکرد بهنوش با ایجاب زیرساخت های لازم و تغییر رویکردها دارد باعث خواهد شد که در سال جاری از موفقیت های این مجموعه در رشد تولید، ارتقای سهم بازار و افزایش سودآوری بیشتر و بیشتر بشنویم.

حضور مدیران ارشد بنیاد مستضعفان انقلاب اسلامی - سرمایه گذاری ملی ایران - شرکت مادر تخصصی گسترش صنایع غذایی سینا - شرکت مادر تخصصی مالی و سرمایه گذاری سینا و جمعی از کارشناسان شناخته شده صنعت نوشیدنی و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «بهنوش» و تیم مدیریت مدر آن را نشان می داد، لطف و بزرگواری ابوالقاسم محسنی - جواد کامرانی و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع دکتر آرش میرباقری پیرامون توفیقات «غبهنوش» در سال مالی مورد گزارش، اعلام داشتن سرمایه ۳۶۰،۰۰۰ میلیون ریالی، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۶۳،۶۸۷،۷۶۲ میلیون ریال در سال ۱۴۰۴ با افزایش ۶۹ درصدی نسبت به سال ۱۴۰۳، اعلام اشتغال ۱۳۷۳ نفر بصورت مستقیم، رشد ۴۶ درصدی در آموهای عملیاتی توام با افزایش ۷۹ درصدی سود عملیاتی، در مجموعه رشد ۴۶ درصدی در آمد عملیاتی در کنار افزایش حدود ۷۹ درصدی سود عملیاتی، تاکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بدهی های حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افروز و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابه های شفاف و کلین ابراهیم ذبیحی «معاونت مالی و اداری مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابر س و بازر س قانونی، پاسخگوئی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، نهایت همکاری صمیمانه امیرحسین صحرانورد «مدیریت فریخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته از ذینفعان و انتخاب موسسه حسابر سی مفید راهبر به عنوان حسابر س اصلی و حسابر س علی البیدل برای سال مالی آتی از نکات خواندنی این مجمع بود.

بازار فروش شرکت و جایگاه شرکت در صنعت

شرکت در سال مالی مورد گزارش در بین شرکت های فعال در این صنعت و همچنین در بین شرکت های بورسی این صنعت به ترتیب با حجم فروش ۱۲۱،۰۷۶ هزار لیتر معادل مبل ۸۵،۳۷۴،۶۹۸ میلیون ریال در رد اول از لحاظ میل فروش قرار دارد.



رشد فروش و رکورد شکنی در کسب درآمد

پتروشیمی زاگرس؛ مصمم به گسترش بازارهای فروش با تعهد به توسعه پایدار



افزایش داشته که عمدتاً بدلیل افزایش حدود ۲۶ درصدی مقدار تولید و ۳۰ درصدی مقدار فروش و همچنین افزایش حدود ۶۳ درصدی متوسط نرخ گاز خوراک و افزایش نرخ سروسهیایی جانبی نسبت به سال قبل می باشد و هزینه های فروش، اداری و عمومی نسبت به سال قبل ۱۰۰ درصد افزایش داشته است که عمدتاً بدلیل افزایش ۳۳ درصدی مقدار فروش صادراتی، افزایش ۶۲ درصدی نرخ تبدیل ارز، افزایش نرخ هزینه های حمل ترخیص و بارگیری و عوارض محصول و هزینه های ارزی نسبت به سال قبل بوده است و همچنین سایر درآمدهای عملیاتی علیرغم افزایش ۱۱۷ درصدی سود تسعیر دارایی های ارزی در مجموع نسبت به سال قبل حدود ۲۴ درصد کاهش یافته است.

به گفته وی، در سال قبل بدلیل تعدیل نرخ گاز خوراک و سوخت و همچنین سروسهیایی جانبی مبلغ سایر درآمدها افزایش یافته بود که همین شرایط دلیل کاهش سود بوده است.

مدیر عامل مدیر مجموعه در فرای دیگری از گزارش خود خاطر نشان کرد که اعمال اوراق صرفه جویی گاز - غیر اوج به تعداد ۴۶ میلیون متر مکعب با صورت حساب گاز از دیهشت ماه سال ۱۴۰۴ و ایجاد سود حاصل از سرمایه گذاری به مبلغ ۱۹۴/۳ میلیارد ریال و وصول مبلغ ۱۱۵۹۲ میلیارد ریال از مطالبات ارزش افزوده گاز مصرفی طی پیگیری ها و مکانیسمات متعدد و همچنین اخذ موافقت مراجع ذی صلاح جهت امکان تهاوت مطالبات ارزش افزوده با گاز بهای مصرفی به منظور رفع گلوگاه تولید و رفع محدودیتهای ظرفیتی ناشی از خرابی مبدل B&E، ۱۰۰۲A/B-E، عملیات استراتژیک تعویض مبدلهای مذکور با تجهیزات جدید ساخت شرکت (B&R) طی دوره قطعی گاز با موفقیت به انجام رسید که این اقدام با هدف مهار خسارات ناشی از

خرابیهای مکرر تجهیزات پیشین که منجر به از دست رفتن بیش از ۸۵۵،۰۰۰ تن تولید تا تاریخ ۱۴۰۴/۰۹/۰۵ شده بود صورت گرفت و با اجرای این طرح ظرفیت تولید از ۸۵٪ به ۱۰۰٪ بازگشت و بحمداله ایمنی فرایند تضمین و پایداری عملیاتی واحد با کاهش ریسکهای خرابی های ناگهانی به طور کامل برقرار گردید.

دکتر متین دیداری در مورد موضوع پدافند غیرعامل و مدیریت تداوم کسب و کار نیز با اعلام اینکه ارتقا بر ساختهای حفاظتی استقرار نقطه امن عملیاتی با محوریت پناهگاه تراس جهت تضمین امنیت کارکنان در شرایط اضطراری همچنین ساخت اتاق بحران و پناهگاه مدرن در ساختمان جامع جدید شرکت مهمترین راهبردهای ارتقای زیرساختهای حفاظتی بوده است افزود: ارتقای ظرفیتهای درمانی راه اندازی مرکز پزشکی صحرایی Field Hospital مجهز به ۱۰ تخت بستری و بخش مراقبتهای ویژه مستقر در مرکز شلترینگ بوده است و همچنین بازنگری پروتکل های عملیاتی به روز رسانی کلیه دستورالعملهای ایمنی و آتش نشانی بر اساس آخرین استانداردها برای تداوم ایمن تولید نیز در شرایط تدبیر شده است.

سکلندر «زاگرس» همچنین پیرامون موضوع امنیت سایبری تاکید کرد که به منظور تضمین تاب آوری دیجیتال در شرایط اضطراری، مرکز عملیات امنیت سایبری SOC با تمرکز بر پدافند سایبری عملیاتی گردید که این مرکز با هدف پایش مداوم و مقابله با تهدیدات سایبری در شرایط خاص کشور انجام شبکه ها و زیرساختهای کنترلی را تضمین میکند. به گفته وی، استقرار این مرکز مکمل اقدامات فیزیکی و پدافندی سازمان بوده و اطمینان میدهد که فرایندهای حساس عملیاتی و داده های حیاتی شرکت در برابر هر گونه حملات یا اختلالات سایبری کاملاً محافظت و مدیریت میشوند.

افشین بنایی مدیر مالی شرکت نیز در مورد اهم اقدامات مالی مجموعه خاطر نشان کرد پیگیری و اقدامات لازم در خصوص تعیین تکلیف پرونده های مالیاتی با رعایت صرفه و صلاح شرکت بخصوص پرونده مالیاتی سال های ۱۴۰۱ و ۱۴۰۲ شرکت، که طی جلسات متعدد نسبت

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت پتروشیمی زاگرس روز سه شنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۳۰ در سالن همایش آزادگان پژوهشگاه صنعت نفت برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۹،۷۲ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرسان و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای ابراهیم صادقی بود، که آقای منصور اکبری و خانم فاطمه خان احمدی در مقام نظار اول و دوم و آقای متین دیداری به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرسان و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۵،۷۵۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

گروه گسترش نفت و گاز پارسیان	متین دیداری	نایب رئیس هیئت مدیره	مؤلف - اصلی
گروه صنعتی شیمی پوشینه	منصور اکبری	عضو هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی
سرمایه گذاری هامون سپاهان	سید جعفر هاشمی	عضو هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی
صادر فر	سید مجید سیدیان	عضو هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی
مجمع صنعتی نفت و گاز صبا جم کنگان	عماد صدیقی	رئیس هیئت مدیره	غیر مؤلف - اصلی

دکتر متین دیداری در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «زاگرس» افزود: شرکت پتروشیمی زاگرس در سال ۱۳۸۰ با هدف دستیابی به بازارهای جهانی متانول و بهره گیری از منابع غنی گاز پارس جنوبی و موقعیت استراتژیک در زمینی به مساحت ۳۱ هکتار در منطقه ویژه اقتصادی انرژی پارس جنوبی (عسلویه) احداث گردید.

مدیر عامل مجموعه ضمن تبیین اینکه پتروشیمی زاگرس با ظرفیت تولید سالانه ۳۳ میلیون تن متانول با گرید AA بزرگترین مجتمع متمرکز تولید متانول در دنیا محسوب می شود که طراحی پیشرفته مجتمع حداکثر بازدهی انرژی را تضمین می کند و علاوه بر تأمین نیازهای داخلی، سالانه حدود ۴۱۰ تن بخار در ساعت با فشار ۴۰ بار نیز تولید و به فروش می رساند اضافه کرد: پتروشیمی زاگرس در سال ۱۴۰۴ توانست با وجود شرایط دشوار صنعت پتروشیمی و محدودیتهای ناشی از تأمین انرژی، مسیر رشد خود را حفظ کند. درآمد شرکت در این سال به حدود ۴۵ هزار میلیارد تومان رسید که در مقایسه با درآمد حدود ۲۳ هزار میلیارد تومانی سال قبل، رشد ۸۹ درصدی را نشان می دهد.

وی افزود: این رشد حاصل مدیریت بهینه منابع، توسعه بازارهای فروش، افزایش بهرهوری عملیاتی و تلاش مجموعه کارکنان شرکت در شرایطی بود که صنعت پتروشیمی کشور با چالشهای متعددی در حوزه تأمین خوراک و انرژی مواجه بود.

نایب رئیس هیئت مدیره در ادامه از امضا تفاهم نامه برای بهره برداری از گازهای مشعل سکوی سلمان، اجرای تفاهم نامه پوشش کاهش مصرف گاز، احداث کارخانه تولید اکسیژن، احداث نیروگاه برق و آب، اعمال اوراق صرفه جویی گاز - غیر اوج، تعویض A-BE ۱۰۰۲A/B-E واحد دوم، احداث واحد PSA، ارتقا زیرساخت های حفاظتی، امنیت سایبری، احداث کارخانه اتانول ستیزی را مهمترین

راهبردهایی برشمرد که برای گذار از چالش های تأمین خوراک و انرژی، عملیاتی و زیرساختی چالش های بازار و استراتژیک مدنظر تیم مدیریت قرار گرفته است.

دکتر متین دیداری همچنین اظهار داشت که بهای تمام شده نسبت به سال قبل حدود ۱۱۳ درصد



دکتر متین دیداری ضمن تصریح اینکه پتروشیمی زاگرس در سال مالی مورد گزارش با چالش های متعددی از جمله تداوم تحریم های بین المللی، وقوع دو جنگ تحمیلی، ناترازی های انرژی و مشکلات تأمین خوراک مواجه بوده است که در عملکرد تولیدی و سودآوری «زاگرس» اثر گذاشته است اضافه کرد: با این وجود و در سایه تمهیدات اندیشیده شده پتروشیمی زاگرس توانست مسیر رشد خود را حفظ کرده و با کسب درآمد حدود ۴۵ هزار میلیارد تومانی، رشد ۸۹ درصدی در درآمد برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

مدیر عامل جوان و متخصص صنعت پتروشیمی کشورمان که در پتروشیمی زاگرس طی ۳ سال اخیر یک کارنامه کاری موفق را ثبت کرده است؛ پیشگامی در پدافند غیر عامل و مدیریت بحران، معرفی شرکت پتروشیمی زاگرس به عنوان ناشر برگزیده فرابورس ایران، موفقیت پوشش ملی کاهش ۱۰ درصدی مصرف انرژی با حضور مؤثر شرکت پتروشیمی زاگرس، انتخاب شرکت پتروشیمی زاگرس در هشتمین همایش ملی کیفیت به عنوان واحد برتر در معیار مدیریت شراکت ها، کسب دو لوح زرین نوآوری برتر ایرانی در نهمین جشنواره ملی نوآوری، افتتاح دومین اتاق نوآوری پتروشیمی زاگرس در دانشگاه صنعتی شریف و امیر کبیر، موفقیت در دریافت نشان برتر همایش محیط زیستی رویش، انتخاب پایگاه بسیج شهید چمران شرکت پتروشیمی زاگرس به عنوان برترین پایگاه در حوزه معاونت تربیت و آموزش، انتخاب مدیر عامل شرکت پتروشیمی زاگرس به عنوان مدیر سال صنعت پتروشیمی کشور، دریافت نشان عالی مدیر سال و مدیر برگزیده صنعت پتروشیمی توسط مدیر عامل شرکت پتروشیمی زاگرس در دهمین اجلاس سراسری نشان عالی مدیر سال، عنوان شرکت برتر صنعت نفت، دریافت تندیس سیمین صنعت سبز کشور، انتخاب پروژه PSA به عنوان پروژه برتر محیط زیستی کشور، کسب گواهینامه انطباق معیار مصرف انرژی از سازمان ملی استاندارد، کسب عنوان شرکت برتر مسئولیتهای اجتماعی در چهارمین جایزه مسئولیت اجتماعی و توسعه پایدار بنگاه های اقتصادی کشور و دریافت تندیس جایزه ملی مدیریت انرژی کشور توسط پتروشیمی زاگرس را به عنوان اهم دستاوردها و توفیقات شرکت در سال ۱۴۰۴ برشمرد.



را ۲۳۰ میلیون مترمکعب کاهش دهد. همچنین مصرف گاز به ازای تولید هر تن متانول از ۹۲۴ مترمکعب به ۸۵۱ مترمکعب رسیده که حدود ۱۶ همت صرفه‌جویی مالی برای شرکت به همراه داشته است.

- پتروشیمی زاگرس بیش از ۱۲۰ میلیون دلار پروژه توسعه‌ای و بهبود فرآیند را در دست اجرا دارد. پروژه ریونپ با هدف رفع محدودیت‌های تولید، ظرفیت تولید متانول شرکت را حدود ۳ درصد افزایش خواهد داد و پیش‌بینی می‌شود سالانه حدود ۷ میلیون دلار به سودآوری شرکت اضافه کند.

- همچنین تجهیز راکتور ۲۰۰۲ پس از پنج سال پیگیری تأمین و تحویل شده است. ارزش این تجهیز حدود ۵ میلیون دلار اعلام شده است. بازطراحی و ساخت مبدل EF توسط سازنده اصلی در شرایط تحریم و همچنین تأمین و تعویض مبدل‌های EA و EB، از دیگر اقدامات انجام‌شده برای رفع گلوگاه‌های تولید بوده که ظرفیت عملیاتی شرکت را از ۸۵ درصد به سطح کامل رسانده است.

- طرح احداث واحد اتانول سنتزی با ظرفیت ۳۰۰ هزار تن در سال و درآمد پیش‌بینی‌شده ۷۰ میلیون دلار نیز در برنامه توسعه‌ای زاگرس قرار دارد. این پروژه به عنوان نخستین واحد اتانول سنتزی کشور شناخته می‌شود.

- واحد PSA نیز در آبان‌ماه ۱۴۰۴ وارد مدار شد. این واحد با افزایش روزانه ۱۵۰ تن به ظرفیت تولید متانول، کاهش ۱۰ درصدی مصرف گاز طبیعی و حذف فلزهای دو سایت، علاوه بر بهبود بهره‌وری، نقش مؤثری در کاهش آلایندگی مجتمع داشته است.

در بخش زیرساخت انرژی، شرکت احداث سه واحد تولید اکسیژن (ASU) را آغاز کرده تا ضمن تأمین کامل نیاز مجتمع، هزینه‌های تولید را کاهش دهد.

- در حوزه صادرات نیز زاگرس همچنان یکی از شرکت‌های پیشرو کشور در صادرات متانول محسوب می‌شود. طبق اعلام مدیران شرکت، هزینه دمو راژ طی شش سال گذشته از حدود ۱۵ میلیون دلار به ۲ میلیون دلار کاهش یافته و هزینه حمل متانول این شرکت حدود ۱۰ درصد پایین‌تر از متوسط هزینه‌های حمل در بازار گزارش شده است.

- مدیران شرکت همچنین از آماده‌بودن قرارداد جمع‌آوری گازهای میدان سلمان خبر دادند و اعلام کردند در صورت ابلاغ وزیر نفت، این طرح طی ۱۰۰ روز اجرایی خواهد شد. اجرای این پروژه مانع از سوزاندن روزانه حدود ۵ میلیون مترمکعب گاز این میدان خواهد شد.

حضور مدیران ارشد گروه گسترش نفت و گاز پارسیان - مجتمع صنعتی نفت و گاز صبا جم کنگان - سرمایه‌گذاری هامون و سیاهان و کارشناسان شناخته‌شده صنعت پتروشیمی و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارائه‌دهنده شرکت و مدیریت مدیر آن را نشان می‌داد، بخش یک کلیپ زیبا از معرفی و اهم دستاوردهای شرکت در سال مالی مورد گزارش که به سمع و نظر سهامداران رسید، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع دکتر متین دیداری پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، افزایش ۸۹ درصدی درآمدهای عملیاتی، رشد ۴۳ درصدی سود ناخالص، اهتمام به تأمین خوراک پایدار شرکت تا ۶۰ درصد، اعلام اشتغال ۸۹۸ نفر بصورت مستقیم در مجموعه، تأیید حسابهای شفاف و کلین افشین بنایی «مدیر مالی مجرب» و تیم مالی پاک‌دست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش‌ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی رازدار به عنوان حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی تدوین و همکاران به عنوان حسابرس علی‌البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه جناب قاسم میر «مدیریت فربه‌یخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از ذینفعان، تأکید بر اینکه زمین پتروشیمی زاگرس دارای سند تک برگ می‌باشد و اختصاص مبلغ ۴۰ میلیارد تومان جهت ایفای مسئولیت اجتماعی از نکات خواندنی این مجمع بود.

سهم‌بازار محصول:

طبق گزارش نشریه Argus آخرین اطلاعات منتشر شده در دسامبر ۲۰۲۵، شرکت پتروشیمی زاگرس حدود ۲ درصد از ظرفیت تولید اسمی متانول جهان، حدود ۴.۵ درصد از تجارت جهانی متانول و همچنین حدود ۲ درصد از تولید واقعی جهانی متانول را دارا می‌باشد. شرکت پتروشیمی زاگرس جز پنج شرکت بزرگ تولیدکننده متانول جهان است و در بین شرکت‌های فعال در این صنعت در کشور ایران در رده اول قرار دارد.

بازارهای صادراتی شرکت پتروشیمی زاگرس در طول سال ۱۴۰۴ کشور چین ۹۸ درصد و کشور هند ۲ درصد می‌باشد. همچنین در حال حاضر ظرفیت تولید متانول در ایران ۰۰۰،۲۷۰،۱۷ تن بود که سهم زاگرس از ظرفیت تولید در ایران حدود ۱۹ درصد بود.

برنامه‌های آینده شرکت:

- پیشبرد پروژه ایجاد واحد تفکیک هوا (ASU)
- پیشبرد پروژه ایجاد واحد تولید اتانول سنتزی (MTE)
- پروژه احداث نیروگاه برق، واحد آب نمک زدایی شده و برج خنک‌کننده متمرکز

به ارائه توضیحات و مدارک مثبت و همچنین ارائه لوابح دفاعیه اقدام که در نهایتاً طبق گزارش اجرای قرار صادره، مالیات عملکرد سنوات مذکور از ۲۹،۸۲۴ میلیارد ریال به ۶،۰۱۵ میلیارد ریال معادل (۲۳،۸۰۹ میلیارد ریال) کاهش یافته است و اخذ رای دیوان عدالت اداری در سال ۱۴۰۴ جهت کاهش برگه مطالبه سازمان تأمین اجتماعی بابت سال ۱۳۹۷ از مبلغ ۱،۱۷۹ میلیارد ریال به ۲۹ میلیارد ریال، رفع تعهدات ارزی به میزان ۱۰۰ درصد از این اقدامات بوده است.

دکتر متین دیداری در مورد احداث ساختمان جامع مجموعه نیز ضمن اعلام اینکه در راستای ارتقای زیرساخت‌های رفاهی و عملیاتی شرکت و همچنین آزادسازی اراضی مورد نیاز برای اجرای پروژه‌های راهبردی، عملیات اجرایی ساختمان جامع با تکمیل نصب تجهیزات تخصصی در بخش‌های آشپزخانه درمانگاه و سامانه‌های ایمنی و اطفای حریق طی ماه‌های آتی به پایان خواهد رسید اضافه کرد: بهره‌برداری از این ساختمان گامی بلند در مسیر بهبود استانداردهای محیط کار، افزایش رفاه کارکنان و ارتقای بهره‌وری عملیاتی شرکت خواهد بود و همچنین با انتقال و جمع‌آوری واحدهای مربوطه در این مجموعه، حدود ۱۰۳ هکتار زمین آزاد خواهد شد که در اجرای طرح‌های توسعه‌ای و پروژه‌های آتی شرکت مورد استفاده قرار می‌گیرد.

به گفته وی، با توجه به ضرورت توسعه فضاهای انبار بر اساس برآورد میزان فضای انبارش استاندارد مورد نیاز از نظر کمی و کیفی توسط واحد عملیات انبارها جهت فعالیتهای فعلی و آتی مجتمع، طراحی انبارهایی در سایت بیدخود در دستور کار قرار گرفت و به بهره‌برداری رسید.

عضو شاخص هیئت مدیره همچنین از حمله اصلی در پوشش کاهش ۱۰ درصدی مصرف گاز و برق در سطح کشور، حمایت کامل از آهوی منطقه مند و همکاری کامل با اداره محیط زیست استان بوشهر، احداث فضای سبز در شهر چاه مبارک شهرستان عسلویه به مساحت یک و نیم هکتار، برگزاری همایش بزرگ گلریزان اجتماعی به میزبانی شرکت پتروشیمی زاگرس، مشارکت در طرح کاشت درختان حرار در خلیج فارس به طول مساحت ۱۵ هکتار، پروژه ساحل سازی بندر سیراف در شهرستان کنگان را از اقدامات انجام شده در حوزه مسئولیت‌های اجتماعی نام برد.

نائب رئیس هیئت مدیره پتروشیمی زاگرس همچنین پیرامون عملکرد مالی شرکت خاطر نشان کرد پتروشیمی زاگرس در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ با ثبت ۴۵۲،۸۷۲،۵۱۹ میلیون ریال درآمد عملیاتی و ۱۰۹،۸۸۷،۲۲۸ میلیون ریال سود ناخالص، عملکردی قابل توجه در حوزه تولید و فروش به ثبت رساند که رشد چشمگیر درآمدهای عملیاتی، در کنار تداوم سودآوری، بیانگر ظرفیت بالای زاگرس در بازار متانول و توانمندی این شرکت در خلق ارزش است؛ به‌گونه‌ای که در این مجموعه علیرغم تمام چالش‌های تحمیلی و مشکلات موفق گردید عملکردی قابل قبول در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذی‌نفعان خود به ارمغان بیاورد.

مدیرعامل شرکت در قسمت پایانی گزارش خود دریافت ۳۲۲ میلیارد ریال معافیت مالیاتی در قالب ۸ پروژه علمی برای شرکت پتروشیمی زاگرس، راه‌اندازی سومین اتاق نوآوری پتروشیمی زاگرس در دانشگاه تهران، مهندسی معکوس و ساخت ۹۹ قطعه پدکی تجهیزات تحریمی مجتمع، مطالعات و ارزیابی فنی و اقتصادی در زنجیره ارزش متانول شامل سوخت جت اکتان افزایش بنزین متیل دی اتانول آمین دی متیل کربنات، کسب جایزه برتر در دومین دوره ارزیابی حاکمیتی شرکتی ناشران پذیرفته‌شده فرایورس ایران در سال ۱۴۰۴، کسب مقام قهرمانی کشور در ششمین دوره المپیاد عملیاتی - تخصصی آتش نشانان وزارت نفت را دیگر دستاوردهای مجموعه در سال مالی منتهی به پایان اسفند ۱۴۰۴ و برشمرده‌وار کسب لوح زرین نوآوری در نهمین جشنواره ملی نوآوری را به عنوان دیگر توفیقات پتروشیمی زاگرس یاد کرد.

مهمترین نکات مطرح شده:

- پتروشیمی زاگرس با ظرفیت اسمی تولید ۳۳ میلیون تن متانول در سال، یکی از بزرگ‌ترین مجتمع‌های تولید متانول جهان به شمار می‌رود و در میان پنج تولیدکننده بزرگ این محصول قرار دارد. ایران نیز با سهم ۶۱ درصدی از تولید متانول خاورمیانه، جایگاه نخست منطقه را در اختیار دارد و زاگرس به تنهایی حدود ۱۳ درصد از تولید متانول خاورمیانه را تأمین می‌کند.

- دکتر متین دیداری در این مجمع با اشاره به مهم‌ترین چالش‌های صنعت متانول اظهار کرد: تأمین خوراک، محدودیت‌های انرژی، هزینه سربس‌های جانبی، مسائل عملیاتی و شرایط بازار از اصلی‌ترین دغدغه‌های شرکت‌های فعال در این صنعت است.

- زاگرس در سال ۱۴۰۴ موفق به تولید حدود ۲.۲ میلیون تن متانول شد، در حالی که در شرایط عادی و بدون محدودیت‌های انرژی، امکان دستیابی به ظرفیت اسمی ۳.۳ میلیون تنی وجود داشت. کاهش تولید شرکت عمده‌ناشی از ۷۴۸ هزار تن قطعی گاز، ۲۴۰ هزار تن کمبود اکسیژن و ۳۰۹ هزار تن توقفات ناشی از شرایط اضطراری و جنگی عنوان شد.

- با وجود این محدودیت‌ها، تعداد روزهای قطعی گاز شرکت از ۱۰۹ روز در سال ۱۴۰۳ به ۷۵ روز در سال ۱۴۰۴ کاهش یافت. همچنین اجرای برنامه‌های مدیریت مصرف در فصل سرد سال، امکان تولید ۱۵۰ هزار تن متانول بیشتر و ایجاد حدود ۴۰ میلیون دلار درآمد اضافی برای شرکت را فراهم کرد.

- پتروشیمی زاگرس در سال مالی ۱۴۰۴ با فروش حدود ۲.۲ میلیون تن محصول، رشد ۳۰ درصدی حجم فروش را تجربه کرد. درآمد عملیاتی شرکت نیز از ۲۲ هزار میلیارد تومان در سال ۱۴۰۳ به حدود ۴۵ هزار میلیارد تومان در سال ۱۴۰۴ رسید که نشان‌دهنده رشد ۸۹ درصدی است.

- بررسی روند مصرف انرژی نشان می‌دهد زاگرس طی سال‌های ۱۴۰۱ تا ۱۴۰۴ توانسته مصرف گاز خود



جهش ۱۳۶ درصدی سودآوری سیمان شاهرود؛ پیشتاز در صادرات و ارزش آفرینی



و پروژه احداث نیروگاه خورشیدی ۱۳ مگاواتی که به پیشرفت ۸۵ درصدی رسیده و بخشی از ظرفیت آن وارد مدار شده است، پروژه کارخانه گچ، ساخت دفتر تهران، ساخت مجتمع فرهنگی ورزشی، تکمیل مخازن مازوت و سایر طرح‌های توسعه‌ای که با هدف افزایش بهره‌وری، کاهش هزینه‌های تولید و تکمیل زنجیره ارزش در حال اجرا هستند اطلاعاتی به مجمع نشینان ارائه کرد.

مهندس بازوی در بخش پایانی گزارش خود افزایش فروش محصولات بتنی، تکمیل کارخانه گچ، توسعه بازارهای صادراتی، ارتقای بهره‌وری خطوط تولید، بهینه‌سازی مصرف انرژی و توسعه نیروگاه خورشیدی را مهم‌ترین برنامه‌های آتی و اولویت دار شرکت برشمرد و ابراز امیدواری کرد با حمایت تمام قد سهامداران و همراهی هیئت مدیره و مجاهدت پرسنل شاهد تداوم روند رو به رشد سودآوری و ارزش آفرینی برای سهامداران در سال‌های آینده نیز ادامه یابد.

شایان ذکر است شرکت سیمان شاهرود در چهار ماهه نخست سال ۱۴۰۵ با میانگین روزانه حدود ۲۷۰۰ تن فروش خارجی، توانست جایگاه خود را در بازارهای هدف تثبیت کرده و با صادرات بیش از ۲۳۰ هزار تن سیمان، رتبه نخست صادرکنندگان سیمان کشور را در میان ۱۰ صادرکننده برتر به خود اختصاص داد. بدون شک این موفقیت حاصل تمرکز مدیریت توانمند شرکت با ساکناننداری مهندس محمد رضا بازوی بر توسعه بازارهای صادراتی، ارتقای زنجیره لجستیک، حفظ کیفیت محصولات و افزایش رقابت‌پذیری در بازارهای هدف است.

کسب رتبه نخست صادرات در چهار ماهه ابتدایی سال، گامی مهم در مسیر تقویت جایگاه سیمان شاهرود در بازارهای صادراتی و تحقق اهداف توسعه‌ای این شرکت به شمار می‌رود و با توجه به برنامه ریزی و سیاستگذاری هوشمندانه تیم مدیریت کاربلد شرکت شاهد تداوم روند صعودی عملکردی سیمان شاهرود در سال‌های پیشرو هم خواهیم بود.

حضور مدیران ارشد شرکت های شستا - سیمان تامين - سیمان فارس خوزستان و جمعی از کارشناسان شناخته شده صنعت سیمان و بازار سرمایه در مجمع، لطف و بزرگواری جنابان محمد احسان کیان ارثی - علیرضا قادری و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع مهندس بازوی پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مبلغ ۷۱,۳۲۸,۴۶۰,۰۰۰ ریال رسیدن ارزش بازار به مبلغ ۹۶,۰۰۰,۰۵۹ میلیون ریالی، رسیدن ارزش بازار به مبلغ ۷۱,۳۲۸,۴۶۰,۰۰۰ ریال در پایان سال ۱۴۰۴، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۵۸,۰۴۶,۴۱۱ میلیون ریال، رشد ۱۲۷ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۱۳۶ درصدی سود خالص، اعلام اشتغال ۵۶۵ نفر بصورت مستقیم در مجموعه، پرداخت ۱۲,۴۸۴,۱۷۹ میلیون ریال در سال ۱۴۰۴ بابت مالیات - بیمه - حقوق گمرکی و سایر عوارض قانونی، تاکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حساسرسی توسط، تبیین برنامه های آتی مجموعه، تاکید

حسابهای شفاف و کلین محمد رضا عبدلی «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابر و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استوار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابر سی ایران مشهود به عنوان حسابر اصلی و انتخاب موسسه حسابر سی هوشیار ممیز به عنوان حسابر سی علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه آقای خرقانی «مدیریت فریخته روابط عمومی» که خبرنگاران جهت پوشش خبری و تقسیم ۹۵ درصدی سود بین سهامداران از ذینفعان از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سیمان شاهرود روز چهارشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۳۱ سالن اجتماعات شرکت بین المللی بازرسی کالای تجاری (IGA) برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۵۷,۴۳ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابر و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع بر عهده آقای محمد احسان کیان ارثی بود، که آقایان علیرضا قادری و علی المامیر در مقام نظار اول و دوم و آقای محمدرضا عبدلی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابر و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱,۶۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سیمان قاتن	غلامرضا جعفری	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری سیمان تامين	محمدرضا بازوی بیدستانی	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
کارخانجات سیمان صوفیان	رنوف حمیدزاده مقدم	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سیمان فارس و خوزستان	فرزین رضائی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سیمان ارومیه	میلاد معاریان	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس محمدرضا بازوی بیدستانی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «سرود» افزود: شرکت سیمان شاهرود با حدود ۴ دهه سابقه فعالیت در صنعت سیمان کشورمان و با ظرفیت تولید روزانه ۶ هزار تن انواع سیمان با کیفیت از جمله تیپهای ۲ و ۵ خاکستری از مهم‌ترین شرکتهای تولیدی سیمان می‌باشد که در بازارهای داخلی و خارجی به خاطر کیفیت مقبول و شاخص محصولات خود علاوه بر بین پیمانکاران بزرگ نیز دارای مشتریان متعددی می‌باشد.

مدیرعامل مجموعه ضمن تبیین اینکه در سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۴ با وجود محدودیتهای ناشی از تأمین انرژی، قیمت‌گذاری دستوری، نوسانات نرخ ارز و افزایش هزینه‌های تولید، تداوم تحریم‌های بین المللی و وقوع دو جنگ تحمیلی این مجموعه توانست با مدیریت هزینه‌ها، افزایش ظرفیت تولید و توسعه بازارهای صادراتی، یکی از موفق‌ترین سال‌های فعالیت خود را پشت سر بگذارد اضافه کرد: سیمان شاهرود طی سالهای فعالیت خود با توسعه مستمر ظرفیتهای تولید، نوسازی تجهیزات، افزایش بهره‌وری و حضور پررنگ در بازارهای داخلی و صادراتی، به یکی از شرکتهای شاخص صنعت سیمان کشور تبدیل شده است.

مهندس محمد رضا بازوی در ادامه پیرامون عملکرد تولید مجموعه خاطر نشان کرد که در حوزه تولید نیز سیمان شاهرود موفق به تولید یک میلیون و ۶۴۰ هزار و ۱۸۲ تن سیمان، یک میلیون و ۷۶۳ هزار و ۸۸۴ تن کلینکر و ۲۰

هزار و ۱۰۱ تن محصولات بتنی شد و با بهره‌برداری از واحد تولید قطعات بتنی در پایان سال مالی که یکی از مهم‌ترین اقدامات شرکت در مسیر تکمیل زنجیره ارزش به شمار می‌رود در کنار پروژه احداث کارخانه گچ، افق تازمای برای افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت ترسیم نمود.

مدیرعامل مدیر مجموعه همچنین عنوان نمود: شرکت در سال ۱۴۰۴ موفق شد سود خالص خود را به ۱۷,۷۴۴,۵۸۹ میلیون ریال برساند؛ در حالی که این رقم در سال قبل ۷,۵۳۴,۱۴۹ میلیون ریال بود و توانان همچنین سود عملیاتی شرکت به ۱۹,۳۳۰,۳۳۰ میلیون ریال رسید که نشان‌دهنده کیفیت مناسب سودآوری شرکت است.

در همین راستا، مدیریت شرکت از رشد ۱۳۶ درصدی سودآوری نسبت به سال گذشته خبر داد که حاصل افزایش تولید، کنترل هزینه‌ها و مدیریت مناسب منابع بوده است. سکاندار «سرود» در فرازی دیگر از گزارش جامع خود از پیشرفت پروژه‌های راهبردی شرکت خبر داد.

ارتقای ۸۳ درصدی سود خالص توفیقات مهram در توسعه برندها و آماده سازی برای جهش سرمایه گذاری



گنج، تنها در اثبات دارایی های مادی خلاصه نمی شود بلکه گنج واقعی، سرمایه های انسانی و اندیشه های بزرگی است که می تواند چراغ راه توسعه و آبادانی یک سرزمین باشند. خاندان گنجی، با پیشگامی و راهبری زنده یاد رسول گنجی، طی بیش از نیم قرن حضور در عرصه کار آفرینی و ارزش آفرینی کشور، عزیمان نامی ماندگار در سپهر صنعت و اقتصاد ایران بر جای گذاشته اند. میراثی که نه در قالب یک نسل، بلکه در تداوم سه نسل از این خاندان، سینهمینه و نسل به نسل امتداد یافته است.

از زنده یاد رسول گنجی و فرزندانش، اخوان گرانتسنگ، تا فرزند رشید خانواده «محمد رضا گنجی» و

امروز پرچمدار این خاندان «امیرسلان گنجی» هر نسل بخشی از این میراث درخشان و ماندگار را بر دوش کشیده و در مسیر ساختن، آبادانی و اعتلای صنعت کشور گام برداشته است. داستان خاندان گنجی، روایت یک خانواده نیست؛ روایت نسل هایی از کار آفرینان ایرانی است که ثروت را در تولید، اعتبار را در خدمت و میراث خود را در ساختن آینده جستجو کرده اند. آنان کوشیده اند در سایه مدیریت، دانش و رهبری اقتصادی، سهمی شاخص در گسترش کار و تولید، خلق ثروت و ارتقای رفاه جامعه داشته باشند؛ مسیری که می تواند برای مردم ایران، نویدبخش آبادانی، رفاه، کار و فرصتهای تازه برای ساختن فردایی بهتر باشد.

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت گروه تولیدی مهram روز دوشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۹ در سازمان مدیریت صنعتی «سالن دکتر عادل آذر» برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۶،۱۸ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازررس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سعید جارودی بود، که آقایان امیر محمد تقی گنجی و حسین حسینی در مقام نظر اول و دوم و آقای مرتضی رهنمای اسکی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازررس قانونی، مجمع تشیینا با طعن صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ در تقسیم سود ۸۵۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

دکتر سعید جارودی در ابتدای گزارش با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «غمراه» افزود: گروه تولیدی مهram از شرکتهای با سابقه صنعت محصولات غذایی کشور است که فعالیت اصلی آن در حوزه تولید انواع محصولات غذایی و چاشنی ها قرار دارد.

بنا به گزارش تبیین شده برای سهامداران؛ سبد محصولات شرکت شامل: انواع سس های سرد و گرم، رب، ترشی و خیارشور، سرکه، آلبیمو، زیتون و سایر محصولات غذایی است و به همین دلیل؛ روند قیمت مواد اولیه، هزینه های تولید، قدرت خرید مصرف کنندگان و وضعیت بازار محصولات غذایی از عوامل اثرگذار بر عملکرد «غمراه» محسوب می شوند.

بر اساس آمار اکتاشده مهram در سال ۱۴۰۴ در بازار سس مایونز حدود ۳۶ درصد سهم بازار کشور را در اختیار داشته و این میزان در برخی استانها به حدود ۶۰ درصد نیز رسیده است. سهم شرکت در بازار محصولات درسینگ حدود ۱۸ درصد و در بازار سس کچاپ نزدیک به ۳۰ درصد اعلام شد که جایگاه های برتر این بازار را برای شرکت به همراه داشته است و در سایر گروه های کالایی نیز سهم مهram به حدود ۱۰ درصد از بازار داخلی می رسد.

نائب رئیس هیات مدیره شرکت همچنین از برنامهریزی برای توسعه صادرات خبر داد و اعلام کرد در شرایط فعلی، به دلیل کاهش ارزش پول ملی، برخی خریداران خارجی محصولات مهram را به صورت عمده از بازار داخلی و با پرداخت ریالی خریداری و سپس از کشور خارج می کنند؛ موضوعی که از نظر اقتصادی برای این مشتریان جذاب تر از خرید مستقیم صادراتی شده است. در ادامه اعلام گردید که پروژه «مهram ۲» بر اساس مفاد ماده ۱۳۲ قانون مالیاتهای مستقیم، تا تاریخ ۱ فروردین ۱۴۰۸ از معافیت مالیاتی برخوردار خواهد بود که این موضوع می تواند آثار مثبتی بر سودآوری شرکت در سال های پیش رو داشته باشد.

دکتر سعید جارودی همچنین پیرامون عملکرد مالی مجموعه خاطر نشان کرد افزایش درآمد های عملیاتی شرکت از مبلغ ۲۲،۰۴۸،۷۰۳ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۷۰،۰۳۶،۵۲۲ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱،۵۲۳،۴۱۰ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۲،۷۷۰،۲۹۴ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش می باشد باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۹۰،۸۷،۹۳۸ سود خالص، در کنار یک بازدهی مناسب عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

در ادامه مجمع، دکتر امیر محمد تقی گنجی اظهار داشت که شرکت مهram امروز تنها یک تولید کننده محصولات غذایی نیست، بلکه مجموعه ای از برندهای ارزشمند را در اختیار دارد و استراتژی شرکت بر توسعه سبد محصولات، افزایش سهم بازار و تقویت زنجیره ارزش متمرکز شده است و سرمایه گذاری های انجام شده در سال های اخیر زمینه ساز رشد پایدار سودآوری و افزایش ارزش شرکت در سال های آینده خواهد بود.

دکتر امیر محمد تقی گنجی همچنین تاکید کرد که راهبرد اصلی مهram بر توسعه زیرساخت های تولید، افزایش ظرفیت عملیاتی، گسترش سبد محصولات و تقویت شبکه فروش متمرکز است و این مجموعه همواره تلاش کرده با بهره گیری از فناوری های روز، بهره روری فرآیندهای تولید و فروش را ارتقا دهد که پروژه «مهram ۲» نمونه ای شاخص از این رویکرد به شمار می رود و از نظر فناوری در سطح کشور کم نظیر است. به گفته وی؛ در راستای تکمیل زنجیره ارزش و استفاده بهینه از منابع، طی سال های اخیر چندین پروژه توسعه ای اجرا شده که از جمله آن ها می توان به راه اندازی خطوط پرسرعت تولید و بسته بندی سس کچاپ و همچنین احداث کارخانه تولید محصولات بسته بندی و پلیمری اشاره کرد.

این مدیر خلاق و توانمند صنعت کشور مان در باره برنامه افزایش سرمایه «مهram» نیز توضیح داد که این اقدام با هدف تقویت ساختار مالی، تأمین منابع لازم برای توسعه فعالیت ها و افزایش ظرفیتهای تولیدی دنبال می شود و می تواند بستر اجرای پروژه های جدید را فراهم کند.

همچنین درباره خرید شرکت سنوس و معاملات مشمول ماده ۱۲۹ قانون تجارت، توضیحات لازم به سهامداران ارائه شد و مدیران تأکید کردند تمامی اقدامات در چارچوب الزامات قانونی و با هدف خلق ارزش برای سهامداران انجام شده است.

از دیگر محورهای مطرح شده در مجمع، برنامه توسعه محصولات، افزایش تنوع تولید، تقویت شبکه فروش و ارتقای جایگاه برند مهram در بازار داخلی بود. مدیران شرکت اعلام کردند با وجود فشار هزینه های تولید، رویکرد اصلی مهram حفظ کیفیت محصولات، افزایش بهره روری و توسعه بازارهاست تا بتواند روند رشد سودآوری را در سال های آینده نیز ادامه دهد.

در این مجمع تاکید گردید که مهram با اتکا به برند معتبر، ظرفیتهای تولیدی، برنامه های توسعه ای و ساختار مالی تقویت شده، خود را برای ورود به مرحله ای جدید از رشد آماده کرده و هدف اصلی، افزایش ارزش افزوده برای سهامداران و تثبیت جایگاه شرکت به عنوان یکی از بازیگران اصلی صنعت غذایی کشور است.

در بخش برنامه های آتی نیز بر اجرای راهبردهای همچون کنترل و مدیریت هزینه ها، کاهش بهای تمام شده محصولات، توسعه و گسترش بازارهای صادراتی، تکمیل زنجیره ارزش از طریق ایجاد واحدهای جانبی از جمله کارخانه های تولید محصولات بسته بندی و ادویهجات، همچنین احداث انبارها و سردخانه های متناسب با نیازهای عملیاتی شرکت تأکید شد.

در عین حال، عملکرد مهram در ابتدای سال ۱۴۰۵ تصویری امیدوارکننده تر از وضعیت سودآوری شرکت ارائه می دهد. براساس صورتهای مالی سه ماهه منتهی به ۳۱ خردادماه ۱۴۰۵، گروه تولیدی مهram موفق به شناسایی حدود ۴۸۸۶ میلیارد تومان سود خالص شده است. سود هر سهم شرکت در این دوره نیز ۹۷۷ ریال اعلام شده که در مقایسه با دوره مشابه سال قبل رشد قابل توجه ۳۲۳ درصدی را نشان می دهد.

این عملکرد سماغاه از منظر مقایسه با سود سالانه نیز قابل توجه است؛ چرا که شرکت تنها در سه ماه نخست سال ۱۴۰۵ موفق شده سودی معادل بخش قابل توجهی از سود هر سهم ثبت شده در کل سال مالی ۱۴۰۴ ایجاد کند.

مدیریت شرکت اعلام کرد برای کاهش آثار ناشی از تورم بر بهای تمام شده محصولات، سیاست هایی همچون افزایش ظرفیت تولید، برنامهریزی برای خرید به موقع مواد اولیه و تعامل مستمر با تأمین کنندگان را در دستور کار قرار داده است.

ارائه گزارش جامع پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، لطف و بزرگواری جنابان امیر محمد تقی گنجی - نصرت الله منزوی و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، تاکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، داشتن سرمایه ۵،۰۰۰،۰۰۰ میلیون ریالی، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۵۳،۹۹۰،۹۵۳ میلیون ریال، رشد ۸۱ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۸۳ درصدی سود خالص، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی، تأیید حسابهای شفاف و کلین معاونت مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازررس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی رازدار به عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی فریوران راهبرد به عنوان حسابررس علی البدل برای سال مالی آتی و نهایت همکاری صمیمانه کارشناسان و مدیران مجموعه با خبرنگاران جهت پوشش خبری، از نکات خواندنی این مجمع بود.



از رشد مستمر فروش و ارتقای سودآوری تا تدویم برنامه های توسعه ای راهبردهای موفق دکتر مرتضی در کاشی و سرامیک الوند



محصولات را ارتقا داده، بهره‌وری را بهبود بخشید و جایگاه رقابتی خود را در بازارهای داخلی و صادراتی حفظ کرد.

در ادامه مجمع، مدیر مالی مجموعه با اعلام اینکه شرکت کاشی و سرامیک الوند یکی از ده برند برتر صنعت کاشی و سرامیک کشور و غرب آسیا، دارای سبد محصول متنوع، با کیفیت و ارزش افزوده بالا و حاضر در بازارهای منطقه ای - بین المللی و جهانی می‌باشد، بهبود کیفیت زندگی مشتریان از طریق نوآوری و طراحی در تولید محصولات کاشی و سرامیک و خلق ارزش برای سهامداران و ذینفعان را مأموریت اصلی شرکت کاشی و سرامیک الوند یاد کرد که به گفته وی برای دستیابی به این مأموریت تمام مجموعه با جدیت در حال فعالیت می‌باشند.

ابراهیم اکبری در بخش دیگری از گزارش خود از تولید ۷,۱۵۷,۱۷۳ متر مربع محصول که شامل ۳۵ درصد کاشی دیوار، ۹۰ درصد کاشی کف و ۵۶ درصد کاشی پرسلان بوده است خبر داد و از فروش ۷,۲۰۶,۱۵۸ متر مربع محصول که شامل ۳۴ درصد کاشی دیوار، ۹۰ درصد کاشی کف و ۵۷ درصد کاشی پرسلان بود یاد کرد.

به گفته وی؛ مجموعه «کلوند» فروش ۶,۱۳۳,۴۴۷ میلیون دلاری صادرات در سال ۱۴۰۴ داشته است که جزئیات آن شامل ۶۳ درصد کاشی دیوار، ۱۰ درصد کاشی کف و ۲۶ درصد کاشی پرسلان می‌باشد. مدیر مالی شرکت در ادامه کشورهای عراق - روسیه - ترکمنستان - تاجیکستان - لبنان - ارمنستان - افغانستان - امارات - قزاقستان و ترکیه را کشورهای هدف صادراتی مجموعه برشمرد.

ابراهیم اکبری همچنین پیرامون عملکرد مالی شرکت اظهار داشت که کسب مبلغ ۲۲,۸۹۷,۰۱۳ میلیون ریال درآمد عملیاتی در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و کسب سود عملیاتی به مبلغ ۵,۲۶۹,۶۸۷ میلیون ریالی در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۴,۳۸۸,۴۱۴ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش‌ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی گزارش برای سهامداران حاصل سازد.

به گفته وی افزایش قیمت بهای تمام شده ناشی از رشد هزینه‌های پرسنلی، مواد اولیه، تعمیرات و نگهداری و تامین انرژی از مهمترین دلایل افزایش بهای تمام شده محصولات مجموعه می‌باشد.

مدیر مالی مجموعه تاکید کرد که رشد ۱۳۹ درصدی قیمت گاز و رشد ۱۲۹ درصدی قیمت برق که جمع هزینه‌های تولید به ازای هر متر را ۱۲۷ درصد ارتقا داده است تاثیر فراوانی بر بهای تمام شده محصولات و سودآوری شرکت داشته است.

ابراهیم اکبری در قسمت دیگری از گزارش ارائه شده به مجمع نشینان، طرح توسعه تولید پرسلان نیمه اسلب الوند - کاشی سبزه بزرگ را مهمترین پروژه شرکت اعلام کرد و ادامه روند محوری فعالیت های اصلی هزینه بر سازمان (اخذ مجوز اجرا و مدیریت پروژه)، تهیه کلیه مستندات اجرای پروژه جهت مدیریت و نظارت مانند WBS گانت چارت و... و پایش شاخص های اثر بخشی، اولویت بندی پروژه های بهبود بر اساس برنامه های کوتاه مدت - میان مدت و درازمدت، تشکیل جلسات کمیته تحول تولید بمنظور بررسی و ارائه پروژه های اساسی شرکت، تشکیل جلسات پروژه پروژه روزه طرح توسعه بمنظور بررسی و اجماع در کمیته فنی شرکت و ادامه روند تعریف پروژه های زیر ساختی جهت هوشمندسازی و بقای سازمان را اصلی ترین سیاست های شرکت در بخش مدیریت پروژه برشمرد.

ارائه توضیحات جامع در مورد اقدامات صورت گرفته در حوزه منابع انسانی، روش های تامین مالی اقدامات انجام شده در خصوص تکالیف مجمع سال قبلی بخش دیگری از گزارش هیئت مدیره به مجمع بود. دکتر مرتضی در پس در این مجمع همچنین اظهار داشت که هیئت مدیره مجموعه به این باور است که بزرگ ترین سرمایه شرکت، نیروی انسانی متخصص، متعهد و کار آمد آن است و

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت کاشی و سرامیک الوند مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۳۱ در محل سالن همایش های بین المللی کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۴۰۳ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای سروش کیانی قلعه سرد بود، که آقایان سعید ملکی و حسین سعیدی در مقام نظار اول و دوم و آقای مرتضی دریس ملاکه به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۳۵۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری صدر تامین	مرتضی دریس ملاکه	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
معنای اصلاح ایران	سعید صابر سمندري	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
صنایع خاک چینی ایران	مرتضی اوشه	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
توسعه معادن طلای کردستان	علی یاراحمدی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
اکتشاف و حفاری صدر تامین	ذبیح اله قنبریان	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

ذبیح اله قنبریان اکتشاف و حفاری صدر تامین دکتر مرتضی دریس در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «کلوند» افزود: صنایع کاشی و سرامیک الوند در سال ۱۳۶۳ ثبت و از سال ۱۳۷۰ شروع به فعالیت در بازار کاشی و سرامیک ایران نموده است و اکنون با تولید انواع محصولات با کیفیت و متنوع، سهم قابل توجهی از بازار داخلی و بخش مهمی از فروش خارجی کشور را به خود اختصاص داده است.

مدیر عامل مجموعه ضمن تبیین اینکه این شرکت با بهره گیری از نیروهای متعهد و متخصص کارآمد، در حال حاضر پس از سه دهه فعالیت دارای پیشرفته ترین تکنولوژی روز دنیا و توانایی تولید سالانه ۱۰ میلیون متر مربع انواع کاشی های دیوار، سرامیک های کف و محصولات پرسرالی در سه کارخانه خود می باشد اضافه کرد: هم اکنون محصولات تولیدی این شرکت در حال عرضه به بازارهای داخلی و خارجی می باشد.

به گفته وی؛ شرکت الوند قابلیت تولید محصولات سبزه های مختلف را دارا بوده و با ارائه طرح های زیبا و رنگ های متنوع پاسخگوی سلیقه های گوناگون جامعه و مورد تأیید کیفی مهندسی و پیمانکاران در بالاترین سطح انتخاب مصرف کنندگان می باشد.

دکتر مرتضی دریس در ادامه ضمن تصریح اینکه سال مالی گذشته در شرایطی سپری شد که اقتصاد کشور با تورم فزاینده، افزایش مستمر قیمت مواد اولیه، رشد هزینه های انرژی - حمل و نقل و خدمات، نوسانات نرخ ارز و همچنین شرایط خاص ناشی از جنگ تحمیلی و پیامدهای آن بر فضای کسب و کار مواجهه بوده؛ شرایطی که زنجیره تامین، تولید، فروش و صادرات را تحت تأثیر قرار داد و ریسکهای فعالیت بنگاه های تولیدی را به طور محسوسی افزایش داد تاکید کرد: در چنین فضایی، بخش قابل توجهی از ظرفیت مدیریتی، منابع و توان شرکت، به جای تمرکز بر اجرای برنامه های توسعه ای و ایجاد ارزش افزوده بیشتر، صرف حفظ پایداری عملیات، استمرار تولید، تأمین نیاز بازار و تدویم فعالیت شرکت شد.

بنا به اعلام مدیر خوشنام و خوشفکر صنعت کشورمان؛ با وجود این چالش ها در سال ۱۴۰۴ شرکت صنایع کاشی و سرامیک الوند با اتکا به برنامه ریزی، انضباط مالی، مدیریت بهینه منابع و تلاش شبانه روزی مدیران و کارکنان خود، موفق شد ضمن حفظ تدویم تولید، کیفیت



ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی دش و همکاران به عنوان حسابرر اصلی و انتخاب موسسه حسابرری کاربرد تحقیق به عنوان حسابرر علی البدل برای سال مالی آتی، تعامل ستودنی آقای علیرضا نژاد حسن «ریاست کاربلد دفتر مدیرعامل» و همکاری صمیمانه آقای حمید سرباز «مدیریت فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته کلیه ارکان شرکت از دینفعان و برگزاری مجمع فوق العاده جهت اصلاح ماده ۱۳ اساسنامه شرکت و انطباق اساسنامه «کلوند» با اساسنامه مورد تایید سازمان بورس و اوراق بهادار از نکات خواندنی این مجمع بود.

سیاست ها و برنامه های شرکت در بخش بهداشت، ایمنی و محیط زیست

- کنترل و پایش مستمر شرایط مجموعه جهت اطمینان از انطباق با الزامات محیط زیستی و بهداشتی
- انجام آزمایش و معاینات ادواری و مستمر شدن پزشک در کارخانه طبق برنامه زمانی مشخص
- اندازه گیری عوامل زیان آور شغلی به صورت سالیانه و انجام اقدامات اصلاحی بر اساس نتایج اندازه گیری
- حصول اطمینان از رعایت استانداردها و الزامات HSE جهت کنترل و کاهش آلودگی هابیماری های شغلی و وقوع حوادث
- التزام به قوانین و مقررات تعهدات بین المللی، ملی، الزامات داخلی و استانداردها در حوزه HSE در کلیه سطوح
- کاهش مخاطرات شغلی از طریق کاهش مواجهه و همچنین انجام عملیات مهندسی از قبیل (نصب وزنه تعادل تجهیزات، انجام اصلاحات در ساختار خطوط و ...)

سیاست ها و برنامه های شرکت در بخش بهای تمام شده



- تقویت کنترل های حین فرآیند تولید مطابق با طرح کیفیت محصولات
- تغییر فرمولاسیون با هدف کاهش بهای تمام شده با حفظ کیفیت
- بومی سازی قطعات و اقلام مصرفی وارداتی تولید جهت کاهش نرخ خرید
- ایجاد کمیته کنترل بهای تمام شده کنترل هزینه های سربار تولید
- **سیاست ها و برنامه های شرکت در بخش کنترل هزینه های عملیاتی**
- تقویت کنترل های حین فرآیند تولید مطابق با طرح کیفیت محصولات
- مدیریت خرید و تأمین مواد اولیه جهت تأمین به موقع و با حداکثر قیمت
- انجام تعمیرات اورهال در راستای آماده به کار بودن تجهیزات تولیدی و کاهش توقفات
- برگزاری مستمر کمیسیون معاملات و تجزیه تحلیل خرید ها جهت رعایت صرفه و صلاح شرکت
- **سیاست ها و برنامه های شرکت در بخش کنترل هزینه های مالی و روش های تأمین مالی**
- استفاده از تسهیلات بانکی با نرخ بهره پایین و بلند مدت بدون زمان بازپرداخت
- تلاش در راستای کاهش دوره وصول مطالبات و عدم نیاز به منابع خارجی
- افزایش دوره بازپرداخت تسهیلاتی
- برنامه ریزی جهت استفاده از تسهیلات به منظور ایجاد جریان وجه نقد و جلوگیری از نوسانات نرخ خرید
- برنامه ریزی جهت کاهش دوره وصول مطالبات جهت تسریع در سرمایه گردش
- **طرح ها و برنامه های توسعه ای**
- تولید محصول ۶۰٪ با ضخامت ۲۰ میلیمتر (در حال بررسی نهایی و اجرا)
- اتمام پروژه طرح توسعه تولید پرسلان نیمه اسلب الوند ۱
- تولید سرامیک بدنه سفید ۱۲۰٪ ۴۰ (در حال تأمین نیازمندی ها)

اطمینان داریم با اتکاب دانش، تجربه و تلاش ارزشمند کارکنان و نیز حمایت، اعتماد و همراهی سهامداران گرامی، شرکت از این مقطع حساس کنونی و شرایط تحمیلی اقتصادی عبور کرده و با فراهم شدن شرایط با ثبات تر اقتصادی، مسیر اجرای طرح های توسعه ای، افزایش ارزش افزوده، گسترش بازارها و ارتقای سودآوری را با شتاب بیشتری دنبال خواهد کرد.

مدیرعامل مدیر مجموعه در بخش پایانی گزارش خود تأکید کرد که از اعتماد و حمایت ارزشمند سهامداران، مشتریان، کارکنان و تمامی ذینفعان شرکت صمیمانه سپاسگزاریم و اطمینان می دهیم هیئت مدیره و مدیریت شرکت با نگاهی آینده نگر، تمام ظرفیت های خود را برای خلق ارزش پایدار و افزایش بازدهی سهامداران به کار خواهند گرفت.

دکتر سروش کیانی، رئیس مجمع و معاون راهبردی و نظارت بر شرکت های تأسیس کننده نیز در پایان مجمع ضمن قدردانی از عملکرد مدیرعامل، اعضای هیئت مدیره و کارکنان شرکت، از نتایج مثبت عملکرد کاشی الوند در سال ۱۴۰۴ ابراز رضایت کرد و گفت: مجمع عمومی امسال در فضایی منظم، حرفه ای و مبتنی بر اصول اخلاقی برگزار شد و صورت های مالی شرکت بدون هیچ بند حسابرری به تصویب رسید که بیانگر شفافیت، سلامت مالی و عملکرد مطلوب کاشی الوند است.

به گفته وی؛ کاشی الوند (کلوند) با اجرای طرح های توسعه ای، حرکت در مسیر دانش بنیان و تمرکز بر ارتقای بهره وری، جایگاه خود را به عنوان یکی از شرکت های ارزش آفرین صنعت کاشی و سرامیک کشور بیش از پیش تثبیت کرده و مسیر رشد و تعالی را با قدرت ادامه خواهد داد.

حضور مدیران ارشد شرکت های سرمایه گذاری تأمین اجتماعی - سرمایه گذاری صدر تأمین و جمعی از کارشناسان شناخته شده صنعت کاشی - سرامیک و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و مدیریت کارخان و کاربلد آن را نشان می داد، و بزرگوار و جنابان سروش کیانی - سعید مالکی و اعضای شاخص هیئت مدیره نسبت به اصحاب رسانه گزارش جامع مدیریت مدیر شرکت پیرامون توفیقات «کلوند» در سال مالی مورد گزارش، دارا بودن ۱۴ درصد سهامدار حقیقی، داشتن سرمایه ۵,۳۵۰,۰۰۰ میلیون ریالی، داشتن



ارزش بازار ۲,۶ همتی در پایان سال ۱۴۰۴، تأکید بر اینکه به علت ناترازی انرژی ۳۰,۰۰۰ متر مربع و بخاطر وقوع دو جنگ تحمیلی در سال ۱۴۰۴ حدود ۷۰,۰۰۰ متر مربع تولید از دست رفته داشته ایم (مجموع تولید از دست رفته سال ۱۴۰۴ - ۳۷۰,۰۰۰ متر مربع)، مقدار تولید در سال ۱۴۰۴ معادل ۷,۱۵۷,۱۷۳ میلیون ریال و میزان فروش ۷,۲۰۶,۱۵۸ میلیون ریال بوده است، رشد ۳۹ درصدی فروش و رسیدن میزان صادرات و نسبت تولید به ۲۶ درصد که حاکی از تداوم روند صعودی در فروش خارجی طی ۵ سال اخیر می باشد، ارتقای ۲۳۱ درصدی درآمدهای غیرعملیاتی، افزایش ۵۴ درصدی قیمت مواد اولیه مستقیم و غیر مستقیم در سال مالی مورد گزارش، رسیدن بهای تمام شده فروش به ۷۵ درصد، رسیدن به حاشیه سود خالص ۱۹ درصدی، رسیدن جمع دارایی های شرکت به مبلغ ۲۸,۶۶۹,۰۶۹ میلیون ریال در سال ۱۴۰۴ با افزایش ۵۸ درصدی به نسبت سال گذشته، رسیدن سود انباشته به مبلغ ۵,۲۶۱,۴۲۶ میلیون ریال در سال ۱۴۰۴ با رشد ۲۸ درصدی به نسبت سال ۱۴۰۳، اعلام اشتغال ۶۱۴ نفر به صورت مستقیم در مجموعه، تأکید مدیرعامل مبنی بر اینکه با توجه به بهره برداری از پروژه های جدید مجموعه شاهد افزایش پرسنل در سال ۱۴۰۵ خواهیم بود، تصریح بر اینکه در پروژه اصلی شرکت ۵۰ درصد تجهیزات داخلی به کار رفته و از ۵۰ درصد تجهیزات خارجی مورد نیاز در حدود ۴۰ درصد آن که خریداری شده است در حال ترخیص می باشد، تأکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرری توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهای شفاف و کلین ابراهیم اکبری « معاونت مالی مجرب » و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرر و بازرس قانونی، تقدیر



افزایش سرمایه ۲۳۳ درصدی اهتمام ویژه مهندس اختری برای خلق محصولات جدید در شرکت زرین ذرت شاهرود



سکندار خوشفکر زرین ذرت شاهرود همچنین اعلام کرد که بر اساس نظرات کارشناسی اخذ شده خالص ارزش فعلی طرح (NPV) معادل ۴۸۵,۸۷۵ میلیون ریال، نرخ بازده داخلی (IRR) ۲۵ درصد، نرخ تنزیل ۲۷ درصد و دوره بازگشت سرمایه ۲۹ ماه می باشد.

بنا به اعلام نایب رئیس هیئت مدیره شرایط بازار عامل اصلی تعیین کننده دوره وصول مطالبات که مهمترین دغدغه در این صنعت می باشد بوده و از آنجا که برقراری تناسب بین دوره وصول مطالبات با دوره باز پرداخت بدهی به تامین کنندگان مهم ترین بر گره برنده در این شرکت ها می باشد یکی از روش های کاهش ریسک این موضوع، ایجاد نقدینگی بالا در شرکت می باشد که با توجه به گزارش توجیهی تهیه شده، هیئت مدیره در نظر دارد سرمایه شرکت را از مبلغ ۲,۳۱۰ میلیارد ریال به مبلغ ۷,۷۰۰ میلیارد ریال (خالص ۵,۳۹۰ میلیارد ریال)، از محل سود انباشته افزایش دهد.

به گفته وی، افتتاح خط تولید جوانه ذرت، جلوگیری از خام فروشی و کلا تولید محصولات با ارزش افزوده بالا هدف اصلی ما در مجموعه برای ارتقای فروش و رشد چشم گیر سود آوری مجموعه می باشد. برگزاری اولین مجمع عمومی به طور فوق العاده شرکت پس از بررسی شدن، حضور مدیران ارشد بانک ملی - گروه توسعه ملی - شرکت توسعه صنایع پشهیر و جمعی از برترین کارشناسان صنعت غذایی و بازار سرمایه در مجمع، اعلام اینکه در تمام دوران جنگ های تمبلی دوم و سوم شرکت زرین ذرت شاهرود به فعالیت پرداخته است، قرائت گزارش توجیهی افزایش سرمایه توسط مدیرعامل کاربلد شرکت، حضور نماینده سازمان بورس به صورت آنلاین، لطف و بزرگواری جنابان نوازی - مظفری - سرکار خانم قره باغی - غلامرضا

کرمی - محمدرضا چگینی و دیگر اعضای شاخص هیئت مدیره نسبت به اصحاب رسانه، پاسخگویی دقیق به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت برخط، تصویب افزایش سرمایه ۵۳۹ میلیاردی و اصلاح ماده ۵ اساسنامه که مبین مبلغ سرمایه شرکت می باشد، تعامل شایسته جناب محسن عامری «مرد شماره یک مالی شرکت» و مصطفی عبدالوند «مدیر روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.

گزارش حسابررس و بازرس قانونی

۱- گزارش توجیهی مورخ ۲۰ اردیبهشت ۱۴۰۵ هیئت مدیره شرکت زرین ذرت شاهرود (در خصوص افزایش سرمایه آن شرکت از مبلغ ۲,۳۱۰ میلیارد ریال به مبلغ ۷,۷۰۰ میلیارد ریال، مستعمل بر صورت سود و زیان فرضی و یادداشت های همراه که پیوست می باشد، طبق استاندارد حسابرسی) رسیدگی به اطلاعات مالی آتی «مورد رسیدگی این مؤسسه قرار گرفته است.

۲- گزارش مزبور در اجرای تبصره ۲ ماده ۱۶۱ اصلاحیه قانون تجارت و باهدف توجیه افزایش سرمایه شرکت از محل سود انباشته و به منظور اصلاح ساختار مالی شرکت و استفاده از مشوق مالیاتی موضوع بند (ث) ماده ۱۴ قانون تامین مالی تولید و زیر ساخت ها، تهیه شده است.

۳- بر اساس رسیدگی به شواهد پشتوانه مفروضات و با فرض تحقق مفروضات مندرج در گزارش توجیهی هیئت مدیره، این مؤسسه به مواردی برخورد نکرده است که متعاقب شود مفروضات مزبور،

مبنایی معقول برای تهیه گزارش توجیهی فراهم نمی کند. حتی اگر رویدادهای پیش بینی شده طبق مفروضات ذهنی توصیف شده در بالا رخ دهد، نتایج واقعی احتمالاً متفاوت از پیش بینی ها خواهد بود، زیرا رویدادهای پیش بینی شده اغلب به گونه ای مورد انتظار رخ نمی دهد و تفاوت های حاصل می تواند با اهمیت باشد.

۵- بدیهی است تحقق افزایش سرمایه منوط به کسب مجوزهای لازم از سازمان بورس و اوراق بهادار و با رعایت مفاد اصلاحیه قانون تجارت خواهد بود. ضمناً حداکثر مبلغ قابل انتقال از محل سود انباشته به حساب سرمایه با توجه به مندرجات گزارش حسابرسی سال مالی منتهی به ۱۴۰۳ (۱۰ پس از کسر سود تقسیم شده)، به مبلغ ۵,۴۱۶ میلیارد ریال می باشد.

مجمع عمومی فوق العاده شرکت زرین ذرت شاهرود روز سه شنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۶/۰۳ در استان تهران شهر تهران به آدرس خیابان مطهری بعد از چهار راه قائم مقام فراهانی پلاک ۳۳۴ طبقه همکف بر گزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۴۸۶ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازرس قانونی بر گزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای حسین نوازی بود، که آقای حمید مظفری و خاتم مینا قره باغی در مقام نظر اول و دوم و آقای محمد مهدی اختری به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش توجیهی افزایش سرمایه هیئت مدیره به مجمع و پس از استماع گزارش حسابررس و بازرس قانونی با رای اکثریت سهامداران، افزایش سرمایه ۵,۳۹۰,۰۰۰ میلیون ریالی مصوب مجمع گردید.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به بشر ذیل بوده است:

توسعه صنایع پشهیر	محمد مهدی اختری	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری گروه صنایع پشهیر ایران	غلامرضا کرمی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری ساختمان گروه صنایع پشهیر تهران	الیاس پروری	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
به پخش	محمدرضا چگینی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
بازرگانی بین الملل به پخش	مجتبی پارسا	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی



مهندس محمد مهدی اختری ضمن تصریح اینکه شرکت زرین ذرت شاهرود بیش از یک دهه پیش به عنوان بزرگ ترین تولید کننده انواع ناساخته ذرت و مشتقات آن در شرق کشور و اولین تولید کننده گلوکز فوق تصفیه انزیمی - آنزیمی در ایران با هدف اشتغال زایی و ارائه محصولات با کیفیت برتر به هموطنان تأسیس گردید اضافه کرد: در سال های اخیر با بالا رفتن تجربه پرسنل و پیاده سازی برنامه های مدون توسط مدیریت ارشد، محصولات شرکت زرین ذرت از قبیل بیشتری مورد توجه مشتریان قرار گرفته که بر همین اساس محصولات این شرکت حضور پررنگ تری در بازار داشته و متقاضیان روز به روز افزایش پیدا کرده است.

به گفته وی ورود به فرابورس ایران از خرداد ماه ۱۴۰۵ با نماد (ذرت) موجب ارتقا جایگاه کارخانه و در راستای مردمی سازی اقتصاد انجام شده است و افزایش سهم بازار و تولید محصولات جدید از برنامه های توسعه ای این شرکت میباشد.

مدیرعامل جوان و خوشفکر شرکت همچنین خاطر نشان کرد که با توجه به تحلیل های مالی انجام شده در جهت افزایش، سهم بازار و تولید محصولات جدید با بالا بردن توان مالی شرکت، افزایش سرمایه شرکت زرین ذرت شاهرود از مبلغ ۲,۳۱۰ میلیارد ریال به مبلغ ۷,۷۰۰ میلیارد ریال دارای توجیهات لازم و کافی بود و لذا مصمم شدیم که افزایش سرمایه ۵,۳۹۰,۰۰۰ میلیون ریالی از محل سود انباشته را نهایی سازیم.

بنا به اعلام مهندس محمد مهدی اختری، علاوه بر بهره بردن از معافیت مالیاتی قانونی مطرح شده برای افزایش سرمایه از محل سود انباشته، اصلاح ساختار مالی و کاهش هزینه های تامین مالی از اهداف اصلی این افزایش سرمایه ۲۳۳ درصدی می باشند.

مهندس محمد مهدی اختری در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «ذرت» افزود: شرکت زرین ذرت شاهرود، جزو شرکت های شناخته در صنعت آسیاب مرطوب ذرت در ایران است که با بیش از یک دهه فعالیت و حضور فعال در بازار، محصولات آن با کیفیت بالا و قابل قبول به دست مشتریان میرسد.

به گفته وی؛ این شرکت با ظرفیت اسمی ۱۷۰ تن در روز نصب و راه اندازی گردید که در سال های ابتدایی ظرفیت عملیاتی آن کمتر بوده است و هم اکنون شرکت زرین ذرت در ۳ شیفت کاری با ۱۶۰ نفر پرسنل بصورت مستقیم به تولید ذرت، گلبزرگ و... پرداخته و ۸ محصول تولید میکند که با برنامه ریزی های صورت گرفته در زمانی کوتاه به ۱۸ محصول خواهیم رسید.

مهندس محمد مهدی اختری در ادامه پیرامون آخرین افزایش سرمایه شرکت خاطر نشان کرد که افزایش سرمایه قبلی شرکت از مبلغ ۳۰۸,۰۰۰ میلیون ریال به مبلغ ۲,۳۱۰,۰۰۰ میلیون ریال و از محل سود انباشته بوده است نتایج حاصل از افزایش سرمایه مزبور که طی تصمیمات مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۴۰۲/۰۹/۲۷ تصویب شده و تاریخ ۱۴۰۲/۱۲/۱۳ نزد مرجع ثبت شرکت ها به ثبت رسیده .

نایب رئیس برجسته هیئت مدیره شرکت در فرازی دیگر از گزارش خود پیرامون عملکرد ۶ ماه ابتدای سال ۱۴۰۵ و مقایسه آن با سالهای ۱۴۰۰ تا ۱۴۰۴ پرداخت و از روند صعودی تولید - فروش و سودآوری شرکت با یک شبیه مناسب رو به رشد بوده است.

مدیرعامل جوان و نخبه در بخش دیگری از گزارش خود پیرامون افزایش سرمایه کنونی مدنظر مدیریت مجموعه اظهار داشت که بر اساس دیدگاه مدیریتی موجود که تعالی عملکرد شرکت را مستلزم افزایش سرمایه می دانست و این موضوع مورد حمایت هلدینگ های بالا دستی بود، مصمم گردیدیم که افزایش سرمایه کنونی شرکت را از محل سود انباشته به مبلغ ۵,۳۹۰,۰۰۰ میلیون ریال جهت اصلاح ساختار مالی، جلوگیری از خروج نقدینگی و استفاده حداکثری از ظرفیتهای حمایتی قانون گذار نهایی سازیم. به گفته وی، اهداف این افزایش سرمایه با اصلاح ساختار مالی، بهره بردن از معافیت مالیاتی، جلوگیری از کاهش نقدینگی و کاهش هزینه های تامین مالی به مبلغ ۵۳۹ میلیارد می باشد.

تصویب افزایش سرمایه ۸۱ درصدی پاکسان

سیاست های موفق مهندس شهریار محمدی راد؛ از اصلاح ساختار مالی تا توسعه زنجیره ارزش



۱۰ میلیارد تومان و سود انباشته به مبلغ ۴۳۰ میلیارد تومان انجام می شود. مدیرعامل پاکسان نیز در حاشیه مجمع در تشریح اهداف این افزایش سرمایه؛ اصلاح ساختار مالی شرکت را یکی از مهم ترین محورهای این تصمیم عنوان کرد و توضیح داد که افزایش سرمایه جدید علاوه بر تقویت بنیه مالی، به شرکت کمک می کند منابع مورد نیاز برای برنامه های پیش رو را تأمین کرده و همزمان نقدینگی لازم برای تداوم فعالیت های جاری و عملیاتی خود را حفظ کند.

به گفته وی؛ استفاده از ظرفیت های قانونی برای بهینه سازی هزینه های مالیاتی نیز در این برنامه مورد توجه قرار گرفته است. بر همین اساس، بهره گیری از معافیت مالیاتی موضوع بند «ث» ماده ۱۴ قانون تأمین مالی تولید و زیرساخت ها از دیگر اهدافی است که در فرآیند افزایش سرمایه پاکسان دنبال شده است.

مهندس شهریار محمدی راد همچنین تأکید کرد که یکی دیگر از محورهای مهم افزایش سرمایه پاکسان، تأمین منابع لازم برای خرید ۱۷ درصد از سهام شرکت به پیش است؛ اقدامی که می تواند در راستای تقویت حضور پاکسان در زنجیره ارزش صنعت شوینده و استفاده بهتر از ظرفیت های موجود در حوزه توزیع و بازار صورت گیرد.

به این ترتیب، افزایش سرمایه اخیر صرفاً اقدام برای افزایش رقم سرمایه ثبت شده شرکت نیست، بلکه بخشی از برنامه مالی پاکسان برای ایجاد پشتوانه لازم جهت پیشبرد اهداف عملیاتی و توسعه ای آن به شمار می رود.

این مجمع، سومین مجمع شرکت پاکسان طی شش ماه اخیر با راهبری مجموعه توسعه صنایع بهشهر محسوب می شود؛ موضوعی که نشان دهنده تداوم روند تصمیم گیری و پیگیری برنامه های مدیریتی، مالی و توسعه ای در این مجموعه است.

شایان ذکر است پاکسان که از شرکت های با سابقه صنعت شوینده کشور محسوب می شود، در دوره اخیر علاوه بر حفظ و توسعه فعالیت های تولیدی، موضوعاتی همچون اصلاح ساختار مالی، ارتقای بهره وری، توسعه بازار و افزایش ظرفیت ارزش آفرینی را در دستور کار قرار داده است.

در همین چارچوب، افزایش سرمایه ۸۱ درصدی را می توان یکی از گام های مهم پاکسان برای تقویت پشتوانه مالی شرکت و فراهم کردن زمینه اجرای برنامه های توسعه ای دانست؛ اقدامی که قرار است ضمن حفظ توان عملیاتی شرکت، ظرفیت های جدیدی برای رشد و توسعه فعالیت های پاکسان ایجاد کند.

معاون وزیر صمت در بازدید از پاکسان تأکید کرد؛ حمایت از تأمین مواد اولیه و رفع موانع تولید در صمت شوینده



معاون صنایع وزارت صنعت، معدن و تجارت در بازدید از شرکت پاکسان، بر رویکرد حمایتی این وزارتخانه و حداکثر همکاری برای رفع موانع تولید، تسهیل تأمین مواد اولیه و پشتیبانی از استمرار فعالیت این شرکت تأکید کرد.

دکتر رضا انصاری، معاون صنایع عمومی وزیر صمت، با همراهی خانم دکتر لوندی، مدیر کل صنایع غذایی، دارو و بهداشتی، از بخش های مختلف شرکت پاکسان بازدید و در جریان آخرین وضعیت تولید و مهم ترین مسائل و چالش های این مجموعه قرار گرفت.

در این بازدید، موضوعات مرتبط با تخصیص ارز، افزایش سهمیه ارزی مورد نیاز برای تأمین مواد اولیه و رفع موانع موجود در مسیر تولید مورد بررسی قرار گرفت و راهکارهای تسهیل فرآیندهای مرتبط با تأمین نیازهای تولیدی شرکت مورد بحث و پیگیری قرار گرفت.

معاون صنایع عمومی وزیر صمت در این بازدید با اشاره به اهمیت استمرار فعالیت صنایع تولیدی، بر رویکرد حمایتی وزارت صنعت، معدن و تجارت در تعامل و همکاری با واحدهای تولیدی تأکید کرد و گفت؛ حمایت از تولید و رفع موانع پیش روی صنایع، به ویژه در شرایط کنونی، از اولویتهای وزارت صمت است و این وزارتخانه برای تسهیل مسیر فعالیت و تأمین نیازهای تولیدی شرکت ها همکاری لازم را خواهد داشت.

وی همچنین با اشاره به جایگاه و سابقه شرکت پاکسان در صنعت شوینده کشور، این شرکت را از مجموعه های با سابقه و رشد دار این صنعت دانست و بر ضرورت حمایت و همراهی با پاکسان برای استمرار تولید و حفظ ظرفیت های موجود تأکید کرد.

در ادامه این بازدید، مدیرعامل و مدیران شرکت پاکسان نیز گزارشی از وضعیت تولید، نیازهای ارزی، روند تأمین مواد اولیه و مهم ترین موانع پیش روی فعالیت شرکت ارائه کردند و بر اهمیت تسریع در فرآیندهای مرتبط با تخصیص ارز و افزایش سهمیه ارزی مورد نیاز برای استمرار تولید تأکید شد.

در پایان، بر تداوم تعامل میان شرکت پاکسان و وزارت صنعت، معدن و تجارت و پیگیری موضوعات مطرح شده با هدف رفع موانع و فراهم شدن زمینه برای استمرار و تقویت تولید در این مجموعه تأکید شد.

مجمع عمومی فوق العاده صاحبان سهام برای شرکت پاکسان روز شنبه مورخ ۱۴۰۵/۵/۲۴ در محل سالن اجتماعات شرکت پاکسان برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۴۲۴ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضای هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای حمید مظفری بود، که خانم مینا قره باغی و آقای جعفر احمدی علمداری در مقام نظار اول و دوم و آقای شهریار محمدی راد به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش توجیهی افزایش سرمایه هیئت مدیره به مجمع و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی باری اکثریت سهامداران، افزایش سرمایه ۱۴,۴۰۰,۰۰۰ میلیون ریالی مصوب مجمع گردید. مهندس بیژن قنبری در ابتدای گزارش با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «شپاکسا» افزود؛ شرکت پاکسان از قدیمی ترین و بزرگ ترین تولید کنندگان محصولات شوینده، بهداشتی و صنعتی ایران است که فعالیت خود را از سال ۱۳۴۱ با نام شرکت تولیدی پاککن آغاز کرد و در سال ۱۳۴۹ به «پاکسان» تغییر نام داد.

وی ضمن تبیین اینکه این شرکت با نزدیک به شش دهه تجربه، بهره گیری از فناوری روز و نیروی متخصص، سبد متنوعی از محصولات با برندهای شناخته شده ای همچون سپید، رخشا، پوش، ارکید، برف، کیمیا، سیو، گلنار و عروس را تولید و علاوه بر بازار داخلی، محصولات خود را به بازارهای منطقه ای و خارجی عرضه می کند اضافه کرد: پاکسان با تمرکز بر کیفیت، استانداردهای تولید، مشتری مداری، مسئولیت پذیری و توسعه رقابت پذیری، حفظ اعتبار و خوشنامی برند خود و تأمین محصولات با کیفیت برای سلامت و پاکیزگی جامعه را مأموریت اصلی خود می داند.

مدیر مالی مجموعه در ادامه پیرامون آخرین افزایش سرمایه شرکت خاطر نشان کرد: آخرین افزایش سرمایه شرکت به میزان ۴۴ درصد و به میزان ۵۵۰۰,۰۰۰ میلیون ریال از محل سود انباشته در ۱۴۰۴/۷/۳۰ به ثبت رسیده است که بر اساس آن سرمایه شرکت از مبلغ ۱۲,۳۰۰,۰۰۰ میلیون ریال به مبلغ ۱۷,۸۰۰,۰۰۰ میلیون ریال افزایش پیدا نمود.

بیژن قنبری در ادامه پیرامون افزایش سرمایه کنونی مد نظر تیم مدیریت اظهار داشت که بر اساس ارزیابی های صورت گرفته مصمم گردیدیم که از مبلغ یک هزار و ۷۸۰ میلیارد تومان به مبلغ سه هزار و ۲۲۰ میلیارد تومان افزایش دهیم.

به گفته وی، این افزایش سرمایه از محل مطالبات حال شده سهامداران و آورده نقدی به مبلغ یک هزار و

در مجمع پاکسان مطرح شد؛ عملکرد چهار سال اخیر، اعتماد سهامدار عمده و بازار سرمایه را جلب کرده است

رئیس مجمع عمومی فوق العاده شرکت پاکسان، عملکرد این شرکت طی چهار سال اخیر را مثبت و قابل توجه ارزیابی کرد و گفت؛ این عملکرد موجب جلب اعتماد سهامدار عمده و اهالی بازار سرمایه شده است. دکتر مظفری در مجمع عمومی فوق العاده این شرکت، با اشاره به تحولات ایجاد شده در پاکسان طی سال های اخیر اظهار کرد؛ عملکرد شرکت در حوزه های عملیاتی، سودآوری و اصلاح ساختار مالی، بیانگر تغییر و تحولات قابل توجهی بوده است. وی افزود؛ از سال ۱۴۰۲ به بعد، هر سال شاهد افزایش سرمایه در پاکسان بودیم که این روند در گذشته سابقه نداشته است.

مظفری با اشاره به رویکرد مجموعه توسعه صنایع بهشهر در قبال پاکسان گفت؛ با توجه به تغییرات عملکردی ایجاد شده در شرکت، مجموعه توسعه صنایع بهشهر به عنوان مجموعه بالادستی، موضوع افزایش سرمایه را با هدف اصلاح ساختار مالی و فراهم کردن زمینه توسعه و حفظ ظرفیت های موجود پاکسان دنبال کرده است.

افزایش سرمایه؛ تصمیمی مبتنی بر عملکرد و اعتماد

رئیس مجمع عمومی فوق العاده پاکسان، افزایش سرمایه اخیر از محل آورده نقدی را یکی از اتفاقات مهم این شرکت دانست و اظهار کرد؛ پس از بیش از دو دهه، افزایش سرمایه از محل آورده نقدی را در پاکسان تجربه می کنیم.

وی ادامه داد؛ مجموعه توسعه صنایع بهشهر پس از تصمیم گیری درباره سیاست های تقسیم سود و سرمایه گذاری مجدد منابع در شرکت، این رویکرد را با پشتوانه عملکرد مثبت پاکسان طی چهار سال اخیر دنبال کرده است؛ عملکردی که موجب جلب اعتماد سهامدار عمده و اهالی بازار سرمایه شده است.

مظفری همچنین با اشاره به عملکرد شش ماهه اخیر پاکسان، این عملکرد را «شگفت انگیز» توصیف کرد و گفت؛ طبیعتاً انتظار می رود این عملکرد در ادامه نیز استمرار داشته باشد.

تداوم حمایت از طرح های توسعه ای پاکسان

رئیس مجمع پاکسان در ادامه بر تداوم حمایت مجموعه توسعه صنایع بهشهر از برنامه های توسعه ای شرکت تأکید کرد و گفت؛ مجموعه توسعه صنایع بهشهر از طرح های توسعه ای مجموعه صنعت شوینده، به ویژه پاکسان، حمایت کرده و این رویکرد در آینده نیز ادامه خواهد داشت.

وی خاطر نشان کرد؛ سرمایه گذاری مجدد منابع و تقویت بنیه مالی شرکت، با توجه به عملکرد مثبت پاکسان و با هدف فراهم کردن زمینه برای تداوم مسیر توسعه انجام می شود.

مجمع عمومی فوق العاده شرکت پاکسان با حضور سهامداران و نمایندگان قانونی آنان، اعضای هیئت مدیره، مدیران شرکت و نمایندگان نهادهای قانونی برگزار شد و موضوع افزایش سرمایه شرکت مطابق دستور جلسه مورد بررسی و تصمیم گیری قرار گرفت.

دانش بنیان و پیشگام در مسیر تحول

روایت یک سال رشد در هلدینگ کاتالیست‌های صنعتی آریا

از میراث اردکان تا مرجعیت فناوری در صنایع نفت، گاز، پتروشیمی و فولاد کشور



شرکت نیز ۶۰۷۵ تن ثبت شد. اگرچه مقدار تولید و فروش نسبت به سال قبل کاهش داشت، افزایش نرخ فروش، تغییر ترکیب فروش و تمرکز بیشتر بر محصولات با ارزش افزوده بالاتر، موجب شد کاهش حجم تولید به افت درآمد منجر نشود. در بخش محصولات تخصصی نیز شرکت در سال مورد گزارش ۶۱۷ تن کاتالیست، ۱۰۹۷۷ تن بستر کاتالیست، ۳۰۰۱ تن محصولات ضدسایش و ۲۰ تن جاذب تولید کرد.

جیش ۷۳ درصدی سود عملیاتی؛ سال طلایی سودآوری آریا

در بخش مالی، درآمد عملیاتی شرکت در سال ۱۴۰۴ با رشد ۲۵ درصدی از ۷۰۸۳۶۰۸۷۱ میلیون ریال در سال ۱۴۰۳ به ۹۰۸۱۹۰۹۶۲ میلیون ریال رسید. سود عملیاتی نیز با رشد بیش از ۷۳ درصد، از ۲۰۳۴۶۰۲۳۸ میلیون ریال به ۴۰۰۶۶۰۳۰۰ میلیون ریال افزایش یافت. سود خالص شرکت نیز از ۱۰۶۲۹۰۲۶۲ میلیون ریال در سال ۱۴۰۳ به ۲۰۹۵۴۰۲۸۴ میلیون ریال در سال ۱۴۰۴ رسید.

در صورت‌های مالی تلفیقی گروه نیز درآمدهای عملیاتی در سال ۱۴۰۴ با افزایش نسبت به سال قبل، از ۸۰۲۰۴۰۵۹۲ میلیون ریال به ۹۰۷۱۴۰۹۷۲ میلیون ریال رسید. سود عملیاتی تلفیقی نیز از ۳۰۲۷۰۰۵۲۳ میلیون ریال در سال ۱۴۰۳ به ۵۰۱۲۵۰۰۰۶ میلیون ریال در سال ۱۴۰۴ افزایش یافت. سود خالص تلفیقی گروه در این سال نیز ۲۰۲۳۶۰۸۸۳ میلیون ریال ثبت شد.

آلفا آلومینا، برگ برنده آریا برای قطع وابستگی به واردات

بر اساس اطلاعات ارائه‌شده در مجمع، مجموع درایی‌های شرکت در پایان سال مالی به ۳۷۰۵۹۸۱۳۹۴ میلیون ریال رسید. سرمایه ثبت‌شده شرکت نیز ۶۰۵۷۰۰۰۰۰ میلیون ریال و ارزش بازار آن در تاریخ تهیه این گزارش بالغ بر ۴ همت می باشد. حاشیه سود خالص شرکت نیز در این سال ۳۳ درصد گزارش شد. یکی از محورهای مهم توسعه گروه، تولید آلفا آلومینا به‌عنوان ماده اولیه مورد استفاده در محصولات پیشرفته سرامیکی است. بر اساس گزارش مدیریت، بومی‌سازی این ماده با هدف کاهش وابستگی به منابع خارجی و تقویت زنجیره تأمین دنبال شده است.

بر اساس اظهارات مدیریت، راهبرد گروه در این حوزه، حرکت به سمت تولید محصولات با ارزش افزوده بالاتر، توسعه فناوری، افزایش تاب‌آوری در برابر محدودیت‌های اقتصادی و تثبیت جایگاه شرکت به‌عنوان یکی از پیشگامان صنعت سرامیک‌های مهندسی در منطقه عنوان شده است.

پروژه کاتالیست های ریفورمینگ؛

سرمایه‌گذاری برای آینده‌ای پرسودتر بیش از ۷۰ درصد بهای تمام‌شده تولید شرکت به مواد اولیه اختصاص دارد و بخش قابل توجهی از این مواد از طریق ظرفیت‌های تولیدی هلدینگ و شرکت‌های تابعه تأمین می‌گردد که موجب کاهش وابستگی به منابع خارجی و افزایش یکپارچگی زنجیره تأمین شده است. در چنین ساختاری، توسعه ظرفیت تولید مواد اولیه می‌تواند بر مدیریت هزینه، تأمین پایدار و کاهش اثر نوسانات ارزی و محدودیت‌های تجاری اثر گذار باشد.

در بخش طرح‌های توسعه‌ای، پروژه ماشین‌آلات خط ریفورمینگ یکی از پروژه‌های اصلی شرکت است. بر اساس اطلاعات ارائه‌شده در مجمع، این پروژه ۹۵ درصد پیشرفت داشته و

هلدینگ کاتالیست‌های صنعتی آریا در سال مالی منتهی به ۲۹ اسفند ۱۴۰۴، در شرایطی به فعالیت خود ادامه داد که محدودیت‌های انرژی، رکود برخی صنایع مصرف‌کننده، نوسانات نرخ ارز، تحریم‌های بین‌المللی و دشواری‌های تأمین مالی، بخش مهمی از فضای فعالیت بنگاه‌های صنعتی را تحت تأثیر قرار داده بود. با این حال، گزارش عملکرد ارائه‌شده در مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت نشان می‌دهد که رشد درآمد و سودآوری، در کنار توسعه محصولات تخصصی و پروژه‌های فناورانه، از محورهای اصلی عملکرد گروه در سال گذشته بوده است. این مجموعه که فعالیت خود را در حوزه سرامیک‌های صنعتی آغاز کرده، در سال‌های اخیر با اتخاذ رویکردی توسعه‌محور و حرکت در مسیر تکمیل زنجیره محصولات و فناوری‌های تخصصی، دامنه فعالیت‌های خود را به حوزه‌هایی همچون کاتالیست‌ها، بستر کاتالیست، جاذب‌ها و محصولات ضدسایش گسترش داده است. محصولات این گروه در حال حاضر در صنایع مختلفی از جمله نفت، گاز، پتروشیمی، فولاد و صنایع شیمیایی مورد استفاده قرار می‌گیرند.

همزمان با توسعه فعالیت‌ها، تنوع‌بخشی به محصولات و تغییر رویکرد راهبردی مجموعه، اقدامات مربوط به تغییر نام شرکت و همچنین بازنگری و تغییر گروه فعالیت آن در بازار بورس و اوراق بهادار نیز در حال انجام است؛ اقدامی که می‌تواند زمینه انعکاس دقیق‌تر ماهیت فعالیت‌های فعلی، ظرفیت‌های فناورانه و مسیر توسعه آتی هلدینگ کاتالیست‌های صنعتی آریا در بازار سرمایه را فراهم آورد.

از اردکان تا آریا؛ سه دهه مسیر رشد یک هلدینگ دانش‌بنیان

سابقه فعالیت این مجموعه به سال ۱۳۷۴ و تأسیس شرکت سرامیک‌های صنعتی اردکان در شهرک صنعتی اردکان بازمی‌گردد. شرکت در سال ۱۳۷۶ با نام تجاری AIC به بهره‌برداری رسید و طی نزدیک به سه دهه فعالیت، با توسعه دانش فنی و ورود به حوزه محصولات تخصصی، دامنه فعالیت‌های خود را گسترش داد. امروز این مجموعه در قالب یک هلدینگ، سبد متنوعی از کاتالیست‌ها، جاذب‌ها، بستر کاتالیست و جاذب محصولات سرامیکی تکنیکال، محصولات ضدسایش و پایه کاتالیست ها را در اختیار دارد.

بر اساس گزارش ارائه‌شده در مجمع عادی سالیانه، شرکت طی نزدیک به سه دهه فعالیت، در بیش از ۲۰ پروژه ملی مشارکت داشته و توسعه دانش فنی و تولید صنعتی محصولات پیشرفته را در دستور کار قرار داده است. این شرکت علاوه بر این که بزرگترین تولیدکننده کاتالیست‌های واحد بازیافت گوگرد (SRU) در کشور است، کاتالیست‌های مورد استفاده در تولید آهن اسفنجی (DRI)، انواع جاذب‌های رطوبت‌زدا اعم از آلومینای فعال و غریبال‌های مولکولی (مولکولازسیو) آلومینوسیلیکاتی، جاذب اکسید روی برای حذف گوگرد، جاذب کلر و کاتالیست ها و جاذب های اکتیو کلی به منظور پالایش‌های جریان‌های آروماتیکی در صنعت پتروشیمی را نیز طبق گزارش شرکت به مرحله بومی‌سازی و تولید صنعتی رسانده است.

رکورد تولید ۱۴۰۴؛ وقتی کیفیت جای کمیت را در آریا گرفت در سال ۱۴۰۴، مجموع تولید انواع محصولات آلومینایی شرکت به ۵۶۱۵ تن رسید و فروش



ریاست مجمع را آقای محمد فارسی برعهده داشت و آقایان مجید جعفری و سوران بریاجی به ترتیب به عنوان ناظر اول و دوم، و آقای علیرضا مهرآبادی به عنوان دبیر مجمع انتخاب شدند. ترکیب هیئت مدیره شرکت در سال مالی منتهی به ۱۴۰۴ نیز به این شرح بوده است: آقای سوران بریاجی (نماینده شرکت گسترش سرمایه و تجارت سایا رابین) به عنوان رئیس هیئت مدیره (غیرموظف)، آقای علیرضا مهرآبادی (نماینده شرکت مفید شیشه) به عنوان نایب رئیس هیئت مدیره و مدیرعامل (موظف)، آقای سیدغلامحسین موسوی (نماینده شرکت نفیس شیشه) به عنوان عضو موظف هیئت مدیره؛ و آقای مجید جعفری و خانم سپیده رحمانی (نماینده مجتمع تولیدی گلوله های سرامیکی دیبا سرام نوین کسرا) نیز به عنوان اعضای غیرموظف هیئت مدیره.

در جریان مجمع، گزارش هیئت مدیره و گزارش حسابرس و بازرس قانونی ارائه شد. صورت های مالی به تصویب سهامداران رسید، معاملات مشمول ماده ۱۲۹ تنفیذ شد و ۵۰ ریال سود به ازای هر سهم تقسیم شد. انتخاب مؤسسه حسابرسی رازدار به عنوان حسابرس اصلی و مؤسسه حسابرسی کاربرد تحقیق به عنوان حسابرس علی البدل برای سال مالی آینده و انتخاب اعضای هیئت مدیره نیز از دیگر تصمیمات مجمع بود. در همین جلسه، حسابرس و بازرس قانونی ضمن تأیید شفافیت حساب های شرکت، بر شفافیت عملکرد واحد مالی تأکید کردند. سهامداران حاضر در مجمع نیز نسبت به پرسش های خود پاسخ دریافت کردند و مبلغ یکصد میلیارد ریال برای ایفای مسئولیت اجتماعی شرکت در سال ۱۴۰۵ اختصاص یافت.

نقشه راه فروش و صادرات آریا در مسیر

فتح بازارهای جدید

مدیرعامل هلدینگ علیرضا مهرآبادی در خلال صحبت هایش در مجمع عمومی عادی سالیانه اذعان داشت: در حوزه فروش، شرکت برنامه خود را بر تولید و عرضه محصولات متناسب با نیاز صنایع هدف، ارتقای کیفیت و تحویل به موقع، تنوع بخشی به سبد محصولات و ورود به بازارهای جدید استوار کرده است. توسعه بازارهای داخلی، افزایش سهم محصولات با ارزش افزوده بالاتر و تقویت ارتباط با مشتریان کلیدی نیز در این برنامه قرار دارد. توسعه بازارهای صادراتی نیز از اهداف دیگری است که دنبال می شود. مذاکره با صندوق ضمانت صادرات ایران، پیگیری فروش ارزی محصولات، افزایش سهم صادرات و تعریف بازار در کشورهای همسایه و راه اندازی دفاتر بین المللی از جمله



برنامه های اعلام شده است.

مدیریت هوشمندانه هزینه: رمز پایداری اقتصادی آریا

در بخش بهای تمام شده، تشکیل کمیته های کاهش ضایعات و انرژی، بازنگری در مصرف مواد اولیه، افزایش بهره وری و مکانیزه کردن فرایند تولید و برنامه ریزی برای تعمیرات پیش بینانه در دستور کار قرار دارد. در حوزه مالی نیز کاهش دوره وصول مطالبات، مولدسازی دارایی ها، استفاده از تسهیلات مناسب، ظرفیت LC داخلی و ابزارهای نوین تأمین مالی دنبال می شود.

آریا در مسیر عبور از چالش ها و تنگناهای صنعت

محدودیت تأمین برق و گاز، رکود صنایع مصرف کننده، افزایش دوره وصول مطالبات، نوسانات نرخ ارز و مشکلات نقدینگی از مهم ترین چالش های پیش روی شرکت عنوان شده اند. در مقابل، توسعه محصولات دانش بنیان، تکمیل زنجیره ارزش، بومی سازی مواد اولیه، سرمایه گذاری در تحقیق و توسعه، توسعه بازارهای صادراتی و افزایش سرمایه در شرکت های تابعه در برنامه قرار گرفته است.

در مجموع، عملکرد سال ۱۴۰۴ هلدینگ کاتالیست های صنعتی آریا ترکیبی از رشد شاخص های مالی، تغییر ترکیب تولید به سمت محصولات تخصصی تر و ادامه سرمایه گذاری در توسعه فناوری بوده است. افزایش ۲۵ درصدی درآمد عملیاتی و رشد بیش از ۷۳ درصدی سود عملیاتی در کنار اجرای پروژه های توسعه ای، بخش مهمی از این کارنامه را تشکیل می دهد. ادامه این روند به اجرای پروژه های توسعه ای، مدیریت هزینه و نقدینگی، تأمین پایدار انرژی و مواد اولیه و توسعه بازارهای جدید وابسته خواهد بود.



تاکنون ۶۸۷ میلیارد ریال برای آن هزینه شده است. بهره برداری از پروژه برای شهریور ۱۴۰۶ برنامه ریزی شده است.

از دانش بنیان تا عضویت در صندوق ملی نوآوری؛ جایگاه فناورانه آریا

توسعه فناوری و ارتقای دانش فنی، یکی از محورهای فعالیت شرکت در سال های اخیر بوده است. در همین راستا، همکاری با پژوهشگاه صنعت نفت و شرکت ملی گاز ایران برای توسعه و ارتقای عملکرد کاتالیست ها دنبال می شود. همچنین توسعه فناوری تولید انبوه کاتالیست های ریفرورینگ (DRI) و ارتقای عملکرد کاتالیست های SRU در برنامه های اصلی شرکت قرار دارد.

بر اساس گزارش علیرضا مهرآبادی مدیرعامل هلدینگ، صندوق پژوهش و فناوری صنایع پیشرفته از میان بیش از ۱۰ هزار شرکت دانش بنیان، ۵۰ شرکت برتر را شناسایی کرده که هلدینگ کاتالیست های صنعتی آریا در میان هفت عضو مؤسس این صندوق قرار گرفته است. مشارکت در زیرساخت های تأمین مالی و توسعه فناوری نیز از موضوعات مطرح شده در گزارش بود.

وی همچنین اضافه کرد: مشارکت در ایجاد زیرساخت های تأمین مالی و توسعه فناوری با همکاری شرکت پژوهش و فناوری صنایع پتروشیمی NPC-RT. صندوق سرمایه گذاری خطرپذیر شرکتی (CVC)، پژوهش و فناوری پتروشیمی، حاصل حضور مجموعه در زیست بوم نوآوری کشور می باشد.

مدیرعامل هلدینگ همچنین از دیگر برنامه های راهبردی شرکت در حوزه کاتالیست های نسل جدید پالایشگاهی و پتروشیمی خبر داد که از جمله آن ها می توان به شکل گیری همکاری های راهبردی با شرکت های معتبر داخلی و بین المللی، بومی سازی فناوری های کلیدی از طریق مشارکت مشترک (Joint Venture)، توسعه و تولید صنعتی نسل جدید کاتالیست های راهبردی کشور و ایجاد زیرساخت ورود به بازارهای صادراتی محصولات دانش بنیان اشاره کرد. به گفته وی، مرجعیت فناوری در صنایع راهبردی حاصل سرمایه گذاری مستمر گروه «کسرا» در دانش فنی عمومی و همکاری های بین المللی است.

اعتبار A و رتبه سوم صنعت؛ در بازار سرمایه

در حوزه اعتبار و جایگاه شرکت در بازار سرمایه نیز، رتبه اعتباری بلندمدت شرکت A و رتبه اعتباری کوتاه مدت ۱۸ گزارش شده است. شرکت همچنین در ارزیابی ناشران بازار سرمایه، با کسب امتیاز ۸۶،۷۹ در رتبه ۶۴ بازار سرمایه و رتبه سوم صنعت قرار گرفته است.

مدیرعامل هلدینگ ضمن صحبت هایش در حضور سهامداران اذعان داشت: افزایش ارزش روز سرمایه گذاری های شرکت مادر از طریق بورسی شدن شرکت زیر مجموعه، شفاف سازی و ارتقای ارزش گذاری دارایی های گروه بر مبنای مکانیزم بازار سرمایه، ایجاد ظرفیت تأمین مالی مستقل برای اجرای طرح های توسعه و سرمایه گذاری های آتی، افزایش نقدشوندگی و انعطاف پذیری مدیریت سرمایه گذاری های گروه، تقویت اعتبار، حاکمیت شرکتی و جایگاه گروه در بازار سرمایه را از جمله دستاوردهای درخشان مجموعه در سال ۱۴۰۴ می باشد.

بر اساس گزارش ارائه شده در مجمع، شرکت در ارزیابی شفافیت عملکرد نیز موفق به کسب امتیاز ۱۰۰ از ۱۰۰ مورد تأیید شرکت بورس و اوراق بهادار تهران شد. مدیریت شرکت همچنین از برنامه افزایش سرمایه در شرکت اصلی و شرکت های تابعه خبر داد که در صورت تحقق، سرمایه ثبتی شرکت افزایش چشمگیری خواهد داشت.

گزارشی از مجمع سالیانه: تصمیم های سهامداران آریا برای سال ۱۴۰۵

مجمع عمومی عادی سالیانه هلدینگ کاتالیست های صنعتی آریا در تاریخ ۲۳ تیر ۱۴۰۵ در سالن شهید آوینی برگزار شد. در این جلسه ۵۸،۲۸ درصد سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضای هیئت مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی حضور داشتند.



افزایش بیش از ۴۰ درصدی سود خالص

سیمان داراب با سکانداری مهندس بهرام فتاحی در مسیر صعودی موفقیت



شرکت نسبت به سال ۱۴۰۳ بیش از ۴۱ درصد رشد افزایش نشان می‌دهد. مدیرعامل خوشنام و خوشفکر شرکت در بخش دیگری از گزارش خود با اعلام اینکه در بخش بهای تمام شده همچنان شرکت با جدیت تمام سعی در مدیریت عوامل هزینه در تمامی بخش‌ها داشته است که این مهم با همکاری صمیمانه مسئولین زیربط محقق گردید تاکید کرد: شایسته است که از مجاهدت پرسنل همکاری و همدلی هیئت مدیره و البته حمایت تمام قد سهامداران عمده مدیریت را در جهت تداوم فعالیت‌های شرکت باری نمودند نهایت قدردانی و تشکر را دارا باشم.

مهندس بهرام فتاحی که از مدیران جوان و توانمند صنعت کانی کشورمان می‌باشد و در دوره مدیریت موفق خود در سیمان داراب توانسته است این مجموعه را به یکی از پیشروترین شرکت‌های سیمان کشور در حوزه‌های تولید، بهره‌وری، فروش و سودآوری سوق دهد پیرامون عملکرد مالی شرکت خاطرنشان کرد طبق صورت‌های مالی تلفیقی افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۳,۷۲۰,۷۴۰ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۹,۰۷۸,۹۲۸ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۵,۴۰۷,۷۸۸ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۷,۸۴۰,۲۵۶ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۱۰,۳۳۱,۷۸۴ میلیون ریال سود خالص، عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

عضو شاخص هیئت مدیره در بخش پایانی گزارش خود پیرامون برنامه‌های آتی مد نظر مدیریت اعلام داشت که احداث نیروگاه خود تامین CHP، ارتقا PLC کارخانه، رفع نشتی داکت‌های هوای گرم و خط تولید، انجام عملیات اکتشاف تکمیلی معدن مارل رسی از برنامه‌های کوتاه مدت و احداث نیروگاه خورشیدی (۳۰ مگا وات)، بهینه‌سازی الکتروفیلترهای اصلی، تعویض شل گوره، فیبر نوری (توسعه شبکه فیبر نوری در کارخانه مربوط به شبکه و دوربینها)، نصب پونکر جهت مصرف افزودنی بوکسیت، جداسازی و تفکیک پوینت غلظت آسیاب مواد، بهینه‌سازی سیستم روغن داغ جهت افزایش دمای ماروت، بازنگری استراتژی‌ها، بروز آوری نرم افزار و تهیه قطعات یدکی استاکر و ریکلامر از برنامه‌های میان مدت و احداث جاده دسترسی معدن خاک رس و پروژه کاهش غبار برگشتی از برنامه‌های بلند مدت و مهمترین سیاست‌ها و برنامه‌های سال ۱۴۰۵ می‌باشد.

برگزاری مجمع در سالن اجتماعات انجمن صنفی کارفرمایان صنعت سیمان، حضور مدیران ارشد شرکت‌های سرمایه‌گذاری سپه - سرمایه‌گذاری استانی سهام عدالت - سرمایه‌گذاری توسعه صنایع سیمان و کارشناسان شناخته شده صنعت سیمان و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده سیمان داراب و مدیریت شایسته آن را نشان می‌داد، لطف و بزرگواری جنابان حیدری - پیروی و اعضای شاخص هیئت مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع مهندس بهرام فتاحی پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، رشد ۲۸ درصدی درآمد‌های عملیاتی توام با ارتقای ۴۱ درصدی سود خالص بازده دارایی‌ها به ۴۴ درصد، ارتقای بازده حقوق صاحبان سهام به ۸۸ درصد، تاکید بر اینکه سیمان داراب به عنوان یک سهم سهام عدالت دارای بیش از ۵۰ میلیون سهامدار می‌باشد، اعلام فروش خارجی ۲۰ هزار تن طی ماه‌های اول سال به بهره‌برداری از پروژه نیروگاه ۱۳ مگاواتی CHP با هدف تامین انرژی الکتریکی تولید پایدار، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون پندهای حسابرسی توسع مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تایید حسابهای شفاف و کلین حسین کاوتی «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، شوق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش‌ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سولات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، تقسیم سود ۶۰ درصدی حاصله بین سهامداران، اختصاص مبلغ پنج میلیارد تومان جهت ایفای مسئولیت اجتماعی در سال ۱۴۰۵، انتخاب موسسه حسابرسی آزمون پرداز به عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی ارقام نگر آریا به عنوان حسابررس علی‌البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه جناب ایمان خاکسار «مدیریت کاربند اداری و منابع انسانی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع فوق العاده جهت تصویب افزایش سرمایه ۲۷۴ درصدی و اصلاح ماده ۱۳ اساسنامه از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت سیمان داراب روز یکشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۲۸ در سالن اجتماعات انجمن صنفی کارفرمایان صنعت سیمان برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۷۲,۳۸ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیئت مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای حیدری بود که آقایان پیروی و جوامند در مقام نظار اول و دوم و آقای بهرام فتاحی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه با قرائت گزارش هیئت مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازرس قانونی، مجمع تشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۴۸۶۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

پس از برگزاری مجمع عمومی عادی سالیانه با برگزاری مجمع عمومی فوق العاده و تصویب اکثریت سهامداران، سرمایه شرکت از مبلغ ۱۲۶ میلیارد تومان با افزایش ۳۷۴ میلیارد تومانی از محل سود انباشته به مبلغ ۵۰۰ میلیارد تومان مصوب مجمع گردید.

مهندس بهرام فتاحی تاکید کرد که اصلاح ساختار مالی و بهره‌بردن از معافیت مالیاتی موضوع بند «ث» ماده ۱۴ قانون تامین مالی تولید و زیرساخت‌ها از مهمترین دلایل این افزایش سرمایه ۲۹۷ درصدی می‌باشد.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

سرمایه گذاری سپه	بهرام فتاحی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری مهر	بردارشیدی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری و توسعه صنایع سیمان	احمد چودکی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری سهام عدالت استان کرمان	روزبه بهادری	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
سرمایه گذاری استان گیلان	ابراهیم فنیروزپورسلک معلمی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس بهرام فتاحی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «ساراب» افزود: شرکت سیمان داراب در سال ۱۳۶۶ با هدف احداث کارخانه ۲۰۰۰ تنی به ثبت رسید که بعد از این ظرفیت به ۳۰۰۰ تن در آخر تغییر کرد.

مدیر تحول خواه و کار بلد صنعت سیمان کشورمان همچنین با اعلام اینکه با وجود تداوم محدودیت‌های انرژی، رشد هزینه‌های حمل و نقل و افزایش قیمت مواد اولیه، مجموعه سیمان داراب توانسته با مدیریت مناسب فرآیندهای تولید، روند فعالیت خود را حفظ کند افزود: محدودیت‌های ناشی از قطعی برق و گاز یکی از مهم‌ترین چالش‌های صنعت سیمان می‌باشد که این موضوع در کنار افزایش هزینه‌های تولید، بر عملکرد بسیاری از شرکت‌های این صنعت اثرگذار بوده است اما با این حال، سیمان داراب با درک شرایط تحمیلی روز، برنامه‌های مدون خود را بر افزایش بهره‌وری، اجرای طرح‌های بهینه‌سازی تجهیزات، کنترل هزینه‌ها و توسعه بازارهای داخلی و صادراتی متمرکز کرده است.

وی افزود: استمرار پروژه‌های بهبود فرآیندهای تولید، ارتقای راندمان تجهیزات و حفظ جایگاه شرکت در بازار از مهمترین اهداف سال ۱۴۰۵ خواهد بود و تلاش می‌شود با مدیریت منابع و افزایش بهره‌وری، آثار ناشی از چالش‌های موجود به حداقل برسد.

مهندس بهرام فتاحی اضافه کرد: سیمان داراب در سال ۱۴۰۴ مقدار ۱,۰۰۸,۱۱۴ تن کلینکر و ۸۹۷,۵۰۹ تن سیمان تولید کرد که نسبت به عملکرد سال گذشته افزایش یک دهم درصد در تولید کلینکر و کاهش نیم درصد در تولید سیمان را نشان می‌دهد.

بنا به اعلام سکندار «ساراب» این مجموعه با تولید ۱,۰۰۸,۱۱۴ کلینکر و تولید ۸۹۷,۵۰۹ تن سیمان در سال ۱۴۰۴ و همچنین با فروش ۵۲۷,۷۰۰ تن سیمان پاکتی، ۳۵۶,۷۹۹ تن سیمان فله و فروش ۷۳,۲۶۹ تن کلینکر توانست عملکردی مقبول کسب کند.

به گفته وی، سیمان داراب با مجموع فروش ۸۹۷,۴۹۹ هزار تن سیمان دارای سهم ۱,۴ درصدی از فروش داخلی کشور عزیزمان بوده است و کاهش محسوس ظرفیت ناوگان حمل و نقل و افزایش تعرفه‌های آن نیز همچنان از چالش‌ها و مشکلات پیش روی صنعت سیمان در سال ۱۴۰۴ بوده است.

سکندار «ساراب» در فرازی دیگر از گزارش جامع خود ضمن تصریح اینکه شرکت سیمان داراب در سال ۱۴۰۴ موفق به تحویل ۸۹۴ هزار تن سیمان داخلی گردیده است و همچنین علی‌رغم کاهش تقاضا و وجود مشکلات در صادرات کلینکر در سال ۱۴۰۴، شرکت سیمان داراب موفق به تحویل ۴۳ هزار تن کلینکر داخلی و ۳۰ هزار تن کلینکر صادراتی و در مجموع تحویل کلینکر داخلی و صادراتی بالغ بر ۷۳ هزار تن گردیده است افزود: در سال ۱۴۰۴ درآمدهای شرکت نسبت به سال قبل از محل فروش سیمان و کلینکر بالغ بر ۳۸ درصد افزایش داشته است و همچنین سود خالص

وقتی فولاد، سبز می‌شود

جهان فولاد سیرجان در جمع پیشگامان صنعت سبز کشور

کارخانه نورد بردسیر شرکت جهان فولاد سیرجان، واحد نمونه صنعتی سبز کشور شد



اقتصادی بالایی دارد و از سوی دیگر، ضرورت توجه به استانداردها و الزامات محیط زیستی را بیشتر می‌کند.

کسب عنوان واحد نمونه صنعتی سبز توسط کارخانه نورد بردسیر را می‌توان در همین چارچوب ارزیابی کرد؛ یعنی تلاشی برای آنکه تولید فولاد در کنار نقش اقتصادی خود، با مسئولیت‌پذیری در قبال محیط زیست نیز همراه باشد.

تولید مسئولانه؛ نگاهی فراتر از محصول

امروز مفهوم تولید مسئولانه دیگر تنها به کیفیت محصول یا میزان تولید محدود نمی‌شود. یک مجموعه صنعتی زمانی می‌تواند خود را در مسیر توسعه پایدار بداند که آثار فعالیت‌هایش بر محیط پیرامون را نیز در نظر بگیرد.

در چنین نگاهی، کاهش آلاینده‌ها تنها یک الزام قانونی نیست؛ مدیریت پسماند نیز صرفاً یک فرآیند اجرایی محسوب نمی‌شود، بلکه هر دو بخشی از فرهنگ و رویکرد سازمانی یک مجموعه هستند.

کسب این عنوان توسط جهان فولاد سیرجان، از این منظر اهمیت دارد که نشان می‌دهد موضوع محیط زیست در کنار فعالیت‌های تولیدی این مجموعه مورد توجه قرار گرفته است. این دستاورد می‌تواند زمینه‌ای برای تدوین برنامه‌های زیست‌محیطی و حرکت به سمت ارتقای مستمر عملکرد در این حوزه باشد.

یک تندیس برای امروز، مسئولیتی برای فردا

دریافت لوح و تندیس «واحد نمونه صنعتی سبز کشور» اگرچه یک دستاورد ارزشمند برای جهان فولاد سیرجان محسوب می‌شود، اما اهمیت اصلی آن در مسیری است که پس از این موفقیت نیز باید ادامه پیدا کند.

کسب چنین عنوانی می‌تواند انگیزه‌ای برای تثبیت اقدامات انجام‌شده و دنبال کردن راهکارهای مؤثرتر در حوزه محیط زیست باشد. در واقع، «سبز بودن» زمانی ارزش واقعی خود را نشان می‌دهد که از یک عنوان به یک رویکرد مستمر تبدیل شود و در تصمیم‌گیری‌ها، فرآیندهای تولیدی و برنامه‌های توسعه‌ای یک مجموعه جایگاه دائمی داشته باشد.

از سوی دیگر، تقدیر از واحدهای صنعتی نمونه در حوزه محیط زیست می‌تواند پیام مهمی برای سایر پتگاه‌های تولیدی کشور داشته باشد؛ اینکه توسعه صنعتی و حفاظت از محیط زیست الزامی در برابر یکدیگر قرار ندارند و می‌توان میان تولید، توسعه اقتصادی و مسئولیت زیست‌محیطی پیوندی پایدار ایجاد کرد.

جهان فولاد سیرجان؛ در مسیر توسعه پایدار

انتخاب کارخانه نورد بردسیر شرکت جهان فولاد سیرجان به‌عنوان «واحد نمونه صنعتی سبز کشور»، برگ دیگری به کارنامه افتخارات این مجموعه افزوده است؛ برگ افتخاری که بر اهمیت تولید همراه با مسئولیت، توسعه همراه با حفاظت از محیط زیست و حرکت در مسیر توسعه پایدار تأکید دارد.

این موفقیت، در عین حال می‌تواند آغاز مرحله‌ای تازه برای ادامه و تقویت برنامه‌های زیست‌محیطی جهان فولاد سیرجان باشد؛ مسیری که در آن حفظ دستاوردهای موجود و ارتقای مستمر عملکرد، اهمیت بیشتری پیدا می‌کند.

در نهایت، آنچه از این رویداد بیش از هر چیز به چشم می‌آید، تصویری از صنعتی است که تلاش می‌کند میان دو ضرورت مهم، یعنی تولید و صیانت از محیط زیست، تعادل برقرار کند. کارخانه نورد بردسیر با کسب عنوان واحد نمونه صنعتی سبز کشور، نشان داده است که توسعه صنعتی می‌تواند در کنار مسئولیت‌پذیری زیست‌محیطی دنبال شود؛ رویکردی که تدوین آن می‌تواند به تقویت جایگاه جهان فولاد سیرجان در مسیر صنعت سبز کشور و گسترش فرهنگ تولید پایدار در بخش صنعت کمک کند.

در روزگاری که توسعه صنعتی بیش از هر زمان دیگری با الزامات محیط زیستی گره خورده است، دیگر نمی‌توان موفقیت یک مجموعه تولیدی را تنها با میزان تولید، ظرفیت و عملکرد اقتصادی آن سنجید. صنعت امروز در کنار خلق ارزش اقتصادی، مسئولیتی جدی در قبال محیط زیست و نسل‌های آینده بر عهده دارد؛ مسئولیتی که از مدیریت منابع و کنترل آلاینده‌ها آغاز می‌شود و تا مدیریت پسماند و رعایت دقیق ضوابط زیست‌محیطی امتداد می‌یابد.

در چنین شرایطی، کسب عنوان «واحد نمونه صنعتی سبز کشور» برای یک مجموعه فولادی، رویدادی قابل توجه و معنادار است؛ چراکه صنعت فولاد به‌عنوان یکی از صنایع پیشران اقتصاد و تولید کشور، همواره با ضرورت مدیریت آثار زیست‌محیطی فعالیت‌های خود مواجه است. در همین چارچوب، کارخانه نورد بردسیر شرکت جهان فولاد سیرجان موفق شد عنوان «واحد نمونه صنعتی سبز کشور» را از آن خود کند؛ افتخاری که بیانگر توجه این مجموعه به الزامات زیست‌محیطی و حرکت در مسیر تولید مسئولانه است.

این عنوان طی مراسمی با حضور محمدرضا عارف، معاون اول رئیس‌جمهور، و سیدمحمد اتابک، وزیر صنعت، معدن و تجارت در سالن همایش‌های بین‌المللی سازمان حفاظت محیط زیست به شرکت جهان فولاد سیرجان اهدا شد و لوح و تندیس واحد نمونه صنعتی سبز کشور به این مجموعه تعلق گرفت.

انتخاب کارخانه نورد بردسیر شرکت جهان فولاد سیرجان به‌عنوان واحد نمونه صنعتی سبز کشور، بر اساس نتایج ارزیابی‌های انجام‌شده و عملکرد این مجموعه در شاخص‌های مختلف زیست‌محیطی صورت گرفته است.

بر اساس این ارزیابی‌ها، اجرای مؤثر شاخص‌های زیست‌محیطی، کاهش آلاینده‌ها، رعایت الزامات و ضوابط محیط زیستی، مدیریت مناسب پسماندها و سایر اقدامات انجام‌شده در حوزه حفاظت از محیط زیست از جمله عواملی بوده‌اند که زمینه انتخاب این کارخانه را فراهم کرده‌اند.

اهمیت این دستاورد در صنعت فولاد از آن جهت دوچندان است که در یک واحد صنعتی، حفاظت از محیط زیست نمی‌تواند اقدامی مقطعی یا صرفاً تشریفاتی باشد. مدیریت زیست‌محیطی نیازمند مجموعه‌ای از فرآیندهای مستمر است که باید همزمان با فعالیت‌های تولیدی دنبال شود. از کنترل آلاینده‌ها گرفته تا مدیریت پسماند و رعایت ضوابط و استانداردهای محیط زیستی، هر یک بخشی از این زنجیره را تشکیل می‌دهند.

از همین منظر، دریافت عنوان «واحد نمونه صنعتی سبز» را می‌توان نتیجه مجموعه‌ای از اقدامات و رویکردهای زیست‌محیطی دانست که در نهایت، عملکرد کارخانه نورد بردسیر را در مسیر تولید مسئولانه قرار داده است.

صنعت سبز؛ ضرورت امروز صنعت

جهان امروز دیگر به مدل‌های سنتی توسعه صنعتی بسنده نمی‌کند. افزایش تولید و توسعه ظرفیت‌های صنعتی زمانی می‌تواند به معنای توسعه پایدار باشد که آثار آن بر محیط زیست نیز مدیریت شود.

تغییرات اقلیمی، ضرورت صیانت از منابع طبیعی و افزایش حساسیت جوامع نسبت به آلودگی‌های صنعتی، موجب شده است که موضوع محیط زیست به یکی از ارکان اصلی سیاست‌گذاری و برنامه‌ریزی صنعتی تبدیل شود. در این میان، صنایع بزرگ کشور نیز ناگزیرند میان استمرار تولید، رشد اقتصادی و مسئولیت‌های محیط زیستی خود تعادل برقرار کنند.

صنعت فولاد از مهم‌ترین پایه‌های توسعه صنعتی کشور محسوب می‌شود و بخش‌های متعددی از اقتصاد و تولید به این صنعت وابسته‌اند. از این رو، توسعه این صنعت از یک سو اهمیت

شرکت جهان فولاد سیرجان (سهامی عام)

Sirjan Jahan Steel Company (SJSO)



پتروشیمی آبادان در مسیر تحول

از بازاریابی ظرفیت‌های تولید تا چشم‌انداز جهش و توسعه با ناخدایی مهندس محسن علوی



مهدی خلج

کار قرار گرفته است و در این مطالعات، وضعیت موجود مجتمع، محدودیت‌ها و گلوگاه‌ها، زنجیره تأمین خوراک، ظرفیت‌های پالایشگاه آبادان و صنایع همجوار، زنجیره ارزش محصولات فعلی و فرصت‌های توسعه در بخش‌های پالادستی، میان‌دستی و پایین‌دستی بررسی شده است. افزود: در این مطالعات، تأمین پایدار خوراک یکی از مهم‌ترین عوامل موفقیت توسعه شناخته شده است و بنابراین ظرفیت‌های موجود پالایشگاه آبادان و سایر منابع احتمالی تأمین خوراک بررسی شده تا مسیر توسعه زنجیره ارزش بر مبنای خوراک‌های دارای مزیت رقابتی مشخص شود.

بنا به اعلام مدیرعامل «شپترو» رویکرد ما در سرمایه‌گذاری نیز این خواهد بود که هیچ پروژه‌ای صرفاً به دلیل جذابیت اولیه وارد سبد سرمایه‌گذاری نشود بلکه پروژه‌ها باید با دقت از نظر فنی، اقتصادی، مالی، راهبردی، زیست‌محیطی و ریسک اجرایی بررسی شوند و پس از غربالگری و امکان‌سنجی، برای تصمیم‌گیری نهایی به ارکان ذی‌صلاح شرکت ارائه شوند.

مدیرعامل توانمند و رزومه‌دار صنعت پتروشیمی کشورمان در ادامه ضمن تبیین اینکه یکی از مهم‌ترین موضوعاتی که باید درباره سال ۱۴۰۴ توضیح داده شود شرایط عملیاتی مجتمع است که به دلیل عدم تزریق نقدینگی و مشکلات مربوط به بهینه‌سازی تجهیزات، تولید شرکت از مردادماه ۱۴۰۳ متوقف شده بود اما با حمایت شرکت سرمایه‌گذاری نفت، گاز و پتروشیمی تأمین، تاپیکو و با تدوین برنامه عملیاتی، اصلاح خط تولید و راهاندازی واحدهای مجتمع از اسفندماه ۱۴۰۳ در دو فاز آغاز شد اضافه کرد: در ادامه، با خرید تجهیزات و اجرای بزرگ‌ترین تعمیرات اساسی مجتمع پس از جنگ تحمیلی، مجتمع در آبان‌ماه ۱۴۰۴ با ۶۰ درصد ظرفیت، به استثنای واحد کلر آلکالی و ۵۰۰، مجدداً در مدار تولید قرار گرفت.

به گفته وی، نتیجه این اقدام به‌تدریج در روند کاهش زیان شرکت نیز نمایان شده به‌گونه‌ای که زیان ماهانه از حدود ۱۷۹ میلیارد تومان به ۸۰ میلیارد تومان در بهمن‌ماه ۱۴۰۴ کاهش پیدا کرد و برنامه ریزی دقیق صورت گرفته بود که این رقم در اسفندماه ۱۴۰۴ به حدود ۳۰ میلیارد تومان برسد اما با این حال، وقوع جنگ موجب توقف مجدد فعالیت مجتمع شد.

دکتر محسن علوی در فرازی دیگر از گزارش جامع خود با اعلام اینکه پس از وقوع جنگ و با دستور پادفند غیرعامل، مجتمع از ۱۰ اسفند ۱۴۰۴ از سرویس خارج شد و پس از برقراری آتش‌سوزی و دریافت مجوزهای لازم، در تاریخ ۱۲ اردیبهشت ۱۴۰۵ مجدداً در مدار تولید قرار گرفت افزود: همزمان، با توجه به شرایط کشور و نیاز موجود، راهاندازی واحد کلر آلکالی نیز در دستور کار قرار گرفت که مقرر شد این واحد از ابتدای مردادماه ۱۴۰۵ با ۳۰ درصد ظرفیت وارد مدار شود.

به گفته وی، در ادامه مسیر نیز یکی از برنامه‌های اساسی ما، ارزیابی مجدد دارایی‌های ثابت و دارایی‌های مازاد و استفاده از ظرفیت این دارایی‌ها در کنار مطالبات و آورده نقدی سهامداران برای افزایش سرمایه است چرا که با خروج شرکت از شمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت و تأمین منابع مورد نیاز برای تکمیل پروژه‌های توسعه‌ای مجتمع، شاهد رقم خورن فصلی نوین در مجموعه خواهیم بود.

سکندار «شپترو» در بخش دیگری از گزارش خود ضمن تصریح اینکه در بخش تولید، عملکرد سال ۱۴۰۴ نسبت به سال قبل بهبود نشان می‌دهد، هرچند همچنان با ظرفیت اسمی فاصله قابل توجهی داریم افزود: تولید پی وی سی در سال

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت پتروشیمی آبادان روز چهارشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۳۱ در سالن اجتماعات شرکت نفت پاسارگاد برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۵۸٫۵ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرسان و بازرسان قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای حمزه وکیلی بود، که آقایان علیرضا اسکندری و وحید اسدزاده تکلانی در مقام نظار اول و دوم و آقای محسن علوی عطا آبادی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرسان و بازرسان قانونی، مجمع تشنبنان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت‌مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

تولیدی پلیمرهای صنعتی پولیکائونین	محمد رضا خسروی	عضو هیئت‌مدیره	غیر موظف - اصلی
پترو گام اطلس ارونند	محمد خداگرمی	رئیس هیئت‌مدیره	غیر موظف - اصلی
صبا انرژی جهان گستر	سجاد زینلی	عضو هیئت‌مدیره	غیر موظف - اصلی
تولیدی گاز لوله	محسن علوی عطا آبادی	نایب رئیس هیئت‌مدیره	موظف - اصلی
گسترش تجارت هامون	الهام خیراندیش	عضو هیئت‌مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس محسن علوی عطا آبادی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «شپترو» افزود: پتروشیمی آبادان با بیش از ۶ دهه سابقه در تولید محصولات پلیمری، امروز با دو هدف اساسی حرکت می‌کند: نخست، احیای زنجیره ارزش و اصلاح چرخه تولید برای دستیابی به پایداری تولید و دوم، حرکت به سمت توسعه محصولات و خروج از اقتصاد تک محصولی و در نهایت فراهم کردن زمینه خروج شرکت از زیان‌دهی.

به گفته وی؛ ما در این مسیر تلاش کرده‌ایم از ظرفیت نیروهای متخصص شرکت و همچنین مزیت همجواری مجتمع با پالایشگاه آبادان استفاده کنیم.

مدیرعامل پتروشیمی آبادان ضمن تصریح اینکه نگاه ما صرفاً به حل مشکلات امروز نیست و اعتقاد ما این است که آینده مجموعه باید بر پایه یک نقشه توسعه مشخص و یک نظام حرفه‌ای سرمایه‌گذاری شکل بگیرد اضافه کرد: در سال ۱۴۰۴، به جای آنکه پروژه‌های سرمایه‌ای جدید را بدون تثبیت شرایط عملیاتی تعریف کنیم، تمرکز را بر راهاندازی مجدد مجتمع، رفع گلوگاه‌های تولید، ایجاد ساختار مدیریتی پروژه و تدوین نقشه راه توسعه قرار دادیم و در همین راستا، در بهمن‌ماه ۱۴۰۴ واحد «طرح، توسعه و پروژه‌ها» در ساختار سازمانی شرکت ایجاد و فعالیت خود را آغاز کرد.

به گفته وی؛ مأموریت این واحد شامل شناسایی فرصت‌های سرمایه‌گذاری و توسعه کسب‌وکار، تدوین مطالعات فنی و اقتصادی طرح‌ها، پایش پروژه‌های مصوب، توسعه نظام مدیریت پروژه و تدوین نقشه راه توسعه و سرمایه‌گذاری شرکت است. مدیرعامل مجموعه که به شایستگی در حضور قبلی خود هم توانسته بود پتروشیمی آبادان را در یک جهش عملکردی و بستر سازی برای تکمیل زنجیره ارزش قرار دهد با اعلام اینکه همزمان تدوین «نقشه راه توسعه و سرمایه‌گذاری پتروشیمی آبادان» در دستور



مهندس محسن علوی عطا آبادی ضمن تصریح اینکه پتروشیمی آبادان با اجرای گسترده‌ترین عملیات تعمیرات اساسی و احیای واحدهای عملیاتی، مسیر بازگشت به مدار تولید را در سال ۱۴۰۴ آغاز و تثبیت کرد؛ به‌گونه‌ای که تولید محصولات شرکت با رشد ۵۵ درصدی به بیش از ۱۷ هزار تن رسید و همزمان، راهاندازی واحدهای عملیاتی، تولید PVC گرید پزشکی ۵۷۰، توسعه سبد محصولات و بازارهای صادراتی و اقدامات اصلاحی در حوزه مالی و بازرگانی در دستور کار قرار گرفت اضافه کرد: راهاندازی واحدهای عملیاتی، تولید گرید پزشکی PVC ۵۷۰، تولید محصول DPG، نوسازی راکتورهای واحد ۷۰۰ قدیم، احیای بخش کنترل کیفیت، ارتقای تجهیزات آزمایشگاهی، بهبود کیفیت محصولات و توسعه بازارهای داخلی و صادراتی از جمله مهم‌ترین توفیقات حاصل شده در این دوره بوده است.

مدیرعامل کردان و کاربلد مجموعه با اعلام اینکه در حوزه بازرگانی، تأمین خوراک پایدار، کاهش ۵۰ درصدی نرخ خرید EDC، ازسرگیری صادرات، رفع تعهدات معوق DDB و تنوع‌بخشی به سبد محصولات، از دستاوردهای شاخص شرکت در سال ۱۴۰۴ بوده است افزود: در بخش مالی نیز تشکیل کمیته تخصیص منابع، پیگیری استمهال و تقسیط بدهی‌ها، مدیریت پرداخت مطالبات پیمانکاران و تأمین‌کنندگان و پیگیری افزایش سرمایه برای خروج از شمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت، از اهم دستاوردهای کسب شده بوده است.

مهندس محسن علوی افزود: سال ۱۴۰۴ برای ما سال بازگشت به تولید و ایجاد زیرساخت‌های لازم برای آینده بود و اکنون مأموریت اصلی این است که این بازگشت را به تولید پایدار، کاهش زیان، اصلاح ساختار مالی و توسعه زنجیره ارزش تبدیل کنیم و این مسیر مبنای برنامه‌های هیئت‌مدیره برای سال‌های پیش رو خواهد بود.

به گفته وی، روند عملکرد شرکت در سال ۱۴۰۵ نیز با بهبود قابل توجه همراه بوده و پتروشیمی آبادان پس از پشت سر گذاشتن دوره‌ای دشوار؛ دستاوردی که بیانگر تغییر مسیر شرکت از بحران و زیان‌دهی به سمت تثبیت تولید بازگشت به سودآوری است.

سکندار «شپترو» همچنین راهاندازی واحدهای ۳۰۰ و ۵۰۰ و تکمیل زنجیره تولید، تثبیت و افزایش راندمان واحدهای عملیاتی، بهسازی و نوسازی تجهیزات فرسوده، تنوع‌بخشی به محصولات صادراتی، افزایش فروش، تأمین منابع مالی و اجرای طرح‌های توسعه‌ای از جمله پروژه کلر آلکالی با فناوری ممبران را مهم‌ترین برنامه‌های آتی پتروشیمی آبادان برشمرد.



ریال کاهش وزیان انباشته نیز به همین میزان افزایش خواهد یافت.

مرد شماره یک مالی شرکت همچنین اعلام داشت که در خصوص این موضوع، رأی بدوی در تاریخ ۱۴ فروردین ۱۴۰۰ به نفع شرکت و مبنی بر محکومیت شرکت ملی صنایع پتروشیمی به پرداخت ۵۰ درصد سهم بازنشستگان پیش از موعد صادر شده بود که پس از اعتراض، پرونده به دادگاه تجدیدنظر استان تهران رفت و موضوع همچنان در مسیر قضایی قرار دارد.

دکتر مهدی آشوری در ادامه تأکید کرد که اعتبار مالیات بر ارزش افزوده به مبلغ ۲ هزار و ۳۶۰ میلیارد ریال است که عمدتاً از سال ۱۴۰۰ ایجاد و منتقل شده است. شرکت پیگیری‌های لازم برای بهرمندی از این اعتبار را در دستور کار قرار داده و پرونده‌های مالیاتی نیز در هیأت‌های حل اختلاف در حال رسیدگی است. به گفته وی، در خصوص دارایی‌های در جریان تکمیل نیز مبلغ ۶۷۰ میلیارد ریال هزینه عمدتاً بابت حقوق و دستمزد پرسنل سال‌های قبل در پروژه‌ها منظور شده است که با توجه به ضرورت تعیین ارزش اقتصادی و مبلغ بازپاشی پرونده‌ها، بررسی و تعیین تکلیف این دارایی‌ها در دستور کار قرار گرفته است و همچنین در خصوص تعهدات بازنشستگی کارکنان، موضوع محاسبات اکچوئری و شناسایی ذخایر لازم مطرح است و اقدامات لازم برای انجام محاسبات مربوطه و تعیین آثار آن بر صورت‌های مالی دنبال خواهد شد.

معاون مالی مجموعه اضافه کرد: از سوی دیگر، مغایرت حساب‌ها با صندوق بازنشستگی پس‌انداز و رفاه کارکنان صنعت نفت، پالایش نفت آبادان و سازمان برق آبادان نیز بررسی شده است که بر اساس حساسی‌های قیق صورت گرفته این نهادها به ترتیب مبلغ ۶ هزار و ۱۳، ۱۵ هزار و ۱۰۶ و ۵۴۸ میلیارد ریال بیشتر از مانده ثبت‌شده در دفاتر شرکت اعلام کرده‌اند و تعیین آثار احتمالی این مغایرت‌ها منوط به تعیین ماهیت اختلاف حساب‌ها و تهیه صورت تطبیق حساب‌هاست. در خصوص سازمان برق آبادان، مغایرت با بهرورسانی بدهی‌ها اصلاح شده و برای مغایرت‌های پالایش نفت آبادان و صندوق بازنشستگی نیز جلسات کارشناسی دنبال خواهد شد.

مهندس محسن علوی در بخش پایانی گزارش خود خاطر نشان کرد که برای سال ۱۴۰۵، تکمیل و نهایی‌سازی نقشه راه توسعه شرکت، انتخاب و اولویت‌بندی پروژه‌های دارای توجیه فنی و اقتصادی، پیگیری افزایش و تنوع‌بخشی خوراک، توسعه زنجیره ارزش محصولات، استقرار نظام مدیریت سبب پروژه‌ها و کنترل پروژه، بررسی روش‌های تأمین مالی و مشارکت‌های راهبردی و همچنین ایجاد سازوکار پایش مستمر پروژه‌های سرمایه‌گذاری را دنبال خواهیم کرد.

وی تأکید کرد که برنامه توسعه پتروشیمی آبادان صرفاً افزایش ظرفیت تولید نیست بلکه هدف ما ارتقای جایگاه شرکت در زنجیره ارزش صنعت پتروشیمی، تنوع‌بخشی به منابع خوراک، افزایش ارزش افزوده محصولات، کاهش وابستگی به بازارهای محدود، افزایش بهره‌وری سرمایه و استفاده حداکثری از ظرفیت‌های منطقه‌ای است و در این مسیر معتقدیم اگر بتوانیم سه موضوع را همزمان پیش ببریم — نخست، تثبیت تولید؛ دوم، اصلاح ساختار مالی و خروج از شمول ماده ۱۴۱ و سوم، اجرای یک نقشه توسعه مبتنی بر مطالعات دقیق — می‌توانیم مسیر شرکت را از یک مجتمع با مشکلات انباشته عملیاتی و مالی، به مجموعه‌ای با تولید پایدار، سبب محصول متنوع‌تر و ارزش آفرینی بیشتر برای سهامداران تغییر دهیم.

سکاندار «شپترو» افزود: سال ۱۴۰۴ برای ما سال بازگشت به تولید و ایجاد زیرساخت‌های لازم برای آینده بود و اکنون مأموریت اصلی این است که این بازگشت را به تولید پایدار، کاهش زیان، اصلاح ساختار مالی و توسعه زنجیره ارزش تبدیل کنیم.

به گفته وی: این مسیر مبنای برنامه‌مدیر به برای سال‌های پیش رو خواهد بود.

حضور مدیران ارشد شستا و پترو و کارشناسان شناخته شده صنعت و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه بی‌بدیل پتروشیمی آبادان و مدیریت مدبر آن را نشان می‌داد، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع مهندس محسن علوی پیرامون برنامه‌ها و سیاست‌های پیاده شده در شرکت طی سال مالی مورد گزارش، تبیین برنامه‌های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، داشتن سرمایه ۱۰ هزار میلیاردی، اعلام داشتن ۱۱۲۷ نفر بصورت مستقیم در مجموعه، رسیدن جمع دارایی‌های شرکت به مبلغ ۱۴۵،۴۷۱،۸۱۲ میلیارد ریال، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی، تأیید حساب‌های شفاف و کلین مهدی آشوری «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی فریوران راهبردی به عنوان حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی ارقام نگر آریا به عنوان حسابرس علی‌البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه محمد امین صلیبوی «مدیریت فرهنگمدار روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری از ذینفعان از نکات خواندنی این مجمع بود.

۱۴۰۴ تن رسید، در حالی که تولید سال ۱۴۰۳، ۸۵۳۱، ۱۴۰۳ تن بود. تولید دی دی بی نیز از ۳۰۸ تن به ۱۶۲۲ تن افزایش یافت و در مقابل، تولید سود سوزآور از ۱۰۳۷ تن در سال ۱۴۰۳ به صفر در سال ۱۴۰۴ رسید و در مجموع تولید شرکت از ۹۸۷۶ تن در سال ۱۴۰۳ به ۱۳۰،۵۱ تن در سال ۱۴۰۴ افزایش پیدا کرد.

عضو شاخص هیئت مدیره همچنین اظهار داشت که در بخش خرید مواد اولیه، مجموع خرید شرکت در سال ۱۴۰۴ برابر با ۵،۴۸۲،۸۰۱ میلیون ریال بوده است؛ در حالی که این رقم در سال ۱۴۰۳ مبلغ ۳،۵۱۶،۷۳۱ میلیون ریال بود.

به گفته وی: از این میزان، گاز خوراک با ۲،۱۶۴،۹۱۲ میلیون ریال، ۳۹ درصد خرید مواد اولیه را تشکیل داده است و ای دی سی با ۱،۹۲۶،۹۹۳ میلیون ریال، ۳۵ درصد، VCM با ۹۴۳،۰۲۸ میلیون ریال، ۱۷ درصد و بنزن با ۴۰۳،۳۹۶ میلیون ریال، ۷ درصد از خرید مواد اولیه را به خود اختصاص داده‌اند.

مهندس محسن علوی که به عنوان مدیری جوان و خوشفکر در صنعت پتروشیمی دارای جایگاهی ارزنده می‌باشد با اعلام اینکه در فروش محصولات، مقدار فروش پی‌وی سی در سال ۱۴۰۴، ۱۰،۴۹۳ تن، دی‌دی بی معادل ۶۴۴ تن بوده است و مجموع فروش محصولات به ۱۱،۱۳۷، ۱۴۰۴ تن رسیده است افزود: از نظر مبلغ فروش نیز PVC به مبلغ ۷،۵۸۴،۲۸۶ میلیون ریال، DDB به مبلغ ۷۰۲،۷۰۶ میلیون و مجموع مبلغ فروش محصولات شرکت به ۸،۲۸۷،۰۹۲ میلیون ریال رسیده است.

به گفته وی، در زمینه فروش، با وجود محدودیت تولید ناشی از کمبود تجهیزات کارآمد، مواد اولیه و برق مصرفی، تلاش شد با رصد مستمر بازار و مذاکره با خریداران، از جمله تعاونی‌ها به عنوان خریداران عمده، محصولات از مسیر بورس کالا و در فضای رقابتی به فروش برسد و برای محصولات جانبی نیز با شناسایی مصرف‌کنندگان و تولیدکنندگان اصلی، تلاش شد شرایط رقابتی ایجاد و قیمت فروش بهبود پیدا کند.

مدیرعامل مدیر مجموعه پیرامون عملکرد مالی شرکت نیز خاطر نشان کرد که افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت طبق صورت‌های مالی تلفیقی از مبلغ ۳۸۰،۸۳۴۶ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۹۰۹۶،۲۸۸ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۲،۹۷۸،۲۹۴ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۷،۴۶۸،۰۱۲ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت علیرغم تمام چالش‌های تحمیلی در سال ۱۴۰۴ از جمله تداوم تحریم‌های بین‌المللی و ناترازی انرژی، کمبود خوراک، وقوع دو جنگ تحمیلی، رشد هزینه‌های تولید و... مبلغ ۱۹،۵۰۴،۹۶۲ میلیون ریال سود خالص برای سهامداران و ذینفعان خود حاصل سازد. مدیرعامل مجموعه که به واسطه سال‌ها حضورش در پست‌های مختلف این مجموعه با نقاط ضعف و صنعت پتروشیمی آبادان آشنایی باشد در قسمت دیگری از گزارش خود ضمن تبیین اینکه در حوزه ریسک، مهم‌ترین مسئله همچنان فرسودگی تجهیزات و ماشین‌آلات است، وضعیت نامناسب تجهیزات و قطعی برق موجب ناپایداری تولید و افزایش هزینه‌های تعمیر و نگهداری شده است و به همین دلیل اجرای طرح‌های افزایش سرمایه برای نوسازی و بهسازی واحدهای تولیدی اهمیت اساسی دارد تأکید کرد که ریسک دیگر، خوراک و مواد اولیه است چرا که شرکت خوراک خود را از پالایشگاه آبادان دریافت می‌کند و EDC نیز از پتروشیمی اروند خریداری می‌شود و عدم دسترسی برنامه‌ریزی‌شده و مستمر به خوراک و مواد اولیه، مستقیماً بر رانندگی و هزینه‌های تولید اثر می‌گذارد.

به گفته وی، ریسک دیگر، تأمین قطعات و کاتالیست‌های وارداتی است که در شرایط تحریمی با تأخیر و هزینه مضاعف انجام می‌شود.

عضو شاخص هیئت مدیره همچنین با اشاره به اینکه در حوزه نرخ بهره نیز با افزایش نرخ‌های بانکی، شرکت تلاش کرده از منابع داخلی، خریدهای اعتباری و پیش‌فروش محصولات برای کاهش فشار مالی استفاده کند افزود: نوسانات نرخ ارز نیز بر تمام خریدهای شرکت، چه داخلی و چه وارداتی، اثر گذاشته و موجب افزایش بهای تولید شده است و در مقابل، امکان عرضه محصولات در رینگ صادراتی بورس کالا تا حدودی امکان مدیریت این ریسک را فراهم می‌کند.

به گفته وی، در زمینه قیمت نهاده‌ها نیز بیشترین ریسک متوجه مواد اولیه و حامل‌های انرژی است و شرکت برای کاهش این ریسک، نصب کمپرسورهای جمع‌آوری گازهای پالایشگاه و استفاده از منابع سوختی داخل مجتمع را دنبال کرده است.

در حاشیه مجمع نیز مهدی آشوری «معاونت مالی» اظهار داشت که یکی از مطالبات مهم شرکت از شرکت ملی صنایع پتروشیمی ایران، مربوط به سهم ۵۰ درصدی آن شرکت در هزینه‌های بازنشستگی پیش از موعد است.

به گفته وی: مبلغ مطالبه ثبت‌شده ۸ هزار و ۱۴۴ میلیارد ریال بوده، در حالی که شرکت ملی صنایع پتروشیمی ایران در پاسخ تأییدیه، بدهی خود را ۲۶ میلیارد ریال اعلام کرده است که در صورت اعمال تعدیلات مورد اشاره حسابرس، دریافتی‌های شرکت ۸ هزار و ۱۱۸ میلیارد



افزایش ۳۳۰ درصدی سود خالص «کیمیا»

رکورد شکنی های شرکت صنعتی و معدنی کیمیا زنگان گستران



درآمدهای عملیاتی و سود خالص نشان دهنده آن می باشد که در سال سخت اقتصادی توام با ناترازی های شدید انرژی، تلاوم تحریم های بین المللی، وقوع دو جنگ تحمیلی و رشد تمام هزینه های تولید، یک عملکرد فوق العاده می باشد.

به گفته وی؛ در سال جاری اهتمام جدی به اجرای هر چه سریع تر طرح های توسعه خود خواهیم داشت که مطمئناً باعث تثبیت روند صعودی سودآوری و کسب سود با کیفیت در سال مالیاتی خواهد بود. مهندس صمد علی پور با تأکید بر اینکه مسیر آینده شرکت بر توسعه ظرفیت های معدنی، افزایش بهره وری و استفاده حداکثری از ظرفیت های موجود استوار خواهد بود، اظهار کرد: «توسعه پایدار در صنعت معدن و فرآوری، نیازمند نگاه بلندمدت، مدیریت دقیق منابع و حرکت مستمر در مسیر افزایش بهره وری است. تلاش ما در کیمیا زنگان گستران بر این است که با بهبود فرآیندهای استخراج و فرآوری، ظرفیت های موجود را به شکل مؤثرتری فعال کرده و زمینه رشد پایدار شرکت را فراهم کنیم.»

وی با اشاره به برنامه های توسعه ای مجموعه افزود: «توسعه محدوددها و ذخایر معدنی و اجرای طرح های مرتبط با فرآوری، از محورهای مهم برنامه های پیش روی شرکت است. پروژه های توسعه ای در حوزه فرآوری مواد معدنی می توانند علاوه بر افزایش ظرفیت های عملیاتی، زمینه خلق ارزش بیشتر و تقویت جایگاه کیمیا در زنجیره سرب و روی کشور را فراهم کنند.»

مدیرعامل کیمیا زنگان گستران همچنین بر اهمیت کنترل هزینه ها و افزایش راندمان تولید تأکید کرد و گفت: «در شرایطی که صنعت معدن تحت تأثیر نوسانات بازارهای جهانی، هزینه های تولید و چالش های تأمین مواد اولیه قرار دارد، مدیریت ریسک و استفاده بهینه از منابع از اهمیت ویژه ای برخوردار است. رویکرد ما این است که در کنار توسعه تولید، انضباط مالی و بهره وری عملیاتی را نیز به صورت جدی دنبال کنیم.» مهندس علی پور همچنین با اشاره به چشم انداز شرکت خاطر نشان کرد: «کیمیا ظرفیت های قابل توجهی برای توسعه فعالیت های معدنی و فرآوری در اختیار دارد و هدف ما این است که با تکمیل طرح های توسعه ای، افزایش راندمان خطوط و توسعه ذخایر، سهم مؤثرتری در زنجیره تولید سرب و روی کشور داشته باشیم. در این مسیر، استفاده از فرصت های بازار و حرکت به سمت فعالیت های با ارزش افزوده بالاتر، از اولویتهای مجموعه خواهد بود.»

شایان ذکر است عملکرد شرکت در آغاز سال ۱۴۰۵ نیز نشانه ای از تلاوم روند رشد را نشان می دهد چراکه درآمدهای عملیاتی کیمیا زنگان گستران در سماه نخست سال با رشد ۸۴ درصدی نسبت به دوره مشابه سال قبل به حدود ۳۰۸۷۸ میلیارد ریال رسید و در همین دوره سود ناخالص شرکت نیز رشد چشمگیری را تجربه کرد و از حدود ۴۷ میلیارد ریال در دوره مشابه سال قبل به بیش از ۹۰۹ میلیارد ریال رسید.

حضور مدیران ارشد گروه صنعتی زرین و کارشناسان شناخته شده صنعت - معدن و بازار سرمایه در مجمع، لطف و بزرگواری جنابان جواد زارعی - مجتبی بزرگ - ایرج تاج الدین و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، داشتن سرمایه ۵,۰۰۰,۰۰۰ میلیون ریالی، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۲۲,۰۵۶,۲۶۰ میلیون ریال، رشد ۱۸۳ درصدی فروش توام با ارتقای ۳۱۸ درصدی سود عملیاتی، افزایش ۳۳۰ درصدی سود خالص، تحقق ۱۶۲ درصدی بودجه فروش، اعلام اشتغال ۱۹۸ نفر به صورت مستقیم در مجموعه، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون نندهای حسابرسی، تبیین برنامه های آتی مجموعه، تأیید حسابهای شفاف و کلین و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابررس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت و مجاهدت پرسنل در کسب کارنامه کاری شایسته، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام مضللات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابررسی نوآندیشان به عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابررسی شاهدان به عنوان حسابررس علی البدل برای سال مالی آتی، نهایت همکاری صمیمانه سرکار خانم مهندس یوسف نژاد «مدیریت شایسته امور سهام» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری انتخابات هیئت مدیره جهت تعیین اعضای حقوقی جدید هیئت مدیره شرکت برای ۲ سال آتی و انتخاب شرکت های توسعه تجارت امید ایرانیان - سرمایه گذاری صنعت و معدن اعتماد ایرانیان - زرین معدن آسیا - ذوب گران رنگین فلز به عنوان اعضای جدید، اختصاص مبلغ ۱۵,۰۰۰ میلیون ریال جهت ایفای مسئولیت اجتماعی برای سال ۱۴۰۵، تقسیم حدود ۸۰ میلیارد تومان سود بین سهامداران و تأکید مبنی بر اینکه با اجرا و بهره برداری از طرح های توسعه ای شاهد تحولی در فروش و سودآوری «کیمیا» خواهیم بود از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت صنعتی و معدنی کیمیا زنگان گستران روز یکشنبه مورخ ۱۴۰۵/۴/۲۸ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی تلاش برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۷,۳ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای جواد زارعی بود، که خانم سعیده امیر احمدی و آقای ایرج تاج الدین در مقام نظار اول و دوم و آقای صمد علی پور به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۲۰۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

توسعه تجارت امید ایرانیان	ایرج تاج الدین	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری صنعت و معدن اعتماد ایرانیان	یوسف علی اوصافلو	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
بنیاد علم و فناوری جمیلی	رضا محمدی	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
زرین معدن آسیا	جواد زارعی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
ذوب گران رنگین فلز	حامد ملک زاده	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی

علی خالقی در ابتدای گزارش قرائت عملکرد هیئت مدیره به سهامداران منتهی به پایان اسفند ۱۴۰۴ با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «کیمیا» افزود: شرکت کیمیا زنگان گستران در سال ۱۳۸۶ با هدف تولید انواع کنسانتره های سولفیدی و اکسیدی سرب و روی در راستای تأمین نیاز بازارهای داخلی و دست یابی به بازارهای بین المللی تأسیس گردیده است و امروزه توانسته کنسانتره مورد نیاز بیش از ۴۵ کارخانه تولید شمش سرب و روی را تأمین کند.

به گفته وی؛ خراسان جنوبی، اصفهان، کردستان جغرافیایی حضور شرکت «کیمیا» در کشور عزیزمان می باشد.

مدیرمالی مجموعه با اعلام اینکه «کیمیا» در سال های اخیر تلاش کرده است با توسعه فعالیت های اکتشافی و معدنی، تقویت فرآیندهای فرآوری و حضور مؤثرتر در زنجیره سرب و روی، جایگاه خود را در صنعت معدن کشور ارتقا دهد اضافه کرد: برآیند عملکرد سال ۱۴۰۴ و برنامه های توسعه ای پیش روی شرکت نشان می دهد «کیمیا» در حال حرکت به سمت مرحله ای تازه از توسعه است؛ مرحله ای که در آن افزایش ظرفیت های معدنی، ارتقای بهره وری، توسعه فرآوری و مدیریت هوشمندانه منابع، در کنار یکدیگر می توانند زمینه ساز رشد پایدار و خلق ارزش بیشتر برای سهامداران و سایر ذینفعان شرکت می باشد.

وی در ادامه انتقال شرکت از فرابورس به بورس، کسب عنوان صادرکننده نمونه استانی در سال ۱۳۹۲، کسب عنوان صادرکننده برگزیده در سال ۱۳۹۳، کسب عنوان واحد تولیدی برتر در جشنواره ملی مدیران و تولیدکنندگان جوان در سال ۱۳۹۳، کسب نشان تلاشگران از سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران، کاهش دوره وصول مطالبات، افزایش بهره وری و توانمندی و کسب رقیه ۴م در رعایت الزامات حاکمیت شرکتی از بین تمامی ناشران پذیرفته شده در سازمان بورس اوراق بهادار تهران را اهم جوازی و افتخارات مجموعه برشمرد و از توسعه معادن و محدوده های معدنی، ساخت و راه اندازی کارخانه بزرگ فرآوری ذغال طیس و ساخت و راه اندازی کارخانه تولید اکسید سرب و روی به عنوان طرح های توسعه شرکت یاد کرد.

مدیرمالی «کیمیا» در فرازی دیگر از گزارش خود ساخت و راه اندازی کارخانه بزرگ فرآوری ذغال طیس - سرب و روی مهدی آباد با بهای تمام شده ۱,۳۶۲,۰۹۱ میلیون ریال و ساخت و راه اندازی کارخانه تولید اکسید سرب و روی - فلانت زرین شرق با بهای تمام شده ۱,۷۶۵,۵۹۱ میلیون ریال را سرمایه گذاری های انجام شده در راه اندازی و ساخت کارخانه اعلام کرد.

مدیرعامل شرکت نیز در حاشیه این مجمع پیرامون عملکرد مالی «کیمیا» خاطر نشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۰,۳۶۲,۹۹۱ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۸,۹۶۹,۳۶۶ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱,۱۵۸,۱۶۹ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۳,۶۸۲,۴۵۶ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۳,۷۱۶,۶۷۸ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

مهندس صمد علی پور همچنین تأکید کرد که رشد شاخص های عملکرد مالی علی الخصوص جهش در



رشد ۷۸ درصدی سود خالص

شرکت صنعتی جام دارو؛ تمرکز بر توسعه محصولات و افزایش بهره‌وری



مهندس حاجی ابراهیم زرگر

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت صنعتی جام دارو روز دوشنبه مورخ ۱۴۰۵/۴/۲۹ در شرکت صنعتی جام دارو برگزار گردید. در این مجمع که با حضور ۵۴٫۷۱ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای مجید حاجی ابراهیم زرگر بود، که آقایان مجید اسدی و احمد رضایی در مقام نظار اول و دوم و آقای خلیل حنیف به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند. در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۱۶۵۰ ریالی به ازای هرسهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

مجید حاجی ابراهیم زرگر	-	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری گروه صنعتی رازی	نیمانادر اصفاغی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
ارزش آفرینان آید	میخک درمنش	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
بازرگانی صنایع لاستیک سیمرغ	رامین میزانی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
کرین سیمرغ	محمدرضا نعمتی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی

مهندس مجید حاجی ابراهیم زرگر در ابتدای قرائت گزارش هیئت مدیره به مجمع با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «فخام» افزود: شرکت صنعتی جام دارو (سهلی عام) اولین و بزرگترین تولید کننده تیوب آلومینیومی در ایران در سال ۱۳۴۱ تأسیس و در طی بیش از شش دهه فعالیت خود میلیاردها تیوب و قوطی آلومینیوم تولید و به شرکت های دارویی و بهداشتی و غذایی عرضه نموده است.

به گفته وی در سال ۱۳۸۱ با آغاز به کار خط تولید تمام اتوماتیک تیوب های لمینیت خریداری شده در این مجموعه از کشور سوئیس، بخش دیگری از نیاز به تیوب کشور برای تولید محصولات آرایشی و بهداشتی و غذایی به ویژه خمیر دندان، شکلات و انواع کرم تأمین گردید.

عضو شاخص هیئت مدیره مجموعه ضمن تبیین اینکه شرکت صنعتی جام دارو در حال حاضر معتبر ترین تولید کننده تیوب های آلومینیومی، تیوب های لمینیت، پولک آلومینیومی، قطعات پلاستیک شامل (الپلیکاتورهای کرم و قرص، قاشق دارویی و انواع کپ)، انواع برچسب مورد استفاده در بسته بندی فرآورده های صنایع دارویی، بهداشتی، غذایی و شیمیایی با رعایت استانداردهای ملی و بین المللی به شمار می آید اضافه کرد: پویایی و رشد مستمر شرکت صنعتی جام دارو در طی سال ها ارائه خدمت به صنایع مختلف کشور موهون تلاش بی وقفه متخصصین زبده و کارآمد و بهره گیری از ماشین آلات مدرن و استفاده از سیستم های پیشرفته مدیریتی و اجرایی می باشد.

وی اضافه نمود که رشد درآمد و سودآوری در سال ۱۴۰۴، حاصل افزایش تولید، بهبود ترکیب فروش، مدیریت هزینه ها و بهر برداری بهتر از ظرفیت خطوط تولید بوده است و همچنین با اجرای افزایش سرمایه ۲۰ درصدی، ساختار مالی شرکت تقویت شده و امکان اجرای طرح های توسعه ای با توان بیشتری فراهم شده است.

مدیر ارشد مجموعه در ادامه گزارش جامع خود با اعلام اینکه در بخش تولید، جام دارو در سال مورد گزارش ۹۷۰۸۳۶۰۳ عدد تیوب و قوطی تولید کرد که نسبت به سال قبل ۷ درصد افزایش داشت افزود: همچنین میزان توقف خطوط تولید نیز ۴۲ درصد کاهش یافت و خط یک با تولید ۲۸۰۸۴۰۰۰۰ عدد تیوب، بهترین عملکرد را در میان خطوط تولیدی شرکت به ثبت رساند.

به گفته وی، تولید تیوب لمینیت نیز به ۸۰۴۱۰۳۸۸ عدد رسید؛ هر چند محدودیت تولید این بخش شد. مهندس حاجی ابراهیم زرگر «نائب رئیس هیئت مدیره شرکت» ضمن تصریح اینکه محصول تیوب و قوطی آلومینیومی با فروش ۹۷۶۴۸۸۸۹ عدد و درآمد ۴۰۷۰۰۰۳۲ میلیون ریال همچنان اصلی ترین محصول شرکت بود اضافه کرد: فروش تیوب لمینیت نیز ۲۰۲۸۲۴ عدد به ارزش ۳۴۴۰۱۷۴ میلیون ریال و فروش الپلیکاتور ۹۳۸۸۰۰ عدد به ارزش ۱۶۰۷۶۸ میلیون ریال، چاپ لیبل ۶۰۶۸۴۸۲۷ عدد به ارزش ۳۴۵۴۲ میلیون ریال و پولک آلومینیومی ۲۷۳۷۵ کیلوگرم به ارزش ۲۵۳۴۸ میلیون ریال و کپ پلاستیکی به مقدار ۲۳۹۸۱۲۴۲ کیلوگرم به ارزش ۱۱۶۰۳ میلیون ریال ترکیب فروش ما را شامل شده است و بطور کلی در بخش فروش، جمع فروش محصولات به مبلغ ۵۲۷۶۴۶۸ میلیون ریال رسیده است.

مدیر کارخان و کاربلد صنعت در ادامه کشورمان اظهار داشت که از منظر جایگاه صنعتی، جام دارو در میان تولید کننده تیوب آلومینیومی کشور، از نظر تولید در رتبه نخست قرار دارد و سهم تولید آن در این بازار حدود ۲۰ درصد می باشد.

به گفته وی؛ شرکت همچنین در بازار تیوب لمینیت در میان ۹ تولید کننده این محصول، رتبه سوم را در اختیار دارد و سهم تولید آن حدود ۱۵ درصد گزارش شده است.

مهندس حاجی ابراهیم زرگر پیرامون عملکرد مالی شرکت خاطر نشان کرد افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۳۳۲۸۰۰۰ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۵۲۷۷۵۷۲٫۲۷۷ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۳۵۱۷۹۳ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۲۳۱۹۹۷۱ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش می باشد باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۲۰۳۰۳۹۹۱ میلیون ریال سود خالص، در کنار یک بازدهی مناسب عملکردی درخشان در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

وی همچنین خاطر نشان کرد که جریان نقد حاصل از فعالیت های عملیاتی با جهش ۱۵۶ درصدی نسبت به سال ۱۴۰۳ به ۱۵۵۶۳۹۷ میلیون ریال رسید که بیانگر تقویت توان شرکت در تبدیل فعالیت های عملیاتی به جریان نقد است.

یکی از نکات مهم عملکرد ۱۴۰۴، تمرکز شرکت بر حفظ ظرفیت تولید در شرایط فرسودگی تجهیزات بود. در ادامه مجمع، تأکید بر توسعه سبد محصولات، افزایش ظرفیت تولید، ارتقای کیفیت، اخذ مجوزهای جدید توسعه بازار فروش، افزایش سهم بازار در برخی گروه های دارویی، بهبود بهره‌وری خطوط تولید و سرمایه گذاری در تجهیزات و فناوری های جدید از مهم ترین محورهای برنامه های توسعه ای شرکت برای سال ۱۴۰۵ عنوان شد و همچنین مدیریت شرکت اعلام کرد تمرکز بر تولید محصولات با ارزش افزوده بالاتر و افزایش بهره‌وری عملیاتی، مهم ترین راهبرد جام دارو برای حفظ روند رشد سودآوری خواهد بود.

به گفته مدیر ارشد مجموعه عمر متوسط پنج خط تولید تیوب آلومینیومی شرکت بیش از ۵۰ سال اعلام بوده ولی مدیریت با وجود محدودیت در تأمین قطعات و تجهیزات، از طریق تعمیرات، بازسازی و افزایش اتوماسیون تلاش کرد ظرفیت موجود را حفظ کند که در همین راستا طرح هایی برای جایگزینی ماشین آلات و افزایش تولید، کاهش ضایعات و کاهش وابستگی به نیروی انسانی ارائه شده که به دلیل محدودیت های اقتصادی و فضای فعلی کارخانه هنوز اجرایی نشده اند.

از منظر سودآوری نیز حاشیه سود ناخالص شرکت صنعتی جام دارو به حدود ۵۰ درصد و حاشیه سود خالص به حدود ۴۲ درصد رسیده است. بازده دارایی ها ۴۲ درصد و بازده حقوق صاحبان سهام ۵۷ درصد گزارش شده که در مقایسه با سال قبل به ترتیب افزایش قابل توجهی داشته اند. در عین حال، نسبت جاری ۳۰۴۱ و نسبت آتی ۱۸۷۱ نشان دهنده وضعیت مناسب نقدینگی شرکت است.

در مجموع، عملکرد جام دارو در سال ۱۴۰۴ را می توان ترکیبی از رشد قابل توجه فروش و سودآوری، افزایش تولید تیوب آلومینیومی، بهبود جریان نقد عملیاتی و حفظ جایگاه پیششار در بازار داخلی دانست؛ در مقابل، فرسودگی ماشین آلات، محدودیت تأمین قطعات و مواد اولیه، وابستگی به شرایط ارزی و نبود فروش صادراتی همچنان مهم ترین چالش های پیش روی شرکت محسوب می شوند. مدیریت شرکت نیز تقویت منابع مالی و فراهم شدن امکان سرمایه گذاری در نوسازی تجهیزات را از الزامات توسعه ظرفیت و بهبود فعالیت های آتی عنوان کرده است.

حضور مدیران ارشد سرمایه گذاری گروه صنعتی رازی و کارشناسان شناخته شده صنعت و بازار سرمایه در مجمع لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، داشتن سرمایه ۱۲۰۰۰۰۰۰ میلیون ریالی، اعلام اشتغال ۲۰۱ نفر بصورت مستقیم در مجموعه، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۵۱۷۲۴۲۵ میلیون ریال، افزایش ۵۹ درصدی درآمد خالص، رشد ۷۲ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۷۸ درصدی سود خالص، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون پنندهای حسابرسی، تأیید حسابه های شفاف و کلین تیم مدیریت مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی هدف نوین نگر به عنوان حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی هوشیار ممیز به عنوان حسابرس علی البدل برای سال مالی آتی از نکات خواندنی این مجمع بود.

بازار فروش شرکت و جایگاه شرکت در صنعت:

تعداد تیوب و قوطی آلومینیوم به فروش رفته در سال ۱۴۰۴ معادل ۹۸ میلیون عدد بوده که از رشد قابل ملاحظه ای نسبت به سال قبل برخوردار بوده است ارزش ریالی فروش انواع تیوب های آلومینیوم بالغ بر ۷۰۰۴ میلیارد ریال گردید که نسبت به سال قبل ۶۷ درصد رشد داشته است.

تعداد تیوب لمینیت به فروش رسیده در سال ۱۴۰۴ معادل ۸ میلیون عدد بوده است که هر چند از حیث تعداد نسبت به سال قبل ۲۰ درصد کاهش داشته لکن از حیث ارزش کلای فروش رفته به رقم ۳۴۴ میلیارد ریال بالغ گردید که نسبت به سال قبل ۲۰ درصد افزایش داشته است.

تعداد الپلیکاتورهای قرص و کرم فروش رفته در سال ۱۴۰۴ به ۱۰ میلیون عدد بالغ گردید که از حیث مبلغ به رقم ۱۶۱ میلیارد ریال رسید که نسبت به سال قبل حدود ۵۰ درصد افزایش داشته است.

پولک تولیدی برای مشتریان که به صورت کارمزد در قبال دریافت شمش آلومینیوم و نیز فروش پولک می باشد که در طی سال مورد گزارش معادل ۲۷۶۳۷ کیلوگرم و مبلغ دریافتی از این بابت نیز حدود ۲۵ میلیارد ریال بوده است.



کویرتایر؛ برگزیده ملی حمایت از حقوق مصرف کنندگان



شرکت دانش بنیان کویرتایر به عنوان یکی از واحدهای برتر این حوزه تجلیل و این گواهینامه به سید محمد حسین زینلی مدیرعامل شرکت کویرتایر اعطا شد.

در متن لوح تقدیر اعطاشده خطاب به مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر آمده است: «گواهینامه ملی رعایت حقوق مصرف کنندگان، با عنایت به عملکرد این شرکت در سال ۱۴۰۳ در موضوع رعایت حقوق مصرف کننده و بر اساس آیین نامه مربوط و مصوبه شورای سیاست گذاری، به شرکت دانش بنیان کویرتایر اعطا شده است.

کسب این عنوان ملی، برگ زرین دیگری در کارنامه کویرتایر و نشان دهنده رویکرد این مجموعه در توجه به کیفیت،

رضایت مشتری، مسئولیت پذیری و صیانت از حقوق مصرف کنندگان است.

کویرتایر، مولود انقلاب اسلامی، با تکیه بر دانش، تخصص و تلاش کارکنان خود، همواره رضایت مصرف کنندگان و ارتقای کیفیت محصولات را از مهم ترین اولویتهای خود قرار داده است.



در هشتمین همایش حمایت از حقوق مصرف کنندگان، شرکت دانش بنیان کویرتایر با کسب عنوان واحد منتخب و برتر، گواهینامه ملی رعایت حقوق مصرف کنندگان را دریافت کرد.

این همایش براساس دستورالعمل ابلاغی سازمان حمایت مصرف کنندگان و تولیدکنندگان و پس از طی فرآیندی یکساله برگزار شد و عملکرد واحدهای تولیدی و صنعتی در زمینه رعایت حقوق مصرف کنندگان مورد ارزیابی قرار گرفت.

در مراسمی که با حضور حسین فرهیدزاده، معاون وزیر، رئیس هیئت مدیره و مدیرعامل سازمان حمایت مصرف کنندگان و تولیدکنندگان و جمعی از مسئولان استان خراسان رضوی در مشهد برگزار شد، از

بازدید مدیران معاونت علمی و فناوری رئیس جمهور از کویرتایر؛ بررسی توانمندی ها و دستاوردهای فناورانه



و توانمندی های مجموعه پرداخت.

در این نشست، مستند «آرزوهای رازندگی کن» با محوریت شکل گیری و مسیر توسعه کویرتایر به نمایش درآمد و پس از آن مهندس جمالی پور، مدیر مرکز کنترل آمار و اطلاعات شرکت، گزارشی از وضعیت موجود، شاخص های عملکردی و مهم ترین دستاوردهای کویرتایر ارائه کرد.

این نشست با طرح پرسش های تخصصی و تبادل نظر درباره ظرفیتهای تولیدی و فناورانه شرکت ادامه یافت. در بخش پایانی، هیئت معاونت علمی و فناوری رئیس جمهور از نمایشگاه محصولات جدید، نمایشگاه داخلی سازی و بومی سازی قطعات و خطوط تولید بازدید کردند و از نزدیک در جریان توانمندی های فنی، فناوری های مورد استفاده و تجهیزات پیشرفته ساخت کویرتایر قرار گرفتند.

این بازدید، فرصتی برای معرفی ظرفیتهای کویرتایر در حوزه تولید دانش بنیان، داخلی سازی و توسعه فناوری و همچنین بررسی زمینه های تعامل و همکاری بیشتر با معاونت علمی و فناوری رئیس جمهور بود.



هیئتی از مدیران معاونت علمی، فناوری و اقتصاد دانش بنیان رئیس جمهور با حضور در کارخانه کویرتایر، از نزدیک در جریان ظرفیتهای تولیدی، توانمندی های فناورانه، دستاوردهای نوآورانه و روند توسعه این شرکت دانش بنیان قرار گرفتند.

این هیئت متشکل از دکتر شکر، مدیر کل دفتر توسعه اقتصاد، دکتر حسینی نژاد، مدیر کل دفتر حمایت و توسعه معاونت توسعه شرکت های دانش بنیان و دکتر رستگار، معاون دفتر توسعه اقتصاد معاونت علمی و فناوری رئیس جمهور بود.

در ابتدای این بازدید، میهمانان با حضور در مزار شهید گمنام کارخانه و نثار گل و قرائت فاتحه، به مقام شامخ این شهید ادای احترام کردند.

در ادامه، نشست تخصصی هیئت بازدیدکننده با مدیران کویرتایر در سالن کنفرانس اداری برگزار شد. مهندس شمس آبادی ضمن خیر مقدم و ابلاغ سلام مهندس زینلی، مدیرعامل شرکت، به معرفی ظرفیتهای

مهندس زینلی: نگاه تحول گرای سردار مهدوی، منشأ خیر و توسعه در خراسان جنوبی است



مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر به مدیریت تحول آفرین و پناهی امن برای توسعه و سرمایه گذاری در خراسان جنوبی یاد کرد و گفت نوی فراتر از یک فرمانده، همراه توسعه و آبادانی استان است.

مهندس سید محمدحسین زینلی، چهره ملی و ماندگار و پیشکسوت نمونه صنعت کشور، در آیین تکریم مردمی سردار رضا مهدوی، فرمانده سپاه انصارالرضا (ع) استان، به عنوان سخنران این برنامه حضور یافت و شخصیت وی را از دو بعد شخصی و اجرایی والا و ارزشمند خواند.

مهندس زینلی که عمر خود را مصروف مسائل اجرایی کرده است، شخصیت سردار مهدوی را از نقطه نظر اجرایی فراتر از وظیفه یک پاسدار ارزبایی و ادعان کرد: پیگیری ها و دغدغهمندی ایشان به ویژه در احداث مجموعه پارک آبی غدیر بیرجند و استفاده از لوازم باکیفیت و بهترین برندها برای سلامت روح و جسم و شادی مردم، نشان دهنده رویکرد نوآورانه ایشان در شکستن سنتها و ایجاد تحول در امور عام المنفعه بود.



دیدار جمعی از سادات، معتمدین و هیئت امنای مساجد روستای دارالسیاده سیوجان با مدیرعامل کویرتایر



پرداخت و مجاهدت‌های وی از دوران دفاع مقدس تا حضور فعال در جبهه اقتصادی کشور را ستود. مهندس زینلی، مدیرعامل کویرتایر نیز ضمن تشکر از حضور بزرگان، معتمدین و مردم ولایت‌مدار سیوجان، کویرتایر را «چراغ روشن تولید منطقه» دانست و افزود: این مجموعه صنعتی حتی در سخت‌ترین دوران جنگ تحمیلی تعطیل نشد و اکنون نیز با وجود تحریم‌های ظالمانه، محاصره دریایی و محدودیت در تأمین مواد اولیه، با مدیریت جهادی و برنامه‌ریزی دقیق، استمرار تولید را سرلوحه کار خود قرار داده است. وی در پایان ضمن سپاسگزاری از سادات مؤمن و اهالی سیوجان، از آنان خواست تا فعالان جبهه اقتصادی را از دعای خیر خود بهره‌مند سازند. شایان ذکر است در پایان این نشست، از سوی ستاد بزرگداشت عید غدیر سیوجان، قاب عکسی به پاس خدمات فرهنگی و اقتصادی به مهندس زینلی اهدا شد. متن درج شده بر روی این قاب عکس به شرح ذیل است: جناب سالارالسادات، آقای مهندس سیدمحمدحسین زینلی، مرد عرصه‌های دفاع مقدس، مرد خستگی‌ناپذیر جبهه‌های اقتصادی و حاضر در میدان فرهنگی -

«از طرف ستاد بزرگداشت عید غدیر روستای سیوجان»

جمعی از سادات، معتمدین و هیئت امنای مساجد و حسینیه‌های روستای دارالسیاده سیوجان با حضور در شرکت کویرتایر، با مهندس سیدمحمدحسین زینلی، مدیرعامل این مجموعه دیدار و گفت‌وگو کردند. در ابتدای این دیدار، حجت‌الاسلام موسوی اول ضمن تقدیر از حضور ارزشمند مهندس زینلی در مراسم بزرگداشت عید غدیر سال گذشته، این حضور را مایه زینت محفل خواند و گزارشی از فعالیت‌ها و برنامه‌های فرهنگی این روستا ارائه کرد. وی برگزاری نماز جماعت در سه وعده، برپایی مراسم اعتکاف و اجرای آیین‌های ملی و مذهبی را از اهم اقدامات پرشمرده و تأکید کرد: استقرار امام جماعت در روستا نقش مؤثری در جذب کودکان، نوجوانان و جوانان به مساجد ایفا کرده است. حجت‌الاسلام سید حمید موسوی اول با اشاره به تکمیل پروژه‌های عمرانی حسینیه موسی بن جعفر و زیباسازی فضای داخلی و ایوان‌های آن با تلفیقی از معماری سنتی و نوین، اظهار داشت: یکی از برکات حضور آقای مهندس زینلی در سال گذشته، ارائه پیشنهادات موشکافانه و تخصصی ایشان جهت اصلاح ورودی مسجد و حسینیه بود که منجر به بهینه‌سازی مصرف انرژی و جلوگیری از هدررفت آن شد. در ادامه این نشست، سید حسین رضا زاده، از معتمدین روستای سیوجان، با تجلیل از شخصیت مهندس زینلی به عنوان «فخر جامعه سادات» به بیان خاطراتی از دوران هم‌رزمی با ایشان در لشکر ویژه شهدا (مهلباد)

پزشکان معتمد کویرتایر تجلیل شدند



سلامت اظهار داشت: کویرتایر در قبال سلامت کارکنان خود نه تنها مسئولیت قانونی دارد بلکه این مسئولیت را یک الزام شرعی و اخلاقی می‌داند؛ چراکه هر کدام از کارگران این مجموعه امانت الهی و تکیه‌گاه خانواده‌های خود هستند و مجموعه باید از این امانت به‌خوبی پاسداری کند. مهندس زینلی با تأکید بر این مطلب که فرد رنجور، کار ناقص و محصول بی‌کیفیت تولید می‌کند، گفت: همان‌طور که عقل سالم در بدن سالم است، کارخانه سالم و محصول باکیفیت، منتج از کارگر سالم است.

وی در خصوص مباحث زیست‌محیطی نیز خاطرنشان کرد که کویرتایر علاوه بر رعایت استانداردهای مربوطه و پایش توسط دستگاه‌های ذی‌ربط، با انجام اقدامات فراتر از سطح ملی، گوی سبقت را از دیگران ربوده است.

ارتقای سطح خدمات پزشکی و زیست‌محیطی؛ دغدغه اصلی هیئت‌مدیره
رئیس هیئت‌مدیره شرکت کویرتایر در ادامه با تبریک روز پزشک و تمجید از تحولات مثبت حوزه بهداشت و درمان، کویرتایر را جلودار بحث سلامت در استان و کشور دانست. دکتر اثباتی مهم‌ترین دغدغه اعضای هیئت‌مدیره و به‌ویژه شخص مهندس زینلی را ارتقای امکانات، خدمات پزشکی، زیست‌محیطی و تسهیل شرایط در خصوص خدمات بیمه‌های تکمیلی عنوان کرد.

رئیس هیئت‌مدیره شرکت دانش بنیان کویرتایر افزود: با توجه به‌فقدان نقش کلیدی پزشکان معتمد در چرخه سلامت سازمان، هیئت‌مدیره تمامی تلاش خود را برای بهینه‌سازی فرآیندهای درمانی به کار خواهد بست تا مسیر برای ارائه خدمات تخصصی به کارکنان هموارتر گردد. در پایان این مراسم، هر یک از پزشکان معتمد کارخانه ضمن ارائه نقطه نظرات خود در خصوص فرآیندهای درمانی، مورد تجلیل قرار گرفتند و با اهدای هدیه و دسته گل از زحمات آنان تقدیر به عمل آمد.

آیین تجلیل از پزشکان معتمد و همکار این مجموعه به مناسبت فرارسیدن روز پزشک، با حضور دکتر اثباتی رئیس هیئت‌مدیره، مهندس زینلی مدیرعامل و جمعی از مدیران ارشد برگزار شد. مدیر ایمنی و بهداشت کارخانه، گزارشی از اقدامات، امکانات و وضعیت حوزه سلامت و بهداشت محیط کارخانه ارائه کرد. مهندس محمدولی احمدی از تشکیل «کمیته بیماران» خبر داد و اظهار کرد: در حال حاضر ۲۹ نفر از همکاران تحت شرایط خاص پزشکی، زیر نظر مستقیم پزشک کارخانه قرار گرفته‌اند که این افراد به‌طور مستمر و با دقت بالا پایش و مراقبت‌های لازم بر سلامت آنان اعمال می‌شود.

نگاه پدران و سلامت‌محور آقای زینلی به سرمایه‌های انسانی
مشاور سلامت مدیرعامل ضمن قدردانی از دیدگاه سلامت‌محور و پیگیری‌های دلسوزانه و پدران مهندس زینلی، به تشریح اقدامات این حوزه پرداخت. دکتر جلالی با اشاره به اجرایی شدن «طرح مانا» (معرفی افراد نیازمند احسان)، بیان کرد که علاوه بر سلامت جسم، مقوله روح و روان کارکنان نیز مورد توجه ویژه قرار گرفته که اقدامی ماندگار در مجموعه محسوب می‌شود.

وی در خصوص سایر برنامه‌ها افزود: پیگیری معاینات دوره‌ای و ارجاع کارکنان به مراکز درمانی تخصصی و فوق تخصصی، با توجه به پوشش بیمه تکمیلی، بدون تحمیل هزینه مضاعف به شرکت انجام می‌شود و همکاران به‌خوبی از سقف پوشش بیمه منتفع می‌شوند. وی اذعان کرد: پروسه درمانی کارکنان کویرتایر در کوتاه‌ترین زمان و بدون هیچ تأخیری در فرآیند درمانی با رعایت اصل تکریم انجام می‌گیرد.

اولویت مسئولیت اخلاقی در صیانت از سلامت کارکنان
مدیرعامل شرکت دانش بنیان کویرتایر، ضمن خرسندی از اقدامات صورت گرفته در حوزه



ارزیابی کوپرتایر برای حضور در جشنواره ملی نوآوری برتر ایرانی شرکت دانش بنیان کوپرتایر در دهمین جشنواره ملی نوآوری برتر ایرانی، مورد ارزیابی قرار گرفت



جلسه ارزیابی فرآیند و عملکرد نوآوری محصول منتخب دهمین جشنواره ملی نوآوری برتر ایرانی، با حضور دبیر اجرایی این رویداد، مدیرعامل شرکت و جمعی از مدیران ارشد در تهران و به صورت ویدئویی با کارخانه برگزار شد. در این جلسه هشت ساعته، نظام نوآوری کوپرتایر در مسیر طراحی و تولید تایر آفرود دور سفید (R1۸۶۰ KB۲/۲۶۵)، از مرحله ایده پردازی تا تجاری سازی و دریافت بازخورد بازار، با حضور سه نفر از ارزیابان تخصصی دهمین جشنواره ملی نوآوری برتر ایرانی مورد بررسی و ارزیابی قرار گرفت. مدیرعامل شرکت دانش بنیان کوپرتایر در این نشست ضمن تشریح رویکردهای نوآورانه شرکت در طراحی و تولید محصولات جدید، گزارشی از ظرفیتهای فناوریانه، مسیر توسعه محصولات، دستاوردهای حاصل از بومی سازی و اقدامات انجام شده در راستای پاسخگویی به نیازهای بازار ارائه کرد. دبیر اجرایی دهمین جشنواره ملی نوآوری برتر ایرانی نیز با اشاره به اهداف و رویکردهای این رویداد اظهار داشت: این جشنواره با هدف شناسایی، ارزیابی و تعیین برترین نوآوری های شرکت های ایرانی و معرفی محصولات و خدمات جدید، زمینه معرفی و تقدیر از تلاشگران عرصه صنعت و کسب و کار را فراهم می کند. هادی اسدی افزود: در فرآیند ارزیابی، امکان ارائه خدمات مشاوره ای به شرکتها برای ارتقا و بهبود نظام نوآوری توسط استادان و متخصصان خبره فراهم شده است و محصولات نوآورانه در گروه های مختلف صنعتی، متناسب با حوزه تخصصی، مورد ارزیابی و مشاوره قرار می گیرند. جشنواره نوآوری برتر ایرانی قصد دارد تا در دهمین دوره برگزاری خود با شناسایی، انتخاب، ممیزی و احراز برترین نوآوری های شرکت های ایرانی در چهار بخش نوآوری در محصول، نوآوری در خدمت، نوآوری در فرآیند و نوآوری در کسب و کار، زمینه معرفی و تقدیر از تلاشگران حوزه صنعت و کسب و کار را فراهم آورده و از طریق شناخت نقاط قوت و قابل بهبود، به نهادینه کردن و بلوغ فرآیندهای نوآوری در شرکت های ایرانی کمک کند. دهمین جشنواره ملی نوآوری برتر ایرانی به همت دفتر نوآوری و فناوری وزارت صنعت، معدن و تجارت و با همراهی مؤسسه تحقیقات سیاست علمی کشور برگزار می شود.

در جشنواره تعاونی های برتر کشور، تعاونی مسکن کوپرتایر، برتر ملی شد



داوری گفت: در پروژه های مختلف، از مرحله طراحی و انتخاب عوامل اجرایی تا تأمین مصالح، اجرای عملیات و کنترل کیفیت، نظارت مستمر داشتیم و همزمان با کنترل هزینه ها، تلاش کردیم کیفیت ساخت نیز حفظ شود. وی کاهش زمان اجرای پروژه ها و تحویل سریع تر واحدها را از دیگر اولویتهای تعاونی عنوان کرد و افزود: طولانی شدن پروژه ها علاوه بر افزایش هزینه های ساخت، فشار بیشتری به خانواده های کارگری وارد می کند.

مدیرعامل تعاونی مسکن اتحاد کارکنان کوپرتایر با اشاره به اقدامات انجام شده در سال های گذشته اظهار داشت: تاکنون نزدیک به ۱۳۰۰ واحد مسکونی در قالب پروژه های مختلف احداث شده و در حال حاضر نیز پروژه های جدیدی در دست اجراست که یکی از مهم ترین آنها پروژه ۵۰۰ واحدی سایت زعفرانیه کوپرتایر در قالب طرح نهضت ملی مسکن است.

داوری با اشاره به چالش های حوزه مسکن کارگری گفت: افزایش قیمت مصالح و هزینه های ساخت و همچنین محدودیت توان مالی خانوارهای کارگری، اجرای پروژه های مسکن را دشوار کرده است، اما تجربه ۲۵ ساله ما نشان داده که با برنامه ریزی، مدیریت منابع، حمایت سازمانی، کنترل کیفیت و تعامل مؤثر با دستگاه های اجرایی و بخش تعاون می توان این چالش ها را مدیریت کرد.

وی کسب رتبه نخست ملی تعاونی مسکن کوپرتایر در جشنواره تعاونی های برتر کشور را دستاوردی ارزشمند دانست و گفت: این موفقیت برای ما بیش از آنکه یک عنوان باشد، یک مسئولیت است؛ مسئولیتی برای اینکه مسیر خدمت رسانی به کارکنان، توسعه پروژه های مسکن و ارتقای کیفیت را با جدیت بیشتری ادامه دهیم.

داوری خاطر نشان کرد: تجربه کوپرتایر نشان می دهد هرگاه تعاونی، مدیریت سازمان، کارکنان و ظرفیتهای بخش تعاون در کنار یکدیگر قرار گیرند، می توان یک دغدغه بزرگ اجتماعی همچون تأمین مسکن کارگران را به یک نتیجه واقعی و قابل اندازه گیری تبدیل کرد.

وی ابراز امیدواری کرد تجربه ۲۵ ساله تعاونی مسکن کارکنان کوپرتایر بتواند به عنوان الگویی برای تقویت تعاونی های مسکن کارگری و تسهیل خاندان شدن کارکنان در کشور مورد استفاده قرار گیرد.

در بیست و یکمین همایش تعاونی های برتر کشور که با حضور وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی، جمعی از نمایندگان مجلس و مسئولان بخش تعاون کشور برگزار شد، تعاونی مسکن کارگران کوپرتایر رتبه برتر ملی کسب کرد.

در این مراسم تندیس ولوح تقدیر رتبه برتر ملی از سوی وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی به سعید داوری مدیرعامل تعاونی مسکن اتحاد کارکنان کوپرتایر اهدا و از وی تقدیر شد.

مدیرعامل تعاونی مسکن اتحاد کارکنان کوپرتایر در حاشیه این مراسم گفت: کسب رتبه برتر ملی در جشنواره تعاونی های برتر کشور، حاصل ۲۵ سال تلاش مستمر برای تأمین مسکن کارکنان و نتیجه همراهی مدیریت شرکت، کارکنان و مجموعه بخش تعاون است.

سعید داوری با اشاره به سابقه فعالیت این تعاونی در حوزه تأمین مسکن کارکنان اظهار داشت: در این مدت تلاش کردیم یکی از مهم ترین دغدغه های کارکنان، یعنی تأمین مسکن مناسب و با کیفیت را به صورت عملی دنبال کنیم.

وی افزود: خوشبختانه امروز حدود ۸۰ درصد شاغلان شرکت کوپرتایر صاحب مسکن شده اند و این دستاورد حاصل یک کار مستمر و نگاه بلندمدت به موضوع مسکن کارکنان است.

داوری، حمایت مدیریتی عامل و مجموعه مدیریتی شرکت دانش بنیان کوپرتایر را یکی از عوامل مهم موفقیت این تعاونی دانست و گفت: این حمایت صرفاً در حد پشتیبانی از تعاونی نبوده، بلکه در فرآیند خاندان شدن کارکنان، از جمله تأمین زمین برای اجرای پروژه های مسکن و پرداخت تسهیلات به پرسنل نقش مؤثری داشته است.

مدیرعامل تعاونی مسکن اتحاد کارکنان کوپرتایر ادامه داد: تلاش کردیم فعالیتهای تعاونی بر پایه اصولی همچون کیفیت ساخت، سرعت اجرای پروژه، تحویل به موقع، شفافیت و مدیریت صحیح منابع دنبال شود. وی با بیان اینکه مسکن کارگری نباید صرفاً به ساخت چند ساختمان محدود شود، تصریح کرد: خانواده ای که سال ها برای خاندان شدن انتظار کشیده است، حق دارد واحدی با کیفیت مناسب، استاندارد های فنی قابل قبول و در زمان منطقی تحویل بگیرد.

صنایع لاستیک یزد؛ ترکیب تجربه و فناوری برای خلق آینده‌ای ماندگار



مجمع عمومی عادی سالیانه شرکت مجتمع صنایع لاستیک یزد چهارشنبه مورخ ۱۴۰۵/۰۴/۳۱ در محل مجموعه فرهنگی ورزشی تلاش برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۸۷۸۳ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای محمدرضا تقی گنجی بود، که آقایان مجید اسدی و امیدجواد زاده در مقام نظار اول و دوم و آقای احمد رضوانی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیتهای صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ به تقسیم سود ۷۷۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

مجمع صنعتی اتاویل تایر	محمدرضا تقی گنجی	رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری نفت و گاز و پتروشیمی تامین	ناصر شجاعی	نایب رئیس هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری تامین اجتماعی	حمید سلیمی	عضو هیئت مدیره	غیر موظف - اصلی
سرمایه گذاری گروه صنعتی رازی	احمد رضوانی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
نخ تایر رازی تاجکستان	سعید نقوائی گنجه علی	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

مهندس احمد رضوانی در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «پیزد» افزود: شرکت مجتمع صنایع لاستیک یزد در سال ۱۳۶۴ بعنوان یکی از بزرگترین واحدهای تولید تایر و تیوب کشور، در شهر یزد تأسیس شد و در حال حاضر این مجموعه بعنوان یکی از مهم‌ترین تأمین کنندگان تایر بازار داخل کشور، با دریافت نشان E-MARK از شرکت KBA آلمان برای محصولات خود و همچنین کسب گواهینامه و تندیس صادر کننده نمونه کشوری، زمینه‌ی صادرات محصولات باکیفیت به اتحادیه اروپا را نیز فراهم نموده است.

مدیرعامل مجموعه ضمن تبیین اینکه یزد تایر با اجرای طرحهای توسعه و بهره گیری از دانش متخصصان داخلی در این صنعت همواره پیشرو بوده و با تولید تایر های سواری رادیل، موتور یوبلس و دوچرخه ای بدون دیواره هنگام با پیشرفت های بین المللی حرکت کرده است اضافه کرد: مشتریان داخلی می‌توانند از طریق بیش از ۴۰۰ نمایندگی یزد تایر در سراسر کشور که با توزیع مویرگی مشغول به فعالیت هستند، نسبت به خرید محصولات باکیفیت یزد تایر اقدام نمایند و همچنین با صادرات سهم خود را از بازارهای منطقه‌ای و جهانی حفظ می‌نمایند.

عضو شاخص هیئت مدیره مجموعه همچنین با اعلام اینکه شرکت دانش بنیان مجتمع صنایع لاستیک یزد با جاری سازی استاندارد های داخلی و بین المللی در حوزه انرژی، محیط زیست، کیفیت و ... توانسته است گام های روشنی در مسیر تعالی بردارد و عنوان نخست کیفیت ملی ایران در سال ۱۴۰۳ را کسب نماید افزود: یزد تایر هم اکنون با قابلیت تولید روزانه ۱۲۰۰۰ حلقه انواع تایر های سواری رادیل، ۴۰۰۰ حلقه انواع تایر دوچرخه، ۱۲۰۰۰ حلقه انواع تایر موتوری و اسکوتری و ۲۲۰۰ حلقه انواع تیوب نقش بسزایی در تأمین این کالای استراتژیک در کشور به عهده دارد.

مدیر خوشفکر صنعت کشورمان همچنین ضمن تصریح اینکه واقعیت آن است که عملکرد شرکت یزد تایر در مقایسه با روند کلی صنعت، شرایط بسیار بهتری داشته است و در حالی که بسیاری از شرکت‌های صنعت تایر طی مدت اخیر با روند نزولی تولید مواجه شده اند، یزد تایر توانست روندی صعودی را طی کند و خوشبختانه این روند همچنان ادامه دارد و پیش‌بینی ما این است که این روند تا پایان سال نیز ادامه پیدا کند افزود: مسیر توسعه شرکت بر پایه ارتقای کیفیت، افزایش بهره‌وری و تقویت توان رقابتی شکل گرفته است، چراکه امروز بیش از هر زمان دیگری، توسعه پایدار نیازمند نگاه دقیق به ظرفیتهای موجود، شناخت تحولات بازار و حرکت هم‌زمان با فناوری‌های روز است و ما در یزد تایر تلاش داریم با تکیه بر دانش فنی، سرمایه انسانی و زیرساخت‌های تولیدی، جایگاه شرکت را در صنعت تایر بیش از پیش تقویت کنیم.

وی با اشاره به اهمیت نوآوری در صنعت تایر افزود: توسعه محصول و بهبود مستمر فرآیندهای تولید، از محورهای جدی ما در مسیر پیش‌روست و هدف ما این است که ضمن حفظ کیفیت و استانداردهای تولیدی، پاسخ‌گویی به نیازهای متغیر بازار را افزایش داده و با رویکردی آینده‌نگر، ظرفیتهای تازه‌ای برای رشد و ارزش آفرینی ایجاد کنیم.

مدیرعامل مجموعه در فرآزی دیگر از گزارش خود پیرامون صورت‌های مالی شرکت اظهار داشت که افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۴۹,۹۳۹,۹۳۰ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۷۹,۶۸۲,۵۴۲ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۸,۶۳۲,۵۵۹ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۹,۳۶۲,۹۸۶ میلیون ریال در سال مالی مورد

گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۶,۷۴۹,۶۱۸ میلیون ریال سود خالص، علیرغم چالش‌ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد. وی در پایان تأکید کرد: «یزد تایر» برای آینده، مسیر توسعه و تحول را با نگاهی بلندمدت دنبال خواهد کرد و تلاش ما بر این است که با استفاده از تمامی ظرفیتهای شرکت، گام‌های مؤثری در جهت ارتقای جایگاه برند، افزایش توان رقابتی و دستیابی به اهداف راهبردی مجموعه برداریم.

دکتر محمدرضا تقی گنجی نیز در حاشیه این مجمع با اعلام اینکه علاوه بر عملکرد مقبول مجموعه در سال ۱۴۰۴ عملکرد «پیزد» در آغاز سال مالی ۱۴۰۵ نیز نشانه‌هایی از تداوم روند رشد فروش و سودآوری را نشان می‌دهد و شرکت در سمعاه نخست سال جاری ۳۹ هزار و ۷۵۵ میلیارد ریال در آمد عملیاتی ثبت کرده که نسبت به مدت مشابه سال قبل حدود ۱۳۶ میلیارد ریال رسید رقمی که نسبت به دوره مشابه سال قبل رشد ۴۷۱ درصدی را نشان می‌دهد. به گفته وی: فروش خردماه نیز نسبت به خرداد سال قبل حدود ۱۶۸ درصد افزایش داشته و مجموع فروش سمعاه شرکت رشد قابل توجهی را ثبت کرده است که این ارقام نشان می‌دهد «پیزد» سال ۱۴۰۵ را با شتاب بیشتری در بخش فروش و سودآوری آغاز کرده است.

رئیس هیئت مدیره شرکت که از با سابقه ترین و شناخته شده ترین مردان صنعت و اقتصاد کشور می باشد و توانسته با درایت و تدبیر چرخ صنعت تایر را در سخت ترین زمان روزهای تحمیلی بر صنعت کشورمان به چرخش درآورد و با اشتغالزایی و ارزش آفرینی برای هموطنان شریفمان، پرچمداری خاندان بی بدیل گنجی را عهده دار گردد تأکید کرد ما در یزد تایر همواره بر دو موضوع تمرکز داشته‌ایم: خرید درست و تولید اقتصادی، به جای اینکه تمام تمرکز خود را بر افزایش قیمت محصول قرار دهیم، تلاش کردیم روی نهادهای تولید و قیمت تمام‌شده کار کنیم هرچند شخصاً با قیمت‌گذاری دستوری موافق نیستیم، اما متأسفانه این موضوع بخشی از شرایط و قوانین موجود در کشور است.

وی تأکید کرد: ما نمی‌توانیم تولید را متوقف کنیم تا زمانی که اجازه افزایش قیمت صادر شود، بنابراین تلاش کردیم از طریق کاهش وزن تایر، خریدهای متناسب و اقتصادی، افزایش ظرفیت تولید و کاهش هزینه‌های سربار، قیمت تمام‌شده را مدیریت کنیم و حاشیه سود شرکت را حفظ کنیم.

شایان ذکر است مجتمع صنایع لاستیک یزد پیش از برگزاری مجمع سالیانه، در اردیبهشت‌ماه ۱۴۰۵ نیز مجمع عمومی فوق‌العاده خود را برگزار کرده بود. در آن جلسه موضوع افزایش سرمایه شرکت مورد بررسی قرار گرفت که این موضوع بخشی از برنامه‌های توسعه‌ای «پیزد» برای تقویت ساختار مالی و پشتیبانی از برنامه‌های آتی شرکت به شمار می‌رود.

آنچه از عملکرد مالی و تصمیمات مجمع «پیزد» می‌توان برداشت کرد، حرکت شرکت در مسیر افزایش درآمد، حفظ روند سودسازی و تقویت جایگاه خود در صنعت تایر کشور است. رشد ۶۰ درصدی درآمدهای عملیاتی در سال ۱۴۰۴ در کنار جهش قابل توجه درآمد و سودآوری در سمعاه نخست ۱۴۰۵، تصویری از عملکرد مثبت شرکت را نشان می‌دهد.

برگزاری مجمع در نوبت دوم، حضور مدیران ارشد گروه صنعتی رازی - هلدینگ شستا - هلدینگ تایکو و کارشناسان شناخته شده صنعت تایر و بازار سرمایه در مجمع، لطف و بزرگواری دکتر محمدرضا تقی گنجی و اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکاتدار «پیزد» پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، رسیدن جمع دارائی های شرکت به مبلغ ۶۴,۷۰۲,۹۳۴ میلیون ریال، رشد ۸ درصدی سود عملیاتی در کنار افزایش ۲ درصدی سود خالص، اعلام کسب سود ۱ همتی در ۳ ماه اول سال جاری و داشتن حدود ۹۰۰ میلیارد تومان سود انباشته، تأکید مبنی بر اولویت گذاری برای افزایش فروش و ارتقای سودآوری شرکت، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بدهای حسابرسی، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهای شفاف و کلین سرکار خانم جعفری «معاونت مالی مجرب» و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان قرائت گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، تقسیم حدود ۸۰ درصد سود بین سهامداران، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی فاطر به عنوان حسابرس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی ایران مشهود به عنوان حسابرس علی البدل برای سال مالی آتی و نهایت همکاری صمیمانه جناب آقای «مدیریت فرهیخته روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری از نکات خواندنی این مجمع بود.



افزایش ۱۲۵ درصدی سود خالص تلفیقی شرکت سرمایه گذاری نیرو؛ تامین انرژی پایدار برای فردایی روشن



مختلفی از جمله نیروگاههای بزرگ مقیاس و سیکل ترکیبی، انرژیهای تجدیدپذیر، تجارت برق، تأمین تجهیزات نیروگاهی، آب و فاضلاب و نیروگاههای مقیاس کوچک فعالیت دارد.

مدیر نخبه و برجسته اقتصاد کشورمان در ادامه با اشاره به اینکه سبد نیروگاهی گروه سرمایه گذاری نیرو شامل نیروگاه های سیکل ترکیبی، گازی و خورشیدی است که در مجموع، ظرفیت اسمی بیش از ۱۰ هزار مگاوات ساعت و تولید واقعی بیش از ۶۶۰۰ مگاوات ساعت را به ثبت رسانده اند افزود: نیروگاه های سیکل ترکیبی تاکنون و خوی، نیروگاه گازی آریان زنجان و نیروگاه خورشیدی کاشمر، اعضای اصلی این سبد را تشکیل می دهند.

مدیر خوشنام بازار سرمایه کشورمان در فراز دیگری از گزارش جامع خود پیرامون افزایش فوری دادنامه در سامانه کدال و اطلاع رسانی به سهامداران، پیگیری حقوقی مستمر و بهره گیری از تمامی ظرفیت های قانونی اعلام کرد که مذاکره با حسابرسان مستقل شرکت های تابعه برای نحوه انعکاس و گزارشگری موضوع، پیگیری جهت اخذ مصوبه هیئت وزیران برای شناسایی مابه التفاوت نرخ ارز در قالب بدهی احتمالی، پیگیری ابلاغ مصوبه هیئت وزیران به جامعه حسابداران رسمی و اخذ گزارش مقبول شرکت های تابعه از حیث این موضوع اهم اقدامات انجام شده در این موضوع بوده است که با رازینی های گسترده با مقامات اقتصادی، حقوقی و سازمان های مالیاتی مسئول، منتج به نتایج بسیار خوبی گردیده است.

عضو شاخص هیئت مدیره ضمن اشاره به اینکه اجرای موفق قرارداد ECA و فروش پایدار برق به شرکت برق حرارتی، ایجاد جریان درآمدی قابل اتکا و بهبود حاشیه سود عملیاتی، اصلاح و به روزرسانی نرخ فروش برق نیروگاه های خوی و تابان یزد، آغاز بهره برداری نیروگاه خورشیدی و ایجاد منبع درآمد جدید، تقویت سهم تجدیدپذیرها در پرتفوی و تنوع بخشی به درآمد و مدیریت ریسک حقوقی مرتبط با اعمال ماده ۲۹ نیز بخشی از دستاوردهای مجموعه در سال مالی مورد گزارش بوده است از بررسی ابزارهای نوین تأمین مالی در بازار سرمایه شامل صکوک بازار سرمایه، صندوق پروژه، برگزاری جلسات هدفمند با خبرگان، اقدامات اولیه برای انتشار اوراق سلف و اوراق اجاره، کاهش وابستگی به تسهیلات بانکی و تنوع بخشی به منابع مالی پروژه ها به عنوان اهم اقدامات انجام شده در سال مالی گزارش یاد کرد.

وی تأکید کرد: تهیه طرح پیشنهادی ساختار و حوزه وظایف واحد مدیریت تجارت انرژی و نظارت بر فروش برق شرکت های تابعه، بازایابی جهت فروش دوجانبه برق نیروگاه آریان زنجان برای اولین بار، فروش بیش از ۳۳۳ هزار مگاوات ساعت برق تولیدی نیروگاه آریان زنجان و بیش از ۴۹۰ هزار مگاوات ساعت برق تولیدی نیروگاه تابان یزد، پیش فروش نقدی برق تولیدی نیروگاه خورشیدی کاشمر در بستر بورس انرژی، مکاتبه و پیگیری جهت نگارش رویه افزایش میزان گواهی انرژی تجدیدپذیر (REC) مربوط به نیروگاه های تجدیدپذیر ساخت داخل از شرکت ساتبا نیز رویکردهای دیگری بوده است که در کنار متنوع سازی پرتفوی نیروگاهی با احداث CHP های ۵ مگاواتی، تدوین طرح توجیه اقتصادی پروژه های CHP، انجام مذاکرات برای مشارکت با شرکت های دانش بنیان مرتبط عقد تفاهم نامه و ارزشگذاری منابع برای پیشبرد بهتر پروژه ها باعث پایداري رشد مستمر سودآوری مجموعه خواهد گردید.

دکتر سید محمد جواد میرطاهر که در سنگرهای پیشین خدمت در نظام مقدس جمهوری اسلامی همواره تجلی یک مدیر متخصص و متعهد بوده است اقداماتی فوری پدافند غیرعامل در نیروگاه های خوی - یزد و آریان زنجان با عنایت به وقوع جنگ تحمیلی دشمن سفاک آمریکایی - صهیونی و تهدید

مجمع عمومی عادی سالیانه صاحبان سهام شرکت سرمایه گذاری نیرو مورخ ۱۴۰۵/۰۵/۳۱ در محل مرکز همایش های بین المللی کشتیرانی جمهوری اسلامی ایران برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۶۸۸۹ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیئت مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرسان و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای عباس ابراهیمی بود، که آقایان مسلم پیمانی فروشانی و آرش مشیری متولی در مقام نظار اول و دوم و آقای سیدمحمدجواد میرطاهر به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیئت مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابرسان و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورتهای مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ با تقسیم سود ۹۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

فرا ساحل ایران	هدایت نرالی تانک	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
توسعه اقتصادی آریین	مهدی وکیل پور	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
بین المللی فرا ساحل پترو پیمنا کیش	سیدمحمدجواد میرطاهر	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
آی اف اس کیش	عباس ابراهیمی	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
آرمان نیکو سالک	علیرضا شمس	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

دکتر سید محمد جواد میرطاهر در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «نیرو» افزود: شرکت سرمایه گذاری نیرو (سهامی عام) به عنوان یکی از هلدینگ های تخصصی بخش انرژی کشور، در زمینه سرمایه گذاری، توسعه و مدیریت پروژه های نیروگاهی و زیرساختی فعالیت می کند.

مدیرعامل صاحبنام شرکت ضمن تبیین اینکه سرمایه گذاری نیرو باتکیه بر دانش زیرساختی فنی و مدیریت حرفه ای، در توسعه نیروگاه های حرارتی (گازی و سیکل ترکیبی)، نیروگاه های انرژی های پاک (خورشیدی و بادی) و ارائه خدمات انرژی (تجارت برق، بازرگانی قطعات و تجهیزات صنعت برق و ارائه راهکارهای ذخیره سازی انرژی)، نقش مؤثری در توسعه صنعت برق کشور ایفا می کند.

به گفته وی، شرکت های زیرمجموعه سرمایه گذاری نیرو در بخش های مختلف زنجیره انرژی از تولید و بهره برداری نیروگاه گرفته تا انرژی های تجدیدپذیر، بازرگانی تجهیزات، انرژی بادی و برق آبی فعالیت دارند و از جمله زیرمجموعه های مهم این هلدینگ می توان به توسعه انرژی جنوب، مالک نیروگاه سیکل ترکیبی زنجان، توسعه انرژی یزد، مالک نیروگاه های یزد، خرمشهر و توسعه انرژی تامک در حوزه انرژی خورشیدی اشاره کرد.

نایب رئیس هیئت مدیره مجموعه با اعلام اینکه این شرکت هم اکنون از طریق هلدینگ توسعه مدیریت نیروگاهی ایرسا مدیریت حدود ۸۵۰ مگاوات ساعت ظرفیت نیروگاهی در دو نیروگاه تابان یزد به ظرفیت ۵۰۰ مگاوات و نیروگاه خوی به ظرفیت ۲۵۰ مگاوات را بر عهده دارد و همچنین مالک دو نیروگاه در حال ساخت ۵۴۶ مگاواتی آریان زنجان متعلق به شرکت انرژی شمال و جنوب و ۵۰ مگاواتی بادی تاجستان متعلق به شرکت توربین بادی آبان می باشد اضافه کرد: علاوه بر آن «سرمایه گذاری نیرو»، مالک شرکت های صادرات نیرو خلیج فارس کیش فعال در زمینه فعالیت های بازرگانی و شرکت ساتراپ گستر نیرو فعال در زمینه املاک و مستغلات می باشد.

به گفته وی؛ و نیرو در حال حاضر در حوزه های



دکتر سید محمد جواد میرطاهر ضمن تصریح اینکه شرکت سرمایه گذاری نیرو به عنوان یکی از هلدینگ های تخصصی بخش انرژی کشور باتکیه بر دانش زیرساختی فنی و مدیریت حرفه ای، در توسعه نیروگاه های حرارتی (گازی و سیکل ترکیبی)، نیروگاه های انرژی های پاک (خورشیدی و بادی) و ارائه خدمات انرژی (تجارت برق، بازرگانی قطعات و تجهیزات صنعت برق و ارائه راهکارهای ذخیره سازی انرژی)، نقش مؤثری در توسعه صنعت برق کشور ایفا می کند اضافه کرد: توسعه فعالیت در حوزه تجارت برق، ورود به بازار خردفروشی، فروش دوجانبه برق نیروگاه آریان زنجان و عرضه برق در تابلوهای بورس انرژی از مهمترین دستاوردهای شرکت در سال گذشته بوده است.

به گفته وی؛ در حوزه انرژی های تجدیدپذیر نیز بهره برداری از نیروگاه خورشیدی ۳ مگاواتی کاشمر آغاز شد و فروش برق تولیدی این نیروگاه در تابلوی سبز بورس انرژی در دستور کار قرار گرفت و در کنار آن، تأمین تجهیزات مورد نیاز پروژه های خورشیدی و پیگیری تأمین ساختگاه های جدید برای توسعه ظرفیت نیروگاه های تجدیدپذیر از دیگر اقدامات انجام شده در سال ۱۴۰۴ بوده است.

مدیر طراز اول و درجه یک اقتصاد و بازار سرمایه کشورمان؛ تأمین مالی و پیشبرد پروژه های نیروگاه بادی کهک و خواف، توسعه و تکمیل پروژه های خورشیدی، تأمین مالی و تکمیل واحد بخار نیروگاه آریان زنجان و وصول حداکثری مطالبات را از مهمترین برنامه های آتی شرکت برای سال ۱۴۰۵ برشمرد و توسعه سرمایه گذاری در حوزه های جدید صنعت برق از جمله نیروگاه های برق آبی، تولید همزمان برق و حرارت (CHP) و تولید پراکنده (DG) را نیز جزو برنامه های پیشروی شرکت سرمایه گذاری نیرو اعلام کرد.

دکتر صالح آبادی همچنین پیرامون عملکرد مالی «نیرو» خاطرنشان کرد طبق صورت های مالی تلفیقی، افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۲۱،۵۶۵،۴۲۴ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفندماه ۱۴۰۲ به مبلغ ۳۸،۲۱۴،۴۲۰ میلیون ریال در پایان اسفندماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۹،۳۲۷،۲۱۹ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۲۰،۳۸۵،۱۱۳ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۲۰،۸۷۱،۳۲۲ میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش ها عملکردی خیره کننده در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.



مستقیم زیر ساخت های اصلی کشور از جمله نیروگاه های تولید برق، حضور مستمر مدیران عامل و اعضای هیئت مدیره در سایت و تشکیل کمیته پدافند غیرعامل، اتخاذ تصمیمات ضروری در خصوص مدیریت منابع انسانی، اورهال تجهیزات، اقدامات فنی، تهدیدهای امنیتی، لجستیکی و ICT، مسائل مالی وفرآیندهای اجرایی در شرایط بحران، برگزاری مناقصه در خصوص خرید دکل یاد سنجی، مذاکره با مدیران گروه مینا در خصوص خرید توربین بادی، نهایی سازی قراردادن اجاره واگذاری زمین تاکستان به شرکت سرمایه گذاری نیرو و انعقاد قرارداد، نهایی سازی قرارداد اجاره واگذاری زمین خواف به شرکت سرمایه گذاری نیرو، نهایی سازی گزارش اتصال به شبکه نیروگاه بادی آبان علی رغم پیچیدگی، تأمین ساختمانها برای احداث نیروگاه های تجدید پذیر با ظرفیت مجموع ۵۰۰ مگاوات، مطالعه و اقدام بر روی احداث پروژه خورشیدی بافق، آذره، کمشچه، سلفچگان، کاشمر و بزرگ، تأمین ۲۰ مگاوات اینورتر و پیل خورشیدی، تأمین منابع مالی مورد نیاز، بازگانی، حمل و انتقال به سایت در زمان جنگ، آغاز بهره برداری پروژه ۳ مگاواتی کاشمر و فروش برق در تابلو سبز بورس انرژی را دیگر سیاستگذاری هایی برشمرد که در تعالی «وینرو» و خدمات ارائه شده آن، نقاط پررنگ قابل بیان می باشند.

بنا به اعلام نایب رئیس هیئت مدیره مجموعه؛ باطراحی فعالیت شرکت توربین بادی آبان به منظور پیشبرد پروژه های بادی مجموعه، پیشبرد قرارداد مشاوره پیمان (MC) جهت اجرای پروژه های منتقل شده سرمایه گذاری نیرو، وصول مطالبات حاصل از فروش برق نیروگاه ها در قالب نقدی و دریافت اسناد خزانه، انتقال باقیمانده ۵ درصد سهام نیروگاه خوی و تملک صد درصدی توسط کنسرسيوم، اخذ موافقت از سازمان خصوصی سازی برای نامه نگاری با مراجع ذی ربط، اقدام به تک برگی نمودن سند نیروگاه و اخذ سند تک برگی، اخذنامه از سازمان خصوصی سازی برای معرفی با دفترخانه اسناد رسمی ۱۴۴ دیگر توفیقات کسب شده در سال مالی منتهی به پایان اسفند ۱۴۰۴ بوده است.

سکاندار شایسته «وینرو» همچنین کسب رتبه اول عملکردی در بین نیروگاه های بزرگ گروه مینا توسط نیروگاه آریان زنجان، کسب رتبه سوم عملکردی در بین نیروگاه های گازی کل کشور توسط نیروگاه آریان زنجان، تکمیل احداث جاده دسترسی و احداث مخزن سوخت دوم گازوئیل نیروگاه آریان زنجان، قرار گرفتن بخش بخار نیروگاه آریان در فهرست نیروگاه های مجاز جهت فروش انرژی به صنایع یا تابلوی آزاد، مشارکت در ترخیص پیل و اینورترهای شرکت توسعه انرژی دماوند توسط شرکت صادرات نیرو خلیج فارس کیش، اتصال مخازن سوخت گازوئیل نیروگاه تایان یزد به خط لوله سراسری سوخت مایع شرکت نفت و انجام تعمیرات HGP1 واحد ۱ گازی و تعمیرات 1C واحد ۲ گازی نیروگاه خوی در قسمت دیگری از گزارش خود را هم توفیقات حاصل شده نیروگاه های ترکیبی تابعه برشمرد.

مدیر برجسته و طراز اول کشورمان در قسمت دیگری از گزارش جامع عملکرد شرکت های تابعه؛ افزایش درآمد نیروگاه کامه، بهبود فروش برق و تقسیم مناسب سود زیرمجموعه ها را از عوامل مؤثر بر رشد سودآوری «وینرو» عنوان کرد و تأکید نمود که در این دوره، شرکت های تابعه حدود ۵۰ درصد سود خود را تقسیم کردند که رشد ۲۲ درصدی سود شرکت اصلی را به دنبال داشت.

دکتر سید جواد میرطاهر همچنین ضمن تشریح اینکه بخش قابل توجهی از منابع شرکت برای پیشبرد طرح های توسعه ای از جمله تکمیل فاز بخار نیروگاه زنجان، توسعه نیروگاه های خورشیدی و بادی و تأمین سرمایه در گردش حفظ خواهد شد تأکید کرد: یکی از مهم ترین اهداف مجموعه ما دستیابی به سهم ۲ درصدی از تولید برق کشور در سال های آینده است.

نایب رئیس هیئت مدیر شرکت همچنین در فرازی دیگر از گزارش خود نرخ ارز جهت بازپرداخت تسهیلات ارزی نیروگاه های غیر دولتی، انباشت مطالبات از وزارت نیرو و محدودیت نقدینگی برای سرمایه در گردش و توسعه سرمایه گذاری ها، تسویه مطالبات با اوراق خزانه کم بازده و کاهش ارزش واقعی مطالبات، قیمت گذاری دستوری بر بدون توجه به تورم، نرخ ارز و هزینه های واقعی تولید و محدودیت بر تأمین پایدار سوخت و آب مورد نیاز نیروگاه ها را مهمترین چالش های تحمیلی بر عملکرد «وینرو» اعلام کرد و تأکید نمود برای آن برنامه ریزی خواهیم داشت.

مدیریت شرکت همچنین اعلام کرد روش فروش مستقیم و دوجانبه برق بر صنایع در مقایسه با دریافت اوراق خزانه و فروش آن در بازار، مزیت نقدینگی بیشتری دارد چراکه فروش مستقیم برق امکان وصول مطالبات در بازه حدود ۳۰ تا ۴۵ روز را فراهم می کند و می تواند فشار ناشی از تنزیل اوراق را کاهش دهد.

دکتر میرطاهر همچنین با اعلام اینکه یکی از مهم ترین ریسک های مالی «وینرو» موضوع تسهیلات ارزی نیروگاه های خصوصی و نحوه تسعیر و بازپرداخت آن ها است افزود: با پیگیری های انجام شده، این موضوع در قالب بدهی های احتمالی در صورت های مالی افشا شده است اما با این حال، تعیین تکلیف نهایی نرخ بازپرداخت تسهیلات ارزی همچنان می تواند بر وضعیت مالی و ارزش گذاری شرکت های نیروگاهی اثر گذار باشد.

عضو شاخص هیئت مدیره شرکت در ادامه به اعلام اینکه بخشی از ظرفیت نیروگاهی هلدینگ از طریق شرکت های زیرمجموعه مدیریت می شود. نیروگاه سیکل ترکیبی زنجان، نیروگاه های سیکل ترکیبی یزد و خرمشهر و پروژه های خورشیدی از جمله مهم ترین دارایی ها و طرح های این مجموعه هستند افزود: پروژه فاز بخار نیروگاه زنجان حدود ۵۰ درصد پیشرفت فیزیکی دارد که تکمیل آن می تواند ظرفیت تولید برق و درآمدزایی این مجموعه را افزایش دهد.

سکاندار «وینرو» در همین بخش گزارش خود ضمن تبیین اینکه انرژی های تجدیدپذیر یکی از محورهای



اصلی برنامه توسعه «وینرو» است و پروژه نیروگاه خورشیدی کاشمر و طرح احداث نیروگاه خورشیدی ۱۰۰۰ مگاواتی از جمله پروژه های مهم ما در این حوزه می باشد اضافه کرد: در حوزه انرژی بادی نیز پروژه های تحت مدیریت مجموعه های «آبان» و «خواف» در مسیر نهایی سازی قرار دارند چراکه توسعه این بخش برای «وینرو» علاوه بر تنوع بخشی به سبد تولید برق، می تواند امکان بهره گیری بیشتر از بازار برق سبز را فراهم کند.

دکتر سید جواد میرطاهر در بخش پایانی گزارش خود از تلاش جهت رفع مشکل تسهیلات ارزی نیروگاه های تابعه تأمین مالی و پیشبرد پروژه های نیروگاه بادی کهک و خواف، توسعه و تکمیل پروژه های نیروگاه خورشیدی کاشمر و بررسی ظرفیت های جدید سرمایه گذاری در این حوزه، تأمین مالی و تکمیل واحد بخار نیروگاه آریان زنجان، وصول مطالبات و ایجاد سازوکار مناسب برای مدیریت و تسویه مطالبات حداکثری شرکت، سرمایه گذاری و توسعه فعالیت ها در حوزه های جدید صنعت برق، از جمله نیروگاه های برق آبی، (CHP)، (DG)، و سایر پروژه های دارای توجیه اقتصادی، استفاده از روش های نوین تأمین مالی ریالی و ارزی، بهبود و تقویت ساختار حاکمیت شرکتی در شرکت های تابعه با هدف دارتقای شفافیت، شرکت های زیر مجموعه، افزایش هم افزایی و فعالیت های درون گروهی و بهینه سازی پر نفوی سرمایه گذاری بورسی گروه به عنوان برنامه های آتی مجموعه نام برد.

مدیرعامل «وینرو» تأکید کرد که بخش قابل توجهی از رشد سودآوری گروه به عملکرد شرکت های زیرمجموعه و همچنین استفاده بهتر از ظرفیت های موجود در صنعت برق بازمی گردد که برای تداوم مسیر سودآوری پایدار باید بخش عمده سود ایجاد شده را در شرکت نگه داشت؛ موضوعی که با توجه به حجم پروژه های توسعه ای شرکت و نیاز صنعت برق به سرمایه گذاری جدید، می تواند در راستای تأمین منابع برای توسعه فعالیت های هلدینگ

ارزایی باشد.

مجموع اسناد «وینرو» را می توان مجمعی با محوریت رشد سودآوری، توسعه ظرفیت تولید برق و حرکت به سمت انرژی های تجدیدپذیر دانست. جهش ۱۲۵ درصدی سود تلفیقی در کنار برنامه توسعه نیروگاه های خورشیدی و بادی، چشم انداز عملیاتی متفاوتی برای این هلدینگ ایجاد کرده است.

برگزاری مجمع در نوبت دوم، حضور مدیران ارشد شرکت های آی اف اس کیش – بین المللی، فراساحل پترو بینا کیش – توسعه اقتصادی آرین و جمعی از کارشناسان شناخته شده صنعت برق – بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده شرکت و تیم مدیریت شناخته شده آن را نشان می داد، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع دکتر سید محمد جواد میرطاهر پیرامون توفیقات شرکت در سال مالی مورد گزارش، داشتن سرمایه ۱۵،۷۵۰ میلیاردی، رسیدن جمع دارایی های شرکت به مبلغ ۱۱،۸۵۸،۹۴۵ میلیون ریال، رشد بیش از ۲۲ درصدی سودخالص در صورت های مالی شرکت اصلی و افزایش بیش از ۱۲۵ درصدی سودخالص تلفیقی، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی توسط مدیرعامل و مرد شماره یک مالی شرکت، تبیین برنامه های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهای شفاف و کلین معاونت مالی مجرب و تیم مالی پاکدست شرکت توسط حسابرس و بازرس قانونی، تقدیر ویژه ریاست مجمع و نمایندگان سهامداران عمده مجموعه از عملکرد موفق تیم مدیریت، تشویق تیم مدیریت شرکت پس از پایان فرآیند گزارش مدیرعامل که حاکی از استمرار داشتن یک روند رو به رشد در مجموعه طی سال مالی مورد گزارش علیرغم تمام معضلات و چالش ها بوده است، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سوالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، همکاری صمیمانه آقای کفایشان «مدیریت کاربلد روابط عمومی» با خبرنگاران جهت پوشش خبری، برگزاری مجمع در نهایت نظم با میزبانی شایسته از ذینفعان، انتخاب موسسه حسابرسی آزموده کاران به عنوان حسابرسی اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی و انبیا نیک تدبیر به عنوان حسابرسی علی البدل برای سال مالی آتی از نکات خواندنی این مجمع بود.

۱۰ برنامه محوری برای سال آینده

- توسعه نیروگاه های خورشیدی و بادی
- تکمیل پروژه های بیمتتام
- توسعه ظرفیت تولید برق
- ورود به حوزه های جدید از جمله CHP
- افزایش بهره وری شرکت های زیرمجموعه
- تقویت هم افزایی میان شرکت های گروه
- بهبود ساختار حاکمیت شرکتی
- ایجاد مسیرهای جدید درآمدی
- مدیریت ریسک های مالی و ارزی

حرکت به سمت درآمد های پایدارتر در حوزه انرژی

این برنامه ها نشان می دهد استراتژی «وینرو» صرفاً افزایش ارزش پر نفوی سرمایه گذاری نیست و شرکت تلاش دارد از طریق توسعه مستقیم دارایی های انرژی و پروژه های نیروگاهی، جایگاه خود را به عنوان یک هلدینگ فعال در صنعت انرژی تقویت کند.



تصویب افزایش سرمایه ۱۷۶ درصدی

سیاستهای موفق دکتر علیرضا اعتزازیان در تعالی شرکت گلنتاش



جلسه خیر

مجمع عمومی فوق العاده صاحبان سهام شرکت گلنتاش مورخ ۱۴۰۵/۰۵/۰۳ در محل سالن همایش های شرکت بین المللی بازرسی کالای تجاری (IGI) برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۳۵۸ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابرس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای حسین نوازنی بود، که آقایان حمید مظفری و حسین فروزان در مقام نظار اول و دوم و آقای علیرضا اعتزازیان به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش توجیهی افزایش سرمایه هیئت مدیره به مجمع و پس از استماع گزارش حسابرس و بازرس قانونی با رای اکثریت سهامداران، افزایش سرمایه ۱۰۸۵۰،۴۰۰ میلیون ریالی مصوب مجمع گردید.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است :

مدیریت صنعت شونیده توسعه صنایع بهشهر	-	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
سرمایه گذاری گروه صنایع بهشهر ایران	حمید نژوری	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
صنایع بهداشتی ساین	حسین نوری	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی
مروارید هامون	-	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
خدمات بیمه ای پوشش توسعه بهشهر	علی رضا اعتزازیان	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
صادراتی توسعه صنایع بهشهر زرین	سیدروح الله حسینی کیا	رئیس هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
صنعتی بهپاک	علیرضا آذرپور	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی

مناسب برای توسعه فروش می باشد. دکتر علیرضا اعتزازیان، مدیرعامل شرکت گلنتاش، در تشریح منابع تأمین این افزایش سرمایه اعلام کرد: ۷،۱۸۴،۱۶۰ میلیون ریال از محل آورده نقدی و مطالبات حال شده سهامداران و ۳،۶۶۶،۲۴۰ میلیون ریال از محل سود انباشته شرکت تأمین می شود.

مدیرعامل گلنتاش با اشاره به اهداف این تصمیم، گفت این افزایش سرمایه با چهار رویکرد اصلی دنبال می شود؛ اصلاح ساختار مالی و بهبود نسبت های مالی شرکت، حفظ و تقویت نقدینگی برای تداوم تولید و عملیات جاری، بهرمنندی از مشوق مالیاتی موضوع بند «ث» ماده ۱۴ قانون تأمین مالی تولید و زیرساخت ها و همچنین تأمین منابع لازم برای ایفای تعهدات ناشی از خرید ۱۲ درصد سهام شرکت «بهپخش».

دکتر علیرضا اعتزازیان در پایان گزارش خود تأکید کرد که اجرای این افزایش سرمایه، علاوه بر فراهم کردن منابع لازم برای برنامه های توسعه ای شرکت، به تقویت توان رقابتی گلنتاش و ارتقای جایگاه این شرکت در بازار سرمایه کمک خواهد کرد.

شایان ذکر است تصویب این افزایش سرمایه در حالی صورت گرفت که گلنتاش در ماه های اخیر نیز رشد قابل توجهی در شاخص های عملیاتی و مالی خود ثبت کرده است و بر اساس اطلاعات منتشر شده از عملکرد شش ماهه منتهی به پایان خرداد ۱۴۰۵، شرکت در این دوره ۴۶۲۰،۲۶۶ میلیون ریال سود خالص شناسایی کرده که نسبت به دوره مشابه سال قبل رشد قابل توجهی داشته است.

بدین ترتیب؛ مصوبه مجمع فوق العاده سوم مردادماه را می توان یکی از تصمیمات مهم گلنتاش برای تقویت ساختار مالی و فراهم کردن ظرفیت لازم برای اجرای برنامه های توسعه ای دانست؛ تصمیمی که در کنار تأمین منابع مورد نیاز شرکت، با هدف تقویت جایگاه گلنتاش در زنجیره تولید و توزیع محصولات و افزایش توان رقابتی «شگل» در بازار دنبال می شود.

حضور مدیران ارشد بانک ملی - گروه توسعه ملی - گروه صنایع بهشهر - هلدینگ شونیده و جمعی از کارشناسان صنعت شونیده - بهداشتی و بازار سرمایه در مجمع، برگزاری مجمع در نهایت نظم، نهایت لطف و بزرگواری جنابان دکتر نوازنی - فروزان - مظفری و اعضای شاخص هیئت مدیره نسبت به اصحاب رسانه، تصویب افزایش سرمایه ۱۷۶ درصدی از محل سود انباشته، رسیدن سرمایه شرکت به بالای یک همت، تأکید بر اینکه در سال ۱۴۰۴ و ۱۴۰۵ حتی با وقوع دو جنگ تحمیلی دوم و سوم که جغرافیای جوار کارخانه بیماران گردید اما یک لحظه نهضت تولید در گلنتاش متوقف نگردید، بهره بردن از معافیت مالیاتی ۱۷۰ میلیاردی، تأکید مدیرعامل شرکت مینی بر تداوم روند صعودی فروش و سودآوری شرکت با برنامه ریزی های دقیق صورت گرفته، اهتمام جدی مدیریت برای افزایش تولید جهت کسب سهم بیشتر از بازارهای داخلی و خارجی، توضیحات تکمیلی سعید زندی «مرد شماره یک مالی» پیرامون اهم دلایل افزایش سرمایه و تأکید مشاوران مینی بر اینکه جهت افزایش سرمایه جدید نیز طرح های توجیهی و برنامه ریزی های مورد نیاز در حال انجام می باشد، لطف و همکاری کارشناسان خوب روابط عمومی باخبرنگاران جهت پوشش خبری، تأکید بر اجرای طرح های توسعه ای با حمایت همه جانبه سهامداران عمده، اصلاح ماده ۵ اساسنامه شرکت که مبین مبلغ سرمایه شرکت می باشد از نکات خواندنی این مجمع بود.

مبلغ افزایش سرمایه پیشنهادی و محل تأمین آن:

با توجه به برنامه ارائه شده، شرکت گلنتاش (سهامی عام) در نظر دارد سرمایه خود را از مبلغ ۶،۱۴۹،۶۰۰ میلیون ریال به مبلغ ۱۷،۰۰۰،۰۰۰ میلیون ریال معادل ۱۷۶ درصد (سهامی عام) از محل سود انباشته، آورده نقدی و مطالبات حال شده سهامداران تأمین کند. - ۳،۶۶۶،۲۴۰ میلیون ریال (معادل ۶۰ درصد سرمایه فعلی) از محل سود انباشته - ۷،۱۸۴،۱۶۰ میلیون ریال (معادل ۱۱۷ درصد سرمایه فعلی) از محل آورده نقدی و مطالبات حال شده سهامدار

دکتر علیرضا اعتزازیان در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «شگل» افزود: شرکت گلنتاش یکی از باسابقه ترین و معتبر ترین تولیدکنندگان محصولات شونیده، بهداشتی و آرایشی در ایران است که طی بیش از چهار دهه فعالیت همواره نقش مؤثری در ارتقای کیفیت زندگی مصرف کنندگان ایرانی ایفا کرده است.

به گفته وی؛ محصولات گلنتاش شامل انواع خمیردندان، شامپو و شامپو بدن، مایع دستشویی، صابون های بهداشتی، انواع کرم و محصولات مراقبتی و محصولات شونیده صنعتی می باشد.

مدیرعامل شرکت ضمن تبیین اینکه در کنار اصلاح ساختار مالی، خرید بخشی از شرکت به پخش به عنوان شرکت توزیع کننده محصولات از مهم ترین دلایل کلید زدن این افزایش سرمایه بوده است اضافه کرد: شبکه توزیع به پخش، بیش از ۹۵ درصد فروش شرکت گلنتاش را پوشش می دهد از این رو تملک بخشی از سهام به پخش و کسب کرسی هیئت مدیره برای مدیریت ریسک عملیاتی حفظ سهم بازار و ارتقای هم افزایش گروهی ضروری است.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت در ادامه پیرامون آخرین افزایش شرکت خاطر نشان کرد که سرمایه شرکت بر اساس مصوبه مجمع عمومی فوق العاده مورخ ۱۴۰۴/۰۲/۱۷ صاحبان سهام و مجوز مورخ ۱۴۰۴/۰۲/۰۳ سازمان بورس و اوراق بهادار از مبلغ ۲۶۰۰۰۰۰۰ میلیون ریال به مبلغ ۶،۱۴۹،۶۰۰ میلیون ریال (معادل ۱۳۶ درصد) از محل آورده نقدی افزایش یافته است که در تاریخ ۱۴۰۴/۰۸/۲۲ نزد اداره ثبت شرکت ها به ثبت رسیده است.

سکندار «شگل» در ادامه پیرامون افزایش سرمایه کنونی مدنظر تیم مدیریت اظهار داشت که بر اساس تصمیم مدیریتی مصمم شدیم که افزایش سرمایه ۱۰۸۵۰،۴۰۰ میلیون ریالی از محل سود انباشته؛ آورده نقدی و مطالبات اجرائی سازمان تا سرمایه شرکت از مبلغ ۶،۱۴۹،۶۰۶ میلیون ریال به مبلغ ۱۷،۰۰۰،۰۰۰ میلیون ریال ارتقاء پیدا کند.

به گفته وی؛ دوره بازگشت سرمایه ۳ سال و ۴ ماه، خالص ارزش فعلی (NPV) ۲،۱۵۲،۰۵۹ میلیون ریال و نرخ بازده داخلی ۳۹ درصد می باشد.

مدیر صاحب نام صنعت شونیده در ادامه با اظهار اینکه شرایط خرید شامل فروشنده: شرکت توسعه صنایع بهشهر، سهم گلنتاش از خرید ۱۲ درصد از کل شرکت به پخش، پرداخت نقدی ۱۰،۰۷۷،۰۰۰ میلیون ریال، مبلغ قسط ۱۴۰۵/۰۹/۳۰ - ۶،۱۰۷،۱۶۰ میلیون ریال و جمع کل تعهد ۷،۱۸۴،۱۶۰ میلیون ریال می باشد افزود: منافع مورد انتظار شامل تقویت شبکه توزیع، افزایش هم افزایی عملیاتی، ارتقای نظارت بر فرایند عرضه محصولات در بازار، ایجاد بستر

پیش‌تاز در ارزش آفرینی و بازدهی

سرمایه‌گذاری پارس توشه؛ شاگرد اول سرمایه‌گذاری برای تولید



میلیون ریال سود خالص، علیرغم تمام چالش‌ها عملکردی موفق در سودآوری طی سال مالی مورد گزارش برای سهامداران و ذینفعان خود به ارمغان بیاورد.

عضو شاخص هیئت مدیره «توشه» همچنین با اشاره به اینکه شرکت سرمایه‌گذاری پارس توشه با توجه به چشم انداز و مأموریت خود همواره کوشیده است که علاوه بر در نظر گرفتن منافع کوتاه مدت سهامداران، بیشترین بازدهی را در بلندمدت نصیب سهامداران سازد افزود: مقایسه PNAV شرکت سرمایه‌گذاری پارس توشه (با ۴۰ درصد PNAV در سال ۱۴۰۴) با بنگاه‌های اقتصادی مشابه و بازار موید این مطلب است که این شرکت دارای جایگاه مطلوبی در بین شرکت‌های سرمایه‌گذاری و بنگاه‌های اقتصادی مشابه می‌باشد. به گفته‌ی نمودار کیفیت سود که حاصل از تقسیم وجه نقد حاصل از فعالیت‌های عملیاتی به سود عملیاتی می‌باشد نیز نشان می‌دهد که شرکت سرمایه‌گذاری پارس توشه با کیفیت سود ۶۳ درصدی جایگاه مطلوبی داشته و در واقع سود نمایش داده شده در صورت‌های مالی به صورت نقدینگی وارد شرکت شده و شرکت را از استفاده منابع خارجی (افزایش سرمایه از محل آورده نقدی سهامداران و استقراض) کم نیاز ساخته است. عضو هیئت مدیره مجموعه همچنین با اعلام اینکه حجم سرمایه‌گذاری‌های شرکت طی دو سال اخیر رشد قابل توجهی داشته است و ارزش سرمایه‌گذاری‌ها از حدود ۲ هزار و ۹۹ میلیارد تومان در سال ۱۴۰۲ به ۴ هزار و ۳۱۴ میلیارد تومان در پایان سال ۱۴۰۴ رسیده است افزود: در همین دوره، درآمد حاصل از سرمایه‌گذاری‌ها نیز به یک هزار و ۸۴۸ میلیارد تومان افزایش یافته که رشد قابل توجهی نسبت به سال‌های گذشته داشته است.

به گفته‌ی مدیر عامل «توشه» و رشد سود حاصل از سرمایه‌گذاری‌ها حتی از رشد حجم سرمایه‌گذاری‌ها نیز بیشتر بوده که نشان‌دهنده انتخاب مناسب پر تقوی سرمایه‌گذاری شرکت است. دکتر دادوش با اشاره به ارزش روز دارایی‌های بورسی شرکت اظهار کرد ارزش بازار سرمایه‌گذاری‌های «توشه» در پایان سال مالی ۱۴۰۴، حدود ۱۱ هزار و ۵۵۰ میلیارد تومان برآورد می‌شد، اکنون از ۱۵ هزار میلیارد تومان عبور کرده است.

بازدهی ۱۲ ساله شرکت فاصله معنا داری با شاخص بازار، ۵۰ شرکت فعال بر ترو شرکت‌های سرمایه‌گذاری‌ها تا تاریخ ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ داشته و بازدهی ۱۰۴۱۲ درصدی «توشه» در مقابل بازدهی ۹۵۲۱ درصدی شاخص کل بورس بدین معنی است که استراتژی اصلی شرکت در مدیریت دارایی‌ها مناسب و در راستای منافع سهامداران بوده است.

مهندس دادوش همچنین از داشتن سهام دارایی «مدیریتی» ۵۲۰۱۶۴۳۵ میلیون ریالی و داشتن از سهام دارایی «غیرمدیریتی» ۶۳۵۳۳۶۸۹ میلیون ریالی در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ به عنوان دارایی مدیریت و غیرمدیریتی سرمایه‌گذاری پارس توشه خبر داد.

مهندس هوشنگ دادوش در فرآزی دیگر از گزارش خود از مبلغ ۱۵۵۵۰۱۲۴ میلیون ریال سرمایه‌گذاری در سال ۱۴۰۴ خبر داد که رشد ۴۵ درصدی سرمایه‌گذاری را نسبت به سال ۱۴۰۳ نشان می‌دهد و از ارتقای ۴۹ درصدی سود خالص مجموعه پیرو این سرمایه‌گذاری‌ها به عنوان نشانه‌های روشنی از سرمایه‌گذاری‌های هوشمندانه یاد کرد و تاکید نمود که افزایش ۲۲۶ درصدی سود ناشی از سرمایه‌گذاری در سال ۱۴۰۳ تا ۱۴۰۵ بیانگر روند صعودی سودآوری پایدار ما می‌باشد.

مدیرعامل مجموعه همچنین سرمایه‌گذاری مدیریت بورسی را مبلغ ۴۶۷۹۱۶۹۷۱ میلیون ریال با سهم ۴۰ درصدی، سرمایه‌گذاری مدیریت غیر بورسی را مبلغ ۶۴۵۳۳۶۸۹ میلیون ریال با سهم ۵۵ درصدی و سرمایه‌گذاری مدیریت غیر بورسی مبلغ ۵۲۵۴۴۶۴ میلیون با سهم ۵ درصدی را وضعیت سرمایه‌گذاری‌های مجموعه در سال ۱۴۰۴ اعلام کرد.

تشریح ریسک‌های مرتبط با عملکرد شرکت اصلی در شرکت‌های تابعه، منابع انسانی، گزارش پایداری و رعایت اصول حاکمیت شرکتی پایان بخش گزارش مدیرعامل «توشه» بود.

حضور مدیران ارشد و کارشناسان شناخته شده صنعت و لوازم خانگی و بازار سرمایه در مجمع که جایگاه ارزنده «توشه» و مدیریت مدیر آن را نشان می‌داد، لطف و بزرگواری اعضای شاخص هیات مدیره نسبت به اصحاب رسانه، گزارش جامع سکاندار شرکت پیرامون توفیقات «توشه» در سال مالی مورد گزارش، داشتن سرمایه ۱۰۰۰ میلیارد تومانی، رسیدن جمع دارایی‌های شرکت به مبلغ ۵۶۸۶۳۴۹۹ میلیون ریال، اعلام داشتن ۷۲ درصد سهامدار حقوقی، رشد ۴۸ درصدی سود عملیاتی توام با ارتقای ۵۸ درصدی سودخالص در سال ۱۴۰۴ نسبت به سال ۱۴۰۳ طبق صورت‌های مالی اصلی، اعلام بیش از دو برابر شدن قیمت سهم از سال گذشته تا سال جاری، بازدهی ۱۰۴۱۲ شرکت سرمایه‌گذاری پارس توشه طی یک بازه ۱۲ ساله در حالی که بازدهی شاخص کل بورس طی ۱۳ سال ۹۵۲۱ درصد و میانگین بازدهی شرکت‌های سرمایه‌گذاری طی ۱۳ سال میزان ۵۱۸۱ درصد بوده است، ارائه توضیحات تکمیلی پیرامون بندهای حسابرسی، تبیین برنامه‌های آتی مجموعه برای تعالی روز افزون و بهبود فرآیندها در کلیه سطوح، تأیید حسابهای شفاف و کلین معاونت مالی مجرب و تیم مالی باکدست شرکت توسط حسابررس و بازرس قانونی، پاسخگویی صادقانه و مستند به تمام سؤالات سهامداران حاضر در مجمع و ناظر به صورت بر خط، انتخاب موسسه حسابرسی فر بوران راهبر در عنوان حسابررس اصلی و انتخاب موسسه حسابرسی حافظ گام به عنوان حسابررس علی البدل برای سال مالی آتی از نکات خواندنی این مجمع بود.

مجمع عمومی عادی بطور فوق العاده صاحبان سهام شرکت سرمایه‌گذاری پارس توشه مورخ ۱۴۰۵/۵/۱۲ در محل سالن اجتماعات قرنی برگزار گردید.

در این مجمع که با حضور ۷۶،۱۲ درصدی سهامداران حقیقی و حقوقی، اعضاء هیات مدیره، نماینده سازمان بورس و اوراق بهادار، حسابررس و بازرس قانونی برگزار گردید، ریاست مجمع برعهده آقای محسن عسکری آزاد بود، که آقایان ارسلان رازقی و قاسم زند در مقام نظار اول و دوم و آقای سیمک رحیمی میدانی به عنوان دبیر مجمع انتخاب گردیدند.

در ادامه با قرائت گزارش هیات مدیره به مجمع مربوط به اهم فعالیت‌های صورت پذیرفته در طی سال مالی منتهی به ۱۴۰۴/۱۲/۲۹ و پس از استماع گزارش حسابررس و بازرس قانونی، مجمع نشینان با طنین صلوات خود ضمن تصویب صورت‌های مالی و تنفیذ معاملات مشمول ماده ۱۲۹ در تقسیم سود ۴۵۰ ریالی به ازای هر سهم به کار خود پایان دادند.

آخرین اعضای هیئت مدیره در سال مالی مورد گزارش به شرح ذیل بوده است:

لامپ پارس شهاب	محسن عسکری آزاد	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
صنعتی پارس خزر	حسین ماهرو	رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
بازرگانی پارس شید	سیدمحمدصادق آل یاسین	عضو هیئت مدیره	غیرموظف - اصلی
کوشا پیشه	جلیل مین دوست	نایب رئیس هیئت مدیره	موظف - اصلی
پارس نگین خزر منطقه آزاد انزلی	هوشنگ دادوش	عضو هیئت مدیره	موظف - اصلی

دکتر هوشنگ دادوش در ابتدای گزارش خود با تشریح تاریخچه و ترکیب سهامداران «توشه» افزود: شرکت سرمایه‌گذاری پارس توشه یک شرکت سرمایه‌گذاری با بیش از ۵۰ سال سابقه فعالیت می‌باشد که با سرمایه‌گذاری در امر تولید توانسته است نقش مهمی در تولید و پیشرفت کشور عزیزمان و ارزش آفرینی برای عموم هموطنان ایفا کند.

مدیرعامل مجموعه ضمن تبیین اینکه صنایع لوازم خانگی کوچک، روشنائی، مواد شیمیایی، بازار سرمایه و مالی از جمله بخش‌هایی می‌باشند که شرکت سرمایه‌گذاری پارس توشه در آنها سرمایه‌گذاری کرده است از شرکت‌های پارس شید، پارس خزر، لامپ پارس شهاب، صنایع شیمیایی سینا و صنعتی پارس خزر به عنوان مهمترین شرکت‌های سرمایه‌پذیر این مجموعه خبر داد که کل این سرمایه‌گذاری‌ها مبلغ ۱۱۵،۵۵۰،۱۲۴ میلیون ریال در سال ۱۴۰۴ بوده است.

به گفته‌ی کسب و کار لوازم خانگی با ۲۵ درصد و مبلغ ۲۹،۱۱۸،۴۶۱ میلیون ریال، روشنائی با ۱۴ درصد و مبلغ ۱۶،۳۱۵،۴۱۸ میلیون ریال، شیمیایی با ۳ درصد و مبلغ ۳،۵۱۲،۳۱۰ میلیون ریال، بازار سرمایه و مالی با ۵۸ درصد و مبلغ ۶۶۶،۳۰۳،۹۳۵ میلیون ریال آخرین ترکیب سرمایه‌گذاری‌های پارس توشه در سال ۱۴۰۴ با جمع کل ۱۱۵،۵۵۰،۱۲۴ میلیون ریال می‌باشد.

دکتر هوشنگ دادوش در ادامه ضمن تصریح اینکه خاستگاه و هدف اصلی و نهایی شرکت سرمایه‌گذاری پارس توشه، کوشش در بدست آوردن افزایش ثروت و پایداری سودآوری برای سهامداران همراه با رعایت تعهدات تأمین منابع سایر ذینفعان می‌باشد اضافه کرد: در این راستا شرکت در مسیر تخصیص منابع در اختیار به سرمایه‌گذاری‌هایی که متضمن افزایش حداکثری ثروت سهامداران با کمترین ریسک گام برداشته تا بتواند با پیوستگی و پایداری در حفظ منافع ذینفعان به ویژه سهامداران، پاسخگوی اعتماد ارزشمند آنان باشد.

مدیر طراز اول صنعت و اقتصاد کشورمان همچنین اظهار داشت که بر همین مبنا راهبردهای شرکت سرمایه‌گذاری پارس توشه در کنار ارزش آفرینی و اشتغالزایی بیش از پیش در صنایعی که سرمایه‌گذاری کرده است در زمینه سرمایه‌گذاری علاوه بر اداره هرچه بهتر شرکت‌های تابعه، در زمینه سبدگردانی شرکت‌های بورسی عبارتند از مدیریت ریسک و بازده از طریق استراتژی سرمایه‌گذاری متوازن، افزایش درصد سهام شرکت‌های دارای مزیت نسبی، متنوع سازی پر تقوی بورسی شرکت، استفاده از منابع مالی ارزان قیمت و سرمایه‌گذاری در بخش‌های پیرایه در راستای چشم انداز شرکت و منافع سهامداران که عملکرد شرکت در سال‌های گذشته موید موفقیت نسبی در اهداف مورد نظر شرکت با راهبردهای ارائه شده می‌باشد و تلاش می‌نماییم در آینده نیز عملکرد مناسب و سودآورتری داشته باشیم.

به گفته‌ی برای دستیابی به اهداف و راهبردها مدیریت شرکت بهترین فرآیندهای تصمیم‌گیری مورد خرید و فروش سهام را توسط تحلیلگران و کارشناسان و کمیته مشاوره سرمایه‌گذاری اتخاذ می‌نماییم که بدین منظور به صورت مرتب جلسات کمیته سرمایه‌گذاری و هیئت مدیره جهت تصمیم‌گیری مناسب تشکیل می‌گردد.

دکتر هوشنگ دادوش که در مقام مدیری کاردان و کاربلد بیش از نیم قرن است به عنوان مدیری طراز اول و برجسته نقش خوش یک مدیر کارآفرین و برجسته را در اتمسفر اقتصادی کشور عزیزمان عینیت بخشیده است در ادامه پیرامون عملکرد مالی شرکت خاطرنشان کرد که افزایش درآمدهای عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۲،۸۴۳،۴۰۹ میلیون ریال در سال مالی منتهی به پایان اسفند ماه ۱۴۰۳ به مبلغ ۱۹۰،۳۶۵،۵۴۶ میلیون ریال در پایان اسفند ماه ۱۴۰۴ و ارتقای سود عملیاتی شرکت از مبلغ ۱۲،۴۷۸،۷۸۶ میلیون ریال در سال مالی گذشته به مبلغ ۱۸۵،۳۹۰،۶۵۵ میلیون ریال در سال مالی مورد گزارش باعث شد که این شرکت با کسب مبلغ ۲۰،۴۹۰،۴۴۰





جایی که نوآوری و کیفیت حرف اول را می زند

Where Innovation Meets Excellence



www.kavirtire.com



بزرگترین تولیدکننده شمش فولادی ومیلگرد در جنوب شرق کشور

Sirjan Jahan Steel Company



SJS CO

📍 سیرجان ، کیلومتر ۵۰ جاده شیراز

جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر

☎ 03431257600 | 03441423625

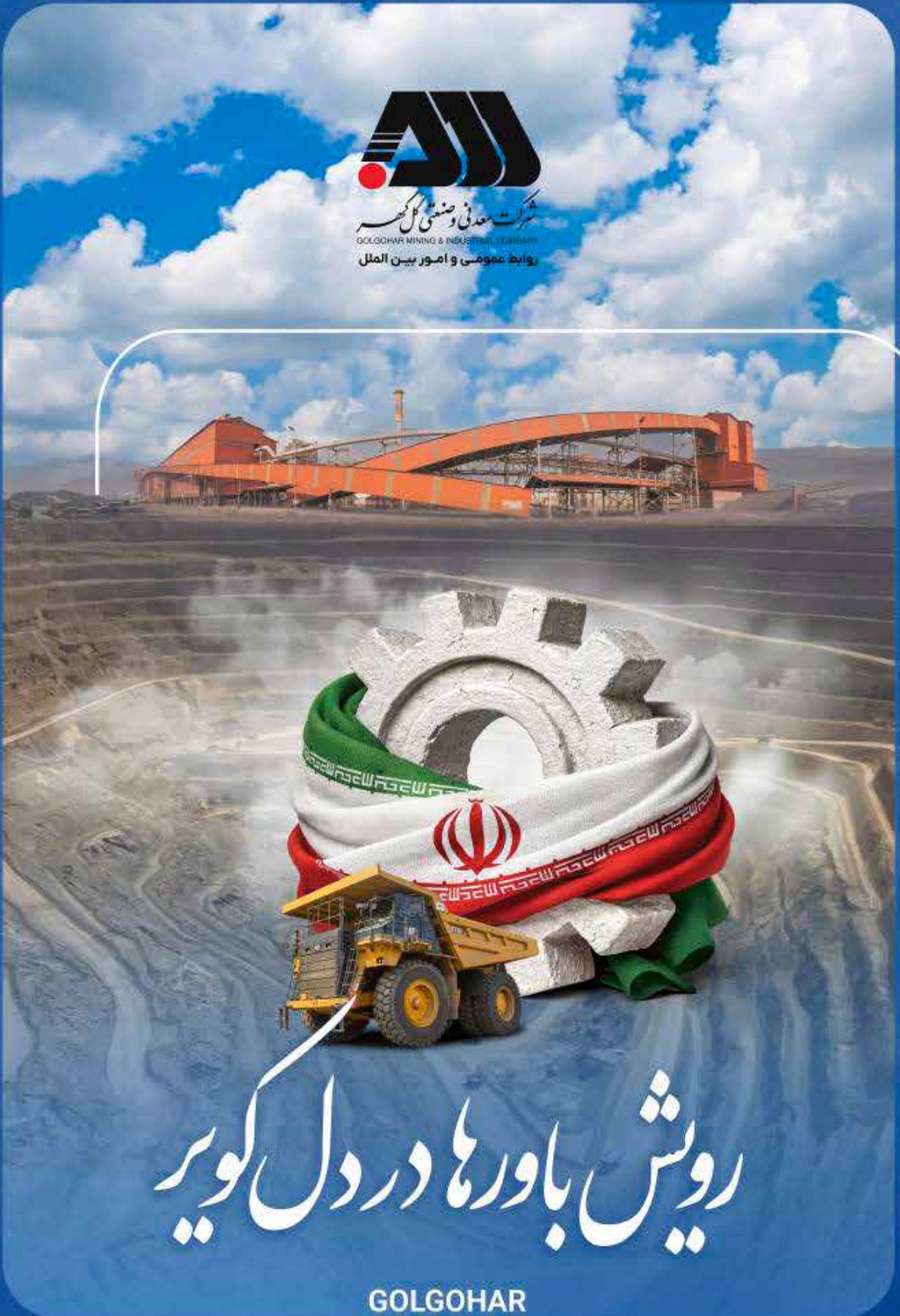
🌐 sjscoir | www.sjsco.ir 🌐



WWW.GEG.IR



شرکت معدنی و صنعتی گلگهر
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY
روابط عمومی و امور بین الملل



رویش باور ما در دل کویر

GOLGOHAR
MINING & INDUSTRIAL COMPANY